



Agosto 2018 - ISSN: 1696-8352

LÍMITE DE CUPOS DE EMBARQUES AÉREOS DEL SECTOR FLORÍCOLA

Autor:

Cusme Aguilera Roger Antonio

Estudiante del 8vo Semestre Comercio Exterior

rcusmea@ulvr.edu.ec

Coautor:

MSC. Héctor Duarte Suarez

Master en Docencia Superior

Universidad Laica Vicente

Rocafuerte de Guayaquil

hectorduarte@ulvr.edu.ec

Para citar este artículo puede utilizar el siguiente formato:

Cusme Aguilera Roger Antonio y Héctor Duarte Suarez (2018): "Límite de cupos de embarques aéreos del sector florícola", Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana, (agosto 2018). En línea:

<https://www.eumed.net/rev/oel/2018/08/embarques-aereos-floricola.html>

RESUMEN:

Las rosas son plantas muy conocidas por su belleza en todo el mundo, especialmente en el sector de las flores de corte. En el presente artículo se dan a conocer los problemas que existen al momento de exportar rosas vía aérea por su limitado cupo de embarques, específicamente en fechas importantes como San Valentín, Día de las madres o Día de la mujer. Las rosas son flores delicadas que deben ser tratadas con mucho cuidado al momento de transportarlas, por este mismo motivo la mejor opción de embarque es el aéreo sin embargo hay empresas que optan por enviarlas vía marítimo como solución oportuna el problema del límite de cupos aéreos, las mismas que se dan en fechas importantes ya antes mencionadas. En busca de soluciones, aerolíneas mundialmente conocidas buscan aumentar su capacidad de carga, sin embargo no abastecen la demanda de rosas, causando altas tarifas para los exportadores y al final aumentando el precio que deberá pagar el cliente en el país de destino. Debido a esto nace la idea de poder transportar las rosas en un medio de transporte diferente, para poder optimizar costos y operaciones, lo cual beneficia tanto al importador como exportador, es más rentable y se acaparan costos. Sin embargo la desventaja de optar por el transporte marítimo sería la duración que demora este transporte a su destino, ya que la diferencia de tiempo es evidente entre transporte aéreo y el transporte marítimo, pero sin duda alguna el transporte marítimo representa mayor ventaja y mayor ganancia. El embarque marítimo en exportaciones de rosas representa una ventaja comparativa, ya que significa un gran ahorro para quienes realizan la exportación de este producto. (Ejemplos, 2017)

Palabras Clave: Flores de corte, demanda, altas tarifas, exportadores, transporte marítimo

ABSTRACT:

Roses are plants that are well known for their beauty all over the world, especially in the field of cut flowers. The present article is about the problems that exist at the time of exporting roses by air for their limited quota of shipments, specifically on important dates such as Valentine's Day, mother's Day or Women's Day. The roses are delicate flowers that must be treated with great care when transporting them, for this same reason the best option of boarding is the air however there are companies that choose to send them by sea as a solution timely to the problem of the limit of air quotas, the which are given in important dates already mentioned above. In search of solutions, globally known airlines seek to increase their cargo capacity, however they do not supply the demand for roses, causing high rates for exporters and ultimately increasing the price that the customer must pay in the destination country. Because of this, the idea of being able to transport roses in a different means of transport is born, in order to optimize costs and operations, which benefits both the importer and exporter, is more profitable and costs are monopolized. However, the disadvantage of opting for maritime transport would be the duration that this transport delays to its destination, since the time difference is evident between air transport and maritime transport, but without a doubt the maritime transport represents greater advantage and greater profit. Maritime shipping in rose exports represents a comparative advantage, since it means a great saving for those who export this product.

Key words: Cut flowers, demand, high rates, exporters, marine transport

1. INTRODUCCIÓN

Las exportaciones por vía aérea continúan creciendo, según Pro Ecuador debido a la rapidez en que la carga llega al lugar de destino. La oferta exportable de productos perecederos como las rosas, elegidas en el mercado internacional por su calidad, muchas veces se ve afectada por la falta de espacios en las líneas aéreas en temporadas altas, desalentando así a este sector de la economía. Esto tiende a que los precios de los embarques o fletes encarezcan el costo del producto. En el presente artículo, se pretende analizar y describir al sector exportador de flores, su participación en el mercado ecuatoriano, estadísticas, y los problemas que lo afectan. (Informeareo, 2018)

2. MÉTODOS

En este punto se habla en la determinación y cuantificación de la oferta y demanda también haciendo el análisis de los precios y lo que cuesta la comercialización. Analizaremos los precios de las Rosas el cual tendremos las mismas unidades lo que cambiara es los centímetros se tendrá desde 0.70cms hasta 1.00 cms los precios de 0.70cms es de \$22.00 dólares de 0.80cms tienen un costo de \$24.00 dólares el de 0.90cms tiene un valor de \$26.00 dólares y de 1.00cms cuesta \$28.00 dólares. También analizaremos las fuentes primarias y fuentes secundarias

2.1 Fuentes Primarias

La observación directamente la conducta del usuario para este análisis utilizaremos el Método de Experimentación el cual el investigador analiza la información directa del usuario aquí se podrá los cambios de conductas como, por Ejemplo: La modificación del envase del producto en este caso es las rosas y observamos por el hecho del consumo de rosas es más o menos. El acercamiento incluyendo una conversación directa con el usuario en este punto igual a la observación directamente solo que podemos preguntarle cuales son los problemas que existen el abastecimiento de las rosas y luego se podrá analizarlos con un cuestionario (Shugulí, 2013)

2.2 Fuentes Secundarias

En este punto van la información de la empresa:

NOMBRE: ROSAOPRIMA CIA. LTDA.

RUC: 1791338502001

COMERCIO EXTERIOR EN LOS ULTIMOS 5 AÑOS

IMPORTACIONES CON EL REGISTRO: 128

VALOR: \$1, 404,104

EXPORTACIONES CON UN REGISTRO: 2,634

VALOR: \$ 74, 456,719

ROSAPRIMA CIA.LTDA ES UNA EMPRESA QUE REALIZA COMERCIO EXTERIOR CON IDENTIFICACIÓN TRIBUTARIO 1791338502001 HA REALIZADO 2,762 REGISTROS EN LOS ULTIMOS 5 AÑOS.

3. RESULTADOS:

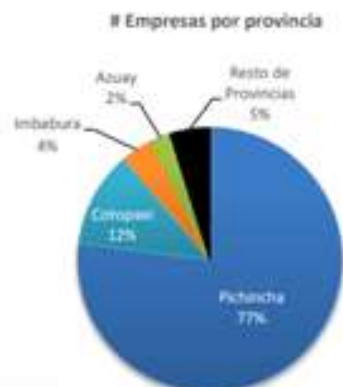
El gobierno nacional, trabaja constantemente en fomentar las exportaciones, en el caso de las flores según la corporación financiera nacional en el año 2016 existían más de 200 empresas dedicadas al cultivo y exportación de flores en la región Interandina:

Ilustración # 1

Cultivo de flores, incluida la producción de flores cortadas y capullos. (A011903)	# Empresas 2016	# Empleados 2016
Grande	54	22.750
Mediana	83	6.435
Micro	28	133
Pequeña	39	549
Total general	204	29.867

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Subgerencia de Análisis e información
Nandina: 0603



Según el gráfico anterior, esta actividad genera plazas de trabajo lo cual es importante en el crecimiento y desarrollo del país. Las cifras del banco central para el año 2016 detallan que el principal país de destino de las exportaciones de flores ecuatorianas es Estados Unidos con un 40% de participación seguido de los países de Rusia y Holanda.

Ilustración # 2
Exportaciones Nacionales de Por País (2013-Julio 2017)
FOB en Millones USD

Área Económica Destino	2013 Miles USD FOB	2014 Miles USD FOB	2015 Miles USD FOB	2016 Miles USD FOB	2017 Miles USD FOB	Total Miles USD FOB
Estados Unidos	344.241,97	352.605,21	359.587,19	382.724,89	272.856,42	1.712.015,68
Rusia	195.660,75	209.565,68	122.694,21	114.246,96	83.312,75	725.480,35
Holanda	69.674,73	84.003,03	70.848,49	64.205,55	38.018,65	326.750,45
Italia	26.888,95	32.682,33	28.845,87	30.570,30	17.678,41	136.665,85
Resto del Mundo	193.784,15	239.386,84	237.963,35	210.713,55	154.141,89	1.035.989,79
Total	830.250,56	918.243,09	819.939,10	802.461,25	566.008,12	3.936.902,13

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Subgerencia de Análisis e información
Nandina: 0603

Exportaciones Nacionales de Flores(2013-Jul2017) en FOB Miles USD

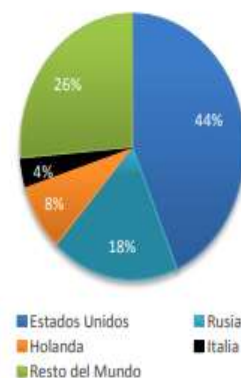


Ilustración # 3
Exportaciones Nacionales Por Año 2013-Julio 2017)

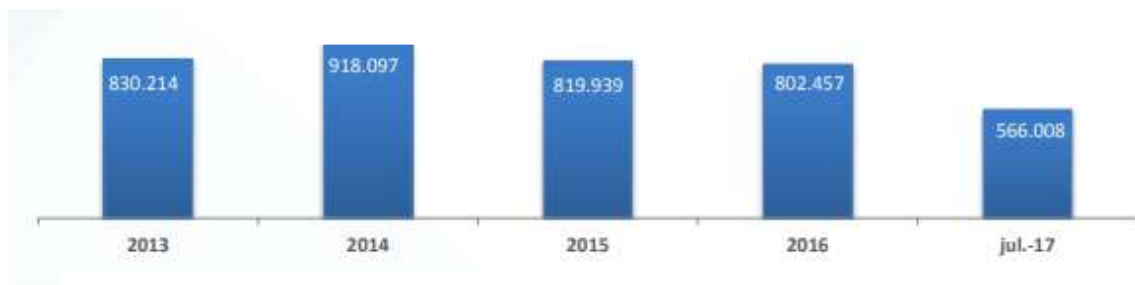
Año	TON	Miles USD FOB	Toneladas Promedio (Miles USD)
2013	153.714,91	830.250,56	5,40
2014	165.189,73	918.243,09	5,56
2015	145.824,33	819.939,10	5,62
2016	143.186,79	802.461,25	5,60
Jul-17	100.146,44	566.008,12	5,65
Total	708.062,20	3.936.902,13	27,84



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Subgerencia de Análisis e información
Nandina: 0603

La balanza comercial de este sector en los últimos 3 años ha sido positiva:

Ilustración # 4
Balanza Comercial
(Miles USD)



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Subgerencia de Análisis e información

Nandina: 0603

El networking facilita que los consumidores estadounidenses acceden a la compra de flores focalizando su atención en calidad, valor agregado, fresca. Esta industria continua en constante crecimiento porque una vez que se conoce al producto, se vuelve un hábito el adquirirlo de forma frecuente. Las florerías en Estados Unidos tienen un aumento en la oferta promedio de 5.6% anual. Según el Produce Marketing Association, menciona que los comerciantes ofertaran las flores durante todo el año, no solo en temporadas altas. (informeaereo, 2018)

4. DISCUSION:

El cambio del medio de transporte internacional aéreo al transporte marítimo en las cargas aéreas del sector florícola es viable y comprobado ya que las pruebas expuestas anteriormente corroboran los resultados obtenidos. El diario El Universo escribió un comentario respecto al límite de cupos aéreos para exportación de rosas en el cual enfatiza que el espacio que ofrecen las distintas líneas aéreas para la carga de las mismas no es suficiente para la demanda que tienen en fechas memorables destacadas como el día de los enamorados y día de la mujer. Los resultados obtenidos de la presente investigación mediante el análisis estadístico efectuado nos demuestran que realizando el cambio del medio de transporte internacional aéreo al marítimo resuelve el problema del límite de cupo de embarques aéreos refiriéndose específicamente al sector florístico. Cabe recalcar que si se realiza el cambio antes mencionado, cambia el proceso logístico por la diferencia que existe en el volumen de la carga marítima versus la carga aérea, pero se pueden sacar ventajas al usar el transporte marítimo como medio de transporte ya que se incrementaría las exportaciones de rosas a un costo

mucho más bajo, lo cual permitirá ser más competitivos en el mercado por el tema de disminución de costos. (Informeareo, 2018)

5. CONCLUSIONES

El objetivo de esta investigación es proponer un plan logístico de exportación de rosas vía marítima para la Empresa Rosa Prima, en la presente proponemos que en fechas importantes de alta demanda del consumo de rosas como son el Día de San Valentine y el día de la madre la exportación de rosas se realice por vía marítima. Esto nos permitirá no tener inconvenientes al momento de reservar los cupos en las líneas aéreas, porque para las mencionadas fechas esta vía de transporte es muy concurrida. Esto ocasionada que los costos de transporte vía aéreo se vean incrementados por ser temporadas importantes.

6. RECOMENDACIÓN

Al momento de la producción de Rosas hay que tener en consideración ciertos factores como: la realización de labor de campo a tiempo, aplicación de los agroquímicos, conocimiento acerca del manejo y ubicación de cada variedad de Rosas, fertilización del suelo y enfermedades de raíces o presencia de insectos que pueda tener, dado a que estos factores influyen en mediano plazo la disminución de su producción y a la vez que no se pueda efectuar dicha venta.

A pesar de que las flores en general como producto ecuatoriano no han presentado problemas fitosanitarios, estos podrían mostrarse si no se toman las medidas preventivas y de limpieza, el cual pude que obtenga cualquier tipo de enfermedad sobre todo si se trata de comercializarlas al mercado externo, dado a que en ciertos países poseen estatutos muy rigurosos con respecto a estos problemas, mediante que no pueda ingresar dicha carga de rosas a su país destino y tenga que ser devuelto a su exportador por malas condiciones el cual no se haiga pactado anteriormente. Por eso se recomienda un manejo adecuado en el tema Ambiental. Además es indispensable contar con las normas Fitosanitaria y Sanitarios comúnmente llamado Sellos Verdes.

Bibliografía

Ejemplos. (07 de Agosto de 2017). Obtenido de <https://www.ejemplos.co/ejemplos-de-articulo-cientifico/>

- informeaereo. (10 de Junio de 2018). *informeaereo*. Obtenido de <http://informeaereo.com/2018/02/millones-de-rosas-volaron-para-el-dia-de-los-enamorados/>
- Informeaereo. (14 de Abril de 2018). *Informeaereo*. Obtenido de <http://informeaereo.com/2018/07/crece-moderadamente-la-demanda-de-carga-aerea/>
- Informeaereo. (14 de 04 de 2018). *informeaereo*. Obtenido de <http://informeaereo.com/2018/07/latinoamerica-la-region-con-mayor-crecimiento-de-la-carga-aerea/>
- Shugulí, J. A. (06 de Junio de 2013). *UNIVERSIDAD CENTRAL DEL ECUADOR* . Obtenido de <http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/1576/1/T-UCE-0005-283.pdf>