



EL COLEGIO DE TLAXCALA, A.C.
Doctorado en Desarrollo Regional.

Tesis

**LA MIGRACIÓN INTERNACIONAL COMO ESTRATEGIA DE REPRODUCCIÓN
FAMILIAR EN LA REGIÓN ORIENTE DE TLAXCALA.**

Que para obtener el grado de Doctor en Desarrollo Regional, presenta:

José Dionicio Vázquez Vázquez

DIRECTOR DE TESIS: Dr. Javier Delgadillo Macías

Apetatitlán de Antonio Carvajal, Tlaxcala.

Febrero del 2007.

La presente tesis titulada: **La migración internacional como estrategia de reproducción familiar en la región oriente de Tlaxcala**; realizada por el alumno **José Dionicio Vázquez Vázquez**, bajo la dirección del Consejo Particular indicado, ha sido aprobada por el mismo y aceptada como requisito parcial para obtener el grado de:

DOCTOR EN DESARROLLO REGIONAL

CONSEJO PARTICULAR

Director

Dr. Javier Delgadillo Macías

Revisor

Dr. Mario M. Carrillo Huerta

Revisor

Dr. Carlos Salas Páez

Revisor

Dr. Adrián González Romo

Agradecimientos

El autor agradece a las autoridades de El Colegio de Tlaxcala, A.C., por el apoyo institucional brindado a lo largo del trabajo de investigación, y al Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología que otorgó la beca para concluir los estudios de doctorado.

La finalización del presente trabajo no hubiera sido posible sin las certeras observaciones de los revisores adscritos; además de los comentarios atinados del resto de académicos que de algún modo nutrieron al documento final.

No puede pasar inadvertido el apoyo de las familias de migrantes que, sin su confianza para obtener datos hubiera sido muy difícil construir el trabajo de investigación, que sobre ellos y para ellos se hizo.

INDICE

	Páginas
CONSEJO PARTICULAR	
AGRADECIMIENTOS	
ÍNDICE DE CUADROS	
ÍNDICE DE MAPAS	
ÍNDICE DE GRÁFICAS	
ÍNDICE DE ANEXOS	
INTRODUCCIÓN.....	1
CAPÍTULO I. Teorías sobre migración internacional, remesas, calidad de vida y reproducción ..	4
1.1 Teorías sobre la migración internacional.....	4
1.2 Investigaciones sobre migración internacional y el destino de las remesas.....	10
1.3 El desarrollo económico.....	22
Desarrollo y región: categorías orientadoras.....	26
1.4 Algunos conceptos relacionados con la calidad de vida.....	30
Nivel de vida.....	30
Estándar de vida.....	32
Índice de Desarrollo Humano.....	33
Pobreza.....	33
Bienestar y calidad de vida.....	35
1.5 Dos enfoques sobre la migración internacional: Teoría sobre La migración del trabajo (Stark) y teoría del habitus (Bourdieu).....	39
Teoría de la migración del trabajo.....	39
Teoría del habitus de Bourdieu: interpretación alternativa para explicar la migración y la recepción de las remesas como estrategia de reproducción.....	47
La teoría del habitus.....	48
1.6 La transnacionalidad.....	50
Organizaciones de migrantes.....	61
1.7 Reproducción social y estrategias familiares de vida.....	65
Algunos casos sobre el concepto de reproducción.....	72
La migración como estrategia o como estrategia de reproducción familiar.....	75
La decisión de migrar: contrato mutuo o convención social.....	78
Recepción de remesas: beneficios mutuos o recursos para la reproducción familiar.....	80
CAPÍTULO II. Diseño de la investigación.....	82
2.1 Justificación y planteamiento del problema.....	82
2.2 Objetivo general.....	84
2.3 Objetivos particulares.....	84
2.4 Hipótesis.....	85
CAPÍTULO III. Diagnóstico situacional de la región oriente.....	86
3.1 Medio físico.....	86
Clima.....	87
Tipos de suelo.....	88
Flora.....	90
Fauna.....	91
Hidrología.....	92
Geología y relieve.....	92
Problemas ambientales.....	95

3.2 Características sociales.....	97
Población.....	97
Población ubicada en localidades con menos de 2500 habitantes.....	99
Marginación.....	101
Migración. La migración interna del estado de Tlaxcala.....	102
Migración interna e internacional de la región oriente por municipio.....	105
Salud.....	107
Discapacidad.....	108
Educación.....	108
Alfabetización.....	108
Asistencia escolar.....	109
Nivel de instrucción.....	109
Lengua indígena.....	110
Religión.....	110
Características de la vivienda.....	110
Comunicaciones y transportes.....	111
3.3 Características económicas. Población económicamente activa.....	112
Características de la región por índices de especialización productiva. El sector primario.....	113
El sector secundario.....	114
El sector terciario.....	115
Salarios.....	115
3.4 Actividades productivas más sobresalientes del sector primario: agricultura, ganadería y pesca.....	116
Producción forestal.....	116
3.5 Programas gubernamentales para combatir la pobreza. El programa de educación, salud y alimentación (Progresá).....	117
El Programa de Desarrollo Humano Oportunidades.....	118
3.6 Antecedentes de la migración internacional y remesas* en Tlaxcala.....	120
La migración en Tlaxcala.....	121
3.7 Datos preliminares sobre migración internacional y remesas en Tlaxcala.....	123
Distribución de las remesas a nivel regional.....	125
Relación entre pobreza y migración en Tlaxcala.....	129
Organizaciones de migrantes en el estado de Tlaxcala.....	131
CAPITULO IV. Metodología.....	134
4.1 Tiempo.....	134
4.2 Tipo de estudio.....	134
4.3 Población objeto del estudio.....	134
4.4 Determinación de la muestra.....	135
4.5 Tipo de muestra no probabilístico.....	136
4.6 Alcances.....	138
4.7 Diseño del cuestionario como instrumento para obtener información.....	138
Temáticas e indicadores.....	139
CAPITULO V. Resultados.....	140
5.1 Las redes de migrantes como parte incorporada en el habitus.....	140
5.2 El uso y destino de las remesas que apoyan a la reproducción familiar de las familias migrantes de la región oriente.....	147
Estructura del hogar.....	147
Movilización por trabajo y trabajo remunerado.....	149

Infraestructura del hogar.....	156
Organización del funcionamiento del hogar.....	164
CAPITULO VI. Conclusiones y recomendaciones.....	167
Bibliografía.....	172

INDICE DE CUADROS

Cuadro 1 Síntesis de las teorías sobre migración.....	9
Cuadro 2 Conceptos sobre transnacionalismo, 2004.....	56
Cuadro 3 Actividades transfronterizas por diferentes tipos de actores.....	59
Cuadro 4 Grados de marginación de la región oriente, 2000.....	84
Cuadro 5 Principales elevaciones existentes en la región.....	93
Cuadro 6 Altitud sobre el nivel del mar de la 7 cabeceras municipales que conforman la región oriente Huamantla.....	94
Cuadro 7 Población por municipio al 2005 de la región oriente.....	98
Cuadro 8 Población y localidades de la región oriente 2000.....	101
Cuadro 9 Municipios con grados de marginación al 2000.....	101
Cuadro 10 Atención médica en la región oriente al 2002.....	107
Cuadro 11 Infraestructura y atención escolar 2001-2002 de la región oriente.....	108
Cuadro 12 Red carretera al 2002 de la región oriente.....	111
Cuadro 13 Población económicamente activa al 2000 de la región oriente.....	112
Cuadro 14 Producción agropecuaria 2001-2002 de la región oriente.....	116
Cuadro 15 Ejidos con actividad agropecuaria o forestal, según tipo de actividad, de la región oriente, 2001.....	117
Cuadro 16 Municipios de la región oriente, beneficiados por el PROGRESA, 2001.....	118
Cuadro 17 Municipios de la región oriente, beneficiados por el programa desarrollo humano Oportunidades, 2002.....	119
Cuadro 18 Municipios de la región oriente, beneficiados por el programa desarrollo humano Oportunidades, 2003.....	119
Cuadro 19 Asociaciones de Tlaxcaltecas en los Estados Unidos, 2006.....	133
Cuadro 20 Tamaño de muestra y número de cuestionarios aplicados.....	137
Cuadro 21 Edad, ocupación, sexo y escolaridad de la persona que queda al frente de la familia de la región, 2004-2005.....	148
Cuadro 22 Movilización por trabajo hacia los Estados Unidos para complementar su ingreso familiar y otras fuentes, en la región oriente, 2004-2005.....	151
Cuadro 23 Lugares de origen y destino de los migrantes de la región oriente, 2004-2005.....	154
Cuadro 24 Información sobre la vivienda que habita la familia como parte de la infraestructura del hogar, en la región oriente, 2004-2005.....	157
Cuadro 25 Servicios y equipamiento de la vivienda como parte de la infraestructura del hogar, en la región oriente 2004-2005.....	158
Cuadro 26 Frecuencia semanal en la ingesta de alimentos básicos en las familias de la región oriente, 2004-2005.....	159
Cuadro 27 Consideraciones sobre la alimentación, salud y alimentación, salud y situación familiar en la región oriente 2004-2005.....	160
Cuadro 28 Destino por lo que reciben por concepto de remesas en la región oriente, 2004-2005.....	163
Cuadro 29 Gasto frecuente en aparatos y muebles para el hogar en familias de la región oriente, 2004-2005.....	163

Cuadro 30 Frecuencia en gasto por compra, construcción o mejoras a la vivienda, 2004-2005	164
Cuadro 31 Uso del tiempo libre de las familias de la región oriente, 2004-2005.....	165
Cuadro 32 Ahorros y pagos de las familias de la región oriente, 2004-2005.....	166
Cuadro 33 Inversión productiva de las familias de la región oriente, 2004-2005.....	166

INDICE DE MAPAS

Mapa 1. Grados de intensidad migratoria hacia Estados Unidos por municipio en Tlaxcala...82
Mapa 2. La región Oriente Huamantla.....87
Mapa 3. Tasa de crecimiento del estado de Tlaxcala, 1970-2000.....99
Mapa 4. Índice de ruralidad de los municipios del estado de Tlaxcala.....100
Mapa 5. Índice de especialización de producción primaria por municipio del 2000.....113
Mapa 6. Índice de especialización de producción secundaria por municipio del 2000.....114
Mapa 7. Índice de especialización de producción terciaria del 2000.....115
Mapa 8. Delimitación de regiones en Tlaxcala, según el PEOT.....126

ÍNDICE DE GRÁFICAS

Gráfica 1. Remesas por entidad para el primer semestre de 2004.....	127
Gráfica 2. Documentos que portaba el migrante al partir a los E.U, 2004.....	152
Gráfica 3. Destino de los migrantes en los Estados Unidos, 2005.....	153
Gráfica 4. Ingresos mensuales por conceptos de remesas, según familias encuestadas en la región oriente, 2004-2005.....	155
Gráfica 5. Cambio de situación en las familias de la región oriente, 2004-2005.....	161
Gráfica 6. Cómo afecta a la familia la partida del migrante, 2004-2005.....	162

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo 1. Cuadro 34. Regiones, municipios, remesas e intensidad migratoria en Tlaxcala 2000.....	i
Anexo 2. Resultados del trabajo exploratorio. Cuadro 35. Origen, destino y mejora en familias de migrantes, por municipio y localidad, 2004.....	iii
Cuadro 36. Síntesis de municipios y localidades.....	iv
Cuadro 37. Lista definitiva de municipios y localidades con migrantes encuestados, 2004.....	v
Anexo 3. Cuestionario diseñado para la región oriente.....	vi
Anexo 4. Cuadro 38. Promedios en la estructura de la familia en la región oriente, 2004.....	xi

INTRODUCCIÓN.

La migración hacia los Estados Unidos es un fenómeno de varias décadas que personas de América Latina y El Caribe, legales o ilegales han realizado hacia ese país, independientemente de las causas que originaron la movilización. De 17 millones de latinoamericanos y caribeños que se encuentran fuera de sus países, 15 millones se dirigieron hacia los Estados Unidos. Y según datos del censo de población del 2000, los hispanos que radicaban en los Estados Unidos, ascendían a 35.3 millones. Mientras se consideró que existen aproximadamente 2.5 millones de indocumentados mexicanos (Serrano: 2002). Hacia el 2006, se reporta que de los 142.4 millones de personas ocupadas en los Estados Unidos, 6.8 millones son nacidas en México (CONAPO: 2006). Los migrantes por su parte han contribuido a la reproducción familiar, con el envío de remesas hacia sus lugares de origen con 21,295 millones de dólares a noviembre del 2006 (Banxico: 2006).

En consonancia con lo anterior, el principal supuesto del presente trabajo de investigación, hace alusión a la migración como una estrategia de reproducción social, donde media la familia en la decisión de migrar, convirtiéndose la migración en un *habitus*, gracias al tejido de las redes, aunque incipiente, que construyen los primeros migrantes en la región oriente.

Los resultados muestran precisamente, que la decisión de migrar hacia los Estados Unidos por parte de algún(os) integrante(s) se manifiesta como una estrategia para seguirse reproduciendo como familia, es decir, económica y socialmente. Luego, el migrante establecido, envía remesas a las familias oriundas para su reproducción, en el mejor de los casos, produciendo un vínculo solidario para cubrir las necesidades más apremiantes, y no para extraer un máximo beneficio o algún interés extra de los recursos recibidos.

Un trabajo de desarrollo regional sobre el impacto de las remesas, debiera contemplar una comparación entre regiones (Zárate: 2004; Ruiz: 2000). Es decir, analizar una región con migrantes que perciben remesas, frente a otra sin ellos y que no reciben remesas, lo cual no se hizo por la principal limitación: el obstáculo financiero, pues se requiere de una considerable cantidad de dinero para aplicar encuestas en dos regiones distintas. Por ello, si bien se produjo información valiosa sobre las familias de migrantes, la parte comparativa queda pendiente en el trabajo.

El problema de investigación se origina en el desconocimiento sobre la migración internacional hacia los Estados Unidos y la importancia de las remesas en la región oriente, que no han sido abordados de manera suficiente. De esta manera, el estudio se justifica por tres razones fundamentalmente: alta entrada de recursos por concepto de remesas en el estado de Tlaxcala, marginación en la región, y carencias en la información respecto al origen y destino de los migrantes de la región, siendo esto último lo que hace que se minimice el fenómeno.

Debido a ello, se planteó analizar la importancia de la migración hacia los Estados Unidos en la región oriente de Tlaxcala, y los efectos en la reproducción familiar por las remesas recibidas. A partir de los mencionados antecedentes, se plantea la hipótesis que afirma: La migración es fundamentalmente una estrategia de reproducción familiar y se convierte en un *habitus* a través del tiempo, siendo el uso y destino de las remesas vitales para la reproducción familiar.

Para llevar a efecto el estudio de la migración como estrategia de reproducción familiar se analizan las teorías *La migración del Trabajo* (Stark) y del *Habitus* (Bourdieu). Ello implicó que se abordara el problema situando la racionalidad económica primero y luego, la interpretación social del *habitus* que contiene la reproducción. Hay entonces una complementariedad explicativa, aunque no teórica, de tal suerte que la guía metodológica fue el aporte de Bourdieu, con base en la noción de la percepción de la realidad, para captar la información de forma directa, es decir, a través de una encuesta y entrevistas aplicadas a las familias de los migrantes. Fue necesario exponer un apartado de la reproducción social, que orienta a la hipótesis sobre la reproducción como la satisfacción de necesidades de las familias, y que apoyó en la agrupación temática de los resultados.

Es pertinente señalar, que son incipientes o inexistentes los estudios sobre migrantes donde incorporen la categoría del *habitus*, y la principal contribución del presente trabajo, es precisamente, haber realizado el esfuerzo interpretativo de la mencionada teoría para explicar la migración como estrategia de reproducción familiar, fundamentalmente, y tocando de manera somera, pero significativamente la parte de la decisión de migrar. Por lo tanto, es una aportación a los estudios que se han realizado sobre las motivaciones y valoraciones de las personas para migrar, con un enfoque sociológico.

En el primer capítulo se señalan algunas teorías sobre migración internacional, el estado del arte sobre estudios de migración y remesas, haciendo un alto en conceptos como desarrollo y región, relacionados con la calidad de vida. Ellos apoyan conceptualmente el análisis, al ser categorías que se diferencian del de reproducción familiar. Posteriormente, se exponen los enfoques económico (Teoría del trabajo) y social (teoría del *habitus*) resaltando la importancia de cada uno de ellos. La transnacionalidad se aborda haciendo referencia a las redes y asociaciones de migrantes, que para el caso de la región oriente, es incipiente pero muy importante. La parte que conecta la explicación del *habitus* es la teoría de la reproducción social y las estrategias familiares de vida que no se separa de la explicación interpretativa que se propone sobre la migración como estrategia de reproducción social, como convención social y sobre la recepción de remesas para la reproducción familiar.

El segundo capítulo expone la principal problemática de investigación sobre la carencia de información entorno a la migración y las remesas en la región oriente, objetivos e hipótesis del trabajo. Mientras que en el tercer capítulo se expone el diagnóstico de las características socioeconómicas, del medio físico y ambientales de la región que muestran sus potencialidades, pero sobre todo las debilidades que representan un factor más en los motivos para migrar de los oriundos. Además, se da cuenta de los programas gubernamentales que se aplican en la región como respuesta al problema de la marginación. Por último, se avanza en los antecedentes y datos preliminares que sobre migración, remesas y pobreza existen para el estado de Tlaxcala y para la región.

La metodología se aborda en el capítulo cuatro donde se informa en torno a la aproximación al objeto de estudio, mediante trabajo exploratorio, el tipo de muestra, así como el diseño del instrumento para captar la información respectiva en la región. Los resultados se dan en el capítulo cinco, donde se señala que el uso y destino de las remesas por las familias de migrantes son básicamente para la reproducción familiar. Se culmina con el capítulo seis, donde se concluye el estudio con aspectos referidos al apoyo de las teorías y la utilidad que brindaron en el estudio sobre la migración como estrategia de reproducción; además, se plantean aspectos que se recomiendan para abordar el fenómeno de la migración, y acciones que requieren de una participación integral: sociedad civil, gobierno e iniciativa privada.

CAPÍTULO I. Teorías sobre migración internacional, remesas, calidad de vida y reproducción.

1.1 Teorías sobre la migración internacional.

En este apartado se consideran las distintas interpretaciones y enfoques sobre la migración internacional, que abordan las posibles causas y consecuencias sobre el fenómeno, así como de las distintas interpretaciones que dieron forma a los conceptos de nivel de vida y calidad de vida.

Uno de los enfoques que señala a los distintos desplazamientos de la población es el de la relación entre la migración y desigualdad, entendiendo a ésta como una manifestación de la manera como se configura la estructura económica, política y social de un país, expresada entre otros factores, en el acceso diferencial que tiene la población hacia los satisfactores básicos que le permitan una vida digna (Chávez: 1993).

Desde este punto de vista la relación mencionada contiene cambios de residencia y se ejemplifica con la migración laboral que se manifiesta por la desigualdad económica de un país, incapacitando los mercados laborales y que ofrezca a la población un empleo que satisfaga sus necesidades. De manera similar se habla de la migración por motivos educativos, por la carencia de oferta en cuanto a los distintos niveles educativos y a la infraestructura ínfima o nula.

En esa relación también se establecen desigualdades en desplazamiento de la población migrante, pues en el caso de la migración interna la movilidad entre los distintos sexos casi es pareja, mientras que en el caso de la migración interna e internacional, destaca la población masculina. Ello se explica en parte por las distintas oportunidades que se ofrecen a la población de cada sexo y según cómo se valora y sanciona culturalmente al hecho de migrar.

En cuanto a la edad, la mayor oportunidad laboral es para la población que oscila entre los 20 y 30 años de edad, reduciéndose la oportunidad para aquellos de edad avanzada. De hecho, el modelo económico capitalista está diseñado para apropiarse de la fuerza de trabajo más productiva, excluyendo aquella que comienza a mermar sus capacidades en los centros de trabajo y en los distintos sectores productivos. No existe una lógica o principios humanos y morales que nos señalen lo contrario.

Se reproduce a su vez una concentración de la fuerza laboral en las regiones de México, donde existe mayor inversión extranjera directa y un mayor Producto Interno Bruto por región, lo

cual refleja desequilibrios en el crecimiento y en el desarrollo regional, debido en gran parte por la política económica orientada con un criterio sectorizado, por lo cual es de esperarse una reproducción de las desigualdades regionales, sobre todo si se persiste en promover procesos en los que la calificación de la mano de obra sea un factor determinante para canalizar la inversión, sea nacional o extranjera. (Delgadillo y Gasca: 2002). Lo anterior provocaría un aumento en las migraciones fronterizas, incrementándose también las tensiones bilaterales con Estados Unidos, o también que la población de las regiones ubicadas en una nueva fase de rezago generaría una mayor presión hacia las regiones y ciudades que ya de por sí no tienen respuesta para las demandas laborales de bajo nivel de capacitación.

Como fenómeno, la migración es integral, porque afecta tanto al espacio receptor de población (con demanda de servicios: salud, educación, cultura, trabajo), como al expulsor (deja una tierra agrícola presionada o algún trabajo, en busca de mejores expectativas); desde la composición por edades, hasta en la fecundidad. En síntesis: la ecuación demográfica que aparece ahora traduce la existencia de problemas muy graves en la sociedad mexicana que tiene que ver con los ámbitos del trabajo, la salud, la cultura, la familia, los valores, el desarrollo regional y fronterizo, etcétera. Los cambios políticos, en esta medida, serán más complejos (Muñoz: 1996).

Dentro de una caracterización que podemos manejar de manera inicial se habla de la migración rural-rural como aquella que se manifiesta dentro del mismo sector. Dicho flujo se dirige a zonas moderadamente aisladas y caracterizadas por una agricultura tradicional minifundista, donde se establecen vínculos con la comunidad y la tierra; donde existe un arraigo muy fuerte, marcados por la tradición, lo cual no quiere decir que no acepten los cambios que les llegan de fuera de sus territorios. Además, el número de miembros de la familia por predio es alto para su propia reproducción. Estos pobladores se dirigen preferentemente hacia zonas donde se practica una agricultura comercial moderna y con mano de obra asalariada. En este tipo de migración se ubica principalmente, el grupo de jornaleros agrícolas o proletarios del campo (Chávez: 1993).

Por su lado, la migración rural-urbana menciona que se debe fundamentalmente a falta de fuentes de empleo en el campo, como efecto de la descapitalización del campo a partir de los años sesenta, en México. Como producto de esa movilización se ha incrementado el nivel de ocupación y, por lo tanto, el del sector servicios, el incremento del subempleo y el crecimiento

de zonas con deficiencias en la cobertura de los servicios educativos, de salud y culturales, entre otros.

El otro tipo es el de la migración rural internacional, donde existen movimientos de mano de obra campesina para realizar actividades en el sector primario en el exterior. No sólo la migración rural ha ido incrementándose, sino que también la urbana, ocupándose en actividades del sector secundario y terciario.

Dado que el estudio de la migración es complejo desde los diversos puntos de vista, ámbitos, teorías o enfoques, su abordaje implica repasar algunas propuestas que han desarrollado algunos autores. Lattes (1983) por ejemplo, afirma que las migraciones o más en general la movilidad y distribución territorial de la población, han alcanzado en la actualidad un status de problema que ya no está a la zaga de otras en materia poblacional, tales como la fecundidad, la natalidad o la mortalidad, entre otras. Más aún, la movilidad territorial de las personas es un fenómeno verdaderamente multifacético y está plenamente imbricado con los problemas más esenciales del desarrollo y las relaciones internacionales.

En ese mismo repaso teórico de Lattes, destacan distintas posturas en torno a un mismo fenómeno que es el proceso migratorio. Por ejemplo, se refiere a lo asentado por Samir Amin en los inicios de los 70, quien realiza una crítica a los modelos que se refieren a las migraciones tanto internas como internacionales, señalando que la teoría convencional no enseña gran cosa, impidiendo, desde un inicio ver los factores fundamentales; es decir, aquéllos que están más allá de las propias motivaciones de los migrantes. En tanto con relación a la teoría de Centro-Periferia, hace alusión a los trabajos de Cardoso y Faletto, Amin y Frank, quienes a fines de los 60 y principios de los 70, postularon, en su enfoque histórico-estructural, (que arranca desde los 60 con Prebisch, Pinto, Sunkel y Furtado, entre los más connotados), la naturaleza de jerarquía entre las sociedades, con antagonismos de clase y relaciones de dependencia que provocan un desarrollo desigual al interior de los países, así como entre las naciones centrales y periféricas. Es por eso que la movilidad de la población y su distribución en el espacio no pueden evadir o aislarse de su condición histórica y estructural. Reforzando la postura de Amin, los estudiosos Gaudé y Adepoju, argumentan el poco peso que merece el considerar que el individuo decide migrar, solamente a través de la evaluación que hace con respecto a las oportunidades de empleo y/o a las diferencias de salario que percibe.

En una visión más integral, intentando expandir las visiones anteriores Lipton (1976), suma a las variables económicas otras más, tales como la asistencia que reciben los migrantes por parte de sus familiares, las normas que regulan el acto de la migración, incluyendo varios factores sociales y culturales. Exige en suma una visión más integrada en el abordaje de las problemáticas tanto urbanas como rurales así como la corrección de los estudios que se cargan hacia lo urbano solamente.

Por su parte Amin (1974) y Zolberg (1978) señalan que la visión del pensamiento microanalítico, se queda en los modelos formales que sustentan los movimientos individuales. Más bien, la movilidad responde a la desigual distribución de oportunidades con su respectivo contexto y no sólo a la libre decisión individual del que migra.

Peek (1981) critica los enfoques microeconómicos que señalan la evaluación individual sobre las oportunidades de empleo o la diferencia de salarios y refiere una alternativa que nombra como 'estructural', el cual debe servir de guía para investigar la transformación histórica de estructuras agrarias específicas, particularmente 'la transformación desde una producción no capitalista a otra capitalista, en donde la migración constituye un proceso de proletarianización que acompaña a esta transición'.

El enfoque antropológico, argumenta Ward (1981), estudia de qué forma los patrones y volúmenes de migración están determinados por los sistemas e instituciones involucrados y cómo éstos condicionan al individuo, es decir, como factores que escapan a su control.

Si bien las migraciones son consideradas por el enfoque microanalítico como procesos generados por las desigualdades estructurales que se atribuyen al desarrollo del capitalismo, Zolberg (1981) critica tal enfoque (aunque en general lo comparte) en el sentido de olvidar al sujeto, cuando sólo se toman en cuenta los macroprocesos con énfasis en lo económico, como orígenes de la migración. Aunque sigue sin solución el problema de cómo vincular los procesos sociales con las actuaciones de los individuos, el autor mencionado, propone que para evaluar los costos y beneficios de la migración, se hace necesario discutir las relaciones entre dos tipos de contabilidades, a saber: la de los individuos y la de las colectividades.

Finalmente, en este recuento, Peek y Standing (1982), localizan la principal limitación del enfoque microeconómico, que es el de la separación existente en el análisis de las relaciones

sociales de producción y de las formas de explotación que utilizan quienes ejercen el poder al mantener un control sobre los trabajadores más pobres.

En resumen, el impacto en la estructura territorial de los centros poblados debido la movilidad poblacional, afecta los vínculos del sistema territorial, donde destacan los sistemas productivos, los intercambios económicos, las comunicaciones o vínculos informacionales; la articulación física, los lazos culturales, entre otros. (Cortez: 2004). De tal manera que en los análisis sobre el efecto de las remesas, cobran relevancia las regiones que más aportan migrantes, transformando en los ámbitos locales, comunitarios y familiares: los efectos en los patrones de consumo, las pautas culturales y las formas tradicionales de organización comunitaria, producto de la emigración de sus miembros (Castillo: 2000).

Entonces, la movilidad territorial destaca por el desarrollo que ha tenido la clarificación conceptual y teórica y del cambio poblacional en general, seguido de las investigaciones donde sobresale la diversidad de dicho fenómeno a través del tiempo, además de tomar en cuenta los distintos contextos culturales. Los distintos tipos de movimiento que han alcanzado dimensiones determinantes, ya no pueden excluir o ignorar el desarrollo económico-social. De hecho, la política pública entra en escena para la toma de decisiones dentro y entre los países, por la magnitud del fenómeno en cuestión.

Se concluye, por lo tanto, que las investigaciones realizadas y las teorías existentes han dado justo en el blanco, a saber: que el fenómeno de la migración es un proceso de mayor complejidad de lo que los estudios con fuente tradicionales de datos suponían, transformando de algún modo el contexto de los inicios de los años 70.

Hacia los años 50 y 60, la migración rural-urbana era vista como un fenómeno, además de deseable, positivo, pues aquella permitía transferir los excedentes de mano de obra de la agricultura a la demanda que iba en aumento en la industria. Pero a fines de los años 60 y principios de los 70, se le vio con sentido negativo, es decir, como un problema para las urbes, pues se excedía la mano de obra, provocando mayor desempleo. No es casual que esta perspectiva saliera de bocas netamente urbanas. Al contrario de ello, para esa misma década, ya existía evidencia empírica de que en los migrantes, el fenómeno de la migración había provocado mejorías esenciales en sus condiciones de vida; también durante esos años las

preocupaciones de los políticos por la migración que fluía hacia las grandes metrópolis, los llevaron a limitarla.

En general, al hablar del proceso de la urbanización en América Latina, Manuel Castells, citado por De Oliveira (1974), señala que no es el reflejo de un proceso de modernización, sino la expresión a nivel de las relaciones socio-espaciales, de la agudización de las contradicciones sociales en el proceso de crecimiento económico, determinado por su particular relación de dependencia dentro del sistema capitalista mundial.

Cuadro1
Síntesis de las teorías sobre migración.

CRÍTICA A ENFOQUES MICROECONÓMICOS AUTORES Y AÑO	CRÍTICA EN TORNO A LA MIGRACIÓN
Samir Amin (1974)	Crítica a los modelos desarrollados en relación a las migraciones internas como internacionales. 'La teoría económica convencional es puramente tautológica y no nos enseña nada...impide desde el principio, ver los factores esenciales, los que están más allá de las motivaciones de los individuos', en relación a la racionalidad o conducta de los migrantes.
Teoría: Centro-Periferia. Trabajos influyentes en relación con la teoría de la dependencia fueron entre otros, los de: Cardoso, Faletto (1969), Amin (1970) y Frank (1972) Enfoque: Estructural o histórico-estructurales. Sus representantes fueron, entre otros: Prebisch, Pinto, S. Furtado,	Enfatizan la naturaleza jerárquica de las sociedades, los conflictos entre las clases y las relaciones de dependencia que se verifican tanto entre áreas de desigual desarrollo dentro de los países, como entre los países periféricos y los capitalistas centrales. Critican lo mismo que Amin y anexan, que las migraciones y la distribución espacial de la población no pueden ser ajenas a esta condición histórica y estructural.
Gaude (1976) y Adepoju (1977)	Continúan señalando que es completamente ficticio el considerar que todo se concreta a una evaluación de las oportunidades de empleo o potenciales diferencias de salarios que los propios individuos realizan antes de migrar.
Peek (1981) 'Escenario estructural'	Escenario que debe servir como guía para investigar la transformación histórica de estructuras agrarias específicas y particularmente la transformación o transición desde una producción no capitalista a otra capitalista y en la que la migración constituye un proceso de proletarianización que acompaña esta transición
Ward (1981) Enfoque antropológico	Observa de qué manera los patrones y volúmenes de migración están determinados por los sistemas e instituciones involucrados. El individuo, condicionado por factores que escapan a su control.
	Señalan que el enfoque microeconómico, tiene una

Peek y Standing (1982)	principal limitación: estar divorciada del análisis de las relaciones sociales de producción y de los mecanismos de explotación utilizadas por quienes detentan el poder para controlar y manipular a los trabajadores más pobres.
Lipton (1976) Visión 'más integrada'	Trata de expandir las perspectivas de lo criticado anteriormente y proceden los estudiosos a introducir variables no económicas, como la asistencia que reciben los migrantes por parte de parientes o amigos, el prestigio o las normas que regula el acto de la migración, así como la inclusión de otros factores sociales y culturales, mismos que prevalecen en sus relaciones con las familias. Se pide una visión más integrada de las problemáticas urbana y rural y una corrección del sesgo urbano.
Amin (1974) Zolberg (1978)	Señalan que la línea de pensamiento microanalítica y sus contribuciones sólo son poco más que modelos formales de movimientos voluntarios individuales, en respuesta a una desigual distribución de las oportunidades.
Zolberg (1981) Enfoque macroanalítico	Considera a las migraciones (internacionales) como procesos generados por las desigualdades estructurales atribuibles al desarrollo del capitalismo a escala mundial, lo que ilustran los trabajos de Castles y Kosak (1973), Burawoy (1976), Krippendorf (1976), Petras (1981). Zolberg critica tal enfoque (aunque en lo general lo comparte), en el sentido del olvido del cual es sujeto el migrante, debido al énfasis en el carácter de macroprocesos y también por el énfasis económico, que se le antepone a las causas de la migración. Sugiere Zolberg que la evaluación de los costos y los beneficios de la migración, requiere de una discusión de las relaciones entre 2 tipos de contabilidades, la de los individuos y la de las colectividades. Sigue sin resolverse el problema de cómo vincular los procesos sociales con las actuaciones de los individuos.

Fuente: Síntesis basada en De Oliveira y Stern (1974)

1.2 Investigaciones sobre migración internacional y el destino de las remesas.

Actualmente, sería prematuro hablar de alguna teoría que explique la migración y el impacto de las remesas. Existen ciertos estudios locales que intentan explicar ese fenómeno aseverando ciertas regularidades en algunos casos, a lo más que se ha aproximado esa aspiración teórica es a la construcción de tipologías con relación a las causas de la migración y los efectos en la calidad de vida de las familias receptoras de las remesas.

En este punto se exponer sobre todo los estudios que han abordado la importancia de la migración hacia los Estados Unidos por parte de los connacionales y el impacto de las remesas

en sus hogares de origen. La mayoría de estudios son de corte cuantitativo y que ilustran tanto la migración, específicamente hacia los Estados Unidos, como el efecto y destino de las remesas. Los menos, que son los trabajos cualitativos, presentan investigación de campo a nivel antropológico que complementan la visión de la migración hacia el país del norte y otros que son diagnósticos. Existen referencias que efectúan caracterizaciones de las migraciones hacia el vecino país y el uso y destino de las remesas que han logrado erigirse en patrón de las mismas.

No se van a encontrar trabajos que versen sobre los efectos multiplicadores de las remesas o, casos que apunten a las remesas como fuente de proyectos productivos, pues ese no es el objetivo general del presente trabajo.

Uno de los trabajos de investigación se generó para analizar el impacto de las remesas en el estado de Guerrero. En esta investigación, Morales (2004) expone, con datos cuantitativos extraídos del Censo del INEGI del 2000, del CONAPO y del Banco de México, cuáles son los hogares receptores de remesas en el estado de Guerrero, dónde se ubican y cuánto reciben. Corroborar que en las zonas más marginadas de Guerrero son las que se benefician de la recepción por remesas y que por lo tanto se incrementa su calidad de vida. Aunque, hay que señalarlo, no diferencia conceptualmente esa noción, con la de nivel de vida, estándar de vida y la de índice de desarrollo humano. En cambio, señala en su análisis que en promedio para el año 2000, el estado de Guerrero recibía en cada hogar la cantidad de 1 466 pesos, y un poco más del 50% de los hogares obtienen, junto con las remesas 50% de sus ingresos. Por lo tanto, concluye que a nivel regional el índice de desarrollo humano se incrementa al incrementarse la cantidad recibida en remesas por los hogares.

Con relación a la industria de la migración, Hernández-León (2004) destaca la importancia que tiene como parte de la infraestructura social de la migración internacional y que ello no sólo cobra relevancia para las redes de migrantes que se construyen a partir de ella. Lo anterior como parte de su estudio que lo enfoca fundamentalmente a la organización social de la migración internacional, tanto en el espacio mexicano, como el de los Estados Unidos, que le permitió analizar su geografía y la geografía a su vez de la industria de la migración, además del conocimiento respecto a los actores involucrados, interesados en la duración a perpetuidad de los flujos de personas, tales como empresarios, "coyotes" (que trafican y lucran con personas), bancos (que tramitan el envío de las remesas), enganchadores (que contratan a migrantes), abogados (dedicados a asesorar al migrante en casos de deportación), y servicios de transporte,

entre otros. A través de la observación, el autor constató el tráfico de personas que existe de Monterrey hacia los Estados Unidos, además de observar de qué manera se mezclan las actividades legales e ilegales.

Brinda un ejemplo respecto a jornaleros que los enganchadores contratan en los alrededores de la ciudad de Monterrey. Se trasladan por medio de transporte que cuentan con permiso desde Estados Unidos para dar servicio a jornaleros que van y vienen constantemente, desde las localidades de Houston y Dalton. Los migrantes llevan consigo cuando visitan sus lugares de origen, paquetería, dinero y correspondencia, además de las vivencias que los conocidos hacen llegar de viva voz a los familiares de migrantes que no pueden viajar constantemente. Este vínculo social se hace notar en el momento en que los familiares hacen llegar al paisano migrante algún alimento típico, correspondencia o recados verbales, que permiten acortar distancias, por decirlo de alguna manera.

Los indicios de esa investigación hacen notar que se privilegia la reciprocidad, el capital social, la pertenencia comunitaria, entre otros tipos de contactos, donde destaca también la compra-venta de cosas. De ahí que le surjan dos preguntas al autor, en torno a la industria de la migración internacional ¿debemos hablar de los 'sujetos transnacionales o de empresarios de la migración'? O bien ¿debemos entender al transnacionalismo como algo fijo o, como prácticas que 'aparecen y desaparecen'?

En relación a las transferencias que realizan los connacionales para enviar dinero a sus lugares de origen, menciona que los migrantes prefieren hacer sus trámites ante instituciones que no les exigen alguna identificación, aún cuando las tarifas sean caras. El temor de los migrantes es que por medio de los bancos se sistematicen sus datos para conocer su estatus de legal o ilegal.

En uno de los trabajos de Sana (2004), señala la importancia de la infinidad de estudios de caso que dan lugar a tipologías, antes que a teorías sobre migración internacional, y por lo tanto de las remesas. A través de aquéllos se puede uno hacer la pregunta de por qué casi no hay teorías sobre lo señalado, y se puede responder: porque la teoría parte de los trabajos de investigación que son verificados o contrastados a partir de hipótesis, y la mayoría de las investigaciones carecen de ese ejercicio.

Precisa además, que remesa es todo aquel dinero que entra al país debido a la migración o el dinero que los nacionales envían al país de origen sin importar el destino. Hay otra definición del Fondo Monetario Internacional que considera a las remesas como remesas de trabajo y compensación del empleado, como dinero que los migrantes llevan consigo a su país cuando regresan, luego de un año de trabajo. Dinero que los migrantes llevan cuando visitan México y, el dinero transferido por los trabajadores temporales de corto plazo.

Corroborar el argumento de La Nueva Economía como postura del pensamiento liberal que se refiere a la migración laboral, donde la variante es el tomar en cuenta a los hogares en cuanto que es la familia quien toma los acuerdos de quién sí podría migrar, más que el individuo que calcula los costos y beneficios de su partida, implicando los altos riesgos implícitos de carácter natural como las sequías o los de acumulación de capital donde para invertir es necesario endeudarse con altas tasas de interés. Maneja la hipótesis que, mientras el migrante disminuye su estatus legal, laborando en trabajos por debajo de su calificación, envía más remesas a su familia. En cuanto se instala y comienza a tener mayores comodidades y mejor trabajo, su estatus sube pero el envío de remesas disminuye.

Lo que afirma el autor es que cada vez se hace más difícil cuantificar y medir las remesas por las distintas fuentes existentes y recomienda contrastar los datos cuantitativos con trabajo de campo para poder construir el concepto remesa o remesas. En ese sentido, hay coincidencia con él, pues abundan los trabajos que presentan modelos y proyecciones sobre remesas con datos obtenidos de fuentes indirectas, y aún cuando ello refleja parte de la realidad sobre el impacto positivo por lo general que producen los recursos citados en las localidades de origen.

En un análisis basado en trabajo empírico en 48 comunidades del occidente de México, Ruiz (2000) buscó responder a las interrogantes relacionadas con el impacto que tienen las remesas internacionales sobre la distribución del ingreso. Al mismo tiempo, buscó determinar la contribución de este tipo de ingreso a la desigualdad total existente en las comunidades, así como las características que determinan la magnitud de dicha contribución.

La muestra fue amplia y con significativa variación del universo de comunidades rurales, zonas urbanas y áreas metropolitanas de los estados de Guanajuato, Michoacán, Jalisco,

Nayarit y Zacatecas, San Luis Potosí, Colima y Guerrero. Los resultados arrojados por este estudio fueron los siguientes:

- 1.- Que a mayor experiencia migratoria de la comunidad, mayores son los montos de las remesas que envían los migrantes mensuales y existe mayor desigualdad en su distribución.
- 2.- Las remesas se concentran de forma relativa en zonas rurales, distribuyéndose de forma más desigual en las comunidades metropolitanas, después en las pequeñas urbanizaciones; y la distribución más equitativa se encuentra en las zonas rurales.
- 3.- En las comunidades con una mayor proporción de jóvenes, aumenta la probabilidad de que éstos emigren y envíen remesas que en una comunidad de viejos.
- 4.- Las comunidades con un bajo nivel educativo son aquellas que mandan el mayor número de migrantes al extranjero y sus remesas incrementan al nivel de desigualdad de su comunidad.
- 5.- El ingreso proveniente del exterior es el efecto importante directo de la migración. Las remesas familiares constituyen un monto considerable de divisas que llegan al país sin necesidad de un intermediario. Este tipo de ingreso contribuye de manera directa al financiamiento de actividades productivas, así como el desarrollo de vivienda e infraestructura. También, indirectamente, fomentan la producción y empleo interno, generando un efecto multiplicador importante.

En la práctica de campo realizado por Hernández (2000) en las comunidades de Nauhzonitla, Toxtepic, San Rafael, la Margarita y Cuetzalan, en la Sierra Norte del estado de Puebla, obtuvo algunos datos importantes sobre la recepción de remesas en aquellas localidades, donde se encuestó a 30 personas. La mayor parte de los encuestados dijo tener algún familiar directo que le enviaba dinero a la familia, recibéndolo en promedio de 2 a 3 meses. Los envíos los realizan a través de transferencias electrónicas como "Envíos Delgado", "Casa Chiautla", Western Union, que son empresas filiales o sucursales en Estados Unidos, para llevar a cabo esa transacción. Otro porcentaje prefiere el correo para enviar su dinero y las familias lo reciben 2 veces cada 5 meses. De quienes señalaron percibir dinero 4 veces al año, 6 afirmaron tener otra fuente de ingresos a través de una tienda familiar, la agricultura, trabajo formal, entre otras fuentes. Lo que hace suponer que la mayor parte de familias que reciben remesas vivan únicamente con esos ingresos sin buscar otras fuentes.

Concluye que se nota una mejora en la calidad de vida de las familias y recomienda que el gobierno mexicano aliente con mejores empleos para la clase de trabajadores de México.

Para el caso de Coahuila, Rodríguez (2003) encontró que de los 560 mil hogares que integran la entidad, para el año 2000, recibiendo o no remesas, poco más de una tercera parte (35.7%) se encuentran en una situación de pobreza de patrimonio (entendiendo a este tipo de pobreza como aquella situación en la que el ingreso total del hogar es menor al necesario para cubrir el patrón de consumo básico de alimentación, vestido, calzado, vivienda, salud, transporte público y educación, de todos los miembros del hogar). Al realizar una comparación del porcentaje de hogares que reciben remesas y resultaron ser pobres, el autor observó que existe una tendencia significativa a la disminución de dicho fenómeno, pues en promedio, sólo 1 de 4 hogares que reciben remesas pueden ser clasificados como pobres. Es más, si los 17 mil hogares que reciben remesas dejaran de percibir las, el número de hogares pobres en la entidad se incrementaría en casi 10 mil familias y el número de coahuilenses que se integrarían a las filas de pobreza sería de poco más de 50 mil personas.

El mismo autor caracteriza el patrón migratorio de los coahuilenses hacia el país del norte y afirma que se trata de un proceso con amplia convergencia hacia la dinámica mostrada por el contexto nacional, donde existe una fuerte presencia de migración permanente, con la participación mayoritaria de varones jefes de familia y una significativa participación del sector femenino en el flujo hacia los Estados Unidos; además de la presencia muy importante de población joven en edad productiva. Además de la escasa participación que tienen las ciudades urbanas y medias y grandes de la entidad, como trampolín hacia los Estados Unidos.

Corroborar su hipótesis central, donde demuestra que si bien en términos cuantitativos la migración internacional de coahuilenses hacia los Estados Unidos no es muy significativa como en otros estados del país, la funcionalidad económica del fenómeno es muy trascendente en el sostenimiento de las familias y que incide en la reducción de los niveles de pobreza. Considera finalmente que las remesas constituyen un recurso económico fundamental para el sostenimiento familiar y de sus comunidades. También funciona como un elemento dinamizador y en algunos casos, se vuelve imprescindible para algunos sectores de las economías locales y regionales, como son las ramas de bienes de consumo inmediato, el comercio en general, los servicios y la actividad financiera asociada al cambio de dólares por pesos.

Los autores Alejandre y Corvera (2003), en su investigación en 50 municipios del occidente de México en torno a la relación existente entre los ingresos de un municipio por concepto de remesas y su comportamiento económico, encontraron que esta relación es mínima, casi nula, y que el desempeño de los indicadores económicos es producto más bien de factores como las decisiones de inversión nacional y extranjera, las políticas públicas de desarrollo social y económico, y otros sucesos macroeconómicos y financieros e internacionales. Concluyeron que las remesas sirven para satisfacer las necesidades básicas de las familias que las reciben, pero en muchas regiones de origen de migrantes no se convierten en un detonador del crecimiento económico.

En su encuesta que aplicaron en 6 ciudades de tres estados: dos de Jalisco, dos de Zacatecas y dos más de Guanajuato, encontramos que en promedio 67 % del valor de las remesas de destinó a la manutención de la familia, 12 % a la compra de una casa o un terreno para la familia, 13 % al ahorro, 2 % a la creación o financiamiento de un negocio, 1 % a bienes raíces y 4 % a otro tipo de gastos. Las remesas resultan ser una entre variadas fuentes de inversión, y su importancia en estas ciudades es variable; y puede que sean poco significativas si se les compara con fuentes como la inversión extranjera, la de empresarios locales y la inversión pública.

Señalan los autores del estudio, citando a Ávila (2000), que el efecto más sobresaliente de las remesas es el impulso a la industria de bienes de consumo y a los servicios. Incluso, sugieren que las remesas pueden tener un efecto similar al que tienen algunas políticas sociales enfocadas en los grupos vulnerables. Arguyen también que, aunque ello pudiera ser cierto, normalmente tal impulso se presenta en aquellas regiones donde se producen dichos bienes y servicios, y no necesariamente en las que reciben las remesas. Es decir, que ese desarrollo se manifiesta en las regiones con mayor dinámica económica.

Una encuesta realizada en El Salvador (Cortés: 1999) reveló información importante sobre la economía familiar de este segmento de la sociedad con migrantes en los Estados Unidos. Averiguándose que el promedio de las remesas recibidas por los hogares salvadoreños era de 1 400 dólares anuales, que eran mujeres los principales destinatarios de esos recursos, que el monto por hogar equivalía al 72% del ingreso familiar, y que de cada dólar, 82 centavos se canalizaban al consumo.

En Nicaragua se realizó un estudio que comprende análisis cuantitativo y cualitativo a través de 148 entrevistas en 6 departamentos del país. Según Pritchard (1999), aproximadamente el 54% de los miembros de las familias con remesas obtienen ingresos mensuales por debajo de los 1000 córdobas y sólo 10.8% supera los 3000 córdobas. Mientras que el valor de la canasta básica alcanza 1975.96 córdobas. El monto que los migrantes envían a las familias es de 1200 dólares en promedio por año. Es por ello que las remesas se han convertido en un soporte importante e imprescindible en la economía de las familias receptoras.

Los canales para enviar remesas fueron mayoritariamente seleccionadas las agencias que les daba mayor confianza y credibilidad (88%) quienes les cobraban el 10% sobre el monto que envían los migrantes, tales como las empresas Western Union y Cocibolca Transfer; siguiéndoles en importancia el envío a través de parientes y amigos (5%), casas de cambio (3), de bancos (2%) y el resto, por medio de particulares. Pritchard no especifica quiénes son los particulares.

Cada mes, el 60% de familias encuestadas reciben mensualmente remesas, en tanto que casi el 80% las recibe con regularidad por lo menos 6 veces al año. También se descubrió que el 65% de familias dijo que la mayor cantidad de remesas en divisas y especie les llega durante las épocas de fin de año, semana santa y algunas ocasiones especiales de la familia.

Referente al uso de las remesas para ese momento, 75% se destinaron a alimentación, ropa, calzado y servicios básicos; un 12% se destinó a la salud y la educación, el 9% a la inversión o negocio y sólo el 4% al ahorro. El porcentaje significativo en la salud y la educación da pie a considerar que la inversión en educación puede permitir romper, a mediano o largo plazo la dependencia económica de las remesas, ampliando también las condiciones para competir en un mercado laboral cada vez más restringido. Esta estrategia familiar confirma que la educación es el factor más importante en determinar si las familias logran salir de la pobreza. Dicha inversión por parte de las familias significa que deben cubrir dichos servicios que antaño cubría el Estado, por lo tanto, se interpreta que dicha inversión revela la forma en que las familias se encuentran asumiendo los costos sociales debido a la imposición de políticas económicas de ajuste estructural.

El trabajo de Castro (1999) sobre migración y economía familiar es uno de los más completos que localizamos en la bibliografía sobre el impacto de las remesas, quien toma la

información de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares de 1996 (ENIGH), para brindar datos sobre características sociodemográficas y económicas de los hogares perceptores de remesas y el patrón sobre las mismas que a continuación se enuncian.

De 1.1 millones de hogares mexicanos –equivalentes al 5% del total nacional complementaron su ingreso corriente monetario con transferencias de dinero procedentes de Estados Unidos. Con relación a los hogares sin jefe presente, el resultado fue de 1 de cada 4 hogares en promedio, mientras que en la relación de masculinidad, fue de 3 hombres por cada 4 mujeres. El número medio de personas en edades no productivas (menores de 12 o mayores de 65) por cada persona del grupo de edades potencialmente productivas (12 a 64 años), resultó superior en el conjunto de hogares receptores de remesas. De acuerdo a la relación de dependencia económica, por cada 100 miembros activos, hubo 108 inactivos, en tanto que tuvieron 1.45 dependientes por cada miembro perceptor.

De los casi 1.2 millones de individuos perceptores de remesas captados por la ENIGH en 1996 los indicadores son los siguientes:

En hogares ubicados tanto en zonas rurales como no rurales, aproximadamente 70% de los perceptores de remesas tienen entre 20 y 59 años de edad, y alrededor de 1 de 4 son mayores de 60 años. Aproximadamente, 7 de cada 10 perceptores son mujeres, fundamentalmente cónyuges del jefe de hogar, y en una proporción que oscila entre 19.3% para las áreas rurales y 26.5% para las localidades de 2500 o más habitantes, son ellas mismas las jefas del hogar. Para la condición de actividad, en promedio, la mitad de los perceptores se incluye en la PEA. Esta proporción alcanza casi el 60% en localidades con 2500 o más habitantes, reduciéndose a 40% en áreas rurales. Para el caso de las localidades con 2500 o más habitantes, para la mitad de los perceptores de ingresos del exterior, las remesas representan la única fuente de ingreso corriente monetario. Esta proporción disminuye un poco, ubicándose levemente por encima del cuarenta por ciento (42.6%) en las localidades pequeñas.

El conocimiento que se ha derivado de las encuestas de largo alcance y de trabajos con estudios de caso, enriqueciendo así las evidencias empíricas que hay respecto al ciclo de vida en que se encuentran los hogares que reciben remesas, aporta la siguiente hipótesis: Que los hogares perceptores de remesas son unidades domésticas nucleares pertenecientes a una u otra de las dos etapas extremas del ciclo de vida familiar.

1. Por un lado están los hogares en las etapas iniciales del ciclo de vida, poco después de la unión de los cónyuges, con hijos menores de edad (no más de 12 o 15 años), básicamente miembros económicamente inactivos. Durante este proceso de la unidad doméstica, es cuando se hace notoria la migración laboral hacia los Estados Unidos como una estrategia familiar de sobrevivencia a través de la emigración, de manera recurrente y más o menos temporal, del hombre jefe del hogar. Este jefe de hogar se ausentará de su familia, teniendo el cuidado de ahorrar lo más posible en dinero para convertirse así en el principal sostén de su hogar.
2. Por otro, se encuentran los hogares con vínculos familiares con migrantes en Estados Unidos, y que se encuentran en las etapas finales del ciclo de vida. Ahí, gran parte de sus miembros pertenecen a la tercera edad y son económicamente inactivos, en tanto que los hijos, en edades adultas jóvenes, por lo general alguno de ellos trabaja en Estados Unidos. También se considera que los recursos que envía a su familia representan una fuente insustituible que complementa otros tipos de ingresos monetarios y no monetarios como las jubilaciones y pensiones, o los ingresos procedentes de pequeños negocios familiares, así como de otras transferencias y el autoconsumo.

El autor señala tres encuestas especializadas en la migración de México a Estados Unidos (la ENEFNEU, 1970, 1979, la ETIDEU, de 1984 y la EMIF, desde 1993), donde aprecia que la pauta o patrón de las remesas no ha variado en los últimos 20 años, partiendo del año en que publicó su trabajo Castro (1999). Señala también que sólo se pueden identificar algunas diferencias entre las frecuencias relativas de las distintas categorías de uso, que podrían estar vinculadas más con la forma de realizar las preguntas y captar las respuestas de los entrevistados, que con una variación significativa de un cambio de comportamiento. Puntualiza a su vez, que los datos presentados por las encuestas citadas, no corresponden a proporciones de 'dinero gastado en' o 'dinero usado para', sino que corresponde a porcentajes de la 'población entrevistada' que se refirió a uno o más rubros de gasto, como el o los principales usos de las remesas, o el uso que se da en general a las remesas.

Por lo anterior se corrobora un patrón general del destino de las remesas, reafirmando la preeminencia que tiene el gasto en la satisfacción de necesidades básicas y otros tipos de consumo doméstico. Afirma que en los 3 casos, más del 70 % de los entrevistados indicaron que

ése era el principal destino de los dólares recibidos en el hogar. Luego del consumo doméstico, le seguía el rubro del gasto en vivienda (compra, mejoras, ampliación o construcción). Según la EMIF, casi un 17% de los migrantes, manifestaron que el principal destino de este dinero en sus hogares fue la vivienda y según la ENEFNEU, destinan poco menos del 9%, teniendo el porcentaje más bajo la ETIDEU con el porcentaje más bajo (5%).

En el rubro denominado 'Inversión productiva' (compra de tierras, implementos agrícolas, ganado, establecimientos de negocios), resulta lo menos frecuente. Entre 1993 y 1997 no alcanzó el 2%, en tanto que para 1984 fue de poco menos del 3%, y a finales de la década de los 70 con información de la ENEFNEU, se encuentra el porcentaje más elevado con el 7%.

Lo antes descrito permite señalar otra hipótesis: que por una parte, la mayoría del recurso enviado por los migrantes desde Estados Unidos a sus familiares en México, se destinan al sustento del hogar, cubriendo o complementando los gastos requeridos para la satisfacción de las necesidades básicas o de sus miembros (alimentación, vestido, salud, educación, transporte), a la vez de servir para la compra de distintos tipos de bienes muebles asociados al confort; y por otro lado, la segunda prioridad en el destino de las remesas es la vivienda, siendo muy reducida la porción de los envíos que se destina a las inversiones productivas o incluso al ahorro.

En los distintos análisis realizados por Castro en su trabajo aclara, que no se incluye investigar el uso del capital ahorrado durante la carrera del migrante, ni tampoco el destino del capital acumulado en Estados Unidos después de una larga estancia del migrante en ese país, que a su retorno trae consigo (por una u otra vía). En el capital ahorrado por el migrante de retorno, es más probable que sea empleado en la formación de negocios, u otro tipo de inversiones productivas o financieras.

Por último, se hace necesario considerar que cuando las remesas se utilizan mayoritariamente en la compra de bienes y servicios de consumo básico, debe interpretarse también, en tanto la importancia de estos recursos para el sostenimiento de la demanda de bienes y de servicios en diversos mercados regionales y locales del país y, en consecuencia, cierto impacto en el empleo de los sectores del comercio y de las manufacturas.

La mayor parte de los trabajos, como los antes citados, se refieren al uso de las remesas y son mínimos los que se refieren a las remesas y su impacto en la calidad de vida. De hecho, la mayoría de los trabajos revisados no realizan esa relación, aunque dejan implícito que existe una mejoría en la calidad de vida. Este es el caso del trabajo de Guijón –Cruz y otros (2000) que señala el impacto de las remesas en la calidad de vida en el municipio de San Lucas Quiaviní del estado de Oaxaca. En su estudio construye modelos para analizar la calidad de la vivienda y su equipamiento como indicador de bienestar de los hogares. Concluyen que si bien la migración internacional trae consigo un incremento en la desigualdad socioeconómica, en la dependencia económica, el consumo improductivo y la desintegración social, las remesas son vitales para el Valle de Tlacolula, en donde el ingreso obtenido de la migración es uno de los principales medios para sufragar los gastos de alimentación, producción de alimentos, el acceso a la educación y a la salud. Además, corrobora mediante un modelo, que la calidad de la vivienda y su equipamiento aumentan.

También existe un beneficio comunitario, pues los migrantes realizan contribuciones monetarias directas para obras de infraestructura, para pagar salarios de las personas que realizan faenas y cargos en su nombre, así como para apoyar la fiesta del pueblo.

Finalmente, los clubes u organizaciones de migrantes de Los Ángeles California y otras áreas, envían dinero y cosas en especie, complementando el beneficio que se obtiene por su participación en la Guelaguetza, que constituye un mecanismo de intercambio de mano de obra y de artículos entre familiares. Cabe señalar la limitante que tienen los autores para definir lo que entienden por la calidad de vida, respecto al nivel de vida, porque los enuncian como si fuesen sinónimos.

Durand (1994), afirma que por lo general, el impacto económico de la migración a nivel local ha sido evaluado negativamente y que los trabajos coinciden en una conclusión, que las remesas y el dinero ganado en el norte han ingresado mayormente en la esfera de la distribución, en el consumo de bienes básicos para la sobrevivencia, como la comida, el vestido y la vivienda. Quedando la inversión en actividades productivas con una aportación mínima. Concluye que, aún cuando se ha dado un mejoramiento en el nivel de vida de las familias vinculadas a la migración, ese ingreso ha tenido escasos efectos multiplicadores de carácter social, ya que no se han generado nuevas fuentes de empleo, ni se ha transformado la estructura de los cultivos, ni se ha incrementado la productividad agrícola.

En el estudio realizado por el autor, en 11 localidades pertenecientes a los estados de Guanajuato, Michoacán y Jalisco, señala las particularidades y constantes de los casos analizados. Así por ejemplo, se descubre que parece darse cierta relación entre la antigüedad del proceso migratorio y la posibilidad de invertir de manera productiva y cita a la localidad Pozos, donde la migración se inició varias décadas más tarde que en el resto de localidades, y las remesas tuvieron por destino de manera preponderante a la vivienda y al consumo. Lo cual le permite afirmar que, luego de que las familias de los migrantes han cubierto ese objetivo indispensable, ya pueden pensar en otro tipo de inversiones. Otro factor que parece influir es el contexto urbano-rural del destino de la inversión, pues es en las localidades urbanas donde se presentan los índices más altos de inversión productiva, mientras que sólo en 2 localidades, Santiago y San Francisco del Rincón, invirtieron en herramienta y maquinaria, lo que es compatible por su tradición obrera. De manera similar en la Unión y San Diego se distinguen por su inversión en ganado, siendo una zona lechera.

Otro dato que le llamó la atención es que figuraran inversiones de los emigrantes urbanos en tierras agrícolas. Constató que en algunos casos se trató de emigrantes internos que anteriormente habían emigrado a Estados Unidos e invertido en tierras agrícolas, mientras que en otros se trató de emigrantes que no perdieron el vínculo de su origen rural, proporcionándoles prestigio tal inversión, manteniendo el contacto con la población, aprovechando algunas ganancias y teniendo seguridad en su inversión al mismo tiempo.

1.3 El desarrollo económico

En el siguiente planteamiento sintético del desarrollo económico, se pasa revisión a las teorías económicas con sus concepciones que sobre el desarrollo contienen. Hidalgo (2000), aglutina a las escuelas ortodoxas y heterodoxas y describe las corrientes que a continuación se enuncian.

La corriente que denomina el autor de *Los Pioneros*, período que va de 1945-1957, de la escuela ortodoxa (Lewis, Arrrod, Rostow, Singer, Hirschman) concibe el desarrollo como crecimiento económico y le dan un gran peso a la industrialización para salir del subdesarrollo. La escuela ortodoxa, por su parte, compuesta principalmente por Perroux, Prebisch y Myrdal, y jóvenes de la escuela de la CEPAL, difieren en el tipo de variables relevantes y de medidas proteccionistas, que contiene un énfasis conferido a las variables políticas para iniciar el

despegue. Esta escuela sitúa desde el inicio la problemática del desarrollo en el nivel de las relaciones internacionales y critican la teoría del comercio internacional, analizando las relaciones entre el centro y la periferia desde un esquema histórico-estructural.

En los sesenta hace su aparición el *Enfoque de la Dependencia* en el período que va de 1957-1969, representado entre otros por Baran, y aún cuando no se halla una escuela heterodoxa unificada de los dependentistas, se diferencia la línea postkeynesiana de Furtado y Sunkel; neomarxistas moderados como Cardoso, quien se considera que fue el primero en utilizar la palabra <<dependencia>>; más radicales como Frank, Amin y Dos Santos. Baran establece su tesis contundente que señala que el dominio del capitalismo monopolista y imperialista en los países avanzados, tiene relación estrecha con el atraso de los países subdesarrollados: dos aspectos distintos de un problema global. André G. Frank advirtió sobre el desarrollo del subdesarrollo, en tanto que Dos Santos planteó las contradicciones del imperialismo. En síntesis, esta escuela, postuló que no se trataba de que únicamente hubiera una incorporación jerárquica al proceso de desarrollo desde el centro hacia la periferia, sino de que la acumulación del capital era imposible en el subdesarrollo por la insuficiencia de la demanda interna, de la dependencia tecnológica y de la extroversión del sistema productivo.

Como respuesta, la corriente *Neoclásica* (Bauer y Johnson) plantean que no existe una 'brecha' entre países desarrollados y subdesarrollados por la sencilla razón de que los ingresos *per cápita* de los países desarrollados y en vías de desarrollo pueden ordenarse en un continuo que no muestra solución de continuidad.

Hacia la década de los 70, hay una revisión a la teoría general y a la metodología de la dependencia, que favoreció un mayor enriquecimiento en el debate, pudiendo enunciar el consumo occidentalizado del que era presa la periferia. Retomaron esas ideas éticas las llamadas <<filosofía de la liberación>> y <<teología de liberación>>, puestas en circulación por los moderados de la teoría de la dependencia, dándoles un toque científico a sus opciones político-ideológicas basándose en neomarxismo. En ese contexto, Furtado exige otro tipo de 'desarrollo' y de 'sociedad', que provoque un interés de la sensibilidad social hacia las 'necesidades básicas'. Paralelamente a ello, se inició el cuestionamiento hacia el modelo de sociedad urbana, industrial y de consumo, faltándole el respeto al medio y a la calidad de vida. Shumacher por su parte, reclama transferir conocimiento útil y capacidades de organización, antes que dinero, para provocar un despegue autosuficiente. Aumenta la preocupación por las

necesidades y también por la distribución, pero esa solución no empataba con el creciente fenómeno de la urbanización que en los años 70 se agudizó. Es ésta la época del *Enfoque de las Necesidades Básicas Abordadas* por autores como Streeten, Seers, Fishlow, Chenery y Schumacher.

Baran reconoce (dependentista) que el problema no es tanto la desigualdad interna del Tercer Mundo, sino que se enfoca a la desigualdad internacional entre países. Es ahí donde surgen las nuevas teorías sobre la división internacional del trabajo que niegan el estancamiento y el fracaso de la industrialización en el llamado Tercer Mundo. Lo que señala que ha ocurrido realmente es una reorganización de la producción a escala internacional que brinda al capital transnacional mayores posibilidades.

En esa línea, los teóricos de la *Nueva División Internacional del Trabajo* (1969-1978), Warren –junto con Laclau, Wallerstein y Arrighi–, lanzan una crítica hacia la teoría leninista del imperialismo pues la dependencia se encuentra favoreciendo un desarrollo más rápido y progresivo que la independencia y la autarquía. Con ello consideran que es el imperialismo, al generar mejoras sanitarias, educativas y en los bienes de consumo, el que disuelve las estructuras retrógradas y a quien se le considera el pionero del progreso capitalista.

De 1978 a 1991, nace la denominada *Contrarrevolución Neoclásica*, con Balassa, Bhagwati, Krueger, Lile y Little. A estos teóricos ortodoxos, junto con el surgimiento del neoliberalismo, se les suele atribuir la llegada al poder de los conservadores, sin olvidar el agotamiento de los modelos socialista y el catastrofismo de la teoría de la dependencia (Hidalgo: 2000). La propuesta esencial de esta escuela ortodoxa es la que se liga con el triunfo de las tesis monetaristas, que consiste en la liberalización interna y externa, que más tarde, en los noventa, va a tener una aceptación casi generalizada.

En ese mismo período, pero de la escuela heterodoxa, la corriente de la *Economía Radical*, con sus representantes Lipietz, Leys, Bambirra y Chilcote, hacen su aparición, en tanto que en la década de los noventa en adelante, surgen nuevos enfoques a favor del mercado y con nuevos énfasis en la globalización: Summers, Page y Stiglitz, de la escuela de los ortodoxos.

Es el período donde el *Desarrollo Endógeno* y el *Enfoque Territorial*, tienen entre algunos de sus representantes a Vázquez Barquero, Aylalot, Sthör y Bacatini. Mientras que el

Neoestructuralismo y fortalecimiento del Programa de la Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), tiene entre sus teóricos y defensores a Sunkel, Amsdem y Evans.

Precisamente desde la publicación del informe Brundtland (1987) donde se define el desarrollo sustentable y se diversifica la preocupación entre la relación del hombre con su medio ambiente¹ se apuesta por apoyar el desarrollo de los países subdesarrollados. Esa es la apuesta por lo menos de la OCDE y del PNUD, entre otros. En este contexto, Amartya Sen, es uno de los principales autores del concepto de <<desarrollo humano>>, que lo define a éste en términos de bienestar social.

El enfoque general económico considera al desarrollo como el desarrollo de los recursos humanos y centra su atención en el ser humano como un recurso, o sea, como un insumo en las actividades de la producción. Interpretan también el desarrollo de los recursos humanos según su contribución en la generación de ingresos, computable como <<capital humano>>, que va aparejado al lado de la tecnología. Y como se trata de una inversión, como cualquiera otra, que se destina a expandir el potencial productivo, se evalúa la inversión en capital humano –que incluye el gasto en salud, educación y nutrición- exclusivamente en términos del ingreso o producto adicional que genera la inversión, que se valora positivamente sólo si la tasa de rendimiento supera al costo del capital (Hidalgo: 2000).

A diferencia del planteamiento expuesto, los que coinciden en el concepto de desarrollo humano consideran importante el aumento de la capacidad de la gente para leer y escribir, o para estar bien alimentada y sana, aún cuando el rendimiento económico medido convencionalmente de la inversión en la alfabetización, o en una mejora de la nutrición y de la atención fuera equivalente a cero.

Carrillo (2002), considera que en relación con la sociedad, el término ‘desarrollo’ no ha sido definido nunca en forma exacta, y que por lo tanto, no existe consenso entre los científicos sociales acerca de su significado. Propone al mismo tiempo una idea central que predomina en

¹ La preocupación no es nueva, pues ya Malthus (1798), había alertado sobre la finitud de la tierra para alimentar a asentamientos cada vez mayores, mientras que a Ricardo (1911) le preocupaban los efectos que en la distribución del ingreso (y en la producción) tenían los cada vez menores grados de fertilidad de las tierras, para alimentar a poblaciones en aumento. Entre tanto, a Pigou (1920) le preocupaba el tratamiento de las actividades que afectaban el bienestar de los demás, y sugirió el cobro de impuestos como un mecanismo compensatorio. En tanto que el desarrollo sustentable para la Comisión Brundtland era ‘...aquél que *satisface las necesidades del presente sin restringir la posibilidad de que las generaciones futuras satisfagan las suyas*’. Carrillo (2002).

los intentos por definirlo, expresándolo de la siguiente manera: si se le considera como un proceso mediante (y durante) el cual se mejora la calidad de vida de la sociedad, es decir, como un mejoramiento en el bienestar social.

Desarrollo y región: categorías orientadoras

Con la implantación de la industrialización en el siglo XIX, sobre todo en Inglaterra, se gestó un proceso de transformación importante de los estados nacionales en formación. Los nuevos descubrimientos y la colonización de África, la independencia de América, más que producir un proceso de emancipación y de progreso del mundo, fomentó un capitalismo arraigado en la influencia de la dependencia, sometiendo con ello a varios pueblos provocándoles pobreza, por parte de los constituidos en poderosos. (Ramírez: 2003). Añade que hubo crecimiento económico, pero acompañado de diferenciación social y diversidad entre sociedades y países.

El desorden que generó el crecimiento y mejoramiento capitalistas que marcaron a la sociedad y el territorio, por ello, el progreso y el orden tenían que ser reconciliados a través de los elementos racionales que la situación imponía. Argumenta que el proceso modernizante se reencontró de dos formas: la primera, de orientación conservadora, ubicada en una reorganización industrializante, extendiéndose por el mundo no industrializado, como la única vía para alcanzar el desarrollo y el progreso. La segunda, fue una alternativa de desarrollo progresista del llamado 'socialismo real', derivando en burocracias totalitarias. Es la primera forma que rescata Ramírez para sintetizar en 5 puntos el 'desarrollo' como orden junto con la noción de Staudt² (1991) que cita Ramírez (2003).

La categoría <<desarrollo>> cuenta con cientos de definiciones y Ramírez (2003), reflexionando en la vinculación de esa categoría con la modernidad (*es decir desarrollo*), explica en 5 puntos su conexión con la del territorio y las regiones.

1. La categoría de 'desarrollo' materializa en la sociedad y en el territorio la posibilidad de alcanzar el objetivo universal de igualdad, y por lo tanto el de homogeneidad, que promueve como promesa modernizadora el capitalismo; y que a través de él nos

² La noción de Staudt dice que: El desarrollo está construido como un proceso para ampliar las preferencias de la gente, de incrementar la participación en procesos democráticos (...) permitir a los pobres, las mujeres y a los campesinos libres e independientes organizarse por ellos mismos, para trabajar juntos. Simultáneamente, éste es definido como los medios para lograr los objetivos de desarrollo de una nación, y de promover crecimiento económico, igualdad y autoconfianza nacionales.

alcanzará la modernización en el tiempo y en el espacio, que señala tanto las expectativas de cambio de los individuos como de las naciones.

2. Debido a la fuerte connotación economicista que contiene, el <<desarrollo>> se traduce necesariamente en un crecimiento económico, que desplegada en sus distintas formas se refiere al empleo y distribución del ingreso, ingreso *per cápita*, equilibrio económico, entre otros. Le agrega también aspectos políticos como la planeación o, en su caso, se refleja en cuestiones sociales como el aumento de la población, la búsqueda del incremento de su calidad de vida; o la nutrición, como instrumentos para alcanzar el desarrollo esperado.
3. La concepción del <<desarrollo>> tiene fuertes implicaciones técnicas y remite no sólo a inversiones que la fomenten, sino a educación y adiestramiento de la población involucrada para utilizarla. Agrega Ramírez (2003), que el supuesto tecnológico traspasa en todo momento el concepto y (*también*) la puesta en marcha del proceso de 'desarrollo' de un territorio dado, sin que a la fecha se haya definido cómo ni cuándo lo hace o lo va hacer.
4. La cuestión práctica para alcanzar el 'desarrollo' se definiría por el fin último de ampliar las preferencias de la sociedad mediante el consumo, y de aumentar la productividad que permita ofrecerlas.
5. Por último, la planeación de la economía tiene una implicación directa con los recursos naturales que sustentan las naciones o las regiones, y con la organización que pueda hacerse de las actividades que a su interior se encuentran, es decir, en el territorio.

Se concluye que los cinco aspectos tienen una alta connotación para los países latinoamericanos, y por lo tanto para México, quien no ha alcanzado aún la modernidad o el 'desarrollo'.

El desarrollo regional para el siglo XX, define una orientación de sus estudios como resultado de las desigualdades provocadas por la industrialización y el capitalismo, implantados desde el siglo XIX. Tiene necesidad de una unidad territorial que le permita orientar el 'desarrollo' que más adelante alentaría la homogeneidad que la modernidad pretendía instalar, a partir de reconocer los espacios sin esa lógica con tendencias hacia la vinculación con la modernidad.

La categoría región se va a convertir en el fundamento espacial para instalarse en la promesa de igualdad y de homogeneidad que la misma sustentaba. Es por ello, la unidad

territorial básica para llevar a cabo los objetivos y las acciones que el desarrollo se había propuesto, partiendo de la planeación, para dar fin a las desigualdades regionales, ya no desde la geografía, sino desde ciencias, como la economía, que pretenden eliminarlas. Los objetivos planteados por las teorías del lugar central y de los polos de desarrollo son un ejemplo de esta afirmación (Ramírez: 2003).

Así como el desarrollo regional se encamina a soluciones que terminen con las desigualdades, la regionalización es un procedimiento que permite acotar los territorios que tienen características similares, variando según los criterios utilizados para delimitar el espacio en cuestión. Puede definir las unidades territoriales susceptibles de impulsar el 'desarrollo'; sin embargo, tiene una connotación más conceptual que empírica. *Desarrollo regional* remite al proceso mismo de la necesidad de transformación del territorio, mientras que *regionalización* es la búsqueda de los espacios homogéneos que resultan diferenciados de otros que se insertaron contradictoriamente en el proceso (Ramírez: 2003).

Retomando la idea de la carencia que ha tenido México para considerarlo como "desarrollado" y según los 5 puntos considerados arriba, Delgadillo, Gasca y Torres (2002) en la discusión del proceso de desarrollo regional, consideran que el desarrollo de las regiones mexicanas constituye ahora la discusión en la que se encuentran los proyectos que definirán tanto el presente como el futuro. Ello depende de cómo se asuman aquéllos en las políticas de desarrollo, de acuerdo a los 10 componentes que enuncian los autores, de los cuales se extraen 5 que permiten contextualizar el tema de la migración como estrategia de reproducción, desde el desarrollo regional.

- 1) La visión sectorizada del desarrollo regional debe considerarse agotada porque generó centralización, una distorsión territorial de los procesos económicos, un gran rezago nacional y un grave desequilibrio social que impide hoy la aplicación de políticas de desarrollo más armónicas y de acuerdo con la potencialidad de las distintas escalas espaciales.
- 2) Por lo anterior, los desequilibrios del desarrollo presentan una marcada expresión territorial entre regiones ganadoras y perdedoras debidos a ventajas acumuladas a lo largo del tiempo.

- 3) Las estrategias convencionales como dinamizadoras del desarrollo regional son insuficientes para generar empleo y retener población, conformando grandes 'desiertos territoriales' sin inversión ni población.
- 4) La política de desarrollo regional ya no puede ser concebida como un factor aislado que corresponda sólo a decisiones arbitrarias del gobierno (federal, estatal o regional).
- 5) Por lo tanto, el desarrollo regional reclama una función planificada del territorio, incluyente de los actores regionales sin excepción, moderna en cuanto a formas de gobierno y de administración pública, promotora del desarrollo tecnológico, participativa de la inversión local y externa, además de competitiva en los escenarios de la globalización.

Las anteriores ideas se encuentran dentro del debate de al menos dos posturas. Una de ellas parte del criterio teórico de la inexistencia de las regiones, o de las delimitaciones regionales, las cuales tenderían a ser eliminadas en la medida en que avancen los procesos de globalización, por lo que la organización del espacio incidiría en otro tipo de configuraciones más adaptadas a la dinámica del mercado, haciendo abstracción del espacio regional en su dimensión tradicional y contraponen como argumento la importancia de las redes virtuales, los tecnopolos, los distritos industriales, y la integración bilateral de ciudades mundiales que poca relación tendrían con su entorno territorial (Delgadillo, et.al.:2002).

La segunda postura plantea que la región existe objetivamente y se encuentra expuesta a las transformaciones mundiales, sin que ello afecte su condición de espacio integrado, independientemente de su nivel de desarrollo o grado de vulnerabilidad. La globalización incentivaría el reforzamiento de las identidades y el sentido de pertenencia regional. Por tanto, desde esta perspectiva, la región no es una invitada más de la globalización, sino que al contrario. Las regiones existen como resultado de procesos históricos y socioeconómicos endógenos, pero mantiene una influencia latente de los factores exógenos de distinto tipo que provocan su transformación constante y actúan como vínculo con el exterior. Pongo como ejemplo el flujo de remesas enviadas por los migrantes hacia sus lugares de origen, quienes mantienen una relación con sus familias tanto a nivel interno como externo a través de la migración.

1.4 Algunos conceptos relacionados con la calidad de vida

Nivel de vida

Este concepto se refiere al bienestar material que es susceptible de medirse, como el PNB *per cápita*, por ejemplo. Y también se le conoce como la medición de cantidad de bienes y servicios que puede adquirirse con el ingreso nacional promedio (Serge: 1992), de forma tal que cualquier incremento en el nivel de este indicador se considera la consecuencia lógica del desarrollo económico. Pero la noción no se conformó de manera tan simple y esquemática. Las preocupaciones por aspirar a un mayor nivel de vida se consideran de forma relativamente recientes. Su antecedente más inmediato es la consolidación del salario a principios del siglo XX, cuando entra en escena aquél como componente básico del nivel de vida. Se hablaba más bien vagamente de ese concepto y aún no se convertía en un término teórico o aún no adquiría una precisión predominante. En aquellos tiempos (alrededor del siglo XIX), originalmente se indicaba un ingreso mínimo irreducible, un nivel de subsistencia de la vida, el costo de la reproducción de la fuerza de trabajo en la tradición de la economía clásica de Malthus, Ricardo y Marx. (Serge: 1992).

Fue posterior a la Gran Depresión de los años 30 que dio inicio la proliferación de estudios comparativos y la preocupación social por alcanzar un cierto nivel de vida, construida a raíz de la concepción de los países con mayor desarrollo capitalista y gracias a la difusión de indicadores, aparejado ello con la difusión de las cuentas nacionales, incremento del consumo y con la universalización del mito del desarrollo en los países con menos desarrollo.

En los primeros 30 años de la posguerra, el PNB *per cápita* fue el indicador básico del nivel de vida, que se consideraba fundamental para medir el desarrollo, anexándole posteriormente indicadores más sociales pero aún medibles, como lo eran la esperanza de vida o, el número de doctores por kilómetro cuadrado.

En 1954 las Naciones Unidas, consideró 12 posibles componentes del nivel de vida para la comparación internacional: 1. salud (que incluía condiciones demográficas), 2. Alimentación y nutrición; 3. Educación (que incluía alfabetización y destrezas); 4. Condiciones de trabajo; 5. Situación de empleo; 6. Consumo y ahorro agregados; 7. Transporte; 8. Vivienda (incluyendo equipamiento); 9. Vestuario; 10. Recreación y entretenimiento, 11. Seguridad social y 12. Libertad humana. (Serge:1992).

Dada la aspiración a que todos los países pudiesen conseguir niveles de vida óptimos, independientemente de las condiciones económicas y sociales de cada uno de ellos, la ONU con sus diversas instituciones y personajes que intervenían en ella, agregó indicadores al concepto y fomentó ideológicamente la idea de que aquellos países con disparidades (en el ingreso, fundamentalmente) en su nivel de vida, carecían de democracia, por lo tanto *necesitaban* aspirar a empatarse a los más desarrollados económica y democráticamente.

Lo que se le critica a dicho concepto es su ambigüedad respecto a la efectividad real en los individuos para acceder a niveles de vida superiores en *calidad* más que en *cantidad*. Es en esta parte donde se localizan las mayores contradicciones entre los países considerados más desarrollados que otros, más que en la cantidad de indicadores que se establecen para medir el nivel de vida, la <<buena vida>> o <<la vida buena>>.³

Lo cierto es que llegó a predominar <<el establecimiento del nivel>>, y quien está fuera del nivel, está fuera de la norma, y de ese modo de concebir al desarrollo, quienes no comulgan con el “fomento” de las instituciones financieras internacionales (FMI y el Banco Mundial, por ejemplo) se les excluye de esos procesos. El citado “fomento” se refiere a las políticas que Reagan llevó a inicio de los 80 en los Estados Unidos y que Argentina y México sobre todo, aplicaron en su mayoría: regulación, privatizaciones y apertura al comercio internacional. (Díaz-Bautista: 2004).

Para Erickson (2000) citando a Johansson, el nivel de vida es el dominio del individuo sobre los recursos en forma de dinero, posesiones, conocimiento, energía mental y física, relaciones sociales, seguridad y otros, por medio de los cuales el individuo puede controlar y dirigir conscientemente sus condiciones de vida.

El bienestar o nivel de vida, al menos en la tradición europea, parece estar fundamentado en las necesidades de las personas o en sus recursos. Si se decide que las necesidades son lo más importante, entonces lo que interesa es el grado de satisfacción de las necesidades. Si se da mayor importancia a los recursos, entonces lo que interesa es más bien la *capacidad* del hombre para satisfacer esas necesidades o, expresado más generalmente para

³ Serge (1992) trata como sinónimos a el nivel de vida, la <<buena vida>> o la <<vida buena>>, anotándolo como un triunfo de la obsesión del consumo, reforzando la perspectiva calculadora y utilitaria, proveyéndole el mercado la “medida”, mediante la <<preferencia>> de vendedores y compradores, para señalar lo que es útil de lo que no lo es o, de la ausencia de consumo si éste no se da en el mercado generalizado.

'controlar y dirigir conscientemente sus condiciones de vida'; así, el nivel de vida del individuo será una expresión del 'espacio de acción'. Los recursos como se les entiende aquí, aparentemente están muy próximos al concepto de capacidades de Sen. Como éste indica, la libertad para el bienestar, esto es la capacidad para lograr satisfacción en muchos aspectos –o, en la terminología que usamos, un amplio espacio de acción- es no sólo un medio para lograr un nivel alto de satisfacción, sino que es valiosa en sí misma.

Estándar de vida

Para Seabright (2000) al referirse al estándar de vida lo entiende como el aspecto del bienestar (ampliamente definido) de los individuos que cae propiamente dentro de la esfera del interés de la sociedad. Su perspectiva, señala, es una afirmación ampliamente contractual, donde la sociedad es una institución de cooperación entre los individuos para su mutuo beneficio y arguye que puede no ser solamente eso, pero por lo menos lo es. Hace referencia a un marco institucional, sin el cual los individuos no podrían gozar de muchas de las actividades que son fundamentales para su bienestar.

Mientras que para Bliss (2000) trabaja la idea de que el estándar de vida debe medirse por las preferencias de los propios actores, argumentando problemas al intentar medir las preferencias donde se toma en cuenta la utilidad, la equidad y el ingreso. Refiere que al comparar estándares de vida entran en escena los juicios, porque juzgar que A es mejor que B, equivale a decidir que uno preferirá disfrutar el ingreso y los precios de A, en lugar del ingreso y los precios de B.

Conceptualiza al estilo de vida como una especificación en común del conjunto de consumo y de las preferencias y que está estrechamente relacionado con la productividad de la economía. La estricta disciplina de trabajo de las sociedades industriales puede considerarse como un rasgo de su estilo de vida predominante. A su vez, ese estilo de vida hace posible una alta productividad que resulta en un número mayor de elecciones con respecto a la forma y la cantidad de trabajo que realiza el sujeto.

Índice de Desarrollo Humano.

El Índice de Desarrollo Humano (IDH) comprende tres dimensiones esenciales:

- “ La capacidad de gozar de vida larga y saludable, medida a través de la esperanza de vida al nacer.
- “ La capacidad de adquirir conocimientos, medida mediante una combinación del grado de alfabetismo de los adultos y el nivel de asistencia escolar del conjunto de niños, adolescentes y jóvenes (de 6 a 24 años).
- “ La capacidad de contar con el acceso a los recursos que permitan disfrutar de un nivel de vida digno y decoroso, medido por el PIB *per cápita* ajustado al poder adquisitivo del dólar en los Estados Unidos.

Los tres componentes varían entre 0 y 1, así como su promedio (el IDH). Un valor de 1 establece la meta o el valor máximo posible en esta materia. (CONAPO: 2000).

La metodología propuesta por el PNUD fue utilizada en el cálculo del IDH a escala estatal. Sin embargo, en la estimación del IDH a escala municipal,¹ fue necesario reemplazar la esperanza de vida por la tasa de mortalidad infantil. A pesar de esta modificación, conviene recordar que existe una fuerte correlación entre la tasa de mortalidad infantil y la esperanza de vida.

A nivel mundial, México al 2002 (PNUD: 2004) tenía un índice de desarrollo humano de 0.802, con una clasificación *per cápita* de 5, en tanto que al 2000, el estado de Tlaxcala ocupaba a nivel nacional el lugar 23 con un índice de desarrollo humano medio alto, al igual que la región Oriente en estudio (CONAPO: 2000).

Pobreza

De forma científica, la pobreza se ha estudiado desde los inicios del siglo XX. Atkinson (1987)⁴ señala que antes de esa fecha se habían realizado algunas estimaciones sobre pobreza, pero que fue Booth entre 1892 y 1897 ‘el primero en combinar la observación con un intento

⁴ Citado en Feres y Mancero (2001).

sistemático de medición de la extensión del problema', elaborando un mapa de la pobreza en Londres. Posteriormente, Rowntree (1901), según Feres y Mancero (2001) realizó un estudio para medir la pobreza en Nueva York, y utilizó un estándar de pobreza basado en requerimientos nutricionales. Desde ahí, se han desarrollado nuevos conceptos sobre la medición del bienestar y nuevas metodologías para medir la pobreza.

Hay un consenso para definir la pobreza como la incapacidad de las personas de vivir una vida tolerable según el PNUD (1997). Entre los aspectos que la integran se menciona llevar una vida larga y saludable, tener educación y disfrutar de un nivel de vida decente, además de otros elementos como la libertad política, el respeto de los derechos humanos, la seguridad personal, el acceso al trabajo productivo y bien remunerado y la participación en la vida comunitaria. Se reconoce al mismo tiempo, la dificultad de medir algunos elementos constituyentes de la 'calidad de vida', restringiéndose el estudio de la pobreza a los aspectos cuantificables –y generalmente materiales- de la misma, usualmente relacionados con el concepto de 'nivel de vida' (Feres y Mancero: 2001).

El término 'pobreza' tiene distintos significados en las ciencias sociales. En un trabajo reciente Paul Spicker (1999)⁵ identifica once posibles formas de Interpretar esta palabra: necesidad, estándar de vida, insuficiencia de recursos, carencia de seguridad básica, falta de titularidades, privación múltiple, exclusión, desigualdad, clase, dependencia y padecimiento inaceptable. Todas estas interpretaciones serían mutuamente excluyentes, aún cuando varias de ellas pueden ser aplicadas a la vez, y otras pueden no ser aplicables en toda situación.

Aunque la medición de la pobreza puede estar basada en cualquiera de las anteriores definiciones, la mayoría de los estudios económicos sobre pobreza han centrado su atención casi exclusivamente en las concernientes a 'necesidad', 'estándar de vida, e 'insuficiencia de recursos'. Para estas opciones, los indicadores de bienestar más aceptados han sido la satisfacción de ciertas necesidades, el consumo de bienes o el ingreso disponible. La selección de estas variables obedece a su pertinencia teórica respecto al concepto de bienestar utilizado, considerando además la limitada información disponible en las encuestas más comunes.

Por su parte, la interpretación de 'necesidad' hace referencia a la carencia de bienes y servicios materiales requeridos para vivir y funcionar como un miembro de la sociedad; por lo

⁵ Citado en Feres y Mancero (2001).

tanto, bajo este enfoque se limita la atención a artículos específicos. En cambio, el término 'estándar de vida' no hace alusión de manera exclusiva a privaciones determinadas, sino también al hecho de vivir con menos que otras personas. Al mismo tiempo, la pobreza puede ser interpretada como 'insuficiencia de recursos', es decir, la carencia de riqueza para adquirir lo que una persona necesita. De esta interpretación, la satisfacción de las 'necesidades' no basta para que una persona deje de ser pobre, pues esa satisfacción puede no haber sido procurada por medio de recursos propios (Feres y Mancero: 2001).

Varios de los métodos más utilizados guardan una relación preferente con alguna de ellas. Por ejemplo, el método de los indicadores sociales, cuya modalidad se ha difundido en América Latina como de las 'necesidades básicas insatisfechas', está basado primordialmente en una concepción de la pobreza como 'necesidad'. En este enfoque poco importa si los individuos poseen el ingreso para satisfacer sus necesidades básicas, sino que efectivamente éstas hayan sido cubiertas. Mientras que el 'método de líneas de pobreza a partir del costo de las necesidades básicas', se relaciona con la definición de 'estándar de vida'. En éste, se considera pobres a las personas cuyo ingreso o consumo no es suficiente para mantener un nivel de vida considerado mínimo. Por su lado, el método 'relativo' está ligado con la interpretación de pobreza como 'insuficiencia de recursos', ya que la satisfacción de necesidades específicas es irrelevante, y lo que importa es que los recursos disponibles permitan llevar una 'forma de vida aceptable' de acuerdo a los estándares sociales prevalecientes (Feres y Mancero: 2001).

Bienestar y calidad de vida.

Esta idea ha evolucionado conceptualmente y tiene por lo menos dos significados que deben tomarse en cuenta: *welfare* y *well-being*. Aunque ambos se refieren al bienestar (*bienestar* y *pasarla bien*, respectivamente), la distinción es pertinente porque uno supone un *estado* que no es elegido por el sujeto, y el otro, permite sugerir que es el individuo quien elige. El primero se refiere a la asistencia social que proporcionó el Estado con auge en los setenta, y comprende las teorías del bienestar, las cuales afirman que existen *satisfacción de necesidades* (y otras como el placer), caracterizadas por la *utilidad* que encierran para el sujeto; además, están las necesidades *objetivas* donde las mercancías o los *recursos que controla un individuo* son los fundamentales (conocidas también como teorías del bienestar). (Nussbaum y Sen: 2000). El segundo significado tiene que ver más con la condición del sujeto, donde los estudiosos se

refieren a elementos como las capacidades, oportunidades, expectativas y ventajas que el individuo tiene para elegir; incluyendo también diversos elementos que no son mensurables.⁶ Al primero se le concibe como de concepción limitada y mientras que el segundo se le conoce como de sentido amplio.

Por ello, ahora los estudiosos prefieren hablar de calidad de vida, que les permite incluir tanto aspectos considerados como utilitaristas u objetivos, y los de carácter subjetivo, que tienen que ver más con las condiciones y expectativas de la persona que se pretende estudiar. Esta noción busca diferenciar la dificultad que entraña el medir todo lo que abarca la calidad de vida y oponerse al mismo tiempo, a las mediciones del bienestar que han utilizado preponderantemente conceptos económicos.

La noción del bienestar tiene diversas interpretaciones, una de ellas establece que los individuos pueden acceder a él, mediante cierto disfrute, considerando también algunas expectativas en términos preferenciales. Cohen, (2000) dice que el disfrute es un estado deseable o agradable de conciencia y lo nombra *bienestar hedonista*, y que en el bienestar como *satisfacción de preferencias*, éstas últimas ordenan jerárquicamente el estado del mundo, y en el que la preferencia de una persona se satisface si obtiene un estado pertinente del mundo, es decir, que su preferencia se satisfaga (deseo de realizarse), independientemente si tiene conocimiento de ella o no.

Por su parte, la filosofía política en los años 70 se encontraba dominada por el *utilitarismo*, donde se entendía que la buena política social es aquella que procura aumentar al máximo el bienestar. En ese contexto es donde se da a conocer el trabajo de John Rawls sobre la justicia *A Theory of Justice* (Cohen: 2000). Según Cohen, la crítica hacia Rawls se centra en que éste considera el bienestar como la apropiación de bienes en vez de cuantificar el bienestar; la *igualdad* en vez de considerar la totalidad.⁷ El error según Cohen de Rawls, es que nunca consideró como alternativa para la igualdad del bienestar la igualdad de oportunidades para el bienestar (es decir manejar un criterio de oportunidades para igualar el bienestar en las personas).

⁶ También se le conoce como significado ampliamente definido, es decir, que a éste se le adiciona el elemento económico, por lo tanto, varios autores prefieren hablar de *calidad de vida*, noción que sintetiza ambos aspectos, tanto el objetivo como el subjetivo.

⁷ Lo que objetaba Rawls a la corriente utilitarista, es su carácter totalizador, es decir que se desentiende del patrón de distribución y, de que el bienestar es el aspecto de la condición de una persona al que debe darse una atención normativa.

En este sentido, Sen llamó la atención sobre algo parecido a la oportunidad (capacidad de funcionar), en donde su propuesta tenía que ver con el tránsito de las personas, del estado real a la oportunidad, y de los bienes a los funcionamientos. O sea, lo que una persona es capaz de obtener, a diferencia de (*sólo*) lo que hace. Sirve como ejemplo mencionar lo que un individuo obtiene en un espacio, entre el bienestar y los bienes: la nutrición es proporcionada por la oferta de bienes y genera bienestar.

Aunque Cohen reconoce el avance de Sen, también tiene su propia propuesta sobre el bienestar, que lo entiende de la siguiente manera: el *bienestar hedonista*, que es aquél que se disfruta, o lo que viene siendo lo mismo, el estado deseable o agradable de conciencia o, el *bienestar como satisfacción de preferencias*, donde éstas ordenan jerárquicamente el mundo, y en el que la preferencia se satisface si se obtiene un estado pertinente del mundo, sea consciente o no de ello la persona, algo así como un <<éxito relativo>>.

Lo expresado anteriormente trata de dilucidar si es pertinente reemplazar la igualdad en el bienestar por la igualdad en las oportunidades, por ello Cohen rescata la noción de Sen que habla de los bienes primarios, en el sentido de que lo que las personas obtienen de los bienes depende de una multiplicidad de factores, y que, juzgar la ventaja personal que se adquiere sólo por el tamaño de la propiedad en bienes y servicios, puede confundirnos, por ello, es mejor concentrarse en un enfoque en donde se analice lo que los bienes hacen (transformando) a las personas (Cohen: 2000).

Lo que Sen dice es que, pretender afirmar que el entorno social influye para que los individuos se alleguen todo tipo de bienes, conlleva a una discusión estéril. Por ello plantea que la discusión debiera de centrarse en lo que los bienes provocan o producen o, de qué forma afectan a los sujetos, cómo valoran ese tipo de bienes, etcétera.

En el terreno de las capacidades, se entiende la calidad de vida como una estrategia del bienestar, y con ello pretende representar las combinaciones alternativas que una persona puede hacer o ser (Sen: 2000); es decir, los distintos funcionamientos que puede lograr en la vida para alcanzar el citado bienestar.

La capacidad hace referencia al cúmulo de combinaciones, o alternativas que una persona puede alcanzar, dentro de las cuales puede elegir algunas para lograr funcionamientos valiosos. Se designa con este término lo que hace y lo que puede llegar a ser el individuo, es decir, tener buena nutrición, salud, educación, entre tantos otros; y a esa capacidad para lograr funcionamientos valiosos se le designa calidad de vida.

Este enfoque se diferencia de aquél que busca sólo la utilidad personal, o del que busca la opulencia absoluta o relativa. También se diferencia del que evalúa las libertades negativas o negadas y de aquél que compara los medios de libertad, como la adquisición de bienes primarios (Teoría de la justicia en Rawls), y finalmente, con el enfoque que compara la tenencia de recursos como una base de la igualdad justa (como el criterio de la "igualdad de recursos" de Dworkin) (Sen: 2000).

El método que se sigue del enfoque sobre las capacidades se centra en la identificación de los objetos-valor, que se traduce bajo el concepto de espacio evaluativo en términos de funcionamientos y capacidades, listos para echarse a andar. No es la utilidad en sí misma, ni la asignación directa de los medios de vida, como el ingreso real, sino que es ampliar o expandir las capacidades para sostenerlas a través del tiempo.

En síntesis, Sen entiende por calidad de vida la ampliación y expansión de las capacidades de una sociedad para sostenerlas a través del tiempo. De ahí que se diga entonces que se evalúan los quehaceres y los seres de los sujetos en un determinado territorio, que van desde contar con buena salud, hasta el integrarse socialmente, entre otros.

Los <<funcionamientos >> de Sen son tanto elementales (como la de estar bien alimentado, gozar de buena salud) como triviales o más complejos como conseguir la autodignidad o la de integrarse socialmente. Deja implícito que dichos funcionamientos son evaluados sólo por el investigador, quien pondera y discrimina los <<funcionamientos>> más valiosos.

La calidad de vida es una estrategia de bienestar que permite a las personas adquirir ciertas capacidades para formar o construir una base que posibilite posteriormente expandirlas a través del tiempo. Existe como posibilidad que la adquisición de capacidades sólo les alcance

para la propia reproducción social, es decir, que las capacidades adquiridas sean para reproducirse a sí mismos.

1.5 Dos enfoques sobre la migración internacional: Teoría sobre La migración del trabajo (Stark) y teoría del habitus (Bourdieu).

En la primera parte de este apartado, se comentan ideas de la teoría de *La migración del trabajo* de Oded Stark (1993), que versan sobre la función de las remesas en el desarrollo rural, enviadas desde el sector urbano al rural; luego, se destaca el apartado que señala la importancia de la migración, las remesas y la familia. También se abordan los motivos que los migrantes tienen para enviar remesas, según el autor, además de la desigualdad que existe por la recepción de las remesas.

Teoría de la migración del trabajo

1.- La teoría de *La migración del trabajo* de Stark.

El autor de la teoría señalada, postula tres premisas que considera fundamentales para hablar de la migración del trabajo y los fenómenos que la rodean, a saber:

a. Que aunque en la migración, de manera recurrente participa el agente individual y busca con ello una racionalidad de la optimización, no necesariamente puede deberse exclusivamente sólo a ese fin, sino que puede deberse también, a la familia. Es decir, que en el proceso de la migración no intervienen solamente agentes individuales, sino también participa en ella la familia como receptora de remesas, por ejemplo. Debido a los procesos que se dan de forma interdependiente y

“...dado el modelo global de la demanda de trabajo, el comportamiento de los migrantes individuales en el mercado de trabajo receptor puede atribuirse en gran medida no sólo a los niveles de cualificación y dotaciones de los migrantes (como en la teoría normal del capital humano), sino también a las preferencias y limitaciones de las familias que se quedan” (Stark, 1993: 14).

b. La migración del trabajo no sólo es una respuesta a las diferencias salariales; ni la carencia de éstas implican irracionalidad, sino que existen diferencias de nivel, y por ello se deben tomar en cuenta otras variables, como la incertidumbre de ingresos y la carencia relativa,

que incentiva el estudio de fenómenos donde participan el migrante y la familia, como es el caso de compartir riesgos de forma común: ya en lo que se recibe económicamente a través de los hijos; la demanda de las mismas, así como la magnitud y composición de las inversiones (de capital humano) por parte de las familias efectuada en los hijos. Una de ellas es la inversión en educación, por ejemplo.

c. Gran parte de los fenómenos migratorios se evitarían si el conjunto de los mercados y de instituciones financieras marcharan de forma completa y perfecta. Lo cierto es que también en los mercados existen asimetrías, externalidades y discontinuidades tecnológicas. Stark enuncia un ejemplo de una familia rural de Maine que aprovecha el desarrollo industrial y compra acciones en la bolsa de valores de New York sin necesidad de migrar. La historia es distinta en las economías menos desarrolladas que enfrentan un sinnúmero de obstáculos: limitaciones que imponen los mercados de capital, de bienes o financieros. Ello provoca o fomenta los fenómenos migratorios, que se hubieran podido evitar si la información fuese simétrica, si a los agentes les llegase en forma oportuna la información, o si las instituciones financieras funcionaran con fluidez. También si los rendimientos derivados del intercambio entre agentes presentaran regularidades lineales.

Con estas premisas es como Stark pretende explicar la migración del trabajo, tomando como base las interrelaciones que existen entre aquéllas.

2.- Sobre la función de las remesas enviadas del sector urbano al rural, (Stark, 1993: 246) el autor presenta un resumen de la migración del sector rural al urbano, considerando los siguientes puntos:

Se considera a una empresa familiar rural con minifundio que, debido a su ciclo vital, ve reducido su bienestar debido a cambios en las edades de los integrantes, lo cual significa exigencia de más alimentos, además de la llegada de nuevos integrantes a la familia, mediante los nacimientos. Los cambios señalados también se pueden traducir como utilidad-desutilidad, es decir, como ganancias o como pérdidas, ya sean con la afectación de externalidades o de internalidades. Estos cambios provocan lo mencionado más arriba y generan al mismo tiempo un incentivo para cambiar la tecnología empleada en su minifundio hasta ese momento. Pero la nueva tecnología implica exigencia de excedentes y el incremento del riesgo, o sea, todo lo que implica pasar de producir variedades tradicionales a variedades de alta producción.

El “estado de riesgo de excedentes” contiene un mercado que trabaje con fluidez, así como los servicios institucionales que deben ser adecuados en los planes de crédito y de seguros, por ejemplo. Implica también tanto las limitaciones internas que se derivan de los riesgos de la producción y de la aversión a ellos, sumados al bajo nivel de excedentes absolutos y relativos, no pueden funcionar en mercados demasiados fragmentados.

De modo paralelo, hacia el interior de la familia del agricultor no hay excedentes suficientes, con una capacidad media que los genera de manera directamente proporcional a la producción de su terreno.

La condición decisiva para efectuar el cambio tecnológico deseado es disminuir las limitaciones en los excedentes y en los riesgos. Entonces, lo que va a facilitar el cambio tecnológico (evitando entrar en contacto con los mercados de crédito y de seguros), previniendo a los pequeños agricultores, es la migración de algún miembro de la familia del sector rural al sector urbano. Por lo tanto, el cambio tecnológico es apoyado por la migración, gracias al doble papel que desempeñará: acumulando excedentes, y controlando el nivel de riesgo, es decir, diversificando las fuentes de ingresos.

Stark reconoce que las consecuencias que se derivan de su teoría son múltiples, por lo siguiente:

- Las remesas enviadas del sector urbano al rural no pueden captar el efecto total que produce la migración del sector rural al urbano sobre el desarrollo rural. También, no cabe suponer que las remesas del sector urbano al rural expliquen la acumulación total de excedentes que se produce después de la migración, debido a que, unos excedentes “producidos en la agricultura” y unos excedentes “producidos en la ciudad” responden, en situaciones diferentes, con ponderaciones diferentes de la acumulación total de excedentes producida luego de la migración.
- Aún cuando se da lo anterior, se considera importante cuantificar las remesas, para ver si constituyen una parte importante de los recursos totales de la familia y su impacto sobre el cambio tecnológico en la producción agrícola.

- Hay por lo menos dos problemas para el uso e interpretación de los datos existentes. Primero: los cambios en el tiempo que se producen en la magnitud del flujo de remesas enviadas del sector urbano al rural. Segundo: presuponiendo la existencia de excedentes en la familia, que se pueden destinar para sostener inicialmente al migrante en el sector urbano. Dichas remesas pueden constituir una transferencia única o, pueden adoptar la forma de un flujo (lo que complica el trabajo de interpretación son el tiempo, recursos, remesas estimadas, distribución por edades, diseño de cuestionario, entre otros aspectos).

3.- En el apartado sobre migración, remesas y familia (Stark,1991:256) refiere el autor que la importancia de las remesas en el proceso de desarrollo se debe a cuatro aspectos fundamentalmente: a) amplitud y ritmo de la migración del sector rural al urbano; b) a la magnitud de las remesas del sector urbano al rural; c) el interés que existe en las transferencias y mecanismos que generen cambios en la distribución del ingreso (renta); d) y en el impacto de las remesas sobre la limitación de recursos en la economía en general, donde los ahorros no son óptimos, y en el sector agrícola en particular, sobre todo en lo concerniente al cambio tecnológico en la producción agrícola.

Aquí, hay un reconocimiento en torno a la no existencia de alguna teoría amplia acerca de las remesas del sector urbano rural, desde algunos fenómenos observados, que brindan datos descriptivos y análisis de regresiones; pero ello no es suficiente para elaborar una teoría completa que genere hipótesis verificables.

4.- En la sección correspondiente a las remesas enviadas, del sector urbano al rural como elemento de un convenio contractual de cooperación autoaplicable, el autor refiere que el migrante y la familia celebran un convenio contractual voluntario, esperando contar con ganancias cada uno, para compartir riesgos en común. Tal acuerdo se puede romper en el momento en que un tercero entra en escena, como alguna institución jurídica del Estado o, al calcular que la pérdida sea mayor (por las represalias, por ejemplo) que los beneficios. Pero se acota el caso en las que un convenio contractual migrante-familia será autoaplicable en cualquier momento.

Así, cada una de las partes puede adoptar medidas para generar ingresos con relación al incremento de la renta esperada, es decir, de los ingresos totales que esperan obtener, pero

existe un freno por el gran riesgo subjetivo inicial con la generación de la renta de dicha tecnología. En síntesis, ninguno de los dos desea correr riesgos. Por el lado del migrante, al migrar, los riesgos son muy altos debido a la incertidumbre que provoca el no encontrar un empleo bien remunerado, caer en el desempleo urbano, entre otros. Por el lado de la familia: el deseo de adoptar una nueva tecnología de producción en la agricultura es frenado por el contenido de alto riesgo, también.

El problema que afrontan ambos es la transformación tecnológica, y por lo tanto deben resolver el problema de la aversión al riesgo (*subjetivo*, porque la aplicación de la nueva tecnología implica la recompensa que *objetivamente* representa una mayor producción agrícola), mediante la búsqueda de una estrategia que aminore el riesgo. Esto se resuelve en parte con que a la partida del migrante, el cabeza de familia es el asegurador y aquél el asegurado; instalado el migrante, se convierte en asegurador del cabeza de familia.

Pero, realmente lo que los vincula una vez iniciado el contrato o convenio, es el altruismo mutuo sin el cual se desharía tal acuerdo. Tal altruismo disminuirá con el tiempo, a menos que el valor de los beneficios del seguro para la familia pueda aumentar con el tiempo.

Las razones para obtener utilidad del convenio contractual entre el migrante y la familia (excluyendo cualquier interés altruista) son 3:

1.- Los mercados urbanos de trabajo están sujetos frecuentemente a cambios económicos provocados por los ciclos.

a.- Hay indicios de que durante un periodo largo de tiempo de desplazarse al sector urbano, los migrantes siguen conservando vínculos fuertes con sus lugares de origen.

b.- El cabeza de familia mantiene un control sobre su propiedad rural, es decir, que dependen de él la realización del testamento (legados). Esto incide en el comportamiento del migrante y del cabeza de familia.

En tanto que la capacidad negociadora determina o afecta el flujo de remesas entre el migrante y la familia.

Stark (1993), sobre estos dos últimos puntos, postula que las remesas se pueden considerar como un componente de largo plazo entre el migrante y su familia; convenio o

acuerdo que puede implicar muchos aspectos donde puede incluirse la educación del migrante, la migración misma, el coseguro y la herencia. Empíricamente contrasta su tesis con el caso de Bostwana, donde la familia al encargarse de los estudios del migrante, éste se favorece de ellos al percibir salarios más elevados. De manera recíproca, se espera que compense a la familia enviando remesas, consiguiendo así un seguro para arriesgarse a innovar en sus actividades agrícolas, con el conocimiento de que el migrante la va a apoyar en los tiempos de sequía. El comportamiento del hijo es seguir mandando remesas, esperando verse favorecido en la herencia definitiva.

Esto lleva a definir la migración provechosamente:

"Como una propuesta intertemporal que genera corrientes de diversos beneficios tanto para los migrantes como para sus familias, más que como un ajuste *ad hoc* y para siempre a unas diferencias salariales intersectoriales, utilizadas tantas veces como *la* variable explicativa de la migración del sector rural al urbano en los países menos desarrollados". (Stark, 1993:274).

Reconoce a la vez que su trabajo (*solamente*) desplaza la explicación (*liberal*)⁸ del individuo a la familia, en forma de interdependencia mutua (*inversión, ganancias mayores, migrante como seguro, afrontación de riesgos, altruismo*)⁹ más que considerar a la migración como una señal de que la familia se divide cuando los jóvenes se van y se apartan de la servidumbre familiar y tradicional, a pesar de las externalidades negativas.

Otro punto que reconoce es la carencia de una teoría global acerca de las remesas y se sorprende por los exiguos datos estadísticos que hay sobre los motivos para enviar remesas. Además, según sus notas, el motivo más evidente para enviar remesas es el altruismo puro. Concluye con este apartado, considerando que para la familia en conjunto puede ser una estrategia mejor (en el sentido de Pareto) tener integrantes que emigren a otra parte, ya como medio de repartir los riesgos o como inversión para tener acceso a un flujo de mayores ganancias.

⁸ Es decir, que no hay un giro en la teoría que distinga los fines individuales de los colectivos (familias), y sí coincidencias como lo son la máxima ganancia, convenios provechosos, inversión, seguro, interés por la propiedad (herencia) entre otros.

⁹ Cursivas propias.

5.- Las teorías acerca de las remesas contienen algunos rasgos que es necesario comentar:

a.- Altruismo y egoísmo puros para enviar remesas

El altruismo puro señala que un migrante típico disfruta enviando remesas; de ello no resulta una proposición verificable, pero si se le agrega a ese supuesto que el consumo *per cápita* aumenta en la medida que lo hacen los ingresos per cápita disponibles en la base familiar y puede variar asimismo según el número de componentes de la familia, y la presencia de deseconomías.

El egoísmo puro, considera tres razones para enviar remesas; la primera es la aspiración a heredar; la segunda refiere que al enviar remesas a su casa garantiza su mantenimiento, y la familia puede invertir en activos, tales como tierra y ganado, entre otros. La tercera señala la intención del migrante de regresar a su casa, lo que le podría bastar para fomentar las remesas para inversión en capital fijo (tierra, ganado, casa) o en activos públicos (aumento de prestigio e influencia política) o, para activos sociales (relaciones con la familia y amigos). Este tipo de activos apoyan para explicar los motivos del altruismo y del egoísmo, pues al final. "No se puede demostrar si el verdadero motivo es el de ayudar o el deseo más egoísta de incrementar el prestigio al ser tenido por persona que se preocupa por lo suyos" (Stark, 1993: 280). De hecho, no se podrían explicar sólo con estos conceptos de altruismo y egoísmo puros la magnitud de las remesas y de su variabilidad.

Una teoría diferente al altruismo y egoísmo puros, es el que considera a:

b.- envío de las remesas como parte de un convenio contractual intertemporal "beneficioso" entre el migrante y la familia. Considera a 2 componentes fundamentales que son: la inversión (como son los costos iniciales de la educación del migrante + costos de la educación de sus hijos, por parte de la familia que se queda) que se refleja en el nivel de estudios más altos en migrantes del sector urbano; y el riesgo, que puede estar implícito en los contratos informales, mutuos y beneficiosos: donde el acto de migrar se puede considerar como una respuesta de diversificación ante el riesgo (de pérdida de las cosechas, fluctuaciones en los precios, enfermedades del ganado, mala disponibilidad del trabajo asalariado agrícola).

La inversión inicial realizada por la familia y el riesgo al que se enfrenta ésta, la lleva a elegir la diversificación de sus riesgos, designando a algunos de sus miembros a la migración

urbana y, por medio del convenio o contrato de coseguro, las remesas fluirían hacia la familia en tiempos de malas cosechas, y hacia el migrante en periodos de desempleo.

6.- En esta parte, el autor busca conocer la desigualdad por percepción de remesas, e indica que los resultados a los que ha llegado le permiten afirmar que el efecto distributivo de la migración no es el mismo para todos los tipos de migración, o en todos los momentos en la historia migratoria de un pueblo. Puede imaginarse la migración como un proceso de difusión (Stark y Bloom, 1985)¹⁰, y el nivel de migración se relaciona positivamente en un momento determinado con la migración anterior de un pueblo. Además, se ha documentado poscontactos de los posibles destinos y el efecto diferencial de los contactos en diferentes destinos posibles de los migrantes para fomentar la migración rural (Todaro, 1980)¹¹.

Al inicio de la historia migratoria de un pueblo cuando pocas familias han establecido contactos en un destino de migración, la recepción y distribución de las remesas es desigual. El papel de las remesas en la distribución global del ingreso familiar total, depende de la magnitud de las remesas en relación del ingreso que procede de otras fuentes, y de las clasificaciones, en términos de ingreso total, de familias que reciben remesas.

Otro elemento importante es el de la carencia de información que es cara y escasa al principio, que provoca un alto grado de incertidumbre. Las familias que “invierten”, al principio, son las que tienen tal vez mayores ingresos. Aquéllas que han migrado exitosamente, refieren información muy valiosa, que transforma los parámetros que caracterizan la distribución subjetiva de los rendimientos derivados de la migración de algunos otros habitantes del pueblo.

En el caso de que las remesas sea una parte ínfima del ingreso de las familias del pueblo, en este caso la distribución personal del ingreso se verá modificada por ellas muy ligeramente. En caso contrario, si las remesas comprenden una parte muy grande del ingreso familiar, entonces la distribución de las remesas determinará en gran medida la distribución del ingreso del pueblo.

Una conclusión importante es la que menciona que los cambios producidos en la desigualdad no tienen consecuencias claras con respecto al bienestar social. Por ejemplo, un

¹⁰ Citado en Stark (1993).

¹¹ Citado en Stark (1993).

pequeño aumento del ingreso de algún miembro de la sociedad, dejando iguales los ingresos de todos los demás integrantes, puede que dé como resultado un empeoramiento de las desigualdades, dependiendo de la posición inicial del ingreso relativo del perceptor.

Concluye afirmando que el efecto que tienen las remesas de los migrantes en la distribución personal del ingreso rural, parece depender decisivamente de la historia de la migración de un pueblo y del grado de difusión de las oportunidades de migrar entre las familias del pueblo. Y aunque el efecto distributivo de las remesas de los migrantes está estrechamente vinculado a corto y mediano plazo con la tasa de difusión de las oportunidades de migrar, el efecto que tienen las remesas a largo plazo sobre las desigualdades de los ingresos del pueblo, depende de cómo se asignen las ganancias de ingresos generados por las remesas entre los extremos productivos y los no productivos.

Teoría del habitus de Bourdieu: interpretación alternativa para explicar la migración y la recepción de las remesas como estrategia de reproducción.

Pasando a la segunda teoría, se realiza una interpretación del concepto del *Habitus* de Pierre Bourdieu enmarcado en el fenómeno migratorio, aún cuando el autor no se refiere a tal evento, su concepto sirve al objetivo general del trabajo de investigación, además de lo que postula en relación a la noción de estrategia, estableciendo, más que coincidencias, las diferencias con la teoría de *La migración del trabajo* de Stark. La adecuación de la teoría del *habitus* es una interpretación de la lectura de Bourdieu, que permitirá argumentar que la migración es una estrategia de reproducción de las familias, donde la percepción de remesas les posibilita mantener su patrimonio.

En suma, se trata de rescatar las nociones de Bourdieu como una teoría alternativa con un enfoque sociológico, frente a la de Oded Stark que tiene un corte netamente económico, aún cuando de manera tangencial señala algunos elementos sociales. Se van a resaltar entonces conceptos que se refieren al mismo fenómeno de la migración en ambos autores, pero que son opuestos en los significados que les dan casi en su totalidad. Es decir, se sintetizan el enfoque económico con el social, sin llegar a una relación teórica, pues como tales son incluso antagónicas, aunque pueden ser provisionalmente complementarias. Podemos señalarlos a continuación:

A.- La migración como estrategia (Stark) o como estrategia de reproducción familiar (Bourdieu).

B.- La decisión de partir: contrato mutuo (Stark) o convención social (Bourdieu).

C.- Recepción de remesas: beneficios mutuos (Stark) o recursos para la reproducción familiar (Bourdieu).

La teoría del *habitus*.

La realidad social es un objeto de percepción, donde la ciencia social debe tomar por objeto esta realidad y al mismo tiempo la percepción de esta realidad, es decir, los puntos de vista, las perspectivas que, en función de su posición en el espacio social objetivo, los individuos tienen sobre esta realidad. Esta realidad es lo que llama Bourdieu <<la sociología espontánea>>. (Bourdieu: 1991).

Las prácticas sociales son el resultado de agentes sociales que están condicionados pero que también tienen capacidad de acción, de elección y de reflexión sobre lo que hacen y por qué lo hacen. Los condicionamientos sociales son de 2 tipos: aquéllos que están fuera del agente son condiciones sociales externas o estructuras objetivas externas que se refieren a todo tipo de condicionamiento que se sitúa 'fuera del individuo', como son los mercados laborales, escolares, de la vivienda; la estructura de las organizaciones, las políticas que se implementan, entre otros aspectos.

El segundo condicionamiento tiene que ver con las estructuras sociales incorporadas (*habitus*), que se refieren a disposiciones para actuar de cierta manera más que de otra, a pensar más ciertas cosas que otras o a percibir las más que otras. Los agentes las van incorporando a lo largo de su vida e historia y dentro de ciertas condiciones objetivas. Son esquemas de percepción y de acción que proporcionan los límites de 'lo que es posible' o 'no posible'.

También implica que cada agente mira al mundo, tiene una visión de las cosas, las percibe y evalúa según el lugar que ocupa en ese mundo: cada uno de los agentes sociales comprometidos en una situación determinada, actúa y percibe su acción y las de otros, a partir de su lugar y, más precisamente, de su posición en el espacio social, que siempre es definida por relación al conjunto global de posiciones.

Resumiendo: implica que la gente actúa como lo hace, según las estructuras objetivas que lo limitan y habilitan (contexto), y según las maneras de pensar, percibir y actuar que el agente incorpora a lo largo de una trayectoria social (Gutiérrez: 2001).

Para pasar a un segundo momento y trascender el anterior, es necesario incluir una sociología de la construcción de las visiones del mundo, que apoyan a la construcción de ese mundo. Si el mundo social tiende a ser percibido como evidente y a ser captado, es porque las disposiciones de los individuos, sus *habitus*, es decir las estructuras mentales a través de las cuales aprehenden el mundo social, son en lo esencial, el producto de la interiorización de las estructuras del mundo social.

El *habitus* es a la vez un sistema de esquemas de producción de prácticas y un sistema de esquemas de percepción y de apreciación de las prácticas. Los individuos, en este caso, las familias, refieren objetivamente una condición social clasificándose ellos mismos, *al elegir*, conforme a sus gustos, diferentes atributos, vestimenta, alimentos bebidas, deportes, entre otros, que convienen a su posición.

El agente social, en cuanto está dotado de un *habitus*, *es un individuo colectivo o un colectivo individuado debido a la incorporación de las estructuras objetivas*. Lo individual, lo subjetivo, es social, es colectivo. El *habitus* es subjetividad socializada, trascendental histórico cuyos esquemas de percepción y apreciación (los sistemas de preferencias, los gustos) son el producto de la historia colectiva e individual (Bourdieu: 2005).

El concepto de *habitus* es espontaneidad condicionada y limitada. Este principio es el que hace que la acción no sea simplemente una reacción inmediata a una realidad en bruto sino una réplica 'inteligente' a un aspecto activamente seleccionado de lo real, que se encuentra ligado a una historia colmada de un porvenir probable, que los agentes oponen a las fuerzas inmediatas del campo¹² y que hace que sus estrategias no puedan deducirse directamente ni de la posición ni de la situación inmediatas. El concepto de campo señala la posición que ocupa en

¹² Bourdieu (1990) señala en su obra Sociología y Cultura (CNCA-Grijalbo) que el campo social se puede describir como un espacio pluridimensional de posiciones tal que toda posición actual puede ser definida en función de un sistema pluridimensional de coordenadas, cuyos valores **corresponden al de las diferentes variables pertinentes: los agentes se distribuyen en él, en una primera dimensión, según el volumen global del capital que poseen y, en una segunda, según la composición de su capital; es decir, según el peso relativo de las diferentes especies en el conjunto de sus posesiones.**

el espacio social el agente, es decir, la posición que tiene en los diferentes campos o poderes, a saber: el capital económico, el capital cultural y social y el capital simbólico.

En este sentido el *habitus* produce una *réplica* y que, sin ser absolutamente imprevisible, no puede prevenirse del sólo conocimiento de la situación, es necesario conocer su génesis a través del tiempo (historia colectiva e individual). La respuesta está determinada por estimulaciones *condicionales y convencionales* que sólo existen como tales para un agente dispuesto a percibirlas y apto para hacerlo.

1.6 La transnacionalidad

Quienes acuñaron o definieron el concepto de migración transnacional (Basch, Nina; Glick Schiller, Lila y Blanc-Szanton, Cristina, 1992)¹³ lo definieron como los procesos en los que los inmigrantes forjan y mantienen relaciones sociales con múltiples entramados y estratificaciones, que unen sus sociedades de origen y las anfitrionas. Llamam a este proceso transnacionalismo, para enfatizar que los inmigrantes ahora, construyen campos sociales que trascienden las fronteras geográficas, culturales y políticas. Un elemento esencial es la multiplicidad de roles y compromisos que los 'transmigrantes' mantiene tanto en su sociedad originaria como en la receptora.

Además, afirman que la migración transnacional se vincula estrechamente con los cambios que se llevan cabo en las condiciones del capitalismo global y que por ello, aquella migración debe ser analizada en el contexto de las relaciones globales de capital y trabajo. Se hace evidente que los movimientos migratorios masivos de los últimos años tienen un contenido básicamente laboral, donde la mano de obra migrante es un factor que apoya la expansión del capitalismo a nivel internacional. Es por ello que la dirección que toman los agentes en los flujos migratorios se orienta desde los países con menor desarrollo hacia los más desarrollados.

En tanto Portes (2001), precisa el concepto de migración transnacional, al advertir que aquellos actores que llevan a cabo actividades de tipo transnacional, vienen siendo aquéllas iniciadas y sostenidas por actores no institucionales, que pueden ser grupos organizados o redes

¹³ Citado en Benencia Roberto (2004): "Migración limítrofe y mercado de trabajo rural en la Argentina. Las estrategias de las familias migrantes en la conformación de comunidades transnacionales" en: *Colloque International*, Réseu CDP Cuenca del Plata /IPEALT, Univrsete de Toulouse Le Mirail, Maison de la Recherche, 1,2 y 3 juillet, 2004. las ideas que se extraen más adelante se basan en el mismo autor, en tanto no se mencione lo contrario.

de individuos, a través de fronteras nacionales. La mayor parte de actividades transnacionales son informales; o sea, que tienen lugar al margen de los reglamentos y control del Estado, aún cuando sean supervisadas por agencias estatales. Lo que es clave es que sus actividades van encaminadas hacia un objetivo, y necesitan de una coordinación de un lado y del otro lado de las fronteras nacionales por los agentes sociales. Las actividades para ser consideradas como transnacionales, deberán ser llevadas a cabo por cuenta propia y no por medio del Estado o de otras instituciones. En este sentido, al crear múltiples relaciones sociales, económicas y culturales, los migrantes están creando campos sociales, haciendo que se conozcan dichos migrantes como *transmigrantes*.

Este proceso genera espacios territoriales entre las comunidades de origen y de destino, que incluso rebasan a los conceptos utilizados antaño, para comprender el fenómeno migratorio. Lo cierto es que las clasificaciones como "migración temporal", "circular", y "permanente" ya no dan cuenta del fenómeno, por ello se dice que se prefiere hablar de migración transnacional, poniendo énfasis en los cambios que se manifiestan dentro de los procesos migratorios, además de la forma diferente de percibirlos y estudiarlos.

A la pregunta de cómo surgen los procesos referidos, la respuesta se localiza en las redes sociales, pues son ellas las que permiten la constante circulación y fluidez de al información, recursos y de personas. Massey (1999) define a las redes sociales de migrantes como el conjunto de de vínculos interpersonales que conectan a los migrantes con quienes han migrado previamente y con los no migrantes, tanto en áreas de origen como de destino, a través de lazos como el parentesco, la amistad o el paisanaje. Este entramado de relaciones sociales es mantenido gracias a un conjunto informal de expectativas recíprocas u conductas prescritas.

El concepto de comunidad transnacional trata de dar cuenta de estas formas del entretejido social que vienen a ser el resultado del proceso migratorio e implican la dispersión geográfica de la comunidad, trascendiendo sus fronteras. Son actores entonces, no sólo quienes migran, sino también aquellos que sin migrar participan y forman parte de de la comunidad transnacional. De tal suerte que el nuevo concepto intenta dar cuenta de una realidad social concreta que se construye a partir de la constitución de redes sociales transnacionales.

Tal como lo refiere Pries (1997), al señalar que los determinantes de la migración internacional, cualquiera que sea el contexto geográfico, ya no se pueden analizar desde el

punto de vista del ajuste a espacios económicos jerarquizados, en el cual el migrante es simple objeto de atracción o repulsión. La dimensión estructural y estable de los procesos migratorios en varias regiones del mundo, proviene de la capacidad de los actores-migrantes de desarrollar y adaptar sus propias lógicas de movilidad espaciales. Esa adaptación se basa en sus necesidades de subsistencia, sus deseos de movilidad social, sus proyectos de vida, por lo cual los migrantes tienen sus espacios de origen como referente territorial e identitario.

Mientras que Guarnizo y Smith (1999), hablan de la existencia de un transnacionalismo desde arriba y de un transnacionalismo desde abajo, y ambos escapan del control de los Estados-nación. Los autores suponen que éste último coincidiría con el transnacionalismo en el que se involucran los migrantes en la creación de comunidades y territorios transnacionales. Por ello afirman que las prácticas no ocurren en un sitio intermedio entre los territorios nacionales, al contrario, aunque conectan colectividades ubicadas en más de un territorio nacional, las prácticas transnacionales están incrustadas en relaciones específicas, con personas concretas, situadas en localizaciones perfectamente ubicables y en momentos históricamente determinados.

Un tema central de los discursos sobre el transnacionalismo es la penetración de las culturas nacionales y de los sistemas políticos por fuerzas impulsoras globales y locales. Se considera que el Estado-nación: a) 'desde arriba' se ve debilitado por el capital transnacional, los medios de comunicación globales y las emergentes instituciones políticas supranacionales, y b) 'desde abajo', se enfrenta a las resistencias descentralizadoras 'locales' de la economía informal, el nacionalismo étnico y el activismo de las bases.

Los especialistas se plantean la interrogante de cómo se delimita la transnacionalidad, y señalan que este es un punto central que debe resolverse para determinar si las prácticas son evanescentes o constituyen una nueva característica estructural de la sociedad. Lo cierto es que la construcción social del 'lugar' sigue siendo un proceso de creación de significado local, con especificidad territorial, control jurídico y desarrollo económico, sin importar el nivel complejo de articulación de las localidades en los flujos económicos, políticos y culturales transnacionales.

De manera complementaria, Reveco (2003), reporta que algunas de las características de las relaciones y vínculos que establecen los transmigrantes en los lugares, es que se sostienen mediante el traslado físico continuo de los individuos entre sus áreas de origen y

destino; sin embargo, no todos los inmigrantes son transmigrantes; sólo lo son aquellos inmigrantes que llevan una vida doble: comparten dos culturas, tienen hogares en dos países y construyen su vida por medio de intercambios continuos a través de fronteras nacionales.

La misma autora también identifica tres estadios o espacios sociales transnacionales, con los siguientes elementos básicos: los grupos transnacionales de parentesco, son las conformaciones más básicas que se establecen en los primeros movimientos migratorios y están integrados por familiares, parientes y amigos próximos del mismo núcleo o comunidad. En dichos grupos tiene una gran importancia la comunicación fluida y constante para el mantenimiento de las normas, en la continuidad en el envío de las remesas y el impacto que éstas están teniendo en la esfera de lo doméstico.

Los circuitos transnacionales son el segundo espacio en los flujos migratorios, donde se trasciende el parentesco debido al tamaño, conformándose por grupos diversos, pero con raíces y vínculos comunes identificables. La comunicación se hace necesaria para integrar redes sociales y su perduración en el tiempo, así como para su visibilidad y legitimación. Además de lo público, ahí se localizan los discursos, símbolos y representaciones no sólo del individuo, sino del grupo que integra el circuito. En el tercer grupo están las comunidades transnacionales, de transformación e incorporación, pero también de afianzamiento de las identidades culturales y el afincamiento físico, compartiendo lealtades. No sólo es el ir y venir, sino también es el "estar allá" viviendo acá y viceversa, apoyando el reforzamiento de la identidad la *mediación*, es decir, en la disponibilidad de las comunicaciones, en el uso de las nuevas tecnologías, la *Internet* y las páginas *web*, utilizadas por los clubes o redes establecidas de migrantes.

Las jerarquías de los espacios o estadios no determinan las formas en que se manifiestan en la realidad, más bien se enriquecen en sus múltiples interrelaciones, siendo un fenómeno en continua transformación.

Desde el enfoque del análisis cultural Ortiz y Vertovec (2003), analizan los desplazamientos y la formación del concepto de identidad desde lo local y lo global, en la circulación de personas e ideas, entre otros. El primero señala que el surgimiento de las sociedades modernas requiere que las relaciones sociales ya no se sometan al contexto local de la interacción. Todo pasa, como si en las sociedades anteriores espacio y tiempo estuviesen contenidos en el entorno físico. La modernidad rompe esta continuidad, transfiriendo las

relaciones sociales a un territorio más amplio. El espacio, debido al movimiento de circulación de personas, mercancías, referentes simbólicos, ideas, se dilata, se expande.

El segundo autor afirma que los procesos del transnacionalismo se insertan en el economía política global, contribuyendo con el impacto tanto en el autoreconocimiento de los que emigran como en las comunidades de origen expulsoras y aún en las receptoras.

La idea de Guarnizo (2003) se refiere a una condición que implica una serie de procesos transfronterizos iniciados y mantenidos por los migrantes. Esto contiene un compejo entramado de actividades, desde las remesas y las reproducciones culturales e interacciones sociales, hasta la participación política.

La perspectiva sociodemográfica ha dado cuenta de la migración México-Estados Unidos, analizando el volumen y composición del flujo, causas y consecuencias en lo lugares de origen y destino y el cambio en el patrón migratorio de los mexicanos que se dirigieron a los Estados Unidos en los años noventa. Sin embargo, la discusión iniciada por otras disciplinas en los años ochenta, respecto al fenómeno del transnacionalismo ha sido dejada de lado por la sociodemografía. Un especialista en la citada disciplina (Mendoza: 2004), a partir del análisis de la Encuesta sobre Migración en la Frontera Norte, reflexiona sobre los patrones de movilidad de los migrantes procedentes del interior de México y, sobre la relevancia de las redes migratorias a la hora de constituir espacios sociales transnacionales y el papel que juegan las ciudades fronterizas en la formación de espacios transnacionales para la migración entre México y Estados Unidos.

Primero, cita las posibles razones que han desviado la atención de la sociodemografía para centrarse en el estudio del transnacionalismo: la dificultad de 'operacionalizar' en variables cuantificables los conceptos relativos al transnacionalismo que surgieron en otras disciplinas sociales. Aduce que la segunda razón, consiste en en la falta de herramientas adecuadas para realizar esta medición, ello a pesar del cúmulo de encuestas que se han generado en los noventa. Puede ser por la dificultad que representa captar apreciaciones de carácter subjetivo, como la identidad o la vivencia del espacio construido entre dos Estados-nación. Lo cierto es que los debates han rozado cierta ambigüedad por las generalizaciones o la amplitud en que ha caído su conceptualización. También se niega la pretendida novedad del fenómeno, puesto que

las anteriores oleadas de migrantes a los Estados Unidos se mantuvieron con redes sólidas y contactos múltiples con los países de origen.

Con el objeto de hacer una delimitación de la unidad de análisis y distinguir el tipo de transnacionalismo, el autor hace un ejercicio que se presenta a continuación.

Para delimitar el fenómeno transnacional desde la sociodemografía, se han explorado algunas dimensiones del transnacionalismo y algunos indicadores básicos para tipificar al migrante. El concepto de circuitos transnacionales, implica una dimensión temporal asociada a movilidad periódica y una dimensión espacial en la que se relacionan varios territorios bajo un mismo proceso migratorio (periodicidad, duración de las estancias, estacionalidad en Estados Unidos), más el fin de la circularidad, es decir, el asentamiento definitivo de los migrantes. Mientras que la dimensión espacial del concepto circuitos transnacionales, ha sido mucho menos abordada en la literatura, restringiéndose su estudio al análisis de las vías de cruce a Estados Unidos, que en los noventa se han desplazado de las grandes ciudades, hacia el desierto, debido básicamente a las políticas migratorias restrictivas del gobierno de Estados Unidos.

El otro concepto referido por el autor es el de espacios transnacionales, que es difícil precisar, donde algunos autores lo definen como el hipotético 'tercer espacio' o una 'transnación deslocalizada' o, como un espacio, en todo caso, ajeno a las dinámicas nacionales, mientras que otros investigadores relacionan los espacios con localidades concretas ubicadas en Estados-nación diferentes (Rouse, 1991; Goldring, 1992; Smith, 1999)¹⁴.

En el caso de los espacios sociales transnacionales, las redes sociales son un elemento clave para entender su articulación. Los estudios sobre sociodemografía en torno a las migraciones demuestran que la consolidación y afianzamiento de las redes sociales que conforman los migrantes, exmigrantes y no migrantes entre las áreas expulsoras y las receptoras es fundamental para entender la continuidad y expansión del flujo migratorio en las regiones de origen. Al expandirse las redes y disminuir los riesgos asociados con el traslado, ello origina la integración al flujo migratorio de grupos considerados menos proclives a realizar una emigración. Aún se tienen vacíos en la investigación de las redes, respecto a su constitución, consolidación y disolución. De modo esquemático se presentan los conceptos de circuitos transnacionales y espacios transnacionales.

¹⁴ Citado en Mendoza (2004).

Cuadro 2
Conceptos sobre transnacionalismo, 2004.

Concepto	Dimensión	Objetivos que se estudian
Circuitos transnacionales	Temporal	Patrones de migración, movilidad y circularidad migratoria
	Espacial	Estudio de lugares de cruce y rutas migratorias *
Espacios transnacionales**	Espacial	Las ciudades fronterizas como "puntos intermedios", en los espacios transnacionales México-Estados Unidos
	Social	Papel de las redes sociales para entender la construcción de los espacios sociales transnacionales

* No lo aborda en el artículo el autor.

** Existen otras dimensiones del concepto espacios transnacionales, como la económica, que el autor no discute.

Información de la EMIF del 2001.

Fuente: Mendoza (2004).

Los tipos de migrantes que Mendoza (2004) pudo distinguir en el cuestionario 'Procedentes del sur' de la EMIF fueron los siguientes:

1.- Los migrantes cuyo último destino son las ciudades fronterizas del norte de México, los denominó 'migrantes fronterizos' (La EMIF utilizó las categorías: 'buscar trabajo o trabajar' o 'cambio de residencia').

2.- Los migrantes que están de paso hacia Estados Unidos, los denominó 'migrantes en tránsito hacia Estados Unidos' o 'migrantes en tránsito' (La EMIF: 'en tránsito hacia el norte').

3.- Las personas que se encuentran en la frontera por motivos de trabajo o por negocios. Donde su viaje es temporal y limitado a un motivo concreto relacionado con su actividad laboral, se les denominó 'negocios' o 'por motivos de trabajo'.

4.- Las personas que visitan a sus familiares, amigos o que van de paseo o turismo, se les denominó 'Turismo, paseo, compras' y 'visita a familiares y amigos'.

5.- Finalmente los 'estudiantes'.

Lo que encontró el autor fue que, dejando de lado a los estudiantes (cuyo número, no es muy importante), los migrantes estarían constituidos por los dos primeros grupos anteriormente señalados, es decir, las personas que tienen por destino final las ciudades fronterizas y/o los Estados Unidos.

Lo que define la calidad de las redes es la ayuda que reciben los migrantes en tránsito hacia Estados Unidos para encontrar algún empleo. Lo que obtuvo Mendoza (2004) es que los migrantes en tránsito tienen menos contactos en las ciudades fronterizas (la ayuda nunca alcanzó el 20 % del total, excepto en 1998), y sus redes son de una calidad sensiblemente inferior que las redes de los migrantes fronterizos, quienes en mayor porcentaje desean, al menos temporalmente, permanecer en el norte de México. Aunque en el periodo de 1993-2001, excepto en 1996, los migrantes en tránsito contaban, en una mayor proporción que los migrantes fronterizos, con un destino específico en los Estados Unidos.

Lo que es cierto es que para comprender estos patrones de migración, la variable clave la constituyen las redes migratorias. Las variables como 'dirigirse a una ciudad en concreto' o 'tener un lugar donde llegar', sólo se explican bajo un contexto de redes de solidaridad y apoyo de los familiares, amigos o comunidades migrantes en los lugares de destino. La existencia de ellos es básica para entender la permanencia en las ciudades fronterizas, ya que los migrantes en tránsito hacia los Estados Unidos obtuvieron en todo el periodo (1993-2001) menos contactos en las ciudades fronterizas, que los que desean vivir, aunque sea temporalmente, en el norte del país.

Otro de los especialistas sobre el transnacionalismo es Portes (2005), en quien nos apoyamos para exponer lo que él señala como una serie de convergencias teóricas, que se han alcanzado en el estudio aún reciente, lo que se la denominado transnacionalismo inmigrante. Ello ha producido cinco conclusiones como fruto del consenso al que han llegado los especialistas en el tema:

"1.- El transnacionalismo representa una perspectiva novedosa, no un fenómeno nuevo".

De lo que se ha encargado la perspectiva es de aglutinar todas aquellas experiencias que a lo largo de la historia de la inmigración han existido, descubriendo sus semejanzas, de tal manera que se identificaran en su recurrencia como prácticas 'iguales'. De no haberse producido y trabajado la perspectiva, los casos y las experiencias estarían condenadas a la orfandad, aisladas, obstaculizando la acumulación de un conocimiento considerado apropiado para encaminarlo hacia nuevas tipologías y predicciones.

Aunque se considera un punto importante pero secundario, los procesos transnacionales han tomado una gran fuerza, gracias al uso de las nuevas tecnologías en el transporte y las telecomunicaciones, que han acortado distancias y en la comunicación desde y a través de las fronteras nacionales.

“2.- El transnacionalismo es un fenómeno de las bases”.

La mayor parte de estudios se han hecho para resaltar las iniciativas de la gente común con el objetivo de establecer vínculos económicos de largo plazo, entre otros a través de las fronteras nacionales. Aunque existen varias tipologías que hacen referencia al transnacionalismo ‘desde arriba’ y el transnacionalismo ‘desde abajo’, donde el primero hace referencia a las actividades de los gobiernos y las grandes corporaciones de empresas multinacionales, mientras que el segundo da énfasis en las prácticas realizadas por los actores que establecen asociaciones civiles de oriundos inmigrantes para mejorar sus comunidades de origen. Aunque no son los únicos actores privados que realizan esta actividad, pues también la realizan las organizaciones no gubernamentales (ONG), activistas y los defensores de los derechos humanos, defensores del ambiente entre otras manifestaciones sociales.

Es por eso que Portes (2005), afirma que parece defendible una tipología que distingue, entre las actividades de los Estados-nación, las instituciones globales con múltiples centros, y los actores privados no corporativos. Abundando, la tipología propuesta hace una distinción entre las actividades internacionales de los gobiernos y otras instituciones que se identifican con un Estado-nación en particular, las iniciativas multinacionales de las instituciones globales como lo son la Iglesia Católica y diversas agencias de la Organización de la Naciones Unidas (ONU) y, las múltiples actividades transnacionales de las ONG, más los actores que no pertenecen a alguna corporación que provienen de la sociedad civil. Es en esta última categoría donde se localiza al transnacionalismo de los inmigrantes.

Se puede disentir de tal tipología, sin embargo, ella permite hacer énfasis en dos puntos. Primero, que el concepto de transnacionalismo, como se utiliza en las investigaciones recientes, hace referencia fundamentalmente a las actividades transfronterizas de los actores privados que proviene de las bases o de la sociedad civil, incluidos los inmigrantes. El segundo punto tiene que ver con la necesidad de un lenguaje que permita distinguir a estas actividades diferentes de las que efectúan las grandes burocracias y otras instituciones que hacen presencia desde algún tiempo considerable en la escena global. La ausencia de tal distinción haría que el concepto de

transnacionalismo se tornara en una mezcla de los diversos tipos de fenómenos, llegando a perder su valor heurístico, su capacidad interpretativa, para clarificar un proceso limitado y distinto.

En el siguiente cuadro se aprecian las distintas actividades realizadas por los actores involucrados en el transnacionalismo, que efectúa las distinciones señaladas más arriba.

Cuadro 3
Actividades transfronterizas por diferentes tipos de actores

ACTIVIDADES	ÁREA		
	POLÍTICA	ECONÓMICA	SOCIOCULTURAL
Internacional	Establecimiento de embajadas y organización de misiones diplomáticas en el extranjero por los gobiernos nacionales.	Exportación por organizaciones agrícolas, piscícolas y ranchos de un país específico.	Programa de viaje y de intercambio organizados por las universidades en un país específico.
Multinacional	Las Naciones Unidas y otras agencias internacionales a cargo de vigilar y mejorar áreas especializadas de la vida global.	Actividades de producción y mercadotecnia de las corporaciones globales con ganancias que dependen de mercados en múltiples naciones.	Escuelas y misiones patrocinadas por la Iglesia Católica y otras religiones globales en múltiples países.
Transnacional	a). Se establecen asociaciones no gubernamentales para vigilar globalmente los derechos humanos. b). Se establecen asociaciones civiles de oriundos por los inmigrantes para mejorar sus comunidades de origen.	a). Se organizan boicots por activistas de base en los países del Primer Mundo para obligar a las empresas multinacionales a mejorar sus prácticas laborales en el Tercer Mundo. b). Se establecen empresas por los inmigrantes para la importación y exportación de bienes desde y hacia sus países de origen.	a). Organización caritativa de las bases que promueven la protección y el cuidado de los niños en las naciones más pobres. b). Elección de 'reinas' de belleza y selección de grupos artísticos en las comunidades de inmigrantes para que participen en los festivales anuales del terruño.

Fuente: Portes Alejandro (2005): "Convergencias teóricas y evidencias empíricas en el estudio del transnacionalismo de los inmigrantes" en: Revista *Migración y Desarrollo*, número 4, México.

"3.- No todos los inmigrantes son transnacionales".

Dentro de los estudios antropológicos se pretendía justificar el transnacionalismo como una perspectiva novedosa, al sugerir que se trataba de un fenómeno diseminado en las comunidades inmigrantes contemporáneo. Lo anterior justificaba llamar a los inmigrantes como

'transmigrantes', en el entendido en que habían abandonado la trayectoria tradicional que los conducía a la asimilación en actividades vinculadas que cruzaban las fronteras nacionales.

La investigación de Portes (2005), muestra que la participación regular en las actividades transnacionales caracteriza sólo a una minoría de los inmigrantes y que incluso la participación ocasional no es una práctica universal (Guarnizo, 2003; Landolt, 2001)¹⁵. Pero se reconoce que las prácticas como el enviar alguna remesa ocasional o visitar el país de origen, puede entrar en el concepto de transnacionalismo, sin embargo, es difícil que por sí mismas puedan justificar aquéllas acciones la creación de un nuevo concepto o término. Lo cierto es que el transnacionalismo tiene ante sí un nuevo campo de análisis para estudiar a la inmigración, pero, al mismo tiempo se basa sólo en las actividades que desarrolla una minoría de los integrantes de esa población. Es decir, con los criterios que se describieron, muchos inmigrantes son los que quedarían fuera, no porque pierdan importancia sus prácticas sino porque es difícil identificarlos, o cuantificarlos para definirlos.

"4. El transnacionalismo inmigrante tiene consecuencias macrosociales".

Se le reconoce al concepto trabajado limitaciones respecto a su carácter cuantitativo, en cambio si se combina el grupo de activistas transnacionales definidos con las actividades de otros migrantes, se transforma en un proceso social, que genera un impacto económico y social para las comunidades de origen o para los países. El hecho individual de enviar remesas a las comunidades de origen, representa un efecto personal, pero al sumarse todas estas acciones ocasionales generan una gran cantidad de dinero para los países de origen. Incluso, los gobiernos de los países de origen pretenden justificar con ello parte de su crecimiento económico, sin hablar ya de la omisión de los encargados de invertir productivamente, que son los empresarios.

Es un error a la par, considerar que las acciones de los gobiernos por mantener estas prácticas sean gracias a su desempeño; al contrario, son los migrantes que por cuenta propia han propiciado la organización y financiamiento de sus redes.

"5.- El grado y las formas del activismo transnacional varían según los contextos de salida y recepción".

¹⁵ Citado en Portes (2005).

Una de las determinantes de las formas de variación de activismo transnacional tiene que ver con el contexto de salida y recepción de los grupos particulares, que de algún modo condicionan su compromiso con las iniciativas transfronterizas. Dentro de la evidencia que le arrojó a Portes el estudio del Proyecto Comparativo Empresarial de los Inmigrantes, efectuado entre 1996 y 1998, se localiza el resultado respecto a que los inmigrantes provenientes de áreas urbanas, que llegaron huyendo de una situación de violencia generalizada en su lugar de origen, tienden a buscar una rápida integración en la sociedad que los recibe, también tiende a evitar la participación activa en la sociedad de la que partieron.

Las formas en que se incorporan los inmigrantes en la sociedad destino, afectan también su propensión a participar en iniciativas transnacionales. La evidencia que localizó el autor que se viene citando es que los migrantes que se dispersan, donde su presencia discreta los protege de la discriminación, poseen una propensión menor a participar en esas actividades. En tanto que las actividades transnacionales surgen en comunidades altamente concentradas, especialmente en aquellas sujetas a una recepción hostil de autoridades y de la ciudadanía de la sociedad receptora. Entonces, las grandes concentraciones étnicas producen variadas oportunidades para la empresa transnacional, en tanto que la proliferación de la discriminación obliga al grupo a centrarse en él mismo, promoviendo vínculos y contacto duraderos con sus respectivas comunidades de origen.

En dichos contextos, las actividades culturales y las organizaciones civiles transnacionales forman una fuente de consuelo frente a la hostilidad externa, y protegen de algún modo las divinidades personales amenazadas. Las experiencias de los haitianos, dominicanos y mexicanos en Estados Unidos y de los Indios y paquistaníes en Gran Bretaña, registradas por numerosos estudios etnográficos, aportan evidencia de estas tendencias (Glick Schiller y Fouron, 1999; Stepick, 1998; Stepick, Eugene, Teed y Labissiere, 2001; Itzigsohn, Dore, Fernández y Vázquez, 1999; Goldring, 1992; Roberts, Frank y Lozano, 1999; Ballard, 2000).¹⁶

Organizaciones de migrantes.

Anteriormente se ha descrito la importancia de las redes en la transnacionalidad, y en esta parte se mencionan sus características más acentuadas. Las primeras organizaciones de migrantes

¹⁶ Citado en Portes (2005).

detectadas y estudiadas en los años 60 y 70 tenían estructuras organizativas informales, sin vida estatutaria, con una membresía inestable, y con más actividades y de convivencia social. El especialista Moctezuma (2005), señala que las redes sociales son inherentes a las comunidades de los migrantes, e indica que aquéllas se inician originalmente de forma individual y/o familiar, sin llegar a integrar alguna comunidad transnacional. Es decir, el hecho de que en los lugares de destino nazcan redes sociales, marcan indicios, pero sólo eso, de que se encuentra en proceso de formación la comunidad transnacional.

Falta entonces que se formen las llamadas comunidades hijas, que se convierten en la base donde surgirán los comités sociales, sin que necesariamente evolucionen por ese mismo rumbo; puede que otros, por caminos distintos, desarrollen otro tipo de redes mucho más extensas que deriven en asociaciones o clubes de migrantes.

Primero, los migrantes integran las comunidades filiales, entendidas como el núcleo de migrantes establecidos (de origen y destino), aunque no toda comunidad filial puede dar origen a la organización migrante. Es decir, que las primeras organizaciones de migrantes (léase: comunidades filiales) no contenían alguna formalidad, ni estatutos. Más bien se inclinaban por las actividades cívicas y de convivencia social. Sus objetivos eran explícitos, donde sus prácticas se diferenciaban muy poco de lo que efectuaban los equipos deportivos, los amigos y familiares. Aquí, la vida comunitaria sobresalía (y sobresale) de la estructura organizativa, lo cual sigue ocurriendo hasta nuestros días. Las comunidades filiales de los Estados Unidos comparten su cultura de origen con la de destino

De las comunidades filiales se derivan los comités de pueblos: es en esta formación donde pasan de la acción comunitaria a la propiamente participativa, caracterizándolos el involucramiento y compromiso con las prácticas binacionales, metas, proyectos y utopías. Es esto último lo que hace posible que se eleven de agentes a sujetos sociales (Moctezuma: 2005). Lo que caracteriza permanentemente a los comités de pueblos son las obras sociales que realizan en sus lugares de origen, pagadas íntegramente por los propios migrantes en forma de remesas. Los primeros migrantes destinaron muchos recursos a la fiesta del pueblo, del santo patrono, donando ambulancias, autobuses, a personas de la tercera edad e incluso a indigentes. En sus inicios sus acciones eran "esporádicas, escasas, poco formales e invisibles para la sociedad y el Estado" (Moctezuma, 2005: 66). En síntesis, eran relaciones culturales, de reforzamiento de la identidad.

Este proceso, tiene un mínimo de formalidad y de legitimidad que les permite negociar con las autoridades de los municipios, y excepcionalmente con el Estado, sin pasar desapercibido en este nivel la alta significación de las remesas en su monto e impacto. Pese a ello, sus prácticas aún son muy locales.

Las organizaciones que han trascendido a la comunidad, son aquellas que han madurado y rebasado a los comités: cada asociación de migrantes se encuentra referida no sólo a la entidad mexicana del lugar de origen de los migrantes, sino al radio de acción que tiene en los Estados Unidos, incluyendo además a varios clubes o comités que ya han adoptado la denominación de sus comunidades de origen. "Es decir, se trata de estructuras permanentes con un alto grado de formalización, reconocimiento y legitimidad social, basadas en la colectividad y la práctica binacional de sus miembros" (Moctezuma, 2005: 69). Esto configura lo que el autor denomina migrante colectivo u organizado, en tanto que es sujeto social transterritorial.

Actualmente, las asociaciones han pasado a una etapa de maduración, integrando a varias organizaciones de segundo nivel en diferentes localidades de Estados Unidos, dando cuenta este procesos de tres aspectos distintivos: 1) el establecimiento de varios circuitos poblacionales previos (Durand: 1988)¹⁷; 2) transición de los clubes a las asociaciones regionales en los Estados Unidos, y 3) la conformación de la asociación de asociaciones, es decir, lo que viene a ser una confederación. Éstas vienen a definir, en sus procesos maduros y evolucionados una diferenciación de sus actividades organizativas y comunitarias, distinguiendo con claridad las actividades de inversión empresarial y de organización política. Así han salido iniciativas pioneras en lo empresarial como los programas zacatecanos de Uno por Uno, Dos por Uno y Tres por Uno, mientras que en el aspecto político, el Frente Cívico Zacatecano, haciendo alianza con el AFL-CIO, protagonizó la defensa en California de las licencias de manejo; además fue protagonista único en la promoción de la Primera Iniciativa de Reforma a la Constitución Política del Estado Libre y Soberano de Zacatecas, que viene a ser nada más ni nada menos que una iniciativa de Ley Migrante. En ella, de modo muy general se plantea brindar apertura a la participación de los migrantes zacatecanos en las decisiones políticas, que incluyen las de naturaleza ciudadana.

¹⁷ Citado en Moctezuma: 2005).

- Las organizaciones de migrantes, desde la óptica de la migración (Castellanos, 2006) afirma que las organizaciones de migrantes podrían clasificarse en:
- Redes de inmigración cuyo objetivo principal es el movimiento de personas, unidades familiares y la migración en cadena.
- Redes que tienen un enfoque más transnacional, pues sus actividades (en los ámbitos económico y político), se dirigen principalmente hacia su país de origen.
- Redes que actúan principalmente en el ámbito local en el país de destino.

Lo que debe precisarse es que estas redes son multidimensionales y cambian según su tipo. Por un lado, la ayuda que éstas prestan puede ser esencial y con una duración larga y estable, mientras que en otras, sus prácticas pueden ser secundarias y con un carácter de tiempo limitados.

Al inicio, los migrantes se organizan en redes pequeñas de conocidos y paisanos, lo que les permite afrontar el ambiente hostil que muchos inmigrantes perciben a su llegada. Los migrantes que se incorporan a las distintas asociaciones buscan superar las dificultades cotidianas; sin embargo, al transcurrir el tiempo las organizaciones adquieren múltiples dimensiones, tornándose sus relaciones más complejas debido a los contactos que tiene con sus comunidades de origen, llevándolos a construir prácticas transnacionales por sus constantes relaciones económicas, sociales y culturales. Los vínculos iniciales con sus comunidades de origen se limitan al contacto que mantienen con sus familias mediante el envío de remesas, entre otros. Pasado algún tiempo, las organizaciones crecen y sus mismas necesidades hacen que sus relaciones y acciones reivindicativas se trasladen del terreno de lo local al transnacional, pues se enfocan en aspectos de la defensa de los derechos civiles (derecho al voto o la legalización de su situación, por ejemplo), y protección y denuncia por discriminaciones.

Las organizaciones mexicanas en Estados Unidos son un ejemplo de las prácticas de la inmigración, pues han consolidado una extensa red que cuenta con más de 583 organizaciones en 30 ciudades, permitiéndoles fortalecer sus vínculos con sus lugares de origen. Las continuas luchas han llevado a las organizaciones mexicanas a transformar sus formas organizativas en otras más complejas como las federaciones, que incluyen asociaciones de diversas regiones mexicanas, lo que representa una afiliación de miles de migrantes.

Según Castellanos (2006), citando al Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME) con cifras de 2004, la comunidad mexicana en Estados Unidos se encuentra concentrada fundamentalmente en los Ángeles, ciudad en la que se encuentran “218 clubes y federaciones de oriundos; le sigue Chicago, con casi 170 organizaciones; mientras que los estados de origen con mayor número de clubes son Zacatecas (132), Jalisco (99), Guerrero (49), Guanajuato (48), Michoacán (35), Puebla (34), Oaxaca (31) y Nayarit (25). Dentro de éstas por ejemplo, se encuentran organizaciones como el Frente Indígena Oaxaqueño Binacional, que tiene entre sus principales objetivos la defensa de la salud y los derechos humanos de los pueblos indígenas”. A estas prácticas deben sumársele consecuencias como la formación de identidades colectivas más amplias a escala técnica y regional.

1.7 Reproducción social y estrategias familiares de vida

Marx (1986: 476-483), en el apartado sobre la reproducción simple, señala que en el régimen capitalista de producción, el proceso del trabajo no es más que un medio para el proceso de valorización. El obrero produce, además de la plusvalía, el fondo con el cual le pagan, es decir, el capital variable, antes de que regrese a sus manos en forma de salario. La clase capitalista entrega constantemente a la clase obrera, en forma de dinero, la asignación de una parte del producto creado por la segunda y apropiado por la primera.

Es en el capital variable donde se localiza una forma histórica concreta de la manifestación del fondo de *medios de vida* o el fondo de trabajo que necesita el obrero para su sustento y reproducción y que en todos los sistemas de producción social tiene constantemente que producir y reproducir.

El consumo del obrero tiene un doble carácter: en el proceso mismo de la producción consume mediante su trabajo medios de producción, convirtiéndolos en productos de valor superior al del capital desembolsado, es decir, su consumo productivo. Siendo al mismo tiempo el consumo de su fuerza de trabajo por el capitalista que la ha adquirido. Paralelamente, el obrero invierte el dinero con que se le paga la fuerza de trabajo en medios de vida, o sea, en su consumo individual, que da por resultado la vida del propio obrero.

Si se enfoca a la clase capitalista y la clase obrera en su totalidad, y si en vez de examinar el proceso aislado de producción de una mercancía, se examina el proceso capitalista

de producción, en su flujo y en toda su extensión social, se presenta lo siguiente: cuando el capitalista convierte en fuerza de trabajo una parte de su capital, lo que hace es explotar su capital entero, obteniendo un provecho doble. No saca provecho solamente de lo que el obrero le entrega, sino también de lo que él da al obrero. El capital de que se desprende a cambio de la fuerza de trabajo, se convierte en medios de vida, cuyo consumo sirve para reproducir los músculos, los nervios, los huesos, el cerebro de los obreros actuales y para procrear a los del futuro.

Así es que, dentro de los límites de lo absolutamente necesario, el consumo individual de la clase obrera vuelve a convertir el capital abonado a cambio de la fuerza de trabajo en nueva fuerza de trabajo explotable para el capital. Es producción y reproducción del propio obrero, del medio de producción indispensable para el capitalista.

El consumo individual del obrero es, en suma un factor de la producción y reproducción del capital, ya se efectúe dentro o fuera del taller, de la fábrica, o dentro del proceso de trabajo, o de la limpieza de las máquinas, lo mismo si se realiza en pleno proceso de trabajo que si se organiza durante los descansos.

Se concluye por lo tanto que la conservación y reproducción constantes de la clase obrera son condición permanente del proceso de reproducción del capital. Por ello, el capitalista sólo considera productiva la parte del consumo individual del obrero, que es necesaria para perpetuar a la clase obrera, o sea, aquella parte que el obrero tiene forzosamente que consumir para que el capital devore la fuerza de trabajo; todo o demás que el obrero pueda consumir por su propio gusto es consumo improductivo. A manera de ejemplo: si el capitalista aumentase el salario por acumulación de capital, incrementando medios de consumo del obrero, sin aumentar el consumo de la fuerza de trabajo por el capital, el capital aumentado se consumiría improductivamente. "En efecto, el consumo individual del obrero *es improductivo para él mismo*, pues no hace más que reproducir el *individuo necesario*; sólo es *productivo para el capitalista y para el estado*, puesto que reproduce la *fuerza productora de riqueza para otros*" (Marx, 1986: 482).

Respecto al modo de producción doméstico en la economía campesina, el modelo de Chayanov, partía del grupo doméstico individual, cuyo objetivo básico sería garantizar la satisfacción de sus necesidades, y no para la realización de lucro, razón por la cual el

campesinado no debería ser considerado como una forma de capitalismo incipiente. El núcleo de su teoría está en el principio subjetivo del equilibrio entre necesidades de subsistencia y la realización de trabajo manual con determinado límite, esto es, de sus desutilidades.

Para Chayanov, dos cuestiones eran básicas: la ausencia de salarios y la noción de que la unidad campesina es al mismo tiempo una unidad de producción y una unidad de consumo. Cerca del 90% de propiedades campesinas rusas examinadas por él no utilizaban trabajo asalariado, apenas mano de obra familiar, lo que lo llevó a afirmar que si su modelo es típico, es porque está fundado en la realidad. Con la ausencia de salarios, las demás categorías de análisis capitalista perderían sentido.

Era preciso tomar al grupo doméstico como un todo y considerar el retorno de trabajo como si fuera indivisible, y no fragmentado en salarios. Esto es, en la familia campesina, el retorno de actividades económicas son indiferenciables. Sería necesario, entonces, construir una teoría económica diferente: una teoría de economía familiar, basada en el ya referido equilibrio consumidores/ productores. Entre la satisfacción de las necesidades familiares y las penurias del trabajo, la familia campesina organiza su producción por una valoración subjetiva basada en la larga experiencia de trabajo agrícola, de generaciones presentes y pasadas. La medida del trabajo familiar en condiciones dadas, fue llamada por Chayanov como gran autoexplotación de trabajo. La familia no intensifica el trabajo de sus miembros para alcanzar el referido punto de equilibrio, en el que un posible aumento del producto es sustituido por las penurias del trabajo extra. En otras palabras, hay una valoración específica de la relación insumo-producto (Woortman: 2001).

El punto de equilibrio es afectado por el tamaño de la familia y por la proporción de miembros trabajadores y no trabajadores. A partir de ahí, todo depende del ciclo de desarrollo del grupo doméstico. La naturaleza familiar de producción campesina lleva en su interior a otras especificidades. Chayanov demostró que en condiciones que llevarían un emprendimiento capitalista a cabalidad, familias campesinas eran capaces de trabajar más horas, vender a precios más bajos, sin obtener un excedente líquido, y entre tanto continuar produciendo año tras año.

Por otro lado, aquí lo que en una economía capitalista puede ser usado como remuneración de capital, en la familia campesina es usado para el consumo. Otra característica

no capitalista de la economía campesina es dada por la idea de que la familia puede comprar más tierra por precios encima de aquéllos que serían pagados por un empresario, alcanzando una producción mayor cuando los precios del producto caen en el mercado.

Como no existe capital en los salarios o en la renta de la tierra, más la autoexplotación del trabajo, esa aparente irracionalidad se explicaría por el esfuerzo de llegar al referido equilibrio. Ese equilibrio es afectado por la relación consumidores/productores, variable que se desarrolla en cada grupo doméstico.

La variable fundamental es proporcionada por unidades de consumo, más que de producción. Como la relación entre la fuerza de trabajo de la familia en sus demandas de consumo se transforma a través del tiempo, Chayanov acompaña a la "historia natural" de la familias desde el casamiento, o en la llegada de los hijos a la edad productiva, o en el casamiento de la segunda generación. Es por esa perspectiva dinámica que Chayanov elabora el concepto de "diferenciación demográfica", que no se confunde con las diferencias de clase, trazando una nueva perspectiva para el estudio de la economía familiar.

Durante un cierto periodo, la relación consumidores/productores aumenta para, a partir de determinado momento, comenzar a disminuir. Cuanto mayor sea la relación consumidores/productores, tanto más alta será la intensidad de trabajo de los productores (y también de los consumidores). Por otro lado, hay una relación entre el ciclo de desarrollo y el tamaño del área cultivada.

La reproducción social se contrapone de cierta manera con la reproducción del capital, el concepto tradicional que veía el proceso de crecimiento económico centrado en las actividades productivas. En este sentido, la reproducción social es más amplia, y define un proceso que envuelve tanto a la producción, como los servicios sociales, y las diversas actividades de gestión de desenvolvimiento como planeación, de seguridad, entre otros.

Por otro lado, se trata de reproducción, o sea, de una visión estructural de largo plazo que envuelve a un análisis de cómo la sociedad en su conjunto se reproduce y evoluciona. Al insistir en el concepto de reproducción social, se busca romper con la absurda dicotomía que se da entre la economía, que se preocupa por producir riquezas, y lo social, que va acompañada de

atraso, intentando a través de políticas de compensación reducir las contradicciones generadas como la miseria, el abandono y la exclusión (Dowbor: 2001).

Las formas de supervivencia de sectores pobres, estipulaban las conexiones entre las mismas formas de supervivencia y el contexto económico al establecer que las estrategias objetivas de subsistencia económica, se referían a la reordenación de funciones al interior de la unidades familiares, enfatizando la participación económica de todos o la mayoría de los miembros componentes: la madre, los hijos mayores y menores, los allegados y aún los miembros consanguíneos próximos. Estos constituían un ejército de reserva que podía movilizarse eventualmente para enfrentar las situaciones que afectaran el consumo familiar. Simultáneamente se presentaba una tipología que intentaba relacionar cada clase social a un tipo de organización y vida familiar (Zaremborg: 2005).

Se ampliaron los alcances del concepto englobando dentro de las estrategias de supervivencia no sólo los comportamientos relacionados con la reproducción material, sino también aquéllos referidos a la reproducción biológica. De esta manera, el concepto adquiere una vertiente demográfica importante.

Las estrategias familiares de vida, han sido abordadas por Susana Torrado. Esta autora, según Zoremborg (2005), recorre una serie de procesos, con la intención de vincular la reproducción material y biológica, como la procreación, el ciclo de vida familiar, la división del trabajo familiar, la organización del consumo familiar, la cooperación extrafamiliar, la migración laboral, entre otros. La intención de conectar la esfera de producción y reproducción social y económica se explicita claramente en esta autora al conceder prioridad al estudio de la relación entre estilos de desarrollo y estrategias familiares (en lugar de estrategias de supervivencia). Desde esta perspectiva las estrategias familiares de vida se refieren al conjunto de comportamientos a través de los cuales las unidades familiares o domésticas tratan de optimizar sus condiciones de vida, dadas ciertas determinaciones estructurales (condición socioeconómica) y coyunturales (políticas públicas).

El estudio de las determinaciones debía relacionarse con los estilos de desarrollo entendidos como estrategias de acción esencialmente públicas que, siendo políticamente dominantes en una sociedad concreta, se relacionan con los factores fundamentales del desarrollo económico social. Desde este punto de vista, las unidades familiares se transformaron

en una categoría de análisis que relacionaba un contexto macroestructural con las decisiones y relaciones de los individuos que componían una familia, en el nivel microsocial.

Mediante un acuerdo básico entre los estudiosos, acerca de que la familia consistía en el lugar donde se llevaban a cabo los procesos de reproducción cotidiana y generacional, se generaron diversas discusiones. Una de ellas se basaba en reconocer la autonomía relativa de la categoría familia, donde se sostenía que la familia poseía capacidad de decidir sobre la utilización y organización de sus recursos, en la medida que presenta un cierto grado de autonomía frente a las determinaciones de otros órdenes (social, económico, etcétera). La familia, además, aparece aquí como variable intermedia, con algún grado de autonomía, para explicar no sólo las conductas laborales o la utilización de agencia sociales (educación, por ejemplo), sino también, y fundamentalmente, conductas demográficas (fecundidad y migraciones).

En la extensión del concepto a las redes cercanas, dentro del concepto del concepto de estrategias de supervivencia familiar podía aplicarse aún a unidades más amplias tales como redes de intercambio recíproco de bienes y servicios (o redes de reciprocidad), ya sea que estas últimas se funden en el parentesco o en la vecindad de residencia. Los límites formales del grupo están definidos por el matrimonio y el parentesco. Los límites efectivos del grupo de pertenencia, están marcados por los derechos y obligaciones recíprocos.

Desde el enfoque de la pobreza, las discusiones mostraban los conflictos que se presentaban al intentar conectar los niveles micro y macrosociales, pero también reflejaban una serie de planteamientos que provenían de un conjunto de trabajos más ligados a la antropología. En este sentido, estos trabajos recogían la experiencia de estudios antropológicos sobre la pobreza como los de Óscar Lewis (1961,1968), que enfatizaba la capacidad de los pobres para valerse por sí mismos, por medio de la habilidad en el logro de la organización comunitaria, o los de Hart (1973) que ponía de relieve las capacidades y estrategias de los pobres para innovar en la generación de ingresos en el sector informal de la economía (Zoremberg: 2005).

En América Latina, las crisis económicas y políticas, llevaron a los sectores pobres (muchas veces denominados como populares) a la generación o fortalecimiento de acciones colectivas como las ollas o comedores populares, cooperativas de abasto, asociaciones en defensa de la vivienda, entre otros. Estrategias que se asentaban en redes de reciprocidad social

y política pre-existent. Los estudios de Larissa Lomnitz (1978) son representativos de esta vertiente. De acuerdo a esta autora, "los mecanismos de supervivencia de los marginados comportan la totalidad de su sistema de relaciones sociales de asistencia mutua (...) las que representan parte de un sistema económico informal, paralelo a la economía de mercado, que se caracteriza por el aprovechamiento de los recursos sociales y que opera en base al intercambio recíproco entre iguales" (Zoremberg: 2005).

Siguiendo el recorrido sobre la noción de las estrategias familiares, Del Rey y Quesnel: (2005) señalan que cada uno de los mercados responde a distintas estrategias familiares de reproducción, en función de las distintas opciones que ofrece, y según los objetivos. Las estrategias familiares en la migración de las poblaciones del Sotavento (movilidad hacia los mercados tradicionales), presenta una migración fundamentalmente de sobrevivencia y/o transitoria en el sentido de que es desempeñada durante una etapa concreta del ciclo de vida de la persona (posiblemente en espera de trabajar la tierra o de búsqueda de una mejor oportunidad, o antes de casarse y asumir nuevas responsabilidades). Es una movilidad que no fractura el espacio de reproducción familiar, porque raras veces supone una reorganización del grupo doméstico, en términos productivos (son desplazamientos que se complementan en gran medida con la producción del grupo doméstico) y organizacionales (puesto que se mantiene una alta densidad de contactos).

No exige un fuerte costo económico para su desplazamiento, pero a la vez tampoco proporciona grandes ganancias que lleven a una modificación de las condiciones de producción o que desplacen a la producción agrícola como la actividad económica principal. En general aparece como un recurso para garantizar el autoconsumo o la sobrevivencia familiar.

Las estrategias de sobrevivencia y formas de reproducción social del grupo doméstico y comunitario, constituyen conceptos centrales para comprender la organización de las familias pobres. Se construyen a partir de las decisiones que garantizan la permanencia del grupo como tal, ya sea en la misma comunidad de origen o bien en espacios distintos al regional o incluso nacional que ayudan a describir comportamientos, interrelacionarlos e interpretarlos y pueden definirse como el conjunto de acciones, económicas, sociales, culturales y demográficas que realizan los estratos poblacionales, que no poseen medios de producción suficientes, ni se incorporan plenamente al mercado de trabajo, por lo que no obtienen de las mismas actividades,

ingresos regulares para mantener su existencia en el nivel socialmente determinado, dadas las insuficiencias estructurales del estilo de desarrollo predominante (Canabal y Flores: 2001).

Abundando, es el medio social, es decir, la espacialidad regional, el factor que determina las combinaciones que dibujarán dichas estrategias y formas de reproducción social, en tanto que el concepto de alternativas de desarrollo queda delimitado, como aquellas acciones premeditadas y realizadas a través de medios elegidos deliberadamente para alcanzar determinados objetivos, que tiene que ver con la mejoría de alguno o algunos aspectos de la vida económica, social y cultural de las familias y comunidades campesinas-indígenas.

Algunos casos sobre el concepto de reproducción.

En un trabajo de Uruguay (Retamoso: 2002) se hace referencia al ciclo de vida familiar, los patrones reproductivos y el trabajo como activo. Este estudio intenta aproximarse a la problemática de la vulnerabilidad social y demográfica de Uruguay, a partir de análisis de estrategia familiar del uso de recursos laborales disponibles. La pretensión es responder la pregunta: ¿son las familias más vulnerables desde el punto de vista demográfico aquellas que presentan los mayores inconvenientes en la movilización y utilización del principal activo que poseen, es decir, el capital familiar para el trabajo?

Este trabajo asocia características demográficas básicas, tales como el ciclo de vida familiar, número de hijos y edad de las madres al tener su primer hijo; con la capacidad que presentan las familias para utilizar los recursos laborales existentes. El trabajo se apoya en el enfoque de los activos, vulnerabilidad social y demográfica para estudiar la relación existente entre los ciclos por los que atraviesan las familias, sus comportamientos reproductivos y la posibilidad que presentan de movilizar los recursos laborales.

Las fuentes de información se retoman de la Encuesta Continua de Hogares, del Instituto Nacional de Estadística de Uruguay. La serie se compone de los registros de personas y hogares desde el año de 1986 a 1999 para las áreas urbanas. Esta encuesta tiene los objetivos de determinar el nivel de actividad de la población urbana, el nivel de ingresos urbanos de los hogares urbanos y las características sociodemográficas y económicas de la población y los hogares urbanos. La encuesta entrevista por año aproximadamente a 20 mil hogares y a unas 60 mil personas de Montevideo y en el interior urbano.

Las unidades familiares encabezadas por mujeres, es un tema que complementa la discusión frecuente sobre las condiciones materiales de vida que caracterizan a los hogares con jefas de familia, mediante un análisis más exhaustivo de dimensiones menos conocidas de su vida familiar. Es el caso del trabajo denominado *Mujeres jefas de hogar y su dinámica familiar* (De Oliveira: 2004). La fuente de información que utiliza la autora se deriva de la Encuesta sobre Dinámica Familiar en la Ciudad de México y Monterrey (DINAF), encuesta diseñada por ella, aplicada a fines de 1998 y principios de 1999. Incluyó el trabajo dos muestras probabilísticas separadas: una de hombres (1644 casos) y otra de mujeres (2532 casos; ambas representativas de las poblaciones masculina y femenina, utilizando para este trabajo sólo la muestra de mujeres.

En la primera parte de la investigación se analizan los antecedentes de investigación existentes sobre los hogares encabezados por mujeres. Mientras que en la parte central, se analizan la división del trabajo doméstico y el cuidado de los hijos (trabajos reproductivos), la toma de decisiones y la presencia de diferentes tipos de violencia doméstica, por medio de la construcción de índices que retoman la diversidad de la información recolectada en la DINAF, en torno a estos aspectos. No sólo señalan y describen las diferencias entre los índices de jefas y no jefas de hogar, sino que se interesan en examinar la medida en que tales variaciones permanecen una vez que los índices son estandarizados, tomando en cuenta las diferentes características de estos distintos grupos de mujeres.

Sobre el trabajo reproductivo y los alcances de una tipología, informa al respecto Carrasquer et al., (1998) y define al trabajo de la reproducción como aquellas actividades encaminadas a atender el cuidado del hogar y de la familia. Discute las características principales del trabajo de la reproducción, el origen del concepto, como fruto del debate sostenido en la década de los 70, entre algunas corrientes del feminismo y del marxismo y de las lecturas sobre autores sajones.

El estudio quiere mostrar algunas dimensiones del trabajo de la reproducción y las actitudes y/o representaciones simbólicas que lo envuelven, en el contexto de la investigación sobre las transformaciones del trabajo y su incidencia en la vida cotidiana de la población de la Región Metropolitana de Barcelona, realizado bajo el patrocinio de la Dirección General de

Ciencia, Investigación y Técnica. La investigación partió de un concepto amplio de trabajo que engloba tanto el ámbito de la producción como el de la reproducción, y en ella se ha dedicado especial atención, a poner de manifiesto tanto las diferencias lógicas que presiden ambos ámbitos como a conceptualizar y medir el propio trabajo de la reproducción. A nivel empírico, los autores se han centrado en analizar el trabajo de la reproducción, de tal manera que les permitiese tipificar su distribución en los hogares de las personas entrevistadas, junto a la opinión que estas mismas personas pudieran tener de dicho trabajo y de su participación en el mismo.

En total entrevistaron a 191 personas representativas de unos tipos previamente construidos en la primera fase de la investigación, según una distribución de dedicación temporal al trabajo productivo, reproductivo y al ocio o tiempo libre. Por trabajo de reproducción entendieron al conjunto de actividades destinadas a la reproducción biológica, social e ideológica de la fuerza de trabajo, agrupadas tales actividades en seis dimensiones básicas, como siguen:

- La dimensión de trabajo de automantenimiento
- La dimensión del trabajo de infraestructura del hogar
- La dimensión de atención de cargas reproductoras pasadas, presentes y futuras
- La dimensión de organización del funcionamiento del hogar
- La dimensión de trabajo de mediación, ya sea entre el hogar y el conjunto de servicios ofrecidos por el Estado y las instituciones públicas, ya sea un trabajo de mediación vinculado a la gestión afectiva y relacional
- La dimensión de trabajo de representación conyugal.

Hay otros trabajos que presentan alternativas metodológicas o propuestas para el abordaje del tiempo y del trabajo. Es el lugar que tiene el estudio de Carrasco (2001), quien refiere la necesidad de una propuesta feminista con la intención de recuperar aquellas actividades que se han hecho invisibles bajo la lógica del mundo capitalista. La mayor parte de los estudios sobre economía laboral se han centrado en el empleo, y cuando consideran las actividades domésticas, lo hacen en un análisis separado del trabajo remunerado, como si fueran dos actividades distintas sin relación alguna entre ellas.

En tanto que la estadística laboral institucional, tiende a permanecer centrada en el mundo del empleo, deriva su propuesta denominada Encuesta Periódica Alternativa (EPA), que se propone como encuesta periódica, capaz de recabar información sobre la actividad global y sus distintos

componentes (trabajo remunerado, ayuda familiar, trabajo familiar doméstico, estudio y trabajo voluntario), sobre las diferencias entre mujeres y hombres en el uso del tiempo y la división por sexo del trabajo y el empleo, tomando en cuenta las distintas formas de convivencia que existen en nuestra sociedad. En este sentido, la propuesta estadística supera el mero protocolo del cuestionario, o sea, no se limita sólo a ampliar la EPA, sino que replantea los fundamentos conceptuales y metodológicos: desde el propio concepto de trabajo, hasta un enfoque global en las interpretaciones de los resultados.

La migración como *estrategia* o como estrategia de reproducción familiar.

Según Stark, las causas que provocan la migración, se deben a que la familia rural minifundista ve reducido su bienestar por los cambios en las edades de los integrantes y debido al nacimiento de otros integrantes, y por lo tanto se exigen mayores alimentos. Es decir, que se tienen ganancias y pérdidas. Esto genera un deseo en la familia de cambiar la tecnología empleada en el minifundio hasta ese momento, lo cual genera riesgos, o sea, hay menos excedentes en los ingresos y aumentan los riesgos. El cambio tecnológico, entonces se apoya en la migración de algún miembro de la familia, quien desarrollará un doble papel: acumulando excedentes, y diversificando las fuentes de los ingresos (controlando el nivel de riesgo) (cfr. Stark: 247-248).

En ese mismo sentido, Stark reconoce que “la idea subyacente es que para la familia en conjunto, puede ser una estrategia mejor en el sentido de Pareto tener miembros que emigren a otra parte, ya sea como medio de repartir los riesgos o como inversión para acceder a corrientes de ganancias mayores” (cfr., Stark: 278).

Una idea general que maneja Stark es que considera a la migración como una estrategia de la familia, donde un integrante o varios integrantes emigren al medio urbano como un medio para repartir los riesgos y para obtener ganancias mayores, previa disminución en su bienestar y deseo de algún cambio tecnológico.

En el caso de Bourdieu, el fenómeno de la migración se va a presentar como una estrategia de reproducción familiar, en el entendido de que las prácticas que realiza la familia van encaminadas hacia ella. Quien migra por lo tanto, no lo hace para aminorar riesgos o para buscar un beneficio mutuo con la familia, que le reditúe la máxima ganancia posible por el ingreso que perciba, sino para seguir reproduciéndose como familia, manteniendo su estabilidad

social, y/o para mantener o acrecentar su patrimonio. Es decir, la migración se produce fundamentalmente como parte de una práctica más de la reproducción familiar.

Abundando: esto no quiere decir que al cambiar su situación con la práctica de la migración (y de la recepción de remesas), cambie la situación familiar hacia una mejoría. Más bien ésta es una posibilidad y no una garantía de tal mejoría. No hay detrás de las remesas un fetiche¹⁸ que las haga diferentes de los ingresos adquiridos por otras vías.

La estrategia entonces, es la decisión de la familia que rompe la inmovilidad para cambiar su situación de manera libre, pues ella es quien elige qué práctica va a convenir para transformar su situación. Una de esas prácticas es la migración. Ahora bien, la familia con la práctica de sus estrategias (de fecundidad, educativas, económicas, de inversión y de ahorro) tiende a reproducirse biológicamente y sobre todo socialmente, es decir, al mismo tiempo que les permite reproducirse y mantenerse en su *posición social*, les permite optar por cambiar esa posición que nosotros llamamos *calidad de vida*.

Se trata de plantear los problemas fundamentales en la lógica de las estrategias de los grupos, y especialmente de las familias que las emplean para producirse y reproducirse, es decir para crear y perpetuar su unidad, por lo tanto su existencia en tanto grupos, que es casi siempre, y en todas las sociedades, la condición de la perpetuación de su posición en el espacio social. En suma, los grupos –familiares u otros- son cosas que se hacen, al precio de un trabajo permanente de mantenimiento. (Bourdieu: 1996).

La idea trabajada podemos definirla como *estrategia de reproducción familiar*, que viene a ser el conjunto de prácticas de subsistencia, contención, de diferenciación y ascenso familiar (que implica un cambio) por medio de la cual las familias tienden de manera razonada a conservar o aumentar su patrimonio, y relativamente a mantener o mejorar su posición con relación al propio campo de la pobreza y con relación a su posición en la estructura de las relaciones sociales (de clase)¹⁹. (Anguiano: 2005).

¹⁸ Como si fuese un ídolo con vida propia con ciertas virtudes que le dan los hombres.

¹⁹ Se maneja de manera alternativa el concepto de posición social, que será aquélla que se reproduce y se mantiene.

En el capítulo II denominado *La antropología imaginaria del subjetivismo*, Bourdieu (1991) refiere la noción que retoma de Sartre para señalar a las prácticas como *estrategias* explícitamente orientadas por referencia a fines explícitos marcados por un proyecto libre, o incluso, entre algunos interaccionistas, por referencia a las reacciones anticipadas de los otros agentes.

En esta explicación, dice Bourdieu, Sartre se subleva contra la sociología <<objetiva>> o más bien, contra la sociología objetivista, conduciéndolo a rechazar la clase como clase de condiciones y condicionamientos, de disposiciones y estilos de vida *duraderos* por tanto, en la que él ve una clase cosa, una clase esencia, encerrada en su ser, reducida a la *inercia* y, por consiguiente, a la impotencia, a la que opone <<el grupo totalizador en una praxis>>, nacido de la clase cosa pero contra ella. A Sartre, todas las descripciones <<objetivas>> de esta clase <<objetiva>> le parecen inspiradas por un pesimismo socarronamente *desmovilizador*²⁰ que se propone encerrar, *clavar* incluso, a la clase obrera en lo que es y alejarla así de lo que tiene que ser, de la clase movilizada, de la que podría decirse, como del sujeto sartreano, que es lo que se hace.

En otras palabras, lo que Sartre propone es sobrepasar estilos de vida que se presuponen inmóviles, sin cambios, llevados por una inercia que lleva a los grupos sociales a la inmovilidad social, es decir, que les condicionan el ser (por grupos que los subyugan). Los sujetos buscan tanto la libertad de elegir (*proyecto libre*) como la movilización para cambiar su situación (*fines explícitos*). O sea, la movilidad social es una estrategia de los grupos sociales.

La familia, en ese sentido logra con su decisión romper la inmovilidad de una reproducción familiar que se presentaba como duradero; además de concebir otro estado de cosas contenido en una forma libre que suponen una ruptura con la situación anterior, o sea aquella que mantenía hasta antes de tomar la decisión razonable de quién o quiénes van a migrar, y que cambia su situación referente a la reproducción familiar.

²⁰ Las cursivas son nuestras.

La decisión de migrar: contrato mutuo o convención social.

La decisión de migrar, según Stark (1993.: 256-264), se lleva a cabo en el momento en que el migrante y la familia celebran un *convenio contractual voluntario o contrato*²¹ *mutuo*, esperando contar con ganancias cada uno, para compartir riesgos en común.

Aún cuando se señala que el pacto puede ser informal y por algún tiempo, en lo que se lleva cabo la innovación tecnológica, el concepto difiere de lo que se plantea con la adecuación propia de lo que afirma Bourdieu: la familia, en su decisión de quién va a migrar está respondiendo ante la situación que se le presenta y elige una estrategia: que migre algún o algunos integrantes de la familia para su reproducción.

Refiere tal decisión a una selección de la realidad fragmentaria (estrategia) y parcial como respuesta ante ciertas estimulaciones *condicionales (situación de la reproducción familiar) y convencionales (convenio entre la familia y el que migra)* y que toma como válidas el agente dispuesto a percibirlas y apto para comprender tal decisión.

El *habitus* le permite a la familia adoptar una decisión que de momento (por la urgencia de la decisión o por la falta de conocimientos necesarios) no le va a dar cabida a la evaluación consciente y calculadora de las posibilidades de ganancias y de pérdidas. Es decir, la familia no tiene la información general disponible para evaluar su situación ni la del propio migrante, y este a su vez tampoco puede "calcular" los riesgos a los que se va a enfrentar, pues "la previsión por venir es por completo ajena a la lógica puramente especulativa de un cálculo de los riesgos, capaz de atribuir valores a las diferentes posibilidades enfrentadas" (Cfr., Bourdieu, 2005: 242).

Aún cuando se consideraran a los migrantes agentes económicos, carecerían también de información rápida y oportuna. Si no, léase lo que señalan los microfundamentos de competencia imperfecta, que justifican la carencia de información oportuna²². Esta escuela de pensamiento contemporánea postula que la característica esencial de las economías de

²¹ La <<COSA>> a la que se le deposita la voluntad personal, en donde sólo uno mismo puede retirarla de ella y sólo por la voluntad nuestra puede pasar a otro, del cual deviene en propiedad, sólo con su voluntad, igualmente (del otro), es decir, que la <<COSA>> se refiere al CONTRATO. Donde se unen las voluntades existe igualdad jurídica frente a la propiedad y frente al contrato. Por lo tanto, al existir personas particulares, habrá intereses particulares. Ver Hegel George, W.F. (2000): *Enciclopedia de las ciencias filosóficas*, Alianza Editorial, España.

²² Stark se refiere a ello al señalar que las familias que "invierten", al principio, son las que tienen tal vez mayores ingresos, o sea, aquéllas que migran primero. Aquéllas que han migrado exitosamente, refieren información muy valiosa. Al principio, la información es cara y escasa.

mercado son las asimetrías en la información disponible en los agentes económicos y, en segundo término, el que este rasgo es un factor determinante en la formación de los precios, la distribución del ingreso, el crecimiento, los ciclos y la política económica (Perrotini: 2002).

Sintetizando: así como no hay un cálculo de intenciones de los agentes sociales, tampoco hay un cálculo permanente de las familias de lo que van a decidir hacer frente a una situación como es la partida de un integrante de la misma. Por lo tanto, no se ve la necesidad de “racionalizar” actitudes que son de sentido común para la gente.

En un segundo momento, al convertirse la migración en una experiencia recurrente e incorporada en la familia, ésta se enfrenta a una nueva situación en la que está dispuesta a actuar como producto de una acumulación de experiencias de situaciones anteriores similares, y le va a asegurar un dominio práctico de las situaciones de incertidumbre y fundar una relación con el futuro que no es la de un proyecto (como posibilidades que pueden o no ocurrir) sino la de una *previsión práctica*; por lo tanto, la previsión de lo por venir es por completo ajena a la lógica puramente especulativa de un *cálculo de los riesgos*²³, capaz de atribuir valores a las diferentes posibilidades enfrentadas. De ahí que se diga que el *habitus* produce previsiones *razonables* más no racionales, es decir, que permiten la previsión mutua de los comportamientos de los otros.

El salto que emprende la familia para decidir quién va a migrar, es un salto para cambiar (posiblemente) su posición social, hacia una calidad de vida entendiéndola como una estrategia de bienestar que permite a las personas adquirir ciertas capacidades para formar o construir una base que posibilite posteriormente expandirlas a través del tiempo.

Para ilustrar lo mencionado arriba baste un ejemplo: nada permite afirmar que el conjunto agregado de los individuos, aunque todos sean maximizadores, se comporta como un individuo que maximiza su utilidad, y que, a la inversa, el hecho de que la colectividad exhiba cierto grado de racionalidad no implica que los individuos actúen racionalmente. (Bourdieu: 2005).

²³ Las culturas tradicionales no tenían un concepto del riesgo porque no lo necesitaban. El riesgo hace referencia a peligros que se analizan activamente con relación a posibilidades futuras. El capitalismo moderno se planta en el futuro al calcular el beneficio y la pérdida y, por tanto, el riesgo como un proceso continuo. Ver Giddens (2000): *Un mundo desbocado. Los efectos de la globalización en nuestras vidas*. Taurus, Madrid., p.33-48.

Recepción de remesas: beneficios mutuos o recursos para la reproducción familiar.

Motivos para que el migrante envíe remesas.

Ya se ha mencionado que en la teoría de Stark La migración del trabajo, postula que en la migración no sólo participa un individuo en busca de la optimización, y buscando sólo eso, sino que también puede ser el fin la familia misma, en la búsqueda de un bienestar, compartiendo riesgos en común. Parte de la familia que se queda sabe que ha invertido en la educación del hijo que parte y, con ello, el cabeza de familia se convierte en asegurador del migrante; instalado el migrante será asegurador del cabeza de familia.

Por lo tanto, el migrante apoya el cambio tecnológico anhelado por la familia minifundista que se queda; acumula excedentes y apoyará también el nivel de riesgos, diversificando las fuentes de los ingresos. No habría grandes fenómenos de migración si los mercados y las instituciones financieras marcharan de forma perfecta, y si hubiera información oportuna. Como no es así, se fomenta la migración o se provoca.

Así, dentro de los motivos para migrar se citan los siguientes:

Por altruismo puro: señala que un migrante típico disfruta enviando remesas, en la medida en que sabe que al aumentar el ingreso se incrementa el consumo, según el número de integrantes de la familia y la presencia de deseconomías.

Por egoísmo puro, que considera tres razones para enviar remesas; la primera es la aspiración a heredar; la segunda refiere que al enviar remesas a su casa garantiza su mantenimiento; la familia puede invertir en activos, tales como tierra y ganado, entre otros. La tercera señala la intención del migrante de regresar a su casa, lo que le podría bastar para fomentar las remesas en inversión en capital fijo (tierra, ganado, casa) o en activos públicos (aumento de prestigio e influencia política) o, en activos sociales (relaciones con la familia y amigos). Aunque no se sepa con certeza o demuestre si el verdadero motivo es de ayudar o de incrementar su prestigio en el pueblo.

Complementando lo anterior, existe el enfoque diferente al altruismo y egoísmo puros: es el que considera al envío de las remesas como parte de un *convenio contractual intertemporal* "beneficioso" entre el migrante y la familia, donde considera a la inversión (educación) y el riesgo.

Lo que lleva a señalar que, evidentemente, para Stark los motivos más importantes se dan dentro de los beneficios que entre la familia y el migrante han reafirmado dentro de su contrato intertemporal, que rebasa al altruismo y egoísmo, puros. Aún cuando es mediado el contrato por un altruismo mutuo, éste se puede desgastar con el tiempo, a menos que el valor de los beneficios para la familia aumente.

Al contrario de Stark, basándonos en las premisas de Bourdieu, respecto a la reproducción de la familia, afirmamos que las remesas no se reciben en las comunidades para allegarse máximas ganancias, beneficios mutuos, inversión o de algún interés de por medio. El migrante envía remesas a su lugar de origen por solidaridad, es decir, por mantener vínculos y cohesionar al grupo que es su familia, y la familia recibe aquéllas para reproducirse socialmente. Lo que significa también que no lleva un control planificado de lo que va gastar el cabeza de familia fuera de las necesidades más apremiantes.

En síntesis, no se ve a las remesas como un recurso financiero poderoso, sobre el cual gire la vida de las familias de migrantes, es decir, que les preocupe la "ganancia", "interés" o jugosos "beneficios", más allá de lo que pueda generar en la reproducción de la familia; léase la satisfacción de las necesidades más apremiantes.

La migración viene a ser una estrategia de reproducción familiar, entre varias que practica. De lo que se trata entonces es de recibir recursos para un posible mejoramiento de su posición social, y como posibilidad cercana o futura de desarrollar las capacidades a través del tiempo. El destino de las remesas será similar de aquéllas comunidades que obtengan sus recursos de otras fuentes distintas a las remesas, es decir, se utilizarán para alimentación, compra de ropa, atención de su salud, mejoras a la vivienda, entre otros.

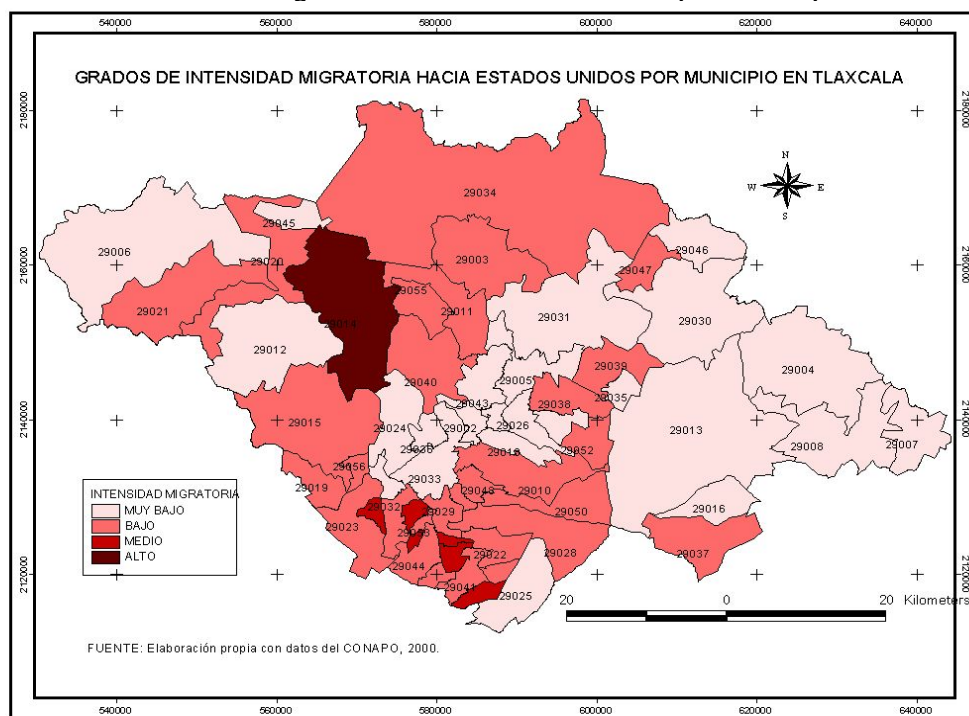
La migración como estrategia de reproducción familiar supone un mantenimiento o una posibilidad de mejoría de su situación social. Ni más ni menos.

Capítulo II. Diseño de la investigación

2. 1 Justificación y planteamiento del problema

Aunque Tlaxcala a nivel nacional, figura entre los estados con bajo grado de intensidad migratoria y con muy bajo porcentaje de hogares que reciben remesas (2. 24 %), respecto al estado de Michoacán, por ejemplo (11. 37%), esto no es razón suficiente para obviar su impacto en las familias tlaxcaltecas (Ver mapa 1). Existen por lo menos 2 razones para insistir en el tema: 1) la importancia que tienen las remesas recibidas el primer semestre del 2004 de 77 millones de dólares, enviados a Tlaxcala, significando un apoyo muy importante para elevar la calidad de vida de las familias migrantes, recibiendo en promedio 148 dólares por cabeza, al año (Balboa: 2004); 2) y los pocos estudios que han abordado los impactos que generan las remesas en la calidad de vida de la población tlaxcalteca. De hecho, sólo ha habido acercamientos a los datos sobre la migración a los Estado Unidos por la Oficina de Atención de Tlaxcaltecas en el Extranjero, y por la Secretaría de Relaciones Exteriores, delegación Tlaxcala.

Mapa 1
Grados de intensidad migratoria hacia Estados Unidos por municipio en Tlaxcala



Es conocido el hecho de que la población que migra debe tener dinero para trasladarse hacia los Estados Unidos, por ello se revela que no necesariamente las poblaciones más marginadas han emigrado hacia el extranjero. Sin embargo, en torno a los trabajos que han estudiado el impacto de las remesas en las comunidades de origen del migrante se sugiere que son las zonas en donde existe marginación, donde se crean las condiciones que provocan la migración

internacional, y son esas familias que reciben proporcionalmente mayores remesas, notándose un incremento en su calidad de vida, tal como ocurre en los casos de Oaxaca y Guerrero respectivamente²⁴.

La región que se pretende abordar con el tema migración y remesas es el de la región oriente (Huamantla) que presenta características a considerar y que justifican su estudio. La región a analizar se integra de 7 municipios que son: Atlzayanca, Terrenate, Huamantla, Cuapixtla, Ixtenco, El Carmen Tequexquitta y Zitlaltépec.

Las características que se consideran a continuación refuerzan lo anotado anteriormente y se suman los siguientes aspectos, justificando el trabajo en la región propuesta, a saber:

- 1.- Existen pocos estudios sobre la migración internacional hacia los Estados Unidos y la importancia de las remesas, referidas a la región oriente del estado de Tlaxcala.
- 2.- Hay escasa información sobre el origen y destino de los migrantes internacionales por parte de las instituciones involucradas (Oficina de Atención a Tlaxcaltecas en el extranjero²⁵, SRE e INEGI). Han existido intentos por identificar las localidades y municipios expulsores, pero sin resultados que permitan aproximarse a cuantificar número de migrantes y el monto de las remesas que perciben las familias. De hecho, en los censos hay escasa información sobre el destino de los migrantes a nivel internacional y específicamente hacia los Estados Unidos, aunque sí son un referente del fenómeno de expulsión de población.
- 3.- La región oriente presenta condiciones de marginación (Ver cuadro 4), que la sugiere como causa que provoque la migración, como en los casos de Oaxaca y Guerrero (Guijón-Cruz, et.al: 2000; Morales, 2004). Lo anterior no quiere decir que en la generalidad sean los más marginados quienes migren hacia los Estados Unidos, pero sí es esta una de las condiciones que la provocan.

²⁴ Ver: Gijón-Cruz, et al., (2000): "Impacto de las remesas internacionales" en: *CIUDADES*, número 47, de julio-septiembre, RNIU, Puebla, México; además el trabajo de Morales Ramiro (2004): *Migración internacional: el impacto de las remesas familiares en el desarrollo de las familias y regiones receptoras en Guerrero*, México. Ponencia presentada el 28 de octubre del 2004, en el CRIM-UNAM.

²⁵ Para el año 2006, la OFATE, citando un estudio del Colegio de la Frontera Norte, señalaba que migraban hacia los Estados Unidos en promedio 400 paisanos al día (sic). Cifra para tomar con reservas. Lo relevante es que por medio de una encuesta aplicada en el estado de Tlaxcala, la Oficina detectó que personas de todos los municipios intentan cruzar la frontera.

Cuadro 4
Grados de marginación de la región oriente, 2000

MUNICIPIOS	GRADOS DE MARGINACIÓN
Atlizayanca	Alto
El Carmen Tequexquitla	Medio
Cuapiaxtla	Medio
Huamantla	Bajo
Ixtenco	Bajo
Terrenate	Alto
Zitlaltépec	Medio

Fuente: CONAPO, 2000

4.- Apoyos a localidades y municipios a la región oriente por el programa Iniciativa Ciudadana (3 x 1). Estos datos son un indicio claro de que existe migración internacional, pues uno de los requisitos para integrarse al programa es que las personas tengan familiares migrantes. Existen datos que muestran el apoyo otorgado por la SEDESOL en la región en estudio que deja entrever la respuesta oficial, respecto a la marginación que presenta la región oriente.

Los anteriores puntos se abordan más adelante con mayor amplitud en la parte de *Datos preliminares sobre migración internacional y remesas en Tlaxcala*.

Los puntos señalados nos llevan a plantear los siguientes objetivos:

2.2 Objetivo general

Analizar la importancia de la migración hacia los Estados Unidos en la región oriente de Tlaxcala y los efectos en la reproducción familiar provocados por las remesas recibidas.

2.3 Objetivos particulares

Caracterizar a la región oriente a nivel de diagnóstico.

Identificar a los municipios expulsores de la población de la región oriente hacia los Estados Unidos.

Generar información, inexistente hasta el momento con relación a las localidades de origen de los migrantes y sus destinos en los Estados Unidos desde la región oriente.

Lo anterior, nos permite hacer la siguiente hipótesis de trabajo:

2.4 Hipótesis

La migración es una estrategia de reproducción familiar, que tiene como finalidad mantener o mejorar las condiciones de vida de las familias. Por lo tanto, una de las causas principales que provocan esa práctica es la económica, mediando la familia en la decisión para que alguno(s) de sus integrantes migre. El *habitus* les permite a las familias percibir e incorporar prácticas comunes que les son afines a un determinado grupo social. Esa práctica es la migración, donde media la convención social, la solidaridad para el envío de remesas a las familias y no el interés de la ganancia o del máximo beneficio. Las redes de migrantes permiten que la práctica se convierta en un *habitus* a través de la experiencia que generan los primeros migrantes. Al establecerse el migrante en el lugar de destino, envía remesas a los familiares de origen, generando con ello la satisfacción de las necesidades básicas de alimento, vestido, educación, salud y transporte, es decir, para la reproducción familiar.

Por lo tanto, la migración es una estrategia de reproducción y su práctica se convierte en un *habitus* a través del tiempo. El uso y destino de las remesas muestra que en el mejor de los casos les alcanza a las familias para reproducirse, en el peor de ellos, simplemente para la sobrevivencia.

CAPÍTULO III. Diagnóstico situacional de la región oriente.

El diagnóstico situacional permite tener un panorama general de la región, con sus potencialidades y carencias para un posible desarrollo local que integre el capital humano, para su mejora en los rubros de educación, salud, alimentación, empleo y distribución del ingreso. Dentro del capital social, la búsqueda de la mejora de las redes sociales, participación ciudadana y promoción de la cultura local. En el capital económico, se trata de vislumbrar el estado y la mejora de la infraestructura regional, servicios y la especialización productiva. Finalmente, en el capital natural se buscaría la valorización del medio ambiente como activo del desarrollo; la diversificación productiva del medio rural, junto con la planeación del desarrollo sostenible ambiental.

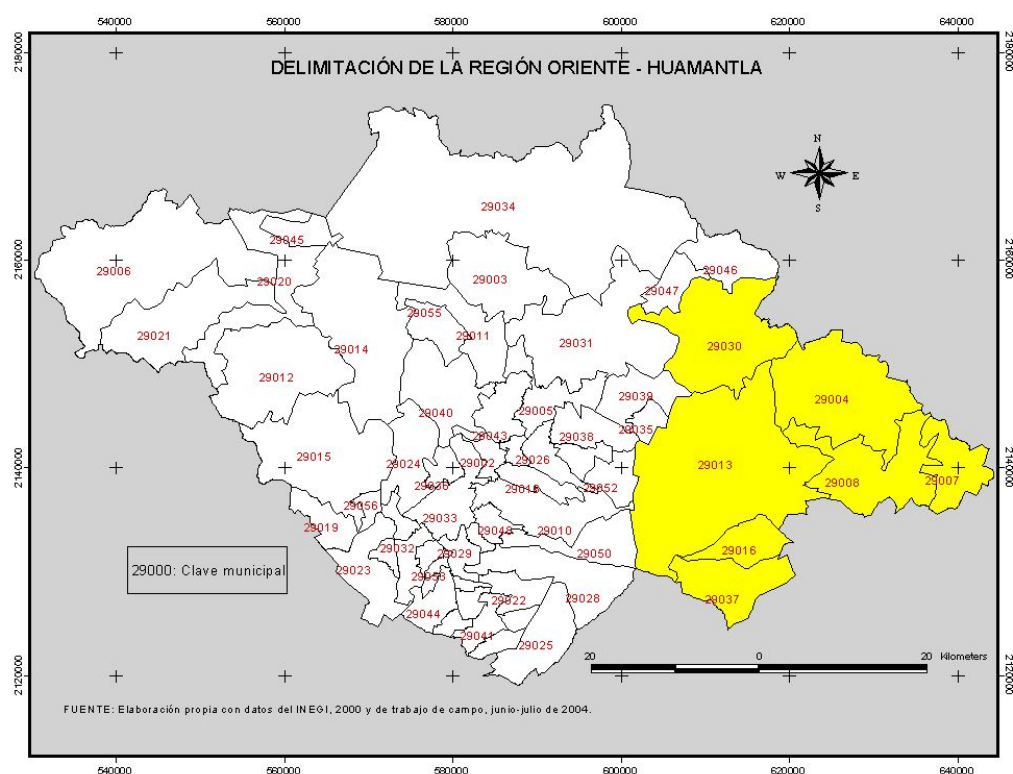
De ello trata el presente capítulo, es decir, se refiere a la situación que guarda la región oriente y describe las características del medio físico, que considera elementos mínimos como el clima, suelos, flora y fauna, relieve y problemas ambientales. Cubre también los elementos sociales que se refieren a la población, salud y marginación, entre otros. Mientras que las características económicas permiten tener una idea general de las especializaciones de la región por sector y de las actividades productivas sobresalientes del sector primario. Se finaliza el capítulo con algunos programas gubernamentales que buscan dar respuesta al problema de la marginación de la región oriente.

3.1 Medio físico.

La entidad se divide actualmente en 60 municipios y en seis regiones socioeconómicas, donde destacan por su extensión geográfica los municipios de Tlaxco, Terrenate, Calpulalpan y Huamantla, y entre los más poblados Chiautempan, Apizaco, Huamantla y Tlaxcala.

La región Oriente comprende los municipios de Alzayanca, El Carmen Tequexquitta, Cuapixtla, Huamantla, Ixtenco, Terrenate y Trinidad Sánchez Santos. Al norte, sur y oriente colinda con el estado de Puebla y al poniente con 8 municipios de Tlaxcala: Emiliano Zapata, Lázaro Cárdenas, Tetla de la Solidaridad, Xalostoc, Tocatlán, Tzompantepec, San José Teacalco y San Francisco Tetlanohcan. Se retoma la regionalización del PEOT que se basa en una serie de datos socioeconómicos, para ubicar a la región oriente Huamantla (Ver mapa 2)(SECODUVI: 2002).

Mapa 2
La región Oriente Huamantla



Sin duda esta región es liderada por la ciudad de Huamantla que es el centro de población más habitado y el centro de atracción socioeconómica y política de mayor importancia, frente al resto de los municipios.

Clima

El clima dominante en la región es de tipo Cw, clima templado subhúmedo, que tiene un régimen de lluvias distribuido en verano, con variaciones de temperatura en el mes más frío de entre menos 3 y no más de 18° C, y con una precipitación invernal inferior al 5% del total anual. Un elemento típico y sobresaliente es la variación de la temperatura mensual, que para este tipo de climas indica cambios extremos de temperatura que van de 7 a 14 ° C entre un mes y otro. Si bien este clima es dominante, destacan algunas zonas con microclimas definidos; tal es el caso de una pequeña área de Tequexquitta que se ve afectado por un clima del tipo B semiseco, cuya característica es la presencia de menor precipitación pluvial.

Dentro de las variaciones climáticas en la zona se presenta un rango de precipitaciones de 400 a 700 mm; en la parte Norte del estado de Tlaxcala existe una franja sumida que es seca, pasa por una parte del municipio de Huamantla y se extiende hasta el municipio de Tequexquitta. En esta franja la temporada de lluvias dura de 4 a 5 meses, siendo el rango de precipitaciones variable. Para el municipio de Alzayanca la precipitación es de 400 a 540 mm.,

la temporada de lluvias es de 3 a 4 meses. En el Carmen Tequexquiltla se presenta un área donde las precipitaciones son aún más escasas, el promedio anual es alrededor de los 400 mm. En Terrenate en la parte serrana –en la sierra de Ixtacamaxtitlán- se tiene una mayor precipitación, y un número mayor de meses húmedos, presentándose de 7 a 8 meses húmedos.

En los municipios de Cuapixtla, Huamantla e Ixtenco la precipitación media anual se registra, en alrededor de los 600 mm., los meses húmedos varían de 4 a 5 meses, para el caso de Huamantla e Ixtenco es de sólo 4 meses. En Zitlaltépec la precipitación media anual esta arriba de los 700 mm.

Con respecto a la temperatura se presentan cambios extremos, que caracterizan a los climas de la región. Los diferentes grados de temperatura dependen de la situación geográfica, de la altura y de la morfología del terreno. En los terrenos donde se presentan cambios diarios de temperatura considerable, con heladas nocturnas, se propician condiciones dañinas para los cultivos. Los diferentes grados de temperatura entre el día y la noche en las depresiones de los terrenos pueden alcanzar valores extremos, como los reportados por la estación climatológica de Huamantla, de 30° C en los meses invernales y produciéndose valores de hasta 35° C.

Tipos de suelo

En la región oriente se encuentran principalmente suelos de tipo fluvisoles y regosoles, y en menor proporción están los cambisoles con y sin horizonte dúrico, litosoles y feozem. Las tierras que existen en la zona no presentan características para el desarrollo de la agricultura, dado esto por la limitante que constituye la pendiente.

Los cambisoles vérticos que constituyen suelos de barro se localizan en sólo una parte de los municipios de Terrenate y Xalostoc. Son suelos muy difíciles de labrarse en tiempo de lluvias, es imposible en la de sequía, sus efectos negativos disminuyen la posibilidad agrícola (contenido alto de arcilla fondo fisiológico bajo, capacidad mediana del agua aprovechable). El suelo tipo regozol se puede encontrar en el corredor que atraviesa Apizaco, El Carmen Tequexquiltla y Tlaxco: Se constituyen de suelos sueltos con escaso desarrollo estos materiales están dedicados a la agricultura de temporal con rendimientos de bajos a moderado, así como los que se llegan a utilizar en agricultura de riego con rendimientos variables, la aptitud para la agricultura es baja y deben dedicarse a la actividad forestal (SEMARNAT: 2001)²⁶.

²⁶ La parte de clima, flora, fauna, suelos, hidrología y de problemas ambientales se extrajeron de SEMARNAT (et al.) (2001): *Ordenamiento ecológico del estado de Tlaxcala*. México. Delegación Tlaxcala-Gobierno del estado de Tlaxcala. México.

El tipo de suelo regosol éútrico, está formado por sedimentos arenosos, toba, limo arenoso y arena fina. Se encuentran principalmente al noroeste de Huamantla y en algunas partes al centro y sur del mismo municipio, con poca capacidad para almacenar agua.

Los regosoles dísticos están conformados de arenas finas voladizas (procedentes de sedimentos del Holoceno de la Malinche y de la cuenca de El Seco/ Oriental), arena poco migajosa. Domina grandes áreas al oriente del estado, desde una parte de Xalostoc, gran parte de Huamantla, Altzayanca, Cuapixtla y El Carmen. Cubre zonas de fósiles al nororiente y conforman las dunas de El Carmen. Su valor agrícola depende del grosor del suelo. Dadas sus características de porosidad su capacidad de aprovechamiento de agua es limitada, pues la transporta hacia capas más profundas; por tal razón los cultivos de plantas con raíces profundas son los que tiene mayores posibilidades. Esto cambia si cubre un suelo más antiguo pues por sus características retiene más el agua permitiendo cultivos más diversos: En las laderas bajas de La Malinche nororiental y hacia Huamantla. En las partes más bajas se puede cultivar alfalfa. Dadas sus características voladizas es necesario retenerlo formando barreras naturales y evitando la tala.

Los litosoles tienen un espesor menor a 10 cm., y están limitados por un material duro continuo y coherente (roca), se localizan en formas de terreno con pendientes pronunciadas al norte de Tlaxcala, Huamantla y Cuapixtla.

El tipo de suelo rankers se compone de lahares (corrientes de lodo volcánico), así como de conglomerados volcánicos endurecidos de una nube ardiente; además, consta de arena limosa hasta franco pedregosa a fuertemente pedregosa. Se encuentra en las laderas intermedias y bajas de La Malinche y en Emiliano Zapata al norte de Terrenate. Aunque es aprovechable por la agricultura, se restringe su uso por el material parental muy compactado con muchas rocas. Se debe restringir el pastoreo pues acaba con arbustos resistentes a la sequía que, además, enriquecen el suelo con humus. Sin embargo, existen experiencias exitosas de agricultura sobre esta unidad.

El tipo fluvisol constituido de material aluvial reciente, se localiza en la bajada del volcán de la Malinche, al norte del municipio de Huamantla. Mientras que los fluvisoles arenosos gravosos: se encuentran en la ladera oriental de La Malinche, que a la altura de Ixtenco tiene una amplitud de 15 Km. Su utilidad para la agricultura se considera baja, por un lado el material de piedra evita un cultivo intenso con máquinas o herramientas, por el otro, la capacidad de agua

aprovechable, por encontrarse sobre barro se considera mediana y, además, al material fino de la tierra le hace falta complejos de intercambio para los elementos nutritivos de la misma.

El tipo andosol mólico consiste de sedimentos toba y de migajón fuertemente arenoso a arcilla arenosa, encontrándose en laderas bajas cálidas, secas, entre los 2,700 y los 3,100 mts. Dependiendo del clima se puede usar para agricultura, sin embargo, debe protegerse contra la erosión después de talar, ya que después de deslavarse las capas superiores de los suelos, el subsuelo se endurece por su rico contenido en ácido silícico, formándose tepetates. Sólo se encuentra al sur oeste de Calpulalpan y al norte de Altzayanca.

Los andosoles ócricos constan de sedimentos toba débilmente meteorizados en situaciones de la ladera por debajo de los 2900 msnm, de arena limosa a limo arenoso. Se le encuentra en toda la franja desde el noroeste de Altzayanca al noreste y noroeste de Tlaxco.

Los gleyzoles presentan problemas de óxido – reducción por estar saturados con agua durante gran parte del año y se ubica en Cuapiaxtla. Son de textura arcillosa, color oscuro en la superficie y gris en el subsuelo, la estructura es de bloques subangulares de tamaño medio, pobre en materia orgánica.

La rendzina es un suelo delgado con sólo 36 cm. de espesor, de color negro que descansa sobre material calcáreo y se localiza al norte de Cuapiaxtla. La aptitud de estos suelos debe ser forestal, algunos sitios son dedicados a la agricultura o ganadería.

El tepetate café claro, del tipo de los duripanes, proviene de los suelos de barro. Se le encuentra sobre todo en las áreas erosionadas de Huamantla, donde en razón de una actividad demasiado intensiva de agricultura, no se tomaron en cuenta las medidas preventivas necesarias para no reducir los cambisoles de la superficie. En cuanto al aprovechamiento agrícola equivalen las consideraciones para los duripanes.

Existe la llamada fase sódica (que contiene más del 15% de saturación del sodio intercambiable), esta situación se encuentra sobre todo en los municipios de Ixtacuixtla de Mariano Matamoros y Nativitas. Los suelos ligeramente salinos y sódicos sólo se encuentran en el municipio de Cuapiaxtla, en una pequeña porción.

Flora

El representante de la región en cuanto al tipo de bosque de pino piñonero, lo constituye el municipio de Cuapiaxtla, que en la parte norte se encuentra en excelentes condiciones de conservación, donde también se identifican orquídeas terrestres en la parte más alta. Este tipo de bosque es el más exigente en cuanto a humedad ambiental se refiere. Se puede resaltar

también al tipo pinabete, pues representa una conífera con un alto valor biológico y económico. El encino se localiza en los municipios de Huamantla, Ixtenco y Zitlaltépetl, conviviendo con el ocote chino.

El bosque de sabino es pequeño con relación a los demás tipos de bosque y se encuentra en el valle que va de Apizaco hasta El Carmen Tequexquitla, entre los 2200 y 2700 metros sobre el nivel del mar. Este tipo de bosque ha sido deforestado y desplazado por la agricultura, pues se observa árboles de ese tipo sobre los bordes de las parcelas. Se pueden ubicar algunos manchones de bosque de junípero en el municipio de Huamantla.

El matorral xerófito contiene diferentes plantas con tipos de hoja arrosetada, plantas sin hojas, de hojas pequeñas y espinosas. Se encuentra de manera gregaria o en colonias. Crece en las zonas más secas del estado y de hecho, se localiza en los lomeríos bajos con suelo tepetatoso en los municipios de Huamantla, Atzayanca, Cuapiaxtla y El Carmen Tequexquitla.

Finalmente, el pastizal salino o vegetación halófito tiene su mayor desarrollo sobre dos valles cerrados: Uno se encuentra cerca de El Carmen Tequexquitla y el otro a orillas de la laguna de Atlangatepec. Los valles pueden formar lagos pequeños en tiempo de lluvia o semisecos en tiempos áridos.

Fauna

Se encuentran una gran cantidad de aves como la aclimatona, el copetón, el azulejo, la codorniz, el colibrí, el gorrión, la golondrina, la tortolita, la urraca azulejo o el zambullidor de pico pinto y el chupa flor dorado. Dentro de los mamíferos terrestres destacan el conejo, el cuiltacoche, la liebre, el mapache.

En El Carmen Tequexquitla, quizá por su lago, se encuentran gran cantidad de aves como la avoceta, la alondra, el cardenalito y en la zona más árida al correcaminos. Siguiendo con las aves en el mismo municipio se encuentra a la grulla cenicienta o, al halcón peregrino que se encuentra en peligro de extinción. En el lago se localiza al pelicano blanco, el pluvial dorado, al pollo de agua, el quebranta huesos y el tlacoyote. (SEMARNAT: 2001).

Mientras el municipio de Huamantla alberga una gran cantidad de aves migratorias, Terrenate tiene cardenalitos y ceniztles, además de la fauna que es común en la región y en el estado.

Hidrología

En cuanto a las corrientes superficiales que le corresponden a la región oriente, destaca el arroyo de caudal permanente que baja del cerro San Gabriel que corre hacia la zona central de la región de Huamantla. Igualmente son importantes la gran cantidad de manantiales permanentes ubicados en la parte alta hacia el sur y el norte de la zona, Además, destacan una gran cantidad de barrancas y avenidas de agua de caudal en temporadas de lluvia; entre las principales se encuentran la de Pilares, la de San Lucas y Tecuac entre otras.

La Cuenca de la Región Vertiente Interior Oriental del Balsas, ocupa el 25% del territorio estatal, recoge los escurrimientos provenientes de la vertiente sur de la sierra de la Caldera y los de las vertientes norte y oriente de La Malinche, que forman numerosas barrancas que depositan sus aguas en las planicies de inundación de Huamantla y Cuapixtla, donde los materiales acumulados obstruyen el drenaje natural y facilitan la infiltración del agua pluvial y fluvial, lo que ha originado áreas de considerable aridez e incluso salobres, como ocurre en el municipio de El Carmen Tequexquiltla.

La cuenca oriental es alimentada por arroyos de caudal sólo durante la época de lluvias, que desaguan o terminan en las pequeñas lagunas y ciénagas que existen en los valles de los municipios de Terrenate, Huamantla y Cuapixtla.

En esta zona existen dos presas: Teometitla y Tenexac, ubicadas en el municipio de Terrenate. En el municipio de El Carmen Tequexquiltla se encuentra una porción de la laguna de Totolcingo, la cual tiene una gran importancia en el ámbito estatal, además de contar con tres manantiales, uno de los cuales es de agua azufrada, y varios pozos para la extracción de agua para consumo humano y riego.

En los municipios de Ixtenco y Zitlaltépec, existen arroyos de caudal intermitente, los cuales nacen y bajan de La Malinche; así mismo, se localizan en esta zona mantos y pozos para extracción de agua.

En cuanto al material consolidado con gran permeabilidad en el suelo, se localiza hacia el suroeste de Huamantla y contiene grandes posibilidades de acumulación de agua y presenta poca profundidad, representando a nivel estatal las zonas en donde se encuentran los mayores acuíferos del estado, junto con Tlaxco al norte y oeste del valle de Tlaxcala.

Geología y relieve

Al interior de la región se aprecian diversas formas de relieve, destacando los valles que integran la zona denominada los Llanos de Huamantla, que se extiende en gran parte de la región, desde

el lado poniente hasta confundirse con la planicie semiárida de los municipios de Cuapixtla y Tequexquitla.

En todos los municipios se aprecian zonas con pendientes y escarpados de diversos grados de inclinación, que van de los 2 mil metros sobre el nivel del mar, hasta más de 4 mil. En general se puede considerar que un 40% de la superficie de la región presenta un relieve de llanura con lomeríos de poca elevación, 30% son lomeríos con cañadas y con un porcentaje cercano al 30%; se clasifican como sierras, con topografía dominada por fuertes variaciones en el relieve. Por su relevancia destacan 3 elevaciones y sin duda La Malinche es la de mayor importancia en la región y en el estado, por su extensión geográfica y por la biodiversidad existente (Ver cuadro 5).

Cuadro 5
Principales elevaciones existentes en la región
Huamantla.

NOMBRE	ALTITUD
Volcán Matlacuéytl (Malinche)	42000 (msnm)
Cerro San Gabriel	3340 (msnm)
Cerro Tlacoxtolo	3080 (msnm)

Fuente: INEGI: Síntesis Cartográfica 1990 de Tlaxcala

Los asentamientos de la población, en esta región se encuentran en localidades ubicadas en altitudes superiores a los 2300 msnm; destacan Terrenate que tiene localidades a más de 2,900 metros y Atzayanca cuya cabecera municipal se ubica a más de 2,600. En el caso de los municipios de Tequexquitla y Cuapixtla, tienen 2,380 y 2,440 msnm., respectivamente.

El oriente del estado se conforma en su mayor parte por una planicie con lomeríos, sobre todo en los llanos de Huamantla y los lomeríos suaves en los cerros del Carmen Tequexquitla. Se identifica también, una parte de sierra, que abarca secciones de los municipios de Terrenate, Atzayanca y Tequexquitla; la meseta cubre parte de los municipios de Terrenate y Atzayanca, además del vaso lacustre en la Laguna de El Carmen.

Cuadro 6
Altitud sobre el nivel del mar de las 7 cabeceras municipales que conforman la región
oriente Huamantla

CABECERA MUNICIPAL	ALTURA SOBRE EL NIVEL DEL MAR
Atlzayanca	2600
El Carmen Tequexquitla	2380
Cuapiaxtla	2440
Huamantla	2500
Ixtenco	2500
Terrenate	2680
Zitlaltépec de Trinidad Sánchez S.	2540

Fuente: INEGI: XII Censo de población y vivienda de Tlaxcala, 2000.

En síntesis, podemos concluir que la región se integra por terrenos con grandes variaciones en altura sobre el nivel del mar y contrastes en su relieve, lo que repercute directamente en las características y factores del clima en la zona, así como en las peculiaridades regionales que observa la actividad agrícola y pecuaria.

Las unidades fisiográficas que se localizan en la región en estudio contienen lomeríos suaves, comprendiendo los cerros de El Carmen Tequexquitla, ocupando el 0.4 % de la superficie estatal, mientras que la unidad de meseta se localiza en Huamantla, en tanto que las mesetas, en Terrenate y Atlzayanca respectivamente, que en conjunto representan el 5.1 % de la superficie del estado. La zona de gran llano con lomeríos se localiza en el valle de Huamantla, presentándose un vaso lacustre en La Laguna de El Carmen Tequexquitla, representando el 0.1 % de superficie estatal. (SPP: 1986).

La Malinche se puede considerar como unidad aparte. El pie de la ladera al sur se sitúa a 2,170 msnm. Fue formada por cuatro eras de glaciación durante el pleistoceno. Erupciones durante el pleistoceno y el holoceno de los cráteres satélites produjeron el material flojo para la actual formación de la capa superior del suelo; las erupciones más recientes provienen del cráter principal (a 15 kilómetros de la cumbre oriental) llamado Octlayo (3,800 msnm) y del cráter Tláloc, (3,100 msnm.), al occidente del volcán (Werner, 1988). Del total de su área, 79,979 hectáreas, corresponden a territorio tlaxcalteca y 35,430 al estado de Puebla.

Problemas ambientales

El proceso de erosión en el estado y por lo tanto en la región oriente, se ha acelerado debido a la constante intervención sobre el medio desde tiempos prehispánicos (cambio de uso de suelo, tala, abandono de tierras agrícolas, etc.), permitiendo un aumento de la agresividad del proceso que de forma natural existe en la región. Este proceso desarrolla la pérdida de suelos agrícolas y silvestres, interfiriendo en la dinámica microclimática de la región, deteriorando el ambiente y promoviendo un proceso de desertificación en su conjunto.

La región oriente presenta una erosión hídrica ligera y una erosión eólica alta, situación que permite pensar en la remoción de materiales a zonas bajas, donde es acumulada e integrado a un sistema natural o artificial eólico, mientras que la erosión por los escurrimientos provoca potencialmente la pérdida de material hacia otras regiones fuera del estado de Tlaxcala.

Aunque no existe un censo detallado de los sitios contaminados, se puede decir que existen zonas que están contaminadas por su densidad de población, concentración de industrias y servicios como las gasolineras. Como ejemplo tenemos a los municipios que cuentan con al menos 1 gasolinera son Zitlaltépec, Cuapiaxtla, Atlzayanca, La Soledad (de El Carmen Tequexquitla) y Huamantla, donde dicho servicio es un indicador de la existencia de automotores que expelen contaminantes. También los basureros pueden llegar a tener un nivel de contaminación alto, que en condiciones adversas de dispersión del contaminante, promueve una ampliación del mismo.

Mientras que la unidad ambiental con problemas más severos de erosión, con pérdida potencial natural es Terrenate, y se recomienda que su proceso de recuperación se encamine a la vida silvestre o la forestal. Es decir, que sus usos actuales no son los adecuados: pastizal inducido y agricultura de temporal. La recomendación también alcanza a El Carmen Tequexquitla, aunque tiene posibilidades de urbanización.

A las unidades que se les recomienda un uso urbano, precisamente por los problemas de erosión que presentan son: Terrenate, San Francisco Cuexcontzi (Cuapiaxtla), mientras las unidades con factibilidad para albergar infraestructura urbana con alguna limitante son: Terrenate, José María Morelos (Cuapiaxtla) y El Carmen Tequexquitla. Las razones que se

arguyen son por las pendientes (con restricciones por el tipo de suelo) que tienen sus terrenos o suelos favorables sin fases físicas (con restricciones por el tipo de pendientes).

En Tlaxcala se producen diariamente cerca de 1,556 toneladas de basura, alrededor del 85% de origen municipal y la diferencia (25%) es generada por la industria y los servicios. Para la disposición final de este material contaminante, el estado cuenta con 6 rellenos sanitarios, organizados distritalmente para satisfacer los requerimientos de los diferentes municipios que componen la entidad. Estos rellenos son los de Panotla, Chiautempan, Nanacamilpa, Tetla, Huamantla y San Pablo del Monte. El distrito de Huamantla (ubicado en la localidad de Benito Juárez) atiende con el relleno sanitario a los municipios de Huamantla, Cuapiaxtla, El Carmen Tequexquitla, Ixtenco, Zitlaltépec y Atlzayanca. En tanto que Terrenate deposita su basura en el distrito de Tetla.

La vida útil que tiene el relleno sanitario del distrito descrito es de 6 años, mientras que el tiempo que lleva funcionando es ya de 10 años, ocupando 7.5 hectáreas, teniendo una generación de residuos de 94.6 toneladas al día.

En la localidad de Cuauhtémoc, dentro del municipio de Huamantla en la barranca del mismo nombre, existe un tiradero clandestino que contamina el suelo. También se identificaron tiraderos en el municipio de Ixtenco, en barrancas y a lo largo y ancho de la carretera.

En el estado de Tlaxcala se estima que existen disponibles 281.4 Mm³/año, (205.4 de aguas subterráneas y 76 de aguas superficiales), de los cuales se extraen para usos que consumen agua el 94 % del agua disponible, registrándose un remanente del 6%. Del 94% del uso consuntivo, del volumen de agua disponible (281.4 Mm³/año) se estima que el 76% está siendo utilizada en actividades agrícolas, el 26 % en uso urbano, y el 7% en industria y servicios. Contribuye a la problemática del sector la baja eficiencia en la utilización del agua. La agricultura desperdicia el 37 % del total del agua que se extrae para este fin, en el uso urbano se pierde el 27%; se estima que las pérdidas en la industria y servicios son mínimas, por lo que las pérdidas totales son aproximadamente del 31.8 % del agua que extrae.

Respecto al uso del agua, en su uso predomina el subterráneo para el abastecimiento de agua con fines públicos, urbanos, de servicios, industrial y agrícola. Es en éste último donde se gasta más agua. De los cuatro acuíferos existentes en el estado, el acuífero donde se encuentra

Tlaxcala y Huamantla son considerados como sobre explotados: las condiciones de extracción están mermando el volumen almacenado en estos acuíferos. Esto provoca que el sur del estado sea una zona crítica, haciendo necesario que el desarrollo se realice en la zona norte, donde existe una mayor disponibilidad, y de realizarse las acciones necesarias para un uso eficiente y reuso del agua, se podrá hacer frente a las necesidades de la entidad. De entre los acuíferos que se encuentran en riesgo, se cuentan los que se encuentran mayormente, en los municipios de Huamantla e Ixtenco.

La calidad del aire en la región no ha tenido variaciones que puedan ser un problema crónico, sin embargo se espera que en el mediano plazo se genere la disminución de calidad del aire, consecuencia de fuentes fijas (industrias) y móviles. Por otro lado, al tomar en cuenta la problemática de erosión existe una época del año, donde los vientos y la sequedad del ambiente promueven el movimiento de partículas de polvo, que pueden causar molestias a la población local. Entre las fuentes fijas reconocidas se tienen tabiqueras, alfareras, industrias. El municipio de Huamantla es el que concentra mayores tabiqueras instaladas de la región y con ello, contribuye a la contaminación del aire.

Los niveles de vulnerabilidad ambiental que se presentan en la región van de la vulnerabilidad media (Terrenate y Atzayanca y El Carmen Tequexquitla) a vulnerabilidad alta (Parte de Zitlaltépec, Ixtenco, Huamantla y gran parte de Cuapiaxtla). Alguna porción del territorio de Cuapiaxtla se ha recuperado por las acciones del gobierno estatal en su reforestación o por la regeneración natural; aunque Huamantla presenta una porción de territorio definitivamente perdida.

3.2 Características sociales.

Población.

De acuerdo con datos del Censo de Población y Vivienda realizado en el año 2000, la población total de la región es de 128,084 personas, con una población masculina de 63,005 y una población femenina de 65,079. La población de 0 a 4 años es menor respecto a la población de 5 y más años con 111,792, que representa a más de la mitad de la población total regional. El siguiente grupo lo conforma la población de 6 a 14 años con 28,620, mientras que el grupo de 12 años y más, resalta en importancia, pues suman 89,265, en tanto que el grupo de 15 años y más le sigue, sobresaliendo con 79,820. Al parecer, el grupo de 15 a 17 años es menor, pues sólo

son 9155, no así el grupo de 15 a 24, pues casi son el triple, con 27,793. Un poco más amplio es el grupo de 15 a 49 años con 32,884. El total de la población tanto masculina como femenina es de 70,665, siendo un poco mayoritaria la población de mujeres con 36739.

Para el Censo de 2005 (INEGI: 2006), la población de la región oriente fue de 145, 073 personas, siendo 71, 113 hombres y 73, 960 mujeres. Del año 2000 al 2006 se incrementó la población con 16,989 personas. La población por municipio queda de la siguiente manera.

Cuadro 7
Población por municipio al 2005 de la región oriente

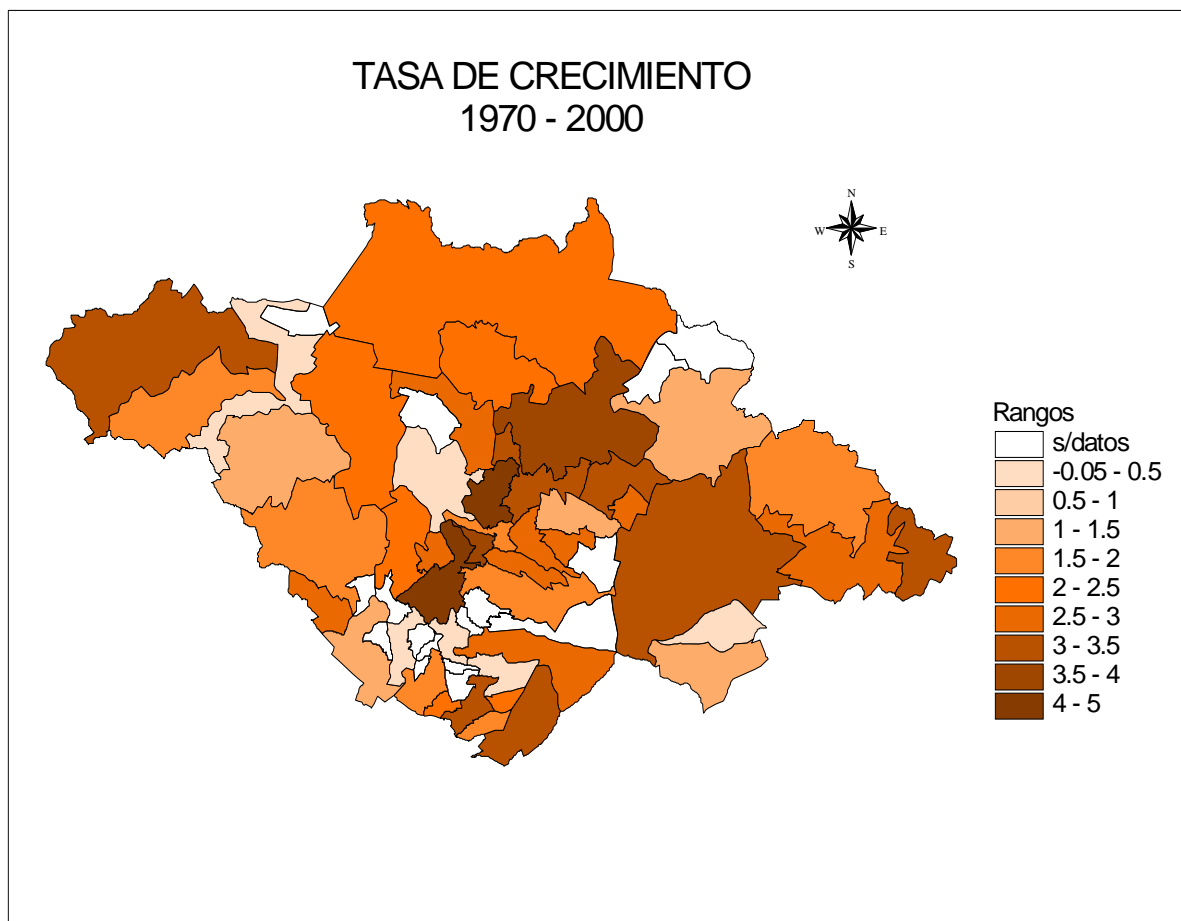
Municipio	Población total	Hombres	Mujeres
Atlazayanca	14,333	7122	7211
Cuapiaxtla	12,601	6,311	6,290
El Carmen Tequexquitla	13,926	6,827	7,099
Huamantla	77,076	37,655	39,421
Ixtenco	6,279	3,003	3,276
Terrenate	12,629	6,300	6,329
Zitlaltépec	8,229	3,895	4,334
TOTAL	145,073	71,113	73,960

Fuente: Elaboración propia con base en INEGI (2006): "Población total por municipio, edad desplegada y grupos quinquenales de edad según sexo", en: INEGI (2006): II Censo de población y vivienda, 2005, Tlaxcala, México.

En la Región Oriente la tasa de crecimiento de la población ha sido desde 1970 a 2000 (con datos preliminares de INEGI de 1999) de 0.5 a 1 %, para los municipios de Terrenate, Ixtenco y Zitlaltépec, en tanto que Atlazayanca y Cuapiaxtla están entre 1 y 2.5 %, respectivamente. Finalmente, Huamantla y El Carmen Tequexquitla, están entre 3 y 3.5 %. Los datos anteriores sólo son promedios por año de 1970 al 2000 (Ver mapa de tasa de crecimiento). La tasa promedio de crecimiento de la población es de 2.8% y en el país es de 2.37%. Existe una relativa diferencia en cuanto a los datos que presenta el COPLADET con base en el INEGI, con los anteriores, pues el gobierno señala que para El Carmen Tequexquitla, existe un crecimiento, para el año 2000 de 1.16 %, en tanto Zitlaltépec, no presenta crecimiento alguno (-

0.4). Para el resto de los municipios, existe coincidencia con los datos que presenta el Ordenamiento Ecológico Territorial en Tlaxcala (2000)²⁷.

Mapa 3
Tasa de crecimiento del estado de Tlaxcala, 1970-2000



Fuente: SEMARNAT: Ordenamiento Ecológico Territorial, 2000.

Dentro de los resultados del conteo de población en cifras preliminares del 2005, se presenta una tasa de crecimiento nacional del 1%, en tanto que para el estado de Tlaxcala fue del 1.7% (INEGI: 2006). En el caso de la región oriente, la población aumentó cada año, del 2000 al 2005, en 3397. 8 personas.

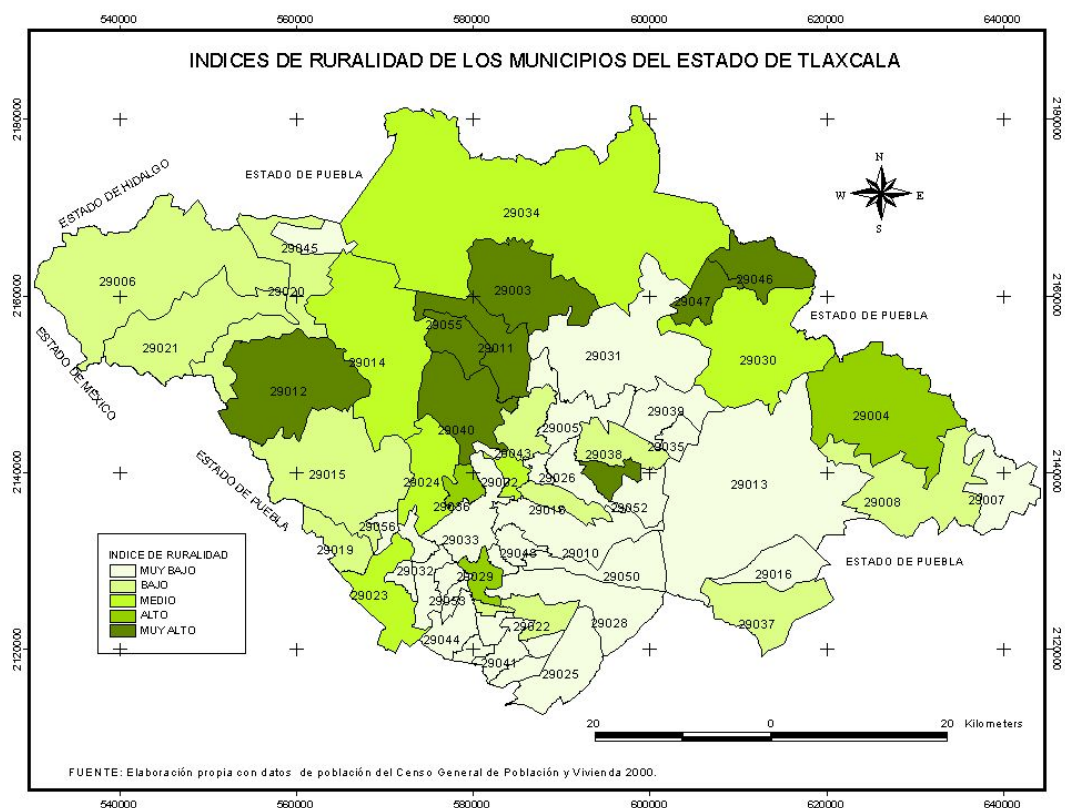
Población ubicada en localidades con menos de 2500 habitantes.

A nivel municipal, la región en estudio presenta a Atlzayanca, con el alto índice de ruralidad, seguido con un índice medio en Terrenate, en tanto que Cuapiaxtla y Zitlaltépec, presentan un

²⁷ Semarnat, para el programa del OET, trabaja con datos preliminares del Censo del 2000, razón por a cual, pueden existir algunas variaciones en relación a los datos.

índice bajo. El índice más bajo de ruralidad lo presentan los municipios de Huamantla, Ixtenco y El Carmen Tequexquitta. Lo anterior expuesto, representa una característica de la región, en tanto la mayoría de la población es rural, según lo que nos muestra el presente mapa. Los mayores índices de ruralidad representan un crecimiento en el municipio de habitantes que viven en localidades con menos de 2 500 habitantes. Es así que notamos un crecimiento mayor en Atzayanca, seguido de Terrenate; bajo en Cuapiaxtla y Zitlaltépec y en el resto, muy bajo, es decir, poca población vive en zonas rurales (Ver mapa 4).

Mapa 4
Índice de ruralidad de los municipios del estado de Tlaxcala



Si nos ubicamos sólo en el dato de los habitantes que viven en localidades menores a 2 500 habitantes, con respecto a quienes viven en las mayores a 2 500, notamos que en éstas existe una gran concentración de población. Empero, si realizamos la comparación por número de localidades, vamos a notar que, las menores a 2 500 habitantes son mucho más, con respecto a las mayores. Los datos del cuadro No. 4, por lo tanto, indican una alta dispersión geográfica rural en la región Oriente.

Cuadro 8
Población y localidades de la región Oriente 2000

MUNICIPIO	POB<2 500	LOC<2 500	POB>2500	LOC>2 500
Atlzayanca	10031	56	3091	1
El Carmen Tequexquitla	846	4	11566	1
Cuapiaxtla	4376	27	6588	1
Huamantla	12428	96	54133	4
Ixtenco	29	3	5811	1
Terrenate	4561	46	6575	2
Zitlaltépec	1691	8	6268	1

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI, 2000.

Marginación

Sobre este aspecto, existen 2 municipios con alta marginación que son Atlzayanca y Terrenate; y quienes presentan un grado medio son los municipios de El Carmen Tequexquitla, Cuapiaxtla y Zitlaltépec. Finalmente, quienes tienen un grado bajo de marginación²⁸ son los municipios de Huamantla e Ixtenco.

Cuadro 9
Municipios con grados de marginación al 2000.

MUNICIPIOS	GRADOS DE MARGINACIÓN
Atlzayanca	Alto
El Carmen Tequexquitla	Medio
Cuapiaxtla	Medio
Huamantla	Bajo
Ixtenco	Bajo
Terrenate	Alto
Zitlaltépec	Medio

Fuente: elaboración propia con datos del CONAPO 2000.

²⁸ Para establecer el grado de marginación el CONAPO (2000) consideró porcentajes de la población analfabeta de 15 años y más, sin primaria completa y ocupantes de viviendas con carencias en energía eléctrica y población ocupada con ingresos hasta 2 salarios mínimos, entre otros indicadores.

Migración. La migración interna del estado de Tlaxcala.

Los presentes datos, están referidos al proceso de migración interna a nivel general, y tienen como finalidad, presentar una descripción de los principales elementos que la componen. Señalan también las principales características que la migración tuvo en dos períodos que van de 1950, 1970 1980 y datos comparativos con el período de 1990²⁹.

Para 1950, más del 10 % de inmigrantes eran de los estados de Puebla, Hidalgo, y del estado de México, mientras que en la migración, el estado destino, que recibió a más del 10 % de ellos fue Puebla. En las corrientes migratorias netas, los estados que más recibieron migrantes (de 20 000 a 30 000) fueron los de Puebla y el Distrito Federal.

En 1970, quienes colaboraban con el 10 % de inmigrantes eran los estados de Puebla, estado de México, Distrito Federal, Hidalgo y Veracruz. Por otro lado, los que partían, se dirigían hacia los estados de Puebla, Estado de México, Distrito Federal, Hidalgo y Veracruz, representando más del 10 % de los migrantes, los tres primeros estados enunciados. Referente a los estados que recibieron a la población que se movilizó desde el estado de Tlaxcala, los que recibieron a más de 30 000 fueron, Hidalgo y el Distrito Federal.

Los tlaxcaltecas que emigraron hacia alguna ciudad o municipio en 1970 en las áreas metropolitanas con fuerte atracción³⁰, llegaron a instalarse principalmente a la ciudad de México y al municipio de Tepeapulco, Hidalgo; con 67 952 y 860, respectivamente.

Siguiendo la información censal y la consignada en el " *Nuevo Atlas de Migración interna en México, 1990*", el estado de Tlaxcala, como la mayor parte de los estados, sufre variaciones en la movilización de la población. Según el documento revisado, los principales componentes

²⁹ Se hizo el vaciado de la información mediante la lectura de láminas o mapas referidos a la migración interna de Tlaxcala, del documento de Gutiérrez de Mac Gregor María Teresa, et al. (1998): "*Nuevo Atlas de migración interna en México, 1990*". Ed. UNAM y Plaza y Valdés Editores. México.

³⁰ Se consideran así a los centros urbanos que en el período de 1960-1970, se distinguieron por su elevado crecimiento demográfico medio anual, superior al 6.6 %, equivalente al doble del promedio nacional. Por otro lado, existen algunas áreas metropolitanas integradas por varias unidades político-administrativas, como municipios o delegaciones, como en el caso del Distrito Federal, Monterrey y Guadalajara.

de la migración interna acumulada³¹ en México son: la inmigración acumulada, la emigración y la migración neta.

Con respecto a la primera, el estado de Tlaxcala está considerado como de inmigración baja, donde la cantidad de inmigrantes oscila entre 93.6 a 186.3 mil personas. Forma parte del grupo de entidades del sureste: Campeche, Tabasco, Chiapas, Oaxaca; o con los del centro norte del país: Durango, Zacatecas, San Luis Potosí, Aguascalientes, Querétaro y Nayarit; además de Baja California Sur, Colima, Guerrero e Hidalgo. En ellos se concentra el 14.5 % de la inmigración acumulada de 1990, con una población no oriunda de los mismos de 2 millones de personas. Al parecer, lo anterior indica que estas entidades han sido atractivas para residir o trabajar en ellas.

Dentro de la emigración, se considera al estado con la categoría de baja, que repartidos entre Baja California Sur, Sonora y Chihuahua, Nayarit, Aguascalientes, Querétaro, Morelos y Tabasco, suman un total de 1.3 millones de migrantes.

En la migración neta acumulada, la entidad se cuenta entre las que tienen un saldo negativo pero bajo, es decir, que tuvo una migración menor a los 40 mil, emigrando sobre todo habitantes que van de los 19 a los 39 años de edad. Aunque el documento no menciona a Tlaxcala, tomamos como referencia lo informado en la lámina que ubica a Nayarit y Tabasco con ese mismo balance.

En la evolución de la población inmigrante y de su proporción con respecto a la total de la entidad, en el período de 1900 a 1990, en Tlaxcala, los inmigrantes no alcanzan a representar el 20 % de la población total.

En relación con el sexo, para el mismo periodo en la entidad representa variaciones, donde en 1900 existía un equilibrio tanto de hombres como de mujeres inmigrantes (o sea, la relación entre el número de inmigrantes hombres por cada 100 mujeres), predominando los hombres en la etapa revolucionaria, llegando a un equilibrio en la siguiente década, volviendo a dominar el sexo masculino hacia la década de los 30. Es en los 40 donde existe una disminución

³¹ Se refiere a la población de la suma total que registra a los que llegan y se van del estado. No se refiere a la fecha en que se realizó el censo. No permite identificar las tendencias generales de la movilidad interna en un período más cercano de la población.

en las mujeres y hacia los 50, se tiende de nuevo hacia el equilibrio; predominando las mujeres hacia los próximos cuarenta años, es decir, hasta 1990. La edad a la que inmigraron en 1970 y 1990, osciló entre los 20 y 29 años, siguiéndole en importancia el grupo de edad, de 30 a 39 años.

Específicamente para el año 1990, la composición por edad de la población inmigrante se presenta de la siguiente manera: el 30 % fue de 0 a 14 años, el 40 % de jóvenes de 15 a 34 años, mientras que los adultos comprendidos entre los 35 y los 64 años, llegaban al 23 % y, finalmente, los ancianos de 65 años y más, apenas llegaba al 5 %.

Para los años de 1950, 1970 y 1990, el estado de Tlaxcala se ha caracterizado por ser expulsor de población, aunque ha ido disminuyendo esa tendencia hacia el último período, lo que para los estudiosos significa decremento social, pues sale a otros lugares fuerza de trabajo capacitada, desarrollando e impulsando la economía de otros estados, municipios o localidades. Lo cierto es que el estado de Tlaxcala, va en franco descenso como entidad de expulsión de población.

Hablando sobre el fenómeno de la inmigración e emigración neta reciente, para el período que va de 1985 a 1990 se tiene los siguientes datos. Existe una diferencia entre la migración acumulada y la migración reciente, pues mientras que la primera abarca períodos más largos y no permite identificar las tendencias generales de la movilidad interna en un período más cercano de la población, la migración reciente (Indica un período de tiempo más corto para su análisis, por ejemplo: población mayor de 5 años que en 1985 residía en otra entidad), permite identificar las tendencias generales de la movilidad interna en un período más cercano, y establecer cuáles son las entidades con mayor atractivo para los inmigrantes, las de mayor expulsión de emigrantes y el balance migratorio de cada entidad, sin el peso de anteriores movimientos demográficos.

La entidad de Tlaxcala en el período de 1985 a 1990 recibió a 35 906 personas provenientes de otros lados, cifra que representa el 41.24 %³² de inmigración reciente, que es fuerte en relación con la inmigración acumulada. Sin embargo, el estado se cataloga como de muy baja atracción y también como de baja expulsión, pues en ese período sólo emigraron 25 028 personas a otros lugares. La diferencia entre los saldos anteriores dio como resultado una

³² Se refiere al porcentaje con respecto a la inmigración y emigración acumuladas de la población mayor de 5 años.

migración reciente positiva (10 878), pues fue más la gente que ingresó al estado, que la que salió.³³

Hacia 1990, la población que entró a Tlaxcala fue de 93 595, mientras que los que emigraron hacia otros estados fue de 162 477. Optaron por instalarse la mayor cantidad hacia los estados de su mayor preferencia, como lo fueron: el Distrito Federal, el Estado de México, Puebla, Hidalgo y Veracruz, respectivamente.

En los períodos, de 1950, 1970 y 1990, la migración neta acumulada da a conocer cifras negativas, lo cual significa que existió más gente que salió del estado de la que entró.

Las principales corrientes migratorias netas, muestran de dónde provino la gente que llegó a Tlaxcala y hacia donde se dirigió la que decidió abandonarla. Así, notamos que la mayor población que se desplazó hacia Tlaxcala provino de Puebla, Distrito Federal, Estado de México, Veracruz e Hidalgo y, la que optó por dejar el estado de Tlaxcala, se dirigió hacia el Distrito Federal, el Estado de México, Puebla, Hidalgo y Veracruz, en ese orden.

Migración interna e internacional de la región oriente por municipio

En la población de 5 años y más que reporta el conteo del 2005 (INEGI: 2006) se informa que la residencia actual y lugar de residencia a octubre del año 2000, de los municipios que integran la región oriente es de la siguiente manera:

El municipio de Atzayanca, de la población de 5 años y más (12,643), en la entidad residen 12 532, y quienes se fueron a otros estados fueron 79. De éstos, los destinos más importantes³⁴ fueron el Distrito Federal (20), Estado de México (35), Puebla (16). Mientras que hacia los Estados Unidos se reporta a una sola persona.

El municipio de Cuapixtla reportó 10, 630 residentes en la entidad de la población total de 5 años y más (10,881), siendo los migrantes internos 223, de los cuales optaron por el Distrito

³³ INEGI: 1992. XI censo General de Población y Vivienda, 1990. Volúmenes por entidad. México.

³⁴ En esta parte, se hará referencia a los destinos más importantes que reportaron los municipios en el Censo de 2005. El total, de la población de 5 años y más, resulta de la suma de los que residen en el municipio, más los que emigran a otra entidad, a otro país y más los no especificados.

Federal (64), el Estado de México (55), Puebla (45) y Veracruz (18). Quienes se dirigieron a los Estados Unidos fueron 2 personas.

En El Carmen Tequexquitta, quienes residen permanentemente en el municipio son 11,757 del total que reporta (12,073); los que cambiaron su residencia lo hicieron al Distrito Federal (48), Hidalgo (10), el Estado de México (126), Morelos (11), Puebla (41), Sinaloa (10) y Veracruz. La movilidad hacia los Estados Unidos fue de 6 personas.

El municipio más importante de la región es Huamantla, siendo significativa su población de 5 años y más (66,992), residiendo en el municipio 65,515 y contribuyendo a la migración interna 1,347 personas, quienes se dirigieron a los estados de Baja California (25), Distrito Federal (240), Estado de México (351), Puebla (386), y Veracruz (146). La migración hacia Estados Unidos fue de 13 personas.

Ixtenco presenta una población de 5,626 de 5 años y más, en tanto que sus residentes son 5,472, siendo los migrantes a otros estados 176. De nueva cuenta, el Distrito Federal, sigue siendo uno de los destinos más importantes. Otro es el Estado de México (73), Puebla (18) y Veracruz (18). Se informa que solamente una persona emigró a los Estados Unidos.

Otro de los municipios que integran la región oriente es Terrenate y, quienes residen en ese lugar son 10,608, movilizándose 186, quienes se desplazaron a el Estado de México (55), Puebla (52), Distrito Federal (33) y Aguascalientes (11). Respecto a la migración internacional, 4 se dirigieron a los Estados Unidos.

El último municipio de la región es el de Zitlaltépec y reporta 7,188 personas de 5 años y más, siendo 7,065, quienes residen en el municipio, reportando 102 personas que cambiaron su residencia a otros estados del país. A Puebla se dirigieron 49 personas y 14 al Estado de México. Siguiendo con la tendencia de la migración internacional, se reportó que 8 personas tuvieron ese destino.

Respecto a la migración internacional o externa, según los datos que ofrece el XII Censo General de Población y Vivienda 2000, el estado de Tlaxcala está clasificado dentro de los de bajo y muy bajo grado de intensidad migratoria a Estados Unidos. El 2.24% de los hogares

reciben remesas, dato superior a estados de la república con mayor población y/o extensión geográfica como el estado de México, el Distrito Federal, Chiapas, entre otros.

Salud

En este rubro, más de la mitad de la población no tiene derecho a recibir el servicio de salud en alguna institución del estado, es decir que 109,149 no cuentan con él (según datos de INEGI del 2000). Mientras que 17,260 tiene acceso al IMSS, ISSSTE o en alguna institución privada. De la cifra anterior, 13,139 reciben atención médica del IMSS y 3,912 al ISSSTE.

Datos más recientes, hablan de una mejoría (Copladet: 2002), en donde se nota una amplia cobertura en el servicio médico, aunque con algunos rezagos en cuestión de infraestructura y de recursos humanos. También resalta en la región, la hegemonía del municipio de Huamantla con relación a la concentración de recursos humanos y de derechohabientes (IMSS e ISSSTE), así como de población usuaria de la SESA y del DIF.

Podemos resaltar que, aún con las carencias que se presentan en infraestructura, algunas instituciones brindan, servicios de optometría, encefalografía, terapia ocupacional y terapia de lenguaje. De igual manera, se atiende indistintamente a personas residentes en los distintos municipios registrados en otras unidades médicas.

Cuadro 10
Atención médica en la región Oriente al 2002

Concepto	IMSS	ISSSTE	Módulo Gob.	OPD SESA	DIF
Unidad médica	1	1	-	28	5
Recursos Humanos	34	12	-	409	14
Derechohabientes	25695	4513	-	-	-
Población usuaria	-	-	1077	69113	6582

Fuente: Elaboración propia con datos del Copladet: 2002.

Discapacidad

Las personas que presentan algunos problemas con sus capacidades físicas o mentales, no son representativas para la región (1,791) que equivale al 1.4% del total de la población de la región oriente, aunque no se puede evadir la atención a estas personas, pues ello habla de una baja calidad de vida en esa población, que requiere de mayores servicios de salud especializada.

Educación

La infraestructura escolar es la base material para que el proceso de enseñanza se lleve a cabo en el espacio donde se asientan los municipios. Para la región existen 296 escuelas, que dan atención a 35,554 alumnos en los ciclos escolares 2001-2002 y 2002 – 2003, sobre todo en escuelas públicas. Aquí se nota de nueva cuenta la preponderancia de Huamantla con respecto al resto de los municipios en lo que a equipamiento educativo se refiere. No está por demás citar a las escuelas privadas que brindan atención a 4,256 alumnos en 37 escuelas a diferentes niveles. En el cuadro siguiente se resume lo anterior.

Cuadro 11
Infraestructura y atención escolar 2001-2002 de la región Oriente.

NIVELES	ESCUELAS PÚBLICAS	ALUMNOS INSCRITOS
CENDIS	2	230
EDUCACIÓN ESPECIAL	5	452
PREESCOLAR	110	4362
EDUCACIÓN PARA ADULTOS	12	139
PRIMARIA	128	18878
SECUNDARIA	26	7065
BACHILLERATO	9	3163
SUPERIOR	2	1265
Total	296	35554

Fuente: Elaboración propia con datos del Copladet: 2002.

Alfabetización

El grupo de personas de 6 a 14 años que sabe leer y escribir es de 24652, siendo pocos pero no menos importantes aquellos que no tienen esa habilidad, 3867. La población considerada de 15

años y más que sabe leer y escribir es de 70053, en tanto que la que se considera analfabeta es de 9719 personas.

Asistencia escolar

En el aspecto educativo, la población de 5 años que asiste a la escuela es de 2,166, siendo 995 los que no asisten. El segundo grupo (de 6 a 14 años) que asiste a recibir educación son 25,993 alumnos, mientras que la población que no asiste, de ese mismo grupo es de 2,507. El tercer grupo (de 15 a 17 años) que va a la escuela suman 3,855 personas, en tanto que el cuarto grupo (de 15 a 24 años) casi es el doble, con 6218; de ese grupo 21,486, no recibe alguna instrucción de las descritas.

Nivel de instrucción

Respecto a la instrucción recibida, se encuentra que un primer grupo de 15 años y más sin grados aprobados, o sólo con educación preescolar es de 9,289. Un segundo grupo (de 15 y más, con 1 y 5 grados de primaria) con primaria incompleta suman 18,147. Mientras que el tercer grupo (de 15 y más con primaria completa) con 6 grados, suman 19,398. Un cuarto grupo (de 15 años y más con al menos un grado aprobado) que cuentan con algún antecedente de haber estudiado secundaria, normal, preparatoria, profesional, maestría o doctorado, son 32,431.

La población del quinto grupo (15 años y más, con 1 o 2 grados de secundaria) lo conforman 3,541 personas en la región, en tanto que aquéllos de esa misma edad, pero con secundaria completa suman 14,617, en tanto, los que no tiene secundaria son 46,844. Otro grupo de 15 y más, lo integran aquéllos que tienen al menos un grado aprobado en secundaria o carrera técnica con primaria terminada (18,256). El último grupo lo forma la población de 15 y más con al menos un grado aprobado en preparatoria, profesional, con maestría o doctorado, suman 14,175.

Siguiendo con el nivel de instrucción, se encuentra que la población de 18 años y más sin instrucción media superior en la región, según el censo del 2000, fueron 57,741 personas. Otras 8,252 de esa edad cuentan con instrucción media superior, mientras que la población con algún grado aprobado en carrera técnica o comercial, o con instrucción superior suman 4,150.

En síntesis, según lo anterior, se tiene que el grado promedio de escolaridad de la región al año 2000 es de 5.9 grados, lo que habla de un grado de escolaridad muy bajo.

Lengua indígena

Respecto a la gente que habla lengua indígena en la región suman 1,175 personas del grupo de 5 años y más, mientras que aquella que habla además de la lengua indígena, el español, son 1,090 personas.

Religión

En relación a las creencias, 106,378 personas de 5 años y más tiene preferencia por la religión católica, expresando 3,962 preferencias por alguna religión distinta a la religión católica, en tanto 4,497 tiene otra religión o simplemente no la tienen.

Características de la vivienda

El total de viviendas habitadas (particulares y colectivas) en la región son 24,080, mientras que el promedio de ocupantes en viviendas particulares es de 5.23. Las viviendas que están construidas con paredes de material de desecho y lámina de cartón son 151. Otras que son construidas con techos de material de desecho y lámina de cartón suman 2,654. Hay viviendas particulares que se encuentran habitadas con piso de cemento, mosaico, madera u otro tipo de material, que son la mayoría, en total son 20,391.

En tanto que las viviendas que cuentan con un dormitorio 7,715, mientras que 14,964 viviendas tienen de 2 a 5 cuartos y, hay 6,386 construidas sólo con 2 cuartos que incluyen la cocina. Finalmente, 3,419 son viviendas con un sólo cuarto.

Un grupo de viviendas utiliza gas para cocinar (16,728), y un segundo grupo utiliza leña (6,585), en tanto que un tercer grupo utiliza carbón (192); el último (8) utiliza petróleo.

El grupo de viviendas que dispone de servicio sanitario, suman la cantidad de 19,416, mientras que 21,659 dispone de agua entubada. Las que cuentan con drenaje son 17,311; con electricidad 22,665. Aquellas que sólo disponen de drenaje y agua entubada suman 16,619. Existe un grupo que sólo dispone de drenaje y energía eléctrica (17,036), en tanto, 21,013 cuentan con agua entubada y energía eléctrica.

En relación a la tenencia de las viviendas particulares habitadas propias, en proceso de pagarse o pagadas, se establece que son 20,072. Otro grupo (18,373) lo constituyen viviendas pagadas; un tercer grupo (1,045) se están pagando, mientras que el último grupo (1,549) son rentadas. Las viviendas que cuentan con un buen confort (casa con todos los servicios y algún auto) son 264, en oposición de aquellas que no cuentan con algún bien).

En las características de los Hogares, para INEGI, las viviendas son aquellas construcciones que albergan a los hogares y dónde se establecen las relaciones de parentesco entre los integrantes de una familia, y con el jefe o jefa de la misma. Los hogares que existen al 2000 son 25,498, número que casi coincide con el total de viviendas (24,080). Los hombres que están al frente como jefes de hogar son 21,021, en tanto que hay 4,477 jefas de hogar. Las personas que forman parte de hogares son 127,439, y la población en hogares con jefatura masculina son 108,923, siendo menor el número de población en hogares con jefatura femenina con 18,516.

Comunicaciones y transportes

Aunque se reconoce que el estado en general y la región en particular están bien comunicados por redes carreteras, existe una gran longitud de red rural y de caminos rurales que rebasa a la red pavimentada y con revestimiento. Se tiene entonces que existen 110.8 kilómetros de carretera pavimentada y revestida, en tanto que la red estatal suma 182 kilómetros, complementándose con la red estatal de caminos rurales con 202.7 kilómetros de longitud. El siguiente cuadro muestra lo descrito.

Cuadro 12
Red carretera al 2002 de la región Oriente.

CONCEPTO	LONGITUD EN KILÓMETROS
Red estatal (Pavimento y revestimiento)	110.8
Red estatal	182
Red estatal de caminos rurales	202.7
Total	495.5

Fuente: Elaboración propia con datos del Copladet: 2002.

En cuanto al transporte, por esas carreteras circulan 28 unidades que brindan servicio público al municipio de Atzayanca, 16 unidades para El Carmen Tequexquitta, el municipio de Ixtenco con 23. Mientras que sobre la carretera de Huamantla, circulan 171 unidades y sólo 5 para Cuapiaxtla. Para el municipio de Terrenate existen 44 unidades, en tanto para Zitlaltépec, sólo cuenta con 15.

Se establece que la red de comunicación ha ido creciendo en el estado en general y en la región en particular. En la telefonía, quien concentra los servicios de casetas, líneas y de aparatos de comunicación celular es Huamantla, siendo Zitlaltépec el menos comunicado, con 2

casetas telefónicas solamente, frente a las 4 de Huamantla, con 12 líneas y 12 aparatos de comunicación celular. A nivel de región se cuenta en ese espacio con 17 casetas telefónicas, 14 líneas y 33 aparatos de comunicación celular. Hay una radiodifusora y una repetidora de televisión.

El Servicio Postal Mexicano es quien atiende la correspondencia en los 7 municipios con 40 establecimientos que funcionan como administraciones, agencias, expendios o simplemente como instituciones de Liconsa o Diconsa que brindan el servicio en las distintas comunidades. (INEGI: 2004).

En las telecomunicaciones se cuenta en la región con 2 administraciones con el servicio de comunicación satelital en los municipios de Huamantla y El Carmen Tequexquitla, iniciando operaciones a fines de diciembre del año 2003.

3.3 Características económicas. Población Económicamente Activa

La población económicamente activa de la región la constituyen 43,120 personas y, de éstas 17,026 se dedican a actividades primarias; 11,751 trabajan en el sector industrial y 13,588 en el de servicios, notándose una fuerte actividad en el sector agrícola, seguida del terciario en importancia.

Presenta la región una mayor actividad de los habitantes del sector primario, en primer lugar, seguido del empleo en el sector servicios y del empleo en actividades en la industria (Ver cuadro 13).

Cuadro 13
Población económicamente activa al 2000 de la región Oriente

MUNICIPIO	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS
Atlizayanca	2582	817	770
El Carmen Tequexquitla	1325	1332	866
Cuapiaxtla	2082	791	879
Huamantla	6360	7467	8836
Ixtenco	1060	283	902
Terrenate	1940	755	582
Zitlaltépec de T.S.S.	1677	306	753
TOTAL	17026	11751	13588

Fuente: INEGI. XII Censo General de Población y Vivienda 2000. Tlaxcala.

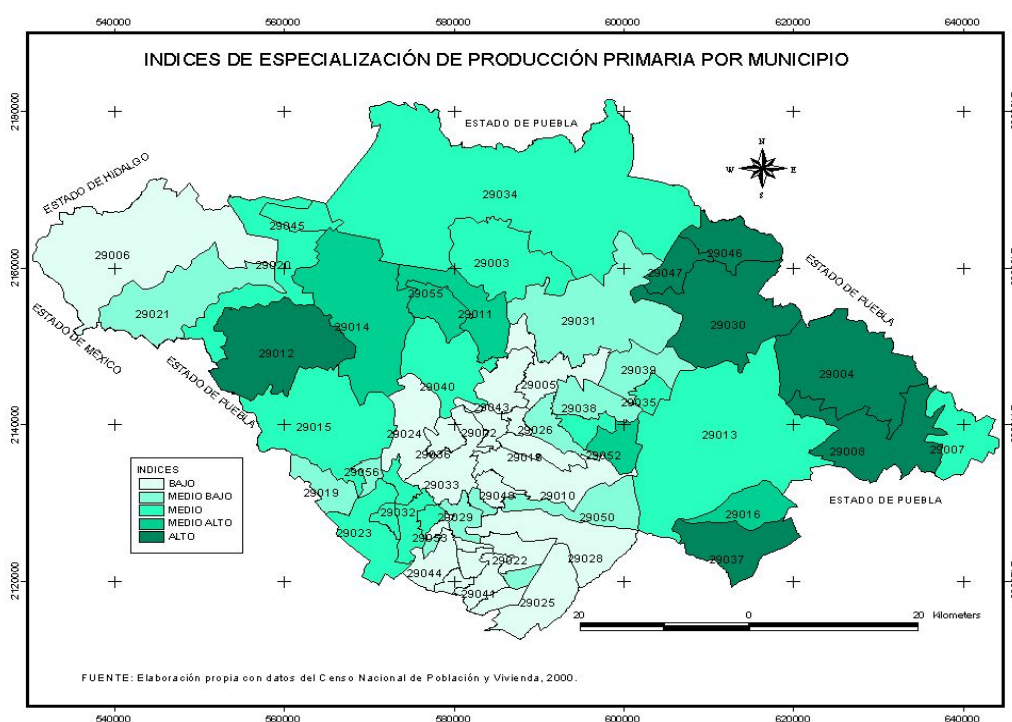
La población cuenta, para abastecerse de varios comercios, donde destacan: 38 tiendas, 6 unidades lecheras, 9 tianguis, 2 tiendas departamentales y 3 mercados municipales. Lo anterior según la información del 2003 (INEGI).

En los servicios, hay 14 restaurantes, 2 cafeterías, 2 discotecas y 2 bares. Dichos establecimientos se concentran en el municipio de Huamantla y en Tequexquitla. Cabe destacar que en el resto de municipios no se descarta que funcionen otros pequeños negocios que ofrecen los servicios, pero que no entran, sin embargo, en la categoría de establecimientos turísticos.

Características de la región por índices de especialización productiva. El sector primario.

Encontramos en los índices de especialización productiva primaria un alto índice en Terrenate, Atzayanca, Cuapiaxtla y Zitlaltépec. En tanto que Ixtenco muestra un índice medio alto y medio en los municipios de Huamantla y El Carmen Tequexquitla. Se nota una coincidencia de la PEA con los índices en los municipios de Atzayanca, Terrenate y Cuapiaxtla. En general 4 municipios muestran una alta especialización productiva primaria, que si se compara con el resto de las regiones del estado, podemos señalar que estamos frente a una característica de la región Oriente que la distingue de las demás.

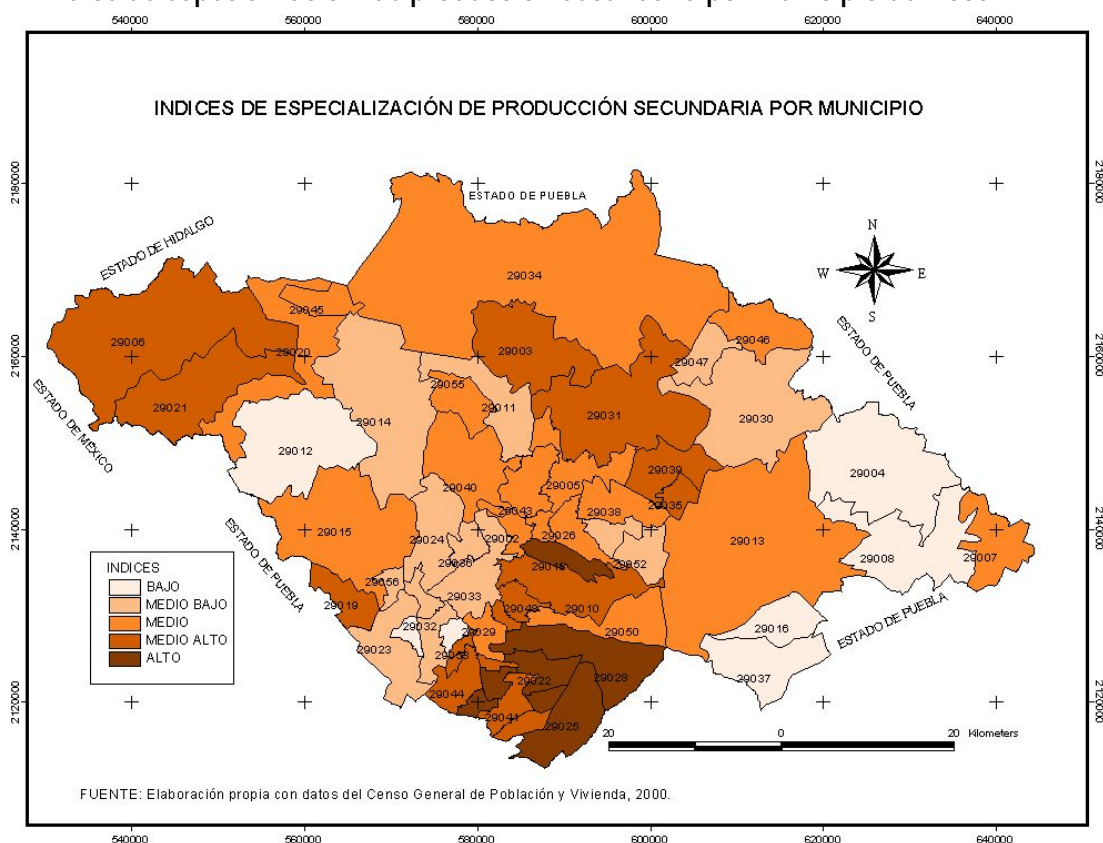
Mapa 5
Índices de especialización de producción primaria por municipio del 2000



El sector secundario

En la producción de especialización secundaria por municipio, la región presenta un índice medio en Huamantla y El Carmen Tequexquitta, mientras que Terrenate tiene un índice medio bajo. Al resto de los municipios les corresponde un índice bajo. Aquí hay una mayor correspondencia entre la población económicamente activa y los índices de especialización productiva que presenta la región con relación a la industria. De hecho, los municipios con una baja PEA e índice bajo de especialización productiva secundaria, lo presentan, Cuapiaxtla, Ixtenco y Zitlaltépec. El municipio de Atlzayanca aunque tiene más PEA que Terrenate, presenta un índice bajo.

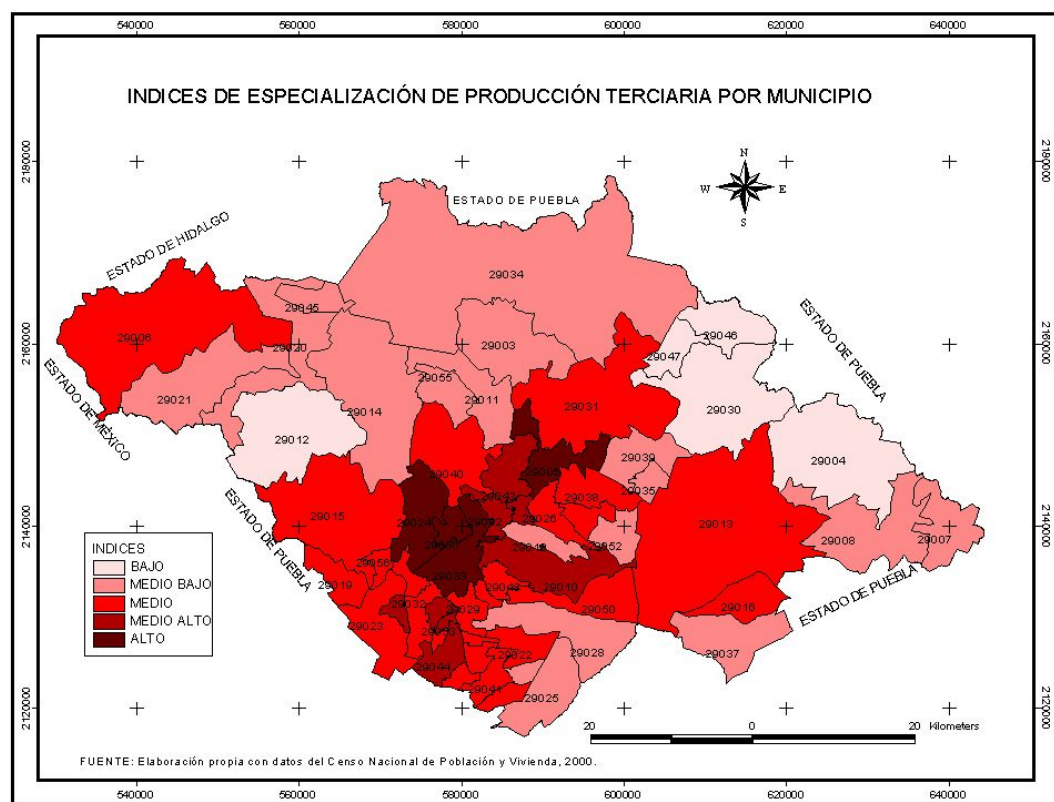
Mapa 6
Índice de especialización de producción secundaria por municipio del 2000



El sector terciario.

En el sector servicios, la región presenta un índice de especialización que oscila entre medio y bajo, correspondiendo el índice medio de especialización terciaria a los municipios de Huamantla e Ixtenco; mientras que en el medio bajo se encuentran los de Cuapixtla, El Carmen y Zittaltépec. Finalmente, se encuentran los que tiene una baja especialización productiva terciaria. Se presenta una coincidencia entre PEA e índice de especialización productiva a nivel municipal (Ver mapa 7).

Mapa 7
Índice de especialización de producción terciaria del 2000



Salarios

Con relación a la población ocupada que recibe menos de un salario mínimo mensual, tenemos que son 10,703; el grupo que percibe de 1 a 2 salarios mínimos, 13,715. Del grupo que gana de 2 a 5 salarios son 6,184, en tanto los que ganan de 6 a 10 salarios, 970. Por último, aquéllos que perciben más de 10 salarios sólo son 326 personas.

3.4 Actividades productivas más sobresalientes del sector primario: agricultura, ganadería y pesca

En la actividad agropecuaria, aunque se reconoce que ha disminuido respecto a otras actividades secundarias y terciarias, sigue teniendo importancia, pues para del 2001/2002, de acuerdo al tipo de cultivo en la región, se sembraron 62 388 hectáreas con diferentes especies tales como: maíz, frijol, trigo, papa, haba seca y verde, tomate , lechuga, entre otros.

Con respecto a la ganadería, en el año 2002 se produjeron 21,131 cabezas de bovino, 28 mil 50 de caprinos, 35,300 porcinos. Además de 18 640 unidades de ovinos. Se estimaron 5,275 colmenas para la región, con una producción de 96 000 aves y de 1,725 kilogramos de carpa barrigona.

Cuadro 14
Producción agropecuaria 2001-2002 de la región Oriente.

CONCEPTO	PRODUCCIÓN
Cultivos (2001/2002)	Especies: maíz, frijol, trigo, avena, papa, haba seca, cebada-grano, calabaza, zanahoria, tomate, lechuga, cebolla y haba verde
Superficie sembrada. Hectáreas	62 388
CONCEPTO	PRODUCCIÓN
GANADO (unidades): bovino (2002)	21 131
Caprino	28 050
Porcino	35 300
Ovino	18 640
Colmenas	5 275
Aves	96 000
Pesca	1 725

Fuente: Elaboración propia con datos del Copladet: 2002.

Producción forestal

Dentro de los municipios más importantes que han plantado árboles en la región han sido: Huamantla (33 mil árboles), Atlazayanca y Terrenate con 22 mil, respectivamente (COPLADET: 2002)

Respecto al tipo de actividad que se desarrolla en el suelo de la región, se tiene que: Huamantla destaca con 24 ejidos para la actividad agrícola y 3 dedicados a la ganadería, en tanto el municipio que presenta mayor rezago es el de Zitlaltépec con 3 y 2 hectáreas, respectivamente. La región destina un total de 64 ejidos para la actividad agrícola, 21 para la actividad ganadera, un ejido para la forestal y 3 para la recolección de leña.

Cuadro 15
Ejidos con actividad agropecuaria o forestal, según tipo de actividad, de la región Oriente, 2001.

MUNICIPIOS	Agrícola	Ganadero	Forestal	Recolección
Atlzayanca	17	6	1	3
El Carmen Tequexquitla	3	2	0	0
Cuapiaxtla	10	7	0	0
Huamantla	24	3	0	0
Ixtenco	1	1	0	0
Terrenate	6	0	0	0
Zitlaltépec	3	2	0	0
Total	64	21	1	3

Fuente: Elaboración propia con datos del Anuario Estadístico del INEGI, 2004.

El volumen de la producción forestal maderable para el año 2003 fue de 1,251 metros cúbicos en rollo de pino, 489 de oyamel y 115 de cedro blanco y otras especies para el municipio de Atlzayanca. En tanto que Terrenate produjo 318 metros cúbicos en rollo de pino, en tanto que en el resto de los municipios no se reporta producción de alguna especie.

3.5 Programas gubernamentales para combatir la pobreza. El programa de educación, salud y alimentación (Progresá)

El programa de educación salud y alimentación (Progresá), se impulsó durante el sexenio de Ernesto Zedillo (1994-2000) insertándolo en el rubro del desarrollo del capital humano. Su objetivo general era promover una política social integral, para la educación, salud y la alimentación de las familias que viven en situaciones de extrema pobreza, con el fin de impulsar y fortalecer las capacidades y potencialidades, para elevar su nivel de vida y propiciar, su incorporación en el desarrollo nacional. Hacia el año 2000, Zedillo (2000) afirmaba que el PROGRESA alcanzaba a 2.6 millones de familias en 56 mil localidades rurales, siendo un tercio de comunidades indígenas las beneficiadas.

En Tlaxcala, hacia el año 2001 la región Oriente se vio beneficiada con más de 27 millones y 7,569 familias accedieron a ese programa (ProgresA), beneficiando a 99 localidades de los 7 municipios que conforman la región para apoyar el combate a la pobreza de los municipios que la integran (Ver cuadro).

Cuadro 16
Municipios de la región Oriente, beneficiados por el PROGRESA, 2001

MUNICIPIO	MONTO	FAMILIAS BENEFICIADAS	LOCALIDADES BENEFICIADAS
Atlzayanca	3 747 440	958	29
El Carmen Tequexquitla	2 353 725	632	5
Cuapiaxtla	3 159 555	813	12
Huamantla	9 790 250	3220	34
Ixtenco	995 570	318	1
Terrenate	5 111 195	1311	14
Zitlaltépec	1 860 415	317	4
Total	27 018 150	7569	99

Fuente:Elaboración propia con datos del Anuario Estadístico del INEGI, 2002

El Programa de Desarrollo Humano Oportunidades

El sexenio de Fox rebautizó al programa anterior como Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, que considera en él los programas nacionales de educación, salud y alimentación; contribuyendo y fijando sus objetivos, por medio del Programa Nacional de Desarrollo Social, para reducir la pobreza extrema, generar la igualdad de oportunidades en grupos vulnerables y pobres, apoyar el desarrollo de capacidades y fortalecer el vínculo social mediante la participación y el desarrollo comunitario.

Para el año 2002, el programa destinó para la región más de 35 millones, apoyando a 2 mil familias más, beneficiando a una localidad más que en el 2001 con el PROGRESA, como lo muestra el cuadro:

Cuadro 17
Municipios de la región Oriente, beneficiados por el Programa Desarrollo Humano Oportunidades, 2002

MUNICIPIO	MONTO	FAMILIAS BENEFICIADAS	LOCALIDADES BENEFICIADAS
Atlzayanca	4 718 665	1229	29
El Carmen Tequexquitla	3 412 665	1146	5
Cuapiaxtla	3 641 580	805	11
Huamantla	14 463 250	4465	34
Ixtenco	1 421 665	313	1
Terrenate	6 317 050	1618	14
Zitlaltépec	1 324 270	380	4
Total	35 299 145	9956	98

Fuente: Elaboración propia con datos del Anuario Estadístico del INEGI, 2003.

Los apoyos para el 2003 se incrementaron en 10 millones más, al igual que el número de familias apoyadas, variando muy poco, respecto al número de localidades. En total la región percibió más de 45 millones, siguiendo con la tendencia de recibir mayores recursos el municipio de Huamantla, quien es la localidad líder de la región.

Cuadro 18
Municipios de la región Oriente, beneficiados por el Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, 2003

MUNICIPIO	MONTO	FAMILIAS BENEFICIADAS	LOCALIDADES BENEFICIADAS
Atlzayanca	6 140 095	1782	29
El Carmen Tequexquitla	5 255 810	1147	5
Cuapiaxtla	4 461 295	1455	11
Huamantla	18 790 590	4472	34
Ixtenco	1 814 880	668	1
Terrenate	7 448 275	1545	14
Zitlaltépec	1 646 475	429	s/d
Total	45 557 420	11 498	94

Fuente: Elaboración propia con datos del Anuario Estadístico del INEGI, 2004.

En resumen, los mencionados programas PROGRESA y de Desarrollo Humano Oportunidades, en los tres años enunciados han ido evolucionando e incrementando sus montos considerablemente, subsidiando de alguna manera a la pobreza de la población de la región Oriente. Al mismo tiempo, beneficia en los aspectos de salud, educación y alimentación, haciéndose notar los niveles de gobierno en la atención a municipios marginados.

3. 6 Antecedentes de la migración internacional y remesas*³⁵ en Tlaxcala

El sujeto social, como producto histórico ha observado de dos formas a su entorno: ha mirado hacia la satisfacción de sus necesidades en la estadía del hombre-naturaleza, cuando existía cierto equilibrio entre el medio ambiente y la razón del hombre; o, pasando a la etapa de racionalidad, como el espacio de dominio sobre la naturaleza rompiendo su equilibrio y transformando el territorio que siente como suyo, produciendo contradicciones económicas y sociales.

El fenómeno anterior tiene que ver de manera primordial, sin lugar a dudas con el paso histórico de la aldea a la ciudad, del nomadismo al sedentarismo, con posibilidades intermedias como los campamentos itinerantes. De ser la aldea que abastecía a la ciudad, ésta pasó a ser quien la sometió, aunque en un principio estaban más ligadas y compartían sus beneficios (Yanes: 2002)

En ese proceso, la movilización de la población era (y sigue siendo) muy importante, pues al mismo tiempo que buscaba satisfacer sus necesidades básicas de abastecimiento, en esas entradas y salidas del campo a la ciudad y viceversa, su desplazamiento tenía otro sentido: obtener una fuente de ingresos con vistas al mejoramiento de su calidad de vida.

La migración como elemento que vincula o separa a los sujetos de su territorio, tiene que ver con los cambios estructurales de cualquier país, de su desarrollo económico y social y de las características naturales de la población, tales como: la capacidad genético-reproductiva, la fertilidad, entre otros.

³⁵ Se entenderá por remesa a toda suma de dinero que provenga del ingreso o ahorro transferido por el migrante que radica en el extranjero. (Zárate: 2004). En el caso de la migración internacional hacia los Estados Unidos, los recursos que se envían se convierten en transferencias de un país a otro, cuando llegan directamente hacia las familias de origen, ya sea que el migrante transfiera el recurso vía casas de cambio o por medio de otros migrantes que lo lleven directamente hacia los hogares, cuando regresan o visitan a sus familiares. Siendo el uso de esos recursos una decisión exclusiva de las familias de los migrantes y no de un líder político y/o social (Ruiz: 2000).

La migración en Tlaxcala

Se tiene el antecedente histórico de que las primeras migraciones de tlaxcaltecas hacia el occidente del país se debieron al proceso de colonización y de expansión del dominio de los españoles (incluyendo la pacificación de los indígenas del norte y la culminación de la Guerra Chichimeca), hacia el norte de la Nueva España; territorio rico en yacimiento de minerales, hacia 1531.

Dos lugares tuvieron una importancia primordial para servir a la Nueva España como proveedores fundamentales de plata, que se exportaba a España: Zacatecas y Guanajuato. Estos formaban la nombrada ruta de la Plata. Con esta extracción del mineral, la burocracia española pudo llegar a ser uno de los principales proveedores de capital para la conformación del capitalismo mercantil (Saldaña: 1998).

El proceso de colonización tuvo el apoyo tanto de los señores y capitanes del norte, como de aventureros e inversionistas que a nombre de la autoridad española, se empeñaron en abrirle camino al poder español, en busca de oro, plata y tierras para cultivo.

Entre 1521 y 1591, los tlaxcaltecas, junto con los otomíes, tlaltelolcas y tarascos (purépechas), son los precursores del proceso de colonización. Los tlaxcaltecas, durante este tiempo, fungieron como base de apoyo del ejército español, aunque la composición general era de soldados, campesinos, teniendo la calidad de jefes, catequistas, técnicos, que auxiliaron "en particular en la guerra Chichimeca a mediados del siglo XVI. A partir de allí se hizo norma contar con agricultores/soldados en todas las fundaciones de presidios, misiones y en poblaciones, en particular aquéllas que resguardaban el "Camino de la Plata" (Saldaña: 1998) que abarcaba desde Querétaro, hasta el Distrito Federal.

Las colonizaciones que van de 1531 a 1589 se efectuaron en: Culiacán, Guadalajara, San Miguel de Allende, Durango, Zacatecas, Celaya y San Luis Potosí.

En la segunda migración hacia el norte del territorio (de 1591 a 1598), salieron 925 migrantes aproximadamente, de los 4 señoríos principales: Quiahuixtlán, Tizatlán, Ocotelulco y Tepetícpac. La caravana estaba integrada de poco más de 400 familias, compuesta de unidades

domésticas campesinas recién constituidas, es decir, de matrimonios jóvenes con 1 hijo o 2. Es de suponer que la cantidad de nobles era menor a la de los macehuales, quienes en su mayoría se dedicaban a la agricultura. Además, los acompañaban empresarios y frailes, todos ellos se trasladaron en más de 100 carretas de 2 ruedas del tipo para carga de minerales, hacia localidades de Coahuila, Zacatecas, Jalisco y San Luis Potosí.

Para esta segunda parte de la expansión del dominio español, mediada por tlaxcaltecas, viajaron con las provisiones necesarias para soportar las inclemencias de la ruta; implementos agrícolas, arados, semillas, árboles frutales, plántulas, esquejes e injertos seleccionados especialmente de la región de Huejotzingo. Junto con estas provisiones también llevaron consigo: cerdos, guajolotes, patos, borregos y cabras.

Dentro de los privilegios específicos para los migrantes tlaxcaltecas se contaban exención de tributos, alimentación por dos años, a partir de del establecimiento de cada una de las colonias y hasta que se pudieran mantener sus propios alimentos. También tuvieron una importancia fundamental la forma de organización política y religiosa para la repartición y asentamiento de los colonos, destacándose en un primer momento las misiones, parroquias, capellanías y diócesis; en un segundo momento entró en escena el papel organizador de las formas de gobierno y de organización popular, mediante cabildos indígenas, cofradías y mayordomías.

Casi todo el siglo XVIII fue de consolidación para las colonias tlaxcaltecas, adquiriendo un buen nivel de vida, aunque a fines del mismo, inicia la decadencia de sus privilegios, precisamente cuando el interés de España ya no es el Camino de la Plata, sino la expansión y control del dominio colonial.

A principios del siglo XIX, inicia el proceso de decadencia de la expansión nortea realizada en su mayoría por tlaxcaltecas y de la pérdida de importancia de los cabildos tlaxcaltecas y del desconocimiento de las cofradías, que articularon, formaron y consolidaron las colonias al interior, reforzando los vínculos comunitarios y hacia el exterior, dándoles identidad.

Referente a la migración hacia los Estados Unidos desde Tlaxcala, se enuncian algunos datos sobre migrantes documentados que se movilizaron a través de programas temporales de empleo. Binford (2004) basándose en varios autores, señala que entre 1942 y 1948 alrededor de

3,017 personas trabajaron en Estados Unidos bajo el Primer Acuerdo Bracero. En el Tercer Programa Bracero los tlaxcaltecas participaron en 1957 con 2 mil personas; en 1958 se registraron 300 solicitudes aún cuando el autor acota que pudieron ser más. Para 1961 se registraron 1,200 solicitudes, 1,700 en 1962 aproximadamente; 2,200 en 1963; 400 en 1964 y finalmente 1,500 en 1965. Al dar por concluido el Acuerdo Bracero en 1965 el gobierno de Estados Unidos, una gran cantidad de tlaxcaltecas retornó a sus lugares de origen. Binford, valorando el trabajo de Ramírez afirma: la poca evidencia que existe indica que hasta la crisis económica generalizada que dio inicio en 1982, la contribución de Tlaxcala a los flujos de migración indocumentada fue mínima. Además, cita un trabajo de Varela realizado en 2 localidades (Tecoac y Tizostoc) donde se confirma que la migración fronteriza a los Estados Unidos se redujo después que el Acuerdo Bracero se terminó, incrementándose hasta la década de los noventa.

3.7 Datos preliminares sobre migración internacional y remesas en Tlaxcala.

Se tienen evidencias empíricas que ha aportado la SEDESOL, mediante su Programa Iniciativa Ciudadana³⁶, que refiere una aproximación al supuesto de la existencia de migración internacional en la región oriente. En total, para el 2003 el programa apoyó a 17 municipios, de 60 que existen en el estado, con 2 millones 952 mil 609 pesos aportados por la federación. Las obras se refieren en general a la rehabilitación, perforación y equipamiento para pozos de agua potable, equipamiento para centros de salud y la ampliación de red y suministro de energía eléctrica, así como la rehabilitación de drenaje sanitario. Los datos presentados son una aproximación al indicio de familias migrantes y la importancia de las remesas como generador de proyectos productivos.

Los datos del programa Iniciativa Ciudadana implementada por la Secretaría de Desarrollo Social³⁷, permiten de manera preliminar afirmar que existe migración hacia los Estados Unidos desde la región en estudio y, en general en el estado de Tlaxcala. De la región Oriente encontramos por lo menos 4 municipios que expulsan población hacia el exterior³⁸,

³⁶ En las Reglas de Operación de la SEDESOL, se indica dentro de algunos de los objetivos del programa, la de promover que las propuestas de inversión se canalicen a las comunidades de alta migración y pobreza. Se apoya de preferencia a proyectos de migrantes, que requieran de infraestructura básica y de proyectos productivos. Para abundar en precisión, ver Diario Oficial de marzo del 2003.

³⁷ Datos brindados por la Subdelegación de Desarrollo Social y Humano. Área de Microrregiones. Programa Iniciativa Ciudadana 2003.

³⁸ Los municipios que fueron apoyados con el Programa Iniciativa Ciudadana en el 2003 fueron: Atlazayanca, Huamantla, Terrenate, Emiliano Zapata y Cuapiaxtla. Otros municipios. San Lucas Tecopilco, Ixtacuixtla, La

como son: Atlazayanca, Huamantla, Terrenate y Cuapiaxtla. Aquí ubicamos casi el 25 % del apoyo federal estatal y municipal, con 2 millones 358 mil 498 pesos aportados, en tanto que los municipios apoyados, aportaron la cantidad de 786,166 pesos. Ello indica que existe una cierta cantidad de tlaxcaltecas que trabaja en los Estados Unidos y que transfieren recursos para apoyar la obra pública en la región Oriente del estado de Tlaxcala.

Las localidades apoyadas en el 2003 y propuestas para el 2004 que pertenecen a la región Huamantla son: Las Delicias (de Atlazayanca), La Lima, NCP Teacalco, Hermenegildo Galeana y Pueblo de Jesús*, (de Huamantla); las localidades de Villareal, El Capulín, Cortesco y Chipilo (de Terrenate), Cuapiaxtla (cabecera), Ixtenco* (cabecera) y Rancho Bernardino* de Zitlaltépec.

Otros datos que se obtuvieron para tener una idea del número de migrantes tlaxcaltecas en los Estados Unidos fue el aportado por la Oficina de Atención de Tlaxcaltecas en el Extranjero (OFATE: 2002) con datos de la SRE. Los datos señalaron el destino de los tlaxcaltecas, pero no el origen. Para el año 2001, según datos de la Secretaría de Relaciones Exteriores, delegación Tlaxcala, había en los Estados Unidos 2,581 tlaxcaltecas que habían tramitado su matrícula consular en las distintas oficinas de los consulados de México que operan en aquel país. Los lugares donde se expidieron el mayor número de matrículas fueron Chicago, San Francisco, Nueva York, Los Ángeles, Atlanta, Houston y Salt Lake City. Estos estados expidieron más del 50 % de matrículas consulares haciendo un total de 1,772, en tanto que el resto de los lugares expidieron 859 matrículas, con un promedio de 33 matrículas por lugar. El resto de los lugares fueron San José, Dallas, Phoenix, Seattle, Fresno, Denver, Austin, Sacramento, Raleigh, Orlando, entre otros.

Por otro lado, en un trabajo de Rodríguez (2005) en torno al vínculo migración-remesas y pobreza en México, se presentan datos nacionales y referidos también al estado de Tlaxcala, los cuales retomamos para dar un contexto de la migración de Tlaxcala hacia los Estados Unidos.

Magdalena Tlaltelulco, Nanacamilpa, Tlaxco, Españita, Chiautempan, Muñoz de Domingo Arenas, Panotla, Hueyotlipan, Tepeyanco y Santa Isabel Xiloxotla.

* Localidades propuestas para recibir apoyo de la SEDESOL en 2004. El resto son localidades apoyadas en el 2003.

Considera al estado de Tlaxcala como parte de una región de baja expulsión de población que se dirige hacia los Estados Unidos con 15, 292 migrantes de 1990 al 2000, con un promedio de 1,529 por año.

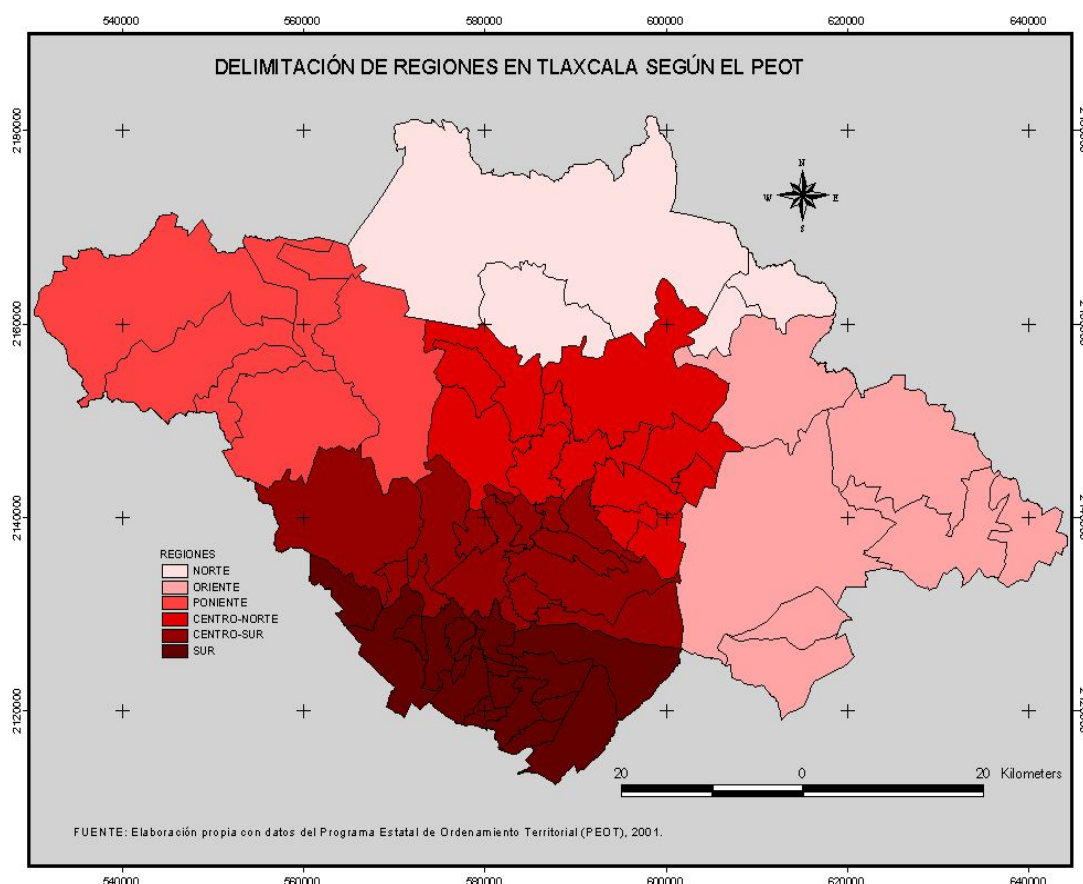
Analizando los aspectos cualitativos, el especialista indica que Tlaxcala tuvo en 2000 un 29.5 % de migrantes de retorno, con una estancia promedio de los migrantes de retorno del 24.8 meses, con un bajo porcentaje de mujeres migrantes (1.4%), siendo sobre todo jóvenes los que migran con un promedio de edad de 24.8 años; emigrando por cada hogar 2.4 personas, tomando como referencia los años de 1995 al 2000.

Para el mismo período se nota un incremento en la participación de los hijos e hijas, creciendo de 17.3% a 25.5% a nivel nacional. Resalta el dato que poco más del 90% de los migrantes se ubica en un rango de edad productiva de 12 a 55 años. La otra tendencia que llama la atención es que la ocupación agrícola ya no es mayoritaria, tanto en el lugar de origen como el de destino.

Distribución de las remesas a nivel regional.

Retomando las regiones que contempla el PEOT, se agruparon los municipios conforme a ese orden, dándonos los siguientes resultados. La región Sur fue por lo menos para el año 2000, la que más remesas recibió (95.73%), siguiéndole la región Centro Norte (30.38%), mientras que la Centro Sur los hogares recibieron un 25.22%. Luego sigue en importancia la región Oriente con 11.74% y la Poniente con 11.34%. Finalmente, la región que ocupa el último lugar con el 5.76% es la Norte. Naturalmente que las cifras manejadas por región pueden no ser representativas pues la Sur por ejemplo, aglutina a 18 municipios, con una dinámica económica superior comparada con la región Norte, quien es el extremo en cuanto a municipios que la conforman, con sólo 4, y con una dinámica económica inferior a aquélla. Haciendo una excepción entre la región Norte y la Sur, el orden de importancia sobre la recepción de remesas casi coincide con el número de municipios que tiene cada región (Ver cuadro 34, anexo 1).

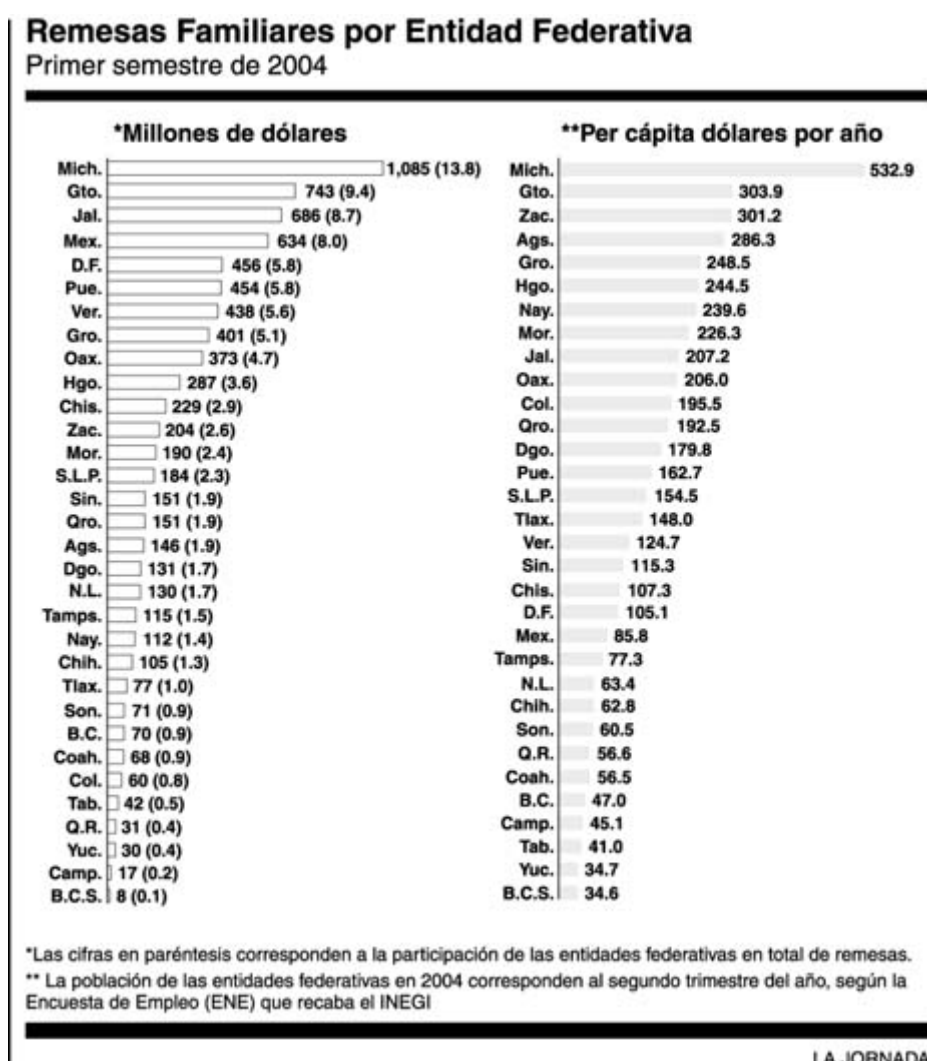
Mapa 8
Delimitación de regiones en Tlaxcala, según el PEOT.



Destacan por región los siguientes municipios: Atlangatepec de la región Norte, con el 2.7% en recepción de remesas y con baja intensidad migratoria; de la región Oriente, el municipio de Zitlaltépec obtuvo el 6.63% de remesas, también con baja intensidad migratoria, en tanto que el de Hueyotlilpan perteneciente a la región Poniente, presenta alta intensidad migratoria, recibiendo el 6.29% en remesas. La región Centro Norte hace destacar a los municipios de Tecopilco y Domingo Arenas, con 6.24% y 6.29%, respectivamente con baja intensidad migratoria hacia los Estados Unidos. En la región Centro Sur, Tetlanhocan, con baja intensidad migratoria, percibió por concepto de remesas el 4.64% y, finalmente, Zacualpan, con intensidad media, recibió en remesas el 11.96%, con una intensidad media.

Para el mismo año de referencia, datos del Banco Mundial (Torres: 2001), señalaron que el estado de Tlaxcala habría recibido por concepto de remesas 19.7 millones de dólares, en tanto que cada tlaxcalteca habría obtenido en promedio 20.5 dólares.

Gráfica 1
Remesas por entidad para el primer semestre del 2004



Fuente: Balboa Juan (2004): "Las remesas, factor de sobrevivencia y desarrollo en diversas Regiones del país", en *La Jornada*, nota del 6 de septiembre de 2004, México.

Para el primer semestre del 2004, el estado de Tlaxcala tenía el lugar número 23 a nivel nacional en cuanto a millones de dólares recibidos con 77, obteniendo en promedio, 148 dólares *per cápita* por año, con el lugar número 16, según la Encuesta de Empleo del segundo trimestre del año 2004, efectuada por el INEGI. Encontrándose por arriba de Sonora, Baja California, Coahuila, Colima y Quintana Roo, entre otros. Como era de suponerse, los primeros lugares corresponden a estados con tradición migratoria como Michoacán y Guanajuato, con mil 85 y 743 millones de dólares recibidos por concepto de remesas, respectivamente. En tanto que hacia el primer semestre del 2006, el estado de Tlaxcala, percibió 120 millones de dólares, participando con el 1.1% del total de remesas nacional (Banxico: 2006).

Rodríguez (2005) hace un apunte pertinente con relación a las cifras que presenta por ejemplo el Banco de México para el 2004, donde por concepto de remesas se señala que México recibió 16,612 millones de dólares. Argumenta que no hay que perder de vista que en el flujo de remesas que ingresa a un país se tienen que considerar las categorías de los migrantes que hacen las transferencias: 1) las transferencias que realizan los migrantes permanentes; 2) las transferencias de los migrantes temporales; 3) el flujo de divisas realizada por los *commuters*; 4) los envíos efectuados al país de origen por las personas nacidas en los Estados Unidos descendientes de migrantes mexicanos y; 5) el flujo de bienes y recursos financieros asociados a la migración de retorno.

Con datos del Censo 1995 y del XII Censo 2000, Rodríguez menciona que fueron 4,570 los hogares que recibieron remesas, percibiendo remesas cada hogar por mes, 240 dólares.

Analizando el impacto de las remesas a nivel nacional Garavito y Torres (2004), al hacer la estimación del monto promedio de remesas por hogar y migrante por entidad federativa para el 2002, obtuvieron para Tlaxcala que: 6,487 hogares recibieron remesas, recibiendo por hogar la cantidad de 14,803.8 dólares al año, es decir, que cada hogar recibió 2, 282 dólares en promedio, durante ese año, es decir, 190.1 dólares por cada mes.

De acuerdo a la captación de recursos de la banca comercial por principales localidades (INEGI: 2004), el municipio de Huamantla captó en moneda extranjera 46 mil 621 pesos³⁹, depositando para ahorro 26 mil 891 pesos. Estos datos nos brindan una idea de lo que se capta por concepto de remesas. La información que se maneja da cuenta de la importancia del monto de las remesas que recibe el estado de Tlaxcala por concepto de ahorro en la región.

El trabajo de Binford (2004) *Rumbo a Canadá* sobre la migración canadiense de trabajadores agrícolas tlaxcaltecos, da cuenta de los migrantes que solicitan incorporarse a el Programa México-Canadá de Trabajadores Agrícolas Temporales ante el Sistema Estatal de Empleo y Desarrollo Comunitario del estado de Tlaxcala. El autor da un espacio en el capítulo 3 al impacto de las remesas de los migrantes y su importancia en el mantenimiento de la familia y en el desarrollo económico y comunitario. Dicha investigación la llevó a cabo en 3 localidades

³⁹ Convertido al tipo de cambio de la fecha de cierre contable.

del estado de Tlaxcala, a saber: Sanctórum, San Antonio Atotonilco y Nanacamilpa mediante 197 entrevistas a migrantes.

La parte que nos interesa resaltar es el destino de las remesas: en primer lugar, los informantes reportaron gastos al menos en un porcentaje de sus ingresos en la manutención de la familia (94.5%), en segundo lugar gastaron en su salud (68.8%), siguiéndole la compra de ropa (67.9%), la educación (63.3%), construcción de la casa (58.7%), el pago de las deudas (57.8%) y gastos en la fiesta comunal (56%); la compra de muebles siguió en importancia (44%) y gastos en juguetes (42.2%). La reparación y/o mejoras a la casa (37.6%), las fiestas familiares y la diversión les siguieron a los demás gastos (28.4% y (25.7%), respectivamente.

En el caso de la inversión productiva se gastó de la siguiente manera: compra de tierra (11.9%), compra de animales (10.1%), inversión en negocio (9.2%) y en la compra de vehículo (4.6%).

El autor maneja una hipótesis en la que el ingreso de los primeros años de la migración hacia Canadá se haya gastado principalmente en el pago de deudas, comida, ropa y educación. Sin embargo, abunda, que como el número de migraciones se incrementa, parece lógico que más migrantes temporales hayan reportado haber invertido en tierra y/o animales o, haber financiado pequeños negocios.

Se tomó el dato de los distintos gastos, considerando 5 viajes o menos a Canadá, resultando mayor inversión productiva en aquéllos que realizaron más de 5 viajes, pero, un porcentaje alto de migrantes experimentados con más de 5 viajes se compraba ropa, cubría gastos en materia de salud y educación, contribuyendo también a las fiestas familiares y comunitarias. Ello afectaba el ingreso que pudiera haberse destinado a la inversión productiva y aparentemente confirma que al alcanzar el migrante un estándar de vida material en su familia, tiene problemas para reducir su consumo y ahorrar para un fondo de inversión.

Relación entre pobreza y migración en Tlaxcala.

En el análisis que realiza Rodríguez (2005) en torno al vínculo de migración, remesas y pobreza, a nivel macro, presenta datos que ilustran dicha relación para el estado de Tlaxcala y caracteriza la dinámica económica del país. Señala que México, desde inicios de los años ochenta presentó un comportamiento desfavorable pues disminuyó el producto interno bruto por habitante, cayó el

salario real y se empobrecieron una gran cantidad de hogares mexicanos. Cita a la SEDESOL con datos del 2002 y rescata los periodos que van de 1991 a 1994, donde se hace evidente un relativo lento crecimiento económico; en tanto que de 1995 a 1996 existió una profunda crisis, mientras que de 1997 al año 2000 se caracterizó por un mayor dinamismo en el crecimiento de la economía.

Revisando la pobreza en cuestiones de número, en datos del INEGI y de la CEPAL, se indica que en 1984 en México existían alrededor de 11 millones de personas clasificadas como pobres, cifra equivalente a 15.4% de la población proyectada para ese año. Para 1992, el número de pobres creció a poco más de 13.6 millones de pobres, valor ligeramente superior al 16 % de la población nacional.

Considerando que para el año 2000 la población casi era de 100 millones, los resultados que muestra el Comité Técnico para la medición de la pobreza es que el fenómeno de la pobreza creció de manera significativa a lo largo de los años noventa. Para el 2002, los datos reflejan que el porcentaje de pobres (de patrimonio) representaba ya el 45.9% del total de hogares de la nación.

El autor que venimos citando (Rodríguez: 2005), en el caso de Tlaxcala encontró que de los 203 mil 259 hogares existentes para el año 2000, 53,603 hogares presentaban Pobreza Alimentaria⁴⁰; Pobreza de Capacidades, 72 094 hogares y 119, 378 Pobreza de Desarrollo de Patrimonio. Representando los primeros hogares el 26.4%; el segundo 35.5% y el tercero 58.7%, respectivamente.

Se considera destacable el hecho de que a nivel de región migratoria existen diferencias entre migración y pobreza. Las cifras señalan que entre enero de 1999 y enero del 2000, aproximadamente 687,000 hogares del país registraron al menos un migrante hacia los Estados Unidos, cifra que representó el 3.03% del total de hogares mexicanos. Dentro de esa cifra se incluyen a los de la región histórica (que incluyen a Zacatecas, Michoacán y Guanajuato, entre otros) y la región emergente (como Chihuahua, el D.F. y el estado de México), uno de cada 2

⁴⁰ Según el Comité para la Medición de la pobreza en México (Chertorivski: 2005) y la SEDESOL consideran a los umbrales de la pobreza para el 2004 como siguen: Pobreza Alimentaria: el ingreso mensual a precios del 2004 por persona requerido es de 739.6 pesos para zonas urbanas y 548.17 pesos para zonas rurales. Pobreza de Capacidades: el ingreso mensual a precios de 2004 requerido es de 909.71 pesos para zonas urbanas y 651.77 pesos para zonas rurales. Pobreza de Patrimonio: el ingreso mensual a precios de 2004 por persona requerido es de 1,487.34 pesos para zonas urbanas y 1,000.4 pesos para zonas rurales.

hogares con migrantes registraron algún tipo de pobreza (de patrimonio, de capacidades o alimentaria).

El estado de Tlaxcala, del total de hogares descrito arriba, 4,249 hogares tuvieron migrantes entre enero de 1999 y febrero del 2000; de esos hogares, casi el 50% no tenía pobreza, en tanto que el porcentaje de hogares que presentaba pobreza de patrimonio, de capacidades y alimentaria fue de 41.2%. Obviamente, que a Tlaxcala la ubican dentro de la región de baja expulsión; la pobreza que presenta en esos rubros es más baja que los de la región histórica o, los de su misma región como Chiapas y Yucatán, que rebasan más del 50%.

En otro cuadro, el autor citado presenta el total de hogares con receptores de remesas de 4,572, con un 64.9% de hogares con remesas sin pobreza y un 25.6% con pobreza de patrimonio, capacidades y alimentaria. Además, presenta un 35.1% de cualquier tipo de pobreza. Finalmente, realizando un ejercicio donde se simula el impacto en la pobreza al eliminar las remesas del ingreso total de hogar, el porcentaje de hogares que serían pobres para Tlaxcala llegaría al 63.1%, y el número adicional de hogares que serían pobres sería de 1,280.

Organizaciones de migrantes en el estado de Tlaxcala

Para darse una idea de la importancia que tienen los clubes de migrantes mexicanos en los Estados Unidos, basta con conocer la cifra total que se tiene por estado (origen y destino). Al 2002 existían 678 clubes (Cámara de Diputados, 2005: 70), con origen en 26 estados de México y 17 entidades de destino en los Estados Unidos, concentrándose los clubes en California, Illinois y Texas. En este listado, el estado de Tlaxcala, figura con 10 organizaciones en California y 1 en Oregon. Las organizaciones de oriundos han ido en aumento pues para 1998 sólo existían 7 clubes, pero para el 2003 ya habían llegado a 13 (Bada Xóchitl, 2006: 7).

Los estados con mayor número de asociaciones de migrantes son los de Zacatecas, Jalisco, Michoacán y Guerrero, en ese orden, lo que indica en ellos una alta tradición de migración a los Estados Unidos, reflejado en la cantidad de asociaciones o clubes de migrantes con un alto grado de madurez que les ha permitido, además de ser fuente de trabajo para los patrones estadounidenses, participar en la vida política de los lugares de destino.

La detección de migrantes del estado de Tlaxcala que se dirigen hacia los Estados Unidos no ha sido fácil, pues para ubicar 100 mil tlaxcaltecas⁴¹ en Estados Unidos, la Oficina de Atención a Oriundos en el Extranjero (Avendaño: 2005), ha debido recurrir a las instituciones educativas para levantar la información respecto al número de migrantes que existen en la entidad, ello con la finalidad de orientar políticas públicas para beneficiar a las familias de migrantes. No sin reticencias por parte de habitantes de algunos municipios que tienen temor de que sus familiares sean deportados hacia sus lugares de origen, truncándoles la expectativa de un mejor ingreso para la reproducción familiar.

El caso para detectar organizaciones de migrantes es similar, ya que algunos de los clubes se van transformando en su interior y seguirles la pista no es nada fácil, pues para conocer su organización interna, objetivos, proyectos, entre otras actividades, se requieren recursos suficientes para darles seguimiento. Sin embargo, existen algunos datos que señalan la ubicación de las organizaciones de tlaxcaltecas en los lugares de origen y de destino, con cierta madurez en su organización debido al reconocimiento oficial que se le hace. Así tenemos que 9 organizaciones operan en el estado de California, 1 en Connecticut y otro en Oregon, sumando 11 organizaciones en total (OFATE: 2006).

La identificación de redes de migrantes informales es un trabajo mucho más difícil, en el sentido de que se parte de cero información y necesariamente se debe efectuar trabajo de campo, a nivel cabezas de familias de migrantes, que no siempre tienen idea de cómo y con qué les apoyan a sus familiares las personas que hacen contacto con ellos para cruzar la frontera. Cuando se encuentran las mejores condiciones para extraer información, es en el momento en el que se ubica al migrante mismo, quien visita a sus familiares por algunos meses o es deportado o, regresa definitivamente a su lugar de origen.

⁴¹ Cifra que debe tomarse con las debidas reservas, pues representaría como el 10% de la población total, aproximadamente, tomando en cuenta la población del 2005 que era de 1 millón 68 mil 207 habitantes.

Cuadro 19
Asociaciones de Tlaxcaltecas en los Estados Unidos, 2006

Asociación	Estado	Ciudad
Asociación de Mexicanos en Connecticut	Connecticut	New Haven
Asociación Tlaxcalteca de Riverside	California	Riverside
Club Tlaxco	California	Lawdale
Club Amaxac de Guerrero	California	Santa Ana
Club San Pedro Tlalcuapan	California	Oxnard
Club de Sanctórum	California	Inglewood
Club de Texcacoac	California	Oxnard
Club de San de Bernardino Contla	California	Anaheim
Asociación Tlaxcalteca del Sur de California	California	Santa Bárbara
Club Zumpango	California	Oxnard
Asociación Comunitaria de Tlaxco	Oregon	Salem

Fuente: OFATE, 2006. Modificado por el autor.

CAPÍTULO IV. Metodología.

El concepto de reproducción incluye y abarca las estrategias de las familias: una de esas estrategias es la de la migración, que les permite continuar reproduciendo su unidad, estableciéndose y estabilizándose como familias, con posibilidad de mantener o acrecentar su patrimonio.

De la teoría señalada respecto al *habitus*, se deriva el método a seguir: si el *habitus* representa las condiciones incorporadas (en este caso el de la migración), y ello dispone a que los agentes actúen más en un sentido que en otro, a sentir más ciertas situaciones que otras, y a percibir más de cierta manera que de otra, entonces, el camino para allegarse datos sobre la situación de las familias de la región oriente, es mediante un trabajo de percepción que de cuenta de lo que perciben los agentes sobre su propia situación a raíz de la migración que afecta a los integrantes de la familia.

4.1 Tiempo

El período que se llevó a cabo el trabajo de campo fue el segundo semestre del 2004 y primer semestre del 2005. El período no fue determinante en los resultados que se fueran a obtener, dado que el objetivo era cuestionar a las jefas o jefes de hogar con algún integrante migrante en la familia.

4.2 Tipo de estudio

El presente estudio de investigación es cualitativo, y maneja aspectos donde se busca que la percepción de las familias informe cómo evalúan algunos aspectos de su reproducción familiar, prácticas que toman sentido en su cotidianidad, tomando en cuenta a los integrantes migrantes. Trata de explicar a la migración como una estrategia más de la reproducción, interpretando los efectos que producen las remesas en las condiciones de las familias de algunas localidades de la región oriente.

4.3 Población objeto del estudio

La unidad o el objeto de estudio son las familias de los migrantes, considerando a la familia como a los individuos que los une un parentesco y que conviven en una vivienda, donde atienden y comparten en común las necesidades básicas; en los municipios que componen la

región oriente de Tlaxcala, a saber: Atlzayanca, El Carmen Tequexquitta, Cuapiaxtla, Huamantla, Ixtenco, Terrenate y Zitlaltépec.

4.4 Determinación de la muestra

Habiendo definidos los municipios para efectuar el estudio se procedió a buscar información de fuentes indirectas con el objeto de ubicar a las localidades y municipios con migración hacia los Estados Unidos.

Para ubicar localidades preliminares con migrantes hacia los Estados Unidos, se apoyó en el trabajo *“Centros de integración microrregional para el desarrollo rural. Propuesta de ordenamiento territorial en localidades marginadas del estado de Tlaxcala”*, donde se identificaron 21 localidades en los municipios de la región oriente, con expulsión de migrantes hacia los Estados Unidos. La información permitió conocer también las mejoras que según las autoridades locales, dijeron percibir las familias migrantes (Anexo 2 Cuadro 35).

Con información de la encuesta mencionada arriba y los municipios y localidades apoyadas en el 2003 y propuestos para el 2004, según la SEDESOL, se fue extendiendo la lista de localidades, hasta llegar a 29 (Anexo 2 Cuadro 36).

En el segundo semestre del 2004 se efectuó una exploración de campo, tomando como base la información anterior, extrayendo información a los Presidentes de Comunidad con el objeto de obtener las direcciones y nombres de las familias de los migrantes internacionales, preguntando a autoridades locales, tales como el Presidente de Comunidad y el Comisariado Ejidal. Estos dos trabajos permitieron complementar una lista de municipios y localidades para iniciar el trabajo de campo en la región oriente.

Los criterios que se siguieron para identificar a las localidades con migrantes fueron:

1.- Municipios con indicios de migrantes (Programa Iniciativa Ciudadana) Municipios identificados: 7. Localidades identificadas con migrantes: 8.

2.- Localidades con migrantes hacia los Estados Unidos (encuesta de proyecto). Municipios identificados: 7. Localidades identificadas: 21. Resultado de ambas informaciones: 29 localidades.

3.- Localidades con direcciones específicas de las familias migrantes (trabajo exploratorio). De 29 localidades, se detectó una localidad más en Altzayanca (Col. Guadalupe), se descartaron 2 en Huamantla, 1 en Terrenate y otro más en Zitlaltépec, debido a que, excepto la colonia mencionada de Altzayanca, en el resto no se localizó información de direcciones de familias, se negó la información o no hubo migrantes. El número de localidades quedó en 26.

El resultado final fue que se aplicaron 175 cuestionarios en 26 localidades: 6 en Altzayanca, 2 en El Carmen Tequexquitta, 3 en Cuapiaxtla, 8 de Huamantla, 1 en Ixtenco, 4 de Terrenate y 2 en Zitlaltépec. (Ver anexo, cuadro 37).

Hacia octubre del 2006, para complementar el trabajo de investigación se aplicaron 23 entrevistas a jefes o jefas de hogar en las localidades de Terrenate (cabecera) y 2 de Altzayanca (Lázaro Cárdenas y Concepción Hidalgo). Se aplicaron entrevistas no estructuradas en localidades de los anteriores municipios, tomando como criterio la alta marginación que presentan los municipios en mención.

4.5 Tipo de muestra no probabilístico

Se utilizó un muestreo de tipo no probabilístico, pues no se realiza inferencia a partir de los datos levantados. En la mayoría de los municipios hubo un número pequeño de domicilios de familias de migrantes, excepto en dos, a saber: Terrenate y Huamantla. Por lo tanto, el objetivo fue determinar una submuestra que cae dentro de lo que se denomina el muestreo dirigido (Santoyo: 2002). Bajo este procedimiento, se selecciona a las personas para que respondan un cuestionario o una entrevista con base en un juicio previo sobre quién y quién no es un 'típico' representante de la población (migrante) o, sobre quién puede ofrecer más información sobre algunas características de la población.

De hecho, este procedimiento basa la representatividad de la muestra en forma subjetiva. En el caso que nos ocupa, la reducción de la población a encuestar obedeció a los costos que se incrementaban en los municipios de Terrenate y Huamantla con la mayor población migrante detectada. La población a encuestar quedó de la manera siguiente:

Se determinó reducir de una población de 167 datos del municipio de Terrenate, a 40, abarcando en la encuesta a 4 localidades del mismo. Para el caso del municipio de Huamantla, de una población de 103 datos, se redujo a 46, abarcando en el trabajo de campo a 8 localidades con migrantes en los Estados Unidos. Cabe aclarar, que el porcentaje cubierto para los municipios de Huamantla y Terrenate rebasa con mucho el 10% de la población a muestrear. Para Huamantla, casi es el 50% de la población (47.3%), mientras que para Terrenate representa el 23.9%.

El número de cuestionarios a aplicar para el resto de municipios quedó intacto, es decir que derivado del trabajo exploratorio, el número de direcciones conseguidas, que fueron más o menos un número reducido, fueron el mismo número de cuestionarios a aplicar, es decir, que se censó a la totalidad de la población. En total, se aplicaron 175 cuestionarios en los municipios y localidades de la región oriente, como se muestra en el cuadro.

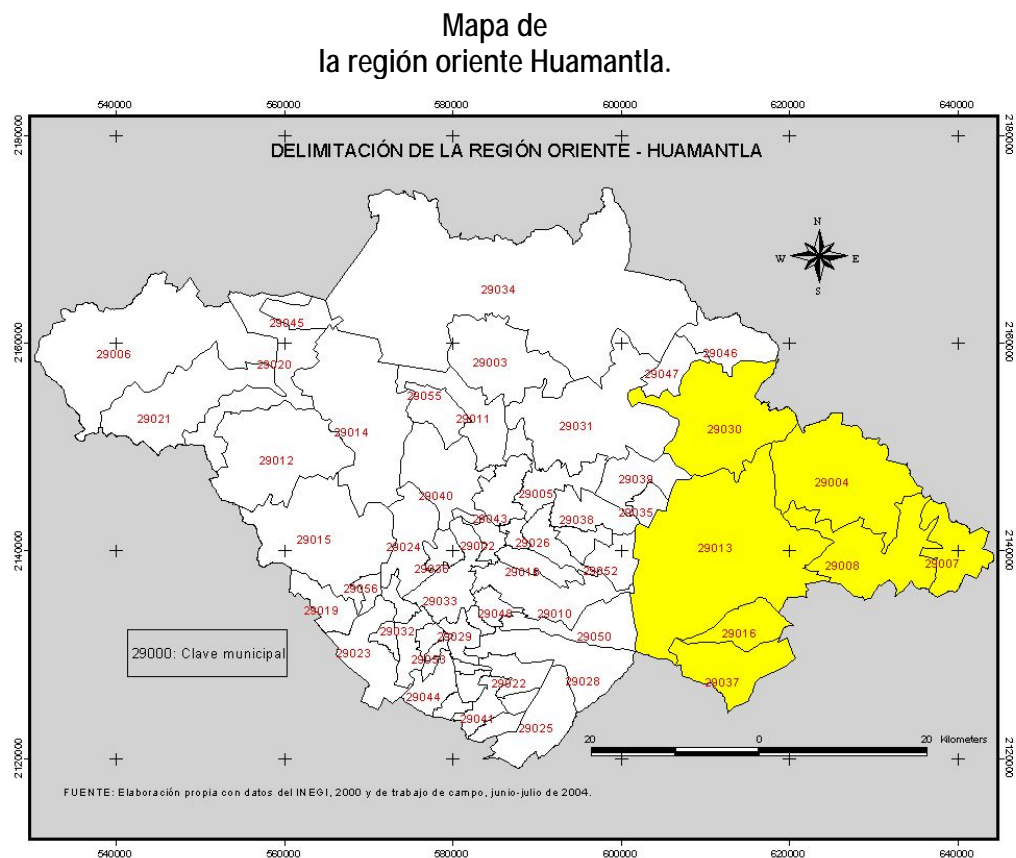
Cuadro 20
Tamaño de muestra y número de cuestionarios aplicados

Municipio	No. Localidades	Población por municipio	No. Cuestionarios aplicados	Porcentaje
Atlzayanca	6	42	42	24
El carmen T.	2	16	16	9.14
Cuapiaxtla	3	8	8	4.58
Huamantla	8	103	46*	26.28
Ixtenco	1	12	12	6.86
Terrenate	4	167	40*	22.85
Zitlaltépec	2	11	11	6.29
Total	26	359	175	100

Fuente: Trabajo de campo 2004-2005.* Cantidad estimada por tamaño de muestra no probabilístico.

4.6 Alcances.

Según la regionalización del Programa de ordenamiento territorial para el estado de Tlaxcala, la región oriente (Huamantla) contempla los municipios de Atlix, El Carmen Tequexquitta, Cuapixtla, Huamantla, Ixtenco, Terrenate y Zitlaltépec, como lo muestra el mapa 7.



4.7 Diseño del cuestionario como instrumento para obtener información.

Ya se ha dicho en el apartado teórico qué se entiende por reproducción de las familias, entendida como las prácticas y estrategias encaminadas a mantener o acrecentar el patrimonio de las familias (Bourdieu: 1991). En tanto, varios autores, siguiendo a Bourdieu han planteado lo que abarca el concepto, a saber; el ciclo de vida (nacimiento, crecimiento, reproducción, muerte) (Retamoso: 2002), estructura del hogar (número de miembros, sexo, edad e ingresos), trabajo remunerado, trabajo familiar doméstico y cuidados personales; así como los desplazamientos por motivos de trabajo (Carrasco: 2001). No se le puede restar importancia a las tareas de infraestructura del hogar (limpieza, preparación y compra de alimentos), de atención de cargas reproductoras (atención a hijos, viejos y enfermos) y de organización de funcionamiento del

hogar (ocio familiar, administración de ingresos, servicios familiares y trabajo doméstico) (Carrasquer: 1998).

Temáticas e indicadores.

Para el caso presentado para la región oriente, se tomaron algunas prácticas como: la estructura del hogar, el trabajo remunerado y las movilizaciones (Carrasco: 2001). Hay que tomar en cuenta que se toma a la migración (junto con la búsqueda del ingreso) más como una estrategia que como una práctica, para diferenciarla del resto de las prácticas. Se consideró también, la infraestructura del hogar que incluye el tipo de vivienda y la compra o gastos en alimentos, ropa y calzado, electrodomésticos, entre otros (Carrasquer: 1998). Por último, parte de la organización del funcionamiento del hogar se considera en tiempo libre u ocio, el ahorro y la inversión productiva (Carrasco: 2001).

Existen en el cuestionario indicadores descriptivos, donde se le pide al jefe o jefa de familia que describa sus recursos y condiciones; tales como el ingreso que perciben o, si lo complementan con otros ingresos, entre otras preguntas; en los indicadores evaluativos, se le pide al jefe o jefa de familia que evalúe su condición: son consideraciones de percepción, por ejemplo: ¿cómo considera su alimentación?, ¿cómo considera su salud? A los primeros se les conoce como indicadores <<objetivos>> y a los segundos como <<subjetivos>> (Ver Anexo 3). En este sentido Erikson: (2000) pide no ser tan radicales en diferenciar los indicadores pues los unos contienen a los otros. El énfasis que se le da a los indicadores descriptivos no quiere decir que se olvide el interés de conocer si las personas perciben o no están satisfechas.

CAPÍTULO V. RESULTADOS

5.1 Las redes de migrantes como parte incorporada en el *habitus*

En entrevistas⁴² que se realizaron a familiares de migrantes y a un migrante⁴³ en los municipios de Terrenate y de Atzayanca, se pretendió dar cuenta de la existencia de redes de migrantes que les permiten traspasar las fronteras para trabajar en los Estados Unidos. Se inicia con el caso de un migrante del municipio de Terrenate que recientemente regresó de California, y posteriormente se abordan los casos de familiares de migrantes. El migrante Margarito, tiene conocimiento que desde hace 16 años los oriundos se dirigían hacia los Estados Unidos, es decir, desde el año de 1990.

La primera vez que se fue a los Estados Unidos lo hizo por medio año cuando tenía 29 años por invitación expresa de unos amigos, quedándose con su familia por espacio de 2 meses, para volverse a ir otro medio año. Al llegar a su destino el patrón les dio alojamiento y comida. La segunda vez, habiendo conocido el lugar a donde fue a trabajar, fue requerido por su patrón y éste pagó al denominado "coyote" para que lo pasara a California. Quienes lo pueden recibir ahora son sus sobrinos quienes por su lado han cruzado la frontera y viven en California.

El trabajo que desarrollaba era el de la corta de lechuga, apio, melón, sandía y elote; ganando 7.25 dólares la hora, sin pago de gastos médicos, pero sin resentir la discriminación en el lugar de trabajo. Siendo la temporada alta de la cosecha de noviembre a diciembre. Al enviar remesas su pareja utilizó algún recurso para construir los muros de lo que va a ser su casa. Ahora, aún cuando fue devuelto, quiere volverse a ir a California, pero su pareja lo disuade de que no lo haga.

En otras cuatro entrevistas realizadas en Terrenate, quienes ayudaron a los migrantes a cruzar la frontera fueron los familiares que ya estaban establecidos en los Estados Unidos. Pagaban al "coyote" la "pasada" y recibían a sus familiares, dándoles alojamiento y consiguiéndoles trabajo. En los últimos tres casos, los migrantes han cruzado con la ayuda de

⁴² En total se realizaron 23 entrevistas a familiares de migrantes de los municipios de Terrenate y Atzayanca (2006), como información complementaria de los 175 cuestionarios realizados en 2005.

⁴³ Margarito es un migrante que recientemente regresó porque lo detuvieron los de Migración. Él es sobrino de uno de los jefes de familia entrevistados entre el 2004-2005. Las familias entrevistadas también son de aquellas que se les aplicó un cuestionario en ese período.

los "coyotes" sin tener algún familiar o conocido que los reciba, es decir, se van sin tener algún destino preestablecido.

Los destinos de los migrantes fueron California (2), Washington (3), New York (3), Virginia (1). En la mayoría de los casos, cuando llegan los migrantes a sus lugares de origen se quedan en promedio de 2 a 4 meses, variando también su estancia en Estados Unidos, yendo de 1 a 5 años.

Mientras que a la pregunta sobre la existencia de alguna organización de migrantes o comité del pueblo que apoye a los migrantes, señalaron que no existe alguna; y más bien, los apoyos son esporádicos de parte de los familiares que existen en los lugares de destino o del pago que se hace a los "coyotes" para que los "pasen" hacia los Estados Unidos.

Los familiares de los migrantes se abstienen de hacer comentarios respecto a quiénes los pasan, pues existe un temor de que regresen a sus familiares migrantes cualquier nivel de gobierno de México o, que les retiren apoyos a las familias de origen de algunos programas de los cuales son beneficiarios los hijos de los migrantes. Algunos familiares de los migrantes que se fueron desde hace cinco años no han regresado, pero siguen enviando remesas a los jefes del hogar.

Los padres de los migrantes tienen la percepción de que la ausencia de alguna organización migrante se debe a que pueden ser localizables sus familiares y devueltos hacia sus lugares de origen o, que el mismo gobierno les quite lo que han ganado durante meses o años.

Por lo anotado anteriormente, se nota la existencia de relaciones que apoyan al migrante, como lo es el amigo que informa de algún trabajo, quien ya ha visitado los Estados Unidos y tiene información primaria del lugar de destino y de quién los va apoyar a cruzar la frontera. Según los requerimientos del patrón, es el número de personas que son invitadas a partir, asegurándoles el pago del "coyote" y el lugar de destino.

Luego, los oriundos que deciden quedarse en el lugar de destino, apoyan a los familiares que van por primera vez a trabajar o a probar suerte. Al reconocer el patrón el trabajo de los migrantes, les paga lo que cobra el "coyote" por su traslado y les da trabajo, alojamiento y

comida. Son grupos pequeños los que se organizan, pero no existe una asociación reconocida con alguna filial en los lugares de destino.

En dos localidades más de Atlzayanca⁴⁴ se ubicaron a algunos otros familiares de migrantes que permitieron referir información respecto a la calidad de la redes, con lo datos que a continuación se enuncian. En la localidad de Lázaro Cárdenas, considera el Presidente de Comunidad que la migración hacia los Estados Unidos data desde hace 10 años, es decir, que tiene conocimiento que desde el año de 1996 se desplazan los oriundos hacia el norte.

Así, a los primeros migrantes los esperaban los “coyotes” en la frontera de Tijuana para pasarlos a los diferentes destinos que, a la fecha siguen siendo a los lugares de New York , Atlanta y San Francisco. Actualmente, no se organizan para partir y se van de forma individual y siguen utilizando los coyotes, que pagan los familiares que ya se encuentran viviendo en los Estados Unidos, dándoles el apoyo de alojamiento y comida, aunque de manera individual se dedican a buscar trabajo.

Cuando regresan a visitar a sus familiares, que es cada dos o cinco años, se quedan con ellos de uno a dos años máximo, y vuelven a partir en busca de más trabajo. Si bien se reconoce que existen familiares que ya los esperan en el lugar de destino, aún no existe alguna organización que les apoye desde la localidad hacia los Estados Unidos. Lo que desean es que los distintos niveles de gobierno los apoyen para organizarse sin temor a alguna represalia hacia los oriundos. De hecho, la desconfianza no es al interior de la comunidad sino hacia el gobierno en general, pues temen que deporten a sus familiares al dar información sobre el destino o la situación informal en la que se encuentran.

En la pequeña localidad de Concepción Hidalgo existe migración hacia los Estados Unidos desde hace veinte años, es decir, desde los 80, a decir de los entrevistados (en su totalidad, jefes o jefas de hogar).

Se presenta primero el caso de un hijo de familia que se fue a Los Ángeles California partió en el 2002 y a la fecha no ha regresado. El apoyo que recibió para irse fue el que le brindó un cuñado para cruzar la frontera, a través de un “pollero” pagado por el familiar, recibéndolo el

⁴⁴ Entrevistas realizadas el 22 de octubre del 2006, en las localidades de Lázaro Cárdenas (1 al Presidente de Comunidad) y Concepción Hidalgo (14 entrevistas a familiares de migrantes).

familiar en el lugar de destino, dándole alojamiento, comida y trabajo. Para partir, el hijo migrante se fue con un grupo de cinco personas, siendo una decisión que consultó previamente con toda la familia.

La segunda jefa de hogar da cuenta de la partida de su hijo, el esposo y un sobrino. Refiere que en la localidad desde hace 13 años tiene conocimiento del fenómeno de la migración. Sus familiares se fueron en el 2004, por estos meses llegaron a la localidad y volvieron a irse, mientras que su sobrino partió desde el 2003. En el 2005 llegaron sus familiares por espacio de ocho días para volverse a ir a New York su esposo e hijo y a Washington el sobrino.

Quienes ayudaron a pasar la frontera a los familiares fue el sobrino de la jefa del hogar, quien los recibió en Washington apoyándolos con alojamiento, en tanto que un compadre de la familia les consiguió trabajo en New York, donde actualmente se encuentran. El motivo por el cual el hijo decidió acompañar a su padre es una deuda que rebasa los 60 mil pesos por una operación de apéndice. Lo grave del asunto es que el hijo fue operado en septiembre de este mismo año y partió en octubre. La otra preocupación de la jefa de hogar es lo caro que es mantenerse en los Estados Unidos, como lo es la renta de la casa, el servicio de teléfono, más el pago de los intereses (al 20%) del préstamo adquirido para pagar la operación.

Esta familia es una de las más representativas, pues según los lugareños tienen alrededor de trece años migrando hacia el norte. En una de las primeras partidas de sus familiares, un "pollero" de Huamantla se ofreció a pasarlos a los Estados Unidos, pagándole el servicio con antelación. El caso es que el "pollero" los dejó en la frontera sin ningún dinero, dejando endeudada a la familia. El asunto llegó a los tribunales sin que el citado "pollero" fuera detenido, quedando la sospecha de que éste tuvo más recursos para no pisar la cárcel, sin pagar al menos lo que había defraudado. Un caso de impunidad, citan los familiares.

La percepción de hace cuánto tiempo tiene conocimiento sobre la migración, varía en cada entrevista. Así, el siguiente informante refiere que parten de la comunidad desde el año 2000. Quien partió es su hermano menor, cumpliendo el 22 de octubre del 2006, dos años de irse a trabajar a San Fernando California. En total, hace dos años partieron junto con su hermano cinco oriundos de la comunidad, recibiendo algunos parientes que residen en San Fernando, ofreciéndole a su llegada alojamiento, comida y trabajo. Respecto a la existencia de alguna

organización de migrantes o de familiares migrantes, considera el informante que no existe, aduciendo que hay poca gente que se interese en desarrollar el trabajo, anexándole el poco apoyo que se dan entre migrantes.

Un informante que tiene la percepción que desde hace 9 años desde la localidad parten hacia los Estados Unidos, refiere que su familiar se fue en el año 2002 y regresó en el 2006. Un familiar lejano lo ayudó a cruzar la frontera, brindándole las facilidades mínimas de alojamiento y comida. El migrante desarrolló su trabajo en presas de Los Ángeles. El entrevistado señala que no hay alguna organización de los migrantes donde se puedan apoyar mutuamente en las salidas hacia el país vecino.

Existe otro caso donde el familiar migrante parte por primera vez en el 2006 hacia Ontario California, para trabajar en una fábrica como obrero. Para tomar esa decisión consultó previamente a su familia. Pudo partir gracias al apoyo que familiares le dieron en el lugar de destino. Ignora el entrevistado si existe alguna organización de apoyo a migrantes en la localidad.

Hay quienes mediante los “polleros” que contacta algún familiar se organizan para cruzar la frontera. Es lo que señala una jefa de hogar que hace referencia a la partida de sus sobrinos que desde hace dos años no han regresado. El vínculo, por lo tanto, es el “pollero” en este caso, quien los trasladó hasta New Jersey donde se encuentran los familiares de los migrantes. El citado “pollero” es contactado en el municipio de El Carmen Tequexquitla para organizar a algún grupo que desee cruzar la frontera. La presencia de estas personas indica la ausencia de alguna organización propia de los migrantes.

Otros migrantes ya tienen conocidos y familiares radicando en el lugar de destino, como el caso del familiar que lo pasaron sus conocidos para que se fuera a trabajar a Los Ángeles, ofreciéndole los servicios básicos de alimentación y de alojamiento. Partió el año pasado y aún no regresa.

Respecto a la ausencia de organización desde el lugar de origen se debe a la multiplicidad de destinos a los que se dirigen los oriundos y la falta de tiempo y recursos para iniciar la actividad de acciones más grupales. Así lo afirma el familiar del migrante que partió hacia Idaho, que en 15 años sólo ha visitado su familia una vez, es decir, hace 7 años

aproximadamente, estando un año en la comunidad. Se fue de “mojado”, y sólo el “pollero” le prestó el servicio de cruzar la frontera, lo cual constata lo que se viene planteando respecto a la ausencia de organización de migrantes en la localidad.

Hay quienes se fueron y ya regresaron con su familia, habiendo trabajado en California por un período de 3 años. El familiar que señala lo anterior es el primo del migrante, ausente éste al momento de la entrevista. También refiere que su familiar no recibió algún tipo de ayuda para cruzar la frontera y que falta interés y recursos para organizarse en la comunidad. Una práctica que parece general es la consulta que hacen los migrantes a la familia antes de partir hacia sus lugares de destino.

Otros en cambio, hace un año (2005) no pudieron cruzar la frontera, pero en este lo hicieron y se fueron a Corona California, mediante la ayuda de unos primos que ya trabajan en los Estados Unidos. El apoyo consistió en alojamiento, comida y trabajo para dos personas con las que se fueron de la localidad de Concepción Hidalgo. Al igual que la mayoría de los familiares de los migrantes, partieron con su anuencia para tomar esa decisión.

Un jefe de hogar refiere que los primeros migrantes se fueron a los Estados Unidos desde los años 50. Estas personas son las que introdujeron con sus ganancias la línea de autobuses que transportaba a las personas de Alzayanca a Huamantla. Posteriormente vendieron la línea de autobuses y partieron rumbo a Papaloapan. Respecto a sus hijos, refiere que el varón partió desde hace 10 años y la hija hace tres. El primero los vino a visitar a los tres años de su partida, quedándose un año en su hogar, en tanto que la hija aún no regresa. Los hijos consultaron con el resto de la familia previamente para partir hacia Idaho con la ayuda de un paisano que trabaja en Washington, apoyándolos con comida, alojamiento y consiguiéndoles el trabajo actual. Lo que les comenta el patrón de sus hijos es que les está prometiendo que muy pronto trabajarán para él por contrato. Finalmente, la dificultad de partir se debe a la ausencia de alguna organización de migrantes en la localidad.

Uno de los destinos recurrentes es New York, y hacia allá se fue otro integrante de la localidad el año pasado (2005) y no ha regresado a ver a la familia. Unos primos le apoyaron con el “pollero” que lo contactó para que cruzara la frontera, recibéndolo en su destino sus familiares, dándole los recursos necesarios: la comida y el alojamiento.

Hay personas que comentan que tienen conocimiento de que hace 20 años sus parientes cruzaron la frontera hacia los Estados Unidos. Un integrante de algunas de las familias hace tres años partió hacia San Fernando California con el apoyo de un conocido. Él sólo debió buscar trabajo para pagar su comida y alojamiento. Es uno de los pocos casos en que sin algún tipo de ayuda la persona cruzó la frontera enfrentándose a todo tipo de riesgos. Sus familiares también lamentan la falta de apoyo del gobierno y la carencia de organización de los propios migrantes.

Los primeros migrantes se fueron con gente de Altzayanca, Huamantla y de la localidad de Concepción Hidalgo, refiere otro entrevistado, hace como 15 o 20 años. Fue el caso de sus hermanos que a mediados de los 80 se fueron a trabajar a New York. Durante algunos años trabajaron en el país vecino y regresaron a sus lugares de origen. A los primeros migrantes no los apoyó nadie para pasar la frontera, como en el caso opuesto de dos de sus sobrinos, quienes los "coyotes" o "polleros" los esperaron para que cruzaran la frontera.

De las 23 entrevistas expuestas se puede extraer que las redes que existen en las localidades de los municipios de Terrenate y Altzayanca, son pequeños grupos o individuos que aún son incipientes como redes propiamente dichas, sin embargo, lo que resalta es el contacto o vínculos que tienen, ya con los familiares que llegaron primero a los lugares de destino, ya con los denominados "polleros". El nivel de organización, tanto en los lugares de origen como de destino aún son inmaduras, pero la calidad de la ayuda o el apoyo que reciben los migrantes al llegar a sus destinos se puede denominar como buena, pues en la mayoría de los casos el apoyo se traduce, además del alojamiento y la comida, en trabajo que les permite a través de él enviar recursos a sus familiares.

En síntesis: existen redes de migrantes que aún no se convierten en asociaciones, en cambio tienen una vital importancia los pequeños grupos o las individualidades que se organizan para partir hacia los Estados Unidos. En ese país ya cuentan con vínculos o contactos familiares que les apoyan a los candidatos a migrar con el pago al "pollero" o "coyote", quien los traslada hasta el lugar de destino, donde sus familiares o amigos los apoyan con alojamiento, comida y a veces con trabajo. Quienes migran más son los jóvenes y varones, siendo el número mínimo de familias completas que han partido, por lo menos en las localidades mencionadas.

La mayoría de las familias de origen desean que hubiese mayores fuentes de empleo para que ya no migren sus familiares hacia el país del norte. Además, consideran que el apoyo del gobierno debiera ser mayor. La desorganización entre los migrantes no obedece a una desconfianza entre los oriundos, sino a la dispersión de los contactos que cada familia o individuo tienen, el tiempo y los recursos que se requieren para fijarse objetivos que beneficien a la comunidad. A eso se le puede agregar la baja disponibilidad de las personas para organizarse desde los lugares de origen, porque la mayor parte del tiempo tienen que ver cómo complementan el ingreso que les envían sus familiares. La dispersión alcanza también a los migrantes, pues los lugares de destino pueden ser múltiples, cosa que les dificulta organizarse en los lugares de destino.

Por último, se escuchan informaciones de las propias familias de gente conocida que día a día comenta la necesidad imperiosa de partir. Al parecer todo es cuestión de tiempo para que, al menos a Concepción Hidalgo, localidad de Atzayanca, le llegue el día en que sólo se encuentre habitada solamente por mujeres, niños y ancianos.

5.2 El uso y destino de las remesas que apoyan a la reproducción familiar de las familias migrantes de la región Oriente.

El reporte del trabajo de campo, arroja datos que caracterizan tanto a las familias de los migrantes como a los migrantes mismos, y permite tener una aproximación de las condiciones en las cuales las primeras desarrollan parte de su reproducción, con los recursos que provienen del exterior o de otras fuentes. Los resultados pueden advertir también la importancia que en el futuro tendrán los recursos provenientes del exterior si sigue migrando la población de los diversos lugares de Tlaxcala, hacia los Estados Unidos.

Estructura del hogar.

Se considera importante mencionar las características de las familias receptoras de remesas, pues son ellas quienes finalmente distribuyen los recursos para reproducirse socialmente. De algún modo, aunque el número de ellas no es representativo del resto de las regiones que componen el estado de Tlaxcala, sí presenta algunos rasgos que caracterizan a las familias de migrantes, como son los que se presentan a continuación.

Dentro de la estructura del hogar, se tomaron en cuenta los datos de las personas que quedaron al frente de la familia, quienes al mismo tiempo respondieron el cuestionario que se elaboró para ello.

La edad de los jefes o jefas de familia va de los 14 a los 71 años, concentrándose el 75 % en las edades que van de los 31 a los 60 años, con una preeminencia en el trabajo en el hogar (58.3%) y en las labores del campo (32%). Más de la mitad son mujeres (63.4%) y el resto hombres (36.6%). Escolaridad. Respecto a la escolaridad, más de la mitad tiene el nivel primaria (55.4%), otra parte sabe leer y escribir (19.4%), en tanto que el 18.9% tiene el nivel secundaria entre los datos destacables (Ver cuadro 21).

Cuadro 21
Edad, ocupación, sexo y escolaridad de la persona que queda al frente de la familia de la región oriente, 2004-2005

Edad	Porcentaje
De 14 a 20 años	3
De 21 a 30 años	12
De 31 a 40 años	25
De 41 a 50 años	22
De 51 a 60 años	22
De 61 a 70 años	11
De 71 y más	5
Total	100

Ocupación	Porcentaje
Trabajo en el hogar	58.3
Campesino	32
Obrero	2.3
Otros	5.7
No sabe/no contestó	1.7
Total	100

Sexo	Porcentaje
Masculino	36.6
Femenino	63.4
	100

Escolaridad	Porcentaje
Sabe leer y escribir	19.4
Primaria	55.4
Secundaria	18.9
Preparatoria	4.6
Carrera Técnica	1.1
Carrera Universitaria	0.6
	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

El promedio de integrantes por familia de la región, destacan las familias con 2 integrantes (32.9%), con cuatro integrantes (22%) y con tres integrantes (17.3%). Cabe señalar que hubo, aunque con un porcentaje menor, las familias con siete a hasta 12 integrantes. Los

familiares que se quedaron refieren una relación con el migrante que señala el parentesco. Así, el primer integrante en orden de importancia fue el padre (30.8%), la esposa (27.9%), la madre (22.1%), el hermano (5.2%), la hermana (4.7%), integrándolo el resto la hija, la tía, el esposo, la prima y otros. La relación del segundo integrante con el migrante sobrepasa el parentesco de la madre (44.7%). De la relación del segundo hasta el integrante número doce, las relaciones son de hijos e hijas.

Mientras que la escolaridad de los encuestados, destacan a nivel general las proporciones que tienen primaria, que saben leer y escribir y con nivel secundaria, seguidos del nivel preparatoria, descendiendo en la medida en que el nivel es más alto, es decir, de aquéllos que cursaron o cursan la universidad o una carrera técnica. De todos los integrantes que saben leer y escribir resalta el séptimo integrante con el mínimo porcentaje (7%) y el duodécimo con el más alto (50%); en el nivel primaria, el tercer y séptimo integrante (con el 26.9% y 69.2, respectivamente), mientras que en el nivel secundaria, el séptimo y el quinto integrante (7.7% y 42.9%), siendo a nivel preparatoria, el primero y el séptimo integrante (2.9% y 15.4%).

En la asistencia escolar, la proporción mayor se nota en la gente que no asiste a la escuela, que corresponde a la gente adulta que se queda en el hogar o que dejó de estudiar. En el rubro de la deserción, el décimo integrante tiene el mínimo (1.6%) y el cuarto integrante tiene el máximo (11.1%). Hay una asistencia regular en los integrantes que va del 20.8%, el mínimo, al 68.8%, el máximo. Respecto a la edad de los integrantes de la familia, tiene una leve ventaja el sexo femenino, pues al menos cinco integrantes de la familia son mujeres, en tanto que del sexo masculino, al menos 4 integrantes son hombres. (Ver anexo 4 cuadro 38).

En síntesis, el promedio de integrantes por familia fue de 3 para las familias, siendo menor que el promedio nacional que fue de 4.6 personas en promedio por hogar (INEGI: 2005). Lo anterior se puede explicar por los jefes de familias ausentes o el número de integrantes que por familia migran al extranjero. El 4% de las familias se integran de 6 personas y el 2.9% de 7. Aquellas familias que se integran de 8 a 12 integrantes, representan un 6% del total.

Mobilización por trabajo y trabajo remunerado.

Con relación a la movilización por trabajo, los familiares que tuvieron que partir para obtener algún ingreso fueron el hijo, el esposo, el hermano, la hija y el padre, en ese orden; y en una mínima proporción lo hicieron: la madre, el tío y la prima. Al inquirir sobre los motivos que según

el encuestado tenía el familiar para partir, la respuesta con mayor porcentaje fue que por falta de empleo (59.2%), pero al cuestionar en qué trabajaba antes de irse a los Estados Unidos, respondieron que en los sectores: primario (53.5%) secundario (22.1%) y en el terciario (9.3%). Lo cual hace suponer que la mayoría tenía un empleo remunerado antes de su partida. Al llegar a trabajar a los Estados Unidos, debieron ocuparse en otros sectores, pues una gran parte se ubicó en el sector terciario (45.6%), siguiéndole el sector secundario (30.6%) y el primario (12.2%).

Hubo cambios tanto en el sector primario como en el terciario, respecto al trabajo que desarrollaban en su comunidad de origen y del trabajo que desarrollan ahora en los Estados Unidos. Esto quiere decir que los migrantes no necesariamente obtuvieron un trabajo en los Estados Unidos similar al del sector que originalmente desarrollaban en sus comunidades, empleándose en distintas actividades. Por lo tanto, se desaprovecharon las capacidades y habilidades adquiridas en Tlaxcala ante los nuevos trabajos encontrados en el país del norte, que requirieron una nueva capacitación, por mínima que ésta haya sido.

A su vez (en cifras del 2002), ganaron un salario medio anual de 20,500 dólares, frente a los 6,500 dólares anuales ganados en México, y a los 36.8 miles de dólares que ganan al año los estadounidenses (Cámara de diputados: 2004). Lo cual quiere decir que llegaron a ganar casi tres veces más de lo que ganaban en México.

Al irse a trabajar a los Estados Unidos, quienes se dedicaron al sector primario fue el 12.2% de migrantes; para el sector secundario se ocuparon 30.6%, en tanto que en el sector terciario se emplearon 45.6%.

Al hacer la relación entre edad del migrante y la actividad desarrollada en sus lugares de origen, antes de partir, quienes se dedicaban a la actividad primaria tenían en promedio 28.8 años de edad. La edad mínima fue de 15 años y la máxima de 63. El promedio de edad de quienes participaron en el sector secundario fue de 25.4 años, con un promedio de edad mínima de 16 años y con una máxima de 43. Para el sector terciario, el promedio de edad fue de 24.3 años, con una edad mínima de 17 años y una máxima de 43 años.

Pero la situación de la edad cambió en el momento de emplearse en los Estados Unidos, por lo menos en los promedios de edad de los sectores primario y secundario, pues aumentaron

de 28.8 a 29.6 años, y de 25.4 a 27.6, respectivamente, manteniéndose el promedio de edad para el sector terciario, que fue de 24.3 a 24.7 años de edad. Las edades mínimas, en promedio fueron de 15 años para los tres sectores (primario, secundario y terciario), mientras que las edades máximas fueron de 63, 49 y 58, respectivamente.

Aquí, llama la atención que personas de edad avanzada se hayan empleado en el sector primario en los Estados Unidos; aún cuando se atiende el hecho de que existe una alta dispersión en las edades en este sector, suponemos que al migrar no van con la idea de emplearse en la actividad que saben realizar, sino de efectuar la actividad que encuentren disponible.

Cuadro 22
Movilización por trabajo hacia los Estados Unidos para complementar su ingreso familiar y otras fuentes, en la región oriente, 2004-2005

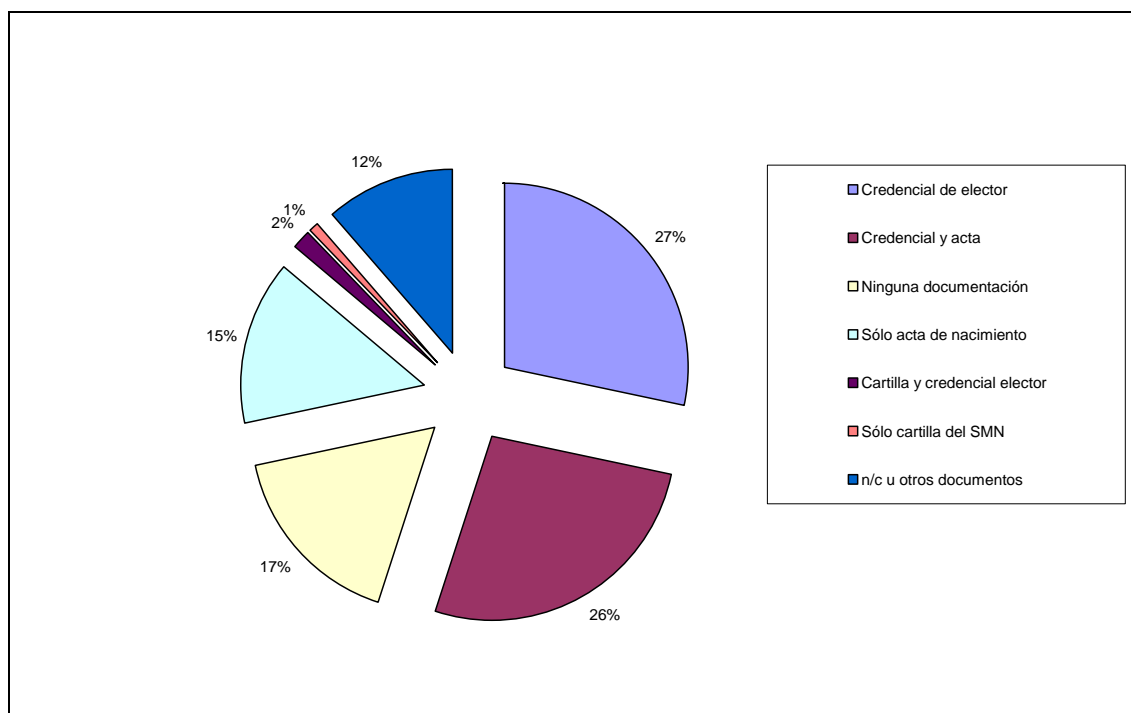
Familiar que partió	
Esposo	29.2
Padre	1.8
Madre	0.6
Hermano	10.5
Hermana	0.6
Hijo	46.8
Hija	6.4
Tío	0.6
Prima	0.6
No sabe / No contestó	2.9
Total	100
Motivos para partir	
Para mejorar su economía	14.9
Falta de empleo	59.2
Para construir vivienda	8
Falta de dinero	7.5
Obtención de mayores ingresos	0.6
Conocer otro país	0.6
Para salir adelante	5.7
No sabe / No contestó	3.5
Total	100
En qué trabajaba antes de irse	
Sector primario	53.5
Sector secundario	22.1
Sector terciario	9.3
No sabe / No contestó	15.1
Total	100
En qué trabaja ahora	
Sector primario	12.2
Sector secundario	30.6
Sector terciario	45.6
No sabe / No contestó	11.6
Total	100
Ingresos por otras fuentes	
Otros trabajos	32.2
Jubilación o pensión	2.3
Beca del gobierno	1.1
Venta de productos	5.7
No sabe / No contestó	58.7
Total	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

Los ingresos por otras fuentes son importantes de reportar, pero poco más de la mitad no quiso responder por temor a que les quiten los apoyos que actualmente reciben (58.7%); sin embargo señalaron que perciben ingresos por otros trabajos y otras actividades (32.2%), por venta de productos (5.7%) o, por concepto de jubilación o pensión (2.3%) y, finalmente, por beca del gobierno, en ese orden.

Los documentos que se llevaron consigo fueron, en orden de importancia: la credencial de elector (28.3%); credencial de elector junto con el acta de nacimiento (26.6%), en tanto que otros migrantes no se llevaron consigo ningún documento (16.8%) o, solamente su acta de nacimiento (14.5%). Mientras que algunos más optaron por cargar la cartilla del servicio militar y la credencial de elector (1.7%), y algunos cargaron sólo con su cartilla del servicio militar (0.6%).

Gráfica 2
Documentos que portaba el migrante al partir a los E.U, 2004-2005



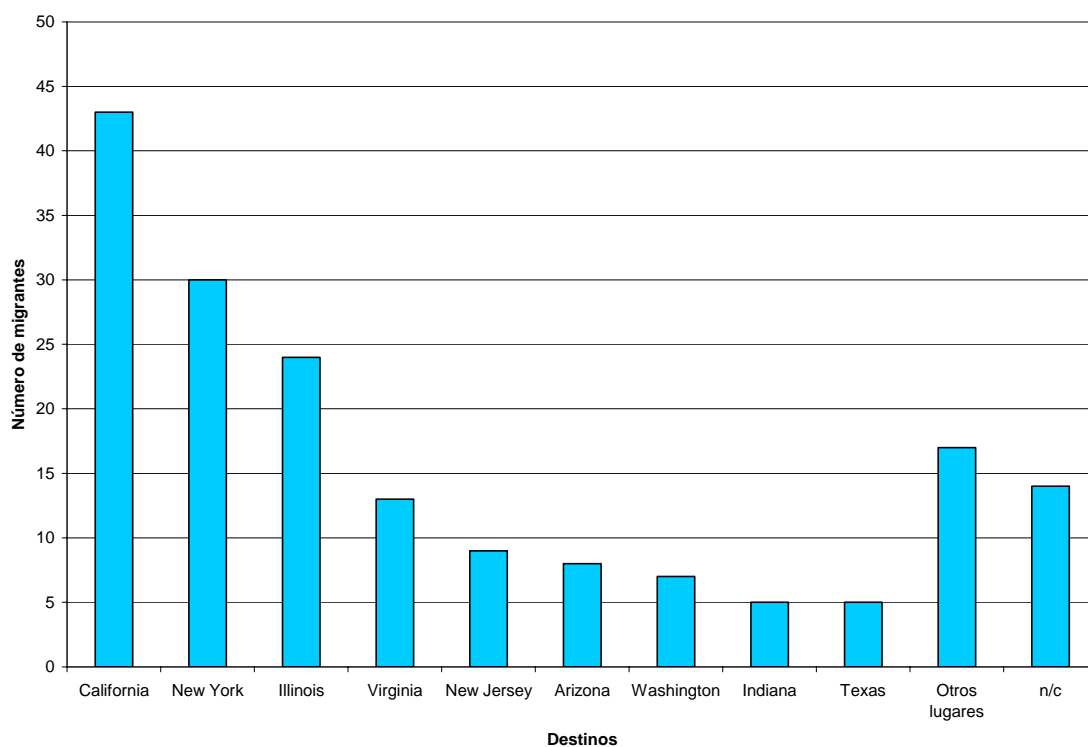
Fuente: Trabajo de campo 2004-2005.

Esta información hace suponer que la mayoría de los migrantes cruzan de manera ilegal la frontera con los Estados Unidos de Norteamérica. Con estas acciones los migrantes de la región Oriente, pasan a engrosar las filas de los indocumentados que para el 2004 se registraron en los Estados Unidos, 750 mil, casi la mitad de inmigrantes legales (700 mil), para ese año,

según Passel (2005). El total de extranjeros ilegales viviendo en los Estados Unidos para el 2004 fue de 10.3 millones. En tanto la Cámara de Diputados (2004) reporta a la población nacida en México, residente en los Estados Unidos al 2002 con 9.5 millones de connacionales.

El destino que más reporta migrantes de la región Oriente en los Estados Unidos es el estado de California (43), New York (30), Illinois (24) y Virginia (13). Aunque en menor cantidad, pero sin demeritar su importancia, también hay tlaxcaltecas trabajando en New Jersey (9), Arizona (8), Washington (7), Indiana (5) y Texas (5), entre otros estados.⁴⁵

Gráfica 3
Destino de los migrantes en los Estados Unidos, 2004- 2005



Fuente: Trabajo de campo 2004-2005.

De manera más específica, en el siguiente cuadro se pueden apreciar tanto los lugares de origen como de destino, contradiciendo la información oficial que reporta una ínfima importancia de la región oriente de migración hacia los Estados Unidos.

⁴⁵ Se tomó como referencia por lo menos a un integrante migrante por familia. En rigor, puede rebasar el número, pues reportan en algunos casos los informantes a más de un migrante que se localiza en el extranjero.

Cuadro 23
Lugares de origen y destino de los migrantes de la región oriente, 2004-2005

Clave	Municipio de origen	Lugares de destino en E.U. (estados y localidades)
04	Atizayanca	Arizona, Chicago , Atlanta, Washington, New York, California, Texas, Illinois, Orange
07	El Carmen Tequexquitla	New Jersey, New York , Florida, California
08	Cuapixtla	New York , New Jersey, Texas.
13	Huamantla	Los Ángeles, Indiana, New York , Orange, Carolina del Norte, Washington, Texas, Inyoker, Indiana, Atlanta, California, Chicago, Denver Colorado, Alabama, Boston, Louisiana, Filadelfia, New Jersey.
16	Ixtenco	Santa Ana California , San Diego, Los Ángeles, California
30	Terrenate	Virginia, New York, California , Denver, Carolina del Norte, Washington, Indiana, San Francisco, Chicago, Los Ángeles.
37	Zitlaltépec	Los Ángeles , California, San Diego, New York, Modesto California

Fuente: Trabajo de campo 2004-2005.

Para llevar la reproducción social y familiar, es necesario contar con recursos que provean a la familia para las diversas actividades y necesidades que ocurren al interior de la familia, como es el caso de la alimentación, salud y educación entre otros aspectos. De ahí que la movilización de algunos de los familiares se traduzca en ingresos para continuar con la reproducción de las familias.

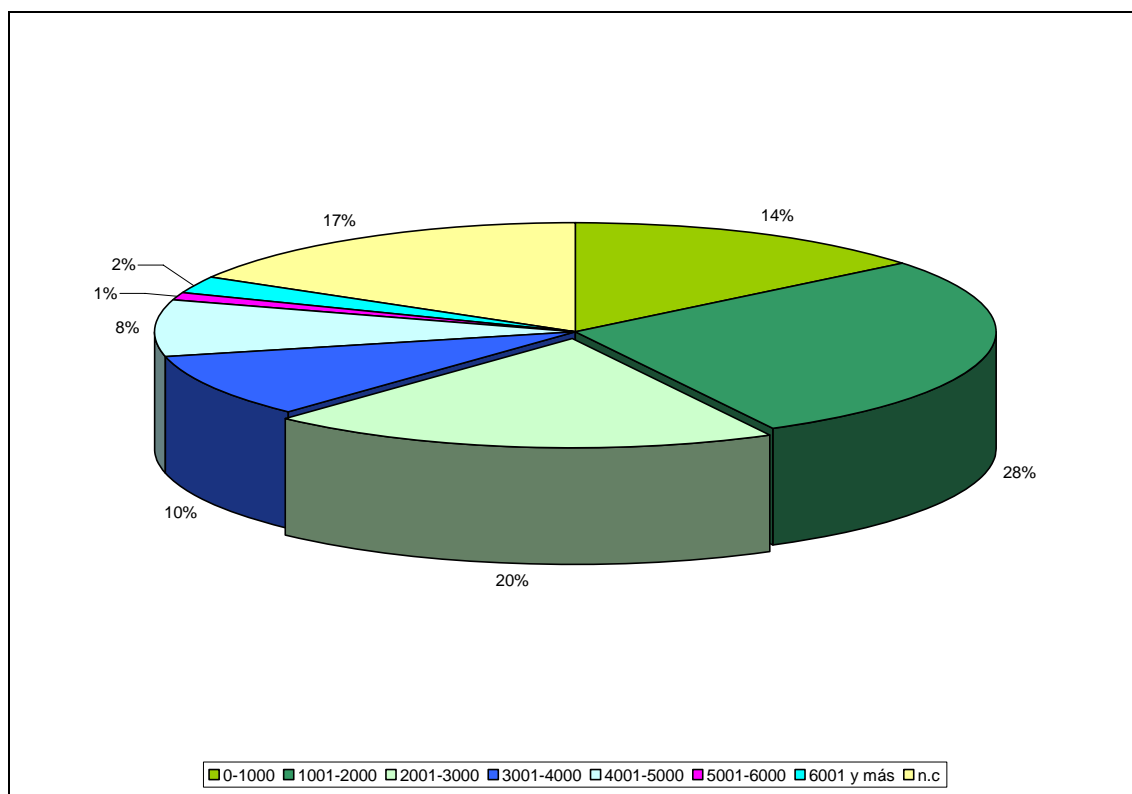
La recepción de remesas a nivel general es esperada por algunos de los 25 845 081 de familias⁴⁶ (INEGI: 2004), que existen en el país para asegurar la reproducción familiar, atendiendo sus necesidades básicas, entre otras. Para la región Oriente, la percepción fue de 381,773 pesos en total, obteniendo en promedio cada familia 2,206.7 pesos, reduciéndose el monto por integrante a 10,17.5 pesos.

Poco más de la mitad de los jefes cuestionados (57.5%) señalaron no percibir otro ingreso, mientras que un porcentaje de 32.2% percibió ingresos por otros trabajos o actividades,

⁴⁶ Consideramos a la familia a los individuos que los une un parentesco y que conviven en una vivienda, donde atienden y comparten en común las necesidades básicas. Es decir, donde generan su reproducción social.

en tanto que el 5.7% recibió ingresos por concepto de la venta de productos. Los menos (2.3%), por concepto de jubilación y pensión o, por algún apoyo del gobierno (1.1%).

Gráfica 4
Ingresos mensuales por concepto de remesas, según familias encuestadas en la región Oriente, 2004-2005.



Fuente: Trabajo de campo 2004-2005.

La gran mayoría de familiares recibe a través del banco el dinero que envía su familiar migrante (83.9%) y muy pocos lo hacen por medio de alguna casa de cambio (3.4%) o a través de algún familiar cercano (0.7%).

El primer grupo de familias percibió hasta 1,000 pesos (14%), mientras que el segundo grupo recibió de 1,000 hasta 2,000 mil pesos (28%). De 2,000 a 3,000 pesos percibieron las familias que integraron un 20% y aquellas que percibieron hasta 4 mil pesos lo integran un 10%. El grupo que tuvo ingresos hasta por 5 mil pesos fue el 8%, en tanto que el 1% recibió hasta 6,000 pesos. Quienes obtuvieron de 6,000 pesos y más fueron el 2%, mientras que el resto de familias se abstuvieron de responder a la pregunta.

Infraestructura del hogar

Como parte de la infraestructura del hogar, se consideró la información que señala el tipo de propiedad, el material con la que fue construida la vivienda, entre otros aspectos. Respecto al tipo de propiedad, la mayoría señala como propia la vivienda que habitan (86.3%) siendo menor la proporción que son rentadas (10.3%) o prestadas (3.4%). Las casas están construidas en su mayoría con ladrillo o block y con techo de losa; otras tienen techo de lámina o teja y con paredes de block o ladrillo (13.8%), y el resto con paredes de adobe y techo de teja (10%).

El tipo de piso en su mayoría es de cemento (92%), muy pocas son construidas de tierra (4%) y de loseta o mosaico (4%). Las viviendas que tienen de 2 a 4 habitaciones son la mayoría (78.7%); siguiendo en importancia aquellas que tienen de 5 a 10 habitaciones (13.3%), y las que cuentan con un solo cuarto (8%).

Las viviendas que no contaban con servicio sanitario eran un poco más que las que sí contaban con él (44.7% y 41.5%, respectivamente), mientras que otros contaban con alguna letrina (13.8%). Las viviendas con un espacio para cocinar resultaron también un poco más que las que carecían de ella (48.4% y 35.8%, respectivamente), y aún menor aquellas viviendas que adaptaban ese servicio (15.8%). Para ilustrar los aspectos anteriores, ver el cuadro 24.

La otra parte que se considera como infraestructura del hogar son los servicios con los que cuenta la vivienda, lo que nos da una idea de las condiciones en las cuales se reproducen cotidianamente al interior de sus hogares. Así tenemos que las viviendas que cuentan con agua corriente con red instalada son la mayor parte (83.2%), y el resto ha adaptado el servicio y otros. Quienes cuentan con red instalada del servicio de drenaje rebasa la mitad de viviendas cuestionadas (66.3%), mientras que otro tanto no tiene o utiliza otras formas (20%) y el resto adapta el drenaje (13.7%).

Cuadro 24

Información sobre la vivienda que habita la familia como parte de la infraestructura del hogar, en la región oriente, 2004-2005

Tipo de propiedad	
Rentada	10.3
Prestada	3.4
Propia	86.3
Total	100
Materiales de construcción	
Adobe y teja	10.9
Ladrillo/block, teja o lámina	13.8
Ladrillo/block, techo de losa	75.3
Total	100
Tipo de piso o suelo	
Tierra	4
Cemento	92
Loseta o mosaico	4
Total	100
Número de cuartos	
Vivienda con 1 cuarto	8
Vivienda con 2 cuartos	26.4
Vivienda con 3 cuartos	28.7
Vivienda con 4 cuartos	23.6
Vivienda de 5 a 10 cuartos	13.3
Total	100
Servicio sanitario	
Sin sanitario	44.7
Con sanitario	41.5
Otros	13.8
Total	100
Servicio de cocina	
Con cocina	48.4
Sin cocina	35.8
Otros	15.8
Total	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

Cuentan con estufa de gas (85.3%), de petróleo (6.3%) y otros (8.4%). Para su aseo usan otras formas de calentar el agua (53.7%), de gas (34.7%) y leña (11.6%). Un gran número de familias lavan la ropa de forma tradicional (37.9%); otro tanto no cuenta con lavadora (35.7%) y el resto cuenta con lavadora (26.4%). Rebasa poco más de la mitad quien arregla su ropa de forma tradicional (53.4%), mientras que el 26.4% realiza arreglos a su vestido y cuenta con máquina de coser. La mayoría tiene radio o grabadora para escuchar música o enterarse de las noticias (70.7%), el 12.6% no tiene y el resto no quiso responder la pregunta.

Para una parte del ocio casi todos cuentan con televisor (94.3%), y una proporción escucha música en modular (32.2%), otros lo hacen con otros aparatos como consola o tocadiscos (44.2%), y los demás no cuentan con esos aparatos. Para tener contacto con sus familiares recibiendo llamadas o realizándolas cuentan con servicio telefónico residencial y celular (43.1%), comunitario (16.1%) y el 44.2% no cuenta con el servicio.

Una mínima parte cuenta con *disc-man* (5.2%), mientras que el 4% tiene computadora y con servicio de Internet. También es mínimo el porcentaje que cuenta con video casetera (9.2%) y DVD (12.6%) y nulo servicio de televisión por cable. Quienes utilizan y cuentan con horno de micro-ondas son pocas amas de casa que se sirven de ella (2.9%). La cuarta parte tiene sala (25.9%) y casi la mitad tiene comedor (39.7%). (Ver cuadro 25).

Cuadro 25
Servicios y equipamiento de la vivienda como parte de la infraestructura del hogar, región oriente 2004-2005

Conceptos y porcentajes				Total
Agua corriente	Adaptada 11.6	Con red instalada 83.2	Otros 5.2	100
Drenaje	Adaptado 13.7	Con red instalada 66.3	Otros 20	100
Con estufa	De petróleo 6.3	De gas 85.3	Otros 8.4	100
Bóiler	De leña 11.6	De gas 34.7	Otros 53.7	100
Lavadora	Sí 26.4	No 35.7	Otros 37.9	100
Máquina de coser	Sí 12.1	No 34.5	Otros 53.4	100
Radio o grabadora	Sí 70.7	No 12.6	No respondió 16.7	100
Televisor	Sí 94.3	No 1.1	No respondió 4.6	100
Modular	Sí 32.2	No 23.6	Otros 44.2	100
Teléfono	Residencial/celular 43.1	Comunitario 16.1	No tiene 40.8	100
Discman	Sí 5.2	No 36.2	No respondió 58.6	100
Computadora	Con internet 0	No tiene 96	Sin internet 4	100
Videocasetera	Sí 9.2	No tiene 56.9	No respondió 33.9	100
DVD	Sí 12.6	No tiene 52.3	No respondió 35.1	100
TV por cable	Sí 0	No tiene 59.8	No respondió 40.2	100
Horno de microondas	Sí 2.9	No tiene 97.1	0	100
Sala	Sí 25.9	No tiene 74.1	0	100
Comedor	Sí 39.7	No tiene 60.3	0	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

Por otro lado, la canasta básica se integra de bienes y servicios como son: alimentos, bebidas, ropa, vivienda, compra de aparatos y accesorios, salud, transporte, educación y esparcimiento, entre otros. Una proporción del gasto familiar se destina a esos bienes, y parte de ello es lo que se considera a continuación.⁴⁷

En la alimentación se consideraron algunos alimentos básicos como carne, leche, huevo, verduras y pan. Para ello, se solicitó la información a la familia sobre la frecuencia con que ingieren por semana dichos alimentos: comen carne de una a dos veces por semana (43.7% y 40.2%), el resto la consume de cuatro a cinco veces, y sólo el 2.3% no la consume.

Respecto a la ingesta de leche, la proporción mayor la consume de una a cuatro veces, aunque hay familias que la ingieren hasta siete veces (12.6%), pero hay quienes no la consumen (26.6%). En el consumo de huevo, más del 80% lo consume de una a cinco veces, aún cuando existen familias que lo consumen hasta siete veces (7.5%). De manera similar ocurre con el consumo de las verduras, donde la mayor proporción se encuentra en las frecuencias de una a cinco veces (poco más del 70%), y hasta siete veces la consumen el 12.6% de las familias, en tanto que quienes no consumen verduras es el 17.4%. Finalmente el consumo de pan es el que con mayor frecuencia se ingiere a la semana, aún cuando un 17.4% no puede o no desea consumirlo.

Cuadro 26
Frecuencia semanal en la ingesta de alimentos básicos en las familias de la región oriente, 2004-2005

Concepto	Porcentaje del número de veces								
Ingesta de carne	Una 43.7	Dos 40.2	Tres 11.5	Cuatro 1.7	Cinco 0.6	Seis 0	Siete 0	No consume 2.3	Total 100
Ingesta de leche	Una 12.6	Dos 12.6	Tres 17.2	Cuatro 13.8	Cinco 4	Seis 0.6	Siete 12.6	No consume 26.6	Total 100
Ingesta de huevo	Una 5.2	Dos 16.7	Tres 39.1	Cuatro 23.6	Cinco 6.9	Seis 1.1	Siete 3.4	No consume 4	Total 100
Ingesta de verduras	Una 5.7	Dos 16.7	Tres 14.9	Cuatro 23.6	Cinco 24.7	Seis 1.1	Siete 7.5	No consume 5.8	Total 100
Ingesta de pan	Una 6.3	Dos 21.8	Tres 19	Cuatro 8	Cinco 12.6	Seis 2.3	Siete 12.6	No consume 17.4	Total 100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

⁴⁷ Se hace necesario precisar que los datos que arrojó la encuesta, no indican cantidad alguna de "dinero gastado en" o cantidad de "dinero usado para", pues se consideró la percepción en frecuencias que los entrevistados tuvieron de sus gastos en los distintos rubros.

Se consideró importante considerar la percepción que tienen las familias de sí mismos respecto a la alimentación, la salud y cómo evaluaban su situación antes de la partida de su familiar que migró a los Estados Unidos. Consideran que la alimentación que tienen es regular y buena (69.5% Y 21.3%, respectivamente). La percepción de su salud la consideran regular y buena en gran proporción (63.8% y 29.9%, respectivamente). Mientras que la situación hasta antes de de la partida de su familiar, casi el 70% la considera de regular y buena (45.4% y 20.7%), en tanto que un 29.3% la considera mala.

Cuadro 27
Consideraciones sobre la alimentación, salud y situación familiar en la región oriente 2004-2005

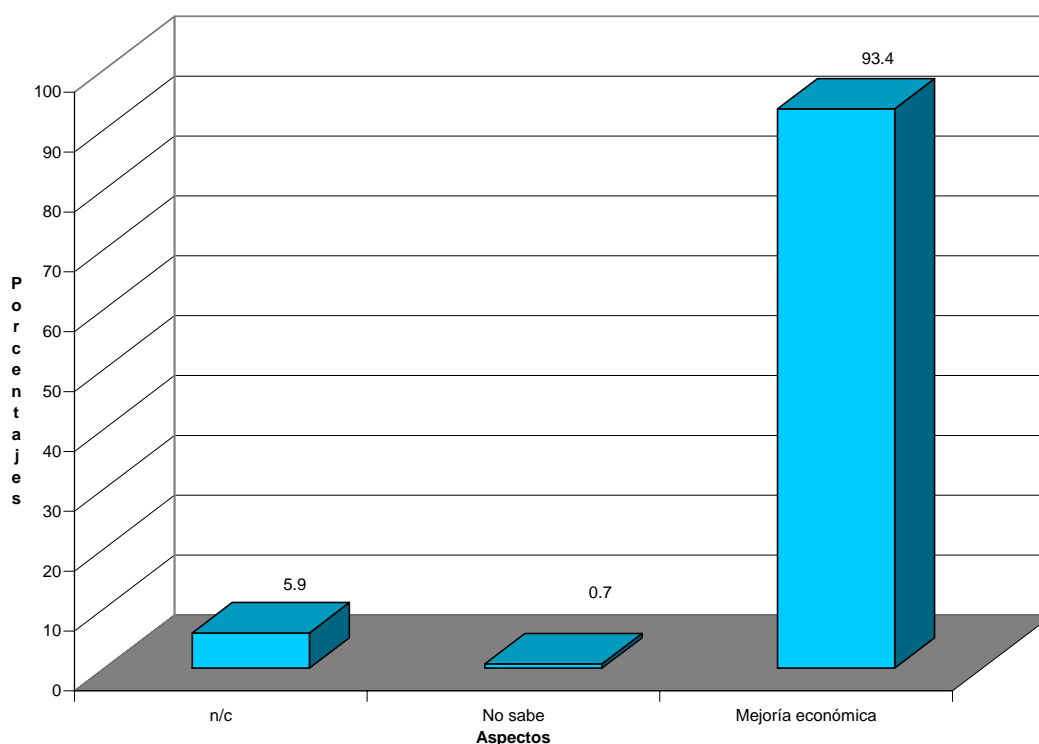
La alimentación que tiene la considera	Mala 4	Regular 69.5	Buena 21.3	Muy buena 0.6	No contestó 4.6	Total 100
Considera su estado de salud como	3.4	63.8	29.9	0.6	2.3	100
Situación antes de la partida del familiar	29.3	45.4	20.7	0.6	4	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

Cuando se les interrogó cómo había cambiado su situación con la partida de su familiar migrante en los ámbitos tanto económico como familiar, la mayoría notó una mejoría en lo económico (93.4%), mientras que el resto no respondió o señaló no saber.

Habría que señalar que siendo el nivel de percepción el que se viene trabajando, en los hechos no necesariamente quiere decir que realmente hubo una mejoría en la mayoría de los aspectos de su reproducción familiar, pues es lo que en el momento valoran como algo positivo.

Gráfica 5
Cambio de situación en las familias de la región Oriente, 2004-2005

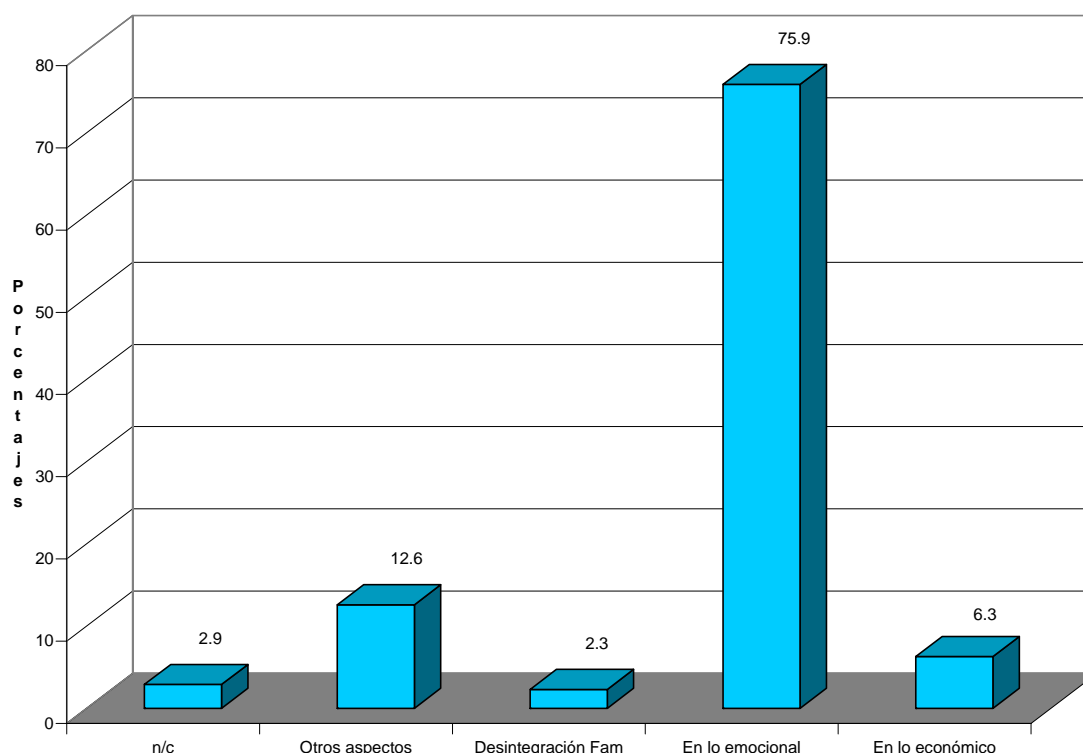


Fuente: Trabajo de campo 2004-2005

Sin embargo, la partida del migrante también ha tenido un efecto emocional en la mayoría de las familias (75.9%), siendo muy mínima la desintegración familiar (2.3%). También hubo afectación por otros aspectos (12.6%) como la pérdida de la autoridad frente a los hijos o las ausencias de los mismos en las escuelas.

Afirman que les afectó un poco en la economía familiar, en aquellos casos en los que el familiar migrante cruzaba los Estados Unidos por vez primera, para pagar la "pasada", o para gastos que hubiera de cubrir para instalarse donde encontrara el trabajo. En el inicio del presente capítulo se abunda más sobre las redes de migrantes.

Gráfica 6
Cómo afecta a la familia la partida del migrante, 2004-2005



Fuente: Trabajo de campo 2004-2005

En torno a la percepción de lo que se destinó por concepto del ingreso de remesas, se señala lo siguiente: Respecto a la alimentación, la proporción mayor va de poco regular y mucho (30.6%, 41% y 18.5%), en tanto que el gasto en el vestido, va de nada, poco y regular (14.5%, 54.3% y 22.5%); en la salud, señalaron que poco, regular y mucho, en tanto que en el gasto en la educación va de nada a mucho, y en el gasto en el transporte, va de nada a regular.

En el caso del gasto en la alimentación, que la frecuencia mayor es la de regular, no quiere decir necesariamente que sea poco importante el gasto, sino que puede ser que, en el momento de aplicar la encuesta, estaba más o menos satisfecho o solventado ese gasto, lo mismo en el caso del gasto en vestido o en la educación, considerando una prioridad mayor, hacer el gasto en salud. Para el caso del gasto en transporte, fue poco y se puede deber a que casi no se desplaza íntegramente la familia y lo hacen quienes no tienen a la mano los servicios educativos o los centros de abastecimiento.

Cuadro 28
Destino de lo que reciben por concepto de remesas
en la región oriente, 2004-2005

Alimentación	Nada 5.3	Poco 30.6	Regular 41	Mucho 18.5	No contestó 4.6	Total 100
Vestido	14.5	54.3	22.5	2.3	6.4	100
Salud	8.6	36.2	38.5	10.9	5.8	100
Educación	31.6	14.9	25.9	18.4	9.2	100
Transporte	31.6	34.5	17.2	9.8	6.9	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

En el gasto en aparatos electrodomésticos y muebles, la proporción mayor se encuentra entre nada y poco, coincidiendo con lo señalado en los datos presentados respecto al equipamiento de la vivienda.

Cuadro 29
Gasto frecuente en aparatos y muebles para el hogar en familias de la región oriente,
2004-2005

Aparatos	
Nada	62.6
Poco	24.1
Regular	6.3
Mucho	0.6
No sabe/no contestó	6.4
Total	100
Muebles	
Nada	71.3
Poco	17.2
Regular	4
Mucho	0.6
No sabe/no contestó	6.9
Total	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

Otro elemento que se consideró dentro de la infraestructura del hogar es la percepción sobre los gastos en vivienda. La adquisición de alguna casa nueva casi es nula (97.7%), y es evidente el dato sobre la construcción de alguna vivienda, pues aunque casi la mitad señaló no

haber iniciado o concluido alguna construcción (49.4%), el resto sí lo hizo, yendo de poco, regular y mucho (20.7%, 16.1% y 13.8%). Algo similar se presenta con las mejoras a la vivienda, pues poco más de la mitad no hizo mejoras (57.5%), el resto de familias sí, yendo también en el orden de poco (20.1%), regular (16.7%) y mucho (5.7%), en ese orden. Básicamente los gastos en vivienda se realizan para que el migrante a su regreso vea en qué se ha ocupado parte del dinero que envía, mas no es una condición para seguir enviando el recurso.

Cuadro 30
Frecuencia en gasto por compra, construcción o mejoras a la vivienda, 2004-2005.

Compra de casa	Nada	Poco	Regular	Mucho	Total
	97.7	0	0.6	1.7	100
Costrucción	49.4	20.7	16.1	13.8	100
Mejoras	57.5	20.1	16.7	5.7	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

Organización del funcionamiento del hogar

La organización del funcionamiento del hogar, es otro aspecto de la reproducción que se ha tomado en cuenta, que es vital mediante las prácticas hacia el interior de las familias, en términos de la administración de ingresos y servicios familiares, además del trabajo doméstico y el ocio.

Se toman para el caso que se muestra, el primero y el último aspecto. Se inicia por informar sobre lo que se encontró sobre el ocio familiar. La mayoría de las familias casi no asisten a cines o a parques para distraerse (92.5%), el resto lo hace poco y regular. La respuesta es similar cuando se les interroga sobre los paseos a otros estados, que casi son nulos (93.1%), o poco (4.6%) y regular (2.3%). Para la realización de fiestas, muchas familias no las efectúan (80.5%), otras poco (14.9%), regular (4%) y mucho 0.6%.

Realmente, la región oriente no cuenta con espacios suficientes para la recreación, pues la mayoría de servicios o de infraestructura cultural se localiza en la ciudad de Huamantla, además de que la infraestructura carretera es deficiente aún, dificultando más el desplazamiento de las familias por lo menos para visitar otros municipios.

Cuadro 31
Uso del tiempo libre de las familias de la región oriente, 2004-2005

Asistencia a cines o parques	Nada	Poco	Regular	Mucho	Total
	92.5	6.3	1.2	0	100
Paseos a otros estados	93.1	4.6	2.3	0	100
Realización de fiestas	80.5	14.9	4	0.6	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

La respuesta de la escasa realización de fiestas es aparente, pues se sabe que la mayoría de localidades realizan fiestas anuales en honor al santo patrón o mediante las mayordomías, que es un cargo producto de la religiosidad popular, sin dejar de lado las fiestas familiares que se organizan como los bautizos, bodas, entre otras convenciones sociales. Lo anterior tomando como base que la mayoría profesa la religión católica.

La administración de los ingresos genera una práctica digna de tomarse en cuenta que es la del ahorro, sin dejar de lado el posible pago de deudas generados por préstamos que se hayan hecho, ya por dejar el migrante algún dinero extra, ya por llevarse una buena cantidad para emprender el viaje y sufragar sus gastos. De lo que se encontró, se puede señalar que rebasa la mitad de familias quienes no ahorraron algún dinero (59.2%), siguiéndole aquéllas que ahorraron poco (27.6%), de manera regular (11.5%) y mucho (1.7%), en ese orden. Casi el 80% no pagó deudas, o porque no debían nada o porque el dinero no les alcanzó para saldarlas; otros pagaron poco (6.9%), regular (8%) y el resto, mucho (9.2%). No hubo pago alguno para la tarjeta bancaria, más bien porque la que tienen es para retirar lo que le envía su familiar. Respecto al pago de hipoteca, también es negativo el pago, y o más probable es que no pidan créditos hipotecarios para adquirir inmuebles, a menos que sean algunas familias que se encuentran pagando su vivienda particular de un grupo de 1045, registrado por INEGI (2000).

Cuadro 32
Ahorros y pagos de las familias de la región oriente, 2004-2005

Ahorro	Nada	Poco	Regular	Mucho	Total
	59.2	27.6	11.5	1.7	100
Pago de deudas	75.9	6.9	8	9.2	100
Pago de tarjeta bancaria	100	0	0	0	100
Pago de hipoteca	100	0	0	0	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

La inversión productiva⁴⁸ en el lenguaje diario, se entiende como la compra de cualquier activo (lo que se posee y tiene valor monetario), del cual se obtendrán beneficios subsecuentes. En este sentido, es como se toma a los aspectos que se presentan a continuación. La compra de terrenos fue de poco (5.2%) regular (4.5%) a mucho (3.4%), en tanto que el resto no compró nada. El gasto en implementos agrícolas como fertilizantes o semillas fue de poco (8%), regular (1.7%), a mucho (0.6%). Aún la compra de ganado fue menor pues gastaron de poco (7.5%) a regular (1.1%). Quienes establecieron o compraron un negocio fueron poco y regular (4% y 12%), en tanto que en la compra de herramientas, los porcentajes fueron muy bajos: 8% gastó poco, 1.1% regular y el 0.7%, mucho.

Cuadro 33
Inversión productiva de las familias de la región oriente, 2004-2005

Compra de terrenos	Nada	Poco	Regular	Mucho	Total
	86.8	5.2	4.6	3.4	100
Implementos agrícolas	89.7	8	1.7	0.6	100
Compra de ganado	91.4	7.5	1.1	0	100
Establecer o comprar un negocio	94.8	4	1.2	0	100
Compra de herramientas	90.2	8	1.1	0.7	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005

⁴⁸ En rigor, la inversión significa de manera estricta el gasto en bienes de capital fijo y circulante, en tanto que la esfera productiva, se refiere al conjunto de ramas de la economía nacional en que se producen bienes materiales y que se ponen al alcance de los consumidores.

CAPÍTULO VI. Conclusiones y recomendaciones

A nivel teórico estamos frente a dos posturas opuestas y con dos lógicas distintas, pero al fin complementarias en la práctica. La postura de Stark tiene un enfoque eminentemente económico de las causas que provocan la migración, como una estrategia para repartir riesgos o como inversión y/o como medio de acceso para obtener ganancias mayores. Por su parte en Bourdieu, mediante la teoría del *habitus*, hace una gran contribución a la comprensión de las prácticas de los grupos sociales, mediante el concepto de reproducción, entendido como el trabajo permanente de mantenimiento que garantiza la existencia de los grupos sociales en toda sociedad, y que es la condición y perpetuación de su posición en el espacio social. Es precisamente esa noción la que permitió que se planteara, dentro del esquema de la producción de prácticas, la estrategia de la migración, como parte del proceso de reproducción, en tanto que dentro del sistema de esquemas de percepción y de apreciación de las prácticas, influyó y determinó en la metodología para plantear cómo percibían y evaluaban sus prácticas y cómo seleccionaban fragmentos de su realidad para llevar a efecto parte de su reproducción como familias.

La decisión de partir de las personas de la región oriente a Estados Unidos tiene sus razones económicas y sociales, siendo la teoría del *habitus* un apoyo en la explicación de la estrategia (elección) de las personas para migrar y para reproducirse socialmente. Por un lado, tal teoría sirvió de marco general explicativo sobre las razones del por qué migran las personas, y por el otro, contempla la hipótesis de que las remesas se utilizan fundamentalmente para la reproducción familiar. La práctica de la migración se ha ido incorporando en las comunidades de la región, convirtiéndolo en un *habitus*, gracias en parte a las redes sociales que se van gestando por los vínculos que han realizado los primeros migrantes, estableciendo lugares de destino.

Es importante considerar el cuerpo teórico de la corriente estructuralista de la que forma parte Pierre Bourdieu y de la cual se desprende su trabajo sobre el *habitus*, desplegándolo a lo largo de sus obras: *El sentido práctico* (1991), *Cosas dichas* (1996) y *Las estructuras sociales de la economía* (2005). El aporte del autor mencionado es haber tenido la visión integral de la realidad, proponiendo alternativas explicativas, modificando el lenguaje para diferenciarlos del estrictamente económico, por ejemplo, "racional" por "razonable", o "contrato mutuo" por "convención social". Las alternativas que él plantea hacen referencia a un discurso que impugna

constantemente la teoría neoclásica, por abstraerse y jugar sólo en el ámbito que aquélla domina: el de la economía. La enseñanza que vierte Bourdieu es que siguen existiendo realidades sociales que escapan al control del discurso económico, de ahí que sea válido afrontar, investigando creativamente cada realidad en su contexto: no todo es objetividad ni cálculo en la vida social.

Entre tanto, los resultados de la investigación de campo, muestran que las remesas apoyan la reproducción familiar de la región oriente, pero insuficientes para elevar su calidad de vida. Aún cuando muchas personas migran para mejorar sus condiciones, son pocas las que logran que su reproducción mejore, es más, dicha reproducción se puede convertir a largo plazo en una estrategia de sobrevivencia, donde no les alcancen sus recursos más que para reproducirse a sí mismos, pues según los datos aportados, los migrantes casi son el único sostén de la familia, siendo casi nulos los recursos invertidos en actividades productivas y destinados al ahorro.

La dependencia de las remesas y del migrante por parte de la familia de origen se va fortaleciendo, a medida que las oportunidades en la región son cada vez más escasas, aún cuando se muestra una solidaridad sin condiciones hacia los parientes al enviar permanentemente remesas para cubrir las necesidades inmediatas. El vínculo que une al migrante y la familia son los lazos de parentesco y amistad, subordinando al envío de remesas, aunque no menos importante como parte de esa relación.

En el consumo ocurre algo similar, pues quienes han alcanzado una mejoría en la alimentación no son muchas de las familias; lo mismo se nota en el equipamiento del hogar, aún cuando se muestra una parte que destina recursos para mejorar o adquirir una vivienda. Hay por lo tanto un mantenimiento de la reproducción familiar en la región oriente en lo general, debiendo tomar en consideración lo que ellos perciben como una cierta mejoría en su situación general. Evidencian un efecto emocional fuerte respecto a la partida del familiar ausente y con visos, en muy pocos casos de desintegración familiar.

La escolaridad sigue siendo un freno para mejorar un empleo pues poco más de la mitad de los jefes y jefas de las familias sólo tiene educación primaria; aunque tienen a su favor no tener más de tres hijos, éstos presentan algunos casos de deserción escolar o la inasistencia a las aulas. De hecho, el promedio de escolaridad era de 5.9 años (INEGI: 2000).

Los migrantes son trabajadores ilegales que han cruzado la frontera mediando el “pollero” en el traslado hacia los lugares de destino, demostrándose unas redes sociales de migrantes, incipientes, pero muy importantes. Se muestra que los trabajos que desarrollan en el extranjero no necesariamente coinciden con los trabajos realizados en los lugares de origen.

Las remesas fluyen a las comunidades para apoyar la reproducción familiar en la infraestructura del hogar, contando con alguna ventaja material al tener una vivienda propia, consiguiendo algunos beneficios en los servicios del hogar, en la alimentación, salud, vestido y transporte y situación familiares; sin dejar de lado los problemas que afectan a las parejas o parientes cercanos por la partida del familiar. Hay un cambio evidente en las relaciones sociales, pero que se equilibra con la certeza de contar con los recursos que envía o enviará el migrante.

La parte que sobresale en el aspecto de la inversión productiva es la muy baja inversión en los distintos rubros: compra de terrenos, de ganado o del establecimiento de un negocio, por ejemplo. No se invierte, primero, porque la mayor parte de los recursos se va para la reproducción familiar, lo que significa un ínfimo ahorro. Y si se le agregan los riesgos de emprender un proyecto productivo, la fuerte competencia en el mercado, más la ausencia de capacitaciones integrales especializadas, se tiene como resultado un panorama más que desalentador en el rubro de la inversión productiva.

Recomendaciones.

1.- Para realizar el estudio que aborde la migración como parte de la reproducción familiar (por lo menos para el estado de Tlaxcala), se hace necesario el trabajo exploratorio para ubicar a los migrantes, mediando una fuente oficial como lo son las autoridades locales. El problema principal general sobre el origen y destino de los migrantes y, por lo tanto de las remesas, se debe a la inexistencia de datos, que debieran generarse por fuentes institucionales, como el censo oficial por ejemplo; por ello, esos datos ausentes deben construirse a través de encuestas, como forma de aproximación a las condiciones de las familias migrantes, para apoyar en el diseño de políticas públicas hacia la región en estudio.

2.- Fomentar el ahorro. Se recomienda realizar un diagnóstico que permita conocer los servicios, requisitos y tarifas que ofrecen las instituciones que se dedican a la transferencia de remesas, de tal forma que los receptores conozcan cuáles son las mejores opciones que les

ofrecen las instituciones en la región Oriente y en el estado de Tlaxcala para retirar el dinero que les envían desde el exterior.

A partir de ahí, con el mejor manejo en la recepción de las remesas, podrían las familias pensar en ahorrar, pues el ahorro cuando es bien capitalizado (Pérez: 2005), puede ser detonador de procesos de desarrollo locales, a través de su aplicación en proyectos productivos y sociales, de allí que la formación de patrimonio de las familias se sustente en éste, pues también se puede invertir en la salud y la educación. Por eso se afirma (Conde: 2000)⁴⁹ que el ahorro, como una alternativa al consumo, contiene un aspecto voluntario, sujeto a la decisión del actor, y uno involuntario, relacionado con factores externos tales como la inflación, los impuestos y el sistema de seguridad social. Teniendo los individuos varios motivos para ahorrar, a saber:

- a) Seguridad contra incapacidad, enfermedad, retiro y otras contingencias.
- b) Protección ante ingresos consistentes.
- c) Acumulación de riqueza para financiar acciones a largo plazo

De este modo, el destino del ahorro dependerá de los motivos por los cuales los individuos ahorran y, en caso de que las facilidades de ahorro institucional no sean apropiadas, los individuos mantendrán sus ahorros en especie o con intermediarios informales (Conde: 2000).

3.- La participación social se entiende como la acción social respecto a un fin común y que tiene su origen en el individuo y en sus relaciones cara a cara con otros actores de manera colectiva; se constituye mediante la organización y pretende, en un sentido ético, la equidad en sus relaciones hacia la contribución del equilibrio con aquellos que controlan la toma de decisiones (Manrique: 2000).

Por lo anterior, se recomienda que los familiares de los migrantes se organicen, constituyendo redes que aún no existen en la región oriente, construyendo lazos de apoyo y solidaridad que garanticen una comunicación fluida y la llegada de remesas. Con el tiempo, madurar, hasta constituirse en clubes de migrantes que tengan peso en la región, para contribuir en el desarrollo de las distintas comunidades, equilibrando la toma de decisiones de las autoridades en turno.

⁴⁹ Citado en Pérez (2005).

El alcance de la organización se sugiere sea regional, debido a las problemáticas más o menos comunes que aquejan a los municipios derivados de la migración. Y como su funcionamiento es autogestivo, requeriría de una estructura de pares que se correspondan, esto es, una organización en Estados Unidos y una contraparte en la localidad de origen. Ello apoyaría a las incipientes redes que existen en las localidades y municipios de la región oriente.

4.- Una forma de apoyo a las localidades para la retención de la población que sigue migrando, podría ser mediante el establecimiento de centros de capacitación para el trabajo con cobertura regional, dado que existen tanto agentes capacitadores como infraestructura institucional que lo puede llevar a efecto en la región oriente. La región oriente cuenta con recursos del medio físico que podrían aprovecharse, según la vocación productiva en forma de talleres de oficios.

Estos talleres de oficios contarían con el apoyo de las instituciones que vinculan y apoyan el desarrollo de habilidades o, en su caso, que brindan capacitación a buscadores de empleo,⁵⁰ otorgando becas mediante el Sistema de Capacitación para el Trabajo (SICAT) que depende de la STPS.

Dichos centros de capacitación tendrían una cobertura regional para atender a las personas que han tenido dificultades para incorporarse a las oportunidades de empleo o, de trabajadores que se encuentran suspendidos temporalmente en sus centros de trabajo (STPS: 2002).

Para ello se deben tener en cuenta la infraestructura de capacitación regional, que al menos la región Oriente cuenta con 10 instalaciones educativas técnicas (entre secundarias, bachilleratos y de nivel superior) que operan como centros de capacitación para el trabajo (Carrillo: 2005). Los municipios con esa infraestructura son: El Carmen Tequexquitla, Terrenate, Ixtenco, Cuapiaxtla y Huamantla; cinco de los siete municipios que conforman la región en estudio.

⁵⁰ La Secretaría del Trabajo y Previsión Social cuenta con suficientes agentes de capacitación para ello. Además, el sistema Estatal del Empleo y Desarrollo Comunitario (SEPUEDE) apoya dichas actividades a través de los Institutos de Capacitación para el Trabajo de Tlaxcala, en coordinación con la Dirección del Sistema Estatal del Empleo.

Bibliografía

- Anguiano de Campero Silvia (2005): "Las estrategias de reproducción familiar" en: *KAIROS*, Revista de temas sociales. ISSN 1514-9331. No. 47. Universidad de San Luis. Facultad de Ingeniería y Ciencias Económico Sociales.
- Arroyo Alejandro Jesús y Corvera Valenzuela Isabel (2003): "Actividad económica, migración a Estados Unidos y remesas en el occidente de México", en *Migraciones Internacionales*, Vol.2, Núm. 1, enero-junio, UAG, México.
- Ávila José Luis (2000): "Dispersión de la población: retos y propuestas de intervención" en: *NAFINSA: "El Mercado de Valores": Prospectiva del Sistema Urbano Mexicano* I., 3/ MARZO.
- Bada Xóchitl (et.al) (Coord.) (2006): *Al fin visibles. La presencia cívica de los migrantes mexicanos en los Estados Unidos*. Wooldrow Wilson Internacional Center for Sholars. Trad. Mauricio Sánchez Álvarez.
- Benencia Roberto (2004): "Migración limítrofe y mercado de trabajo rural en la Argentina. Las estrategias de las familias migrantes en la conformación de comunidades transnacionales" en: *Colloque International*, Réseu CDP- Cuenca del Plata /IPEALT, Université de Tolouse Le Mirail, Maison de la Recherche, 1,2 y 3 juillet, 2004.
- Binford, Leigh , et al. (2004). Rumbo a Canadá: La migración canadiense de trabajadores agrícolas Tlaxcaltecos. Ediciones Taller Abierto, México.
- Bliss Christopher: "El estilo de vida y el estándar de vida" en: Martha C., y Sen Amartya (comp.): *La calidad de vida*. FCE. México, 2000.
- Boltvinik Julio (1994): *Pobreza y estratificación social en México*. INEGI, UNAM, México.
- Bourdieu Pierre (1990): *Sociología y Cultura*. CNCA-Grijalbo. México.
- _____ (1991): *El sentido práctico*. Taurus Humanidades. España.
- _____ (1996): *Cosas Dichas*. Gedisa Editorial. España.
- _____ (2005): *Las estructuras sociales de la economía*. Talleres Gráficos, Argentina.
- Cámara de Diputados (2004) *"Migración, mercados laborales y remesas" en Centro de estudios de las finanzas públicas* (2004): México: Comportamiento de las remesas, 1995-2004/III, México.

- Cámara de Diputados (2005): *Remesas: Un acercamiento a sus impactos sobre la pobreza y el desarrollo*. CESOP, México.
- Canabal Cristiani Beatriz, Flores Félix José Joaquín (2001)" Organización popular en la montaña de Guerrero" en Canabal Cristiani, Beatriz (coord.) (2001): *Los caminos de la montaña de Guerrero*. CIESAS:UAM-Xochimilco, México.
- Carrasco Cristina (2001): *Hacia una nueva metodología para el estudio del tiempo y del trabajo*, Departamento de teoría económica, Universidad de Barcelona.
- Carrasquer Pilar et al., (1998): *El trabajo reproductivo*. Universitat Autònoma de Barcelona. Departament de Sociologia. España.
- Carrillo Huerta M. Mario (2001): *El sector agropecuario mexicano*. IPN, México.
- _____ (2002): *Aspectos microeconómicos introductorios del desarrollo regional y urbano*. IPN-UPIICSA, México.
- _____ (2005): "Apéndice II. Los centros de capacitación de la encuesta", en: Carrillo Huerta Mario M.: *La mano de obra para el desarrollo de Tlaxcala, 2003-2005*. Vol. III. La capacitación de la mano de obra, editorial Nueva Imagen, México.
- Castellanos Camilo (2006): *Una mirada a las migraciones desde el Sur Americano*. Ponencia presentada en el II Foro Social Mundial de las Migraciones, celebrada en Rivas VaciaMadrid (España) del 22 al 24 de junio del 2006.
- Castillo, Lattes, Santibáñez (Coords.) (2000): *Migración y fronteras*. COLEF, México.
- Castillo Manuel, Ángel (2000): *Migración y Fronteras*. Plaza y Valdés. México.
- Castro Martignoni Jorge (1999): "Migración y economía familiar: Un análisis de la importancia de las remesas en el ingreso de los hogares mexicanos perceptores". Ponencia, México.
- CONAPO (2002): *Índices de intensidad migratoria México Estados Unidos, 2000*. México.
- CONAPO (2000): *Índices de marginación*. México, 2000. México.
- CONAPO (2000): *Índices de Desarrollo Humano 2000*. México.
- COPLADET (2002): *Municipios*. Gobierno del estado de Tlaxcala. Tlaxcala, México.
- Cortés Salvador (1999): "El Salvador: uso productivo de las remesas", en ONU-CEPAL: *Uso productivo de las remesas en Centroamérica*. LC/MEX/L.415, 17 de diciembre, México.

- Cortez Yacila, Héctor (2004): *Descentralización productiva y territorio. Referencias teóricas como aporte para orientar los procesos de ordenamiento territorial*. CONCYTEC. Perú.
- Chávez G. Ana María (1993): "Migración y desigualdad social" en: Béjar Navarro Raúl y Hernández Bringas Héctor: *Población y desigualdad social en México*. UNAM-CRIM, México.
- Chertorivski Salomón (2005): "La medición de la pobreza" en *Nexos*, año 27 Vol. XXVII, núm. 333, septiembre del 2005, México.
- De Oliveira Orlandina y Stern Claudio (1974): "Notas acerca de la teoría de las migraciones internas. Aspectos sociológicos", en: *Las migraciones internas en América Latina*. Ediciones Nueva Visión, Buenos Aires.
- De Oliveira Orlandina y García Brígida (2004): *Mujeres jefas de hogar y su dinámica familiar*. I Congresso da Associação Latinoamericana de População; ALAP, realizado en Caxambú-MG-Brasil, de 18-20 de Setembro de 2004.
- Del Rey Alberto, y Quesnel André (2005): *Migración interna y migración internacional en las estrategias familiares de reproducción. El caso de las poblaciones rurales del sur del estado de Veracruz*. Centre d'Estudis Demogràfics. Mimeo.
- Delgadillo Macías Javier y Gasca Zamora José (2002): "Vigencia y actualidad del desarrollo regional en México", en: Delgadillo Macías Javier e Iracheta Cenecorta Alfonso: *Actualidad de la investigación regional en el México Central*. Plaza y Valdés, México.
- Delgadillo Macías Javier: "Centros de integración microregional para el desarrollo rural. Propuesta de ordenamiento territorial en localidades marginadas del estado de Tlaxcala". (TLAXCALA-2002-C01-3345); PROYECTO FOMIX-CONACYT-GOBIERNO DEL ESTADO DE TLAXCALA.
- Diario Oficial de la Federación: SEDESOL. Reglas de Operación del Programa Iniciativa Ciudadana 3x1. Miércoles 5 de marzo de 2003.
- Díaz-Bautista Alejandro (2004): *El sistema financiero internacional desde el Bretton Woods hasta la desaceleración económica del siglo XXI*. Depto. De Estudios Económicos, COLEF, México. Consulta por Internet el 7 de enero del 2004.
- Doña Reveco, Cristián (2003): "Transnacionalismo y migración internacional". En: *Red Internacional Migración y Desarrollo. Primer Coloquio Internacional Migración y Desarrollo: Transnacionalismo y nuevas perspectivas de integración*. Debates teórico-metodológicos sobre migración y desarrollo. 23, 24 y 25 de octubre, 2003, Zacatecas, México.

Dowbor Ladislau (2001): *A reprodução social. T.I tecnologia, globalização e governabilidade*. Editora Brasiliense, Brasil.

Durand Jorge (1994): *Fronteras fragmentadas*. COLMICH, México.

Erikson Robert (2000): "Descripciones de la desigualdad: el enfoque sueco de la investigación sobre el bienestar", en: Martha C., y Sen Amartya (comp.): *La calidad de vida*. FCE. México, 2000.

Feres Juan Carlos, y Mancero Xavier (2001): *El método de las necesidades básicas insatisfechas (NBI) y sus aplicaciones en América Latina*. CEPAL/ECLAC. Santiago de Chile.

_____ (2001): *Enfoques para la medición de la pobreza. Breve revisión de la literatura*. CEPAL/ECLAC. Santiago de Chile.

Fröbel, et.al (1980) : *La nueva división internacional del trabajo*. Siglo XXI editores, México, 1980.

Garavito Elías Rosa Albino y Torres Baños Rino Enzo (2004): "Migración e impacto de las remesas en la economía nacional" en *Análisis Económico*, Volumen XIX , segundo cuatrimestre de 2004, No. 41, UAM, México.

Giddens (2000): *Un mundo desbocado. Los efectos de la globalización en nuestras vidas*. Taurus, Madrid.

Gijón-Cruz, et al., (2000): "Impacto de las remesas internacionales" en: *CIUDADES*, número 47, de julio-septiembre, RNIU, Puebla, México.

Gómez Aguilar, José Roberto (1977): *Introducción al muestreo*. Tesis para obtener el grado en M. en C., especialista en estadística. COLPOS, Chapingo, México.

Guarnizo, Luis Eduardo: (2003): The economics of transnational living, In: *Internacional Migration Review*, Vol. 37, fall, 2003, University of California, Davis.

Hegel George, W.F. (2000): *Enciclopedia de las ciencias filosóficas*, Alianza Editorial, España.

Hidalgo Tuñón Alberto (2000): "Teorías, historias y modelos de la idea del desarrollo" en Revista de Filosofía *El Basilisco*. Universidad de Oviedo, España.

INEGI (2000): *XII Censo General de Población y Vivienda del estado de Tlaxcala*. México.

_____ (2002): *Anuario Estadístico de Tlaxcala 2002*. INEGI-Gobierno del estado de Tlaxcala.

_____ (2003): *Anuario Estadístico de Tlaxcala 2003*. INEGI-Gobierno del estado de Tlaxcala.

- _____ (2004): *Anuario Estadístico de Tlaxcala 2004*. INEGI-Gobierno del estado de Tlaxcala.
- _____ (2004): "Características sociodemográficas de los integrantes del hogar" en *Encuesta nacional de los ingresos y gastos de los hogares, 2004*. México.
- _____ (2005): "El INEGI da a conocer los resultados de la encuesta nacional de ingresos y gastos de los hogares (ENIGH) 2004". En: *Comunicado* Núm. 086/05, Aguascalientes, Ags. 10 de junio de 2005, página 1/5.
- _____ (2006): "Población total por municipio, edad desplegada y grupos quinquenales de edad según sexo", en: INEGI (2006): *II Conteo de población y vivienda, 2005*, Tlaxcala, México.
- _____ (2006): *Resultados preliminares del II Conteo de Población y Vivienda 2005*. *Comunicado*, núm. 024/06. Ags., Ags., pp. 1-8, México
- Hernández -León Rubén (2004): ¿"Prácticas transnacionales o industria de la migración? Una mirada alternativa al proceso social de la migración internacional. *Seminario: Cultura política, migración y procesos transnacionales*. CRIM-UNAM, 11 de noviembre, Morelos, México.
- Lattes Alfredo (1983): *Acerca de los patrones recientes de movilidad territorial de la población en el mundo*. Cuadernos del CENEP, No. 27, 1983, México.
- Lozano Ascencio Fernando et al., (2005): "Declaración de Cuernavaca" en el seminario: *Problemas y desafíos de la migración y el desarrollo en América*, bajo los auspicios de la Red Internacional de Migración y Desarrollo (RIMD), el Centro Regional de Investigaciones Multidisciplinarias (CRIM) de la UNAM y el Centro de Estudios sobre América Latina y el Caribe (CERLAC) de la Universidad de York (Canadá). Los días 7, 8 y 9 de abril del 2005, Cuernavaca Morelos.
- Manrique Reyes Alfredo (2000): *Participación Comunitaria*. Bogotá, Colombia.
- Martínez Saldaña, Tomás (1998): *La diáspora tlaxcalteca*. Gobierno del Estado de Tlaxcala, México, 2ª edición.
- Marx Carlos (1986): *El Capital. Crítica de la economía política*, T.I. Fondo de Cultura Económica, México.
- Méndez Gutiérrez del Valle, Ricardo (1998): "Hacia una nueva división espacial del trabajo en España" en: Hiernaux y Restrepo (comp.): *Globalización y territorio*. FCE-Pontificia Universidad de Chile. Instituto de Estudios Urbanos. México.
- Mendoza Pérez, Cristóbal: (2004): "Circuitos y espacios transnacionales en la migración entre México y Estados Unidos: aporte de una encuesta de flujos" en: *Migraciones Internacionales*, Vol. 2, Núm.3, Enero-junio de 2004.

- Moctezuma Longoria Miguel (2005): "Morfología y desarrollo de las asociaciones de migrantes mexicanos en los Estados Unidos. Un sujeto social y político extraterritorial", en *Revista Migración y Desarrollo*. Red Internacional de migración y desarrollo, segundo semestre del 2005, Número 4.
- Morales Ramiro (2004): Migración internacional: el impacto de las remesas familiares en el desarrollo de las familias y regiones receptoras en Guerrero, México. Ponencia presentada el 28 de octubre del 2004, en el CRIM-UNAM.
- Muñoz García, Humberto (comp.) (1996): *Población y sociedad en México*, Ed. Miguel Ángel Porrúa-UNAM. México, 1996.
- OFATE (2002): Oficina de Atención a tlaxcaltecas en el Extranjero. Información en archivo magnético.
- Ortiz, Renato y Vertovec Steven (2003): Nuevos referentes para la construcción de las identidades colectivas. *Migrant transnationalism and modes of transformation. Social Research Council/International Migration Review conference of Conceptual and Methodological Developments in the Study of International Migration*. Princeton University, 23-25 May 2003.
- Portes Alejandro (2005): "Convergencias teóricas y evidencias empíricas en el estudio del transnacionalismo de los inmigrantes" en: *Revista Migración y Desarrollo*, Red Internacional de migración y desarrollo. Segundo semestre del 2005 número 4, México.
- Pérez Sánchez Alfonso, et al., (2005): *Financiamiento rural en Tlaxcala. Panorama general y alternativas*. COLTLAX-FOMIX-Gobierno del Estado de Tlaxcala, México.
- Perrotini Hernández Ignacio (2002). "La economía de la información asimétrica: microfundamentos de competencia imperfecta" en: *Aportes: Revista de la Facultad de Economía-BUAP*. Año VII, número 19. ISBN: 1665-1219, Mayo, México.
- Pritchard Diana (1999): "Nicaragua: uso productivo de las remesas", en ONU-CEPAL: *Uso productivo de las remesas en Centroamérica*. LC/MEX/414, 14 de diciembre.
- Ramírez Velázquez Blanca Rebeca (2003): Modernidad, posmodernidad, globalización y territorio. Un recorrido por el campo de las teorías. UAM-X-Miguel Ángel Porrúa. México.
- Retamoso Alejandro (2002): "Ciclo de vida familiar, patrones reproductivos y el trabajo como activo: evolución y estrategias en Uruguay" en CEPAL (2002): *Notas de Población*, No. 74, junio.
- Rodríguez Ramírez Héctor (2003): "Tendencias recientes de la migración internacional y las remesas en Coahuila, en: *Región y sociedad*. Vol. XV. No. 28 Colegio de Sonora. México.

- _____ (2005): "El vínculo migración-remesas y pobreza en el contexto actual de la migración mexicana". Seminario: *Problemas y desafíos de la migración y el desarrollo en América*, celebrado los días 7,8 y 9 de abril del 2005 en el CRIM de la UNAM, Cuernavaca Morelos.
- Ruiz Rangel René Heriberto (2000): *El impacto de las remesas internacionales sobre la desigualdad en 46 comunidades del occidente de México*. Tesis. UDLA. Depto. De Economía, Puebla, México.
- S. Passel, Jeffrey (2005): *Latin America migration to the United States: Trends and impacts*. "Expert group meeting on international migration and development in Latin America and the Caribbean". CONAPO and UNFPA. Mexico City, DF- November 30-December 2, 2005.
- Salazar Hernández José Ramón (2000): *Consecuencias generales de las remesas. Un estudio de campo. Sierra Norte de Puebla*. UDLA. Macroeconomía intermedia.
- Sana Mariano (2004): "El crecimiento explosivo de las remesas de migrantes desde Estados Unidos a México: 1990-2004". Seminario: *Cultura política, migración y procesos transnacionales*. CRIM-UNAM, 11 de noviembre, CuernavacaMorelos, México.
- Santoyo Horacio et.al (2002): *Manual para la evaluación de programas de desarrollo rural*. Grupo Mundi-Prensa, México.
- Seabright Paul (2000): "El pluralismo y el estándar de vida" en: Martha C., y Sen Amartya (comp.): *La calidad de vida*. FCE. México, 2000.
- SECODUVI (2002): *Plan de Ordenamiento Territorial del estado de Tlaxcala*. Gobierno del estado de Tlaxcala.
- SEDESOL (2003): Subdelegación de Desarrollo Social y Humano. Área de Microrregiones. *Programa Iniciativa Ciudadana 2003*, Tlaxcala.
- _____ (2003) *Programa institucional Oportunidades 2002-2006*. Editorial IEPSA, México.
- _____ (2003): *Medición del Desarrollo. México 2000-2002*, 23 de junio del 2003. México.
- SEMARNAT (et al.) (2001): Ordenamiento ecológico del estado de Tlaxcala. México. Delegación Tlaxcala-Gobierno del estado de Tlaxcala. México.
- Sen Amartya (2000): "Capacidad y bienestar", en: Martha C., y Sen Amartya (comp.): *La calidad de vida*. FCE. México, 2000.
- Serge Latouche (1996): "Nivel de vida", en W. Sachs (editor): *Diccionario del desarrollo. Una guía del conocimiento como poder*. Perú, 1996 (primera edición en inglés en 1992).

- Serrano Pablo (2002): "Flujos migratorios y remesas en América Latina y El Caribe: La experiencia de la CEPAL" en *CEPAL*, et al. (2002) Seminario internacional sobre la transferencia y uso de las remesas: Proyectos productivos y de ahorro. Ciudad de Zacatecas, 3 y 5 de octubre de 2001. México.
- SPP (1986): *Síntesis de Información Geográfica Estatal*, Tlaxcala. INEGI, México.
- Stark, Oded (1993): *La migración del trabajo*. Centro de Publicaciones y Ministerio de Trabajo y Seguridad Social. España.
- STPS (2002): *Reglas de operación en indicadores de evaluación y de gestión del programa de apoyo al empleo*. 3 de abril del 2002, México.
- Torres Federico (2001): "Las remesas y el desarrollo rural en las zonas de alta intensidad migratoria de México", en *NACIONES UNIDAS-CEPAL*, LC/MEX/L.504, 18 de diciembre, México.
- Werner.G. (1988): *Los suelos en el estado de Tlaxcala*. UAT-Gobierno del estado de Tlaxcala.
- Woortmann Klaas (2001): *O modo de produção doméstico em duas perspectivas: Chayanov e Shalins*. Serie Antropología. Brasília.
- Yanes Díaz Gonzalo (2002): *El territorio regional y sus ingredientes históricos: hacia la articulación del campo a la ciudad*, 2002. Inédito.
- Zárate Hoyos Germán A. (2004) (Coord): "Consumo y remesas en los hogares mexicanos", en Zárate Hoyos A. Germán en: *Remesas de los mexicanos y centroamericanos en Estados Unidos. Problemas y perspectivas*. COLEF-Miguel ángel Porrúa, México.
- Zárate Hoyos Germán A. (2004) (Coord): *Remesas de los mexicanos y centroamericanos en los Estados Unidos. Problemas y perspectivas*. COLEF-Miguel ángel Porrúa, México.
- Zaremborg Gisela (2005): ¿"Princesa salva a príncipe? Estrategias de supervivencia, género y políticas de superación de la pobreza en México", en *X Congreso Internacional del CLAD sobre la Reforma del Estado y de la Administración Pública*, Santiago de Chile, 18-21 Octubre, 2005.

Páginas Web consultadas.

Banxico (2006), en www.banxico.org.mx

B. Gutiérrez Alicia (2001): "Una mirada sociológica acerca de la problematización de la cuestión: condiciones sociales, familia y vivienda" en: www.faud.unc.edu.ar/mgdh/gutierrez/ARQUITEC.doc

PNUD (2004): Informe de Desarrollo Humano 2004, en
www.cinu.org.mx/prensa/especiales2005/idhmx/Comunicado%20IDHx2004_1.doc

Instituto Nacional de Migración (2005) : « México : país de origen, tránsito y destino de migrantes, en : www.gob.mx/imagenes/comunicacion/presentaciones/INMparte2.swf

Zedillo Ponce de León Ernesto (2000): "Avances y retos de la nación- Parte 3", en
<http://zedilloworld.presidencia.gob>.

HEMEROGRAFÍA

Avendaño José Carlos (2005): "Calcula OFATE que más de 100 mil tlaxcaltecas residen en el extranjero" en: La Jornada de Oriente, del 7 de noviembre del 2005, Tlaxcala, México.

_____ (2006): "Diariamente cruzan la frontera del país 400 tlaxcaltecas" en: La Jornada de Oriente, del 24 de marzo del 2006, Tlaxcala, México.

Balboa Juan (2004): "Las remesas, factor de sobrevivencia y desarrollo en diversas regiones del país", en La Jornada, nota del 6 de septiembre de 2004, México.

Méndez Enrique: "Normar empresas que transfieren remesas a México" en; La Jornada del 24 de mayo del 2004.

ANEXOS.

ANEXO 1

Cuadro 34

Regiones, municipios, remesas e intensidad migratoria en Tlaxcala, 2000.

REGIÓN	MUNICIPIOS	% HOGARES CON REMESAS	INTENSIDAD MIGRATORIA A E.U.
NORTE TLAXCO	TLAXCO	1.11	BAJO
	ATLANGATEPEC	2.67	BAJO
	EMILIANO ZAPATA	0.17	MUY BAJO
	LÁZARO CÁRDENAS	1.81	BAJO
ORIENTE HUAMANTLA	HUAMANTLA	1.05	MUY BAJO
	TERRENATE	0.46	MUY BAJO
	ALTZAYANCA	0.95	MUY BAJO
	CUAPIAXTLA	0.46	MUY BAJO
	TEQUEXQUITLA	1.44	MUY BAJO
	IXTENCO	0.75	MUY BAJO
PONIENTE CALPULALPAN	ZITLALTEPEC	6.63	BAJO
	CALPULALPAN	0.45	MUY BAJO
	NANACAMILPA	1.17	BAJO
	BENITO JUÁREZ	0.80	MUY BAJO
	SANCTÓRUM	1.37	BAJO
	ESPAÑITA	1.26	MUY BAJO
CENTRO NORTE APIZACO	HUEYOTLIPAN	6.29	ALTO
	APIZACO	1.07	MUY BAJO
	TECOPILCO	6.24	BAJO
	DOMINGO ARENAS	6.26	BAJO
	TETLA	1.29	MUY BAJO
	XALTOCAN	2.61	BAJO
	YAUHQUEMECAN	1.27	MUY BAJO
	XALOZTOC	3.40	BAJO
	TZOMPANTEPEC	3.03	BAJO
	TOCATLÁN	2.47	MUY BAJO
	CUAXOMULCO	0.58	MUY BAJO
	SAN JOSÉ TEACALCO	2.16	BAJO
CENTRO SUR TLAXCALA	TLAXCALA	1.84	MUY BAJO
	CHIAUTEMPAN	2.31	BAJO
	IXTACUIXTLA	3.72	BAJO
	PANOTLA	1.46	MUY BAJO
	NOPALUCAN	2.32	BAJO
	TEXOLOC	2.32	MUY BAJO
	TLALTELULCO	1.81	BAJO
	TOTOLAC	0.13	MUY BAJO
	AMAXAC	1.57	MUY BAJO
	APETATITLÁN	0.08	MUY BAJO
	XILOXOXTLA	1.34	BAJO
	SANTA CRUZ TLAXCALA	1.12	MUY BAJO
	CONTLA	0.56	MUY BAJO
	TETLANOHCAN	4.64	BAJO

SUR (ZACATELCO)	ZACATELCO	3.59	BAJO
	TEPETITLA	5.57	BAJO
	NATIVITAS	7.36	BAJO
	S.A. TEACALCO	7.64	MEDIO
	TETLATLAHUCA	2.90	BAJO
	ZACUALPAN	11.96	MEDIO
	HUACTZINCO	3.75	BAJO
	AXOCOMANITLA	7.02	MEDIO
	TEPEYANCO	4.72	BAJO
	QUILEHTLA	6.72	MEDIO
	AYOMETLA	9.18	MEDIO
	XICOHTZINCO	5.17	BAJO
	PAPALOTLA	3.22	BAJO
	TENANCINGO	7.07	MEDIO
	MAZATECOCHCO	2.00	BAJO
	ACUAMANALA	4.45	BAJO
	TEOLOCHOLCO	3.10	BAJO
	SAN PABLO DEL MONTE	0.31	MUY BAJO

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI y CONAPO, 2000.

ANEXO 2

RESULTADOS DEL TRABAJO EXPLORATORIO

Cuadro 35
Origen, destino y mejora en familias de migrantes, por municipio y localidad, 2004.

Municipios	Localidades	Destino	Mejoras
Atlitzayanca	Atlitzayanca, La Garita, Cárdenas, Xaltitla	EU	En su economía y en sus condiciones de vida.
Cuapiaxtla	Cuapiaxtla	Los Ángeles	Ponen negocio y mejora su nivel de vida.
El Carmen Tequexquitla	El Carmen Tequexquitla, Barrio de Guadalupe	EU	Mejora su nivel de vida
Huamantla	Huamantla, Ignacio Zaragoza, Los Pílares, Benito Juárez, Tecuac	EU	Contrucción de vivienda, instalación de negocio, compra de auto, mejora la educación de hijos.
Ixtenco	San Juan Ixtenco	Nueva York, Chicago	En educación, construcción, desintegración familiar
Terrenate	Terrenate, Villareal, Chipilo, Toluca de Guadalupe	Nueva York, Washington, California, Atlanta, Chicago	Mejora en viviendas, compra de autos, adquieren bienes.
Zitlaltépec	Zitlaltépec, Francisco Javier Mina	Chicago, Nueva York, Los Ángeles, Oregon, San Francisco, San Diego	Mejoras en la educación, vivienda, compra de auto.

FUENTE: ENCUESTA DE CARACTERIZACIÓN SOCIOECONÓMICA DE LOCALIDADES DE LA REGIÓN ORIENTE, PROYECTO FOMIX, 2004.

PREGUNTAS DE LA ENCUESTA (PROYECTO FOMIX 2004), PARA IDENTIFICAR AL ORIGEN Y DESTINO DE LOS MIGRANTES.

- 1.- En orden de importancia, ¿Cuál es el destino de los migrantes de esta localidad?
 - 1) Migración intermunicipal
 - 2) Migración nacional
 - 3) Migración internacional

- 2.- Tiene usted alguna referencia respecto de ciertas mejoras en el bienestar de las familias de migrantes? ¿En qué sentido es su mejoría?

Cuadro 36
Síntesis de municipios y localidades

LOCALIDADES SEGÚN ENCUESTA APLICADA DEL PROYECTO FOMIX (2004)	MUNICIPIO	LOCALIDADES APOYADAS POR LA SEDESOL (2003)	AUTORIDADES LOCALES
Atlzayanca La Garita Cárdenas Xaltitla	ATLZAYANCA	Las Delicias	PRESIDENCIAS MUNICIPALES Y DE COMUNIDAD.
Huamantla San José Xicohténcatl Ignacio Zaragoza Benito Juárez Tecoac Los pilares	HUAMANTLA	La Lima NCP Teacalco Hermenegildo Galeana Pueblo de Jesús	
Terrenate Villareal Chipilo Toluca de Guadalupe	TERRENATE	Cortesco	
Villa de El Carmen T. Barrio Guadalupe	EL CARMEN TEQUEXQUITLA		
Cuapiaxtla Plan de Ayala San Francisco	CUAPIAXTLA		
	IXTENCO	Ixtenco	
Zitlaltépec Francisco Javier Mina	ZITLALTÉPEC	Rancho Bernardino	

Fuente: Encuesta de caracterización socioeconómica de localidades de la región oriente, proyecto FOMIX, 2004 y SEDESOL (2003); Subdelegación de Desarrollo Social y Humano. Área de Microrregiones. Programa Iniciativa Ciudadana 2003.

Cuadro 37
Lista definitiva de municipios y localidades con migrantes encuestados, 2004.

CLAVE	MUNICIPIO	CLAVE	LOCALIDAD
04	ATLZAYANCA	01	Atlzayanca
		06	La Garita
		07	Lázaro Cárdenas
		23	Xaltitla
		24	Delicias
		77	Colonia Guadalupe
07	EL CARMEN T.	01	Villa de El Carmen T.
		08	Barrio Guadalupe
08	CUAPIAXTLA	01	San Francisco Cuexcontzi
		11	Plan de Ayala
		16	Cuapiaxtla
13	HUAMANTLA	01	Huamantla
		15	Hermenegildo Galeana
		16	Ignacio Zaragoza
		06	Benito Juárez
		25	Los Pilares
		71	La Lima
		39	NCP Teacalco
		44	San José Xicohténcatl
16	IXTENCO	01	San Juan Ixtenco
30	TERRENATE	01	Terrenate
			Villarreal
			Chipilo
			Toluca de Guadalupe
37	ZITLALTÉPEC	01	San Pablo Zitlaltépec
		02	Francisco Javier Mina
	TOTAL	7	26

Fuente: Trabajo de campo exploratorio, efectuado el segundo semestre del 2004, y el primer semestre del 2005.

Las preguntas que se realizaron a las autoridades locales para extraer tanto los nombres como las localidades fueron las siguientes.

- 1.- De esta localidad ¿Conoce usted a familias de migrantes hacia los Estados Unidos?
- 2.- ¿Podría darme sus datos?
- 3.- De no ser posible, ¿Podría mencionar algunos integrantes que han participado del Programa 3 por 1?
- 4.- ¿Sabe cuál es el número de familias migrantes en la localidad?

ANEXO 3

CUESTIONARIO DISEÑADO PARA LA REGIÓN ORIENTE



PROYECTO: La migración internacional como estrategia de reproducción familiar. Condiciones de las familias de la región oriente, Tlaxcala.

OBJETIVO: Considerar los efectos de las remesas en las condiciones de las familias migrantes de la región oriente, que apoyan su reproducción.

Nombre del municipio: _____ Clave: _____

Localidad: _____

Calle, avenida, carretera, camino o descripción del domicilio:

Número exterior: _____ Número interior: _____

C.P. _____

Nombre del entrevistado:

Actividad que desempeña en la localidad:

Nombre del entrevistador:

Núm. del entrevistador: _____ Fecha de levantamiento _____

Núm. de visitas: _____

Observaciones: _____

PREGUNTA FILTRO: Se trata de entrevistar a familiares de migrantes que se encuentran en este momento en los Estados Unidos, por ello se pregunta ¿Algún integrante de la familia (esposo o esposa, hijos o hermanos) actualmente trabaja en los Estados Unidos? De ser afirmativa la respuesta aplicar el cuestionario al jefe o jefa de familia (o afín).

I.- DATOS GENERALES DEL ENCUESTADO.

ESCOLARIDAD_____. EDAD_____.
 OCUPACIÓN_____. SEXO: M () F ()
 PARENTESCO CON EL MIGRANTE_____.

II. DATOS GENERALES DEL MIGRANTE.

- 1.- De esta vivienda ¿me podría decir quién se fue a los Estados Unidos?_____
- 2.- ¿Conoce los motivos por los cuáles tuvo que irse?_____
- 3.- A qué lugar de los Estado Unidos se fue_____.
- 4.- En qué trabaja en los Estados Unidos_____.
- 5.- ¿Qué edad tenía al irse?_____.
- 6.- Al irse ¿Qué tipo de documentación se llevó?_____.
- 7.- ¿Podría decirme si trabajaba antes de irse?_____.
- 8.- En qué_____.

III.- 9.-COMPOSICIÓN FAMILIAR E INFORMACIÓN SOBRE LA VIVIENDA.

La siguiente información tiene como objeto conocer a todos los integrantes que habitan en el hogar (vivienda). Se recomienda iniciar por el esposo o esposa, todos los hijos vivos del mayor al menor y otros integrantes que habitan la misma casa.

Sexo	Relación con el jefe	Lugar dónde nació (municipio y estado)	Estado civil	Escolaridad años	Asistencia escolar	Ocupación principal actual
1						
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						
9						
10						
11						
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						
19						
20						

ESTADO CIVIL

Casada (o) (1) Soltera (o) (2)
Unión Libre (3) Viuda (o) (4)
Divorciada (o) (5)

ESCOLARIDAD

(Escribir arriba años cursados aunque no haya concluido su nivel)

Alfabetización (sabe leer y escribir)

Primaria = 6 años

Secundaria = 9 años

Preparatoria = 12 años

Universidad = 17 años.

ASISTENCIA ESCOLAR

1. Asiste regularmente
2. Asiste de manera irregular
3. Desertó.

V.- CALIDAD DE VIDA

10.- ¿Podría decirme cuánto percibe de ingreso del familiar migrante?_____.

11.- ¿Cada qué tiempo lo recibe?_____.

12.- ¿Lo que recibe de su familiar en Estados Unidos lo complementa con otros ingresos?

Sí (1) (Pasar a la ____).

No (2) (Si la respuesta es no, pasar a la siguiente).

13.- Además de los ingresos mencionados, obtiene ingresos

por:_____.

14.- INFORMACIÓN SOBRE LA VIVIENDA QUE HABITA LA FAMILIA

Tipo de propiedad	Materiales de construcción	Tipo de suelo	Número de cuartos	Baño	Cocina

TIPO DE PROPIEDAD

1. Prestada
2. Rentada
3. Propia
4. Otro

MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN

1. Adobe y teja
2. Ladrillo (o block) y teja o lámina
3. Ladrillo (o block) y techo de cemento
4. Madera.

TIPO DE SUELO

1. Tierra
2. Cemento
3. Mosaico
4. Madera

15.- SERVICIOS DE LA CASA

Agua corriente	Con red instalada	Tratada	Otros
Electricidad	Con red instalada	Adaptada	Otros
Drenaje	Con red instalada	Adaptada	Otros
Estufa	De gas	De petróleo	Otros
Bóiler	De gas	Leña	Otros
Refrigerador			
Lavadora			
Máquina de coser			
Radio o radiograbadora			
Televisor			
Estéreo			
Teléfono	Residencial	Celular	Comunitario*
Disc Man			
Computadora	Con Internet	Sin internet	
Videocasetera			
DVD			
Antena parabólica o similar			
Horno de microondas			
Sala			
Comedor			

Nota: *Comunitario: Servicio público o privado

16.- ¿Ha adquirido algún vehículo?

Tipo de vehículo	Año de Adquisición

TIPO DE VEHÍCULO

1. Auto
2. Camioneta
3. Tractor
4. Otro_____.

CONSUMO BÁSICO.

17.- ¿Cuántas veces a la semana consume los siguientes alimentos?

1.- Carne: () 2. Leche (), 3.Huevo (), 4 verdura (), 5 pan ()

18.- La alimentación que tiene la considera: Muy buena (), buena (), regular (), mala ()

SALUD.

19.- ¿A dónde acude para recibir atención médica?

20.- ¿Cómo considera su estado de salud? Muy bueno (), bueno (), regular (), malo ().

21.- Antes de que se fuera su familiar ¿Me podría decir como consideraba su situación? Muy buena (), buena (), regular (), mala ().

DISTRIBUCIÓN DE LO QUE RECIBE

22.- Me puede decir, cuánto gasta aproximadamente (DE LO QUE LE ENVÍAN) para:
Consumo básico:

Alimentación	Vestido	Salud	Educación	Transporte
Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()
Regular ()	Regular ()	Regular ()	Regular ()	Regular ()
Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()
Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()

23.- Consumo doméstico:

Compra de auto, camión o tractor	Aparatos domésticos	Muebles
Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()
Regular ()	Regular ()	Regular ()
Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()
Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()

24.- Vivienda:

Compra de casa	Construcción	Mejoras
Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()
Regular ()	Regular ()	Regular ()
Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()
Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()

25.- Esparcimiento o diversión:

Asistencia a cines, parques	Paseo a otros estados	Realización de fiestas
Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()
Regular ()	Regular ()	Regular ()
Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()
Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()

26.- Ahorros y otros:

Dinero ahorrado	Pago de deuda	Pago de tarjeta de crédito	Pago de hipoteca
Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()
Regular ()	Regular ()	Regular ()	Regular ()
Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()
Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()	Casi nada ()

27.- Inversión productiva:

Compra de terrenos	Implementos agrícolas	Ganado	Establecer o comprar un negocio	Compra de herramientas
Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()	Mucho ()
Regular ()	Regular ()	Regular ()	Regular ()	Regular ()
Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()	Muy poco ()
Casi nada ()	Casi nada ()	()	Casi nada ()	Casi nada ()
		Casi nada ()		
		()		

28.- ¿Me podría decir cómo obtiene el recurso que le manda su familiar?_____.

29.- De ser a través de una institución ¿podría señalar cuánto le cobran por el trámite?_____.

30.- ¿Cómo les ha afectado la partida de su familiar?_____.

31.-¿En qué ha cambiado su situación?_____.

ANEXO 4

Cuadro 38

PROMEDIOS EN LA ESTRUCTURA DE LA FAMILIA EN LA REGIÓN ORIENTE, 2004.

Promedio de integrantes por familia	
Familias con 1 integrante	5.8
Familias con 2 integrantes	32.9
Familias con 3 integrantes	17.3
Familias con 4 integrantes	22
Familias con 5 integrantes	9.2
Familias con 6 integrantes	4
Familias con 7 y hasta 12 integrantes	7.7
No sabe/ no contestó	1.1
Total	100

Relación con el migrante (Primer integrante)	
Padre	30.8
Esposa	27.9
Madre	22.1
Hermano	5.2
Hermana	4.7
Hijo	1.2
Hija	1.2
Tía	1.2
Esposo	0.6
Prima	0.6
Otros	0.6
No sabe /no contestó	4
Total	100

Escolaridad de los integrantes	Sabe leer y escribir	Primaria	Secundaria	Preparatoria	Universidad	Técnico	Ns/Nc	Total
Primer integrante	16.2	63	11	2.9	0.6	0.6	5.7	100
Segundo integrante	24.2	50.3	16.1	6.2	2.5	0.7	0	100
Tercer integrante	21.2	26.9	37.5	13.4	1	0	0	100
Cuarto integrante	21.1	39.4	25.4	11.3	2.8	0	0	100
Quinto integrante	14.2	42.9	42.9	0	0	0	0	100
Sexto integrante	20	50	25	5	0	0	0	100
Séptimo integrante	7.7	69.2	7.7	15.4	0	0	0	100
Octavo integrante	0	62.5	37.5	0	0	0	0	100
Noveno integrante	42.9	28.6	28.5	0	0	0	0	100
Décimo integrante	50	33.3	16.7	0	0	0	0	100
Undécimo integrante	25	50	25	0	0	0	0	100
Décimo segundo	50	50	0	0	0	0	0	100

Asistencia escolar	No asiste	Desertó	Asiste irregularmente	Asiste regularmente	Total
Primer integrante	65.3	4.1	0	30.6	100
Segundo integrante	44	8	6	42	100
Tercer integrante	54.4	7	1.8	36.8	100
Cuarto integrante	50	11.1	1.9	37	100
Quinto integrante	50.9	3.6	0	45.5	100
Sexto integrante	46	6	0	48	100
Séptimo integrante	28.6	8.5	0	62.9	100
Octavo integrante	35.5	9.7	0	54.8	100
Noveno integrante	70.2	6	3	20.8	100
Décimo integrante	55.6	1.6	1.6	41.2	100
Undécimo integrante	25.5	4.3	2.1	68.1	100
Décimo segundo	26.3	5.3	2.6	65.8	100

Sexo	Masculino	Femenino	Total
Primer integrante	31.1	68.9	100
Segundo integrante	56.7	43.3	100
Tercer integrante	50	50	100
Cuarto integrante	52.8	47.2	100
Quinto integrante	45	55	100
Sexto integrante	30.8	69.2	100
Séptimo integrante	62.5	37.5	100
Octavo integrante	28.6	71.4	100
Noveno integrante	16.7	83.3	100
Décimo integrante	75	25	100
Undécimo integrante	100	0	100
Décimo segundo	0	100	100

Fuente: Basado en encuesta realizada en 2004-2005