

TÉCNICAS DE ANÁLISIS REGIONAL APLICADAS EN TRES REGIONES DEL ORIENTE DE CHINA

Autores. Dr. Elier Méndez Delgado.

Profesor Titular

Departamento de Economía.
Facultad de Ciencias Económicas
Universidad Central “Marta Abreu” de Las Villas.
Carretera a Camajuaní Km 5.5
C.P.54830; Santa Clara, Villa Clara. Cuba. ejmendez@fce.uclv.edu.cu
elierm@yahoo.com
<http://club.telepolis.com/elierm/elier.htm>

Lic. Zhou Yizhou (Julio).

Departamento de Economía.
Facultad de Ciencias Económicas
Universidad Central “Marta Abreu” de Las Villas.
Carretera a Camajuaní Km 5.5
C.P.54830; Santa Clara, Villa Clara. Cuba. julioz@fce.uclv.edu.cu

RESUMEN

Inicialmente se explican los antecedentes y particularidades del Desarrollo Regional de China, puntualizando su geografía, hidrografía y organización territorial; con posterioridad en este trabajo mediante un procedimiento lógico representa las etapas del proceso de Planificación del Desarrollo Territorial y considera las Técnicas de Análisis Regional como uno de los insumos básicos de la etapa de Diagnóstico del Plan Territorial; entre los coeficientes de análisis regional que se analizan y calculan se destacan los siguientes: el cociente de localización, el coeficiente de especialización, la base económica y los multiplicadores, así como el cociente de variación, el de redistribución y localización.

SUMMARY

At the beginning of this work, we explain the antecedents and the particularities of the regional development of China, pointing out its geography, hydrographic and its territorial organization. Later that this work also, by means of logical procedures, represents the stages of the process of Planning of the Territorial Development and it considers the Techniques of Regional Analysis as one of the basic inputs of the stage of Diagnosis of the Territorial Plan. Among the coefficients of regional analysis that are analyzed and calculated in this work stand out the following ones: the localization quotient, the specialization coefficient, the economic base and the multipliers, as well as the variation quotient and that of redistribution and localization.

ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	1
CAPITULO NO.1: ANTECEDENTES Y PARTICULARIDADES DEL DESARROLLO REGIONAL DE CHINA.	3
1.1 Geografía de China.	3
1.1.1 Región Noreste.	3
1.1.2 Región del Sur.	4
1.1.3 Alta meseta del Tíbet.	5
1.2 Hidrografía.	5
1.2.1 Ríos.	5
1.2.2 Lagos.	6
1.3 Organización territorial.	6
1.3.1 Ciudades principales.	7
1.3.2 Situación general de la economía china.	9
1.3.2.1. Etapas del desarrollo regional de China.	10
1.3.2.2. Logros fundamentales.	14
1.3.2.3. Dificultades existentes.	24
1.4 Metas y principios para solucionar algunos de los problemas existentes.	27
1.5 Síntesis de las etapas del desarrollo territorial de China.	31
1.5.1 Primera etapa: Década del 50 en el siglo XX.	31
1.5.2 Segunda etapa: A mediados de los 60 y 70	32
1.5.3 Tercera etapa: Desde el año 1978 hasta la década 90	33
1.5.4 Cuarta etapa: Desde el año 2000 hasta hoy día	39
1.5.4.1 Situación general de las regiones occidentales	39
1.5.4.2 Puntos claves de apoyo en relación con la explotación a gran escala de las regiones occidentales.	41
CAPITULO NO.2: LAS TÉCNICAS DE ANÁLISIS REGIONAL APLICADAS A LAS TRES REGIONES MÁS IMPORTANTES DEL DESARROLLO	43

ÍNDICE

ECONÓMICO DE CHINA	
2.1 Etapas del proceso de Planificación del Desarrollo Regional de China.	43
2.1.1 Diagnóstico.	45
2.1.2 Objetivos y metas.	46
2.1.3 Estrategia.	48
2.1.4 Políticas.	49
2.1.5 Control y Apoyo.	50
2.2 Coeficientes de análisis regional.	51
2.2.1 Matrices de porcentajes.	53
2.2.2 Cociente de localización.	54
2.2.3 Coeficiente de especialización.	55
2.2.4 Base económica y multiplicadores.	56
2.2.5 Cuociente de variación.	58
2.2.6 Coeficiente de Reestructuración.	58
2.2.7 Diferencial – Estructural.	59
2.2.8 Coeficiente de Localización.	61
2.2.9 Coeficiente de Asociación Geográfica.	62
2.2.10 Coeficiente de Redistribución.	63
2.3 Características Regionales de La Delta de Chang Jiang , La Delta de Zhu Jiang y La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang	64
2.3.1 La Delta del Río Chang Jiang.	64
2.3.2 La Delta del Río Zhu Jiang.	67
2.3.3 La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang.	70
Capitulo NO.3: APLICACIÓN DE LOS COEFICIENTES DE ANÁLISIS REGIONAL A LAS TRES REGIONES MÁS IMPORTANTE DEL DESARROLLO ECONÓMICO DE CHINA	74
3.1 Definición de las regiones y variable para el cálculo de los coeficientes.	74
3.1.1 Matrices de porcentajes.	77
3.1.2 Cociente de localización.	79

ÍNDICE

3.1.3 Coeficiente de especialización.	81
3.1.4 Base económica y multiplicadores.	82
3.1.5 Cuociente de variación.	85
3.1.6 Coeficiente de Reestructuración.	86
3.1.7 Diferencial – Estructural.	86
3.1.8 Coeficiente de Localización.	89
3.1.9 Coeficiente de Asociación Geográfica.	90
3.1.10 Coeficiente de Redistribución.	93
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	95
BIBLIOGRAFÍA	97
ANEXOS	

INTRODUCCIÓN

China tiene el gran reto de enfrentar los desequilibrios y las desigualdades socio económicas regionales que en mayor o menor grado, han resultado inevitables debido a las desiguales condiciones naturales y al desigual crecimiento y desarrollo económico producto de sistemas sociales insuficientes, que sacrifican el desarrollo de unos por elevar desordenadamente el desarrollo de otros.

No se puede permanecer impasible ante estas desigualdades socio económicas, sino que se deben adoptar un conjunto de medidas para reducirlas; es aquí donde los estudios regionales juegan un papel fundamental para poner en manos de los gobiernos y los gestores territoriales los estudios que puedan atenuar tales desproporciones. El trabajo que a continuación se presenta realiza un estudio del desarrollo regional alcanzado por China en los últimos años en las tres regiones más desarrolladas del oriente del país.

China se encuentra en la parte este del continente asiático. Este país no solo tiene una inmensa densidad poblacional con aproximadamente 1300 millones de habitantes sino que además tiene una amplia extensión territorial y posee grandes recursos energéticos y yacimientos minerales, aprovechando la energía hidráulica, el petróleo, el gas natural, el carbón y los minerales no ferrosos.

El país se ha dividido el país en tres franjas principales, la occidental, la central y la oriental de las cuales la más desarrollada es la franja oriental. En su momento el gobierno Chino aumentó la velocidad del desarrollo de las regiones con mayor avance económico para de esta manera desarrollar la economía de las áreas más atrasadas.

En correspondencia con el problema antes descrito se plantea la tesis de que que

si se aplican de modo consecuente las Técnicas de Análisis Regional en la etapa del diagnóstico del plan territorial se podrá obtener una mayor objetividad en el proceso de planificación regional.

En tal sentido este trabajo tiene como objetivo básico aplicar las Técnicas de Análisis Regional como parte de la etapa de Diagnóstico del Plan regional en las tres regiones del oriente del país.

Para conseguir este objetivo inicialmente se explican los antecedentes y particularidades del Desarrollo Regional de China, puntualizando su geografía, hidrografía y organización territorial; con posterioridad en este trabajo mediante un procedimiento lógico se representan las etapas del proceso de Planificación del Desarrollo Territorial y se consideran las Técnicas de Análisis Regional como uno de los insumos básicos de la etapa de Diagnóstico del Plan Territorial; entre los coeficientes de análisis regional que se analizan y calculan y se destacan los siguientes: el cociente de localización, el coeficiente de especialización, la base económica y los multiplicadores, así como el cociente de variación, el de redistribución y localización.

Este trabajo se apoyó en varios métodos de investigación entre los que sobresalen el lógico e histórico, el análisis y la síntesis; además se aplicaron las Técnicas de Análisis Regional como insumo básico de la etapa de diagnóstico del Plan Regional. Es preciso señalar que se consultó una variada literatura que va desde la que existe en Internet en idioma Chino hasta los trabajos de Sergio Boisier, destacado economista de América en temas del Desarrollo Regional y en particular los trabajos que realizó sobre las Técnica de Análisis Regional con información limitada.

Los autores agradeceremos considerablemente las observaciones que nos puedan hacer llegar sobre este trabajo en aras de alcanzar nuevos empeños.

CAPITULO NO. 1

ANTECEDENTES Y PARTICULARIDADES DEL DESARROLLO REGIONAL DE CHINA.

1.1 Geografía de China

China se encuentra situada en el este de Asia y a la orilla occidental del Pacífico, y todo su territorio jurisdiccional (incluyendo el espacio marítimo y las islas) se halla al norte del Ecuador. La extensión de China ocupa una superficie terrestre de unos 9,6 millones de kilómetros cuadrados, más o menos igual a la de Europa .

De acuerdo con el nivel de desarrollo y las diferentes condiciones geográficas, todo el país se puede dividir en tres grandes franjas económicas: la parte oriental, la central y la occidental. Aunque geográficamente se pueden encontrar las zonas que a continuación se describen.

1.1.1 Región Noreste

La región oriental, que es litoral, cuenta con más llanuras y cerros, una poderosa base industrial, instalaciones infraestructurales relativamente completas, un elevado nivel científico, tecnológico, cultural, educacional, de administración y de gestión, y en consecuencia su economía está comparativamente desarrollada. Sobre todo a partir de la aplicación de la política de reforma y apertura, el Gobierno Central ha dado más ventajas políticas a esta parte, y las zonas económicas especiales, las ciudades litorales abiertas y las zonas de desarrollo económico, en su mayoría , se dispersan en esta franja.)

Circunscribe las tierras al este del Gran Xingan como la llanura de Manchuria y las tierras altas que la rodean. La llanura posee considerables extensiones de suelos productivos y las tierras altas son onduladas y montañosas, poseen amplios valles y laderas suaves. Al sur, se extiende la península de Liaodong.

El clima es semejante al del norte de China, pero más frío. En invierno, las temperaturas oscilan entre los -17,8 °C de promedio, mientras que en verano superan los 22,2 °C.

El promedio anual de precipitaciones es de entre unos 510 y 760 mm. en el este y decrece hasta unos 300 mm. al oeste del Gran Xingan.

1.1.2 Región del Sur

Compuesta por:

- El valle del Yangtzé: posee cuencas, con suelos aluviales fértiles, bañadas por canales y numerosos lagos.
- La cuenca del Sichuan: ubicada hacia el oeste y rodeada por las tierras altas centrales. En ella, se practica una agricultura intensiva en terrazas.
- Las tierras altas del sur: se extienden desde el Tíbet hasta la costa oriental. Al oeste, se ubica la meseta de Yunnan-Guizhou y, a continuación, se encuentran las colinas de Nan Ling. A lo largo de la longitud costera están las tierras altas del sureste, donde observamos bahías con un gran número de islas costeras.
- La depresión del Xi Jiang: ubicada al sur de las colinas de Nan Ling. Posee suelos poco fértiles y sus numerosos arroyos son rodeados de valles aluviales planos y fértiles.

En el extremo sur, el clima es tropical; y en el sureste subtropical. En verano, las temperaturas superan los 25 °C de promedio; mientras que, en invierno, descienden desde los 17,8 °C en el sur hasta unos 3,9 °C a lo largo del río Yangtzé.

Alrededor de ocho tifones anuales producen vientos y lluvias fuertes en las áreas costeras.

1.1.3 Alta meseta del Tíbet

Situada en el extremo suroeste, es inhóspita, estéril y está cubierta por rocas. Posee una altura promedio de 4.900 m., convirtiéndola así en la meseta más alta del mundo. Se encuentra rodeada por las cadenas montañosas del Himalaya (sur), el Pamir y el Karakorum (oeste) y los montes Kunlun y Qilian (norte).

En ella nacen los principales ríos asiáticos del sur y del este, como el Indo, el Ganges, el Brahmaputra, el Mekong, el Yangtzé y el río Huang He o Amarillo.

Tiene un clima frío de montaña y las temperaturas de julio permanecen por debajo de 15 °C. El aire es seco con precipitaciones anuales totales por debajo de los 100 Mm.

1.2 Hidrografía

1.2.1 Ríos

Los principales sistemas fluviales de China, correspondientes a los ríos Yangtzé, Huang He y Xi Jiang, fluyen desde el oeste hacia el este desembocando en el Océano Pacífico.

Aproximadamente el 50% de los cursos de agua drenan hacia el Pacífico, el 10% hacia los océanos Índico y Glacial Ártico y el resto lo hace hacia las cuencas áridas occidentales y septentrionales, donde se evaporan.

El principal río del norte de China es el Huang He o el río Amarillo. Sin embargo, el río más largo es el Amur, que constituye la mayor parte de la frontera nororiental con Rusia.

El río Yangtzé, que cursa el centro de China, es el río más largo de Asia (6.300 Km.) y posee una amplia cuenca de drenaje.

Por último, el sistema fluvial más importante del sur es el Xi Jiang.

1.2.2 Lagos

Los lagos más importantes de China se ubican a lo largo del curso medio y bajo del Yangtzé. Los dos más extensos en la zona media son el Dongting y el Poyang, mientras que el lago Tai es el más grande en el delta del Yangtzé.

En la meseta del Tíbet predominan los lagos salinos. El de mayor superficie es el lago Qinghai. También, en el Noroeste y en las zonas fronterizas mongolas, la mayoría de los lagos son salinos

1.3 Organización territorial

China se subdivide en 33 entidades administrativas: 22 provincias, 5 regiones autónomas, 4 municipalidades y 2 regiones administrativas especiales.

La provincia es la división administrativa más común. Por su parte, el gobierno de la Republica Popular de China considera a Taiwán como una provincia renegada.

Las regiones autónomas se asocian con las cinco minorías étnicas más grandes: los tibetanos, los uigures, los mongoles, los hui y los zhuang.

<i>Provincias</i>	Anhui, Fujian, Gansu, Guangdong, Guizhou, Hainan, Hebei, Heilongjiang, Henan, Hubei, Hunan, Jiangsu, Jiangxi, Jilin, Liaoning, Qinghai, Shaanxi, Shandong, Shanxi, Sichuan, Yunnan y Zhejiang.
<i>Regiones autónomas</i>	Guangxi, Mongolia Interior, Ningxia, Tibet y Xinjiang.
<i>Municipalidades</i>	Pekín, Shanghai, Tianjin y Chongqing
<i>Regiones administrativas especiales</i>	Hong Kong y Macao.

Las áreas metropolitanas de las ciudades de Pekín, Tianjin, Shanghai y Chongqing poseen un rango semejante a la de una provincia, formando así las denominadas municipalidades, bajo la administración directa del Gobierno central.

Por último, Hong Kong y Macao son regiones administrativas especiales, las cuales mantienen una gran autonomía, al conservar su propio sistema económico y judicial.



1.3.1 Ciudades principales

Las ciudades chinas, a partir de la década de 1950, cobraron importancia como centros industrialmente productivos. No obstante, han mantenido su significado religioso y ceremonial bajo el gobierno comunista.

Según estimaciones a inicios de la década de 1990, China posee 40 ciudades que superan el millón de habitantes.

La ciudad más grande y principal puerto es Shanghai con 9.537.000 habitantes.

Su capital y centro cultural es Pekín con 7.336.000 habitantes. Luego, prosiguen la ciudad portuaria de Tianjin (5.214.000 hab.), Shenyang (4.242.000 habitantes) y también las ciudades portuarias de Wuhan (4.250.000 hab.) y Cantón (9.943.000 hab.).

Todas estas ciudades han desarrollado grandes zonas industriales; entre las cuales se destacan los lagos Nur y Bosten.

La franja central se halla en el interior del país y su nivel de desarrollo económico es inferior al de la oriental, pero cuenta con una base industrial bastante buena, con ricos recursos de energía, de minerales no ferrosos y de industria química, y con un grupo de ciudades y zonas con industria desarrollada y elevado nivel científico y tecnológico. Allí se encuentran las principales zonas productoras de cereales, algodón y aceite comestible.

La occidental representa un 70% de la superficie terrestre de China y posee en considerable cantidad recursos energéticos y yacimientos minerales como la energía hidráulica, el petróleo, el gas natural, el carbón, la tierra rara y los minerales no ferrosos. Esta parte, que linda con más de diez países y regiones, constituye una vía importante que conduce China a algunos países asiáticos y europeos y dispone de una posición privilegiada geográfica para desarrollar la cooperación económica y comercial periférica. Sin embargo, debido a las condiciones naturales, los límites históricos y culturales, las instituciones políticas y otros factores, el grado de su explotación es todavía bajo. En el año 2000, la dirección central empezó a implementar la estrategia de explotación a gran escala de las regiones occidentales, dándoles preferencias tanto desde punto de vista de la política como en la inversión. A partir de entonces, estas regiones se han desarrollado con gran rapidez en la construcción de obras infraestructurales como el transporte, la energía y las telecomunicaciones, produciéndose cambios año tras año.

1.3.2 Situación general de la economía China.

China es considerada como un país en vías de desarrollo, la que trata de explorar de manera positiva la situación interna del País, teniendo en cuenta las líneas de desarrollo de la corriente Mundial y su propio Modelo de desarrollo. Este camino es justo el camino del Socialismo, con característica China. Este tipo de modelo en la economía refleja el nuevo sistema de economía de Mercado Socialista. China durante 26 años ha venido explorando este camino y su Modelo de Desarrollo, experimentando tres etapas de desarrollo, las que hasta el momento, seguimos explorando y perfeccionando de manera continua e incesante, donde hemos alcanzado determinados éxitos y al mismo tiempo enfrentamos algunas dificultades.

Antes de la fundación de la República Popular China en 1949, el país era como un gigante extremadamente pobre y débil, y tenía una población de cerca de 500 millones de habitantes y una superficie de 9,6 millones de kilómetros cuadrados. La producción anual más alta de los principales productos industriales de todo el país apenas era de 445.000 toneladas de hilo de algodón, 2.790 millones de metros de telas, 61,88 millones de toneladas de carbón, 6.000 millones de kw/h de electricidad; la producción cerealera anual más alta era de 150 millones de toneladas y la de algodón 849.000 toneladas.

La “nueva China” inició sus primeros pasos sobre estas miserables condiciones. No fue hasta finales de los años 70, tras la política de reforma y apertura puesta en práctica, que la economía china conoció un crecimiento económico sin precedentes. En diciembre de 1978, en la celebración del XI Congreso de Partido Comunista Chino, se proclamó como consigna central, <<la entrada de China en un nuevo periodo de reforma y apertura>>, pero no sólo había que definir cuál sería la meta de la reforma, algo que la gente todavía no estaba preparada para enfrentar, sino que esta Meta tenía que ser sometida a la práctica una y otra vez,

así como a continuos procesos de conocimiento.

Este proceso generalmente podemos dividir en tres etapas:

1.3.2.1. Etapas del desarrollo regional de China

1ra. Etapa de desarrollo.

Es sabido por todos que después del establecimiento de la nueva China se centralizó al más alto nivel el sistema de economía planificada. Este tipo de sistema creado bajo condiciones históricas especiales por su relación con el inicio de la fundación del País, ya producía sus efectos positivos, pero al mismo tiempo rechazaba los efectos de los mecanismos de Mercado, lo que provocó que el desarrollo posterior se estancara gradualmente y obstaculizara el desarrollo de la economía Socialista China.

La construcción económica a gran escala que China promovió durante más de 50 años, ha convertido al país en una potencia económica con mayor potencialidad de desarrollo en el mundo.

Entre 1953 y 2000, China llevó a feliz término sus nueve Planes Quinquenales y consiguió éxitos significativos por todo el mundo; echando una sólida base al desarrollo de la economía nacional. La reforma del sistema económico constituye uno de los importantes contenidos de la reforma que procura China. En los primeros 30 años después de la fundación de la nueva China, el gobierno chino aplicaba el sistema de economía planificada. La "Comisión de Planificación", órgano estatal especializado, se encargaba de programar y definir las metas del desarrollo económico en los diversos sectores. Las fábricas producían productos según el plan estatal, las zonas rurales cultivaban según el plan estatal y los departamentos comerciales se surtían y vendían mercancías según el plan estatal. De manera unificada, los departamentos de planificación establecían las variedades, el número y el precio de todos los artículos. Este sistema económico permitió que la economía china se robusteciera a pasos firmes. Sin embargo, por

otro lado, limitó su vitalidad y la velocidad de desarrollo. En las postrimerías de los años 70 del siglo XX, los dirigentes chinos de aquel entonces estuvieron conscientes de la diferencia entre la velocidad de desarrollo de la economía china y la de la mundial, y tomaron la importante decisión de reformar el sistema económico que China había practicado durante varias décadas.

En 1978, la reforma comenzó por las zonas rurales. Allí se aplicó el sistema de responsabilidad por contrato basado en la familia y con ingresos en función del rendimiento. Los campesinos volvieron a tener el usufructo de las tierras y pudieron organizar sus labores agrícolas según su propia voluntad, vender sus productos y decidir qué y cuánto a cultivar. Se concedieron mayores alternativas a los campesinos en la administración de sus productos agrícolas, se suprimieron las adquisiciones unificadas y asignadas de los productos agrícolas y de ocupaciones secundarias, liberando el precio de la mayoría de esos productos, se abolieron muchas políticas restrictivas y permitieron a los campesinos dedicarse a diversas actividades y administrar empresas de cantón y poblado. Todas estas medidas estimularon con gran energía el entusiasmo de los campesinos en la producción.

La Economía Planificada como lo principal, y el Mercado que juega un papel regulador como lo secundario``(diciembre de 1978 a septiembre de 1984). En septiembre de 1982 en el XII Congreso del Partido Comunista Chino se formuló el principio de `` la economía planificada como lo principal, y el mercado que juega un papel regulador como lo secundario``rechazando totalmente desviarse de la economía de Mercado y admitiendo la existencia de esta Economía de Mercado, y a la vez, tratando de probar dentro del marco de la economía planificada, como dirigir los efectos de los mecanismos del Mercado. Esto es la primera vez que aparece en la teoría de Modelo económico Chino algo semejante

2da. Etapa de ``Base de la propiedad pública de la Economía Mercantil

planificada``

(Octubre de 1984 a diciembre de 1991) En octubre de 1984 la tercera sesión del XII Congreso del partido Comunista Chino, se estableció resolver lo relacionado con la reforma del sistema económico y se formuló que China resuelva`` la Base de la propiedad pública de la Economía Mercantil planificada``haciendo énfasis en el amplio desarrollo de la economía mercantil como etapa infranqueable de desarrollo de la economía Socialista china, y como condición indispensable para la realización de la modernización de la economía China. En Octubre de 1987 en el XIII Congreso del Partido Comunista Chino, se plantea de forma clara dos tipos de medidas para la utilización de la regulación planificada y la regulación del Mercado, para establecer gradualmente el Mercado regulado por el País así como el Mercado guiado por los mecanismos de las Empresas.

3ra. Etapa de la ``Economía de Mercado Socialista ``(principio de1992)

A principio de 1992 el señor Deng Xiaoping expresó que la economía planificada no es algo que sólo pertenece al sistema Socialista, en el capitalismo también hay planificación; y añadió que la economía de Mercado no sólo pertenece al capitalismo; el socialismo también tiene Mercado; tanto la planificación como el Mercado son medios de la economía; que exista un poco más de planificación o un poco más de Mercado no hace la diferencia esencial entre el Socialismo y el Capitalismo. En Octubre de 1992 en el XIV Congreso del Partido Comunista Chino se plantea de manera clara, que la Meta de la Reforma del sistema económico Chino era establecer el sistema económico de Mercado Socialista.

En 1992, después de más de 10 años de experimentos con la reforma y la apertura, el Gobierno chino definió en términos más claros el rumbo del desarrollo de la reforma, o sea establecer un sistema económico de mercado

socialista. Según los documentos que el Gobierno chino publicó, el contenido principal de la reforma del sistema económico incluye:

- Asegurar el sistema económico básico con la propiedad pública como lo principal y varios elementos económicos en desarrollo conjunto;
- Transformar el mecanismo de gestión de las empresas de propiedad estatal y establecer una estructura empresarial moderna, acomodada a la demanda de la economía de mercado;
- Fundar un sistema nacional de mercados abiertos y unificados y hacer realidad la integración entre los mercados urbanos y rurales y entre el mercado nacional y el internacional, fomentando la distribución optimizada de los recursos;
- Cambiar las funciones del gobierno de administrar la economía, establecer un sistema mejorado de regulación y control macroeconómicos que tiene como lo principal los medios indirectos;
- Establecer un régimen de distribución de los ingresos, en el cual prevalece el principio de “a cada cual según su trabajo”.
- Proporcionar a los habitantes, tanto urbanos como rurales, la garantía social correspondiente a las circunstancias nacionales de China y promover el desarrollo económico y la estabilidad social.

Se estimula el capital, la tecnología y otros elementos de la producción a participar en la distribución de la ganancia. Esto demuestra que la reforma del sistema económico de China ha dado un paso aún mayor. En la actualidad, la economía de mercado socialista en China se está consolidando, la función básica del mercado en la distribución de recursos se ha fortalecido evidentemente y el sistema de regulación y control macroeconómicos se ha formado en forma preliminar; la modalidad de crecimiento de la economía china se transforma del tipo extensivo en el intensivo.

En el 1993 el proyecto de economía de Mercado Socialista fue suscrito

oficialmente en la Constitución China. En Noviembre de 1993, en la reunión del tercer plenario del XIV Congreso del Partido Comunista Chino, la Asamblea en pleno de manera oficial, estableció todo lo<< relacionado con el establecimiento del sistema de Economía de Mercado Socialista, así como ciertas cuestiones pendientes por resolver>>En Octubre del 2003 en la tercer plenario del XVI Congreso del Partido Comunista Chino<< pasaron algunas resoluciones relacionadas con el perfeccionamiento del sistema de Economía de Mercado Socialista. donde plantearon que estas resoluciones tenían como fin el perfeccionamiento del sistema de economía de Mercado Socialista en las áreas siguientes: desarrollar en conjunto los tipos de sistemas de propiedad económica como base del sistema económico, establecer gradualmente el sistema y la estructura económica que beneficie el cambio del sector urbano y rural, promover los mecanismos de desarrollo de regulación de la economía en las diferentes zonas económicas, cimentar una apertura Unificada y una competencia acorde al orden del sistema de Mercado Moderno, perfeccionar el sistema de macroregulación y control, el sistema de administración y el reglamento de leyes económicas, fortalecer las obtención de fuentes de trabajo así como una mejor distribución de los salarios y sistema de seguro social; resolver de manera apropiada la relación de estabilidad de desarrollo de la reforma; mantener con firmeza ambos propósitos, e insistir en el principio de que el hombre es lo primero, tener en cuenta el conjunto, armonizar y perseverar en la idea del desarrollo científico, así como fomentar el desarrollo general del hombre y de la economía social.

1.3.2.2. Logros fundamentales

Después de atravesar 20 años de reforma y apertura se produjo un profundo cambio en el Modelo de desarrollo de la economía China. La Centralización

concebida como el medio administrativo principal, ya no podía seguir existiendo como modelo de economía planificada; el mercado debía seguir bajo la macroregulación y control del estado, con el objetivo de desarrollar y fortalecer los efectos fundamentales que producen los recursos naturales. El marco fundamental del nuevo sistema se establece atendiendo el comportamiento de los principales logros obtenidos a través de los cambios del modelo de desarrollo que se reflejan en los aspectos siguientes:

1. La ejecución de la reforma del sistema de economía campesino paso de ser del sistema de comuna popular, al sistema de contrato familiar administrativo como la base de la transformación del sistema; los índices agrícolas del sector rural se introdujeron de manera avanzada en el camino de la economía de Mercado; si lo vemos desde la tasa mercantil de la economía rural, en la actualidad los cereales y tipos de productos como las verduras ya han sobrepasado el 30%, los productos pecuarios y productos acuáticos sobrepasan el 50%, así como las frutas, las que se aproximan a un 90%.
2. La forma de expandir los recursos naturales a las áreas de fluido de producción básicamente, se realizó desde la planificación hacia la transformación propia del Mercado; todo el país de manera unificada paso a la economía Mercantil. En la actualidad más del 95% de los recursos naturales mercantiles se expanden en el Mercado, el estado todavía fija apenas el 5% de los precios de los productos; los productos principales de la Sociedad están en equilibrio en relación a la oferta y demanda, en ciertos casos la oferta excede a la demanda, alcanzando un 99%.
3. En el sistema de administración de las empresas de propiedad estatal pasamos del sistema tradicional, hacia la transformación del sistema de la empresa moderna; las empresas de propiedad estatal tuvieron que unirse a

través de fusiones o arrendar las mismas por contratación, así como colaborar mutuamente con sus acciones o en último caso quedar en quiebra; lo que origino la reorganización de los vendedores, y la forma del sistema, ya que en la competencia del mercado quedaban los ganadores frente a los perdedores. Hasta el año 2003, de las 520 empresas más importantes del País, 514 eran de propiedad estatal y cooperación mixta, de las cuales 430 realizaron su reforma al sistema de corporativización, de éstas el 83.7% reorganizaron el sistema y su imagen; 282 de las empresas se reorganizaron parcial o totalmente en compañía de responsabilidad limitada o en compañías de accionariado común, realizando el pluralismo como parte principal de sus inversiones.

4. Con relación al sistema de propiedad se pasó desde el más primitivo sistema de propiedad pública a un sistema de propiedad pública participativo, en el que, la propiedad estatal, la colectiva, la individual, la privada y la de los comerciantes extranjeros, constituían diferentes elementos presentes en la economía, los que podían en conjunto desarrollar y cambiar la estructura económica. Entre 1989 y 2001, de un número de 100.230 empresas de propiedad estatal se redujo a 40.680 empresas; sin embargo la proporción en el PIB de la economía de propiedad estatal no disminuyó, pero sí aumento su eficacia; las ganancias incrementaron de 74 300 millones de yuanes a 238 800 millones de yuanes. Los comerciantes individuales así como otros no pertenecientes a la economía de propiedad pública se desarrollaron de manera próspera, ocupando en el año 1990 alrededor de un 10% de la proporción del incremento del valor industrial, y alcanzando en la actualidad un incremento de más de 1/3.
5. En cuanto a la forma de regulación y control de la economía, de los controles que se realizaban directamente desde el gobierno, se pasó a

formas de control y regulación indirecto como parte de la transformación básica. Los procesos de selección y aprobación llevados a cabo por la administración del estado a través de exámenes, y de controles microeconómicos previos, se redujeron gradualmente en estos últimos 20 Años. China ha eliminado 1195 procesos de selección y aprobación administrativa.

6. En el sistema de distribución se originaron cambios fundamentales; al comienzo se creó el principio <<de a cada cual según su trabajo>> como lo principal; manteniendo la estructura de los diferentes tipos de forma de distribución, tales como trabajo manual, capital, tecnología así como la administración, y participación de los factores de producción creados en el actual nuevo sistema de distribución.
7. La elaboración del sistema de seguridad social avanzaba gradualmente; la manutención de los ancianos y jubilados, el desempleo, el seguro médico así como las ciudades con los menores índices de seguridad de vida, pasaron a ser los temas más importantes; se formó gradualmente el sistema de seguridad social a través de las instituciones empresariales independientes. Hasta Noviembre del 2004, la manutención de los ancianos en todo el País, el desempleo, la asistencia médica, los accidentes de trabajo, y el seguro de maternidad alcanzan a cubrir el siguiente número de personas: 100 millones 690 mil de manutención de ancianos, 100 millones 50 mil de desempleados, 100 millones 290 mil de asistencia médica, 75 millones de accidentes de trabajo y 43 millones de maternidad.
8. El establecimiento de un orden económico social y de leyes de mercado, comenzaron a establecer un nuevo sistema que trata de corresponder al ordenamiento jurídico. Nuestro País decretó sucesivamente un gran número

de leyes importantes relacionadas con la legislación de la Economía de Mercado. Los departamentos del Consejo de Estados involucrados en el tema así como las diferentes sedes de los gobiernos populares determinaron alrededor de 17000 reglamentos, se revisaron también reglamentos sobre asuntos extranjeros, así como 2300 reglamentos concernientes a política, de los que se derogaron 830 y se reformaron 325.

9. En cuanto los aspectos relacionados a la economía exterior hemos salido de nuestro anterior estado de aislamiento con el resto del Mundo, hacia una colaboración en todas las direcciones y niveles, ampliando nuestra estructura de apertura al exterior en todas las esferas. Hasta el 20 de Noviembre del 2004 el monto de importaciones y de exportaciones comerciales de China sobrepasaba el billón de dólares, alcanzando un billón 1700 millones de dólares, convirtiéndose después de Estados Unidos y Alemania en el tercer país comercial del Mundo. China captó inversión extranjera directa, lo que originó que desde el 1993 y durante 11 años consecutivo la China se mantuviera a la cabeza de los países en vías de desarrollo; a finales de 2003 la China en realidad sacó provecho de las inversiones de los comerciantes extranjeros, las que alcanzaron a acumular un monto de 501 500 millones de dólares. Se calcula que en el 2004 realmente captó capitales extranjeros que sobrepasaron la suma de 60 000 millones de dólares. Las inversiones fuera de China alcanzaron a acumular 35 000 millones de dólares con 5000 compañías en más de 140 países y regiones del Mundo.

De 1979 a 2001, el PIB de China creció en un 9.3% anual, y en la década del 90 del siglo pasado el aumento medio anual superó el 10%; el PIB per cápita se incrementó en un 8.1% anual. En 2001 el PIB alcanzó 9.593.300 millones de yuanes , lo que situó a China en el sexto lugar mundial y el PIB per cápita sobrepasó 800 dólares, por lo que China entró en las filas de los países con

ingresos de nivel medio-bajo.

En 2004 el Producto Interno Bruto (PIB) de China totalizó 13.651.500 millones de yuanes, lo que representa un incremento de 9,5% a precios constantes en comparación con el año anterior. De esta suma, el valor agregado del sector primario fue de 2.074.400 millones de yuanes, lo que supone un aumento de 6,3%; el del sector secundario, 7.238.700 millones de yuanes, para un incremento de 11,1%; y el del sector terciario, 4.338.400 millones de yuanes, para un crecimiento de 8,3%. La tasa de contribución del sector primario al incremento del PIB fue de 9,2%, y la del terciario, 29%, con una elevación de 5,2 y 2,8 puntos porcentuales, respectivamente, sobre el año anterior.

El índice general de precios al consumidor en todo el país ascendió en 3,9% en relación con el año precedente. Los precios del servicio subieron en 2,3%; y los de las mercancía al por menor, en 2,8%. Los precios de fábrica de los productos industriales ascendieron en 6,1%. Los precios de compra de las materias primas, materiales, combustibles y energía se acrecentaron en 11,4%, los precios de la inversión en activos fijos aumentaron en 5,6%, y los precios de producción de los productos agrícolas subieron en 13,1%.

En 2004 el superávit del comercio exterior de China fue de 32.000 millones de dólares, lo que indica un aumento de 6.500 millones en comparación con el año anterior. El uso de la inversión foránea se incrementó de forma continua. Las reservas de divisas del Estado ascendieron a 609.900 millones de dólares a finales del año, es decir, 206.700 millones más que el año anterior. La tasa de cambio del Yuan continuó manteniéndose estable y fue de 8,2765 yuanes por dólar a finales del año, subiendo en 2 puntos básicos en comparación con un año atrás.

Los ingresos tributarios a lo largo del año fueron de 2.571.800 millones de yuanes (sin incluir los aranceles aduaneros y el impuesto agrícola), aumentando en 525.600 millones de yuanes y en 25,7% sobre el año previo. Las empresas industriales de escala especificada de todo el país realizaron las ganancias en 1.134.200 millones de yuanes, con un incremento de 38,1% frente al año anterior.

En el último cuarto de siglo, la economía china ha pasado de un sistema de planificación central que representaba grandes obstáculos al comercio internacional a una economía abierta al mercado en la que el sector privado ha crecido rápidamente y que en la actualidad juega un papel muy importante en la economía mundial.

El proceso de reforma que empezó a finales de los setenta continua hasta el día de hoy, lo que se ve reflejado en hechos de gran trascendencia como la venta de acciones de los bancos estatales chinos a inversionistas extranjeros (2005). De hecho, la inversión extranjera ha jugado un papel importante en la expansión comercial de China y ha sido un factor que ha contribuido a la creación de nuevas plazas de trabajo en las ciudades. La reestructuración de la economía y su consecuente eficiencia han contribuido increíblemente al PIB de China que en el 2005 se consolidó como la segunda mayor economía del mundo, después de Estados Unidos. Sin embargo, 150 millones de habitantes chinos aún viven bajo la línea de la pobreza.

Cabe destacar que como regla general el desarrollo económico ha sido más rápido en las provincias costeras que al interior del país lo que ha provocado que existan grandes desigualdades entre los ingresos per cápita de cada región.

Para poder apreciar el lugar que ocupa China en la economía Mundial basta con observar algunos indicadores económicos claves. Su Producto Interno Bruto alcanzó 1,79 billones de dólares en el año 2005. La tasa de crecimiento real del

PIB es de 9.3% para el 2005 según datos oficiales de las estadísticas de China y el PIB per capita es de \$ 6,300. La tasa de desempleo llega a 4.2% , es la tasa oficial registrada en las áreas urbanas en el 2004. Según el estudio en el año 2005, la Inflación (precios al consumidor) de ese año es 1,9 %. Y la Deuda Pública del mismo año ocupa 28,8 % del PIB.

Participación del PIB por sectores de actividad en forma comparativa

Sectores	2004	2005
Primario	15.2%	14.4 %
Secundario	53%	53.1%
Terciario	31.8%	32.5%
Total	100%	100%

Se puede apreciar que el sector secundario mantiene su peso en la economía , y de esta forma se muestra la tendencia a la consolidación del desarrollo industrial y a la vez una gran solidez en el desarrollo del sector secundario de esta economía. Esto además es reflejo de la preponderancia que está alcanzando este país y del lugar que ocupa hoy en la economía internacional.

Actualmente China va a entrar en las primeras filas mundiales en cuanto a la producción de productos primarios y manufacturados ordinarios, la proporción del trabajador agrícola ha bajado del 70.5% a comienzos de la reforma y apertura al 50% y el valor de producción del sector secundario ha sobrepasado el 50% del PIB, lo que demuestra que la modernización china ha pasado en lo fundamental la etapa primaria y entrado en la intermedia. Hoy, China está promoviendo la actualización de la estructura industrial para mejorar la calidad del aumento industrial y elevar su competitividad internacional, apresurando la reconversión técnica de las industrias tradicionales y el desarrollo de las industrias emergentes, impulsando el fomento armonioso de la mercantilización, la urbanización y la

industrialización, acrecentando el porcentaje del valor de producción del sector terciario en el PIB y empujando el traslado de la mano de obra excedente del campo al sector no agrícola, para que de este modo se lleve adelante el proceso de la modernización y China se convierta de un gran país industrial en una potencia industrial.

En la mayoría de los años del siglo XX, la economía china en lo general sufrió una escasez. Después de entrar en los años 90, se desarrollaron con rapidez las industrias básicas y las instalaciones infraestructurales como la energía, la comunicación y el transporte, las telecomunicaciones y las materias primas y materiales importantes, aliviando el fenómeno de “cuello de botella” que frenaban el crecimiento económico, y de este modo empezó a convertirse el mercado de vendedores en el de compradores en lo referente a los productos industriales generales y China dijo adiós a la época de escasez de mercancías. En el presente, se ha formado de modo preliminar el mercado de compradores en lo tocante no sólo a los productos industriales y agrícolas generales, sino también a los medios de producción. La demanda del mercado pasa a ser el factor principal que condiciona el desarrollo económico; las vías de desarrollo de las empresas pasan de la búsqueda de proyectos y de fondos y del aumento de la productividad a la elevación de la competitividad medular de las empresas mismas; la política macroeconómica del Gobierno va dirigir a ampliar la demanda, promover el crecimiento económico, crear fuentes de empleo y mantener la estabilidad social.

Cabe señalar que el exceso actual de la oferta a la demanda en el mercado de los artículos de consumo y medios de producción está sólo a un nivel bajo. Es aún bajo el nivel de ingresos per cápita de los chinos. Al mismo tiempo, a causa de que la estructura de la oferta no responde a los cambios de la estructura de consumo, la capacidad de suministro de bajo nivel se encuentra en exceso,

mientras que la oferta de una gran parte de productos y de servicios no logra satisfacer la necesidad.

En China se aplica el sistema económico caracterizado por el desarrollo conjunto de las economías de múltiples formas de propiedad con la de propiedad pública como la principal. Los sectores económicos se dividen en dos categorías: la primera, la economía pública, que abarca la economía de propiedad estatal y la colectiva, y también a las partes estatal y colectiva dentro de la economía mixta; la segunda, la economía no pública, que comprende la economía privada, la de Hong Kong, Macao y Taiwán, la de inversión exterior. A medida de la eliminación de los límites entre las economías de diferentes formas de propiedad, se han desarrollado con rapidez diversas formas de propiedad mixta, tales como la aportación de tenencia mutua de acciones, sistema accionario, la gestión asociada y la forma de grupo de corporaciones.

Dentro de la actual estructura del PIB, la economía de propiedad estatal representa cerca de un tercio, la mixta, más de un tercio y la extraoficial, un tercio, configurando una situación de tres pilares más o menos iguales. La economía estatal forma un predominio absoluto en las industrias básicas como los ferrocarriles, la aviación civil, los correos, las telecomunicaciones, la electricidad, el agua potable y el gas, así como en los terrenos como la investigación científica, la educación, la defensa nacional y el sector financiero.

En comparación con los primeros años del 90 del siglo XX, el valor de producción de las empresas privadas en 2001 creció en 117 veces y el número de ellas, en 19,5 veces. Muchas se han separado de las industrias tradicionales como el comercio minorista, la restauración, los servicios y las ramas de reparaciones para poner la mirada en las industrias con elevado contenido de conocimiento, ciencia y tecnología. Por ejemplo, las empresas privadas representan más del

90% de las empresas reunidas en el parque de alta ciencia y tecnología Zhongguancun de Beijing. Zhejiang, provincia conocida como “reino de empresas pequeñas y medianas”, es una provincia donde más se han desarrollado estas empresas y que cuenta con más de 600.000 empresas de este tipo, que representan el 99% del total de las empresas de la provincia. Después del constante desarrollo y acumulación de capital, más y más empresas privadas han agrandado su magnitud, expandido sus inversiones y fomentado su gestión en grupos.

1.3.2.3. Dificultades existentes

China ha avanzado en los pasos claves del proceso de establecimiento de una economía de Mercado Socialista, pero tenemos conocimiento que en nuestra actual economía de Mercado hay imperfecciones y aún existen muchas deficiencias la que se reflejan concretamente en las esferas siguientes:

1. Entre las funciones del gobierno y la madurez de las exigencias sociales de la economía de mercado aún existen grandes diferencias. El gobierno eleva su nivel de administración a través de las leyes, fortalece la transparencia política y el poder centralizado de su política, reduce los métodos de aprobación y ratificación administrativo y evita realizar por adelantado microasuntos; de manera acertada se ejercen los diferentes aspectos de las funciones de la administración pública referente a lo social y económico, en los que aún existen pequeñas diferencias. Los departamentos de administración pública y sociales deben ser previsores de los diferentes fenómenos que aparecen en la Sociedad; se debe organizar, regular y resolver los peligros de los mecanismos insanos y establecer de manera Urgente las obligaciones del gobierno según su vigencia.
2. Elevar el grado de dificultad de la Reforma de las grandes empresas de propiedad estatal, detener los sectores monopólicos opuestos a la reforma,

asumir una mayor carga social de las grandes empresas de propiedad estatal; existe una débil capacidad innovadora, las empresas de monopolios carecen de la competencia entre los superiores e inferiores; aún existen grandes diferencias en los mecanismos de administración de las normas para cobrar honorarios así como la calidad de los servicios frente a los requerimiento de los consumidores y Sociedad en general.

3. Existen serias deficiencias en el sistema financiero; la tasa de eficiencia de los recursos financieros es baja; los mecanismos de administración y la estructura de dirección de la empresa financiera de propiedad estatal no es sana, las deficiencias del diseño del sistema de Mercado de valores son notorias, la proporción del capital nocivo de la empresa Bancaria es relativamente alto, el control y supervisión de los Bancos es ineficiente, la empresa bancaria que también se encuentra bajo la situación de apertura al exterior, que crece día a día, esconde un alto riesgo financiero.
4. Gran pérdida de credibilidad social y caos en el orden de Mercado. En algunas secciones y sedes del gobierno se originó a través de la actividad económica una pérdida de la confianza y sinceridad, se perturbó el orden de la Economía de Mercado, lo que condujo al gobierno a una disminución de la credibilidad Pública. El País tuvo que hacer esfuerzos en rectificar el orden del Mercado; a menudo recibimos de antemano, actitudes de protección de lugares y de industrias de monopolio; aún existen un sin número de eslabones débiles en el sistema legal sobre el orden de las normas del Mercado y control de ejecución de la ley.
5. El sistema de seguridad social tiene muchos defectos, ya que las deudas existentes con los antiguos obreros de las empresas de propiedad estatal aún no se han erradicado totalmente, existen una gran brecha de capitales, la

manutención de los ancianos, el desempleo y el seguro médico se cubre de manera limitada, no solo la tasa de pago es alta sino que influencia lo que se puede cubrir de manera más amplia, la durabilidad de los recursos capitales no es sólido, las proporciones que deben asumir los empresarios, las instituciones, y el País no son lo suficientemente razonables.

6. Las presiones para obtener empleo es cada vez mayor, la diferencia sociales entre ricos y pobres ya sobrepasa lo reconocido internacionalmente por la línea de seguridad.

Recientemente en los últimos años, la tasa de desempleo registrada en las ciudades y poblados del país de un 3.1% del año 1998 (5 710 000) se incremento a la cifra actual de 4.2% (7 950 000). Según la velocidad del crecimiento económico que se mantiene en alrededor de un 7%, la brecha de la oferta excede la demanda anual de Mano de obra en alrededor de 14.000.000 millones de dólares. Desde este período y en lo adelante, en la situación de la oferta que excede la demanda no se producirán grandes cambios, todo lo contrario, la tendencia es que crezca gradualmente. En el año 1991, el coeficiente JINI de China fue de 0.282 puntos, lo que corresponde a un nivel bajo; en el año 2000 ya alcanzó el 0.458, los márgenes de crecimiento fueron relativamente altos.

En la actualidad los problemas principales existentes en el comportamiento de la economía nacional son: Todavía se ponen bastante de relieve la contradicción estructural de la economía y los problemas subyacentes de la estructura económica; aún no es firme la base del repunte de la economía y el mecanismo de crecimiento constante de la demanda social dista de ser completado; la presión de empleo va en aumento, el incremento de los ingresos de los campesinos es bastante lento y una parte de las masas todavía vive con muchas dificultades; no es fuerte tanto la capacidad de innovación independiente de las

empresas como la de adaptación al mercado, y la producción y gestión de una parte de empresas se encuentra con bastantes dificultades; el orden de la economía de mercado está por rectificarse aún más.

El X Plan Quinquenal tiene establecidos los siguientes objetivos para el desarrollo de la economía nacional: La economía nacional mantiene un desarrollo relativamente acelerado; se prefija alrededor de un 7% del ritmo anual del aumento económico y para 2005, el PIB, calculado a los precios de 2000, alcanzará aproximadamente los 14.500.000 millones de yuanes y el PIB per cápita, unos 9,400 yuanes. En los próximos cinco años se darán nuevos trabajos a 40 millones de habitantes urbanos y se trasladarán a otras ocupaciones a también 40 millones de integrantes de la mano de obra excedente del campo, se controlará en un 5% el índice de desempleados registrados entre la población urbana. El nivel general de los precios se mantendrá estable en lo fundamental, y la balanza de pagos internacionales, equilibrada en lo básico.

1.4 Metas y principios para solucionar algunos de los problemas existentes.

- Para solucionar los problemas demográfico y de desarrollo, el punto de partida de China reside en: Seguir el camino que con peculiaridades chinas, trata las cuestiones de la población y el desarrollo, basado en las condiciones básicas de población inmensa, escasez de recursos naturales per cápita y relativo atraso del nivel económico y técnico-científico, tomando como referencia las experiencias de otros países del mundo en la administración y los logros científicos resolviendo los problemas surgidos en el control de la población y el desarrollo en combinación de las realidades de China; persistirse en los principios estratégicos del desarrollo sostenible y de solucionar los problemas demográficos en el proceso de desarrollo, para que la población se desarrolle en buena concordancia con la economía, la sociedad, los recursos y el medio ambiente a fin de materializar la modernización nacional y el desarrollo

integral de la gente; Adherirse a la meta básica de cumplir plenamente los derechos humanos tratando los asuntos reales del país a la luz de los principios generales de derechos humanos, poniendo los derechos de subsistencia y de desarrollo en primer lugar y elevando con esfuerzos el nivel del pueblo de disfrutar los derechos básicos y la libertad a la ciudadanía, la política, la economía, la sociedad y la cultura; Respetar las diversas culturas, las costumbres y los hábitos religiosos y la moral de los pueblos que integran la población, así como elaborar y poner en práctica el plan y la política sobre asuntos demográficos y de desarrollo a base de la unión de la merecida consideración de los asuntos primordiales del desarrollo, las condiciones, los derechos y las obligaciones a fin de que todos los miembros de la sociedad gocen de las iguales oportunidades de desarrollo.

- Metas de población y desarrollo en China:

- Hasta el 2005, la población nacional no sobrepasó los 1330 millones (sin incluir la de las regiones administrativas especiales de Hong Kong y Macao y la de la provincia de Taiwán) y el índice de crecimiento demográfico vegetativo no será, en término medio, más de 9 por mil. Así mismo, ofrecerán de manera integral los servicios sanitarios y de salud así como los de salud reproductiva, y tendrá que adoptarse opcionalmente medidas anticonceptivas para que la tasa de mortalidad de las mujeres embarazadas y parturientas baje a 42 por cien mil y el índice de mortalidad de los recién nacidos, a 31 por mil. Al reforzar y mejorar los resultados ya alcanzados en la educación obligatoria de 9 años, es menester reforzar primordialmente la educación obligatoria de 9 años en las zonas pobres y de minorías étnicas; En las ciudades y las zonas rurales que tengan condiciones adecuadas se debe satisfacer básicamente la demanda social sobre la educación de segundo ciclo de secundaria para que el índice de matrícula en el primer ciclo de secundaria llegue a más de 90 por ciento y el del

segundo ciclo de secundaria se eleve aún más. Asimismo, hay que dar los primeros pasos en el establecimiento de un sistema de seguridad social en las ciudades y poblados urbanos y en las zonas rurales que tengan adecuadas condiciones.

- Hasta el 2010, el número de la población nacional estará dentro de los 1,400 millones y la vida del pueblo será más comodada. Paralelamente, la cualidad del pueblo se mejore notablemente, el número de años fijados para la educación alcance el nivel avanzado de los países en desarrollo y las masas populares gocen de la fundamental asistencia médica y sanitaria así como servicios de salud reproductiva, de modo que se familiarice la adopción opcional de medidas anticonceptivas y que la proporción de sexo entre los recién nacidos tienda a normalizarse. Se esforzará por resolver los problemas derivados de la población de tercera edad y se establecerá de manera inicial el sistema de seguridad social para todos los miembros de la sociedad.

- Hasta mediados del siglo XXI, luego de que la población nacional llegue a su nivel máximo (1,600 millones , aproximadamente), se descenderá paulatinamente. La cualidad y el nivel de condición física de la población se mejorará en todos los aspectos y se popularizará la educación de segundo ciclo de secundaria y la educación superior. Se complete en forma cabal y eficaz el sistema de seguridad social. La distribución de la población y la estructura del empleo sean racionalizadas y el nivel de urbanización de la población se eleve por un amplio margen. La vida del pueblo será más confortable, el ingreso per cápita alcanzará el nivel de los países moderadamente desarrollados y el nivel de civilización social se incrementará en forma notable para materializar, así, en lo fundamental, el desarrollo concordante de la población con la economía, la sociedad, los recursos naturales y el medio ambiente y la modernización del país.

- Los principios básicos que China seguirá en la solución de los problemas de población y de desarrollo son los siguientes:

- Política integral sobre la población y el desarrollo. Es preciso acelerar el desarrollo económico y social, prestar mucha importancia a la ciencia y tecnología y la educación, hacer más esfuerzos por elevar el nivel de vida del pueblo y la calidad de los ciudadanos, colocar la solución a los problemas demográficos dentro del plan integral de desarrollo de la economía nacional y del progreso social, elaborar y formar un conjunto de políticas a fin de empujar un desarrollo armonioso de la población con las condiciones económicas, sociales, de recursos naturales y de protección medioambiental. También es necesario seguir con la actual política de planificación familiar y mejorarla.

- Tratamiento global de los problemas demográficos. Es indispensable establecer y mejorar un sistema de reajuste y control y un mecanismo de administración demográfica y de planificación familiar que concuerde con el sistema de economía mercantil de carácter socialista y tomar las medidas legal, educacional, económica y administrativa en bien de tratar de manera integral los problemas demográficos.

- Integrar la orientación estatal con la opción voluntaria de las masas populares. El Estado va a trazar políticas y tomar debidas medidas de garantías tomando en cuenta tanto los intereses estatales e individuales como los intereses a largo plazo y a corto tiempo y los intereses globales y parciales, realizando la integración de la conducción administrativa con el trabajo de masas en miras a elevar la conciencia de las masas en el manejo del asunto.

- Aplicación en su conjunto y orientación específica. Es imperativo poner el énfasis en las zonas rurales y en las menos desarrolladas, elaborar principios

preferenciales y poner en juego el papel ejemplar de las ciudades y zonas desarrolladas para impulsar el profundo desarrollo en las diferentes regiones.

- Tomar la formación integral de los seres humanos como trabajo central. Es menester respetar la posición de las masas populares en su calidad de dueñas de sus asuntos, salvaguardar sus derechos e intereses, vincular la planificación familiar con el desarrollo económico, ayudar a las masas a alcanzar la prosperidad mediante el trabajo propio y formar familias prósperas y de buen comportamiento y, asimismo, hacer esfuerzos para ofrecer servicios de calidad a las masas.

1.5 Síntesis de las etapas del desarrollo territorial de China.

1.5.1 Primera etapa: Década del 50 en el siglo XX.

Estrategia del desarrollo de equilibrio de la economía territorial.

En esta primera etapa que se desarrolla en la década del 50, como señala Eugenio Anguiano en su trabajo sobre “La economía china en perspectiva histórica”, se dieron los pormenores del inventario económico del nuevo país, es decir la capacidad de producción y eficiencia de la misma: tierra, fábricas, infraestructura de servicios, equipos y herramientas. Pues desde los primeros años de la década del 1950, el Estado ha prestado especial apoyo al desarrollo económico de la región. Le ha asignado grandes sumas de subsidios fiscales, ha subsidiado muchos proyectos especiales locales y ha invertido en los proyectos de construcción prioritarios. También ha reunido y enviado allí grandes cantidades de materiales.

Fue la primera etapa de construcción y creación de las mayores obras de irrigación, electrificación, fundidoras de acero y la colectivización en el campo, pero lo que tuvo efectos positivos en una primera etapa.

Al principio de establecerse la República Popular China, la economía nacional

estaba desintegrada, había un desarrollo desproporcionado de la estructura económica territorial entre las zonas litorales y las del interior, el desarrollo del equilibrio llegó a ser el objetivo fundamental del desarrollo territorial de esta década. En el período del primer plan quinquenal, la mayoría de la inversión estaba destinada a las zonas nordeste, norte y noroeste. El total de inversiones de infraestructura para el interior era mayor que el de las zonas litorales, con la razón 53.3:46.7. En los 156 proyectos principales de este período, excluida la militar, la zona central tenía 55, ocupando 51.5% de la inversión total; la zona litoral 21, ocupando 33.9% de la inversión total. Shanghai, Jiangsu, Zhejiang, Guangdong no tuvieron ninguna de estos desembolsos. La provincia Liaoning contó con 21, y se invirtieron 4640 millones de yuanes, ocupando con ello el 31.3% de todo el país. En el mismo período, se construyeron una serie de proyectos de maquinaria, siderurgia, carbón, energía eléctrica, industria química y una gran cantidad de la línea principal del ferrocarril. En el período del segundo plan quinquenal se construyeron muchos proyectos de campos petroleros y fábricas de tejidos de lana . Durante el período del gran salto adelante de la economía, “los cinco tipos de industria”, se desarrollaron en todas partes, y condujeron a que se aumentara la proporción de la inversión. La estrategia del desarrollo de equilibrio aplicada en la década del 50 del siglo XX, mejoró objetivamente la estructura económica territorial, especialmente, hizo desarrollarse la industria al interior de las zonas. No obstante, esto tuvo muchas desventajas, destacándose las zonas litorales las cuales no se desarrollaron bien económicamente. Durante este periodo la estrategia económica descanso en la autarquía y en un desbalance de los sectores, donde la industria creció desproporcionadamente, absorbiendo recursos materiales y financieros escasos y con carencias energéticas, para la mayor parte del sistema.

1.5.2 Segunda etapa: A mediados de los 60 y 70.

Estrategia del desarrollo de equilibrio hacia las regiones más subdesarrolladas.

Todas las reformas excesivas en la economía en el periodo de la primera etapa trajo para la década de los sesenta saldos negativos y consecuencias sociales. Durante los años 60 y 70, la estrategia estaba estrechamente relacionada con la política nacional e internacional y también con la situación militar, debido a la preparación para la defensa ante la posibilidad real de iniciarse una guerra en ese momento, por lo cual se dividieron todas las regiones en tres bloques militares y se determinaron los puntos claves de las inversiones y las construcciones en el tercer bloque.

En el período de tercer plan quinquenal, las inversiones para las zonas costeras ocupaban sólo 24.9%, mientras tanto, muchas empresas de las provincias y municipios litorales se mudaron hacia el interior. Las inversiones a la zona central y la oeste aumentaron con rapidez. Las inversiones para la provincia Sichuan, Shaanxi, Guizhou, Yunnan, Gansu, Hubei y Hunan ocupaban 41.8% del país. En el período de cuarto plan quinquenal, las inversiones de infraestructura de la tierra interior ocupaban 2/3 de todo el país .

Hasta el año 1978, el valor total de la producción industrial del país, la proporción de la zona litoral descendió desde el 70% del tiempo establecido al 59.8%, la del interior de la zona subió desde el 30% hasta el 40.2%. La estrategia del desarrollo territorial que se aplicó en ese momento eliminó aún más la dualidad de la estructura de la economía territorial china y reforzó la fuerza del desarrollo de la zona interior, favoreció el desarrollo del equilibrio de la economía territorial. No obstante, su debilidad se centró en que no obedeció la ley básica del desarrollo económico, por lo cual condujo a una inferioridad del rendimiento económico y el desperdicio, desaprovechamiento y despilfarro de los recursos, en consecuencia, difirió el desarrollo económico en cierto sentido.

1.5.3 Tercera etapa: Desde el año 1978 hasta la década 90.

Estrategia del desarrollo, del desequilibrio, hacia las zonas desarrolladas del litoral.

Los cambios necesarios en este país dieron paso al período de reforma (gaige) que multiplicó por cuatro su economía y elevó el nivel de consumo de una gran parte de la población. El cambio significativo que tuvo con la ex-URSS, es que el impulsor de estas reformas es el mismo Partido Comunista Chino, a partir de su tercer plenario del XI Congreso, en diciembre de 1978, definiéndose a partir de una nueva política:

Economía socialista de mercado. Todos los esfuerzos debieron concentrarse en la mejora de las condiciones de vida de la población y en el fortalecimiento de la economía. Acabó la preeminencia de la ideología. Se dio paso al pragmatismo. Terminándose los obstáculos para este proceso de reformas, en un país densamente poblado y agrario, se removieron las viejas ideas, cultura, costumbres y viejos hábitos. Uno de los pasos previstos para esta nueva etapa, es la apertura al exterior. Sin renunciar al socialismo, la nueva política mantenía inalterable su objetivo: la modernización del país. Se adelantaron al proceso de la perestroika de Gorbachov, sin la desintegración regional y la caída del llamado socialismo real.

El proceso de transición de una economía planificada a la construcción de nuevos escenarios, trajo consigo cambios en las relaciones financieras, tecnológicas, industriales, territoriales y de sus vínculos internacionales. La forma de iniciar esta integración regional, debería comenzar con un proceso de reformas institucionales y que reflejaran cambios sustanciales y en la organización de la producción.

El campo

Este proceso se inicia de manera experimental en el sector agrario. En 1979, el 80% de la población vivía en las provincias rurales. Inevitablemente la reforma

debía comenzar en el campo. Una de las prioridades de la economía nacional era garantizar el abasto de más de mil millones de habitantes. Pero los campesinos sólo podían utilizar el 10% de la inmensa superficie de su país, el tercero en territorio, después de Rusia y Canadá, y ante las condiciones adversas, sólo existía una salida ante la demanda de alimentos, que es, aumentar la productividad de la tierra en las comunas e iniciar un proceso gradual para elevar la producción en la tierra, liberándolas fuerzas productivas.

Este proceso se conoció por un nuevo sistema de responsabilidad, mediante el cual el Estado, reservándose la propiedad última de la tierra, establecía un contrato de arrendamiento y de utensilios, necesarios para su subsistencia y para pagar impuestos lo que le permitía posterior a estos gastos, la comercialización libre de sus productos. El nuevo sistema se implantó sin resistencias y tuvo como resultado un crecimiento exponencial en el valor total de la producción agrícola en la década de los noventa. En una primera fase el Estado garantizaba la compra de todo el grano cultivado; después sólo percibía una cuota y el sobrante se destinaba al mercado. Actualmente el sistema de cuotas, se aplica únicamente a los productos considerados básicos: arroz, trigo, algodón, tabaco y soja.

Para 1985, China se había convertido con la política estatal descrita anteriormente en un país exportador neto de cereales. Parte de éste proceso trajo consigo la expulsión de los trabajadores agrícolas que comenzó a emigrar a las ciudades costeras de la región del Guang Dong; aproximadamente, sesenta millones de personas que no pudieron participar en éstos nuevos convenios agrícolas y que comienzan a trasladarse, a los nuevos centros urbanos. Hay nuevas empresas que se comienzan a crear en los cantones, éstas son unidades administrativas territoriales que corresponden al distrito en las áreas urbanas son las que van a absorber en un primer momento un porcentaje considerable de la

población laboral excedente, en el campo y contribuyeron a moderar el elevado éxodo rural. En 1993 este tipo de empresa empleaban a 112 millones de personas contra 31 millones en 1981.

Industria.

Para 1978, la base industrial descansaba en las empresas estatales, es decir, casi el 56 % de la producción. La reforma en este sector se inició promoviendo una política de descentralización, otorgando cierta autonomía y admitiendo nuevas formas de propiedad no estatal, casi inexistentes (1.0%) y cambiando el sistema laboral. (como se observa en el cuadro A). Las nuevas formas de organización y de gestión tecnológica tienen que ver con un rápido crecimiento porcentual de este sector privado ligado principalmente al sector externo.

Desde que se aplicó la reforma y apertura al exterior, China empezó a regular la estrategia del desarrollo regional, con la prioridad de equilibrio, llevó a cabo la estrategia del desarrollo, del desequilibrio, hacia las zonas desarrolladas litorales. Las planificaciones entradas en vigor en el sexto plan quinquenal eran: aprovechar las ventajas de las fuerzas de investigaciones científicas, el nivel de la tecnología y el de la administración de las zonas litorales de Liaoning, Hebei, Tianjin, Beijing, Shandong, Jiangsu, Shanghai, Zhejiang, Fujian, Guangdong y Guangxi, ajustar la correlación entre los productos; aliviar las situaciones tensas de las fuentes de energía, el transporte y materias primas; aumentar el comercio exterior y desarrollar vigorosamente la producción agrícola; las otras regiones del interior necesitaban acelerar el desarrollo de fuente de energía, transporte y materias primas a fin de apoyar las zonas del litoral. Todo eso conllevó a ajustar, reorganizar y reformar la industria mecánica existente, elevar el nivel de autoabastecimiento de productos manufacturados de uso diario. Después de llevar a cabo este plan quinquenal, se ajustaron las distribuciones de algunas partes que se quedaban al margen o relegadas de las construcciones de la economía

regional de los tres frentes , dando como consecuencia que se formaron una gran serie de proyectos de la industria pesada como la siderurgia e industria petroquímica de la parte este y central , aumentaron la base del comercio exterior y la exportación, excepto en las ciudades de Shanghai y Tianjin.

A partir de los años 80, el Estado ha ordenado a los departamentos gubernamentales y las otras provincias, regiones autónomas y municipios directamente subordinados al Gobierno Central prestar ayuda a Tíbet en cuanto a recursos humanos, materiales, financieros y técnicos, con el fin de promover su desarrollo económico y mejorar las condiciones de vida del pueblo local. Hasta la década delos 90, los subsidios fiscales y la inversión del Gobierno Central dedicados a los proyectos de construcción básica claves de Tíbet sobrepasaron los 40000 millones de yuanes.

Desde 1980, el Estado ha aplicado una política más flexible para los campesinos y pastores de Tíbet, a objeto de que puedan progresar más rápido en lo económico. Esta es una política de largo plazo, la cual estipula que las familias campesinas gozan del usufructo de la tierra y de su gestión, y que las familias pastoras reciben animales de ganado asignados y los crían y cuidan por cuenta propia. Los campesinos están exentos del impuestos de agricultura, y los pastores del impuesto de ganadería. Las empresas de propiedad colectiva y las empresas y negocios de propiedad individual que producen y venden artículos de necesidad diaria para la etnia tibetana están exentos de los impuestos de industria y comercio. Los campesinos y pastores individuales y las empresas colectivas que venden o intercambian productos agrícolas, pecuarios y derivados o productos artesanales en el mercado también están exentos de impuestos. En el período del séptimo plan quinquenal se plantearon las estrategias del desarrollo más completo, tomando la teoría del desarrollo del modelo “Gradiente” como núcleo. En la cual se dividieron objetivamente la tierra de China en tres

zonas económicas: la oriental, la central y la occidental. Durante este período, se invirtió más en la zona este y se promulgaron muchas políticas favorables, fundando sucesivamente cinco regiones especiales con desarrollo económico elevado: Shenzhen, Zhuhai, Shantou, Shamen, Hainan; Catorce ciudades abiertas del litoral: Dalian, Qinhuangdao, Tianjin, Yantai, Qingdao, Lianyungang, Nantong, Shanghai, Ningbo, Wenzhou, Guangzhou, Zhanjiang y Beihai; Las zonas de desarrollo económico son : los deltas del río Yangtse, Zhujiang, Minnan, la península Shangdong y la península Liaodong. Al ajustar la estructura de las ramas de la economía con mucha fuerza, dio como resultado que se desarrollaron y destacaron más la ventaja de la economía orientada hacia el exterior, las nuevas tecnologías y la posición geográfica de las regiones litorales, haciendo más la distancia entre la parte este y la central con la oeste.

En los períodos del plan octavo y noveno quinquenal se siguieron usando la estrategia del desarrollo del modelo "Gradiente". Además, se modificaron y perfeccionaron aun más en el proceso de ejecución. Se planteó el pensamiento guía para el desarrollo económico regional: De acuerdo con los principios de la planificación global, la división del trabajo razonable, complementa mutuamente las ventajas, el desarrollo coordinativo, se toma en consideración de interés y el enriquecimiento en común, se realizaron poco a poco la distribución racional de las fuerzas productivas.

En estos períodos, se aceleraron el desarrollo de la región este, y además se invirtieron más dinero en las construcciones de infraestructura de la zona central y la oeste, considerando lo justo, se construyeron una gran cantidad de proyecto de obras hidráulicas, energía eléctrica y tráfico, incluido el proyecto Sanxia. Mientras tanto, se aumentaron la apertura al exterior a lo largo de estas zonas, se desarrollaron con gran rapidez las construcciones de las zonas fronterizas con otros países y los puertos, se promovieron los complementos dentro de las

industrias y se aprovecharon los recursos extranjeros a través del comercio fronterizo. Los períodos de plan octavo y noveno quinquenal son los dos mejores períodos y los más rápidos en el desarrollo territorial de China. No obstante, esta estrategia trajo un problema muy grave: se aumentó la distancia del desarrollo económico regional entre la zona este y la oeste; La dualidad de la estructura geográfica y la económica coexistían, restringiendo por otro lado el desarrollo sustentable concertado de la economía territorial.

1.5.4 Cuarta etapa: Desde el año 2000 hasta hoy día.

Estrategia de la explotación a gran escala de las regiones occidentales con el fin de aliviar el desarrollo de desequilibrio.

1.5.4.1 Situación general de las regiones occidentales.

El occidente de China está compuesto por seis provincias (Gansú, Qinghai, Sichuán, Shaanxi, Guizhou y Yunnan), cinco regiones autónomas (Xinjiang, Tíbet, Ningxia, Guangxi y Mongolia Interior) y el municipio de Chongqing, directamente subordinado al gobierno central. La población del año 2000 era de 355.000.000 habitantes, el 28.1% de la población global del país; el PIB, de 1.665.500.000.000 yuanes, el 17.1% del nacional. Además de la Han, habitan en las regiones occidentales 51 étnias, siendo donde está la distribución más concentrada de las minorías étnias de China.

Las regiones occidentales limitan con Rusia, Mongolia, Kazakstán, Kirguizastán, Tadjikistán, Afganistán, Pakistán, la India, Nepal, Sikkim, Bután, Bhanmar, Laos y Vietnam, tienen una línea fronteriza continental de 12.747 kilómetros, se unen a 15 puertos comerciales, siendo una importante vía de acceso de China a ciertos países de Asia y Europa y disponen de la ventaja de ubicación geográfica en el desarrollo de la cooperación económica y comercial periferal. Cuando se puso en operación el sector entre el Paso Ala de Xinjiang, China, y Alamutu de Kazakstán en 1990, se empalmó en toda la línea el nuevo puente continental

euro-asiático que parte del puerto Lianyungang y del Paso Ala de Xinjiang y atravesando Kazakstán, Rusia, Beilorrusia, Polonia y Alemania , termina finalmente en Rotterdam de Holanda. El nuevo puente continental ha enlazado el Pacífico con el Atlántico, uniéndose en el Oriente a la esfera económica del Pacífico y en el Occidente al gran mercado unificado de Europa y poniendo también la esfera económica de Asia Central, Asia Oeste, Asia del Sur en el radio de irradiación, de modo que se ha convertido en una importante vía de comunicación y lazo que unen los dos grandes continentes de Asia y Europa. Este puente continental forma junto con el Oeste de China un conjunto económico y mide en el territorio chino más de cuatro mil kilómetros, de los cuales más de tres mil corren horizontalmente por las regiones occidentales. Este puente ha creado buenas condiciones para la explotación a gran escala de esta parte del territorio chino. Como resultado, en los últimos años la construcción infraestructural del puente continental que incluye vías férreas troncales, autopistas, obras de telecomunicaciones con cables de fibra óptica, transporte por conductos, aeropuertos y puertos han cobrado un desarrollo comparativamente rápido. Sobre el Noroeste de China , el Suroeste lleva ventaja porque tiene salidas al mar. El río Changjiang es una vía de comunicación que le facilita el acceso al mar en el este y también en el sur vía Guangxi o Vietnam y Birmánia. Debido a las condiciones naturales, la historia, la cultura, las políticas, el sistema y muchas otras causas, las regiones occidentales aún distan bastante de las orientales en lo que al desarrollo socio-económico se refiere. Por ejemplo, la estructura industrial es irrazonable; el nivel de desarrollo industrial y del sector de servicios, relativamente bajo; el mecanismo empresarial, poco flexible; el grado de comercialización y urbanización, relativamente bajo; las dificultades de las regiones pobres, las fronterizas y apartadas, las de minorías étnicas y las viejas bases industriales, numerosas, y el nivel de desarrollo de los servicios

sociales , bastante bajo. Pero, el Oeste de China encierra una enorme oportunidad para la inversión y contiene una gran potencialidad de mercado y de desarrollo. En noviembre de 1999, el Gobierno central tomó una decisión estratégica sobre la explotación a gran escala de las regiones occidentales, determinando acelerar los pasos de su explotación y su construcción y poner en práctica una serie de medidas políticas para respaldar y estimular la explotación de estas regiones. En el año fiscal 2000-2001, el PIB de las seis provincias, cinco regiones autónomas y un municipio bajo jurisdicción central aumentó por término medio en alrededor del 8.6% y el valor de la inversión en bienes fijos , en unos 17%, cifras que son superiores al nivel medio nacional. En el Oeste de China, se presenta una tendencia de aceleración del desarrollo de los sectores económico y social.

1.5.4.2 Puntos claves de apoyo en relación con la explotación a gran escala de las regiones occidentales.

Tareas prioritarias y meta estratégica: En el período actual y futuro inmediato, las tareas prioritarias para la ejecución de la explotación a gran escala de las regiones occidentales consisten en acelerar la construcción infraestructural; robustecer la protección y el fomento del medio ambiente ecológico; consolidar la posición de la agricultura como base; reajustar la estructura industrial, y desarrollar el turismo distintivo, desarrollar la educación técnico-científica y el trabajo cultural e higiénico . Trabajar duro para que en 5 o 10 años la construcción infraestructural y el fomento del ambiente ecológico de las regiones occidentales hagan un progreso sobresaliente y su explotación tenga un buen comienzo. Convertirlas, hasta medianos del siglo XXI, en un nuevo Oeste caracterizado por la prosperidad económica, el progreso social, la estabilidad en la vida, la unidad nacional y un lindo paisaje con montañas y ríos bellos.

Zonas prioritarias: la esfera a la que es aplicable la política sobre la explotación

de las regiones occidentales comprende: el municipio Chongqing, la provincia de Sichuan, la provincia de Guizhou, la provincia de Yunnan, la región autónoma del Tíbet, la provincia de Shaanxi, la provincia de Gansu, la región autónoma hui de Ningxia , la provincia de Qinghai, la región autónoma uigur de Xinjiang (Los Cuerpos de Producción y Construcción de Xinjiang se detallan aparte), la región autónoma de Mongolia Interior y la región zhuang de Guangxi (Más adelante los lugares arriba mencionados se llaman en su conjunto regiones occidentales u Oeste de China). En cuanto a las prefecturas autónomas étnicas de otros lugares (la prefectura autónoma de las étnias tujia y miao de Xiangxi de la provincia de Hunan, la de las étnias tujia y miao de Enshi de Hubei, la de la étnia coreana de Yanbian de la provincia de Jilin), en el trabajo práctico se les da trato preferencial de acuerdo con las medidas políticas pertinentes.

Actualmente el desarrollo y la cooperación de la economía regional ya constituye el objetivo principal del desarrollo económico de China. Existen tres regiones dentro de la region oriental de China ,la delta del rio Changjiang, la delta del río Zhujiang y La Multitud de las ciudades de Jingjintang las cuales son cada día más poderosas y desarrolladas que otras regiones de China.La causa de este deasarrollo desigual es una necesidad objetiva para que la economía china participe y se acelere en el sistema económico mundial. Es una necesidad interna la implementación de una reforma que transforme no solamente el sistema económico de planificación en un sistema económico de mercado sino que también aumente el desarrollo económico de los territorios occidentales y otros territorios atrasados. Por esta razón uno de los principales objetivos del desarrollo territorial de occidente es la unión del poderío económico de oriente con sus cualidades naturales ya sea sus grandes territorios para el aprovechamiento agrícola como su ubicación geografica que abre las puertas al mercado europeo y asiatico.

CAPITULO NO. 2

LAS TÉCNICAS DE ANÁLISIS REGIONAL APLICADAS A LAS TRES REGIONES MÁS IMPORTANTES DEL DESARROLLO ECONÓMICO DE CHINA

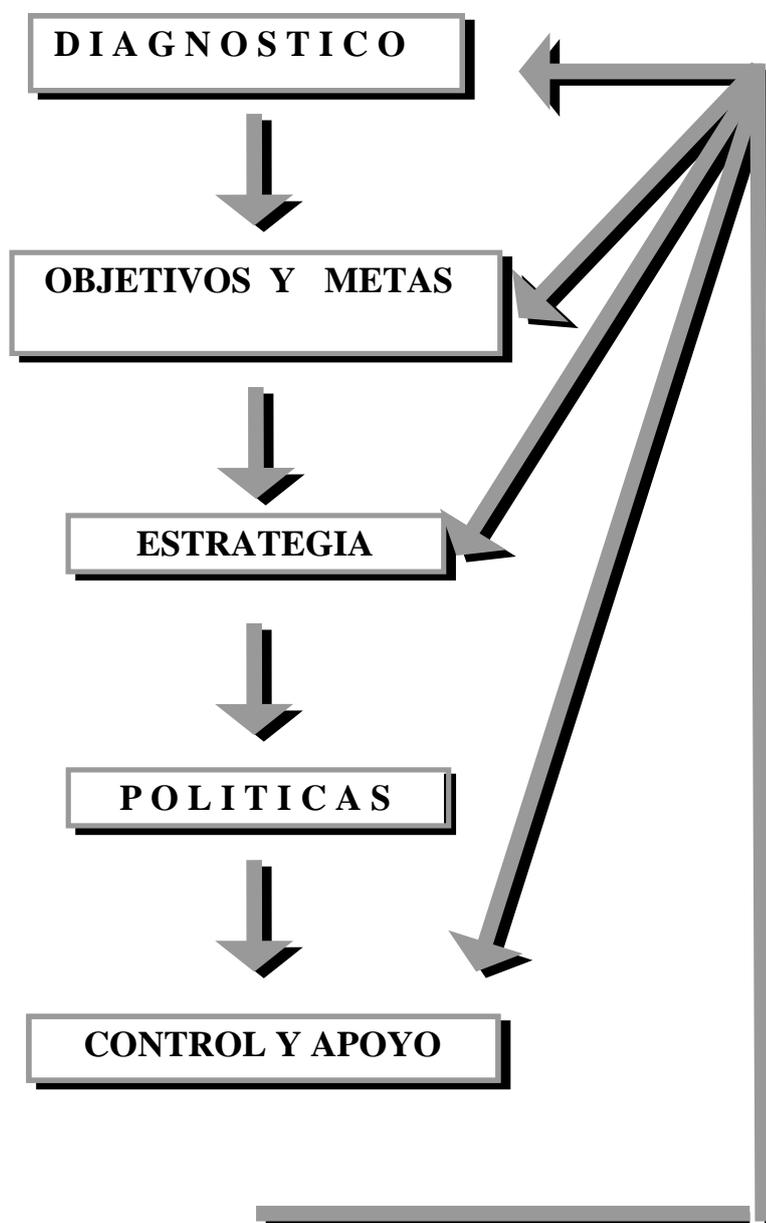
2.1 Etapas del proceso de Planificación del Desarrollo Regional de China.

La Planificación Territorial comprende un conjunto de etapas, ¹ que están relacionadas entre sí y según la amplitud o estrechez de este proceso se podrán encontrar mayores o menores posibilidades de planificación. Más que diferencias, existen puntos comunes entre los enfoques metodológicos o paradigmas de planificación que permiten proponer un proceso integrado por cinco etapas que contienen tanto insumos como productos de la planificación.

La Planificación Territorial tiene incidencia directa en muchos aspectos: político, económico, social e ideológico. Desde la primera etapa del proceso de Planificación Territorial se preparan las condiciones para introducir cada uno de estos componentes y desde el diagnóstico ya se comienza a moldear el futuro desde una perspectiva ideológica, es decir el diagnóstico no es como algunos piensan, una pieza neutra del proceso de planificación.

Las siguientes etapas del proceso de Planificación Territorial deberán ser consideradas como subpartes de un proceso continuo de exploración de un grupo variado de agentes económicos.

¹ En este caso se entiende la etapa como una parte componente del proceso que conforma un todo y no un avance parcial del mismo.



Fuente: Méndez Delgado, Elier 1997.

2.1.1 Diagnóstico.

Esta etapa es concebida como de investigación y estudio, pues permite tener una percepción de la realidad territorial en su vida económica y social; recibe principalmente tres aportes generales: información, teorías y técnicas de análisis. Estos elementos ya comienzan a estar influidos por los gestores del desarrollo, reflejando así que esta etapa no es una pieza neutra del proceso de planificación como algunos piensan. Los productos de esta etapa son:

Descripción de las unidades básicas de información para validarlas y ver su representatividad.

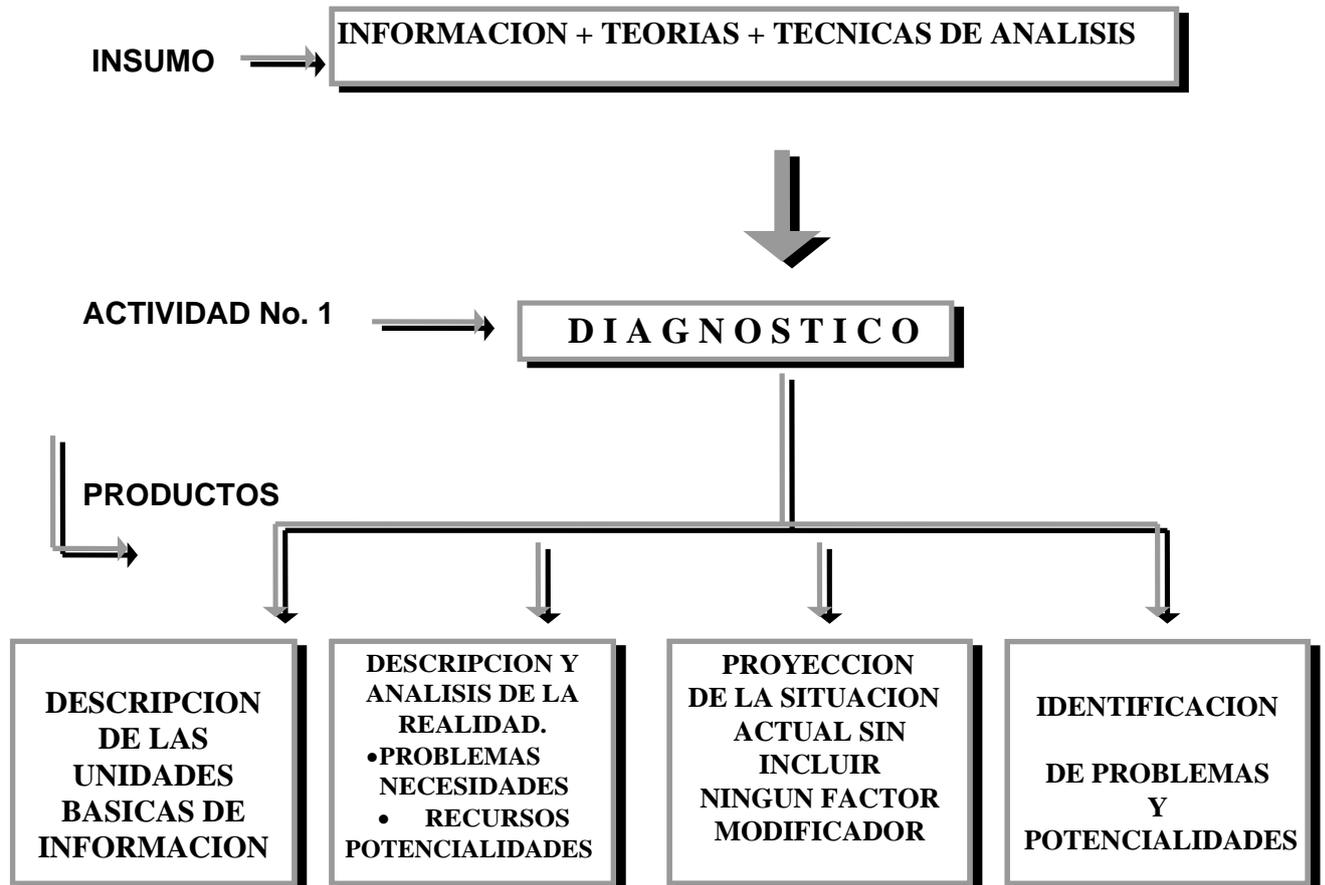
Descripción e interpretación de todos los antecedentes recopilados, fase esencial que permite explicar la realidad analizada.

Proyección de la situación actual sin incorporar ningún factor modificador. Identificación de problemas y potencialidades, fase clave de esta etapa pues individualiza y dimensiona los obstáculos y las oportunidades que existen en la realidad sujeta a análisis.

El diagnóstico de una economía territorial tiene como principal propósito medir el nivel de desarrollo alcanzado por sus localidades, sin embargo puede que existan diagnósticos parciales que caractericen a determinada actividad; para cada caso se recomienda utilizar indicadores que permitan conocer los síntomas de ese desarrollo, por lo que será necesario tener en cuenta las limitaciones de la información al nivel territorial para este tipo de estudio.

La etapa del Diagnóstico se puede sintetizar en el siguiente esquema:

ETAPA DE DIAGNOSTICO

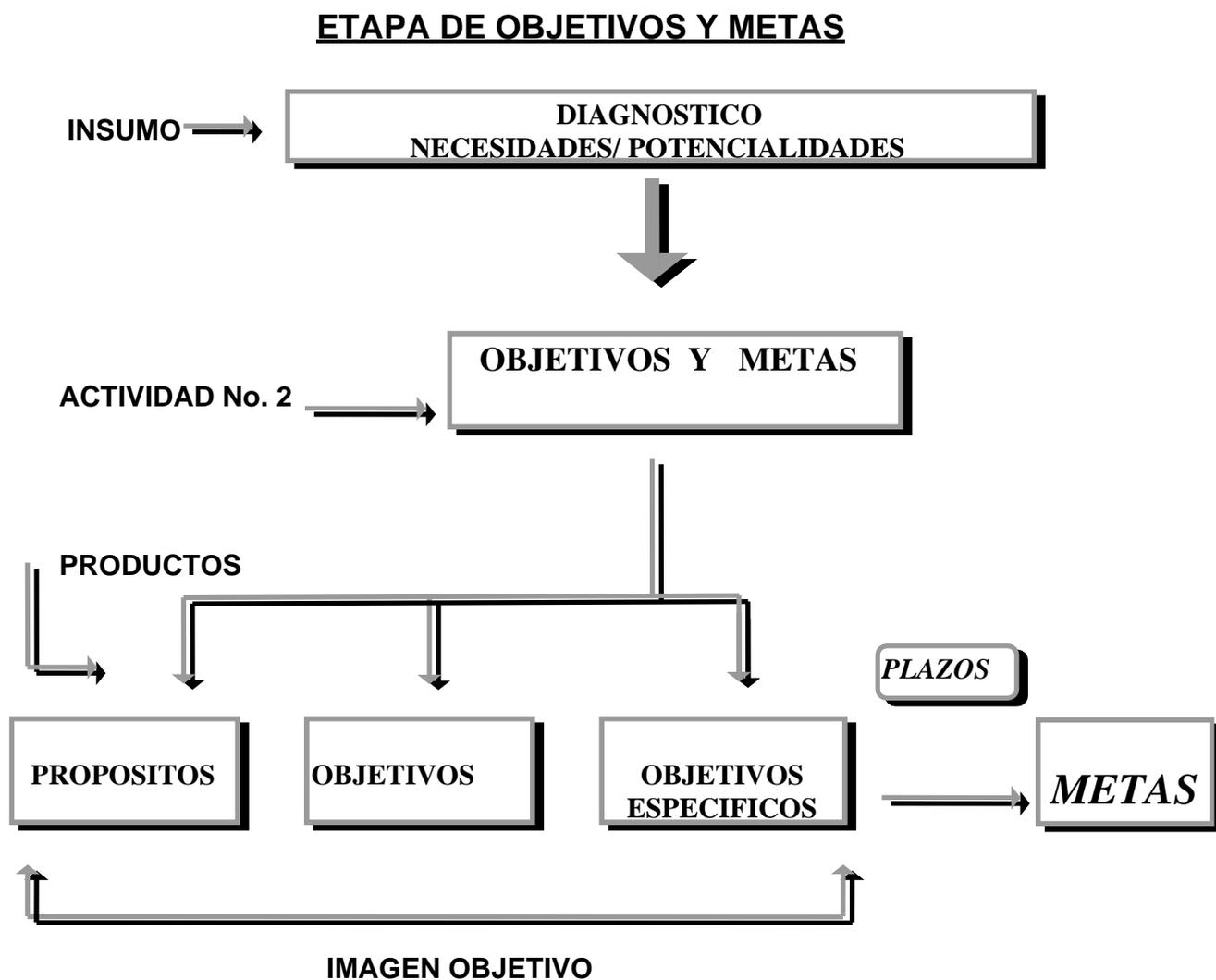


(Fuente: Méndez Delgado, Elier. 1997)

2.1.2 Objetivos y metas.

Esta etapa consiste en formular la situación que se desea alcanzar en los diferentes niveles en un horizonte temporal dado (objetivos superiores, generales y específicos). La formalización de estos tres niveles de objetivos es la imagen "objetivo" que representa lo que se desea alcanzar como situación final, producto de la intervención y el aprovechamiento de las oportunidades

potenciales. En la medida que estos objetivos se expresen cuantitativamente y se asocie su logro a un determinado plazo o período de tiempo se está en presencia de las metas.

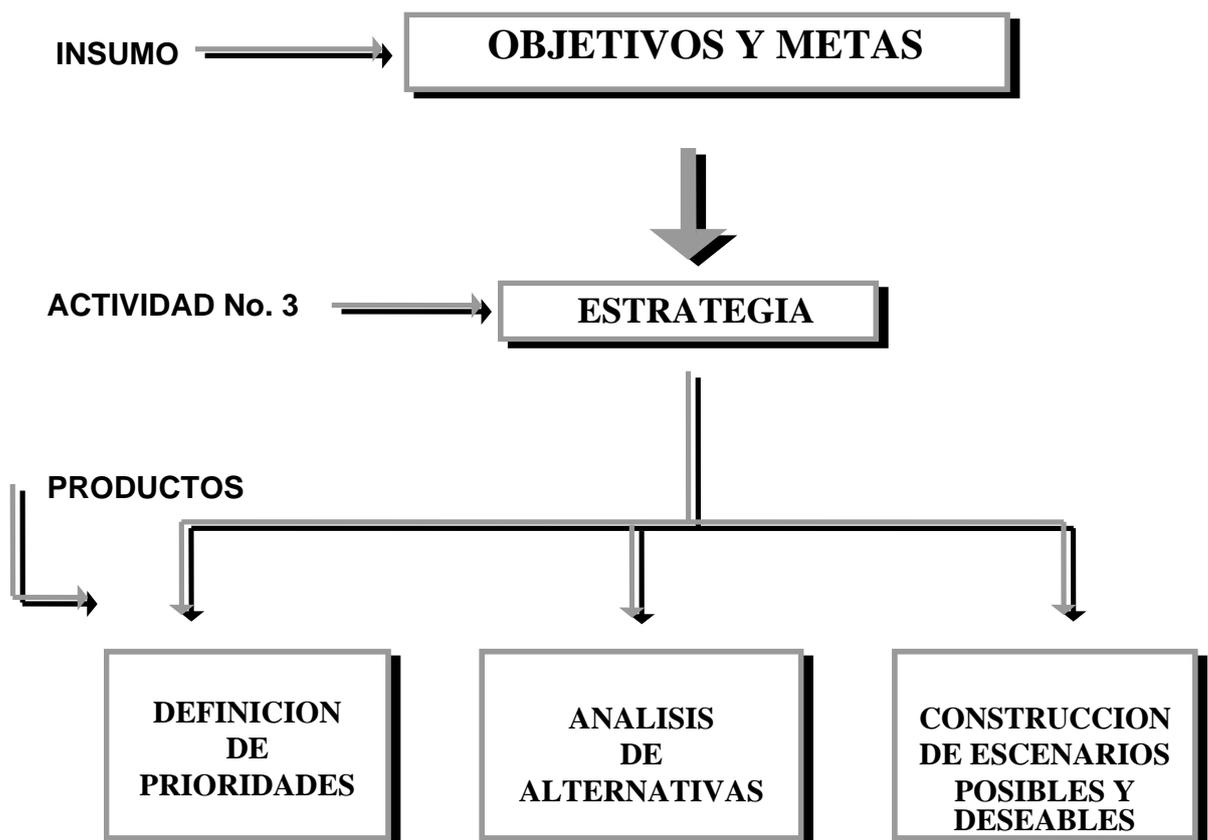


(Fuente: Méndez Delgado, Elier. 1997)

2.1.3 Estrategia.

Es la forma de como hacer algo; es un procedimiento que implica un análisis de alternativas, de carácter global y permanente para identificar y establecer las acciones fundamentales(o estrategias)que deberán ser introducidas durante el proceso de planificación. Esta acción se realiza según una secuencia temporal determinada en el marco de viabilidad general y factibilidad técnica. Se configura una trayectoria que conduzca al cumplimiento de los objetivos y metas establecidas. Es preciso que en su diseño se definan prioridades y se planteen escenarios posibles según las tendencias diseñadas y escenarios deseables, a la luz de los cuales se analicen las variables consideradas.

ETAPA DE ESTRATEGIA



(Fuente: Méndez Delgado, Elier. 1997)

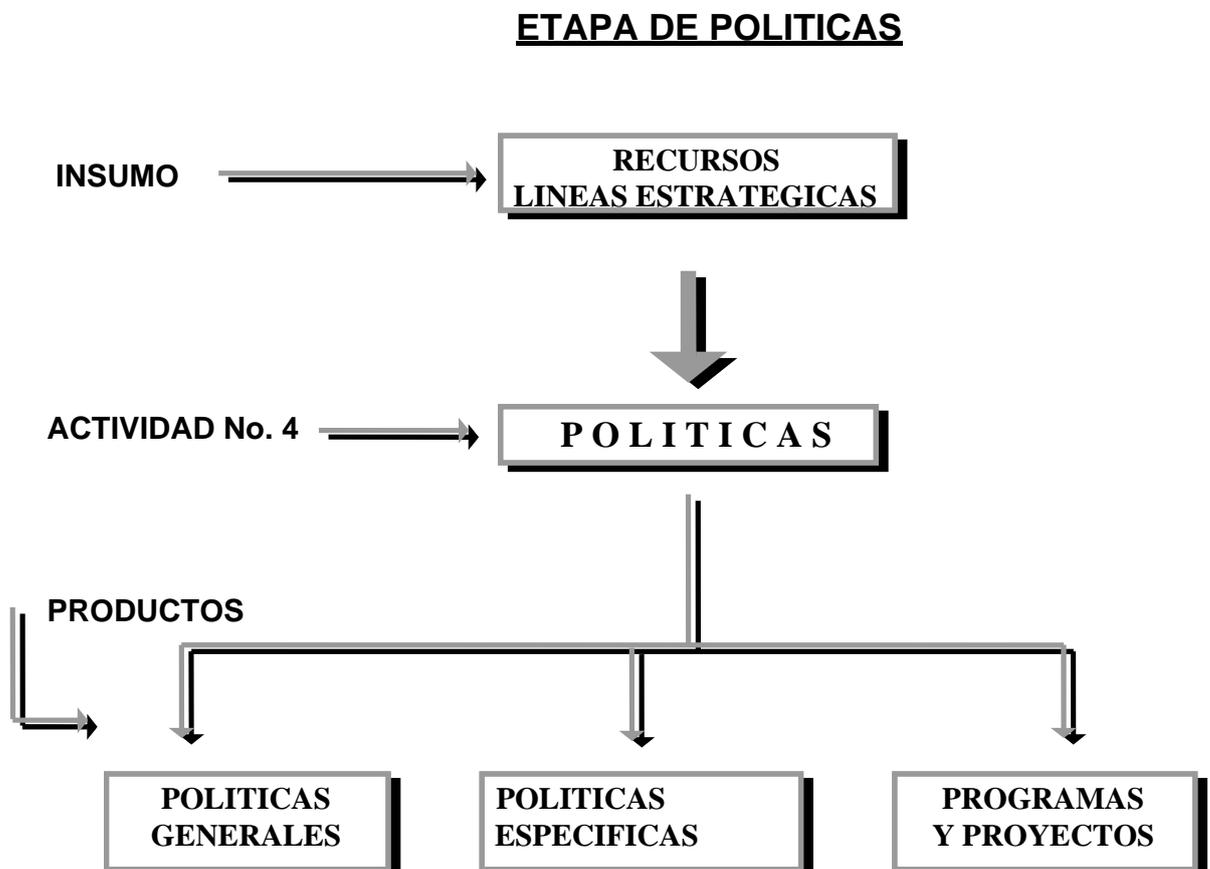
2.1.4 Políticas.

Las líneas de acción estratégicas establecen el marco básico para definir las medidas fundamentales de políticas y para elaborar los proyectos de inversión de carácter estratégico. Estas políticas son por cierto un instrumento utilizado tanto en el sector público como en las empresas en su proceso de planificación.

Las políticas son los principios por medio de los cuales se usa la autoridad para orientar el comportamiento de los actores y para ordenar a los organismos y responsables que deben realizar las acciones planteadas en los objetivos, las metas y las estrategias.

Condición indispensable de esta etapa es que se formulen tantas políticas como objetivos se hayan planteados.

En esta etapa también se alcanza la máxima concreción a través del proceso de formular y evaluar programas y proyectos.

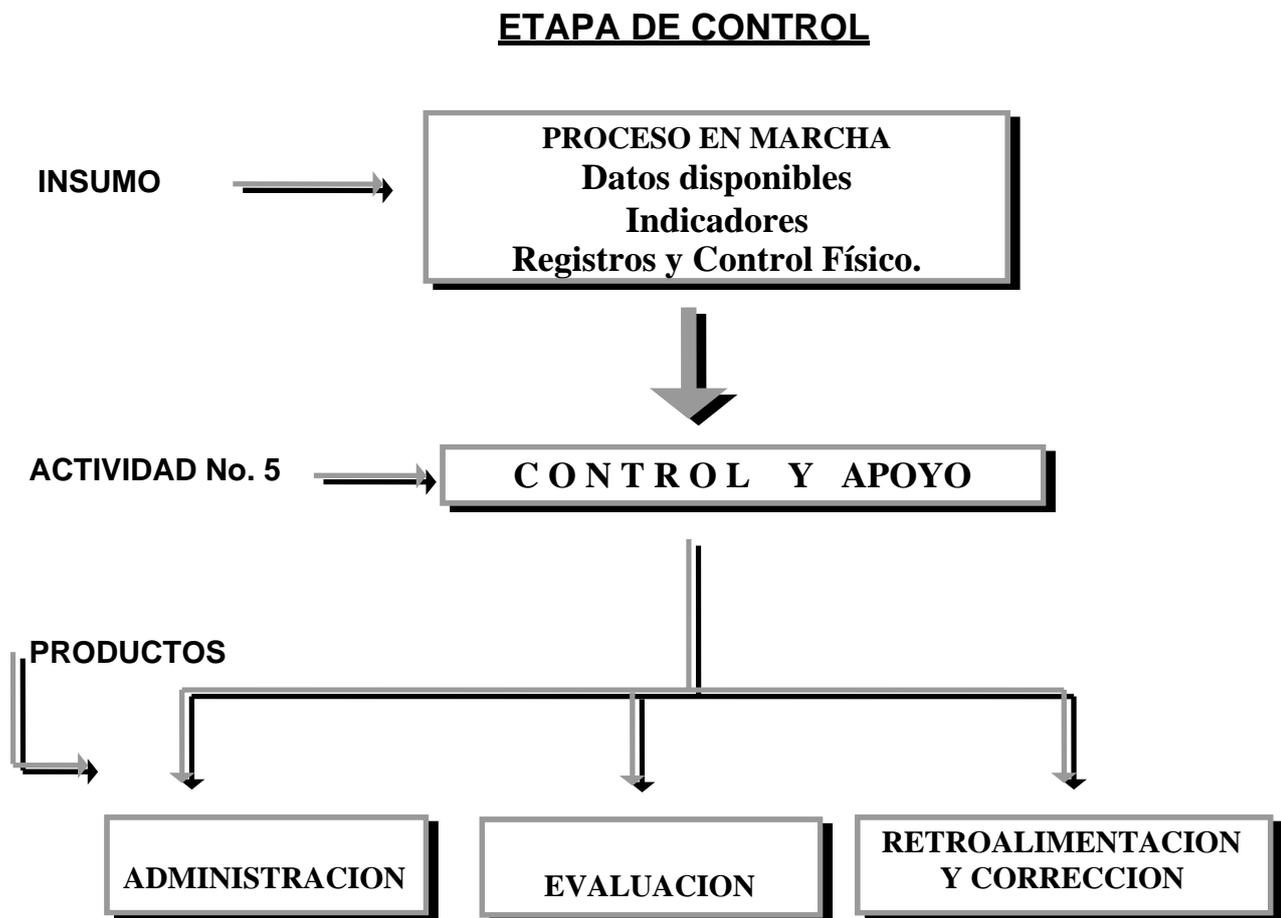


(Fuente: Méndez Delgado, Elier. 1997)

2.1.5 Control y Apoyo.

El control periódico de la ejecución del plan, además de conocer sus desviaciones reales y sus causas así como la adopción de medidas con el propósito de rectificar o erradicar deficiencias, permite además apreciar como se van cumpliendo los objetivos y metas propuestas, al tiempo que posibilita ajustar las políticas en función de los proyectos y programas de inversión que se están realizando.

Los instrumentos de control y evaluación dependerán del tipo de acciones implementadas, de la participación asociada a los procesos de planificación y de los horizontes temporales involucrados ya sean a largo, mediano o corto plazo.



(Fuente: Méndez Delgado, Elier. 1997)

2.2 Coeficientes de análisis regional.

Los coeficientes de análisis regional han sido tratados por diferentes autores con el objetivo de determinar el papel que desempeña cada unidad espacial y sus sectores de actividad dentro de un contexto territorial mayor que se tome como referencia.²

La aplicación de estos coeficientes tiene como objetivo determinar primeramente el papel de cada una de las actividades económicas que actúan en el territorio objeto de estudio, lo que permite conocer la influencia que ellas ejercen en la división territorial del trabajo y en su especialización.

Para el cálculo de este coeficiente pueden ser empleados indicadores tales como la Población Económicamente Activa, el Número de Empleados, el Valor Agregado Bruto, etc. Cada una de estas variables puede tener elementos a favor y en contra.³

Al iniciar la aplicación de tales coeficientes primeramente se deberá determinar las unidades espaciales que serán objeto de estudio y los sectores que se analizarán. Estos datos se agrupan en una tabla de doble entrada donde las filas representan los sectores y las columnas las regiones o unidades espaciales que se analizarán. (Matriz SECRE).⁴

² Ver. Walter Isard. Métodos de Análisis Regional. Ediciones Ariel, S.A. 1971. Barcelona, Capitulo 7. Análisis de la Localización Industrial y Medidas afines. Pág. 232-314.

Ver. Francisco Celis Mestre. Análisis Regional. Editorial ciencias Sociales, La Habana, 1988. Capitulo 6. Los coeficientes de Análisis Regional. Pág. 72-81.

³ Boisier, Sergio. Cuaderno del ILPES No. 27 "Técnicas de análisis regional con información limitada". Santiago de Chile. 1980. Pág. 39.

Ver también. Medidas basadas en la localización de la economía de Ramírez Sobrino, Jesús Nicolás. "El análisis Cuantitativo de la Economía Regional: Los Modelos Econométricos Regionales". Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales (Sección Empresariales). Publicaciones ETEA. Colección Tesis Doctorales. Córdoba; España 1993. Pág. 68.

⁴ Ver Sergio Boisier. Cuaderno del ILPES No. 27 "Técnicas de análisis regional con información limitada" Pág. 33. Ver además Técnicas de análisis regional, Ejercitación y Aplicación. Documento 93/1 Enero de 1994. Pág. 4-12.

(Matriz SECRES).

SEC	REG	R ₁	R ₂	R _j	R _m	$\sum_{J=1}^n SEC$
S ₁		V ₁₁	V ₁₂	V _{1j}	V _{1m}	V _{1j}
S ₂		V ₂₁	V ₂₂	V _{2j}	V _{2m}	V _{2j}
S ₃		V ₃₁	V ₃₂	V _{3j}	V _{3m}	V _{3j}
.....	
S _i		V _{i1}	V _{i2}	V _{ij}	V _{im}	V _{ij}
S _n		V _{n1}	V _{n2}	V _{nj}	V _{nm}	V _{nj}
$\sum_{i=1}^n REG$		V _{i1}	V _{i2}	V _{ij}	V _{im}	V _{sr}

Donde:

S_i : Sector o rama de actividad.

R_j : Región o entidad geográfica en general.

V : Variable de análisis.

V_{ij} : Valor de la variable V correspondiente al sector "i" y región "j".

V_{sj} : $\sum_{j=1}^n V_{ij}$ Valor de V correspondiente al total sectorial (sector i).

V_{ir} : $\sum_{i=1}^n V_{ij}$ Valor de V correspondiente al total regional (región j).

V_{sr} $\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}$ Valor de V correspondiente al total global (suma sectorial o regional).

Para mejor comprensión de los coeficientes se analizará la parte analítica de conjunto con un ejemplo clásico que fue desarrollado por su autor, Sergio Boisier.⁵

Donde :

La Matriz "EJEM" representa el año base = 0

La Matriz "EJT" representa el año en curso o año final = T

⁵ Sergio Boisier. Cuaderno del ILPES No. 27 "Técnicas de análisis regional con información limitada" Cuaderno del ILPES No. 27. Santiago, 1980 Pág. 34.

⁶ Ibídem Pág. 34.

EJEM -MATRIZ ORIGINAL (O).

SECTOR	REG01	REG02	REG03	Total Sector
S1	20	100	80	200
S2	25	75	150	250
S3	10	20	50	80
S4	45	95	330	470
Total regional	100	290	610	1000

EJT -MATRIZ ORIGINAL (T).

SECTOR	REG01	REG02	REG03	Total Sector
S1	25	115	90	230
S2	25	65	145	235
S3	15	23	48	86
S4	50	110	360	520
Total regional	115	313	643	1071

A partir de estas matrices se pueden calcular un conjunto de indicadores y coeficientes de análisis regional, que permiten analizar el comportamiento de las localidades y los territorios. A continuación se hará referencia a los indicadores y coeficientes que serán tratados.⁷

2.2.1 Matrices de porcentajes.

- Participación del sector en la región (P_{ij}).

$$P_{ij} = \frac{V_{ij}}{\sum_{i=1}^n V_{ij}}$$

Representa en términos decimales, el porcentaje de actividad regional (de la región "j") que ocupa el sector i y puede por tanto ser utilizado para examinar la especialización absoluta. Los valores de este indicador en cada sector pueden ser menores o igual a 100%.

EJEM -PARTICIPACIÓN DEL SECTOR EN LA REGIÓN (%)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	Total Sector
S1	20.000	34.483	13.115	20.000
S2	25.000	25.862	24.590	25.000
S3	10.000	6.897	8.197	8.000
S4	45.000	32.759	54.098	47.000

⁷ También -Paulo Haddad y otros - "Economía Regional. Teorías e Métodos de Análisis", Banco do Nordeste do Brasil S.A. / Etene, Fortaleza Brasil, 1989. Ver además Técnicas de Análisis Regional, Ejercitación y Aplicación . Documento Versión 2.0. Dirección de Políticas de Desarrollo Regional, ILPES 1996.

- Participación de la Región en el Sector (P_{ji}).

$$P_{ji} = \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}}$$

Representa en términos decimales, el porcentaje de la Región "j" dentro de la actividad del sector "i" y puede por tanto utilizarse para observar la distribución interregional del sector y la concentración absoluta. Los valores de este indicador en cada región pueden ser menores o igual a 100%.

EJEM -PARTICIPACIÓN DE LA REGIÓN EN EL SECTOR (%)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	10.000	50.000	40.000
S2	10.000	30.000	60.000
S3	12.500	25.000	62.500
S4	9.574	20.213	70.213
TOTREG	10.000	29.000	61.000

2.2.2 Cociente de localización.

$$Q_{ij} = \frac{V_{ij}}{\sum_{i=1}^n V_{ij}} : \frac{\sum_{j=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}} \quad \text{ó} \quad Q_{ij} = \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}} : \frac{\sum_{i=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}}$$

Indica la relación entre la participación del sector "i" en la región "j" y la participación del mismo sector en el total tomado como patrón de referencia y se utiliza por tanto, como medida de la especialización relativa o interregional. Como se puede apreciar este cociente se puede calcular por dos formulaciones diferentes; sin embargo consideramos oportuno optar por la primera expresión para conservar la rutina de cálculo.

Los valores o rangos que puede adoptar este cociente se comportan de la siguiente forma:

$Q_{ij} = 1$ Cuando el tamaño relativo del sector i en la región j es idéntico al tamaño relativo del mismo sector en todo el país o en el patrón tomado como referencia. (No hay especialización en esta actividad).

$Q_{ij} < 1$ Cuando el tamaño relativo del sector i en la región j es menor al tamaño relativo del mismo sector en todo el país o en el patrón tomado como referencia. (Tampoco hay especialización en esta actividad).

$Q_{ij} > 1$ Cuando el tamaño relativo del sector i en la región j es mayor al tamaño relativo del mismo sector en todo el país o en el patrón tomado como referencia. En este caso se trata de una especialización regional en esta actividad.

EJEM -COCIENTE DE LOCALIZACION

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	1.000	1.724	0.656
S2	1.000	1.034	0.984
S3	1.250	0.862	1.025
S4	0.957	0.697	1.151

2.2.3 Coeficiente de especialización⁸.

$$Q^R = \frac{1}{2} \sum_{i=1}^n \left| \frac{V_{ij}}{\sum_{i=1}^n V_{ij}} - \frac{\sum_{j=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}} \right|$$

Muestra el grado de similitud de la estructura económica regional con la estructura económica del patrón de comparación y se utiliza como medida de la especialización regional bajo el supuesto que la distribución de referencia sea diversificada en términos relativos. De otra manera dicho coeficiente muestra el parecido de la estructura de la región a la del país en la medida que se acerca a cero; mientras más se alejan los valores de cero es más distante el parecido. Este coeficiente se mueve en el rango de (0 a 1). En la medida que tiende a 1 hay mayor especialización de la región y viceversa; en el caso del ejemplo que

⁸ Isard, Walter. "Métodos de Análisis Regional". Ediciones Ariel, S.A. 1971. Barcelona, Capítulo 7. Análisis de la Localización Industrial y Medidas afines. Pág. 274.

nos ocupa la región No. 1 es la de menor grado de especialización con 0.020 y a la vez la de mayor grado de diversificación, con 0.98

**EJEM -COEFICIENTE DE ESPECIALIZACION.
(MATRIZ).**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.000	0.145	-0.069
S2	0.000	0.009	-0.004
S3	0.020	-0.011	0.002
S4	-0.020	-0.142	0.071

**EJEM -COEFICIENTE DE ESPECIALIZACION.
(VECTOR).**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
COEFIC.	0.020	0.153	0.073

2.2.4 Base económica y multiplicadores.

$$X_{ij} = V_{ij} - \frac{V_{ij}}{Q_{ij}}$$

para todos los $Q_{ij} > 1$ ó $X_{ij} = 1 - \frac{1}{Q_{ij}} V_{ij}$

$$X_j = \sum_{i=1}^n X_{ij} = PB_j$$

Donde X_{ij} se interpreta como la producción básica o exportable del sector i de la región j , bajo el supuesto que los sectores con $Q_{ij} > 1$, muestran una especialización relativa, producción o empleo excedentaria o más que proporcional al tamaño de la región.

La fracción V_{ij}/Q_{ij} expresaría el consumo interno, haciendo fuertes supuestos de homogeneidad interregional respecto al consumo, la tecnología / productividad y otros. Luego X_j , representa la producción básica / exportable de la región "j", eventual factor de competitividad regional.

$$PT = PB_j + PNB_j$$

$$M_j = 1 + P_j = \frac{PT}{PB_j}$$

Mj representa el multiplicador básico regional donde PT constituye la Producción Total y Pj corresponde al "coeficiente de base" o relación entre la producción no básica (PNB) y básica (PB). Esta constatación matemática puede reflejar y sugiere eventual encadenamiento de actividades, pero ello requeriría de técnicas adicionales para examinarlo como puede ser Insumo- Producto.

El multiplicador de igual forma se puede calcular como sigue:

$$1 + P = \frac{1}{\frac{1}{2} \sum_{i=1}^n \left[\frac{V_{ij}}{n} - \frac{\sum_{j=1}^n V_{ij}}{n \cdot n} \right]}$$

Como se puede apreciar este multiplicador se puede calcular directamente como el inverso del coeficiente de especialización, por ejemplo:

Región 1= 1/0.020

Región 2= 1/0.153

Región 3= 1/0.073

Mientras mayor sea el multiplicador básico regional mayor será el impacto en la región de un cambio en el nivel de actividades básicas; así mismo será más semejante la estructura económica de la región a la estructura económica del país o la estructura tomada como referencia.

EJEM -BASE ECONÓMICA

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.000	42.000	0.000
S2	0.000	2.500	0.000
S3	2.000	0.000	1.200
S4	0.000	0.000	43.300
Tot Exp	2.000	44.500	44.500
TOTREG	100.000	290.000	610.000
Multipl.	50.000	6.517	13.708

El multiplicador básico de la región No. 2 es 6.517 que es consecuencia de dividir (290.000/44.500). Esto significa que un aumento de por ejemplo, 10% en

el empleo de los sectores básicos generaría un incremento de 65.17% en el empleo total de la Reg. 2.

2.2.5 Cuociente de variación.

$$rV_{ij} = \frac{V_{ij}(T)}{V_{ij}(0)}$$

Refleja la variación en un período, del año 0 a T, del sector en la región. Este indicador revela crecimiento ($rV_{ij} > 1$) estancamiento ($rV_{ij} = 1$) o caída ($rV_{ij} < 1$) de la variable de análisis. Este cuociente para los valores totales se expresa del siguiente modo.

- Variación del sector a escala global.

$$rS_i = \frac{V_{sj}(T)}{V_{sj}(0)}$$

- Variación de la región.

$$rR_j = \frac{V_{ir}(T)}{V_{ir}(0)}$$

- Variación global.

$$rSR = \frac{V_{SR}(T)}{V_{SR}(0)}$$

EJEM / EJT -CUOCIENTE DE VARIACION.

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTSEC
S1	1.250	1.150	1.125	1.150
S2	1.000	0.867	0.967	0.940
S3	1.500	1.150	0.960	1.075
S4	1.111	1.158	1.091	1.106
TOTREG	1.150	1.079	1.054	1.071

2.2.6 Coeficiente de Reestructuración.

$$CR^R = \frac{1}{2} \sum_{i=1}^n \left| \frac{V_{ij}(T)}{\sum_{i=1}^n V_{ij}(T)} - \frac{V_{ij}(0)}{\sum_{i=1}^n V_{ij}(0)} \right|$$

Este indicador compara la estructura regional - en términos de composición sectorial - en los momentos inicial y final de un período 0 - T, vale decir,

muestra la variación en el grado de especialización regional. El rango de esta variación oscila entre 0 y 1. En la medida en que se aproxime más a 1 existirá una mayor reestructuración en la región; como se puede observar en el ejemplo desarrollado es mayor la reestructuración en la región No. 2, pues presenta el mayor valor con 0.051.

**EJEM/EJT -
COEFICIENTE DE REESTRUCTURACION (MATRIZ)**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.017	0.023	0.009
S2	-0.033	-0.051	-0.020
S3	0.030	0.005	-0.007
S4	-0.015	0.024	0.019

**EJEM/EJT -
COEFICIENTE DE REESTRUCTURACION (VECTOR)**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
COEFIC.	0.048	0.051	0.028

2.2.7 Diferencial - Estructural.

$$ET_j = \sum_{i=1}^n V_{ij}(T) - \sum_{i=1}^n V_{ij}(0) * rSR_{\infty} / f$$

ET_j denominado "Efecto Total", muestra una dinámica relativa al comparar el valor final (en el año T) de la variable en la región "j" con el valor que hipotéticamente habría tenido esta variable si la región, en términos de crecimiento, se hubiera comportado como el patrón de referencia. El valor "hipotético" se obtiene aplicando el cociente de variación del patrón de referencia (rSR) al valor inicial de la variable (en el año 0).

El efecto total positivo (negativo), "ganancia (pérdida) hipotética", refleja un crecimiento global.

El efecto total se explica por la presencia combinada de dos Efectos (causas) del comportamiento regional, Efectos Diferencial y Estructural, lo que se expresa como sigue:

$$ET = ED + Eej$$

donde:

El Efecto Diferencial se calcula por la siguiente formulación.

$$ED = \sum_{i=1}^n \{V_{ij}(T) - [V_{ij}(0) * rSi]\}$$

El "Efecto diferencial" (EDj) recoge la dinámica de cada sector "i" en la región "j" comparada con la dinámica del mismo sector a escala global. Los valores hipotéticos resultan en este caso de aplicar el cociente de variación del sector a escala global (rSi) al valor inicial de esa misma actividad en la región.

En términos generales, los territorios o localidades en los cuales se observan efectos diferenciales positivos son aquellos que tienen mejores condiciones productivas que el resto de los territorios analizados.

El Efecto Estructural de se calcula de la siguiente forma.

$$EEj = \sum_{i=1}^n rS_i * \sum_{j=1}^n V_{ij}(0) - \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}(0) * \sum_{i=1}^n V_{ij}(0)$$

El "Efecto Estructural" (EEj), refleja la diferencia de dinámica entre la región y el país derivada de una estructura intersectorial distinta entre ambos. Esto resulta de las diferencias de crecimiento de los distintos sectores a nivel del territorio combinado con el peso relativo de tales sectores al nivel territorial y local en este caso.

En términos generales puede indicarse que un efecto Estructural positivo estará reflejando una especialización regional, al inicio del período, en sectores de rápido crecimiento (a nivel nacional) o el patrón de referencia que se tome.

EJEM/ EJT- DIFERENCIAL.

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	2.000	0.000	-2.000
S2	1.500	-5.500	4.000
S3	4.250	1.500	-5.750
S4	0.213	4.894	-5.105
TOTREG	7.963	0.894	-8.855

EJEM/ EJT- DIFERENCIAL-ESTRUCTURAL.

SECTOR	REG01	REG02	REG03
DIFER.	7.963	0.894	-8.855
ESTRUC.	-0.063	1.516	-1.455
TOTAL	7.900	2.410	--10.310

2.2.8 Coeficiente de Localización.

$$Q^s = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^n \left| \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}} - \frac{\sum_{i=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}} \right|$$

Representa el grado de similitud de la distribución interregional de un sector con respecto a la distribución de un patrón de comparación, normalmente el total de la actividad económica. Este indicador se utiliza como medida de concentración geográfica, donde el grado de concentración se asociaría a su ubicación en el rango 0 - 1. En la medida que se acerque a 0 hay un menor grado de concentración y viceversa. En este ejemplo se puede observar que el sector que tiene un menor grado de concentración es el No. 2 con un coeficiente de 0.010.

Aunque un coeficiente cercano a 1 representaría un alto grado de concentración, en estricto rigor, tal valor sólo estaría indicando una distribución del sector muy diferente a la del patrón de referencia. Vale decir se trata de una medida de concentración relativa.

Cuando el patrón de comparación es la distribución de la población el coeficiente se interpreta como una medida de "orientación al mercado" de la actividad analizada.

**EJEM-
COEFICIENTE DE LOCALIZACION (MATRIZ)**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.000	0.210	-0.210
S2	0.000	0.010	-0.010
S3	0.025	-0.040	0.015
S4	-0.004	-0.088	0.092

**EJEM -
COEFICIENTE DE LOCALIZACION (VECTOR)**

SECTOR	COEFIC
S1	0.210
S2	0.010
S3	0.040
S4	0.092

2.2.9 Coeficiente de Asociación Geográfica.

$$CA_{i,k} = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^n \left| \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}} - \frac{V_{kj}}{\sum_{j=1}^n V_{kj}} \right|$$

Este coeficiente es un caso especial del coeficiente de localización, en que el patrón de referencia para analizar el sector "i" es otro sector "j". Dado que se trata de una comparación de patrones locacionales, valores bajos del indicador, dentro de un rango de 0 a 1, estará indicando una distribución similar y por tanto mas "asociación geográfica" entre los sectores analizados. Se puede concluir que mientras menores sean los valores de este indicador, mayor será la asociación entre los sectores seleccionados. Supongamos que se seleccionaron el sector 2 y el 4 y mostraron un valor inferior a 0.25, diríamos entonces que están mas asociados que el sector 1 y el 2, pues tienen menor coeficiente.

EJEM -COEFICIENTE DE ASOCIACION

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTSEC
S1	0.10000	0.50000	0.40000	1.00000
S3	0.12500	0.25000	0.62500	1.00000
DIFERENC.	-0.02500	0.25000	-	

			0.22500	
VALOR ABS	0.02500	0.25000	0.22500	
COEFC.				0.25000

2.2.10 Coeficiente de Redistribución.

$$CR_s = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^n \left| \frac{V_{ij}(T)}{\sum_{j=1}^n V_{ij}(T)} - \frac{V_{ij}(0)}{\sum_{j=1}^n V_{ij}(0)} \right|$$

Representa la dinámica de distribución de un sector en un período de tiempo, 0 a T. Su ubicación por tanto, dentro del rango 0 - 1, indicará una dinámica de concentración de actividades en el tiempo. Es una medida que apunta a determinar el proceso de concentración en la medida que tienda a uno, por lo tanto el sector más concentrado es el sector 3, pues tiene 0.067

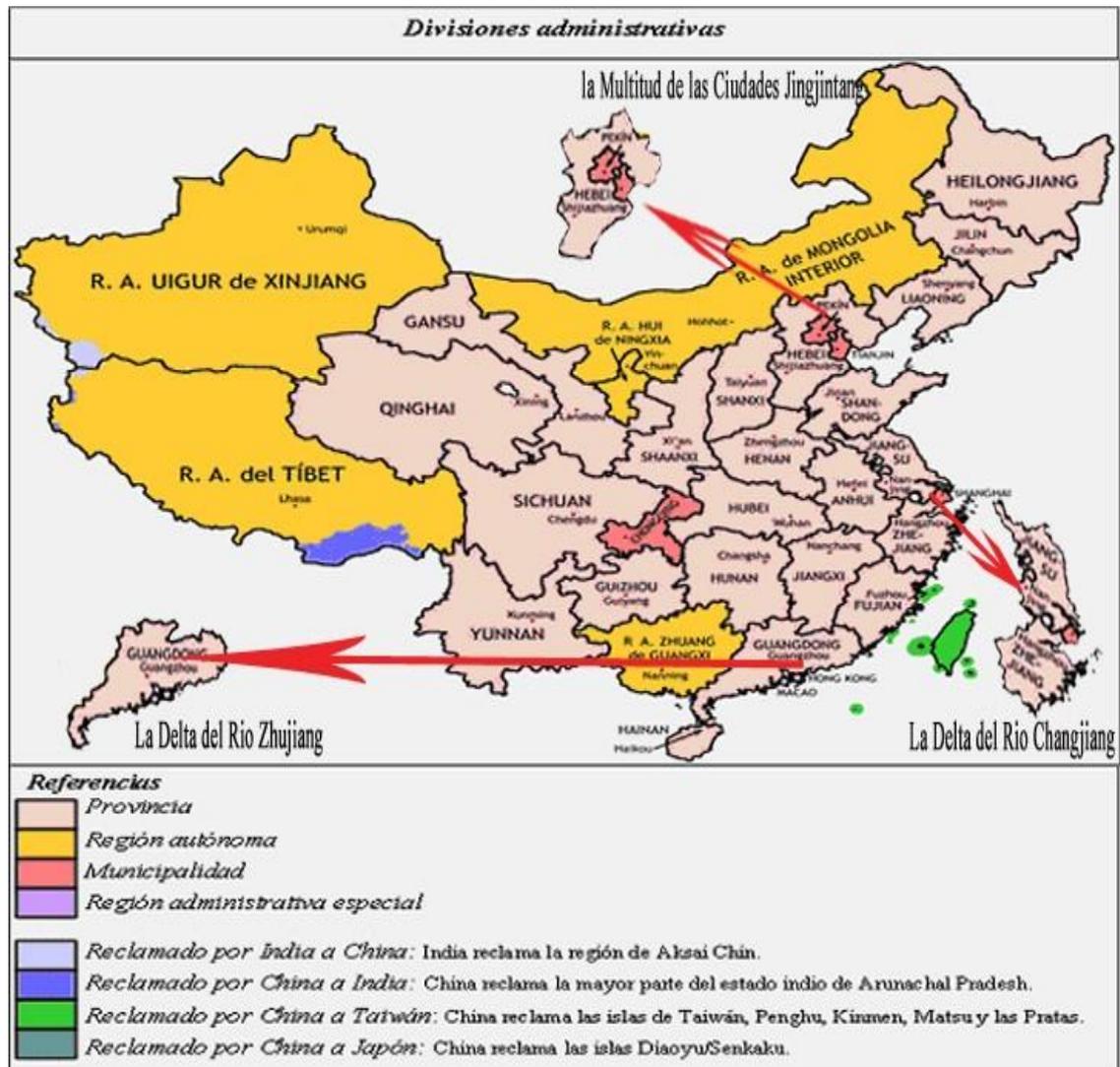
**EJEM/EJT-
COEFICIENTE DE REDISTRIBUCION (MATRIZ)**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.009	0.000	-0.009
S2	0.006	-0.023	0.017
S3	0.049	0.017	-0.067
S4	0.000	0.009	-0.010

**EJEM/EJT-
COEFICIENTE DE REDISTRIBUCION (VECTOR)**

SECTOR	COEFIC.
S1	0.009
S2	0.023
S3	0.067
S4	0.010

2.3 Características Regionales de La Delta de Chang Jiang , La Delta de Zhu Jiang y La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang



2.3.1 La Delta del Río Chang Jiang.

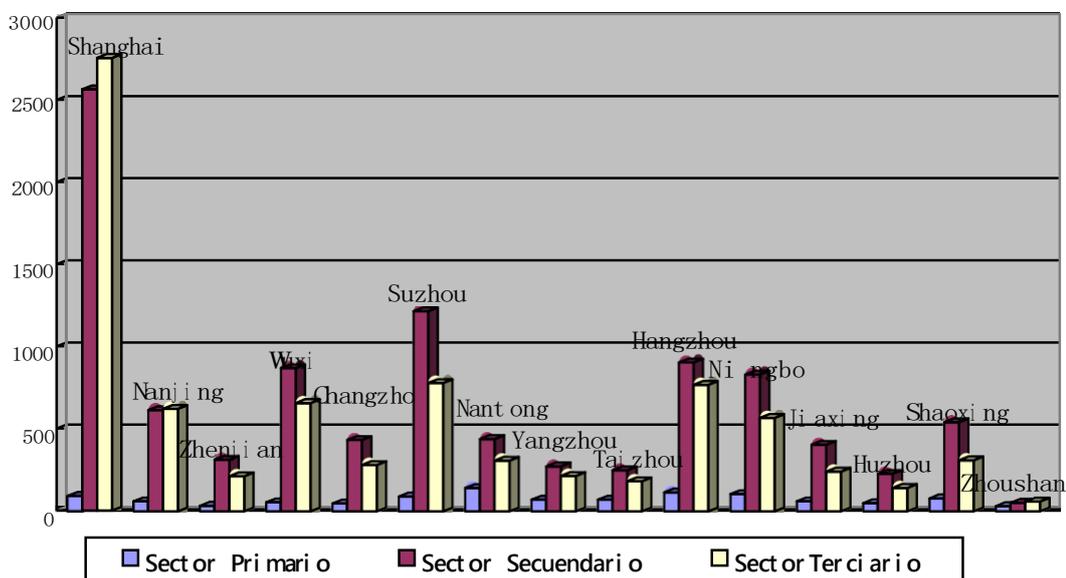
La delta del Río ChangJiang es la región económica más desarrollada en China. Actualmente esta región incluye 15 ciudades: Shanghai , Nanjing , Suzhou , Wuxi , Changzhou , Zhenjiang , Nantong , Yangzhou , Taizhou , Hangzhou , Ningbo , Huzhou , Jiaxing , Shaoxing y Zhoushan. Estas 15 ciudades ocupan una superficie de 100 000 km² lo que representa aproximadamente un 1% del territorio chino. Su población es de 75,7 millones de habitantes lo que constituye el 5,9% de la población de este país asiático. Su densidad poblacional es de 757 habitantes por km² y tiene en su poder un 18,7% del P.I.B (Producto Interno

Bruto) del país y ofrece un 22% de los ingresos financieros y un 28,4 % del valor de las exportaciones. Esta región ha sido modelo o ejemplo de la economía china actual y ha sido considerada como su motor impulsor.

Tabla de la Situación de Desarrollo de Tres Sectores de la delta del Río Chang Jiang en el año 2002

Las Ciudades	PIB (Billon)	Valor absoluto del PIB			Estructura porcentual del PIB		
		Sector Primario	Sector Secuendario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secuendario	Sector Terciario
Shanghai	5408.76	88.24	2564.69	2755.83	1.6	47.4	51.0
Nanjing	1297.57	62.40	613.90	621.27	4.8	47.3	47.9
Zhenjiang	560.90	34.66	313.13	213.11	6.2	55.8	38.0
Wuxi	1580.66	56.93	868.04	655.70	3.6	54.9	41.5
Changzhou	760.60	48.84	431.50	280.26	6.4	56.7	36.9
Suzhou	2080.37	91.72	1211.52	777.13	4.4	58.2	37.4
Nantong	887.33	140.92	438.58	307.83	15.9	49.4	34.7
Yangzhou	558.93	70.83	272.60	215.50	12.7	48.8	38.6
Taizhou	504.60	71.75	249.72	183.13	14.2	49.5	36.3
Hangzhou	1781.83	114.64	901.82	765.37	6.4	50.6	43.0
Ningbo	1500.34	105.71	828.88	565.75	7.0	55.3	37.7
Jiaxing	706.43	61.66	403.83	240.94	8.7	57.2	34.1
Huzhou	422.50	51.45	228.54	142.51	12.2	54.1	33.7
Shaoxing	928.15	80.06	539.39	308.69	8.6	58.1	33.3
Zhoushan	146.01	32.91	53.33	59.78	22.5	36.5	41.0
La región	19124.98	1112.72	9919.47	8092.8	5.8	51.9	42.3

La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Sectores de la Delta del Río Changjiang en el Año 2002



La potencialidad de desarrollo de esta región es muy poderosa. Esta área no solo incluye Shanghai sino también otras ciudades. En esta región ya se ha logrado un sistema industrial amplio y completo, debido a que las inversiones extranjeras se están concentrando gradualmente en esta región y se están desarrollando conjuntamente con el sistema industrial existente. Por esta razón esta región del río Chang Jiang constituirá el soporte o pilar y fuerza motriz del desarrollo social económico del país. Además esta región constituye el centro de servicio, del mercado mundial y el centro de la industria manufacturera global. Dentro de los últimos años se ha construido y mejorado el mercado financiero y de aerotransportación, se ha acelerado la circulación del fondo, del capital y de la mercancía y se ha aumentado el nivel de la industria de servicio de Shanghai. Para lograr estos resultados, estas ciudades aplicaron todos los medios y vías para atraer la atención de las inversiones extranjeras, establecieron la base del desarrollo de la industria de equipos completos y desarrollaron el nivel de la industrialización de China. Actualmente en esta región la industria automotriz, la industria siderúrgica, la industria petrolífera, la industria de equipos completos, la industria de la informática, la industria de la construcción naval y la industria energética ya se están reajustando gradualmente y alcanzarán niveles más altos.

El delta del río Chang Jiang es la mayor base multiindustrial en China. Su industria manufacturera tiene la capacidad de estudiar y planificar, de convenir la necesidad del mercado y de utilizar y establecer las tecnologías extranjeras. Esta región ajusta su estructura industrial de una manera muy rápida. El seguro financiero, la comunicación y los servicios de información también se desarrollaron de manera muy acelerada. La estructura interna del sector terciario está incrementando la cantidad de industrias de los servicios. La situación del desarrollo industrial ofrece un buen soporte a la industria de los servicios para el desarrollo de esta región y el país.

Además, el delta del río Chang Jiang tiene una gran cantidad de ciudades. Esta región posee un 7,25% de las ciudades de la nación, entre estas ciudades y Shanghai existe una estrecha relación no solo económica sino también social y política. Esta región ocupa dos provincias y una ciudad independiente (Shanghai). Entre ellas existen relaciones competitivas pero, actualmente el grado alcanzado de comunicación económica y cooperación es más alto que el de otras regiones de China.

Si la comunicación y la cooperación entre la delta del río Chang Jiang y las dos regiones aumentan, seguramente se podrían desarrollar las otras dos regiones principales de la nación.

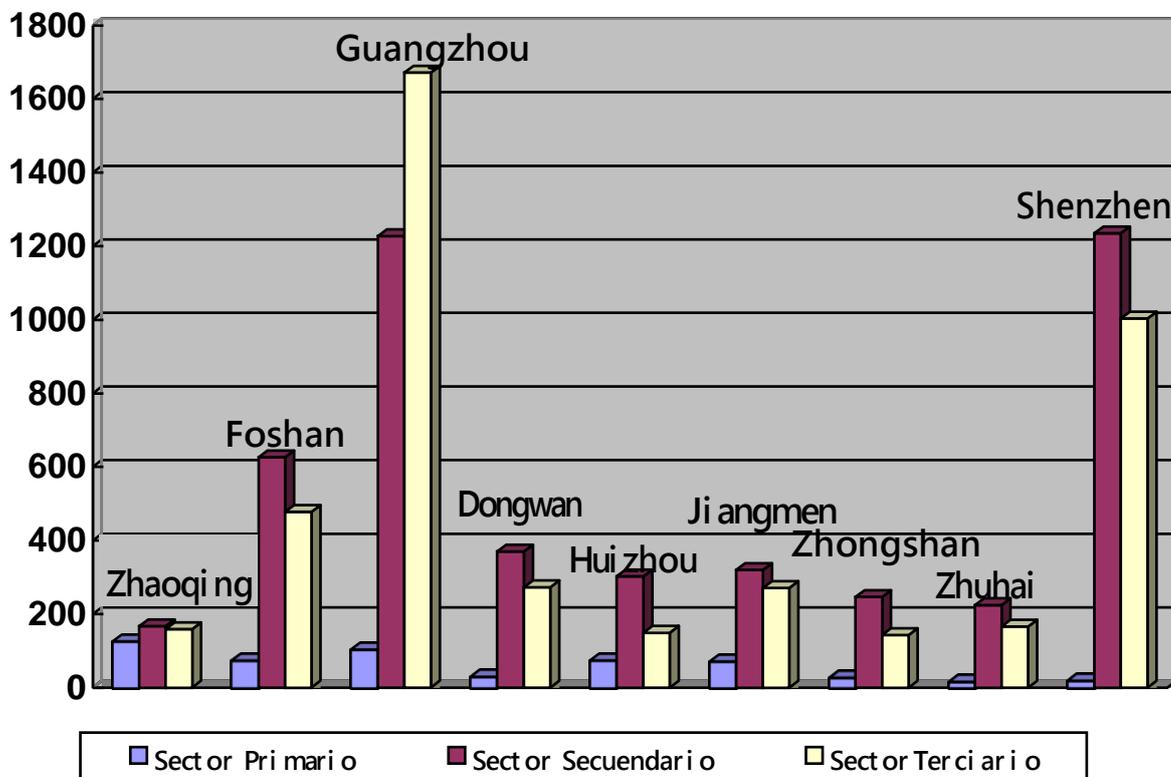
2.3.2 La Delta del Río Zhu Jiang

La delta del río Zhu Jiang está localizada en la provincia Guangdong. Esta región es fundamental en el desarrollo social y económico de esta provincia. La misma posee una gran energía y vitalidad. La delta del río Zhu Jiang colinda con Hongkong e incluye 9 ciudades: Guangzhou, Shenzhen, Zhuhai, Foshan, Jiangmen, Dongwan, Zhongshan, Zhaoqing y Huizhou. Su superficie es de 22 000 km² y ocupa el 0.23% del territorio nacional chino. Su población es de 26.25 millones de habitantes, lo que representa un 2.04% de la población total. Su densidad poblacional es de 1193.1 habitantes por km². Actualmente posee el 9,2% del P.I.B, el 9,1% del ingreso financiero local, el 34,6% de la exportación comercial y el 27,1% de utilización de las inversiones extranjeras reales del país.

La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Industrias de la Delta del Río
Zhujiang en el año 2002

Las Ciudades	PIB (Billon Yuanes)	Valor absoluto del PIB			Estructura porcentual del PIB		
		Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
Zhaoqing	450.22	125.04	166.77	158.41	27.8	37.0	35.2
Foshan	1175.92	72.14	625.75	478.03	6.1	53.2	40.7
Guangzhou	3001.48	103.07	1227.14	1671.27	3.4	40.9	55.7
Dongwan	672.89	30.34	369.71	272.84	4.5	54.9	40.6
Huizhou	525.20	73.78	302.43	148.99	14.0	57.6	28.4
Jiangmen	660.82	70.21	319.68	270.94	10.6	48.4	41.0
Zhongshan	415.67	26.19	246.29	143.18	6.3	59.3	34.4
Zhuhai	406.27	16.18	224.11	165.98	4.0	55.1	40.9
Shenzhen	2256.82	19.06	1234.69	1003.08	0.8	54.7	44.5
La región	9565.29	536.01	4716.57	4312.72	5.6	49.3	45.1

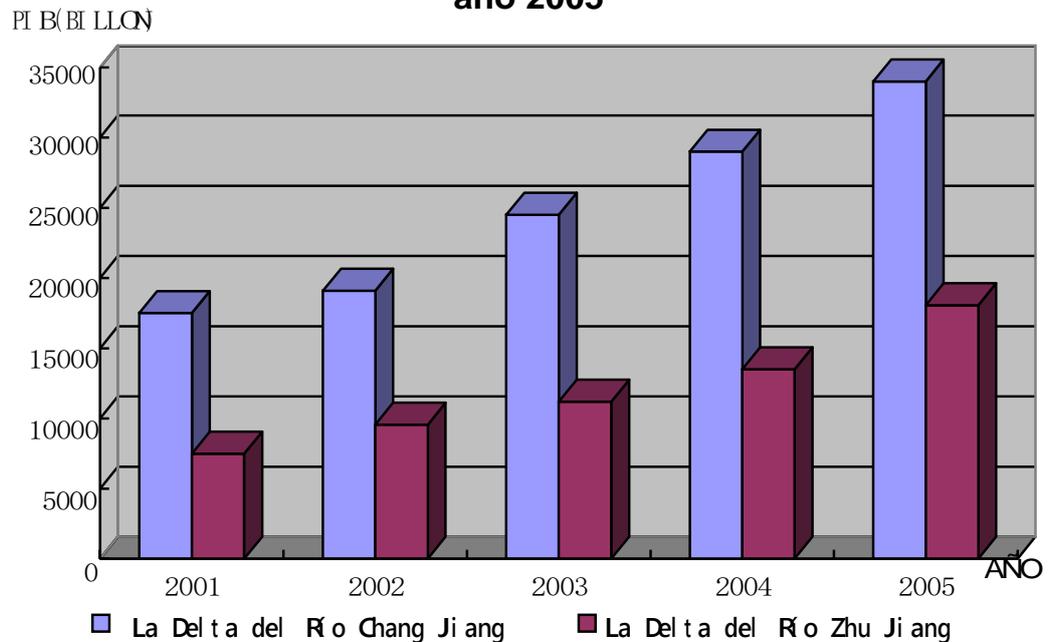
La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Industrias de la Delta del Río Zhujiang en el año 2002



El desarrollo de esta región fue llevado a cabo principalmente por las inversiones extranjeras. La causa principal es que la provincia Guangdong es una de las primeras regiones que aplicó las políticas económicas de reforma y apertura al exterior pero, con un desarrollo completo y más profundo de esta política. En los últimos años las inversiones extranjeras prestan mucha atención a la potencialidad del desarrollo y situación de la inversión. También la base industrial de Guangdong no es muy poderosa, por eso la atención de las inversiones extranjeras para Guangdong está disminuyendo poco a poco. Las inversiones se están concentrando en la delta del río Chang Jiang, por esta razón su velocidad de desarrollo es más lenta que la existente en la delta del río Chang Jiang.

En la siguiente tabla se muestra claramente la situación del PIB de las dos regiones desde el año 2001 a 2005

La Tabla de Comparación PIB de La Delta del Río Chang Ji ang y La Delta del Río Zhu Ji ang del año 2001 al año 2005



La delta del río Zhujiang está cerca de Hongkong. Esta región debe aumentar la comunicación con Hongkong que tiene muchas posibilidades para el comercio internacional, las finanzas, la administración y los recursos humanos. La delta del río Zhujiang debe mejorar las relaciones económicas y sociales con Hongkong. Actualmente se establecieron el centro de las tecnologías informáticas, el centro de tecnologías electrónicas y la base de la producción de nuevos recursos y tecnologías biológicas. Muchas empresas de tecnologías modernas e informática extranjeras establecieron sus fábricas en esta región. Hoy en día en esta parte del país existen un total de casi 50 000 fábricas para producir piezas. La delta del Río Zhujiang actual ya constituye una región económica desarrollada que

engloba la producción manufacturera, las finanzas, el servicio especial, así como el turismo de diversión y centros informáticos.

Según la situación actual de esa región, se debe desarrollar la tecnología moderna, la preparación de técnicos, utilizar su poderoso capital y cooperar en cada sector con HongKong para atraer la inversión extranjera hacia este territorio, y acelerar el paso del desarrollo económico.

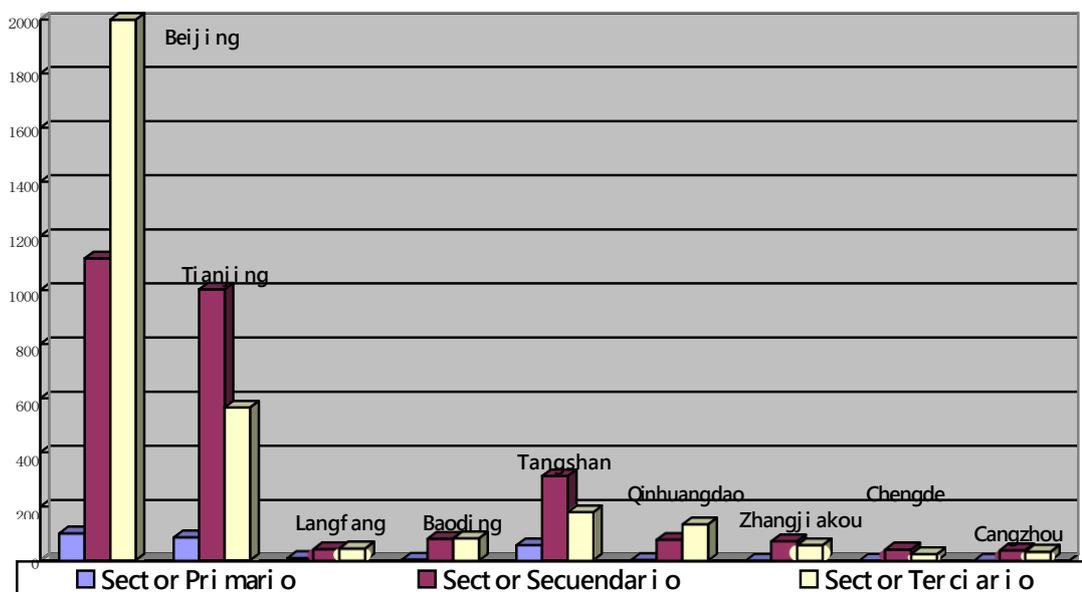
2.3.3 La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang

La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang, es una región formada por una provincia (Hebei) y dos ciudades independientes (Beijing y Tianjing). Incluye 9 ciudades: Beijing, Tianjing, Tangshan, Baoding, Langfang, Qinhangdao, Zhangjiakou, Chengde, Cangzhou. Su superficie es de 32.6 mil km² y ocupa el 0.34 % del territorio nacional chino. Su población es de 27.62 millones de habitantes, lo que representa un 2.15 % de la población total. Su densidad poblacional es de 847.2 habitantes por km². Las dos ciudades, Beijing y Tianjing, constituyen los centros económicos de esa región. En el año 2002 el PIB total de las dos ciudades fue de 5263.86 billones, lo que representó el 80 % del PIB de la región en general.

La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Industrias de la Multitud de las Ciudades de Jingjintang en el año 2002

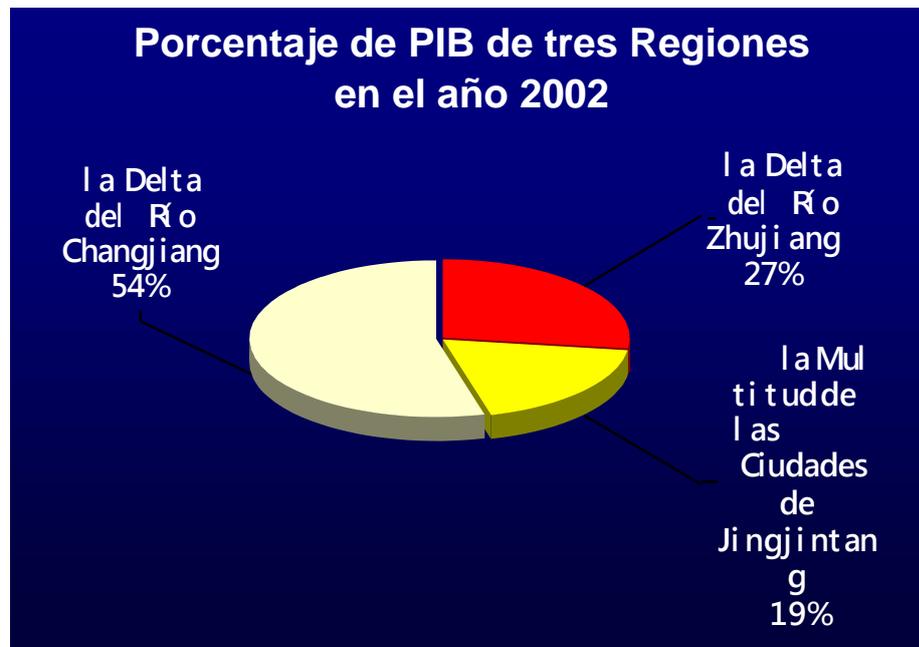
Las Ciudades	PIB (Billon Yuanes)	Valor absoluto del PIB			Estructura porcentual del PIB		
		Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
Beijing	3212.70	98.05	1116.53	1998.13	3.1	34.7	62.2
Tianjing	2051.16	84.00	1001.90	565.26	4.1	48.8	47.1
Langfang	92.87	9.56	40.62	42.69	10.3	43.7	46.0
Baoding	164.39	4.66	79.18	80.54	2.8	48.2	49.0
Tangshan	544.86	56.83	312.20	175.83	10.4	57.3	32.3
Qinhuangdao	211.98	4.32	76.17	131.50	2.0	36.0	62.0
Zhangjiakou	139.24	1.96	70.11	57.17	1.4	50.4	48.2
Chengde	67.65	1.41	41.21	25.04	2.1	60.9	37.0
Cangzhou	67.78	1.04	35.56	31.18	1.5	52.5	46.0
La región	6552.63	261.83	2773.48	3517.34	4.0	42.3	53.7

La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Industrias de la Multitud de las Ciudades de Jingjintang en el año 2002



Esto representa que el nivel de desarrollo económico de esta región no está muy equilibrado, la diferencia económica entre las dos ciudades y las demás es muy grande.

Esta región es el centro político y cultural del país. La capital de China está situada en ese territorio, además en el país no existe otra región que posea igualdad de ventajas políticas, de recursos tecnológicos y humanos, nos referimos tanto a la delta del río Changjiang como a la delta del río Zhujiang. El nivel de desarrollo general se considera alto aunque no al máximo nivel, la situación actual es inferior que la de las otras dos regiones. Debe reconocerse que el desarrollo de esta parte está más atrasado que el desarrollo de las otras regiones.



En La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang , la comunicación entre las ciudades no es muy estrecha y no cooperan mutuamente, trabajan individualmente, por eso en esta región solo existen dos ciudades que tienen un nivel alto de desarrollo. La potencialidad en general de esta región no es muy grande. Sin embargo en la actualidad las ciudades de esta región se han dado cuenta de la necesidad de la cooperación como la única vía de desarrollo económico. Actualmente entre Beijing y Tianjing se está estableciendo una franja

industrial para aumentar la cooperación y la comunicación entre las dos ciudades, además se incrementa la fuerza económica y la base industrial de La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang. También la próxima celebración de los Juegos Olímpicos de Beijing 2008 constituye una buena oportunidad histórica para la profundización de la comunicación y cooperación en esta región y para la planificación, ajuste y construcción de la infraestructura y el sistema industrial. Esta región debe apoyar la influencia que posee la capital china (Beijing) para construir el centro más desarrollado social, política y culturalmente de China.

CAPITULO NO. 3

APLICACIÓN DE LOS COEFICIENTES DE ANÁLISIS REGIONAL A LAS TRES REGIONES MÁS IMPORTANTE DEL DESARROLLO ECONÓMICO DE CHINA

3.1 Definición de las regiones y variable para el cálculo de los coeficientes.

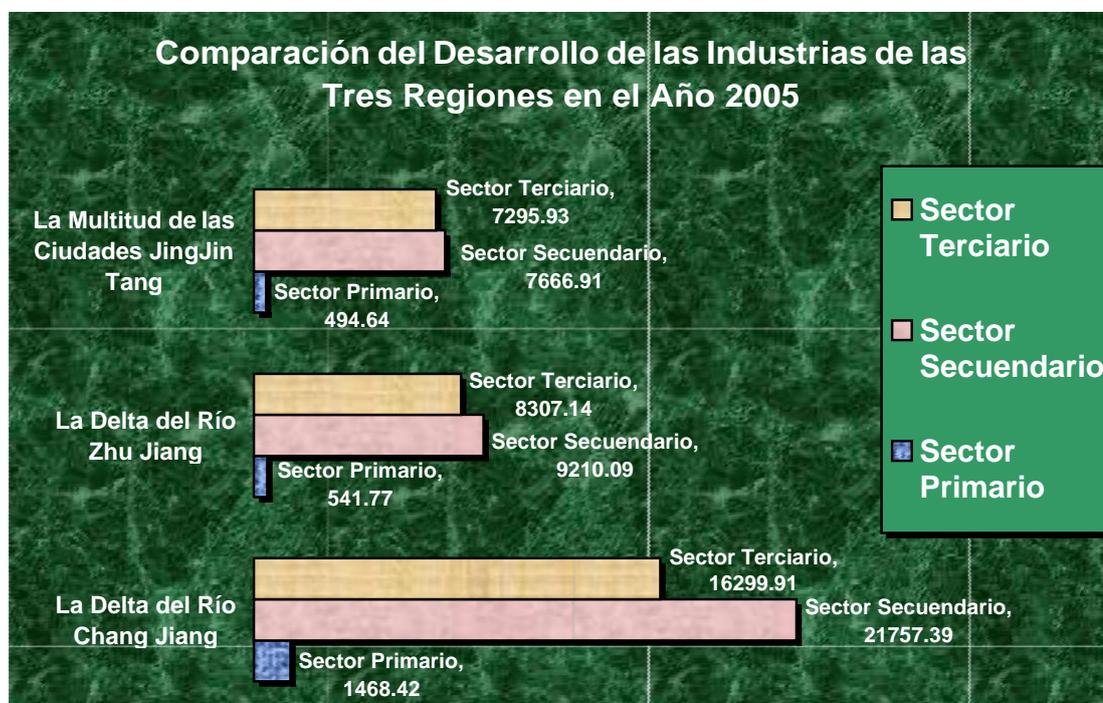
Para realizar el cálculo y posterior interpretación de los Coeficientes de análisis regional fueron seleccionadas tres regiones de China que ya se han explicado con anterioridad.

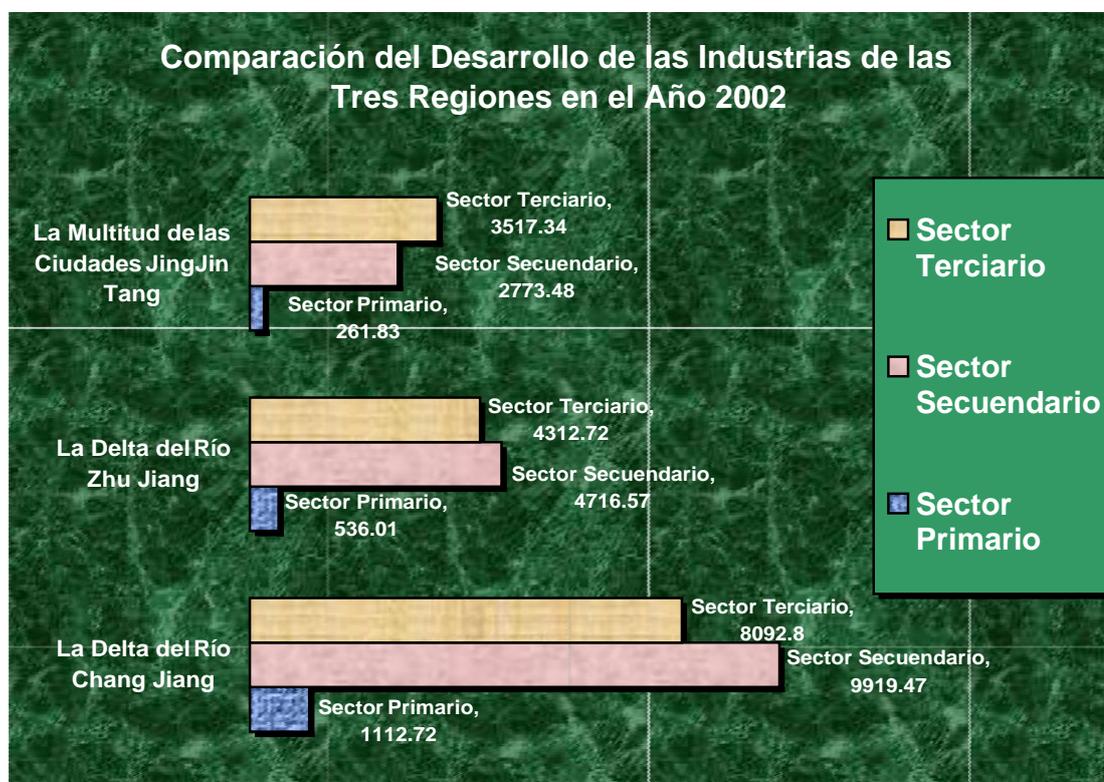
La Tabla de Comparación del Desarrollo de los Sectores de las Tres Regiones en el Año 2002

La Región	Participación sectorial del PIB en términos absolutos			Estructura porcentual del PIB		
	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
La Delta del Río Chang Jiang	1112.72	9919.47	8092.80	5.8	51.9	42.3
La Delta del Río Zhu Jiang	536.01	4716.57	4312.72	5.6	49.3	45.1
La Multitud de las Ciudades JingJin Tang	261.83	2773.48	3517.34	4.0	42.3	53.7

La Tabla de Comparación del Desarrollo de los Sectores de las Tres Regiones en el Año 2005

La Región	Valor absoluto del PIB			Estructura porcentual del PIB		
	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
La Delta del Río Chang Jiang	1468.42	21757.39	16299.91	3.7	55.0	41.3
La Delta del Río Zhu Jiang	541.77	9210.09	8307.14	2.8	50.9	46.3
La Multitud de las Ciudades JingJin Tang	494.64	7666.91	7295.93	3.2	49.2	47.2





Región 1 - La Delta del Río Chang Jiang.

Región 2 - La Delta del Río Zhu Jiang

Region 3 - La Multitud de las Ciudades Jing Jin Tang

La variable analizada es el

MATRIZ ORIGINAL (2002).

SECTOR	REG01	REG02	REG03	Total Sector
Primario	1112.72	536.01	261.83	1910.56
Secundario	9919.47	4716.57	2773.48	17409.52
Terciario	8092.80	4312.72	3517.34	15922.86
Total regional	19124.99	9565.30	6552.65	35242.94

En esta tabla se refleja el comportamiento del Valor Agravado Bruto en las tres regiones analiadas. Para el año 2002 teniendo en cuenta la estructura sectorial que interviene en la creación del VAB en cada una de las regiones.

MATRIZ ORIGINAL (2005).

SECTOR	REG01	REG02	REG03	Total Sector
Primario	1468.42	541.77	494.64	2504.83
Secundario	21757.39	9210.09	7666.91	38635.39
Terciario	16299.91	8307.14	7295.93	31902.98
Total regional	39525.72	18059.00	15457.48	73042.20

En esta tabla se refleja el comportamiento del Valor Agrgado Bruto en las tres regiones analiadas. Para el año 2005 teniendo en cuenta la estructura sectorial que interviene en la creación del VAB en cada una de las regiones.

A partir de estas matrices se pueden calcular un conjunto de indicadores y coeficientes de análisis regional, que permiten analizar el comportamiento de las localidades y los territorios. A continuación se hará referencia a los indicadores y coeficientes que serán tratados.¹

3.1.1 Matrices de porcentajes.

Participación del sector en la región (P_{ij}).

$$P_{ij} = \frac{V_{ij}}{\sum_{i=1}^n V_{ij}}$$

Representa en términos decimales, el porcentaje de actividad regional (de la región "j") que ocupa el sector i y puede por tanto ser utilizado para examinar la especialización absoluta. Los valores de este indicador en cada sector pueden ser menores o igual a 100%.

Participación del SECTOR en la Región(O) (%)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTSEC
S1	5.82%	5.60%	4.00%	5.42%
S2	51.87%	49.31%	42.33%	49.40%
S3	42.32%	45.09%	53.68%	45.18%

¹ También -Paulo Haddad y otros - “Economía Regional. Teorías e Métodos de Analise”, Banco do Nordeste do Brasil S.A. / Etene, Fortaleza Brasil, 1989. Ver además Técnicas de Análisis Regional, Ejoercitación y Aplicación . Documento Versión 2.0. Dirección de Políticas de Desarrollo Regional, ILPES 1996.

En es caso que se analiza se aprecia que existe una especialización absoluta cuando los valores son mayores; por ejemplo en el año 2002 en el caso de la Región 1 hay una especialización absoluta en el Sector 2, en el caso de la Región 2 esta especialización absoluta se encuentra también en el Sector 2, pero en la Región 3 esta especialización se observa en el Sector 3, de forma general se puede deducir que el Sector 2 es el mas especializado para la mayorai de las regiones en año 2002.

Participación del SECTOR en la Región(T) (%)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTSEC
S1	3.72%	3.00%	3.20%	3.43%
S2	55.05%	51.00%	49.60%	52.89%
S3	41.24%	46.00%	47.20%	43.68%

Para el caso del año 2005 sucede de la misma forma encuanto a que es Sector 2 el de mayor especialización absoluta, pero en este caso si es para todas las regiones.

Si comparamos los año analizados se aprecia qu en ambos existe un desarrollo industrial acelerado, pues el sector secundario es el que má aporta de todos os sectores.

Participación de la Región en el Sector (P_{ji}).

$$P_{ji} = \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}}$$

Representa en términos decimales, el porcentaje de la Región "j" dentro de la actividad del sector "i" y puede por tanto utilizarse para observar la distribución interregional del sector y la concentración absoluta. Los valores de este indicador en cada región pueden ser menores o igual a 100%.

Participación de la Región en el SECTOR. (O) (%)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	58.24%	28.06%	13.70%
S2	56.98%	27.09%	15.93%
S3	50.83%	27.09%	22.09%
TOTREG	54.27%	27.14%	18.59%

Participación de la Región en el SECTOR. (T) (%)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	58.62%	21.63%	19.75%
S2	56.32%	23.84%	19.84%
S3	51.09%	26.04%	22.87%
TOTREG	54.11%	24.72%	21.16%

Al analizar la participación de la Región en el Sector tanto en el 2002 como en el 2005 se aprecia que existe una distribución interregional que se concentra en los tres sectores de la **Región 1**, esto demuestra que es la de mayor importancia de las tres zonas analizadas y en la práctica se corrobora que es cierto.

3.1.2 Cociente de localización.

$$Q_{ij} = \frac{V_{ij}}{\sum_{i=1}^n V_{ij}} : \frac{\sum_{j=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}} \quad \text{ó} \quad Q_{ij} = \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}} : \frac{\sum_{i=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}}$$

Indica la relación entre la participación del sector "i" en la región "j" y la participación del mismo sector en el total tomado como patrón de referencia y se utiliza por tanto, como medida de la especialización relativa o interregional. Como se puede apreciar este cociente se puede calcular por dos formulaciones

diferentes; sin embargo consideramos oportuno optar por la primera expresión para conservar la rutina de cálculo.

Los valores o rangos que puede adoptar este cociente se comportan de la siguiente forma:

$Q_{ij} = 1$ Cuando el tamaño relativo del sector i en la región j es idéntico al tamaño relativo del mismo sector en todo el país o en el patrón tomado como referencia. (No hay especialización en esta actividad).

$Q_{ij} < 1$ Cuando el tamaño relativo del sector i en la región j es menor al tamaño relativo del mismo sector en todo el país o en el patrón tomado como referencia. (Tampoco hay especialización en esta actividad).

$Q_{ij} > 1$ Cuando el tamaño relativo del sector i en la región j es mayor al tamaño relativo del mismo sector en todo el país o en el patrón tomado como referencia. En este caso se trata de una especialización regional en esta actividad.

COCIENTE DE LOCALIZACION (O)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	1.0732	1.0337	0.7371
S2	1.0500	0.9982	0.8568
S3	0.9366	0.9979	1.1881

Para el caso del año 2002 en la Región 1 podemos observar que el mayor nivel de especialización relativa se encuentra en el Sector 1, por lo que podemos decir que existe una especialización regional del Sector 1. Este fenómeno coincide también para la Región 2, no resultando así en el caso de la Región 3, en la cual el mayor nivel de especialización relativa se alcanza en el Sector 3.

COCIENTE DE LOCALIZACION (T)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	1.0833	0.8748	0.9331
S2	1.0407	0.9642	0.9377
S3	0.9442	1.0532	1.0806

Para el caso del año 2005 en la Región 1 podemos observar que el mayor nivel de especialización relativa se encuentra en el Sector 1, por lo que podemos decir que existe una especialización regional del Sector 1. Este fenómeno no coincide como ocurría en el caso del año 2002 para la Región 2 pues en este caso el Sector 3 es el de mayor especialización relativa, siendo igual en este caso a la Región 3, en la cual el mayor nivel de especialización relativa se alcanza en el Sector 3.

3.1.3 Coeficiente de especialización².

$$Q^R = \frac{1}{2} \sum_{l=1}^n \left| \frac{V_{ij}}{\sum_{i=1}^n V_{ij}} - \frac{\sum_{j=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}} \right|$$

Muestra el grado de similitud de la estructura económica regional con la estructura económica del patrón de comparación y se utiliza como medida de la especialización regional bajo el supuesto que la distribución de referencia sea diversificada en términos relativos. De otra manera dicho coeficiente muestra el parecido de la estructura de la región a la del país en la medida que se acerca a cero; mientras más se alejan los valores de cero es más distante el parecido. Este coeficiente se mueve en el rango de (0 a 1). En la medida que tiende a 1 hay mayor especialización de la región y viceversa; en el caso del año 2002 que nos ocupa la región No. 2 es la de menor grado de especialización con 0.0018 y a la vez la de mayor grado de diversificación, con 0.9982.

**Coeficiente de especialización (O)
(MATRIZ)**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.0040	0.0018	-0.0143
S2	0.0247	-0.0009	-0.0707
S3	-0.0286	-0.0009	0.0850

² Isard, Walter. "Métodos de Análisis Regional". Ediciones Ariel, S.A. 1971. Barcelona, Capítulo 7. Análisis de la Localización Industrial y Medidas afines. Pág. 274.

(VECTOR)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
COEFIC.	0.0286	0.0018	0.0850

Como se puede observar para el año 2002 después de un análisis de este coeficiente se puede decir que la **Región 2** es la menos especializada pero en contapocisión es la Región más diversificada, no sucediendo así con la **Región 3** que es la más especializada y las menos diversificada.

Coeficiente de especialización (T)
(MATRIZ)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.0029	-0.0043	-0.0023
S2	0.0215	-0.0189	-0.0329
S3	-0.0244	0.0232	0.0352

(VECTOR)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
COEFIC.	0.0244	0.0232	0.0352

Analizando el mismo coeficiente para el año 2005 se puede observar que la **Región 2** coincide con ser la Región de menos especialización pero en contapocisión es la Región más diversificada, no sucediendo así la **Región 3** que coincide con ser la más especializada y las menos diversificada.

3.1.4 Base económica y multiplicadores.

$$X_{ij} = V_{ij} - \frac{V_{ij}}{Q_{ij}}$$

para todos los $Q_{ij} > 1$ ó $X_{ij} = 1 - \frac{1}{Q_{ij}} V_{ij}$

$$X_j = \sum_{i=1}^n X_{ij} = PB_j$$

Donde X_{ij} se interpreta como la producción básica o exportable del sector i de la región j , bajo el supuesto que los sectores con $Q_{ij} > 1$, muestran una especialización relativa, producción o empleo excedentaria o más que proporcional al tamaño de la región.

La fracción V_{ij}/Q_{ij} expresaría el consumo interno, haciendo fuertes supuestos de homogeneidad interregional respecto al consumo, la tecnología / productividad y otros. Luego X_j , representa la producción básica / exportable de la región "j", eventual factor de competitividad regional.

$$PT = PB_j + PNB_j$$

$$M_j = 1 + P_j = \frac{PT}{PB_j}$$

M_j representa el multiplicador básico regional donde PT constituye la Producción Total y P_j corresponde al "coeficiente de base" o relación entre la producción no básica (PNB) y básica (PB). Esta constatación matemática puede reflejar y sugiere eventual encadenamiento de actividades, pero ello requeriría de técnicas adicionales para examinarlo como puede ser Insumo- Producto.

El multiplicador de igual forma se puede calcular como sigue:

$$1 + P = \frac{1}{\frac{1}{2} \sum_{i=1}^n \left[\frac{V_{ij}}{n} - \frac{\sum_{j=1}^n V_{ij}}{n \cdot n} \right]}$$

Como se puede apreciar este multiplicador se puede calcular directamente como el inverso del coeficiente de especialización, por ejemplo:

$$\text{Región 1} = 1/0.0286 \quad \text{Región 2} = 1/0.0018 \quad \text{Región 3} = 1/0.0850$$

Mientras mayor sea el multiplicador básico regional mayor será el impacto en la región de un cambio en el nivel de actividades básicas; así mismo será más semejante la estructura económica de la región a la estructura económica del país o la estructura tomada como referencia.

BASE ECONÓMICA (O)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	75.9325	17.4642	0.0000
S2	471.9921	0.0000	0.0000
S3	0.0000	0.0000	556.8342
TOTEXP.	547.9246	17.4642	556.8342
TOTREG.	19124.9900	9565.3000	6552.6500
Multipl.	34.9044	547.7100	11.7677

El multiplicador básico de la **Región No. 2** es **547.7100** que es consecuencia de dividir (9565.3000/17.4642). Esto significa que un aumento de por ejemplo, 10% en el empleo de los sectores básicos generaría un incremento de 547.71% en el empleo total de la Reg. 2.

BASE ECONÓMICA (T)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	112.9678	0.0000	0.0000
S2	850.9540	0.0000	0.0000
S3	0.0000	419.4269	544.4949
TOTEXP.	963.9218	419.4269	544.4949
TOTREG.	39525.7200	18059.0000	15457.4800
Multipl.	41.0051	43.0564	28.3887

Tanto en el año 2002 como en el 2005 se observa una tendencia a incrementar y multiplicar los valores acentuándose este fenómeno en la **Región 2**.

3.1.5 Cuociente de variación.

$$rV_{ij} = \frac{V_{ij}(T)}{V_{ij}(0)}$$

Refleja la variación en un período, del año 0 a T, del sector en la región. Este indicador revela crecimiento ($rV_{ij} > 1$) estancamiento ($rV_{ij} = 1$) o caída ($rV_{ij} < 1$) de la variable de análisis. Este cuociente para los valores totales se expresa del siguiente modo.

- Variación del sector a escala global.

$$rS_i = \frac{V_{sj}(T)}{V_{sj}(0)}$$

- Variación de la región.

$$rR_j = \frac{V_{ir}(T)}{V_{ir}(0)}$$

- Variación global.

$$rSR = \frac{V_{SR}(T)}{V_{SR}(0)}$$

CUOCIENTE DE VARIACION

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTSEC.
S1	1.3197	1.0107	1.8892	1.3110
S2	2.1934	1.9527	2.7644	2.2192
S3	2.0141	1.9262	2.0743	2.0036
TOTREG.	2.0667	1.8880	2.3590	2.0725

Como se puede observar en el caso analizado todas las Regiones presentan un valor de variación mayor que 1 lo que refleja que hubo un crecimiento.

3.1.6 Coeficiente de Reestructuración.

$$CR^R = \frac{1}{2} \sum_{i=1}^n \left| \frac{V_{ij}(T)}{\sum_{i=1}^n V_{ij}(T)} - \frac{V_{ij}(0)}{\sum_{i=1}^n V_{ij}(0)} \right|$$

Este indicador compara la estructura regional - en términos de composición sectorial - en los momentos inicial y final de un período 0 - T, vale decir, muestra la variación en el grado de especialización regional. El rango de esta variación oscila entre 0 y 1. En la medida en que se aproxime mas a 1 existirá una mayor reestructuración en la región.

COEFICIENTE DE REESTRUCTURACION (MATRIZ)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	-0.0210	-0.0260	-0.0080
S2	0.0318	0.0169	0.0727
S3	-0.0108	0.0091	-0.0648

(VECTOR)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
COEFIC.	0.03180	0.02604	0.07274

Como se puede observar en el caso desarrollado es mayor la reestructuración en la **Región No. 3**, pues presenta el mayor valor con **0.07274**.

3.1.7 Diferencial - Estructural.

$$ET_j = \sum_{i=1}^n V_{ij}(T) - \sum_{i=1}^n V_{ij}(0) * rSR_{\infty} / f$$

ETj denominado "Efecto Total", muestra una dinámica relativa al comparar el valor final (en el año T) de la variable en la región "j" con el valor que hipotéticamente habría tenido esta variable si la región, en términos de crecimiento, se hubiera comportado como el patrón de referencia. El valor

"hipotético" se obtiene aplicando el cociente de variación del patrón de referencia (rSR) al valor inicial de la variable (en el año 0).

El efecto total positivo (negativo), "ganancia (pérdida) hipotética", refleja un crecimiento global.

El efecto total se explica por la presencia combinada de dos Efectos (causas) del comportamiento regional, Efectos Diferencial y Estructural, lo que se expresa como sigue:

$$ET = ED + Eej$$

donde:

El Efecto Diferencial se calcula por la siguiente formulación.

$$ED = \sum_{i=1}^n V_{ij}(T) - [V_{ij}(0) * rSi]$$

El "Efecto diferencial" (EDj) recoge la dinámica de cada sector "i" en la región "j" comparada con la dinámica del mismo sector a escala global. Los valores hipotéticos resultan en este caso de aplicar el cociente de variación del sector a escala global (rSi) al valor inicial de esa misma actividad en la región.

En términos generales, los territorios o localidades en los cuales se observan efectos diferenciales positivos son aquellos que tienen mejores condiciones productivas que el resto de los territorios analizados.

El Efecto Estructural de se calcula de la siguiente forma.

$$EEj = \sum_{i=1}^n rS_i * \sum_{j=1}^n V_{ij}(0) - \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}(0) * \sum_{i=1}^n V_{ij}(0)$$

El "Efecto Estructural" (EEj), refleja la diferencia de dinámica entre la región y el país derivada de una estructura intersectorial distinta entre ambos. Esto resulta de las diferencias de crecimiento de los distintos sectores a nivel del territorio combinado con el peso relativo de tales sectores al nivel territorial y local en este caso.

En términos generales puede indicarse que un efecto Estructural positivo estará reflejando una especialización regional, al inicio del período, en sectores de rápido crecimiento (a nivel nacional) o el patrón de referencia que se tome.

EFECTO DIFERENCIAL

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S 1	9.59	-160.96	151.37
S 2	-255.43	-1256.70	1512.13
S 3	85.21	-333.81	248.60
TOTREG.	-160.63	-1751.47	1912.10

Después de analizar los resultados expresados en la tabla anterior se puede decir que la **Región 3** del caso investigado es la de mejores condiciones productivas que el resto de los territorios analizados.

EFECTO DIFERENCIAL-ESTRUCTURA

SECTOR	REG01	REG02	REG03
DIFER.	-160.63	-1751.47	1912.10
ESTRUC.	49.154	-13.939	-35.215
TOTAL	-111.4767	-1765.4118	1876.8885

El efecto total positivo que se observa en la **Región 3** expresa la ganancia o crecimiento global de esta región. Mientras que para las otras Regiones de la investigación expresa la pérdidas o el decrecimiento global de estas otras regiones.

3.1.8 Coeficiente de Localización.

$$Q^s = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^n \left| \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}} - \frac{\sum_{i=1}^n V_{ij}}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n V_{ij}} \right|$$

Representa el grado de similitud de la distribución interregional de un sector con respecto a la distribución de un patrón de comparación, normalmente el total de la actividad económica. Este indicador se utiliza como medida de concentración geográfica, donde el grado de concentración se asociaría a su ubicación en el rango 0 - 1. En la medida que se acerque a 0 hay un menor grado de concentración y viceversa.

Aunque un coeficiente cercano a 1 representaría un alto grado de concentración, en estricto rigor, tal valor sólo estaría indicando una distribución del sector muy diferente a la del patrón de referencia. Vale decir se trata de una medida de concentración relativa.

Cuando el patrón de comparación es la distribución de la población el coeficiente se interpreta como una medida de "orientación al mercado" de la actividad analizada.

**COEFICIENTE DE LOCALIZACION (O)
(MATRIZ)**

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S 1	0.03974	0.00914	-0.04888
S 2	0.02711	-0.00049	-0.02662
S 3	-0.03441	-0.00056	0.03497

(VECTOR)

SECTOR	COEFIC.
S1	0.04888
S2	0.02711
S3	0.03497

En este caso en el año 2002 se puede observar que el sector que tiene un menor grado de concentración es el **Sector No. 2** con un coeficiente de **0.02711**.

COEFICIENTE DE LOCALIZACION (T)
(MATRIZ)

	REG01	REG02	REG03
S 1	0.045100	-0.030951	-0.014149
S 2	0.022026	-0.008850	-0.013176
S 3	-0.030214	0.013147	0.017067

(VECTOR)

SECTOR	COEFIC.
S1	0.04510
S2	0.02203
S3	0.03021

En este caso en el año 2005 se puede observar que el sector que tiene un menor grado de concentración es el **Sector No. 2** con un coeficiente de **0.02203**..

Si se analizan ambos resultados se puede observar que en ambos casos el **Sector 2** es el de menor grado de concentración, lo que implica que hay que prestar atención a este sector.

3.1.9 Coeficiente de Asociación Geográfica.

$$CA_{i,k} = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^n \left| \frac{V_{ij}}{\sum_{j=1}^n V_{ij}} - \frac{V_{kj}}{\sum_{j=1}^n V_{kj}} \right|$$

Este coeficiente es un caso especial del coeficiente de localización, en que el patrón de referencia para analizar el sector "i" es otro sector "j". Dado que se trata de una comparación de patrones locacionales, valores bajos del indicador, dentro de un rango de 0 a 1, estará indicando una distribución similar y por tanto mas "asociación geográfica" entre los sectores analizados. Se puede concluir que mientras menores sean los valores de este indicador, mayor será la asociación entre los sectores seleccionados. En el caso que ocupa a esta investigación para el año 2002 se puede observar que los sectores mas asociados son el Sector 1 y el Sector 2, comportandose de igual forma para el año 2005.

COEFICIENTE DE ASOCIACION (O)

(S 1 - S 2)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTAL SECTOR
S 1	0.582405	0.280551	0.137044	1.000000
S 2	0.569773	0.270919	0.159308	1.000000
DIFER.	0.012632	0.009632	-0.022265	
Valor Abs	0.012632	0.009632	0.022265	0.044529
COEFIC.				0.022265

(S 1- S 3)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTAL SECTOR
S 1	0.582405	0.280551	0.137044	1.000000
S 3	0.508250	0.270851	0.220899	1.000000
DIFER.	0.074155	0.009700	-0.083855	
Valor Abs	0.074155	0.009700	0.083855	0.167710
COEFIC.				0.083855

(S 2 - S 3)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTAL SECTOR
S 1	0.569773	0.270919	0.159308	1.000000
S 3	0.508250	0.270851	0.220899	1.000000
DIFER.	0.061522	0.000068	-0.061591	
Valor Abs	0.061522	0.000068	0.061591	0.123181
COEFIC.				0.061591

Al analizar los sectores más asociados en el año 2002 se aprecia que los **Sectores 1 y 2** son los de mayor asociación porque tienen una distribución sectorial muy similar y esto lo indica el resultado de **0,022265** que es el menor valor de asociación.

COEFICIENTE DE ASOCIACION (T)

(S 1 - S 2)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTAL SECTOR
S 1	0.586235	0.216290	0.197474	1.000000
S 2	0.563161	0.238391	0.198448	1.000000
DIFER.	0.023074	-0.022101	-0.000973	
Valor Abs	0.023074	0.022101	0.000973	0.046148
COEFIC.				0.023074

(S 1 - S 3)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTAL SECTOR
S 1	0.586235	0.216290	0.197474	1.000000
S 3	0.510921	0.260388	0.228691	1.000000
DIFER.	0.075314	-0.044097	-0.031217	
Valor Abs	0.075314	0.044097	0.031217	0.150628
COEFIC.				0.075314

(3 2 - 3 3)

SECTOR	REG01	REG02	REG03	TOTAL SECTOR
S 1	0.563161	0.238391	0.198448	1.000000
S 3	0.510921	0.260388	0.228691	1.000000
DIFER.	0.052240	-0.021997	-0.030243	
Valor Abs	0.052240	0.021997	0.030243	0.104480
COEFIC.				0.052240

Al analizar los sectores más asociados en el año 2005 se aprecia que los **Sectores 1 y 2** son los de mayor asociación porque tienen una distribución sectorial muy similar y esto lo indica el resultado de **0,023074** que es el menor valor de asociación.

3.1.10 Coeficiente de Redistribución.

$$CRs = \frac{1}{2} \sum_{j=1}^n \left| \frac{V_{ij}(T)}{\sum_{j=1}^n V_{ij}(T)} - \frac{V_{ij}(0)}{\sum_{j=1}^n V_{ij}(0)} \right|$$

Representa la dinámica de distribución de un sector en un período de tiempo, 0 a T. Su ubicación por tanto, dentro del rango 0 - 1, indicará una dinámica de concentración de actividades en el tiempo. Es una medida que apunta a determinar el proceso de concentración en la medida que tienda a uno.

COEFICIENTE DE REDISTRIBUCION (MATRIZ)

SECTOR	REG01	REG02	REG03
S1	0.00383	-0.06426	0.06043
S2	-0.00661	-0.03253	0.03914
S3	0.00267	-0.01046	0.00779

(VECTOR)

SECTOR	COEFIC.
S1	0.06426
S2	0.03914
S3	0.01046

Por lo tanto el sector mas concentrado es el **Sector 1**, pues el valor de el coeficiente de concentración es igual a **0.06426**, por lo que con este valor se expresa que la dinámica de distribución de este sector en el período de tiempo del 2002 al 2005 ha sido el mejor.

CONCLUSIÓN

Al analizar el desarrollo regional de China se aprecia que existe 4 etapas bien diferenciadas que se enmarcan de la siguiente forma.

- 1ra. Década del 50 en el siglo XX.
- 2da. A mediados de los 60 y 70
- 3ra. Desde el año 1978 hasta la década 90
- 4ta. Desde el año 2000 hasta hoy día

A nivel meso económico la planificación necesariamente deberá pasar por diferentes etapas (Diagnóstico, Objetivos y Metas, Estrategia, Política y Control-Apoyo) que deben considerarse como subproductos de un proceso continuo de exploración por parte de los diversos agentes económicos.

Las Técnicas de Análisis Regional constituyen un insumo básico de la etapa de diagnóstico y deberán ser aplicadas sobre la base de diferentes indicadores que se complementen y sirvan de apoyo al estudio que se realice. Esto queda explícitamente analizado en este trabajo.

Cada coeficiente de Análisis Regional tiene un significado económico para los sectores y regiones involucrados en el análisis y su significado económico se puede observar en las explicaciones que se dan en cada uno de los cálculos efectuados con anterioridad.

De las tres regiones analizadas se aprecia que la Región No. 1 (La Delta del Río Changjiang) es la que alcanza un mayor nivel de desarrollo. Esta región muestra resultados muy superiores al resto, pero además se aprecia un desempeño muy eficiente donde los Sectores 1 y 2 son los más asociados y al mismo tiempo indican un fortalecimiento en el desarrollo Agroindustrial de esa Región.

La región No. 3 (La Multitud de las Ciudades Jingjintang) muestra un mayor grado de reestructuración, por lo que denota debilidad estructural y productiva, además se aprecia con un desempeño inferior a la R1 y la R2.

El sector dos es el de mayor especialización absoluta lo que denota un desarrollo industrial considerable, con tendencia a una gran perspectiva de desarrollo en los años analizados.

RECOMENDACIONES

1. Continuar los estudios relacionados con el desarrollo económico y regional en China, para así poder sistematizar las estrategias de desarrollo a nivel regional, territorial y de cada una de las ciudades que integran este país.
2. Dar a conocer a los resultados obtenidos en este trabajo, con el propósito de conocer con más exactitud a nivel internacional el desempeño regional y territorial del oriente de este gran país.
3. Que se estudie minuciosamente el procedimiento de cálculo de este trabajo para que se pueda aplicar a otras regiones de China y quizás a otros países interesados en conocer las interioridades de su propio desarrollo regional.

BIBLIOGRAFÍA

1. Alfredo G. Pierrat, La Conquista del Oeste, 23/11/2003, Argenpress.
2. Beijing Informa, nº 20, 16 de mayo de 2000, pág. 8.
3. Beijing Informa, nº 30, 25 de julio de 2000, pág. 25. Concentrándose en el oeste de China.
4. Beijing Informa, nº 38, 19 de septiembre de 2000, pág. 26.
5. Boisier, Sergio. Cuaderno del ILPES No. 27 "Técnicas de análisis regional con información limitada". Santiago de Chile. 1980.
6. China Hoy, nº 7, julio 2000.
7. China Hoy, vol. XXXXI, nº 5, mayo 2000, pág. 7.
8. China Internet Information Center. Oeste de China crece económicamente más rápido que el resto del país. 2002.
9. *Diario del Pueblo*, 08/01/2002.
10. *Diario del Pueblo*, La explotación del oeste accede a su mejor período histórico. 21 de enero de 2005.
11. -Eduardo Regalado Florido, "Giro estratégico en el desarrollo-social de China".
12. -Elier Méndez Delgado y María del Carmen Lloret Feijóo. Desarrollo Humano a nivel Territorial en Cuba (Período 1985-2001).
13. -Elier Méndez Delgado. "Desarrollo territorial y local en Cuba", 2000.
14. -Eliety, Ramos Escaño y Yoxy Bello Rosell, "Comportamiento del índice de desarrollo humano territorial en Cuba, y municipal en las provincias de Villa Clara y Cienfuegos", 2003.
15. *Far Eastern Economic Review*, Edición del 26 de febrero de 1998.
16. Fundación Friedrich Ebert. Manual para la Gestión Regional. Centro de Estudios Socioeconómicos para el Desarrollo. Instituto para el nuevo Chile. Chile 1994.
17. Interfax-China, 27 de febrero de 2004. Edición y traducción: InterChina Consulting.

18. Isard, Walter. Métodos de Análisis Regional. Ediciones Ariel; S.A. Barcelona. 1971.
19. -Liu Zaiping, Wu Yingming. "China el pasado y el presente". Editado por Dirección General de Relaciones Culturales con el apoyo del Ministerio del Relaciones Exteriores de Cultura, República Popular China, 2004.
20. -Ma Ke, Li Jun, He fang, Wang Xuejing, Wen Jiang. "El Comercio en China". Editorial Wu zhou chuan bo, Beijing, China, 2004.
21. -María del Carmen Lloret Feijóo y Elier Méndez Delgado. "Cómo medir el desarrollo local según la experiencia cubana".
22. Méndez Delgado, Elier. (Tesis de Doctorado) "Planificación del Desarrollo Territorial. Aplicación de Técnicas de Análisis para el Diagnóstico del Plan Territorial". Universidad de la Habana, Junio del 2001, La Habana; Cuba.
23. NBSC; National Bureau of Statistics of China.
24. *Wei Lijun*. El éxito logrado un año después de la puesta en marcha del Plan estratégico de desarrollo de la zona occidental de China. 2001/09/28.
25. -Zhu Houlun, "Estrategia del desarrollo territorial de China". Editorial Documentación de Ciencias sociales, 2004.

Sitios de Internet:

<http://www.china.org.cn>

<http://www.stats.gov.cn>

<http://www.cei.gov.cn>

<http://www.chinapop.gov.cn>

<http://www.cpirc.org.cn>

<http://www.guiadelmundo.com/paises/china>

<http://www.ssdph.com.cn>

<http://www.cri.com>

www.xinhua.net.cn

ANEXOS

Por ciudades:

La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Sectores de la Delta del Río Changjiang en el año 2002

Las Ciudades	PIB (Billon)	Participación sectorial del PIB en términos absolutos			Estructura porcentual del PIB		
		Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
Shanghai	5408.76	88.24	2564.69	2755.83	1.6	47.4	51.0
Nanjing	1297.57	62.40	613.90	621.27	4.8	47.3	47.9
Zhenjiang	560.90	34.66	313.13	213.11	6.2	55.8	38.0
Wuxi	1580.66	56.93	868.04	655.70	3.6	54.9	41.5
Changzhou	760.60	48.84	431.50	280.26	6.4	56.7	36.9
Suzhou	2080.37	91.72	1211.52	777.13	4.4	58.2	37.4
Nantong	887.33	140.92	438.58	307.83	15.9	49.4	34.7
Yangzhou	558.93	70.83	272.60	215.50	12.7	48.8	38.6
Taizhou	504.60	71.75	249.72	183.13	14.2	49.5	36.3
Hangzhou	1781.83	114.64	901.82	765.37	6.4	50.6	43.0
Ningbo	1500.34	105.71	828.88	565.75	7.0	55.3	37.7
Jiaying	706.43	61.66	403.83	240.94	8.7	57.2	34.1
Huzhou	422.50	51.45	228.54	142.51	12.2	54.1	33.7
Shaoxing	928.15	80.06	539.39	308.69	8.6	58.1	33.3
Zhoushan	146.01	32.91	53.33	59.78	22.5	36.5	41.0
La región	19124.98	1112.72	9919.47	8092.8	5.8	51.9	42.3

FUENTE : 《El Almanaque Estadístico Shanghai 2003》

《El Almanaque Estadístico Jiangsu 2003》

《El Almanaque Estadístico Zhejiang 2003》 la Edición Estadística China.

**La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Sectores de la Delta del Río
Zhujiang en el año 2002**

Las Ciudades	PIB (Billon)	Participación sectorial del PIB en términos absolutos			Estructura porcentual del PIB		
		Sector Primario	Sector Secuendario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secuendario	Sector Terciario
Zhaoqing	450.22	125.04	166.77	158.41	27.8	37.0	35.2
Foshan	1175.92	72.14	625.75	478.03	6.1	53.2	40.7
Guangzhou	3001.48	103.07	1227.14	1671.27	3.4	40.9	55.7
Dongwan	672.89	30.34	369.71	272.84	4.5	54.9	40.6
Huizhou	525.20	73.78	302.43	148.99	14.0	57.6	28.4
Jiangmen	660.82	70.21	319.68	270.94	10.6	48.4	41.0
Zhongshan	415.67	26.19	246.29	143.18	6.3	59.3	34.4
Zhuhai	406.27	16.18	224.11	165.98	4.0	55.1	40.9
Shenzhen	2256.82	19.06	1234.69	1003.08	0.8	54.7	44.5
La región	9565.29	536.01	4716.57	4312.72	5.6	49.3	45.1

FUENTE : «El Almanaque Estadístico de Guangdong 2003» la Edición Estadística China.

La Tabla de la Situación del Desarrollo de Tres Sectores de la Multitud de las Ciudades de Jingjintang en el año 2002

Las Ciudades	PIB (Billon)	Participación sectorial del PIB en términos absolutos			Estructura porcentual del PIB		
		Sector Primario	Sector Secuendario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secuendario	Sector Terciario
Beijing	3212.70	98.05	1116.53	1998.13	3.1	34.7	62.2
Tianjing	2051.16	84.00	1001.90	565.26	4.1	48.8	47.1
Langfang	92.87	9.56	40.62	42.69	10.3	43.7	46.0
Baoding	164.39	4.66	79.18	80.54	2.8	48.2	49.0
Tangshan	544.86	56.83	312.20	175.83	10.4	57.3	32.3
Qinhuangdao	211.98	4.32	76.17	131.50	2.0	36.0	62.0
Zhangjiakou	139.24	1.96	70.11	57.17	1.4	50.4	48.2
Chengde	67.65	1.41	41.21	25.04	2.1	60.9	37.0
Cangzhou	67.78	1.04	35.56	31.18	1.5	52.5	46.0
La región	6552.63	261.83	2773.48	3517.34	4.0	42.3	53.7

FUENTE : 《El Almanaque Estadístico Beijing 2003》 《El Almanaque Estadístico Tianjing 2003》 《El Almanaque Estadístico Hebei 2003》 la Edición Estadística China.

Por regiones:

**La Tabla de Comparación del Desarrollo de Tres Sectores de las Tres
Regiones en el Año 2002**

La Región	Participación sectorial del PIB en términos absolutos			Estructura porcentual del PIB		
	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
La Delta del Río Chang Jiang	1112.72	9919.47	8092.80	5.8	51.9	42.3
La Delta del Río Zhu Jiang	536.01	4716.57	4312.72	5.6	49.3	45.1
La Multitud de las Ciudades JingJin Tang	261.83	2773.48	3517.34	4.0	42.3	53.7

FUENTE : «El Almanaque Estadístico Shanghai 2003»

«El Almanaque Estadístico Jiangsu 2003» «El Almanaque Estadístico Zhejiang 2003»

«El Almanaque Estadístico Guangdong 2003» «El Almanaque Estadístico Beijing 2003»

«El Almanaque Estadístico Tianjing 2003» «El Almanaque Estadístico Hebei 2003»

la Edición Estadística China.

La Tabla de Comparación del Desarrollo de Tres Sectores de las Tres Regiones en el Año 2005

La Región	Participación sectorial del PIB en términos absolutos			Estructura porcentual del PIB		
	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario	Sector Primario	Sector Secundario	Sector Terciario
La Delta del Río Chang Jiang	1468.42	21757.39	16299.91	3.7	55.0	41.3
La Delta del Río Zhu Jiang	541.77	9210.09	8307.14	2.8	50.9	46.3
La Multitud de las Ciudades JingJin Tang	494.64	7666.91	7295.93	3.2	49.2	47.2

FUENTE : «El Almanaque Estadístico Shanghai 2006»

«El Almanaque Estadístico Jiangsu 2006» «El Almanaque Estadístico Zhejiang 2006»

«El Almanaque Estadístico Guangdong 2006» «El Almanaque Estadístico Beijing 2006»

«El Almanaque Estadístico Tianjing 2006» «El Almanaque Estadístico Hebei 2006»

ANEXOS

la Edición Estadística China.