



Mayo 2018 - ISSN: 1988-7833

ANÁLISIS DE LAS EXPORTACIONES DEL ECUADOR EN EL PERÍODO 2006-2016

Edgar Salas L.¹

Universidad Espíritu Santo – Ecuador
Km. 2.5 Vía la Puntilla, Vía Samborondón
esalas@uees.edu.ec

Para citar este artículo puede utilizar el siguiente formato:

Edgar Salas L. (2018): "Análisis de las exportaciones del Ecuador en el período 2006-2016", Revista Contribuciones a las Ciencias Sociales, (mayo 2018). En línea:
<https://www.eumed.net/rev/cccss/2018/05/analisis-exportaciones-ecuador.html>

Resumen

La presente investigación analiza las exportaciones del Ecuador hacia el mundo durante el período comprendido entre los años 2006 al 2016, la importancia de esta investigación está en la necesidad de comprender la evolución que han tenido los diferentes subsectores dentro del sector agrícola ecuatoriano. De esta manera se podrán sacar conclusiones relacionadas a su desempeño, y al potencial que tendría en un mediano y largo plazo. Se aplicó el enfoque cualitativo, mediante el cual se recopila y analiza la información para posteriormente sacar conclusiones e hipótesis sobre los diferentes sucesos y el porqué de sus características. De lo investigado se concluyó que las principales exportaciones corresponden a los sectores; bananero, cacaotero y bananero las cuales en algunos escenarios han incrementado sus ingresos por exportación en diez veces en comparación con lo que se observaba en el 2006. Sin embargo existe la excepción del sector petrolero que ha tenido un declive, el cual ha podido ser aplacado por el acelerado desarrollo de los otros productos de exportación.

Palabras claves: exportaciones, importaciones, balanza comercial, productos tradicionales, productos no-tradicionales.

Abstract

This research analyzes the exports of Ecuador to the world during the period from 2006 to 2016, the importance of this research is the need to understand the evolution of the different subsectors within the Ecuadorian agricultural sector. This way you can draw conclusions related to their performance, and the potential that would have in the medium and long term. The qualitative approach was applied, through which the information is collected and analyzed to later draw conclusions and hypotheses about the different events and the reason for their characteristics. From the research it was concluded that the main exports correspond to the sectors; banana, cocoa and banana plantations which in some scenarios have increased their export income by ten times compared to what was observed in 2006. However, there is the exception of the oil sector that has had a decline, which could have been appeased for the accelerated development of the other export products.

¹ Director Académico de la Facultad de Comunicación en la Universidad de Especialidades Espíritu Santo, Máster en Diseño & Branding

Keywords: exports, imports, trade balance, traditional products, non-traditional products.

1. INTRODUCCIÓN

La economía ecuatoriana ha pasado por un proceso evolutivo acelerado a partir del establecimiento del dólar estadounidense como moneda nacional. La recuperación del colapso del sistema bancario ecuatoriano se dio por diversos factores, y la repercusión expandió hacia los sectores productivos; los cuales no solo habían experimentado una caída en los precios de sus productos pero necesitan financiar diferentes proyectos de inversión para recuperar su infraestructura y poder ser productivos nuevamente (Andes, 2017).

Con la implementación del dólar estadounidense se empezó a experimentar una estabilidad económica, la cual les permitió al Estado y a los bancos sobrevivientes de la crisis del 99 a fomentar un proceso de recuperación. Cabe recalcar que existe una correlación directa entre la estabilidad y solidez del sistema bancario con el desenvolvimiento de los sectores productivos dentro de una economía; en el caso ecuatoriano el sector agrícola principalmente (Valenzuela-Klagges, B., & Espinoza Brito, L., 2015).

La crisis financiera, el fenómeno del Niño y shocks externos afectaron gravemente al sector agrícola ecuatoriano, en términos de productividad y rentabilidad. En Ecuador históricamente las exportaciones de productos primarios han sido fundamental para su desarrollo, y esto es algo que predomina hasta en la actualidad sin ninguna propuesta de variación en un futuro cercano (Basabe-Serrano, S., & Martínez, J., 2014).

A partir del año 2002 la situación económica del país empezó a evolucionar de manera favorable, se dieron algunos proyectos como la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP). Durante esa década a pesar de la inestabilidad política durante el gobierno de Lucio Gutiérrez, se mantuvo una estabilidad económica que se debida primordialmente a las exportaciones de petróleo y a las remesas (Wong & Kulmer, 2010).

A partir del año 2007 se inició un proceso político que involucraba otros aspectos como el socioeconómico y ambiental. La Revolución Ciudadana se basó en la ideología del Socialismo del Siglo 21 e impuso el proyecto denominado Plan del Buen Vivir. En cuanto a la productividad del país, se inició un proceso de limitar las importaciones de ciertos productos con el criterio que estos podrían ser producidos aquí. De igual manera se otorgaron créditos y capacitación técnica a varios sectores como el camaronero y bananero.

Las medidas tomadas por el Gobierno Central estuvieron enfocadas hacia el desarrollo de los diferentes sectores, y que esto incrementa el nivel de competitividad de los productos ecuatorianos. Sin embargo, los resultados no fueron los esperados y se observó un déficit en la balanza comercial desde el 2009 hasta el 2015. Al ser el Ecuador una economía dolarizada, esto causa un problema de liquidez que se va agravando cada año.

Uno de los problemas que afronta la economía ecuatoriana es el alto riesgo que conlleva todas las actividades relacionadas con la agricultura, ganadería y la acuicultura, las cuales están expuestas a los shocks externos y a los desastres naturales. En el país los diferentes sectores no han podido diversificar su producción, y tampoco ha existido una industrialización que permita niveles de competitividad; lo cual debería ser una de las prioridades para la sobrevivencia en un futuro cercano el cual será más competitivo.

El propósito de este trabajo de investigación es el de analizar la evolución que tuvieron las exportaciones petroleras y no petroleras del Ecuador en los últimos cinco años. Además se hará una revisión a profundidad de las diferentes propuestas y estímulos establecidos desde el Gobierno Central para el correcto desarrollo y desenvolvimiento de las mismas. Esto permitirá tener una comprensión más amplia sobre el tema. De esta manera se pueden llegar a conclusiones y formular recomendaciones para el futuro.

1.1. Exportaciones de cacao ecuatoriano

La economía ecuatoriana se ha caracterizado históricamente por las exportaciones de ciertos productos primarios, los cuales han sido cotizados en mercados internacionales debido a su alta calidad. Uno de los ejemplos de estos fue a finales del Siglo XIX, cuando la exportación de cacao fue reconocida a nivel global. Los niveles de las exportaciones cacaoteras permitieron niveles de crecimiento, especialmente en la región costa del país, en las provincias como Guayas y Los Ríos donde se concentraba la producción nacional.

Los niveles de exportación de cacao incrementaron exponencialmente entre 1820 y 1860, años en los cuales se exportaban entre 120 mil y 160 mil quintales. Después de 1860 las exportaciones incrementaron a más de 300 mil quintales, hasta que en 1920 se obtuvo una exportación superior a los 800 mil quintales (40 mil toneladas métricas) (Anecacao, 2014).

Durante este tiempo el Ecuador era el exportador de cacao más importante a nivel mundial, lo cual representó que se dinamizará la economía y se crearan instituciones como bancos debido a los altos niveles de liquidez. Este se lo conoce como el primero boom de un producto de exportación ecuatoriano, el cual después de un periodo de crecimiento acelerado dejó de tener la misma relevancia; lo cual se debió a la falta de la tecnificación y diversificación en la producción (PROEcuador, 2013).

Después del declive de la economía ecuatoriana a finales de la década de 1990, las exportaciones de cacao decrecieron considerablemente, siendo el punto más bajo en el año 2000 cuando solo se exportaron 38 millones de dólares. A partir de este año se observa una importante recuperación, y 3 años después llegaron a 120 millones de dólares. Esto se debe a un incremento en el precio entre 2001 y 2003 (Vassalo, 2015).



Figura 1. Precio de cacao por tonelada métrica entre Enero 2001 y Diciembre 2003 (en miles de \$)

Como podemos observar en la Figura 1, el precio de comercialización por tonelada métrica incrementó de 1 mil dólares en Enero 2001 a 2 mil 200 dólares para Noviembre 2002. Se observa un leve descenso antes de alcanzar el punto máximo el Enero 2003, cuando el precio alcanzó los 2 mil 280 dólares. Las fluctuaciones de precio se deben a cambios de la demanda u oferta de este producto (Alarcón, N. M., & Menéndez, J., 2016).

A partir de Julio 2003 los precios se mantuvieron en un promedio que no supera los 1 mil 700 dólares hasta Octubre 2006. A partir de Noviembre 2006 los precios de cacao empezaron a subir nuevamente, así como lo hicieron derivados de este producto tales como la manteca de cacao, el licor de cacao, y otros elaborados (Radi, C. & Ramírez, P., 2008).

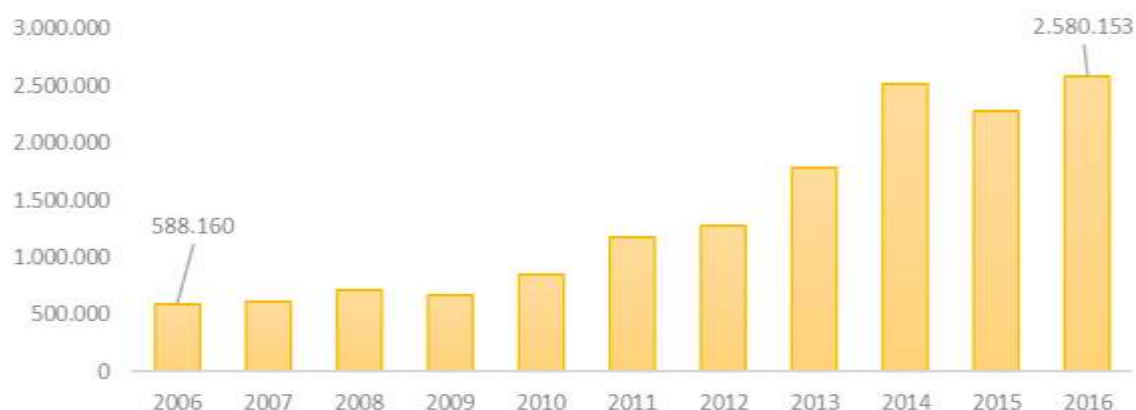


Figura 2. Exportaciones de cacao en el período 2006-2016 (en miles de dólares).

En la Figura 2 podemos apreciar el incremento en la última década, entre 2006 y 2016 las exportaciones de cacao han crecido en casi 2 mil millones de dólares. Estos son los niveles más altos que se han registrado en la historia, y la tendencia sugiere que el incremento seguirá dándose en los años siguientes. La meta del sector ha sido incrementar su productividad, lo cual se ha conseguido por una importante inversión en tecnología (Anecacao, 2014).

En Ecuador se cultivan dos tipos de cacao, uno es el conocido como 'cacao fino de aroma' y el otro es el 'CCN-51'. El CCN-51 (Colección Castro Naranjal – 51) es una cepa de cacao que ha sido modificada genéticamente, pero alcanza popularidad después del Fenómeno del Niño de 1998 que arrasó con las plantaciones de cacao. La resistencia y la productividad por hectárea del CCN-51 lo hacían más atractivo para los productores.

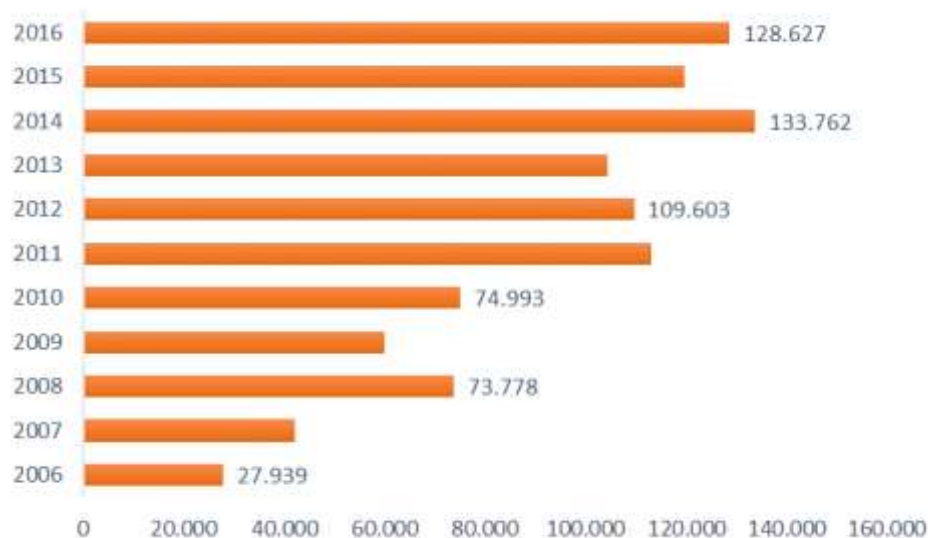


Figura 3. Exportaciones de elaborados de cacao en el período 2006-2016 (en miles de dólares).

La misma tendencia que se vio dentro de las exportaciones de cacao en el período entre 2006 y 2016 se repite para los elaborados. En el caso de la exportación de elaborados de cacao el incremento ha sido de más de 100 millones de dólares en este período, que se debe netamente a la estrategia de ingreso de estos productos a mercados internacionales.

1.2. Exportaciones camarón ecuatoriano

El auge del sector camaronero empezó a mediados de la década de 1970, en un período conocido como la revolución azul debido a la relevancia que obtuvieron productos del mar en los mercados internacionales. El crecimiento acelerado del sector camaronero ecuatoriano se dio durante la década de 1980 y 1990, esto se debió principalmente a los

bajos costos de inversión para iniciar dicho negocio. Debido al poco o inexistente control ambiental, se realizaron operaciones que tuvieron un impacto negativo en el mismo.

Hasta el año de 1984 se estimaban que existían un total de 90 mil hectáreas que correspondían a las piscinas que se utilizaban para el cultivo de camarón; la mayoría de estas se encontraban en áreas de manglares. Se estima que un período de tiempo entre 1984 y 1994 el crecimiento de las hectáreas de piscinas se dobló, es decir existían un número superior a los 180 mil hectáreas. El acelerado crecimiento se debió a la alta rentabilidad, en la cual se invertían 500 dólares y se obtenían 5 mil dólares de ganancias netas (Bravo, 2002).

Hasta 1998 la evolución del sector se dio al mismo paso, sin embargo debido a la mala implementación de los procesos en los cuales se buscaban niveles de rentabilidad inalcanzables los problemas iniciaron. La cantidad de larvas utilizadas en los cultivos era muy alta, lo cual causaba que se propaguen las plagas con mayor rapidez. Al mismo tiempo el agua y el suelo se contaminaban de manera que no podían ser usados nuevamente.

La aparición de la plaga denominada como 'mancha blanca' marca el declive del sector camaronero, a esto se le sumó un fenómeno del Niño y el colapso del sistema bancario ecuatoriano. La productividad de los cultivos de camarón se desplomó, cuando en su tope las exportaciones fueron de 1 mil 875 millones de dólares en 1998; dos años después menos de 700 millones. Esto representaba un descenso del 80% en los ingresos por exportaciones.

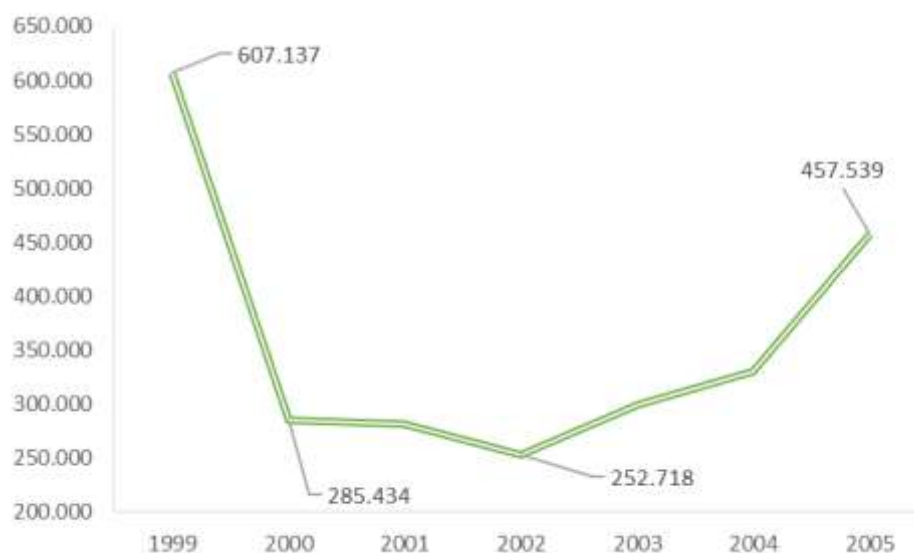


Figura 4. Exportaciones de camarón en el período 1999 – 2005 (en miles de dólares)

Las exportaciones de camarón cayeron en picada a partir del año 98 como se mencionó anteriormente, el punto más bajo como se puede analizar en la Figura 4 fue en el 2002 cuando estas representaron solo 252 millones de dólares. A partir de ese punto se empieza a recuperar, sin embargo esta se da lentamente en los siguientes años. Lo primordial fue el cambio en los procesos de establecer la infraestructura y los cultivos.

El proceso anterior constaba en la tala de zonas de manglares para despejar el área para las piscinas. En los cultivos se utilizaban como mínimo 10 mil larvas y como máximo 70 mil larvas, esto dependía de la intensidad del cultivo. Usualmente el valor por larva es de un dólar, y solo la mitad de las larvas sobreviven. En este proceso se utilizaban diversos químicos, pesticidas y fertilizantes, y el agua se cambiaba periódicamente.

Esto implicaba que el agua que se descartaba llegaba a los ríos y otros afluentes de agua los cuales eran contaminados. Debido a los químicos se utilizaban se producía la salinización de la tierra donde se encontraban las piscinas, lo cual causaba que estas se vuelvan inútiles para cualquier tipo de actividad (Notarianni, 2006).

El sector se vio muy golpeado debido a esta excesiva contaminación, que de manera directa afectaba los cultivos de camarón mediante la propagación de diferentes plagas. Aparte de esto los estragos del fenómeno del Niño también se sumaron, y los productores camaroneros no tuvieron los recursos necesarios debido al quiebre del sistema bancario ecuatoriano. La verdadera recuperación del sector camaronero se da a partir del año 2006 cuando las exportaciones superan los 500 millones de dólares (Notarianni, 2006).

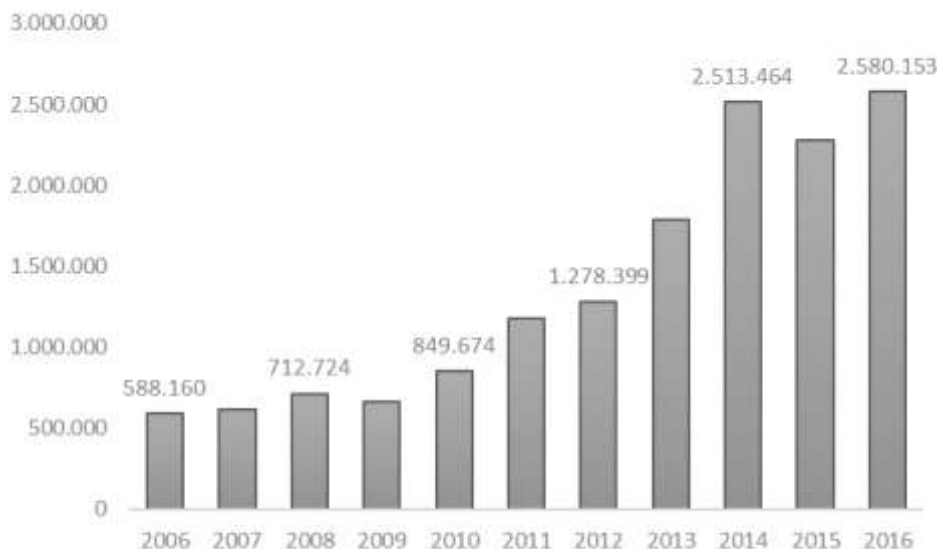


Figura 5. Exportaciones de camarón en el período 2006-2016 (en miles de dólares).

Como podemos observar en la Figura 5 la recuperación se da de manera acelerada, esto se debe principalmente a un declive en la producción en países asiáticos. Esto representa una oportunidad para los productores de camarón ecuatoriano, los cuales ya se habían preparado durante algunos años obteniendo diferentes certificaciones internacionales que garantizaban su nueva postura ecologista y de alta calidad (Molina, D., & Vélez, P., 2016).

El sector también pudo expandirse al diversificarse dentro de su producción, en especial para mercados como el de Estados Unidos y la Unión Europea. Esto se debe a la alta calidad del camarón ecuatoriano (Ekos Negocios, 2013).

1.3. Exportaciones de banano ecuatoriano

El sector bananero ecuatoriano tuvo su auge a partir de la Presidencia de Galo Plaza Lasso a comienzos de 1950, la política de Plaza Lasso estaba enfocada en el estímulo de la agricultura. Cabe recalcar que las actividades relacionadas a las exportaciones de banano iniciaron en 1880, sin embargo estas no fueron tan representativas. Para que existiese este auge, tuvo que existir un cambio en la mentalidad en los productores y una predisposición al cambio; algo que favoreció el desenvolvimiento del sector (Orozco, 2017).

A partir de 1930 se estableció una ruta entre Ecuador y Estados Unidos; los aviones partían desde la ciudad de Guayaquil cargados de banano. Posteriormente las actividades empezaron a expandirse, esto se debió a la intervención por parte de la compañía estadounidense United Fruit Company; la cual era la más importante a nivel mundial y tenía la infraestructura necesaria para el transporte y comercialización de la fruta (BCE, 2017).

Sin embargo, debido a los problemas económicos que se vivieron durante la década de 1930 por la caída de la economía estadounidense en lo que se denominó la Gran Depresión y posteriormente por la Segunda Guerra Mundial; las exportaciones de banano y de otros productos no pudieron desarrollarse normalmente. Los precios empezaron a caer, debido al poco interés en importar banano y por ende la producción se quedó estancada.

Se considera que han existido tres etapas dentro del auge del sector, el primero se dio entre 1948 y 1975. A partir de 1976 las exportaciones de petróleo de la región amazónica empezaron a tener mayor relevancia, y el banano pasó a ser el segundo producto más exportado. En la actualidad el banano sigue teniendo la misma importancia que en décadas anteriores, a pesar que en ciertos años ha perdido terreno en contra de las exportaciones de camarón que se han dinamizado (Aguirre, L., & Geanella, I., 2015).

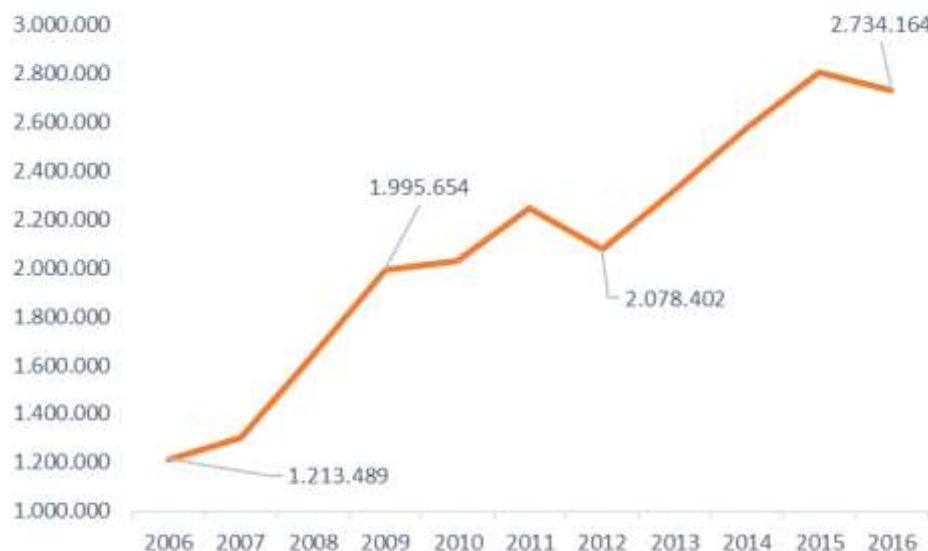


Figura 6. Exportaciones de banano en el período 2006-2016 (en miles de dólares).

Las exportaciones de banano han tenido un excelente desempeño en los últimos diez años, tomando en consideración ciertos períodos que debido a externalidades hubo pequeños descensos en la cantidad exportada. Estas bajas se deben primordialmente a una caída en el precio de comercialización de la fruta, o a cualquier tipo de afectación debido a la expiración de preferencias de producto ecuatoriano, entre otros factores (Molina, D., & Vélez, P., 2016).

A partir de comienzos del 2017 está vigente el Acuerdo Multipartes firmado con la Unión Europea, el cual permitirá que el banano ecuatoriano pueda ingresar a diferentes y nuevos mercados con un potencial de 500 millones de habitantes y un PIB per capita superior a los 30 mil dólares. Sin embargo existe una restricción a la cantidad de banano que podrá ingresar durante los 3 primeros años, después de esto no existirá ningún límite, y podrán crecer las exportaciones de banano de manera significativa (Orozco, 2017).

Tabla 1: Restricción de exportaciones de banano ecuatoriano hacia la Unión Europea

2017	2018	2019	2020
1801788	1880127	1957500	Sin limites

1.4. Exportaciones de petróleo ecuatoriano

La búsqueda por petróleo en suelo ecuatoriano comenzó a partir del comienzo del Siglo XX, cuando en la provincia de Santa Elena se encontraron pozos en la zona del pueblo de Ancón. La búsqueda había tomado algunos años sin ningún fruto, hasta que se encontraron pozos que justificaban la inversión que se iba a realizar. La compañía que empezó la explotación petrolera fue la Anglo Ecuatorian Oilfields Company, la cual era de capital netamente británico que se asentó dentro de esta zona geográfica.

La exportación de petróleo proveniente de Ancón tuvo su punto máximo en el 1962, cuando se produjeron 2 mil barriles de petróleo por día. Después de este año, los pozos pasaron a ser controlados por la Corporación Estatal Petrolera Ecuatoriana, lo que hoy en día se

conoce como la Empresa Publica Petroecuador. La producción diaria siguió bajando, llego hasta niveles de 650 barriles por día, hasta que en 1980 pasa a manos de la Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL) debido a su baja rentabilidad.

La explotación petrolera en la región amazónica empezó en 1972, año en el que se exportaron un total de 300 mil barriles a un precio de dos dólares por barril. Esto representaba una fuente importante de ingresos para el país, algo que sigue muy vigente incluso hasta el día de hoy. En el año 1977 se realiza la inauguración de la Refinería de Esmeraldas, esta contaba al comienzo con una capacidad de procesamiento superior a los 50 mil barriles por día; la que después tuvo algunas ampliaciones en su infraestructura (Giller, 1996).

Las exportaciones de petróleo ecuatoriano siempre han tenido una relevancia dentro del desenvolvimiento económico del país. Sin embargo, esto se ve opacado por la inhabilidad de contar con una refinería para la producción de derivados de petróleo, lo cual causa que se tengan que importar una cantidad importante. La Refinería del Pacifico lleva casi 10 años estancada, sin ningún tipo de esperanza en un futuro cercano.

Tabla 2: Importaciones de combustibles y lubricantes hacia Ecuador

Combustibles y lubricantes		
2006	\$	2.380,87
2007	\$	2.578,32
2008	\$	3.357,83
2009	\$	2.338,31
2010	\$	4.042,82
2011	\$	5.086,54
2012	\$	5.441,27
2013	\$	5.927,19
2014	\$	6.417,32
2015	\$	3.950,10
2016	\$	2.490,43

Entonces cuando analizamos los datos dentro de la Tabla 2 nos damos cuenta que existe un grave problema, cada año se gastan miles de millones de dólares en combustibles y lubricantes que podrían haber sido fabricados en Ecuador. Si sumamos todas estas cifras en los últimos diez años casi llegamos a los 45 mil millones de dólares.

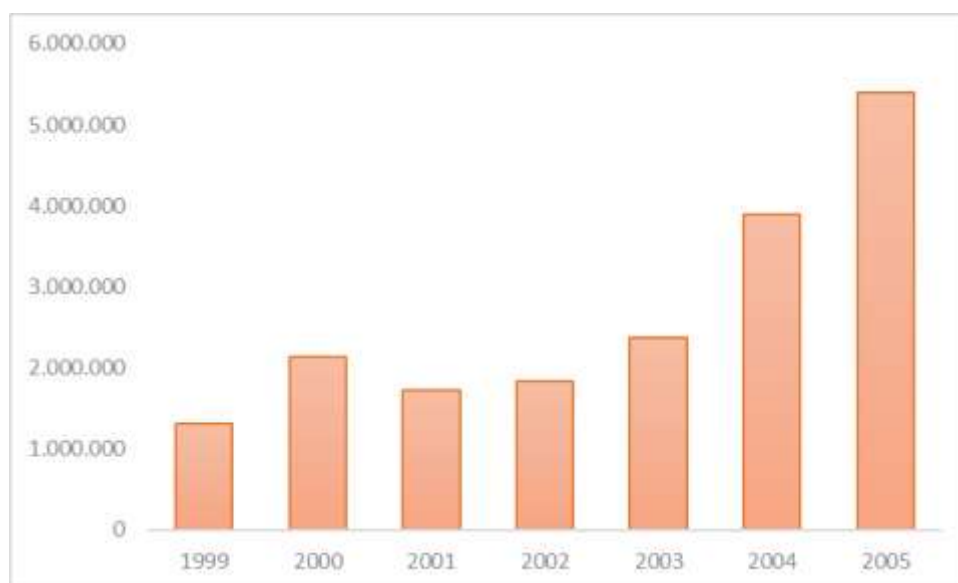


Figura 7. Exportaciones de petróleo en el período 1999-2005 (en miles de dólares).

Las exportaciones de petróleo han incrementado en los últimos años, sin contar períodos como 2009 donde se observaron leves caídas del precio. En comparación con lo que se percibía antes del 2006 la diferencia es abismal, lo cual representa una subida en el precio a partir de ese año en el cual se empieza a comercializar por encima de los 80 dólares en promedio anual. Esto fue algo beneficioso para el país, y durante todo el proceso de la Revolución Ciudadano se mantuvo esta tendencia hasta el 2015.

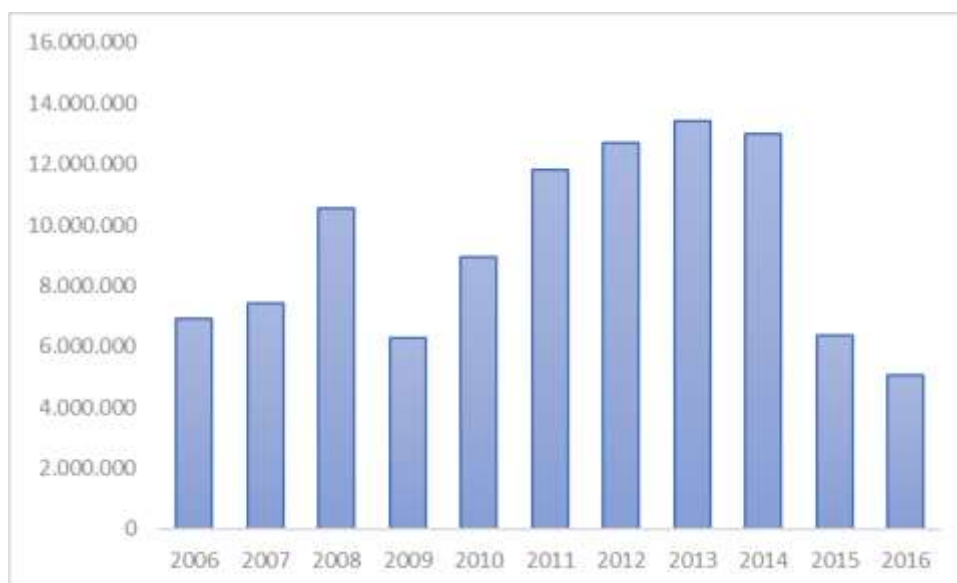


Figura 8. Exportaciones de petróleo en el período 2006-2016 (en miles de dólares).

A partir del 2015 el precio del petróleo empezó a caer, y esto afectó gravemente a la economía ecuatoriana. El Gobierno Central tenía preparado algunos proyectos que no podían realizarse debido a una falta de liquidez, en esos tiempos el Presupuesto General del Estado se realizaba con un precio por barril de 70 dólares. Se inició un proceso de endeudamiento que tendrá consecuencias perjudiciales en los próximos años.

Tabla 3: Promedio del barril de petróleo facturado

2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
\$ 50,75	\$ 59,86	\$ 82,95	\$ 52,56	\$ 71,93	\$ 96,93	\$ 98,14	\$ 95,63	\$ 84,16	\$ 41,88	\$ 34,96

1.5. Evolución de las exportaciones ecuatorianas 2006-2016

Las exportaciones ecuatorianas se han basado en su mayor parte en los cuatro productos que se analizaron anteriormente. Las exportaciones de petróleo, camarón, banano y cacao representan en algunos años más del 80% de todas las exportaciones. Durante el período del auge petróleo, las exportaciones petroleras eran las que mantenían prácticamente la economía, en el caso que los demás sectores no se hubiesen desarrollado de la manera que lo hicieron en estos últimos años se hubiese visto una situación crítica (Bardomiano, 2014).

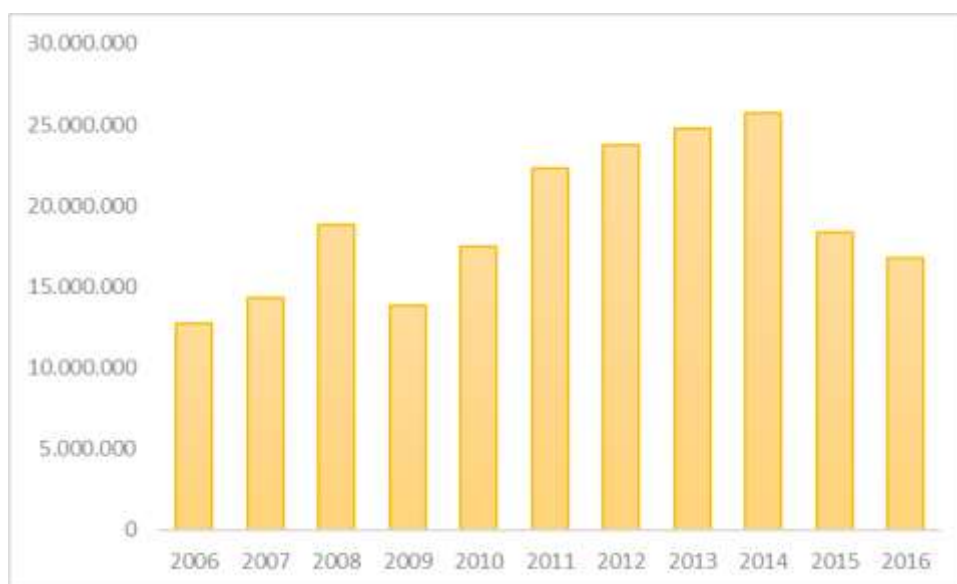


Figura 9. Exportaciones del Ecuador período 2006-2016 (en miles de dólares).

Podemos analizar que existen tres descensos el primero se da después de la crisis inmobiliaria de los Estados Unidos y Europa en 2009, después siguen incrementando las exportaciones hasta 2015. En este año como mencionamos anteriormente se dio la caída drástica de los precios del petróleo que afectaron el desenvolvimiento de las exportaciones.

Es importante destacar que todavía existe un largo camino por recorrer por parte de los diferentes sectores, los cuales deben pasar por procesos de modernización para poder llegar a ser competitivos con productos diversificados dentro de mercados internacionales.

CONCLUSIONES

Dentro del análisis realizado a lo largo de este trabajo de investigación podemos destacar que las exportaciones ecuatorianas han evolucionado favorablemente en los últimos diez años que han revisado. Los sectores tales como el camaronero, bananero y cacaoero han incrementado su productividad, y por ende la rentabilidad que se consigue por sus negocios. Al comienzo de este trabajo se mencionó que Ecuador es una economía dolarizada, lo cual la obliga a buscar ingresos, ya sean estos por exportaciones o inversión.

Sin duda alguna la economía se ha podido mantener estable desde que se estableció el dólar como moneda, pero esto ha causado una pérdida de competitividad a lo que se suma una falta de infraestructura y una agilidad dentro de los procesos. Uno de los grandes problemas que afrontan los productores en Ecuador son los costos de transportes, los cuales se traspasan al usuario final. En comparación con el resto de la región, Ecuador se queda muy por detrás en algunos ámbitos relacionados al comercio.

Debe existir un consenso por parte de los productores para la formación de encadenamientos productivos y otras herramientas que le darán un nivel más alto de competitividad. De la misma manera se deben aprovechar los diferentes acuerdos

comerciales, y las preferencias arancelarias para poder acceder a diferentes productos a un precio justo con el afán de utilizarlos para la diversificación de la producción.

La situación de las exportaciones del país se encuentra en buen estado, incluso tomando en consideración que en el 2016 la balanza comercial mostró un superávit que no se había visto desde el 2009. Esto representa una recuperación de la economía, y una importante entrada de divisas al país, se espera que al final de este año se siga marcando la tendencia y que debe ser la prioridad de los productores y el Gobierno Central.

REFERENCIAS

- Acosta, A., Falconí, F., & Jácome, H. (2013). ¿Qué pasa si Ecuador no firma el Tratado de Libre Comercio? *Íconos-Revista de Ciencias Sociales*, 17-22.
- Acosta, A., López, S., & Villamar, D. (2004). Ecuador: oportunidades y amenazas económicas de la emigración. *Migraciones: un juego con cartas marcadas*, 259-301.
- Aguirre, L., & Geanella, I. . (2015). *Proceso de exportación y tramitación para la asociación de pequeños productores de banana nueva era*. Machala: Universidad Técnica de Machala.
- Alarcón, N. M., & Menéndez, J. . (2016). Calidad de los suelos y aguas para riego en áreas cacaoteras de Manabí. *La Técnica*, 6-23.
- Almeida, A., & Salvatierra, J. (2014). El desarrollo económico y la inflación en países latinoamericanos. *Investigación económica*, 603-648.
- Andes. (8 de Noviembre de 2017). *Ecuador espera 1.000 millones de nuevas inversiones en el sector petrolero para enero de 2018*. Obtenido de <http://www.andes.info.ec/es/noticias/ecuador-espera-1000-millones-nuevas-inversiones-sector-petrolero-enero-2018.html>
- Andrea, K. (2013). Análisis de la República Popular de China como socio estratégico del Ecuador. Caso petróleo-período 2007-2012. *Revista Economía Activa*, 41-52.
- Anecacao. (26 de Agosto de 2014). *Cumbre Mundial del Cacao*. Obtenido de Actualidad y perspectivas del sector cacaotero ecuatoriano: <http://www.anecacao.com/uploads/2014/09/1-El-Ecuador-Actualidad-y-Perspectivas-del-Sector-Cacaotero-ANECACAO-cumbre-mundial-del-cacao-2014.pdf>
- Bardomiano, M. (2014). Ecuador: panorama y evolución económica reciente. *Economía Informa*, 100-108.
- Basabe-Serrano, S., & Martínez, J. (2014). Ecuador: Cada vez menos democracia, cada vez más autoritarismo... con elecciones. *Revista de ciencia política (Santiago)*, 145-170.
- BCE. (1 de Enero de 2017). *Evolución de la balanza comercial*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201701.pdf>
- BCE. (2017). *Precio del Petroleo Ecuador*. Quito.
- Bravo, E. (2002). Caso 2: La industria camaronera en el Ecuador. Ponencia presentada en "Globalización y Agricultura. *Jornades para la Soberanía Alimentaria, Barcelona*, 12-18.
- Camino, S., Díaz, V., & Villacis, D. . (2016). Posicionamiento y eficiencia del banano, cacao y flores del Ecuador en el mercado mundial. *Ciencia UNEMI*, 48-53.
- Castro, J., & Ramírez, M. . (2014). Perspectiva de Trazabilidad en la Cadena de Suministros de Frutas: Un Enfoque desde la Dinámica de Sistemas Perspective of Traceability in the Food Supply Chain: An Approach from System Dynamics. *Ingeniería*, 54-72.
- CEPAL. (2 de Febrero de 2012). *Diagnóstico de las estadísticas del agua en el Ecuador*. Obtenido de Informe Final: <http://aplicaciones.senagua.gob.ec/servicios/descargas/archivos/download/Diagnostico%20de%20las%20Estadisticas%20del%20Agua%20Producto%20IIIc%202012-2.pdf>
- CEPAL. (7 de Junio de 2015). *Diagnóstico de la Cadena Productiva del Cacao en el Ecuador*. Obtenido de Comisión Económica para América Latina y el Caribe CEPAL (Unidad de Desarrollo Agrícola.: <http://www.vicepresidencia.gob.ec/wp-content/uploads/2015/07/Resumen-Cadena-de-Cacao-rev.pdf>
- Correa, R. (2012). *Ecuador: de Banana Republic a la no república*. Quito: Debate.
- Cuesta, D., & González, F. (2014). *Análisis de los determinantes del desempleo y su duración en el Ecuador, período 2007-2012* . Quito: USFQ.
- Ekos Negocios . (2013). PYMES: Contribución clave a la economía. *Revista Ekos Negocios*, 28-40.

El Telegrafo. (7 de Junio de 2017). *Casi la tercera parte del agua contaminada viene embotellada*. Obtenido de <http://www.eltelgrafo.com.ec/noticias/sociedad/4/casi-la-tercera-parte-del-agua-contaminada-viene-embotellada>

Giller, P. S. (1996). The diversity of soil communities, the 'poor man's tropical rainforest'. *Biodiversity and Conservation*, 135-168.

Henderson, T. (2017). The Restructuring of Coffee and Cacao Sectors in Mexico and Ecuador. *Agribusiness Control of Peasant Land and Labour. Revista Limina: Estudios Sociales y Humanísticos*, 1-14.

León, F., Calderón, J. & Mayorga, E. (2016). Estrategias para el cultivo, comercialización y exportación del cacao fino de aroma en Ecuador. *Revista Ciencia UNEMI*, 45-55.

Martínez, F., Quintana, L., & Valencia, R. . (2015). Análisis macroeconómico de los efectos de la liberalización financiera y comercial sobre el crecimiento económico de México, 1988-2011. *Perfiles latinoamericanos*, 79-104.

Molina, D., & Vélez, P. . (2016). Cambio de la matriz productiva del Ecuador y su efecto en el comercio exterior. *Dominio de las Ciencias*, 418-431.

Notarianni, E. (2006). Ecuador después de la Mancha Blanca. *Revista de Acuicultura*, 21-23.

Orozco, R. (2017). El impacto del comercio del Banano en el desarrollo del Ecuador. *Revista AFESE*, 53.

Ponce, J. T., Romero, O., Castillo, S., & Arteaga, P. (2006). El desarrollo sostenible de la acuicultura en América Latina. *Revista Electrónica de Veterinaria*, 20-29.

Porter, M. E. (2015). *Ventaja competitiva: creación y sostenimiento de un desempeño superior*. Ciudad de Mexico: Grupo Editorial Patria.

PROECUADOR. (1 de Agosto de 2013). *Análisis del Sector Cacao y Elaborados*. Obtenido de Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones: http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2013/08/PROEC_AS2013_CACAO.pdf

PROECUADOR. (1 de Enero de 2016). *Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones*. Obtenido de Análisis Sectorial Banana 2016: http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2016/09/PROEC_AS2016_BANANO.pdf

Radi, C. & Ramírez, P. . (2008). . *El abc para la comercialización directa de cacao especial y con certificación*. Quito: UDENOR.

Tipán, G., Paola, M., Chicaiza, S., & Jeaneth, M. (2016). *Análisis de la influencia de la política comercial y los acuerdos internacionales en las relaciones bilaterales entre Ecuador y Colombia con respecto al sector textil*. Quito: Universidad de las Fuerzas Armadas.

Titelman Kardonsky, D., & Pérez Caldentey, E. (2015). Macroeconomía para el desarrollo en América Latina y el Caribe: nuevas consideraciones sobre las políticas anticíclicas. *Neoestructuralismo y corrientes heterodoxas en América Latina y el Caribe a inicios del siglo XXI. CEPAL*, 155-184.

Trejo, C. A., Cisneros, J. T., & García, A. A. (2014). Los impuestos, cultura política que adoptan los gobiernos como regulador de conductas sociales (Ecuador). *Observatorio de la Economía Latinoamericana*, 4-20.

Ulloa, I., & Rojas, C. (2014). Diagnóstico de la cadena logística de exportación del banano ecuatoriano hacia estados unidos de américa. *Saber Ciencia y Libertad*, 77-90.

Valenzuela-Klagges, B., & Espinoza Brito, L. . (2015). Regionalismo latinoamericano y comercio bilateral. *Revista Pilquen*, 1-11.

Vasco, C., Salazar, D., Borja, J., & Limaico, K. (2017). El impacto de la migración internacional y las remesas en los patrones productivos: el caso del Ecuador rural. *SIEMBRA*, 1-6.

Vassalo, M. (23 de Junio de 2015). *Diferenciación y agregado de valor en la cadena ecuatoriana del cacao* . Obtenido de IAEN: <http://editorial.iaen.edu.ec/wp-content/uploads/2016/06/Cadena-del-cacao-en-Ecuador.pdf>

Vélez, J., Bravo, G., & Carvajal, F. (2017). El sector primario:¿ contribuye al crecimiento económico del Ecuador?. *Hallazgos* 21, 2-9.

Villafuerte, M. (1995). Reforma Tributaria en Ecuador: Su impacto sobre los ingresos tributarios y el comportamiento de los contribuyentes. *Notas Técnicas*, 2-11.

Villagómez, M. (2017). Acuerdo comercial multipartes Ecuador-Unión Europea. *Revista AFESE*, 56.

Wong, S., & Kulmer, V. (2010). Integración comercial con la Unión Europea e impactos sobre la pobreza en el Ecuador. *CEPTAL*.

World Trade Organization. (1 de Enero de 2014). *Informe sobre el comercio mundial*.
Obtenido de https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/wtr04_2a_s.pdf