

Anexo A

MODELO DE
Cuestionario General GEM

Beta - Action®



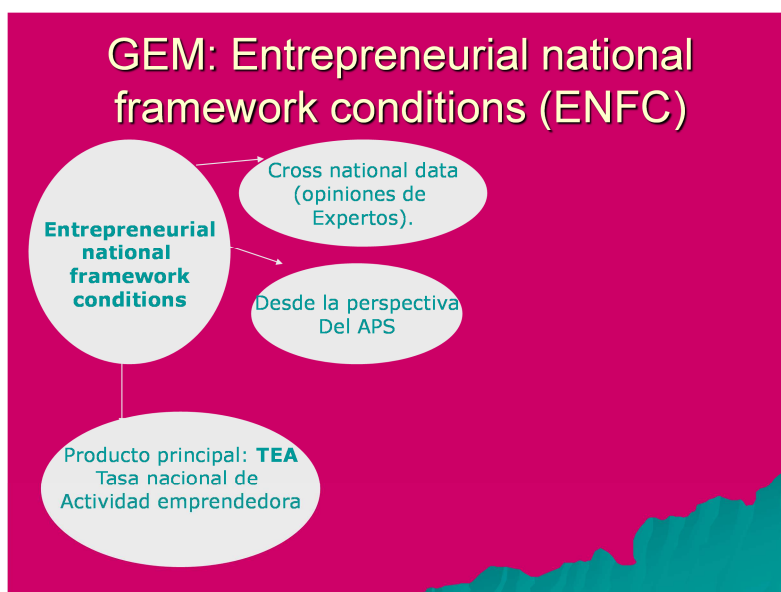
ENCUESTA PARA CREACION DE EMPRESAS CON RSE

ENCUESTA PARA CREACION DE EMPRESAS CON RSE		Fecha: Septiembre de 2008
		Tipo de Economía: FORMAL O INFORMAL
		Sector de la Economía:
Dirección:		Localidad: Rural o Ciudad
Nombre del encuestado:		Teléfono:

VARIABLES A MEDIR DEL EMPRESARIO EN ECONOMIA FORMAL E INFORMAL:

- 1. MOTIVACION**
- 2. PERFIL**
- 3. TIPO DE FINANCIACION**
- 4. TECNOLOGIA EMPLEADA**
- 5. INNOVACION**

MAPAS CONCEPTUALES PARA DESARROLLAR EFICIENTEMENTE EL CUESTIONARIO DEL GEM AMPLIADO



GEM: APS



GEM: APS



GEM: APS



SIMILITUDES ENTRE LAS VARIABLES DEL “APS” Y LAS DEL “CND”

VARIABLES ENDOGENAS “Application Population Survey -APS”	VARIABLES EXOGENAS “Expert Questionnaire-EQ” y “Cross National Data-CND”
a) <i>Motivación del Empresario</i>	a) <i>Normas Culturales y Sociales</i>
b) <i>Perfil o Habilidades del Empresario</i>	b) <i>Educación y Capacitación</i>
c) <i>Tipo de Financiación que Utiliza el Empresario</i>	c) <i>Financiación que existe en el país</i>
d) <i>Tecnología Empleada por el Empresario</i>	d) <i>Acceso a la Infraestructura y Apertura de Mercado</i> d.1. <i>Infraestructura física</i> d.2. <i>Infraestructura comercial y legal</i> d.3. <i>Apertura del mercado y barreras de entrada</i>
e) <i>Innovación aplicada por el Empresario</i> <small>Fuente: Elaboración propia</small>	e) <i>Políticas Públicas</i> e.1. <i>Transferencia de I+D</i> e.2. <i>Políticas Gubernamentales</i> e.3. <i>Programas Gubernamentales</i>

MOTIVACION GEM: APS Consideraciones



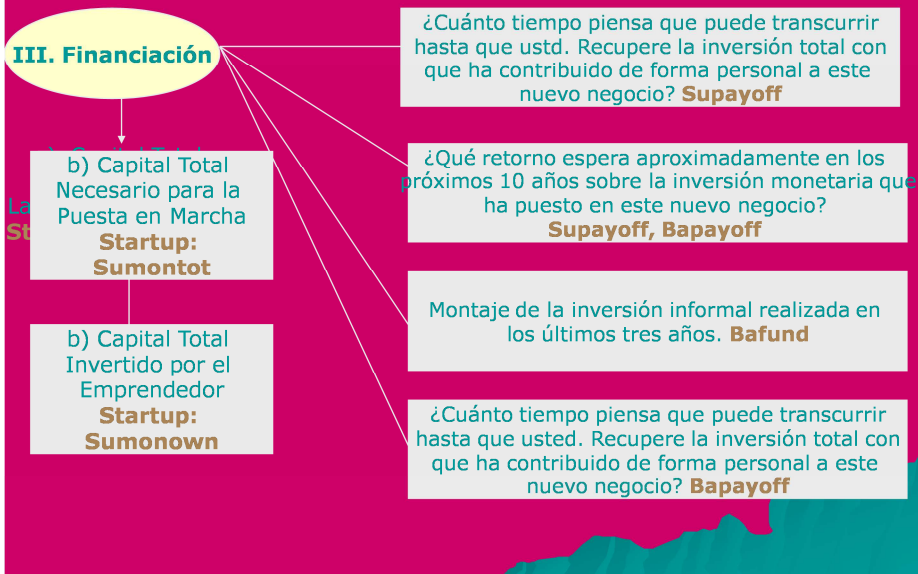
PERFIL GEM: APS Consideraciones



PERFIL GEM: APS (continuación)



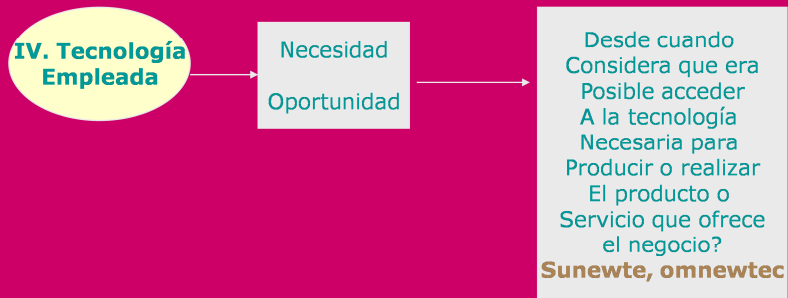
FINANCIACION GEM: APS Consideraciones



FINANCIACION GEM: APS (CONTINUACION)



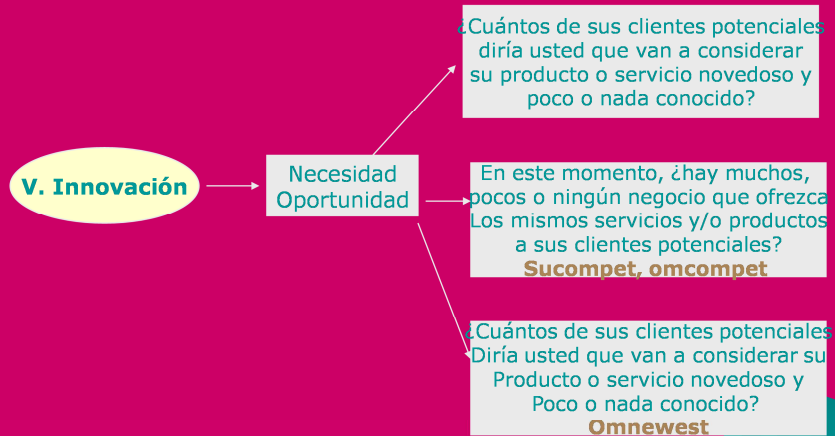
TECNOLOGIA EMPLEADA GEM: APS Consideraciones



TECNOLOGIA EMPLEADA GEM (CONTINUACION)



INNOVACION GEM: APS Consideraciones



INNOVACION GEM: APS (CONTINUACION)



INDICACIONES PARA "ROMPER EL HIELO Y AMBIENTAR LA ENCUESTA"

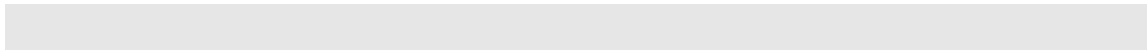
Buenos días / Buenas tardes. Mi nombre es....., soy encuestador del Centro Nacional de Consultoría y estamos realizando un estudio sobre diversos temas de actualidad. Esta encuesta es anónima y garantizamos el tratamiento absolutamente confidencial de la información y opiniones que nos brinde.

Tiene usted entre 18 y 64 años?

SI	Continúe
NO	Pregunte la edad y escribala

Es usted Colombiano?

SI	Continúe
NO	Agradezca y termine



BLOQUE 1

DATOS SOCIODEMOGRÁFICOS

D1-Registre Sexo	
Masculino	1
Femenino	2

D2 - ¿Podría decirme su edad?

Nivel Educativo ¿Podría decirme qué estudios cursos?	D3
Sin estudios	01
Primaria incompleto	02
Primaria completo	03
Secundaria incompleto	04
Secundaria completo	05
Técnico incompleto	06
Técnico completo	07
Universitario incompleto	08
Universitario completo	09
Postgrado	10

Situación Laboral ¿En cuál de estas situaciones se encuentra...? (E: acepte múltiple respuesta)	D5
Trabaja en el mercado formal	1
Trabaja en el mercado informal	2
Trabaja tanto en mercado formal como informal	3
Ama de casa	4
Estudiante	5
Jubilado / pensionado	6
Desempleado	7
Rentista	8

Pregunte D7 SOLO SI respondió en pregunta anterior "Trabaja" o "Jubilado/Pensionado"

Tipo de Ocupación ¿En qué tipo de labor se desempeña o desempeñaba...?	D7
Finanzas, administración y seguros	01
Ventas y provisión de servicios personales (como cocineros y guías de turismo)	02
Ciencias Naturales y aplicadas (Investigación, ingeniería, arquitectura, urbanismo y afines)	03
Salud	04
Ciencias sociales (educación, religión, administración de políticas y programas gubernamentales)	05
Cultura, arte, esparcimiento y deporte	06
Explotación primaria y extractiva (producción agrícola, pecuaria, pesquera, explotación minera y afines)	07
Operadores de equipos, maquinaria, reparación, transporte y Oficios (operarios de la construcción, mecánicos, electricistas, y oficios como zapateros, sastres, plomeros, tapiceros y afines)	08
Procesamiento fabricación y ensamblaje (operación y supervisión de líneas de fabricación, ensamblaje y procesos)	09
Otra ¿Cuál?	10

D13. Para terminar, ¿podría decirme dentro de qué rango se encuentran sus ingresos mensuales?

Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5	
Menos de \$867,000	Entre \$868,000 y \$1'300.000	Entre \$1'301.000 y \$1'734,000	Entre \$1'735,000 y \$3'035.000	De \$3'035.000 En adelante	Ns/Nr
(Menos de 2 SML)	(De 2 a 3 SML)	(De 3 a 4 SML)	(De 4 a 7 SML)	(De 7 SML en adelante)	
1	2	3	4	5	9

D14. ¿Podría decirme cuál es el estrato que aparece en los recibos de los servicios públicos de su lugar de habitación?

Estrato 1	Estrato 2	Estrato 3	Estrato 4	Estrato 5	Estrato 6
1	2	3	4	5	9

D15. ¿Actualmente usted es...?

Soltero	1
Casado / vive en pareja	2
Viudo / separado / divorciado	3

D16. ¿Fueron o son sus padres dueños de su propio negocio?

Si	1
No	2
No sabe	3
No responde	4

D17. Su cónyuge o pareja, ¿fue o es dueño de su propio negocio?

Si	1
No	2
No sabe	3
No responde	4

1. ¿Cuál de las siguientes situaciones se aplican a usted? (**E:** Leer cada opción y dar tiempo para responder cada pregunta)

MOTIVACION

		Si	No	No sabe	No responde
	PREGUNTA				
1a	¿Actualmente está usted, solo o con otras personas, intentando iniciar un nuevo negocio y/o la venta de bienes o servicios?	1	2	8	9
1b	¿Actualmente como parte de su empleo, está usted, solo o con otras personas, intentando iniciar un nuevo negocio o una nueva empresa para su empleador?	1	2	8	9
1c	¿Actualmente es usted, solo o con otras personas, propietario de una empresa en cuya administración usted participa, o es usted trabajador independiente o vende usted algún tipo de bien o servicio a otros?	1	2	8	9
1d	En los últimos tres años, ¿Usted ha suministrado a alguien dinero para iniciar un nuevo negocio? <i>(no incluye la compra de acciones o fondos comunes de inversión en el mercado)</i>	1	2	8	9
1e	Dentro de los próximos tres años, ¿Espera usted, solo o con otras personas, iniciar un nuevo negocio, incluyendo cualquier tipo de trabajo independiente?	1	2	8	9
1 f	Durante los últimos 12 meses ha usted vendido, liquidado, discontinuado, o se ha retirado de un negocio del cual usted era propietario y participaba en su administración incluido cualquier tipo de trabajo independiente o venta de cualquier tipo de bien o servicio a otros. <i>(no aplica si el negocio fue vendido o el empleado fue despedido)</i>	1	2	8	9

CONDUCTA DE NEGOCIOS

Referencia general RSE

Cumplimiento de la ley

Conducta competitiva

Corrupción y soborno

Actividades políticas

Información de propiedad y propiedad intelectual

Denuncias internas (fiscalidad o control interna)

INVOLUCARAMIENTO CON LA COMUNIDAD
--

Referencia General

Desarrollo economico de la comunidad

Empleo a personas locales

Filantropia

PERFIL

		Si	No	No sabe	No responde
PREGUNTAS DERECHOS HUMANOS		1	2	8	9
	¿Actualmente está usted, solo o con otras personas, intentando iniciar un nuevo negocio y/o la venta de bienes o servicios?				
	¿Qué le interesa más de un empleo: lo económico, el prestigio o el reconocimiento?				
	De acuerdo a lo anterior, le daría igual obtenerlo indistintamente en la economía formal o informal				
	Si su empleado le remunera usted bien y ambos lo aceptan, trabajarían con menos seguridad e incluso salud				
	Daría usted trabajo digno a un menor de edad que necesitará ayudar a su familia. En caso afirmativa hasta que edad mínima (trabajo infantil)				
	Si un padre le solicitara ayuda para mejorar la conducta de su hijo (a) menor de edad, aceptándolo en su empresa como trabajador o empleado, lo apoyaría aunque estuviera prohibido por leyes burocráticas u obsoletas, y el menor quisiera seguir se negará para seguir delinquiendo (Trabajo forzoso)				

DERECHOS HUMANOS

Sauid y seguridad

Trabajo infantil

Trabajo forzoso

Libertad de asociación

Salarios y beneficios

Derechos a las personas indígenas

Personas con reponsabiliad en derechos humanos

Horas de trabajo/horas extras

EMPLEADOS/PRACTICAS LABORALES

Referencia general

No discriminación

Entrenamiento

Reduccion de personal/Despidos

Abuso laboral

TIPO DE FINANCIAMIENTO

	Si	No	No sabe	No responde
1a	1	2	8	9

GOBIERNO CORPORATIVO

Referencia general

Derechos de los accionistas

Cuantos Miembros Principales componen la junta directiva.	TOTAL:
	INDEPENDIENTE:
	DEPENDIENTE:
Cuantos Miembros Suplentes componen la junta directiva.	TOTAL:
	INDEPENDIENTE:
	DEPENDIENTE:
Coincidencia del presidente del Consejo y del primer ejecutivo	SI
	NO
Están reguladas las reuniones de la junta directiva	SI
	NO
Existe Comité de Auditoria	SI
	NO
Cuantos miembros integran el Comité de Auditoria	INDEPENDIENTE:
	DEPENDIENTE:
Están reguladas las reuniones del comité de auditoria	SI
	NO
A las reuniones del Comité de Auditoria asiste el Revisor Fiscal.	SI
	NO
Periodicidad de las reuniones del Comité de Auditoria.	DIAS:
El presidente del comité de Auditoria tiene la calidad de.	INDEPENDIENTE:
	DEPENDIENTE:
Están contempladas la Inhabilidades de los miembros de la junta Directiva.	SI
	NO

Están contempladas la Inhabilidades de los miembros del Comité de Auditoria	SI
	NO
Están contempladas la Inhabilidades del Revisor fiscal	SI
	NO
Cuál es el mecanismo o sistema de elección de la Junta directiva	
Que conducto regular siguen los estados financieros.	
Están contemplados Mecanismos de evaluación de la actividad de los administradores.	SI
	NO
Existen Mecanismos para asegurar que la elección del R.F se hará de manera objetiva.	SI
	NO

TIPO DE TECNOLOGIA

		Si	No	No sabe	No responde
	PREGUNTA				
1a	¿Actualmente está usted, solo o con otras personas, intentando iniciar un nuevo negocio y/o la venta de bienes o servicios?	1	2	8	9

MERCADO/CONSUMIDORES
Mercadeo y publicidad
Calidad del producto y seguridad
Privacidad para el consumidor
Retiros de productos del mercado
Relaciones con los proveedores

RENDICION DE CUENTAS
Transparencia
Compromiso de las partes interesadas
Reporte relacionado con estándares
Reporte sobre desempeño ambiental
Reporte sobre Temas de derechos Humanos
Monitoreo relacionado con estándares
Monitoreo sobre desempeño ambiental
Monitoreo sobre Temas de derechos Humanos

TIPO DE INNOVACION

		Si	No	No sabe	No responde
	PREGUNTA				
1a	¿Actualmente está usted, solo o con otras personas, intentando iniciar un nuevo negocio y/o la venta de bienes o servicios?	1	2	8	9

MEDIO AMBIENTE

Referencia General

Principio de precaución (responsabilidad de la empresa sobre impactos ambientales)

Compromiso de los grupos de interés en temas ambientales

Cargos o responsables en sistemas de gerencia ambiental

Código de conducta ambiental

Políticas públicas sobre temas ambientales

		Si	No	No sabe	No responde
1g	¿Conoce usted a alguna persona que haya iniciado un nuevo negocio en los últimos dos años?	1	2	8	9
1h	¿Cree usted que en los próximos seis meses habrá buenas oportunidades para iniciar un negocio en el lugar donde vive?	1	2	8	9
1i	¿Tiene usted el conocimiento, habilidad y experiencia necesarios para iniciar un nuevo negocio?	1	2	8	9
1j	¿El miedo al fracaso lo detendría para iniciar un nuevo negocio?	1	2	8	9
1k	¿Cree usted que en Colombia la mayoría de la gente prefiere que todas las personas tengan un nivel de vida similar?	1	2	8	9
1l	¿Cree usted que en Colombia la mayoría de la gente considera que iniciar un nuevo negocio es una alternativa de carrera deseable?	1	2	8	9
1m	¿Cree usted que en Colombia aquellas personas que son exitosas al iniciar un nuevo negocio, tienen un alto estatus y respeto?	1	2	8	9
1n	¿En los medios de comunicación de Colombia se pueden ver, con frecuencia, historias exitosas sobre nuevos negocios?	1	2	8	9

Haga la pregunta 1p si el entrevistado responde "NO" o "NO RESPONDE" a las preguntas 1a, 1b y 1c.

1p	¿Ha usted iniciado solo o con otras personas un negocio del cual era propietario y además participaba en su administración?	1	2	8	9
----	---	---	---	---	---

Si tuvo que preguntar solo la mitad de las preguntas anteriores

pase a datos demográficos, de lo contrario siga la siguiente instrucción.

BLOQUE 2

Preguntar 2a si respondió "SI" o "NO SABE" en la pregunta 1a o en la 1b; para los otros casos pasar a la instrucción antes de la pregunta 3a

2a. En los últimos 12 meses, ¿ha hecho usted algo para ayudar a iniciar un nuevo negocio, tal como conseguir equipos o instalaciones, organizar el equipo de trabajo, trabajar en el plan de negocios, ahorrar dinero o participar en alguna otra actividad requerida para iniciar el negocio? **(E: NO LEER LISTA. RESPUESTA ÚNICA)**

Si 1	No 2	No sabe 8	No responde 9
CONTINUAR	PASAR A BLOQUE 3	CONTINUAR	PASAR A BLOQUE 3

2b. ¿Será usted el dueño de todo, una parte, o nada del negocio? **(E: NO LEER LISTA. RESPUESTA ÚNICA)**

Todo 1	Parte 2	Nada 3	No sabe 8	No responde 9
IR A 2ci	CONTINUAR	IR A BLOQUE 3a	CONTINUAR	IR A 2ci

2c. ¿Cuántas personas, incluido usted., serán dueñas y participarán en la dirección de este nuevo negocio? **(E: INGRESAR NÚMERO EXACTO ENTRE 002 Y 997. NO ACEPTAR RANGO)**

Número de personas	
No sabe	998
No responde	999

2ci. ¿Está usted, o espera usted trabajar tiempo completo en este negocio?

Si 1	No 2	No sabe 8	No responde 9
----------------	----------------	---------------------	-------------------------

2d. ¿Este negocio ha pagado alguna utilidad, salario (incluido el suyo) o beneficios en especie durante más de tres meses?

Si 1	No 2	No sabe 8	No responde 9
CONTINUAR	IR A 2e	CONTINUAR	IR A 2e

2d1. ¿Cuál fue el primer año en el que los socios recibieron salario, ganancias o pago de cualquier tipo? (Incluidos también los beneficios en especie) **(E: INGRESAR N° DE 4 CIFRAS ENTRE 1900 Y 2005, NO ACEPTAR RANGO)**

Primer año de ganancias	
No han recibido pago todavía	9997
No sabe	9998
No responde	9999

2e. ¿A qué clase de negocio/actividad se dedica? ¿Qué vende?, ¿en qué sección de las Páginas Amarillas debería estar incluido? (**E:** INDAGAR. REGISTRAR TEXTUALMENTE. INSISTIR PARA ACLARAR.)

2e 1. ¿Todos, algunos o ninguno de sus clientes potenciales considerarán este producto o servicio NUEVO Y POCO COMÚN? (**E:** NO LEER LISTA. RESPUESTA ÚNICA)

Todos	Algunos	Ninguno lo considerará nuevo y poco común	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

2e 2. En este momento, ¿hay muchos, algunos o ningún negocio que ofrezca estos mismos productos o servicios a sus clientes potenciales? (**E:** NO LEER LISTA. RESPUESTA ÚNICA)

Muchos negocios competidores	Algunos negocios competidores	Ningún negocio competidor	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

2e 3. Las tecnologías o procedimientos necesarios para desarrollar este producto o servicio ¿han estado disponibles desde hace menos de un año, entre uno y cinco años o hace más de cinco años? (**E:** NO LEER LISTA. RESPUESTA ÚNICA)

Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

2e 4. ¿Qué proporción de sus clientes vive en el extranjero? (**E:** LEER. RESPUESTA ÚNICA)

Más del 90%	Más del	Más del 50%	Más del 25	Más del	Menos del	Ninguno	No sabe	No responde
-------------	---------	-------------	------------	---------	-----------	---------	---------	-------------

	75%		%	10%	10%			
1	2	3	4	5	6	7	8	9

PREGUNTAR 2f1 SOLO SI RESPONDE "SI", "NO SABE", o "NO RESPONDE" A 2d, DE LO CONTRARIO, IR A 2f2

2f 1. Actualmente, ¿cuántas personas, sin contar a los dueños pero si a los subcontratistas, trabajan en este negocio? Por subcontratista, entendemos solamente personas o empresas que trabajan exclusivamente para este negocio, y no trabajan para otros.

Número de personas		# entre 0 y 999.997
No sabe	999.998	
No responde	999.999	

2f 2. ¿Cuánta gente, sin contar a los dueños pero si a los subcontratistas, trabajarán en este negocio cuando tenga 5 años? Por subcontratista, entendemos solamente personas o empresas que trabajan exclusivamente para este negocio, y no trabajan para otros.

Número de personas		# entre 0 y 999.997
No sabe	999.998	
No responde	999.999	

2g. ¿Está usted involucrado en esta nueva actividad para aprovechar una oportunidad de negocio o porque no tiene otras opciones de trabajo? (**E: ÚNICA RESPUESTA**)

Aprovechar una oportunidad de negocio	No tiene otras opciones de trabajo	Combinación de ambas (NO LEER)	Tiene un trabajo pero busca mejores oportunidades (NO LEER)	Otra (PEDIR DETALLES)
1	2	3	4	5
continuar	ir a 2h1	ir a 2h1	ir a 2h1	ir a 2h1

No sabe	No responde
8	9
ir a 2h1	ir a 2h1

2gi ¿Cuál de las siguientes situaciones, fue para usted el motivo más importante para aprovechar esta oportunidad?: tener mayor libertad e independencia en su vida laboral, incrementar sus ingresos personales, o sólo para conservar sus ingresos actuales.

	Mayor independencia	1
	Incrementar ingresos personales	2
	Mantener sus ingresos	3
NO LEER	Ninguna de estas ESPECIFIQUE _____	4
	No sabe	8

No responde	9
-------------	----------

2h1. ¿Cuánto dinero en total será necesario para iniciar este nuevo negocio? Por favor, incluya créditos e inversiones de los socios

Dinero necesario \$ pesos Col		# entre 1 y 999.999.996
No requiere inversión	999.999.997	
No sabe	999.999.998	
No responde	999.999.999	

2h1a. ¿Deberá usted aportar la totalidad del dinero necesario para iniciar este negocio?

Si	1	ir a 2h4
No	2	continuar
No sabe	8	ir a 2h4
No responde	9	ir a 2h4

2h 2. ¿Cuánto dinero espera usted aportar para iniciar este nuevo negocio? Por favor, incluya créditos e inversiones propias

Dinero necesario \$ pesos Col		# entre 1 y 999.999.996
No requiere inversión	999.999.997	
No sabe	999.999.998	
No responde	999.999.999	

2h5. En los próximos 10 años, ¿Qué retribución espera obtener del dinero que invirtió en este nuevo negocio? (**E: ÚNICA RESPUESTA, ACEPTA CUALQUIER ESTIMATIVO**)

20 veces lo invertido	08
10 veces lo invertido	07
Cinco veces lo invertido	06
El doble de la inversión	05
La cantidad de dinero invertida más la mitad	04
El dinero invertido únicamente	03
La mitad de lo invertido en el negocio	02
Ninguno	01
No sabe	98
No responde	99

2p. ¿Antes de este negocio inició usted solo o con otras personas algún otro tipo de negocio de su propiedad y participo además en su administración?

Si	No	No sabe	No responde
----	----	---------	-------------

1	2	8	9
----------	----------	----------	----------

Pregunte 2q si respondió "SI" a la pregunta 1c

2q. Usted dijo anteriormente que en la actualidad es propietario y participa en la administración de una empresa. ¿Es este el negocio al que hizo referencia en las preguntas anteriores o es un negocio diferente?

El mismo negocio 1	Diferente negocio 2	No sabe 8	No responde 9
Pase A instrucción antes de 4a	Pase a la pregunta 3a (a la introducción de la oración "usted dice...")	Pase a la pregunta 3a	Pase a la pregunta 3a

BLOQUE 3

Preguntar 3a SOLO SI en 1c respondió "SI" o "NO Sabe"; en cualquier otro caso pase A instrucción antes de 4a

3a. ¿Posee usted todo, parte o nada de este negocio? (**E:** NO LEER LISTA. RESPUESTA UNICA. SI HAY MÁS DE UN NEGOCIO SELECCIONE EL QUE PROVEA MÁS EMPLEO)

Todo	Parte	Nada	No aplica	No sabe	No responde
1	2	3	7	8	9
ir a 3c	continuar	ir a 4a	ir a 4a	continuar	ir a 3c

3b. ¿Cuántas personas son, simultáneamente, propietarias y participan en la dirección de este negocio? (**E:** INGRESAR NÚMERO EXACTO ENTRE 002 Y 997. NO ACEPTAR RANGO)

Número de personas	
No sabe	998
No responde	999

3bi. ¿Trabaja usted tiempo completo en este negocio?

Si	No	No sabe	No responde
1	2	8	9

3c. ¿Cuál fue el primer año en que los propietarios recibieron sueldos, ganancias o beneficios en especie? (LEA SI ES NECESARIO) Beneficios en especie se refiere a los bienes y servicios dados como pago (**E:** INGRESAR N° DE 4 CIFRAS ENTRE 1900 Y 2005, NO ACEPTAR RANGO)

Primer año de ganancias	
No han recibido pago todavía	9997
No sabe	9998
No responde	9999

3d. ¿A qué clase de negocio/actividad se refiere? ¿Qué ésta vendiendo? ¿En qué sección debería estar incluido dentro de las Páginas Amarillas? (**E:** INDAGAR. REGISTRAR TEXTUALMENTE. INSISTIR PARA ACLARAR.)

3d 1. ¿Todos, algunos o ninguno de sus clientes potenciales considerarán este producto o servicio NUEVO Y POCO COMÚN? (**E:** NO LEA LA LISTA. INGRESE UNA ÚNICA RESPUESTA)

Todos	Algunos	Ninguno lo considerará nuevo y poco común	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

3d 2. En este momento, ¿hay muchos, algunos o ningún negocio que ofrezca estos mismos productos o servicios a sus clientes potenciales?

Muchos negocios competidores	Pocos negocios competidores	Ningún negocio competidor	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

3d 3. Las tecnologías o procedimientos necesarios para desarrollar este producto o servicio ¿han estado disponibles desde hace menos de un año, entre uno y cinco años o hace más de cinco años?

Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

3d 4. ¿Qué proporción de sus clientes vive en el extranjero? (**E:** LEER SI ES NECESARIO. INGRESE UNA ÚNICA RESPUESTA)

Más del 90%	Más del 75%	Más del 50%	Más del 25 %	Más del 10%	10% o menos	Ninguno	No sabe	No responde
1	2	3	4	5	6	7	8	9

3e. Actualmente, ¿cuántas personas, sin contar a los propietarios pero si a los subcontratistas, trabajan en este negocio? Por subcontratista, entendemos solamente personas o empresas que trabajan exclusivamente para este negocio, y no trabajan para otros.

Número de personas		# entre 0 y 999.997
No sabe	999.998	
No responde	999.999	

3f. De aquí a 5 años ¿Cuántas personas, sin contar a los propietarios, pero incluyendo los subcontratistas exclusivos, estima usted que trabajarán en este negocio? Por subcontratista exclusivo, entendemos solamente personas o empresas que trabajan sólo para este negocio, y no trabajan para otros.

Número de personas		# entre 0 y 999.997
No sabe	999.998	
No responde	999.999	

3g. ¿Está usted involucrado en esta nueva actividad para aprovechar una oportunidad de negocio o porque no tiene otras opciones de trabajo? (E: ÚNICA RESPUESTA)

Aprovechar una oportunidad de negocio	No tiene otras opciones de trabajo	Combinación de ambas (NO LEER)	Tiene un trabajo pero busca mejores oportunidades (NO LEER)	Otra (PEDIR DETALLES)
1	2	3	4	5
continuar	ir a 4a	ir a 4a	ir a 4a	ir a 4a

No sabe	No responde
8	9
ir a 4a	ir a 4a

3gi ¿Cuál de las siguientes situaciones, fue para usted el motivo más importante para aprovechar esta oportunidad?: tener mayor libertad e independencia en su vida laboral, incrementar sus ingresos personales, o sólo para conservar sus ingresos actuales

	Mayor independencia	01
	Incrementar ingresos personales	02
	Mantener sus ingresos	03
NO LEER	Ninguna de estas ESPECIFIQUE _____	04
	No sabe	08
	No responde	09

3p. ¿Antes de este negocio inició usted solo o con otras personas algún otro tipo de negocio de su propiedad y además participo en su administración?

Si	No	No sabe	No responde
1	2	8	9

BLOQUE 4

PREGUNTAR 4a SI en 1d respondió "SI" O "NO SABE"; DE LO CONTRARIO, IR A DEMOGRÁFICOS Y FIN

4a. Aproximadamente, ¿cuánto dinero en total ha aportado a estos negocios en los últimos tres años? *no incluye compra de acciones o fondos de inversión*)

Dinero aportado en \$ pesos Col		# entre 1 y 999.999.996 continúe
No destinó dinero	999.999.997	Ir a demográficos
No sabe	999.999.998	continúe
No responde	999.999.999	continúe

- 4c. ¿Cuál era su relación con la persona que recibió su inversión personal más reciente? (**E:** LEER LISTA. REGISTRAR UNA SOLA RESPUESTA.)

Familiar cercano, como un cónyuge, hermano, hijo, padre, o nieto	01
Otro pariente	02
Un compañero de trabajo o colega	03
Un amigo o vecino	04
Un desconocido con una buena idea para un nuevo negocio	05
Otro (ESPECIFICAR)	06
No sabe (NO LEER)	08
No responde (NO LEER)	09

- 4d 2. En los próximos 10 años, ¿Qué retribución espera obtener del dinero que usted invirtió en este nuevo negocio? (**E:** ÚNICA RESPUESTA, ACEPTE CUALQUIER ESTIMATIVO)

20 veces lo invertido	08
10 veces lo invertido	07
Cinco veces lo invertido	06
El doble de la inversión	05
La cantidad de dinero invertida más la mitad	04
El dinero invertido únicamente	03
La mitad de lo invertido en el negocio	02
Ninguno	01
No sabe	98
No responde	99

BLOQUE 5

PREGUNTE 5a SOLO SI LA RESPUESTA A 1f FUE "sí" EN CUALQUIER OTRO CASO PASAR A LOS DATOS SOCIODEMOGRÁFICOS.

- 5a. Usted mencionó anteriormente que había cerrado o renunciado a continuar con un negocio propio de cuya administración usted participaba, ¿Ese negocio continuó después de su retiro?

Si	No	El negocio continuo pero la actividad cambio	No sabe	No responde
1	2	3	8	9

- 5b. ¿cuál fue la razón más importante para tomar esta decisión? (**E:** ÚNICA RESPUESTA)

Un incidente	08
Razones personales	07
Retiro	06
La salida fue planeada por adelantado	05
Encontró otro trabajo u oportunidad de negocio	04
Razones financieras	03
El Negocio no era rentable	02
Una oportunidad de vender el negocio	01
Otra. ¿Cuál?	97
No sabe	98
No responde	99

Agradecer y terminar.