



UNIVERSIDAD CENTRAL "MARTA ABREU" DE LAS VILLAS
VERITATE SOLA NOBIS IMPONETUR VIRILISTOGA. 1948

MONOGRAFÍA

W H P D # L I #

“GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO”

Profesor. Dr. Elier Méndez Delgado.

Profesor Titular del Departamento de Economía.

Facultad de Ciencias Empresariales.

Universidad Central de Las Villas.

Carretera a Camajuaní Km 5.5

C.P.54830; Santa Clara, Villa Clara. Cuba.

ejmendez@fce.uclv.edu.cu

elierm@yahoo.com

<http://club.telepolis.com/elierm/elier.htm>

Objetivo General: Proporcionar el marco teórico, metodológico y analítico que posibilite al maestrante utilizar los conocimientos y las tendencias actuales de la “Globalización y el Desarrollo” para analizar este proceso actual y sus potencialidades, así como sus impactos en el mundo subdesarrollado.

Bibliografía.

Texto: *La Globalización de la Economía Mundial. Principales dimensiones en el umbral del siglo XXI.* Coordinadores Jaime Estay, Alicia Girón, Osvaldo Martínez. Impreso en México.

Bibliografía general que se sugiere consultar en Internet:

Globalización: Interrogantes y dimensiones.

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/index.htm>

Nota: Se detalla en cada epígrafe de la monografía la bibliografía a consultar en Internet.

“GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO”

Tema No. 1 Origen y desarrollo de la Globalización.

- 1.1 Criterios sobre los orígenes de la Globalización. ¿Qué es la Globalización?
- 1.2 La Globalización como proceso histórico. Tendencias actuales.
- 1.3 Contexto actual en que se desenvuelve la Globalización.
 - 1.3.1 Mundo unipolar.
 - 1.3.2 Tendencias a la regionalización económica mundial. Proyecciones.
 - 1.3.3 Crisis y ajuste estructural. Particularidades en América Latina.
- 1.4 Dimensiones que puede adoptar la Globalización.
- 1.5 Oportunidades de la Globalización.
- 1.6 Peligros y amenazas de la globalización.
- 1.7 Ante un mundo Global ¿Planificación o Mercado?

Tema No. 2 Globalización y Comercio exterior. Indicadores.

- 2.1 Vínculos entre la Globalización y el Comercio exterior
- 2.2 Indicadores asociados a la Globalización y al Comercio exterior.
- 2.3 La Globalización como fortaleza y debilidad del Comercio exterior.
- 2.4 Análisis del Saldo de Comercio Exterior o la sub-balanza de Mercancías a precios corrientes y constantes. Implicaciones entre la Balanza de Pagos y la Globalización.
- 2.5 Políticas económicas que exige el Neoliberalismo.
- 2.6 Tendencias a una gran crisis global.

Tema No. 3 Globalización y Desarrollo.

- 3.1 Vínculos entre la Globalización y el Desarrollo. Aristas e implicaciones.
- 3.2 El Desarrollo Regional en el contexto de La Globalización.
- 3.3 La Globalización y el Desarrollo Humano a nivel Local, Territorial y Regional.
 - 3.3.1 ¿Cómo medir el desarrollo Humano en un mundo Globalizado?.
 - 3.3.2 Propuesta para la medición del Desarrollo Humano a nivel regional.
- 3.4 Estrategias regiones para enfrentar la Globalización en América Latina.

TEMA NO. 3

GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO.

3.1 Vínculos entre la Globalización y el Desarrollo. Aristas e implicaciones.

¿Cómo concebir el desarrollo ante la Globalización Neoliberal?

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/12.htm>

Para algunos analistas económicos el concepto de crecimiento ha sido identificado con el de desarrollo, esta visión del desarrollo ha predominado durante algún tiempo; sin embargo esto constituye un error conceptual (S. Boisier, 1997) y aunque pueden presentarse diversas interpretaciones y definiciones de desarrollo, este constituye un proceso de naturaleza multidimensional y dinámico. “Se refiere a cambios (cuya dirección y velocidad constituyen puntos controversiales) en los planos económicos, políticos, social, ambiental, tecnológico y territorial y por lo tanto se asocia a procesos y cuestiones tales como el crecimiento de la producción, el proceso técnico, la distribución de las oportunidades individuales y colectivas, la preservación de los recursos y del medio ambiente en general y, la organización territorial de la sociedad”¹. También puede verse que “el concepto de desarrollo se asocia con la calidad de vida del promedio de los integrantes de esa sociedad”.² En tal sentido, resulta novedoso la formulación académica sobre el método de cálculo y el análisis del desarrollo, que ha empleado en los últimos años el PNUD en los Informes de Desarrollo Humano; este índice ha resultado útil en una primera aproximación, aunque ha estado sujeto a cambios y perfeccionamiento en el transcurso de los años, pues el desarrollo ha y que everl oensus múltiple s

¹ BOISIER, SERGIO. “EL DIFÍCIL ARTE DE HACER REGIÓN”. LAS REGIONES COMO ACTORES TERRITORIALES DEL NUEVO ORDEN INTERNACIONAL (CONCEPTOS, PROBLEMAS Y MÉTODOS). CENTRO DE ESTUDIOS REGIONALES ANDINOS “BARTOLOMÉ DE LAS CASAS” CUSCO, LIMA; PERÚ. 1992. PÁG. 15.

² MURILLO RODRÍGUEZ, CARLOS. REVISTA “ECONOMÍA Y SOCIEDAD”. DESARROLLO SOSTENIBLE: EL GRAN RETO PARA EL PRÓXIMO MILENIO. HEREDIA, COSTA RICA. ENERO- ABRIL, 1997. PÁG. 4.

dimensiones y siempre un índice por perfecto que sea será insuficiente para medirlo.

Las concepciones en torno al desarrollo han sufrido importantes modificaciones en el período posterior a la Segunda Guerra Mundial, particularmente durante el último cuarto de siglo, donde se pueden apreciar diferentes momentos de análisis y reflexión en relación a este aspecto. Por ejemplo.

- En un inicio se trabajó en la distinción entre el desarrollo y el crecimiento; muchos coinciden en que el crecimiento está asociado a los cambios cuantitativos y el desarrollo a determinados aspectos en el orden cualitativo; es fácil comprender las diferencias entre estos dos términos, digamos por ejemplo que tenemos dos niños gemelos, los que crecen en desproporción; sin embargo no se puede afirmar que el mayor es el más desarrollado, pues para ello se tendrían que analizar un conjunto de aspectos que lo caracterizan.
- Con posterioridad en la comprensión de que el desarrollo constituye un complejo proceso que contempla aspectos económicos, sociales, políticos, técnicos, ambientales e institucionales, entre otras.
- Más tarde se puso de manifiesto que el desarrollo es un proceso en el cual el ser humano no es solo un mero sujeto, sino sujeto activo.
- Por último se ha trabajado en la incorporación de la dimensión ambiental, lo que ha motivado que no existan referencias actuales al desarrollo que no lo designen como desarrollo sostenible”.³

Hoy se suele hablar de desarrollo sostenible, el que tiene su origen más remoto en el debate internacional iniciado en 1972 en Estocolmo y consolidado 20 años más tarde en Río de Janeiro. Pese a la variedad de interpretaciones existentes en la literatura y en el discurso político, la gran mayoría de las

³ BARÓ HERRERA, SILVIO. REVISTA “ECONOMÍA Y DESARROLLO” NO. 1 “EL DESARROLLO SOSTENIBLE: DESAFÍO PARA LA HUMANIDAD”. VOL. 119/ MARZO 1996 PÁG. 128.

concepciones respecto al desarrollo sustentable representan en verdad variaciones sobre la definición sugerida por la Comisión Mundial sobre Medio Ambiente y Desarrollo, presidida por la entonces primera ministra de Noruega, Gro BRUNDTLAND (1987). El desarrollo sustentable es aquel que satisface las necesidades de las generaciones presentes, sin comprometer la capacidad de las generaciones futuras para satisfacer sus propias necesidades.

Se pueden apreciar diferentes enfoques sobre el desarrollo, sin embargo “el desarrollo económico de un país hay que definirlo como un proceso que lo conduce desde su posición económica subalterna, hacia esa posición desarrollada. De ahí que suscribamos sin reservas de palabras de Prebisch según las cuales el desarrollo “no es un mero aumentar de lo que hoy existe sino un proceso de intensos cambios estructurales” y que “la industrialización es la clave del crecimiento del nivel de vida latinoamericano... La industrialización y la tecnificación de la agricultura”⁴. En tal sentido no es correcto identificar el desarrollo económico con el crecimiento económico; este último es una condición necesaria, pero no suficiente para que se pueda materializar el mismo. “El desarrollo es un proceso que genera bienestar social. Un proceso que involucra ampliación de capacidades y oportunidades productivas, socio culturales y políticas de la sociedad misma”.⁵

“El desarrollo territorial (amplia expresión que incluye el desarrollo de micro-localidades, tales como comunas y de mesolocalidades, tales como provincias o regiones) se refiere ahora a procesos de cambios socio-económicos de carácter estructural, delimitados geográficamente e insertos en un marco configurado por sistemas económicos de mercado, amplia apertura

⁴ RODRÍGUEZ, CARLOS, RAFAEL. “LAS BASES DEL DESARROLLO ECONÓMICO EN CUBA. ECONOMÍA Y DESARROLLO NO. 56. CUBA. MARZO-ABRIL DE 1980. PÁG. 16.

⁵ GRUPO PROPUESTA CIUDADANA. “PARTICIPACIÓN CIUDADANA Y GESTIÓN LOCAL”. UNICEF. LIMA, PERÚ. 1995. PÁG. 39.

externa y descentralización de los sistemas decisoriales”⁶.

Hoy cuando la amenaza de la Globalización es tal, que pone en peligro la supervivencia del planeta y margina aceleradamente a millones de personas, se requiere con solidaridad la integración y el desarrollo regional.

3.2 El Desarrollo Regional en el contexto de La Globalización.

<http://www.grupoese.com.ni/2001/bn/07/12/op2MN0712.htm>

Según los análisis realizados en el Laboratorio Integrado de Diseño de Estrategias Regionales (Chile, 1994) y el estudio de Sergio Boisier⁷. El Desarrollo Regional es un proceso localizado de cambio social sostenido que tiene como finalidad última el progreso permanente de la Región, el territorio, la localidad, la comunidad y de cada individuo residente en ella. Además de estar vinculado estrechamente a un proceso de crecimiento económico, el Desarrollo Regional requiere de las siguientes condiciones.

1. Un proceso creciente de autonomía para emprender un estilo propio de desarrollo y aplicar políticas autóctonas; para ello es necesario una verdadera descentralización que cuente con la participación política de la población excluyendo en definitiva cualquier forma de autoritarismo.

2. Capacidad de apropiarse de los ingresos para reinvertir en el proceso, lo que permite superar en forma paulatina las estructuras de producción obsoletas y diversificar la base económica. Esto posibilitará un desarrollo sustentable a largo plazo, pues ofrece cimientos más sólidos.

3. Una actitud permanente de “conciencia” respecto a la protección ambiental y el uso racional de los

⁶ BOISIER, SERGIO; LIRA, LUIS; QUIROGA, BOLIVAR; ZURITA, GLADYS; ROJAS, CLAUDIO. SOCIEDAD CIVIL; ACTORES SOCIALES Y DESARROLLO REGIONAL. ILPES. DIRECCIÓN DE POLÍTICAS Y PLANIFICACIÓN REGIONAL. DOCUMENTO 95/14. SERIE INVESTIGACIÓN PÁG. 1.

⁷ VER. BOISIER, SERGIO. “MODERNIDAD Y TERRITORIO” CUADERNOS DEL ILPES, NO. 42, SANTIAGO DE CHILE, 1996; PÁG. 33.

recursos naturales, al tiempo que se deberá propiciar el incremento del nivel de vida de la población.

4. La identificación plena de la población con su Región; lo que da sentido de pertenencia e identidad al Desarrollo Regional; esto se vincula a la historia, psicología, lengua, tradición y arraigo socio-cultural de la población con esa Región; por lo que deberá predominar un verdadero sentido de pertenencia que desarrolle la cohesión y al final posibilite la motivación de cada uno de los individuos.

5. Se necesita de lo cotidiano y aquí está la unidad, como requisito indispensable para ejercer las diferentes actividades del individuo en la sociedad. Lo cotidiano posibilita la comunicación y el diálogo que es lo que permite adentrarse en los problemas de la Región.

6. Producto del significado social de este proceso, es fundamental que el ingreso se reparta entre la población con justicia y equidad; además de garantizar la participación constante de ésta en la toma de decisiones.

7. El protagonismo es requisito indispensable para este proceso, entendido este como el liderazgo de los gestores del Desarrollo Regional.

8. La coordinación entre los agentes del desarrollo, constituye una condición necesaria para consolidar el desarrollo de la Región.

Por último, no habrá desarrollo en ninguna de sus acepciones incluyendo la Regional, si no hay un verdadero sentido de paz, confraternidad y tranquilidad a nivel global.

3.3 La Globalización y el Desarrollo Humano a nivel Local, Territorial y Regional. Una forma de Medición en Cuba y América Latina.

3.3.1 ¿Cómo medir el desarrollo Humano en un mundo Globalizado?.

Pensamiento Global y actuación Local.

Desarrollo Humano a Nivel Local. El caso Cubano

<http://www.cui.edu.co/servicios/boletines/temas/Temas2005.pdf>

INTRODUCCIÓN

Las políticas macroeconómicas resultan insuficientes para dirigir la economía, al tiempo que... "el enfoque dominante tiende a ser el territorial dado que permite ser más eficiente en la administración de los recursos y más eficaz en la obtención de los resultados"⁸ hace necesario ir a la búsqueda de soluciones territoriales; en este sentido ha comenzado a tomar forma una nueva estrategia de desarrollo que se conoce como Desarrollo Económico Local (DEL); que pretende finalmente el desarrollo y la reestructuración del sistema productivo, del mismo modo que busca un mejoramiento del nivel de vida de la población unido al aumento del empleo de la localidad, utilizando racionalmente los propios recursos materiales, laborales y financieros en inversiones estratégicas para el desarrollo local; de este modo "el DEL basado en la Planificación es, sin dudas, una opción para solucionar los problemas de índole económica y social de acuerdo con los objetivos centrales de la economía cubana".⁹

"Las políticas de desarrollo económico local constituyen una respuesta necesaria a los principales retos e imperativos del ajuste estructural real de las economías latinoamericanas, ya que se orientan de forma fundamental a asegurar la introducción de las innovaciones tecnológicas y organizacionales en la base misma del tejido productivo de los diferentes territorios".¹⁰

⁸ Vázquez Barquero, Antonio. "Política Económica Local", Ediciones Pirámides, S.A.- Madrid, 1993. Pág. 221.

⁹ Méndez Delgado, Elier. Revista "Comercio Exterior" Banco Nacional del Comercio Exterior, S.N.C. Vol. 47. No. 10. México. Octubre de 1997. Pág. 811.

¹⁰ Alburquerque, Francisco. "Desarrollo Económico Local y distribución del Progreso Técnico" (Una respuesta a las exigencias del ajuste estructural) ILPES. Santiago de Chile. Diciembre de 1996. Pág. V.

En muchos países alrededor del año 1975 tiene particular importancia la percepción de la problemática territorial, pues la política que se había desarrollado se basaba en el modelo de crecimiento concentrado que tenía como propósito beneficiar los territorios con recursos de otros; sin embargo el Desarrollo Económico Local debe propiciarse sobre la base de sus propios recursos, sin negar toda posibilidad de que puedan dirigirse algunos recursos imprescindibles para el desarrollo en determinadas localidades que estén un tanto más deprimidas.

“El desarrollo Económico Local se convierte durante los años ochenta en la estrategia de desarrollo territorial dominante. Ha quedado atrás la época en que la economía era una cuestión que sólo afectaba las decisiones de la administración central del estado y de las grandes empresas y en que los administradores locales sólo se preocupaban de gestionar los servicios públicos y de corregir los impactos espaciales y urbanísticos de las actuaciones económicas. Sus objetivos son pragmáticos, los instrumentos y las acciones no sólo tratan de resolver problemas concretos, sino que le dan mayor importancia a la competitividad y a la difusión de las innovaciones y, desde el punto de vista operativo, las iniciativas locales se instrumentan a través de formas flexibles de organización como son las agencias de desarrollo”.¹¹

Las características de las localidades cambian por lo que las acciones de las estrategias se modifican sustancialmente y puede ir desde el fomento de la capacidad empresarial hasta la solución de los problemas estructurales. Son dos los elementos claves para poder materializar las estrategias de desarrollo local: la disponibilidad de recursos (humanos, materiales o empresariales y financieros) y la participación de los agentes públicos y privados interesados en cada iniciativa.

Teniendo en consideración los aspectos anteriormente tratados se prevé que una alternativa viable para la mayoría de aquellos espacios que no encuentran “suficientes recursos” para su propio desarrollo, es explotarla al máximo sus potencialidades endógenas; es

¹¹ Vázquez Barquero, Antonio. “Política Económica Local”, Ediciones Pirámides, S.A. - Madrid. 1993 Pág. 219.

de cir, ex p lo tar los re cu r sos pre sen tes en su á re a ge o gr á fi ca y co mo tal a pro ve c ha r la Eco nó mi a Lo ca l. Pe ro, ¿Qu é es el De sa r ro l lo Eco nó mi co Lo ca l?

Exi sten di fe ren tes ace p ci o nes so bre el DEL, seg ú n la Di re c ci ó n de Or den a mi en to Ter ri to ri al y de Ac ci ó n Re gi o nal de la Ag en ci a Fran ce sa de De sa r ro l lo Ag ro pe cu a ri o Lo ca l “el DEL es un pro ce so de or ga ni za ci ó n del po r ve nir de un ter ri to ri o o es pa ci o ec o nó mi co bi en de fi ni do: es el re su l ta do de los es fuer zo s con ju n to s de to dos los ac to res y en tes ec o nó mi co s que le dan vi da a la mi sma (p ob la ci ó n, or ga ni za ci o nes de ma sas, a gen tes p ú b li co s y pri va dos, etc.), pa ra con sti tu ir un pro ye c to de de sa r ro l lo que in te gr e to dos es to s el e men to s y de ma ne ra ge ne ra l, los di ver sos com po nen tes ec o nó mi co s, so ci a les, cu l tu ra les; de las ac ti vi da des de los re cu r sos lo ca les .”¹²

El DEL es el con ju n to de ac ti vi da des tan to de pro du c ci ó n y ser vi ci os que tie ne n lu gar en la lo ca li da d y so bre las que la so cie da d tie ne po der de de ci si ó n e in fl ue n ci a di re c ta, tan to en lo re fe ri do a su de sa r ro l lo co mo a su fun ci o na mi en to. For man pa r te de la ec o nó mi a lo ca l los in gre so s que se pe r ci ben po r la pre se n ci a de in sta la ci o nes de ca rá c ter na ci o nal o pro vi n ci al, re la ci o na dos con sus uti li da des, la ocu pa ci ó n del sue lo, el uso de las in fra es tru c tu ra s y la con ta mi na ci ó n del me di o am bi en te; es tas in sta la ci o nes son a de má s fue n tes de em ple o pa ra la lo ca li da d y con ellas pue den es ta ble cer se re la ci o nes de co o pe ra ci ó n, me di an te la el a bo ra ci ó n con ju n ta de pe qu e ñ os pro ye c to s en be ne fi cio de la co mu ni da d, a pro ve c ha mi en to de la in fra es tru c tu ra de a po yo de las gran des in du st ri a s y el uso de re si du a les y de she ch os que pue den ser vir de ba se a pro du c ci o nes lo ca les co n tri bu yen do a la su sten ta bi li da d del de sa r ro l lo ec o nó mi co.

Al re vi sar las in st ru c ci o nes pa ra la el a bo ra ci ó n del Pl an Ter ri to ri al 2001 se obs er va que en su pri me ra fa se de pro ce sa mi en to de la in for ma ci ó n pa ra la el a bo ra ci ó n de los dia g n ó st i co s pa r ci a les y es pe ci a les no se cu en ta con la in for ma ci ó n ne ce sa ri a que po si bi li te ca ra c te ri za r de ma ne ra in te gr al el ni ve l

¹² ICE Información Comercial Española: N° 679, Marzo de 1990, Pág. 82.

de desarrollo alcanzado por los municipios.¹³ De este modo se propone un Índice de Desarrollo Municipal, el que debe ser interpretado como una técnica de análisis regional más, pues el mismo permitirá medir el nivel de desarrollo económico local y resulta clave para la etapa de Diagnóstico de Plan de Desarrollo Territorial y Municipal.

En opinión de los autores el IDM resulta de gran interés no solo para la etapa de diagnóstico, sino para el trabajo de las direcciones municipales de planificación, pues las informaciones sobre este tema son necesarias para extraer conclusiones a mediano y largo plazo. Esto permite medir en nivel de desarrollo alcanzado por cada municipio y detectar las desproporciones que existen en su desarrollo. Los resultados alcanzados en el desarrollo socioeconómico de un determinado municipio, así como la rapidez de esta evolución en su contraste con los niveles registrados por otros municipios, permite ubicar la posición en que aquel se sitúa en el contexto territorial.

Como se puede apreciar, las actuaciones locales siempre tratan de evaluar y valorizar sus recursos endógenos; teniendo en cuenta los niveles actuales de crecimiento económico y social para a partir de los mismos proyectarlos hacia nuevas metas y futuros objetivos.

Lo local puede interpretarse con diferente “dimensión espacial o territorial” sin embargo para este trabajo se consideró conveniente identificar la localidad con el municipio, como se suele reconocer en la mayoría de los países latinoamericanos.

Para el análisis de este procedimiento se tomó como base al territorio de Villa Clara ubicado en el mismo centro de la isla; Cubanacán era el nombre de la cacicazgo indígena de la zona central del país donde actualmente se ubica esta provincia. Territorio de leyenda y tradiciones de hombres agueridos y mujeres valientes.

¹³ Ver. Plan 2001. Instrucciones para su elaboración. Planificación Territorial. Mayo del 2000
Ministerio de economía y planificación. Pág. 234.

La división político administrativa que tuvo lugar en Cuba a partir de 1976 dio origen a la actual provincia de Villa Clara, la que conserva sus 13 municipios iniciales sin transformaciones espaciales hasta el momento; esta provincia abarca una extensión superficial de 8662 km² incluyendo los cayos adscriptos a la provincia, al finalizar diciembre de 1999 contaba con una población de 834 861 habitantes, como se puede apreciar a continuación.

Municipios que conforman la provincia de Villa Clara.

Municipios	Población habitantes	Extensión (km ²) *	Densidad (hab/km ²)
Corralillo	27 769	842,9	32,9
Que mado de G.	23 949	338,4	70,8
Sagua la Grande	60 895	661,3	92,1
Encrucijada	35 873	587,1	61,1
Camajuaní	64 077	613,5	104,4
Caibarién	40 653	212,2	191,6
Remedios	49 043	559,5	87,7
Placetas	74 087	600,8	123,3
Santa Clara	228 414	513,6	444,7
Cifuentes	35 904	512,4	70,1
Santo Domingo	55 686	883,1	63,1
Rancho hue lo	63 612	555,5	114,5
Manicargua	74 899	1062,8	70,5
Villa Clara	834 861	8662,4	96,4

*En el total se incluyen los cayos adscriptos a la provincia y en el caso de los municipios se excluyen.

Procedimiento para medir el Desarrollo Económico Local.¹⁴

“El hombre” debe estar en el centro de cualquier índice o fórmula que se pretenda aplicar, de este modo el desarrollo humano¹⁵ es un proceso en el cual se amplían las oportunidades del hombre, los tres niveles de desarrollo esenciales que han sido

¹⁴ Ver. Méndez Delgado, Elier. Ensayo en Cuba para medir el Desarrollo Económico Local. Revista Temas y Reflexiones Corporación Universitaria de Ibagué. Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas. Año 4. No. 4, Ibagué, Colombia. Mayo del 2000. Pág. 59.

¹⁵ Ver. Informe de Desarrollo Humano de 1990. Pág. 33-34.

considerados en el Informe de Desarrollo Humano son: disfrutar de una vida prolongada y saludable, adquirir conocimientos y tener acceso a los recursos necesarios para lograr un nivel de vida adecuado. También es conocido como un proceso de ampliación de oportunidades a los individuos como el nivel de bienestar que han alcanzado, y consta de dos aspectos.

La formación de capacidades humanas tal es como un mejor estado de salud o mayores conocimientos.

La forma como los individuos emplean las capacidades adquiridas, ya sea para el trabajo o el descanso.

El ingreso como aspecto importante, podría ser un elemento a tomar en consideración a la hora de analizar el desarrollo humano, no obstante la vida no se reduce a eso, el desarrollo debe abarcar mas que la expansión de riquezas y los ingresos, por lo que el objetivo esencial debe estar en el ser humano.

Para medir el desarrollo humano se emplean tres elementos esenciales de la vida humana: longevidad, conocimientos y niveles de vida decentes. Se pudieron incluir muchos indicadores para el cálculo de este indicador, sin embargo esto resulta imposible debido a la carencia de estadísticas comparables y además producto del exceso de indicadores que podrían crear una imagen distorsionada de la realidad; aunque en este aspecto pudieran aparecer diferentes criterios.

Los tres componentes mas utilizados para medir el desarrollo humano según los informes mas recientes de Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo son:

La longevidad, pues la esperanza de vida prolongada es valiosa en sí misma y además en el hecho que varios beneficios indirectos están directamente relacionados con una esperanza de vida.

Los conocimientos, que reflejan el acceso a la educación que resulta necesaria para llevar una vida productiva en la sociedad moderna. El alfabetismo es

un indicador en el desarrollo humano, pues cuando una persona aprende a leer y a escribir se le abre el camino para el aprendizaje y la adquisición de conocimientos.

El manejo de recursos que se requieren para una vida adecuada; por lo que se necesita de datos como el acceso a la tierra, créditos, ingresos y otros. Debido a la limitación de la información, se analiza un indicador de ingresos.

Se plantea que a través de las variables "longevidad", y "conocimientos" se logra cierta caracterización del proceso de formación de capacidades humanas. En cambio el ingreso resulta insuficiente para medir la forma en que los individuos emplean las capacidades adquiridas; pues de qué vale una vida prolongada y los conocimientos adquiridos si ellos no pueden realizarse mediante una actividad que permita desarrollar sus capacidades, utilizar sus talentos y llevar a cabo sus proyectos. Por esta razón se tiene en cuenta un indicador importante: empleo (medido a través de la tasa de ocupación o el promedio de trabajadores) el cual expresa un alto grado de materialización de las capacidades humanas.

Los tres indicadores tienen en común: son promedios que ocultan las verdaderas diferencias existentes entre la población por lo que existen grupos sociales que tienen desproporciones sustanciales en cada una de estas variables.

Como quiera que existen otros indicadores que pueden ser utilizados para tal propósito y además no siempre se dispone de la información territorial y local requerida para calcular este índice, es posible reemplazarlos por otros que también permiten caracterizar el desarrollo¹⁶, pues el progreso alcanzado en términos de mortalidad infantil refleja de manera incuestionable el desarrollo económico, social y cultural de un territorio y una localidad, del mismo modo este indicador tiene su reflejo en la esperanza de vida; el promedio de trabajadores refleja la posibilidad de acceso que tiene el

¹⁶ Ver. Baró Ayo, Enrique y Bruqués Rodríguez, Alejandro. "Ciclo de Conferencias Sobre el Trabajo Estadístico. Estudio sobre el desarrollo Humano. Ciudad de la Habana, Septiembre de 1991. Pág 1-23.

hombre para realizarse en sus aspiraciones, no obstante como quiera que se trata de un indicador en términos absolutos y puede alterar el resultado de algunos municipios que tengan un mayor número de trabajadores resulta conveniente utilizar la alternativa del índice de ocupación. La productividad del trabajo basándose en la producción mercantil refleja la producción per cápita por municipios, así se muestra la siguiente tabla con los resultados.

Luego del análisis de este concepto y sus componentes surge la idea de ajustar este índice al territorio y sus localidades, para de esta forma entrar al análisis de la situación socio económico de cada localidad.

Índice de Desarrollo Municipal (IDM).

Teniendo en cuenta los elementos explicados anteriormente y dada la limitación de información estadística comparable a escala territorial, la medición y el análisis se concentró en el período de 1990 a 1999, utilizándose como indicadores la mortalidad infantil, promedio de trabajadores y productividad del trabajo basado en la producción mercantil. Como quiera que se ha tenido en cuenta las alteraciones o inconvenientes que puede tener el resultado del IDM con la utilización del número de trabajadores se realizó el cálculo del mismo empleando el índice de ocupación lo que arroja un resultado más preciso.

La conformación de dicho índice cuenta de tres pasos¹⁷, el primero consiste en delimitar la privación que sufre un territorio en cada una de las tres variables analizadas: mortalidad infantil (X1), promedio de trabajadores (X2) y productividad del trabajo (X3) (Ver Anexo No. 6 y 8). Se determina un valor máximo y uno mínimo (máxima privación) para cada una de las tres variables, basándose en los valores reales analizados. En cuanto al valor máximo (adecuado o deseado), así como el mínimo (máxima privación) del indicador mortalidad infantil, por tener un comportamiento que difiere de los demás indicadores, se toma el valor del mínimo, como el

¹⁷ Ver. Informe de Desarrollo Humano 1990. Publicado para el PNUD por Tercer Mundo Editores. Bogotá-Colombia; 1990. Pág. 232.

valor deseado y el máximo, como el de máxima privación.

La medida de privación clasifica a un municipio en el rango de cero a uno. El índice de privación se puede calcular de la siguiente forma :

$$I_{pij} = \frac{Max.Xi - X_{ij}}{Max.Xi - Min.Xi}$$

Donde :

I_{pij} -Índice de privación del indicador i en el municipio j .

X_{ij} -Valor del indicador i en el municipio j .

$Max. Xi$ -Valor máximo del indicador i .

$Min. Xi$ -Valor mínimo del indicador i .

Definir un indicador promedio de privación. Esto se hace calculando un promedio de los tres indicadores.

$$I_{ppj} = 1 / 3 \sum_{i=1}^3 I_{pij}$$

I_{ppj} - Índice de privación promedio por municipio j .

3- Hallar el IDM como sigue.

$$IDM = 1 - I_{ppj}$$

El procedimiento de cálculo del IDM

Se muestra a continuación, para el año 1999 en el municipio de Santa Clara. Variante (V-2)

CONCEPTOS	Mortalidad Infantil	Índice de ocupación	Productividad del trabajo
Máximo (Valordeseado)	(0) Quemado	0.577 (Santa Clara)	12490 (Corralillo)
Mínimo (Valordeprivación)	(10.3) Sto. Domingo	0.281 (Manicaragua)	6299 (Manicaragua)
Santa Clara X_{ij}	(4.6)	0.577 (Santa Clara)	10130
(Máx X_i - X_{ij})	(-4.6)	(0)	2360
(Máx X_i - Mín X_i)	(-10.3)	0.296	6191

Indice de privación	0.446	0	0.381
---------------------	-------	---	-------

Fuente: Datos obtenidos del anexo No.1 y cálculos efectuados por el autor para el mismo.

El índice de privación promedio (Ippj), para el municipio se determina de la siguiente forma.

$$Ippj = 1/3 \sum_{i=1}^3 Ipij$$

Por lo tanto $Ippj = 1/3 (0.446 + 0 + 0.381) = 0.276$

Índice de Desarrollo Municipal = $1 - 0.276 = 0.724$

El IDM clasifica al municipio en los valores comprendidos entre cero y uno. Sin embargo como se ha empleado indicadores diferentes para calcular el IDM se deben establecer rangos diferentes atendiendo a los resultados obtenidos en cada índice.

Para el caso específico en que se utiliza el Promedio de Trabajadores, el rango se ha elaborado tomando en consideración que el índice que se obtuvo durante los 10 años analizados (1990-1999) refleja un promedio de 0.413. Atendiendo a lo anterior los municipios quedarán clasificados de la siguiente forma.

Nivel alto de Desarrollo Municipal. = 0,700 o superior.

Nivel medio de Desarrollo Municipal. = 0,413 a 0.669.

Nivel bajo de Desarrollo Municipal. = inferior a 0,413.

En el caso en que se utiliza el Índice de Ocupación se procesa de forma análoga.

Nivel alto de Desarrollo Municipal. = 0,700 o Superior.

Nivel medio de Desarrollo Municipal. = 0,495 a 0.669.

Nivel bajo de Desarrollo Municipal. = inferior a 0,495.

Índice de Desarrollo Municipal para Villa Clara (1990-1999).

IND ICEDE DES ARR OLLO MU NICIPAL (1 990 -1999)
(Variante 1)

Municipios	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	Media
Corralillo	0.379	0.059	0.267	0.41	0.174	0.154	0.347	0.395	0.2342	0.037	0.255
Quemado.	0.485	0.093	0.543	0.517	0.589	0.178	0.092	0.285	0.0509	0.443	0.356
Sagua	0.615	0.403	0.554	0.463	0.482	0.418	0.56	0.478	0.4055	0.404	0.499
Encrucijada	0.518	0.309	0.309	0.457	0.52	0.047	0.316	0.36	0.3852	0.327	0.353
Camajuaní	0.482	0.469	0.529	0.37	0.459	0.254	0.477	0.393	0.3687	0.569	0.434
Caibarién	0.344	0.601	0.552	0.356	0.466	0.688	0.606	0.33	0.5401	0.445	0.516
Remedios	0.381	0.307	0.339	0.343	0.53	0.253	0.522	0.398	0.4341	0.3	0.382
Placetas	0.277	0.368	0.472	0.55	0.54	0.291	0.313	0.326	0.3819	0.308	0.401
SantaC.	0.724	0.911	0.811	0.595	0.773	0.643	0.729	0.401	0.4092	0.396	0.740
Cifuentes	0.397	0.447	0.555	0.628	0.424	0.294	0.263	0.078	0.1718	0.2	0.429
S.Domingo	0.289	0.183	0.495	0.381	0.199	0.199	0.253	0.151	0.0842	0.173	0.285
Ranchuelo	0.479	0.502	0.524	0.603	0.669	0.419	0.354	0.246	0.1207	0.362	0.507
Manicarag.	0.197	0.167	0.278	0.189	0.173	0.263	0.217	0.249	0.2781	0.209	0.212
Promedio	0.428	0.371	0.479	0.451	0.461	0.315	0.388	0.315	0.2973	0.321	0.413

Fuente: Cálculos realizados por el autor con la información contenida en el anexo No. 6 sobre la base de la Mortalidad Infantil, Promedio de Trabajadores y la Productividad del Trabajo calculada sobre la base de la Producción Mercantil (Procedimiento explicado con anterioridad)

Como se puede apreciar en la tabla anterior casi el 50 % de los municipios de Villa Clara se comportaron con valores superiores al promedio obtenido en los 10 años analizados, son estos: Santa Clara con 0.7408, Caibarién con 0.5160, Ranchuelo con 0.5072, Sagua la Grande con 0.4991, Camajuaní con 0.4343 y Cifuentes con 0.4297; el municipio que durante los 10 años analizados (1990-1999) alcanzó el nivel más alto de desarrollo fue Santa Clara; el que fue sensiblemente afectado en los últimos 3 años.

Con niveles más bajo de desarrollo aparecen los municipios de Manicaragua con 0.2121, Corralillo con 0.2557 y Santo Domingo con 0.2856.

INDICE DE DESARROLLO MUNICIPAL (1990 - 1999)
(Variante 2)

Municipios	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	Prom.
Corralillo	0,612	0,328	0,567	0,623	0,461	0,371	0,491	0,589	0,3857	0,180	0,4933
Quemado	0,59	0,209	0,689	0,664	0,716	0,282	0,213	0,430	0,1409	0,533	0,4804
Sagua	0,741	0,553	0,68	0,577	0,648	0,545	0,681	0,660	0,5583	0,540	0,6320
Encrucijada	0,603	0,419	0,431	0,559	0,625	0,144	0,445	0,474	0,4761	0,395	0,4609
Camajuaní	0,461	0,439	0,494	0,355	0,605	0,226	0,469	0,420	0,4122	0,629	0,4354
Caibarién	0,45	0,696	0,651	0,515	0,758	0,803	0,723	0,499	0,6774	0,562	0,6567
Remedios	0,493	0,44	0,5	0,469	0,793	0,333	0,573	0,486	0,526	0,379	0,5143
Placetas	0,236	0,324	0,432	0,516	0,563	0,288	0,303	0,377	0,4559	0,375	0,3802
Santa Clara	0,724	0,911	0,811	0,595	0,749	0,643	0,729	0,738	0,7426	0,724	0,7374
Cifuentes	0,46	0,504	0,623	0,653	0,423	0,308	0,309	0,119	0,2198	0,247	0,4686
S. Domingo	0,417	0,336	0,68	0,53	0,297	0,271	0,332	0,274	0,2165	0,260	0,4089
Ranchuelo	0,459	0,526	0,555	0,662	0,738	0,44	0,362	0,280	0,1716	0,396	0,5346
Manicarag.	0,206	0,179	0,288	0,284	0,314	0,229	0,18	0,253	0,2782	0,204	0,2399
Promedio	0,496	0,451	0,569	0,539	0,592	0,376	0,447	0,431	0,4047	0,417	0,4956

Fuente: Cálculos realizados por el autor con la información contenida en el anexo No. 8 sobre la base de la Mortalidad Infantil, Índice de Ocupación y la Productividad del trabajo en base de la Producción Mercantil(Procedimiento explicado con anterioridad)

Es necesario considerar que en esta tabla los resultados obtenidos en el IDM muestran un comportamiento más homogéneo. En otros términos las disparidades en el nivel de desarrollo de los Municipios son considerablemente menores. Al observar el resultado del IDM en esta tabla donde se utilizó el Índice de Ocupación solo el municipio de Santa Clara retrocede en el nivel de desarrollo lo que corrobora que el Promedio de Trabajadores puede alterar el resultado del mismo.

Como se puede apreciar en la tabla anterior casi el 30 % de los municipios de Villa Clara se comportaron con valores superiores al promedio obtenido en los 10 años analizados, son estos: Santa Clara con 0.7374, Caibarién con 0.6567, Sagua la Grande con 0.6320, Remedios con 0.5143. El municipio que durante los 10 años analizados (1990-1999) alcanzó un nivel más alto de desarrollo fue Santa Clara; el que fue sensiblemente afectado durante el año 93 donde el índice de empleo se vio sensiblemente afectado por la situación del periodo especial.

Con niveles más bajos de desarrollo aparecen los municipios de Manicaragua con 0.2399 y Placetas con 0.3802.

Significación de las variables en el IDM por municipios.

A continuación, se muestra la incidencia que presenta cada una de las variables en el Índice de Desarrollo Municipal para los diferentes Municipios en su versión 1 y 2. (V- 1) y (V- 2)

SIGNIFICACIÓN ESTADÍSTICA DE LAS VARIABLES ANALIZADAS POR MUNICIPIOS Y TOTAL.

MUNICIPIOS	MORTALIDAD		P.TRAB. IND-OCUP.		PRODUCTIVIDAD	
	V-1	V-2	V-1	V-2	V-1	V-2
1- Corralillo	0.0030	0.0007	0.5731	0.1455	0.5365	0.3218
2- Quemado de G.	0.0002	0.0004	0.4373	0.5092	0.4378	0.7709
3- Sagua la Grande	0.2517	0.0602	0.1059	0.0029	0.1538	0.0878
4- Encrucijada	0.0120	0.0059	0.0415	0.0261	0.0505	0.1292
5- Camajuaní	0.6882	0.1439	0.0876	0.0034	0.1404	0.0104
6- Caibarién	0.0002	0.0013	0.2639	0.4129	0.4716	0.3436
7- Remedios	0.1224	0.0108	0.0069	0.0072	0.0079	0.0468
8- Placetas	0.9020	0.4913	0.9636	0.8174	0.4064	0.9735
9- Santa Clara	0.8220	0.5301	0.0312	0.6417	0.2747	0.6216
10- Cifuentes	0.0158	0.0046	0.1971	0.0547	0.7441	0.9511
11- Santo Domingo	0.0536	0.0074	0.1350	0.0169	0.6445	0.6120
12- Ranchuelo	0.2710	0.0951	0.0261	0.0456	0.3786	0.5606
13- Manicaragua	0.2321	0.0208	0.6019	0.3709	0.8542	0.9189
Villa Clara	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Coeficiente de determinación	0.160	0.196	0.187	0.274	0.108	0.185

Las variables que más incidencia ha mostrado en el Índice de Desarrollo Municipal se pueden observar en el caso de la variante 2, pues tienen una mayor significación estadística y además muestran un coeficiente de determinación mayor, esto se corrobora con el análisis de regresión múltiple aplicado mediante el paquete estadístico STATGRAPHICS PLUS.

**COEFICIENTE DE DETERMINACION DEL MODELO PARA LAS 3 VARIABLES
POR MUNICIPIOS Y TOTAL (R2) Y EL COEFICIENTE DE VARIACION.**

MUNICIPIOS	R2 (V-1)	CV	R2 (V-2)	CV
1- Corralillo	0.613	71.35%	0.652	40.14%
2- Quemado de G.	0.704	60.26%	0.674	48.02%
3- Sagua la Grande	0.221	21.02%	0.371	15.25%
4- Encrucijada	0.515	35.13%	0.544	28.06%
5- Camajuaní	0.267	20.74%	0.590	22.79%
6- Caibarién	0.709	28.38%	0.628	24.76%
7- Remedios	0.628	21.63%	0.629	22.42%
8- Placetas	0.070	22.71%	0.081	23.90%
9- Santa Clara	0.493	25.23%	0.068	23.53%
10- Cifuentes	0.578	48.35%	0.653	43.51%
11- Santo Domingo	0.377	50.13%	0.582	38.22%
12- Ranchuelo	0.408	31.92%	0.411	32.64%
13- Manicaragua	0.234	25.19%	0.388	33.24%
Villa Clara	0.455	47.34%	0.655	40.31%

*Variable de significación en el IDM.

Como se puede observar en la tabla anterior el Índice de Desarrollo Municipal tiene mas estabilidad en el caso de la variante 2 cuando se utiliza el índice de ocupación, pues en casi todos los municipios el coeficiente de variación es menor y esto se corrobora para el caso de Villa Clara que tiene menor valor.

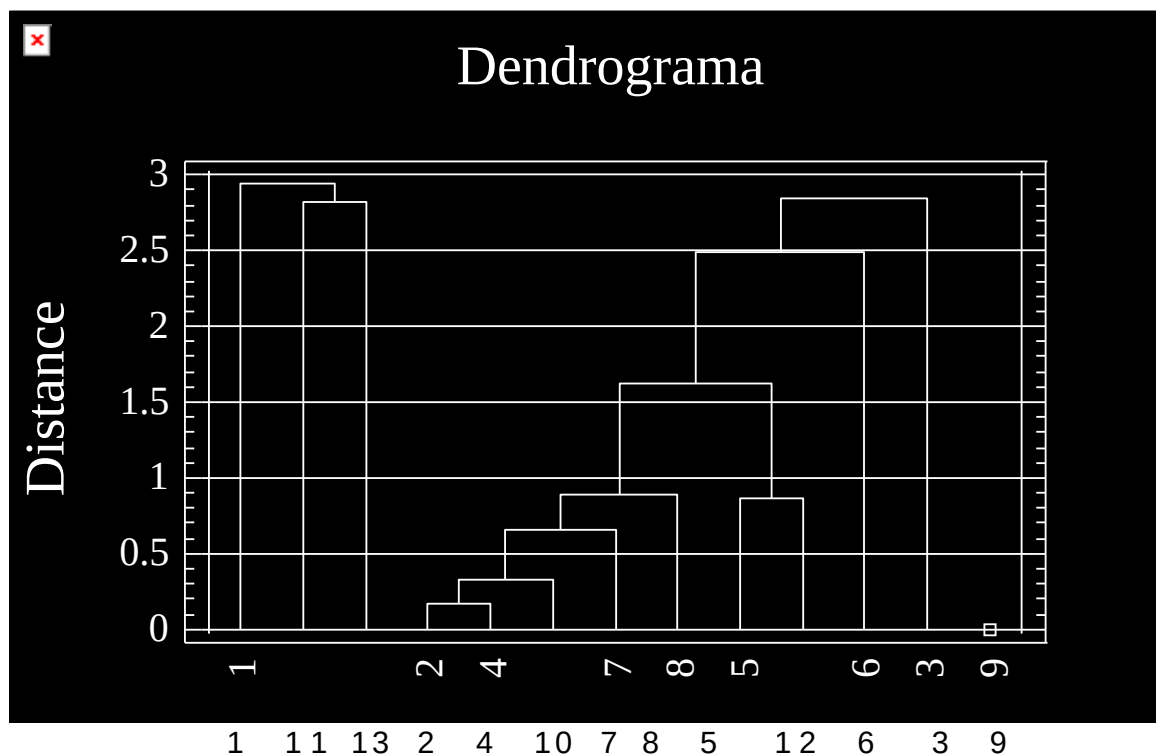
Clasificación de los municipios.

La clasificación de los municipios consideró el período de 1984 a 1999; para el cálculo del IDM se analizó la mortalidad infantil, el índice de ocupación, y la productividad del trabajo basándose en la producción mercantil, (se consideró la variante 2, analizada y explicada anteriormente). Se trabajó con la media de los indicadores en los 16 años analizados y posteriormente se procedió a realizar las agrupaciones y clasificaciones de los municipios mediante la técnica de cluster. Para lo cual se utilizó el paquete estadístico STATGRAPHICS.

Municipios	Mortalidad Infantil	Indice de Ocupación	Productividad	IDM
1-Corralillo	12.04 b	0.540 a b	5063 b c d	0.398 c d
2-Quemado	7.97 a b	0.424 c d e f	5636 a b c	0.409 c d e
3-Sagua la Grande	7.61 a b	0.501 b c	7726 a	0.636 a b
4-Encrucijada	7.98 a b	0.439 b c d e f	5783 a b c	0.456 c d
5-Camajuaní	8.93 a b	0.368 f	7807 a	0.465 c d
6-Caibarién	9.78 a b	0.468 b c d e	8271 a	0.561 a b c
7-Remedios	7.16 a	0.470 b c d e	6118 a b c	0.496 b c d
8-Placetas	8.33 a b	0.367 f	6461 a b	0.382 d
9-Santa Clara	7.92 a b	0.658 a	7448 a	0.731 a
10-Cifuentes	7.68 a b	0.391 d e f	5466 a b c	0.367 c d
11-Santo Domingo	10.01 a b	0.477 b c d	4783 c d	0.354 d
12-Ranchuelo	9.94 a b	0.378 e f	7146 a	0.433 c d
13-Manicaragua	9.52 a b	0.387 d e f	3944 d	0.215 e
Errores Standard	+/- 1.42	+/-0.013	+/-328	+/-0.044

(a, b, c, d, e, f): Medias de indicadores con letras no comunes en una misma columna difieren por Tamayes a ($P < 0.05$).

En esta tabla se puede observar la composición entre municipios en los cuatro indicadores analizados. En el caso de la mortalidad infantil se observa poca diferencia entre los municipios en el periodo analizado de 16 años; esto no ocurre en el resto de las variables analizadas donde sí se observan diferencias significativas entre los municipios; en el caso de los resultados obtenidos en el IDM se aprecia que existe un comportamiento muy similar al que se alcanzó mediante la técnica de cluster en el agrupamiento de los municipios, el que ubica al municipio de Santa Clara como el de mejores resultados dentro de todos los municipios de la provincia.

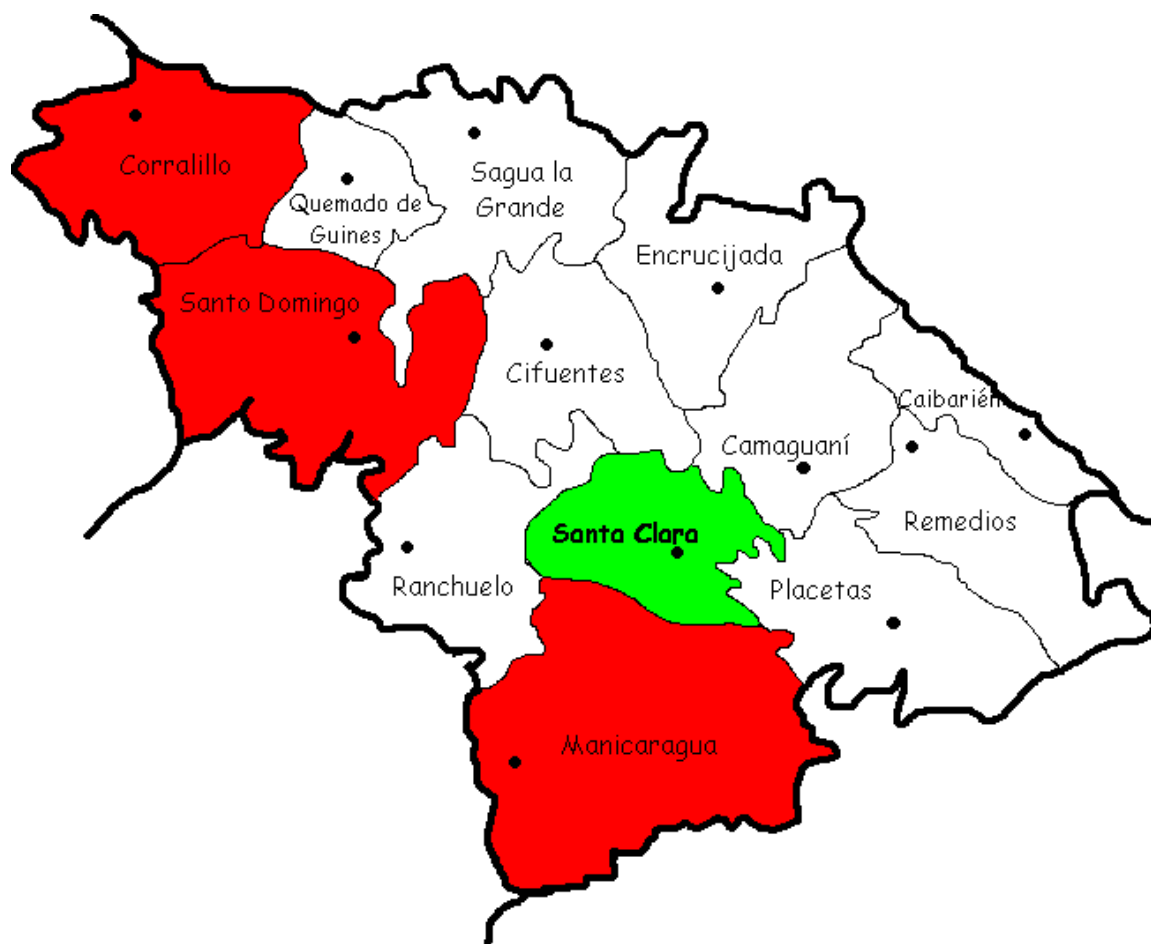


Co mo se p u e d e obse rva r e n e l grá f i c o a n t e r i o r y e n **Clusteri ng Met h o d** se han esta blecido 3 gru pos de mu ni ci pi os e n la pro vi n c i a de Vi ll a cl a r a. El p r i m e r o a g r u p a l o s m u n i c i p i o s q u e h a n o b t e n i d o l o s p e o r e s r e s u l t a d o s: 1 - Co r r a l i l l o, 11 - Sa n t o D o m i n g o y 13 - Ma n i c a r a g u a, e n e l S e g u n d o se co n s i d e r a l o s m u n i c i p i o s d e r e s u l t a d o s i n t e r m e d i o s: 2 - Q u e m a d o, 4 - E n c r u c i j a d a, 10 - C i f u e n t e s, 7 - R e m e d i o s, 8 - P l a c e t a s, 5 - C a m j u a n í, 12 - R a n c h u e l o, 6 - C a i b a r i é n, 3 - S a g u a l a G r a n d e, y e n e l t e r c e r g r u p o y m e j o r u b i c a d o a p a r e c e s o l a m e n t e e l m u n i c i p i o d e S a n t a C l a r a (9). E s p r e c i s o s e ñ a l a r q u e d e n t r o d e l g r u p o 2 e x i s t e n s i m i l i t u d e s s i g n i f i c a t i v a s e n t r e l a s d i s t a n c i a s q u e s e o b s e r v a n e n l o s m u n i c i p i o s (2 y 4), (2, 4, y 10), (2, 4, 10 y 7), (2, 4, 10, 7, 8, 5 y 12), p a r a l o c u a l e s n e c e s a r i o o b s e r v a r d e t e n i d a m e n t e e l D e n d r o g r a m a a n t e r i o r.

Resultados del diagnóstico en el territorio de Villa Clara.

Después de aplicar el IDM como parte de las Técnicas de Análisis Regional en los 13 municipios de la provincia de Villa Clara se concluye que existen tres niveles de desarrollo municipal bien definidos en el territorio. Santa Clara que presenta un nivel alto de desarrollo; Corralillo, Santo Domingo y Manicaragua que son clasificados con un nivel bajo de desarrollo y el resto de los municipios que son considerados con un nivel intermedio de desarrollo, como se puede ver seguidamente.

Villa Clara



Fuente: Elaborado por el autor

Consideraciones Finales.

El Índice de Desarrollo Municipal que se ha obtenido con el empleo de la mortalidad infantil, el índice de ocupación y la productividad del trabajo (variante 2) constituye una técnica novedosa y de gran utilidad para conformar el diagnóstico del plan territorial en Cuba.

El IDM unido a otros indicadores que caracterizan el nivel de desarrollo de los municipios posibilita que a través de la técnica de cluster se puedan diferenciar los municipios que presentan diferentes niveles de desarrollo, lo que constituye un elemento de incuestionable importancia para establecer los objetivos y metas del plan territorial, con el propósito de fijar las estrategias de desarrollo que posibiliten atenuar las desproporciones socioeconómicas existentes entre los municipios.

El procedimiento seguido para medir el DEL a través del Índice de Desarrollo Municipal, ha posibilitado diagnosticar los municipios que presentan niveles de desarrollo alto, medio y bajo, lo que constituye un elemento de incuestionable importancia para establecer los objetivos y metas del plan territorial, con el propósito de fijar las estrategias de desarrollo que posibiliten atenuar las desproporciones socioeconómicas existentes entre localidades.

Bibliografía.

Méndez Delgado, Elie r. Ensayo en Cuba para medir el Desarrollo Económico Local. Revista Temas y Reflexiones Corporación Universitaria de Ibagué. Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas. Año 4. No .4, Iba gué ,Col ombia .Mayo del 20 00.

Mén dez De lgado, Elie r. Tesis presentada en opción al título académico de master en desarrollo económico. Gestión del Desarrollo Territorial. "Aplicación de las Técnicas de Análisis para el Diagnóstico del Plan Territorial." Universidad Central de Las Villas, Noviembre de 1997. Santa Clara, Vill a Clara; CUB A.

3.3.1-A ¿Cómo medir el desarrollo Humano en un mundo Globalizado?.

Pensamiento Global y actuación territorial.

Desarrollo Humano a Nivel Territorial. El caso Cubano

<http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/cu/emd-terri.htm>

El desarrollo territorial en Cuba tiene su origen en las grandes deformaciones y desigualdades socioeconómicas previas al triunfo de la revolución en enero de 1959 y por tanto, parte de la necesidad impostergable de encaminar los esfuerzos hacia el ordenamiento de los territorios en aras del desarrollo demandado por el proceso revolucionario en auge. Los orígenes y rasgos del diseño territorial y local en la isla se remontan al pasado colonial y se extienden al período republicano previo al triunfo revolucionario. Con la Constitución de 1901 se dan los primeros pasos relacionados con las estructuras y poderes locales; más tarde, en la Constitución de 1940, entonces una de las más avanzadas del continente, se asentó la necesidad de fortalecer la actividad de las localidades o municipios. A mediados de siglo XX Cuba contaba con 126 municipios distribuidos irregularmente en las seis provincias existentes, por ejemplo, 26 en La Habana contra sólo nueve en Camagüey.

El desarrollo territorial ordenado y planificado constituye una vía para resolver las dificultades desde el punto de vista socioeconómico; la economía planificada posibilita una mejor distribución de los limitados recursos a nivel nacional, territorial y local; el cálculo del Índice de Desarrollo Humano a escala Territorial (IDHT) en Cuba es una herramienta a utilizar para priorizar decisiones que tienen que ver con el desarrollo futuro de los territorios y localidades del país. Al analizar las desproporciones territoriales podría preguntarse. ¿Qué provincias o territorios necesitan un mayor volumen de inversiones?; esto sin afectar en mayor medida los renglones fundamentales de la economía del país. ¿Cuales de las provincias necesitan una atención especial por su bajo grado de ocupación, una tasa alta de mortalidad infantil o materna?.

Con el propósito de medir el desarrollo económico territorial, con vistas a diagnosticar la situación socioeconómica en cada provincia y apoyados en la

experiencia de otros trabajos¹⁸ realizados en esta dirección es que se realiza este trabajo.

ETAPAS DEL DESARROLLO TERRITORIAL EN CUBA

Primera etapa: Comprendida entre los años 1959-1975.

En 1959 las deformaciones de la economía cubana agravaban las desproporciones territoriales. Las relaciones de producción imperantes dificultaban el desarrollo de las fuerzas productivas. Además de las diferencias socioeconómicas entre las regiones de la isla, en especial entre la occidental (sin contar a Pinar del Río) y la oriental (con un mayor atraso general), las características del territorio y el sistema de asentamientos humanos correspondiente expresaban la forma en que se desarrollaron las fuerzas productivas en el capitalismo. Durante los primeros años de la revolución la economía cubana navegó sin rumbo preciso por la carencia de controles económicos de la sociedad en un período determinado. En palabras de Fidel Castro, cuando los problemas concretos de los revolucionarios “se reducían a derrocar la tiranía, tomar el poder y erradicar el injusto sistema social existente en el país, las tareas ulteriores en el campo de la economía nos parecían más sencillas. En realidad éramos considerablemente ignorantes en este terreno”.¹⁹ Tal etapa se caracteriza por el reordenamiento de las fuerzas productivas y el inicio de nuevas relaciones de producción, con el predominio de la propiedad estatal de los medios de producción

¹⁸ <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/cu/index.htm>

<http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

.. DESARROLLO LOCAL - CUBA. Procedimiento para medir el desarrollo económico local en Cuba / Elier Méndez Delgado y María del Carmen Lloret. -- 6 p. EN: Comercio Exterior. -- México ... <http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

Méndez Delgado, Elier y Lloret Feijoo, María del Carmen. Revista “Comercio exterior de México” Vol. 51. Número 8. Agosto 2001. Pág. 718-723.

Méndez Delgado, Elier J. “Ensayo en Cuba para medir el Desarrollo Económico Local”. Revista Temas y Reflexiones Corporación Universitaria de Ibagué. Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas. Año 4. No. 4, Ibagué, Mayo del 2000.

¹⁹ Fidel Castro Ruz, Informe al I Congreso Central del Partido Comunista de Cuba, Editorial Pueblo y Educación, La Habana, 1975, p. 90.

Así comenzó la transformación de la economía para atenuar en lo fundamental las grandes desproporciones entre las provincias. Los principales problemas implicaban tres aspectos: la organización territorial de la actividad política y administrativa del partido y el Estado revolucionarios; la estructuración territorial de las unidades de producción agropecuaria estatal, y la racionalización y el fortalecimiento de las relaciones agroindustriales en el sector azucarero. La situación crítica de la isla forzó la consolidación de un fuerte aparato estatal que concentró las facultades legislativas, ejecutivas y administrativas.

Pese a la ausencia de instituciones gubernamentales consolidadas, en ese tiempo se dieron pasos firmes hacia la reestructuración profunda de la economía. Ejemplos de ellos fueron las leyes de reforma agraria de mayo de 1959, cuya ejecución dio origen al Instituto Nacional de Reforma Agraria (INRA), y de octubre de 1963, que expropió las propiedades rurales mayores de cinco caballerías.

El INRA creó las zonas de desarrollo agrario (ZDA), primeros órganos oficiales locales que, además de apoyar la reforma agraria, contribuyeron a formar cooperativas y desarrollar la producción agropecuaria en general. Las ZDA no podían actuar como órgano de gobierno, aunque llenaron el vacío de poder político, por lo que se tornó necesario sustituir al consejo provincial y de gobierno municipal existente durante el capitalismo. Las direcciones provinciales de planificación física se iniciaron en los primeros años sesenta. En marzo de 1960 se creó la Junta Central de Planificación (JUCEPLAN)²⁰ y, al año siguiente, se instituyó la Junta de Coordinación e Inspección (JUCEI), con la tarea básica de coordinar los trabajos de los organismos administrativos, políticos y sociales. En las Jucei aparecieron los primeros brotes de descentralización, aunque de manera todavía insuficiente por la gran cantidad de actividades centralizadas a su nivel. En 1966 las JUCEI fueron remplazadas por el denominado *poder local*, un proyecto de descentralización administrativa más ambicioso; sin embargo, éste tuvo corta vida como entidad municipal mediada por elecciones, al tener en contra la división político-administrativa, la escasez de recursos para atender necesidades de los

²⁰ JUCEPLAN Organismo encargado en Cuba de la Planificación de las actividades económicas durante la primera etapa del desarrollo económico y social del país.

vecinos y la falta de instituciones representantes de sus intereses. En esa etapa surgieron varios elementos que dieron un carácter propio a la actividad territorial, como la creación de granjas estatales, la ampliación de la red vial, la construcción de pueblos, la orientación de las inversiones industriales, y el equipamiento escolar. La planificación física desempeñó un papel importante en dos sentidos: contribuyó a transformar el entorno para la nueva vida social, proporcionando un poderoso instrumento de acción política e ideológica para la transmisión de los nuevos valores, y estableció en escala regional, por lo menos en términos funcionales, la coordinación y la convergencia de planes y programas sectoriales para el desarrollo territorial.

Las dificultades y limitaciones para la planificación física provinieron principalmente del alto grado de incertidumbre en la formalización de los planes a causa del carácter todavía abierto de la economía y los efectos del bloqueo estadounidense. Ello impidió establecer programas socioeconómicos de mediano y largo plazos, por lo que los planes de inversiones se circunscribieron a los sectores, con un marcado sesgo coyuntural. A dichos factores se sumó la aguda escasez de personal técnico calificado. Hacia mediados de los sesenta, “así, los dos sistemas de dirección planificada de las empresas estatales presentaron un conjunto de deficiencias en su funcionamiento [por el uso limitado] de los mecanismos económicos de dirección y control, incluido el de las relaciones monetario-mercantiles. En este mismo sentido, la planificación como método fundamental de dirección de la economía nacional presentó debilidades. [También por la pobre aplicación de dichos] mecanismos, que no pudieron actuar como poderosos resortes de influencia, como métodos directos de control de la conducción de la economía de las empresas, estimulándolas, mediante el interés material por los resultados de su gestión, a un uso más eficiente de los recursos a su disposición, asegurando así el cumplimiento eficiente de los planes establecidos.”²¹

²¹ Andrés Vilariño Ruiz y Silvia M. Domenech Nieves. El sistema de dirección y planificación de la economía en Cuba: historia, actualidad y perspectivas, Editorial Pueblo y Educación, La Habana, 1986, p. 96.

A finales de 1961 el gobierno revolucionario asumió la tarea de la planificación de la economía y el trabajo en todos los niveles. Como parte de las acciones correspondientes, se reestructuró la JUCEPLAN y se le encomendó la elaboración del primer plan cuatrienal de fomento económico para el período 1962-1965. Merced a la reforma agraria, se establecieron las *granjas del pueblo*, lo que impulsó la concentración y la especialización de la actividad productiva. Con la reorganización de la agricultura esas granjas se integraron con las cañeras y ello dio origen a la *agrupación estatal*, esqueleto económico de la reestructuración político-administrativa de Cuba.

El Instituto de Planificación Física (IPF) fue el principal responsable de la planificación territorial con base en los planes sectoriales hasta 1975. La creación de los sectores económicos globales en las provincias en 1972, sin embargo, representó uno de los primeros indicios de un nuevo enfoque territorial en el plan económico nacional, con base en los informes de las delegaciones provinciales de los organismos. Pero no se puede afirmar que en aquellos años hubiese planificación territorial. Cabe destacar, sin embargo, el fortalecimiento de los organismos, las organizaciones de masas y la administración del Estado, lo cual abrió paso a un proceso de institucionalización que contribuyó al desenvolvimiento de la planificación territorial. Como ejemplo se puede citar la constitución de los *órganos del poder popular* (OPP), aunque de modo experimental, en la provincia de Matanzas.

Segunda etapa: Comprendida entre los años 1975-1985.

En esta fase se sentaron las bases para un desarrollo cualitativamente superior, más acelerado y completo de la planificación territorial en Cuba con base en la nueva división político-administrativa, el establecimiento de los OPP en todo el país y la implantación del Sistema de Dirección y Planificación de la Economía (SDPE). La nueva división político-administrativa fue necesaria por las notorias deficiencias de la estructura anterior con tres eslabones intermedios (provincia, región y municipio), en detrimento de las tareas de dirección, organización y control de la gestión política y social. Además, la estructura no respondía a las exigencias

del nuevo modelo de desarrollo planificado y de mejoramiento de las instituciones estatales.

Antes del referéndum popular que en febrero de 1976 aprobó la actual carta constitucional, en Cuba “existían seis provincias, 58 regiones territoriales y 407 municipios, lo cual no resultaba racional ni funcional. Tras un detallado estudio se llegó a la conclusión de que era necesario suprimir el eslabón regional; además, sobre la base del criterio de relativa uniformidad en cuanto a área, población, actividades productivas y otros aspectos, era imprescindible reducir el número de municipios y aconsejable crear un número mayor de provincias. Así, la nueva división contemplaba 14 provincias y 169 municipios. La Isla de la Juventud quedaría como un municipio especial atendido directamente por las instancias centrales de la nación.”²² La creación de los OPP amplió las funciones y facultades de las provincias y fortaleció la autoridad e importancia económica de los municipios, los cuales asumieron la administración de miles de unidades antes atendidas por los órganos centrales. Con base en esa nueva organización se confirió a los nuevos niveles territoriales las características idóneas para facilitar la planificación y administración de las actividades económicas y sociales, en congruencia con la adecuada relación que debe existir entre la centralización y la descentralización de las decisiones en aras del desarrollo.

La institucionalización permitió también perfeccionar y desarrollar la democracia, al igual que la participación directa de los trabajadores en las decisiones políticas del país, los asuntos del Estado y la gestión de la economía. El SDPE se instituyó para ofrecer respaldo institucional a la actividad económica, así como amplitud y complejidad en los diferentes niveles de dirección. Por ello se establecieron las direcciones de planificación tanto provinciales y municipales cuanto las provincias de planificación física, que se subordinaron a la Juceplan; ésta absorbió el IPF y creó la Dirección de Planificación Territorial, lo que constituyó un importante impulso para el desarrollo de dicha actividad.

En el plan quinquenal 1976-1980, aprobado por el Primer Congreso del Partido Comunista de Cuba (PCC), se incluyó un capítulo dedicado especialmente a la

²² Periódico *Granma*. La Habana, 30 de Septiembre de 1997, p. 5.

distribución territorial de las fuerzas productivas. En él se asentó que “el desarrollo de la economía nacional [...] deberá realizarse teniendo en cuenta una acertada distribución de las fuerzas productivas en las distintas zonas del país, particularmente en lo relativo a la localización de las nuevas inversiones”.

Hacia julio de 1978 se celebró una importante reunión del PCC con el Consejo de Ministros para elaborar la estrategia de desarrollo económico y social hasta el año 2000. El esfuerzo por orientar la economía a largo plazo fortaleció el papel de la planificación territorial. Fruto de esa labor fue un conjunto de documentos que brindó, por primera vez, una visión integral del desarrollo territorial basado en la política orgánica de desarrollo económico y social. Durante ese período se profundizó en el contenido y los alcances de la planificación territorial, con base en un mayor orden económico en cada provincia y en la consolidación institucional de las estructuras administrativas. Enriquecer los mecanismos, métodos y procedimientos aplicados, sin embargo, resultaba fundamental para conjugar los objetivos en el corto, mediano y largo plazos. Para ello se emprendieron estudios con miras a perfeccionar la metodología de la planificación territorial. En 1983 el PCC aprobó un texto normativo del alcance y los objetivos de la actividad, con la recomendación de que “la Junta Central de Planificación a partir de las líneas de trabajo recogidas en el presente documento continúe el perfeccionamiento de la planificación territorial como parte integrante del Sistema de Dirección y Planificación de la Economía”²³. Con tal propósito se organizaron grupos de trabajo para examinar los mecanismos vigentes, así como las experiencias y perspectivas de la planificación territorial. Los resultados de los estudios sirvieron para elaborar un nuevo capítulo sobre la planificación territorial, que se incorporó al anteproyecto de Indicaciones Metodológicas del Plan de la Economía Nacional.

Si bien en esta segunda etapa se crearon la base organizativa y las condiciones necesarias para el desarrollo de la planificación territorial, no se alcanzaron todas las metas, pues el trabajo se limitó a organizar, planificar y controlar las tareas orientadas por los OPP en todos los niveles.

²³ JUCEPLAN. La Planificación Territorial; Editorial JUCEPLAN. La Habana, Septiembre de 1983, p. 7.

Apenas en 1982 se realizaron las primeras reuniones de análisis por territorios, en las que se discutieron las propuestas desde el punto de vista socioeconómico. Con estos encuentros se buscó evaluar los criterios territoriales para dar un uso más racional a los recursos, conforme a las prioridades y los volúmenes de producción previstos; asegurar el cumplimiento de las exportaciones; garantizar la documentación técnica y demás aspectos de ejecución del proceso inversionista; alcanzar la máxima eficiencia en la economía provincial; evaluar el aprovechamiento de las capacidades instaladas, como la tierra, los recursos hidráulicos, etcétera, y elevar la calidad de vida de la población.

Tercera etapa: Comprendida entre los años 1986-2005.

Durante el quinquenio 1986-1990 la discusión del plan económico se trasladó a las asambleas municipales y provinciales del poder popular, donde se analizaron los problemas de su competencia y se turnaron a organismos centrales los que exigían decisiones de otra instancia. No obstante, diversos factores impidieron la integración territorial del plan económico. Entre ellos sobresalió la falta de cooperación entre los organismos de un mismo territorio, lo cual dificultó un mejor aprovechamiento de los recursos y las potencialidades de cada zona; otro fue la ausencia tanto de un procedimiento y una organización estable en la elaboración de los planes cuanto de cifras y estadísticas adecuadas. El sistema informativo vigente desde entonces no ofrece la información que requiere la planificación, pero además la cantidad de indicadores directivos considerados es excesiva, en detrimento de la flexibilidad y la eficiencia productivas.

Otras deficiencias importantes fueron los métodos para formular, controlar y ejecutar los proyectos, que no garantizaron la participación de todos los organismos y los sectores respectivos; la falta de coordinación de los organismos responsables de elaborar el plan territorial con los OPP, y la falta de una evaluación rigurosa de la distribución territorial de los principales indicadores de la actividad con subordinación nacional, lo que impidió conciliar de manera adecuada los intereses sectoriales y territoriales considerados en los planes.

La resolución en torno al perfeccionamiento del SDPE, aprobada por el Tercer Congreso del PCC, planteó que “la planificación territorial pasará a una etapa

superior a fin de garantizar la proporción debida en el desarrollo económico y social de los territorios. Esta permitirá, a su vez, una participación más activa de los órganos locales del Poder Popular en la dirección de la economía nacional. Se garantizará que las decisiones que tomen las provincias respondan totalmente a los objetivos de desarrollo previstos en el plan”.

Para mejorar la planificación territorial se solicitó la cooperación del profesor Horst Kummel, mediante el Comité Estatal de Planificación de la entonces República Democrática Alemana²⁴.

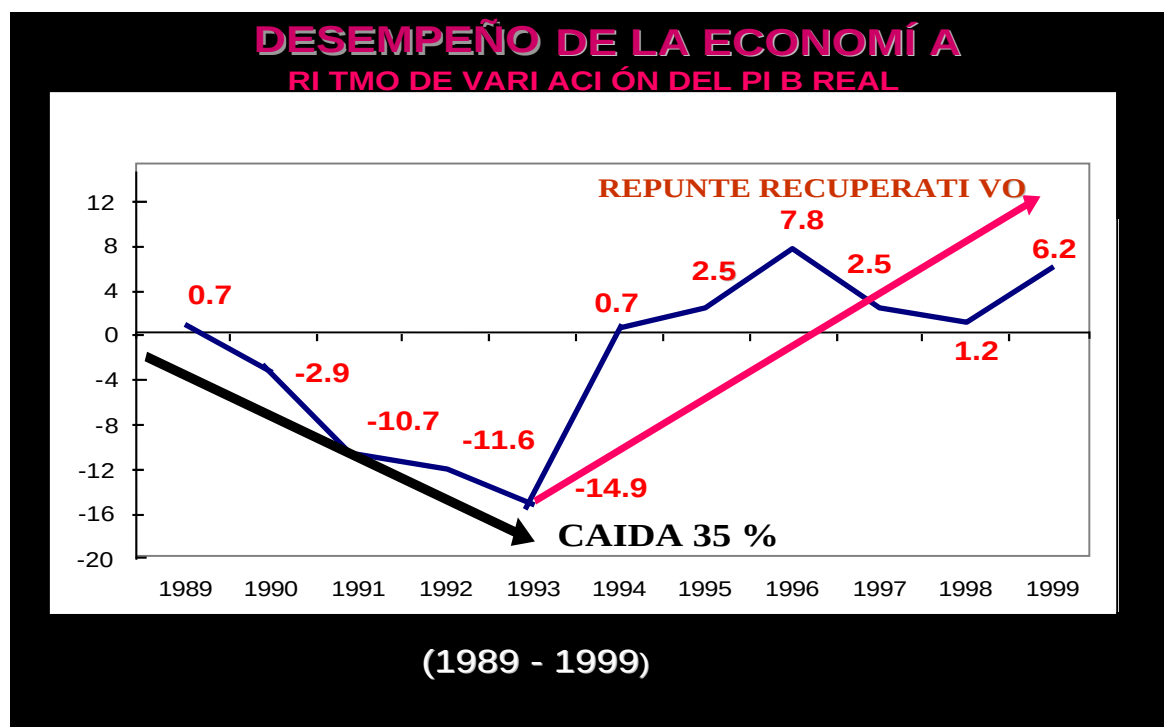
De septiembre a diciembre de 1988 el especialista germano oriental, catedrático de la Escuela Superior de Economía Bruno Leuschner, colaboró con la JUCEPLAN, organismos nacionales, direcciones de planificación provinciales y otras instituciones. La cooperación se realizó por medio de trabajos y conferencias encaminadas a mejorar lo desarrollado hasta entonces. En 1989 se iniciaron los trabajos para instrumentar, de forma experimental, la planificación continua en la provincia de Matanzas, lo cual se extendió después a las provincias de Villa Clara, Granma y Holguín; dicha experiencia se amplió aún más en el plan del año siguiente. En 1991 se aplicó la planificación en escala reducida, que contribuyó a hacer menos voluminoso el trabajo de representación del plan, con el consiguiente ahorro de modelos y tiempo.

La fase correspondiente al *período especial* obligó a adoptar un conjunto de medidas extraordinarias que repercutió en las economías territoriales. El esfuerzo principal se centró en frenar el descenso continuo de la economía desde 1989, objetivo que se logró en 1994, cuando el producto interno bruto (PIB) creció 0.7%; como se aprecia en la Gráfica No. 1, sin embargo, en ese lapso la economía decreció en un 35 %. Sin duda la profunda crisis económica cubana tuvo varias causas estructurales, pero sobresalen los efectos del derrumbe del campo socialista, la desintegración de la Unión Soviética y los efectos del Bloqueo

²⁴ Véase Selección de temas de conferencia de Horst Kummel, Juceplan, La Habana, 1988. También puede consultarse “Criterios sobre la planificación territorial”, Cuba. Economía Planificada, núm. 4, octubre-diciembre de 1989, Pág. 43.

norteamericano que según algunos analistas tiene un costo aproximado para Cuba de más de 80 mil millones de dólares.

Gráfico No.1



Desde 1959 el Desarrollo Humano en Cuba ha sido concebido como un proceso de amplitud de opciones y posibilidades del desarrollo de las personas, desde el inicio del proceso revolucionario existió una concepción precisa y fundamentada de las principales dimensiones que abarca este concepto; en los últimos años en estudios realizados por Centro de Investigaciones de la Economía Mundial (CIEM) este tema ha sido ampliamente tratado y analizado²⁵. Los resultados obtenidos

²⁵ INVESTIGACIÓN SOBRE EL DESARROLLO HUMANO EN CUBA 1996. Dirigida Por el Centro de Investigaciones de la Economía Mundial. PNUD. Editada por CAGUAYO S.A. La Habana; 1997. Pág. 89.

INVESTIGACIÓN SOBRE EL DESARROLLO HUMANO Y EQUIDAD EN CUBA 1999. Dirigida Por el Centro de Investigaciones de la Economía Mundial. PNUD. Editada por CAGUAYO S.A. La Habana; 1999. Pág. 167.

INVESTIGACIÓN SOBRE CIENCIA, TECNOLOGÍA Y DESARROLLO HUMANO EN CUBA 2002. Dirigida por el Centro de Investigaciones de la Economía Mundial. PNUD. Editada por CAGUAYO S.A. La Habana; 2003. 130.

comparativamente en las tres investigaciones, se pueden apreciar en esta tabla que aparece seguidamente, donde se puede apreciar la posición y el lugar que ha ocupado cada provincia del país en las diferentes investigaciones realizadas.

**RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN SOBRE DESARROLLO
HUMANO REALIZADOS EN CUBA.**

TERRITORIOS	IDH – 1996	IDH -1999	IDH – 2003	POSICIÓN
1- Ciudad Habana	0.7278	0.9331	0.9427	1 – 1 - 1
2- Cienfuegos	0.7203	0.8525	0.8389	2 – 2 - 2
3- Villa Clara	0.6856	0.7915	0.7914	3 – 7 – 7
4- Matanzas	0.6796	0.8352	0.8122	4 – 4 – 5
5- La Habana	0.6748	0.8365	0.8289	5 – 3 – 3
6- Sancti Spiritus	0.6492	0.8179	0.7995	6 – 6 – 6
7- Ciego de Ávila	0.6249	0.8213	0. 8205	7 – 5 – 4
8- Pinar del Río	0.5382	0.7763	0.7745	8- 10 -9
9- Sgto. de Cuba	0.5194	0.7612	0.7466	9- 12 -12
10- Holguín	0.4932	0.7867	0.7572	10 - 8 – 11
11- Guantánamo	0.4661	0.7304	0.7329	11- 13 -13
12- Camagüey	0.4641	0.7813	0.7737	12 - 9 -10
13- Las Tunas	0.4348	0.7671	0.7746	13– 11- 8
14- Granma	0.3724	0.7122	0.7209	14 -14 -14

Un aspecto que llama la atención a los directivos, investigadores y académicos de los territorios fue el cambio significativo de posición de algunas provincia en la clasificación del índice, sobre todo entre la primera y segunda investigación donde se observan diferencias significativas en los resultados, por cambios de procedimientos; en algunos territorios hubo reuniones para el análisis de los resultados, en otros hubo satisfacción al ver reflejado su territorio con un nivel de desarrollo más alto; en fin se establecieron polémicas y análisis al respecto, esto indudablemente es síntoma de que estas investigaciones despertaron interés y fueron de gran utilidad.

No obstante resulta muy interesante formularnos dos preguntas para meditar y reflexionar sobre aspectos propios de la comparación territorial.

¿Sobre que base puedo decir que un territorio alcanzó mayor desarrollo si he utilizado diferentes indicadores cada año?

¿Cómo puedo comparar el desarrollo anual de cada territorio si he tenido la necesidad de emplear indicadores de años anteriores para el cálculo del IDH?

En el orden técnico al utilizarse indicadores diferentes los resultados del índice por supuesto que serán diferente y eso no siempre se interpretó de esa manera, no obstante somos del criterio que los indicadores que sean analizados con el objetivo de reflejar las dimensiones del desarrollo humano para el cálculo del índice deberán ser homogéneos y deberán corresponder al año en que se esté analizando, pues en ocasiones vemos reflejados los valores de un año y estos corresponden a otro.

El IDHT es un índice compuesto por indicadores que de algún modo reflejan los adelantos y oportunidades que tiene el hombre; los informes de Desarrollo Humano publicados hasta la fecha reconocen tres dimensiones fundamentales que reflejan el desarrollo humano.

1-) Una vida larga y saludable.

2-) La adquisición de conocimientos, y

3-) El acceso a recursos que le permitan tener un nivel decente de vida.

En este caso se han escogido seis variables para representar esas tres dimensiones: mortalidad infantil, Índice de Ocupación, volumen de Inversiones, tasa de escolarización, salario medio devengado, mortalidad materna.

El IDH reduce los indicadores básicos a una medida homogénea al medir el adelanto de cada territorio por el resultado del indicador; los rangos del resultado del IDH oscilan entre 0 y 1 y cada uno de los territorios analizados se encuentra ubicado en este rango; el resultado de este índice posibilita la medición del desarrollo y por tanto la comparación en esos indicadores entre cada uno de las provincias del país y el municipio especial de la Isla de la Juventud.

En este trabajo se ha considerado como base la evolución que han presentado los indicadores antes señalados en todos los territorios del país desde 1985 hasta 2002,

de igual modo se analizan los resultados alcanzados, lo que nos ayudará a ver la diferencia de desarrollo que pueda existir entre ellos.

Se han denominado las variables de la siguiente forma.

1. Mortalidad Infantil. (X_1)

Este indicador es el resultado de dividir las defunciones de menores de un año, en un área y periodo determinado, entre los nacimientos ocurridos en ese periodo. Se expresa por cada 1000 nacidos vivos.

2. Índice de Ocupación. (X_2)

Este indicador representa la relación que existe entre el promedio de trabajadores y la población actual de cada territorio.

3. Volumen de Inversiones per cápita (X_3)

Este indicador representa el monto al que asciende el valor de la ejecución de inversiones por territorios dividida entre la cantidad de población del territorio.

4. Tasa de Escolarización. (X_4)

Es la relación existente entre la matrícula de una edad o grupo de edades y la población de esa edad o grupos de edades.

5. Salarios Medios Devengados. (X_5)

Es el importe de las retribuciones directas devengadas como promedio por un trabajador en un mes. Se obtiene de dividir el salario devengado por el promedio de trabajadores total.

6. Mortalidad Materna. (X_6)

Relación entre el número de defunciones maternas y la cantidad de nacidos vivos en un área geográfica para un periodo determinado. Es importante aclarar que hasta el 2001 en este indicador se consideraba la mortalidad directa, indirecta y por otras causas; pero ya a partir del 2002 sólo se esta considerando la mortalidad directa e indirecta.

DIMENSIONES	INDICADORES
SALUD	1. Mortalidad Infantil. 2. Mortalidad Materna.
OCUPACIÓN	3. Índice de Ocupación.
DESARROLLO ECONÓMICO	4. Volumen de Inversiones per cápita.
NIVEL EDUCACIONAL	5. Tasa de Escolarización.
NIVEL DE SALARIO NOMINAL	6. Salarios Medios Devengados.

En las variables antes analizadas se reflejan dimensiones esenciales del Desarrollo Humano por ejemplo:

Una vida saludable. Se puede apreciar en los bajos índices de mortalidad infantil y de mortalidad materna, pues estos indicadores llevan implícito adecuados servicios médicos y sanitarios; incluyendo la existencia de hospitales, policlínicos, puestos médicos, personal calificado, servicios de atención primaria, atención preventivo-curativa entre otros.

Conocimientos. Se ven expresados con la tasa de escolarización; pues ella es reflejo del acceso que existe a la educación, del número de escuelas y centros de educación superior que existen al igual que la cantidad y calidad del personal docente frente al aula.

Nivel decente de vida. Se ve reflejado en el índice de ocupación, el volumen de inversiones y los salarios medios devengados; que a su vez traducen los resultados generales del proceso económico en su conjunto y como los mismos influyen en la calidad de vida de los individuos.

Ante todo se calcula la medida de privación del territorio en el rango de cero a uno; este índice de privación se puede calcular de la siguiente forma.

$$IP_{ij} = \frac{MáxXi - X_{ij}}{MáxXi - MínXi}$$

Donde:

IPij - Índice de privación del indicador i en la provincia j.

Xij - Valor del indicador i en la provincia j.

Máx. Xi - Valor máximo del indicador i.

Mín. Xi - Valor mínimo del indicador i.

Procedimiento para el cálculo del IDHT

El procedimiento de cálculo del Ipij se muestra a continuación, para el año 2002 en el territorio de Villa Clara.

Tabla 1

CONCEPTOS	X ₁	X ₂	X ₃	X ₄	X ₅	X ₆
Máximo (Valor deseado)	4.5	0.64	500	100	282	13.1
Mínimo (Valor de Privación)	9.1	0.58	52.4	97.8	240	82.4
Villa Clara Xij	4.5	0.58	118	98.8	252	43
(Máx Xi - Xij)	0	0.06	382	1.2	30	-29.9
(Máx Xi - Mín. Xi)	-4.6	0.06	447.6	2.2	42	-69.3
Indice de Privación (Ipij)	0	1	0.85	0.54	0.71	0.43

2- Define un indicador promedio de privación. Esto se hace calculando un promedio de los indicadores analizados.

Ippj - Índice de privación promedio por provincia j.

$$Ippj = \frac{1}{6} \sum_{i=1}^6 Ipij$$

Por tanto el índice de Privación Promedio para la provincia de Villa Clara en el año 2002 sería:

$$Ippj = \frac{1}{6} (0+1+0.85+0.54+0.71+0.43)$$

$$Ippj = 0.588$$

3- Cálculo del IDTH como sigue:

$$\text{IDTH} = 1 - \text{Ippj}$$

$$\text{IDTH} = 1 - 0.588$$

$$\text{IDTH} = 0.412$$

CLASIFICACIÓN DE LAS CATORCE PROVINCIAS DE CUBA Y EL MUNICIPIO ESPECIAL ISLA DE LA JUVENTUD SEGÚN LOS RESULTADOS DEL CÁLCULO DEL IDHT.

El IDTH clasifica al territorio entre valores de cero a uno. Para este caso el rango se ha elaborado tomando en consideración que el índice que se obtuvo durante los dieciocho años analizados (1985-2002), refleja un promedio de 0,46. Por tanto, los territorios quedarán clasificados de la siguiente forma:

- Nivel alto de Desarrollo Territorial = 0,60 ó por encima de este.
- Nivel medio de Desarrollo Territorial = 0.46 a 0.59
- Nivel bajo de Desarrollo Territorial = inferior a 0.46

Dentro de todas las provincias, poseen niveles altos de desarrollo las provincias de:

- Ciudad de La Habana
- Cienfuegos

Debido a que el valor del índice en estos dos casos se comporta considerablemente por encima del promedio situado, sin considerar que sean estos los "óptimos" a alcanzar.

Con niveles medios se ubican las provincias de:

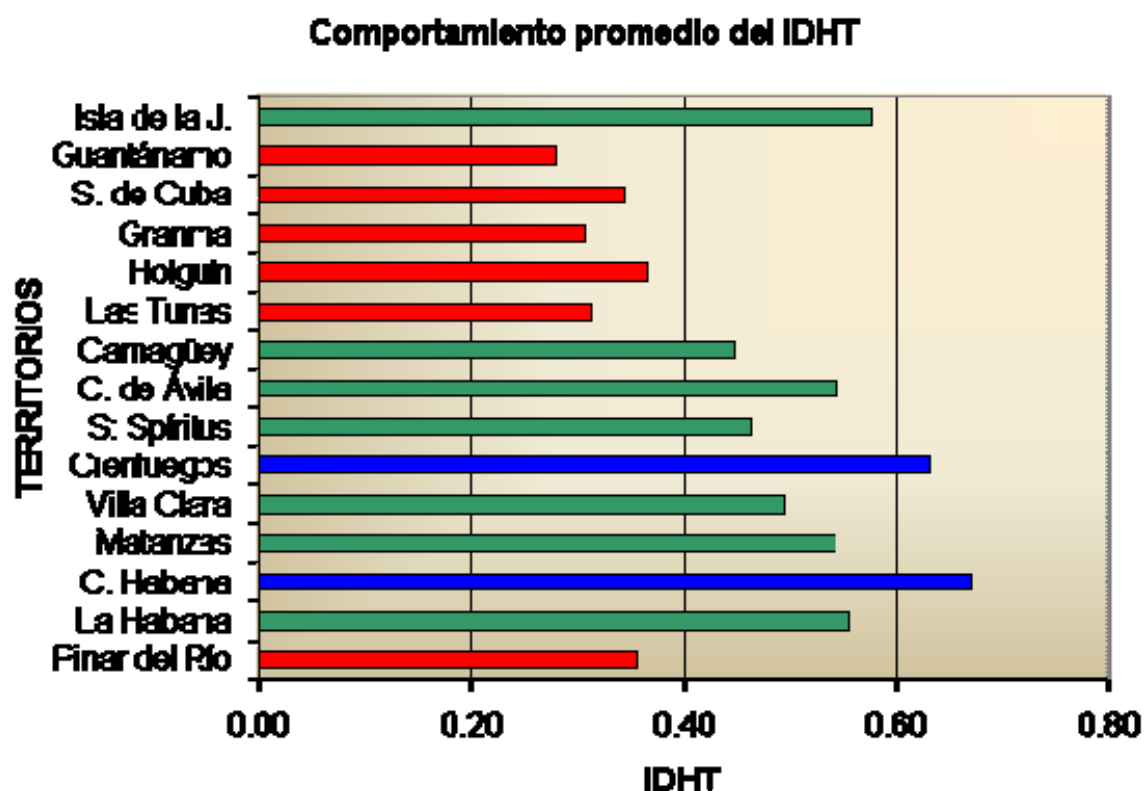
- La Habana
- Matanzas
- Villa Clara
- Sancti Spíritus

- Ciego de Ávila
- Camaguey
- Isla de la Juventud

Las provincias que poseen un nivel bajo de desarrollo, pues no alcanzaron un nivel superior al promedio son:

- Pinar del Río
- Las Tunas
- Holguín
- Granma
- Santiago de Cuba
- Guantánamo

La anterior clasificación se muestra a continuación de manera gráfica.



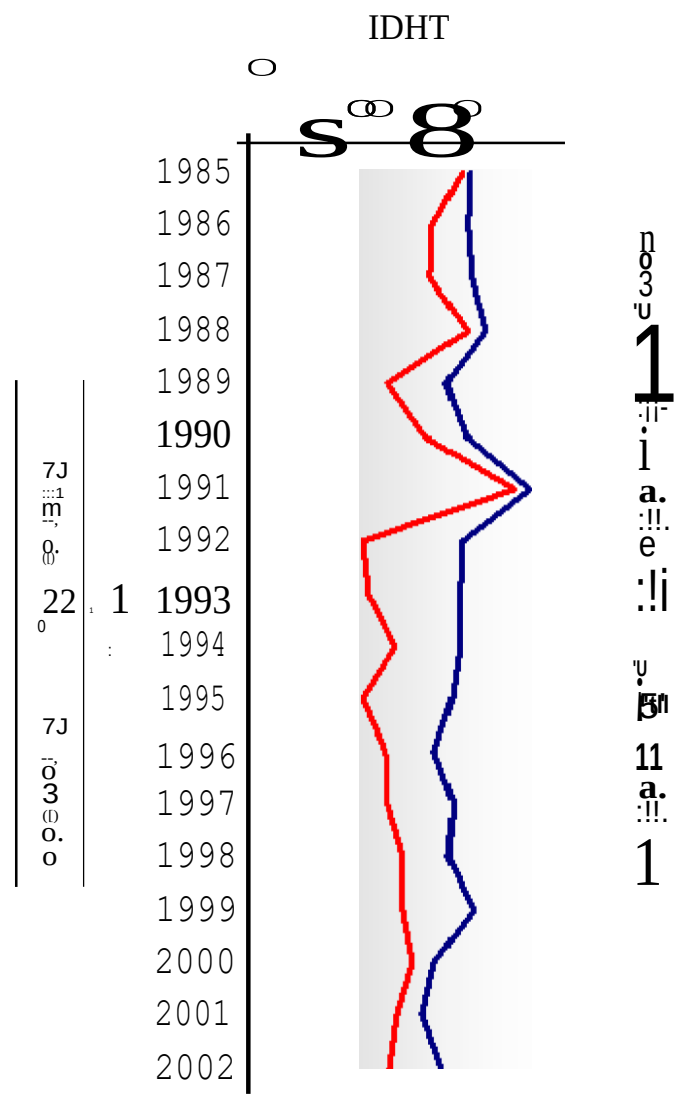
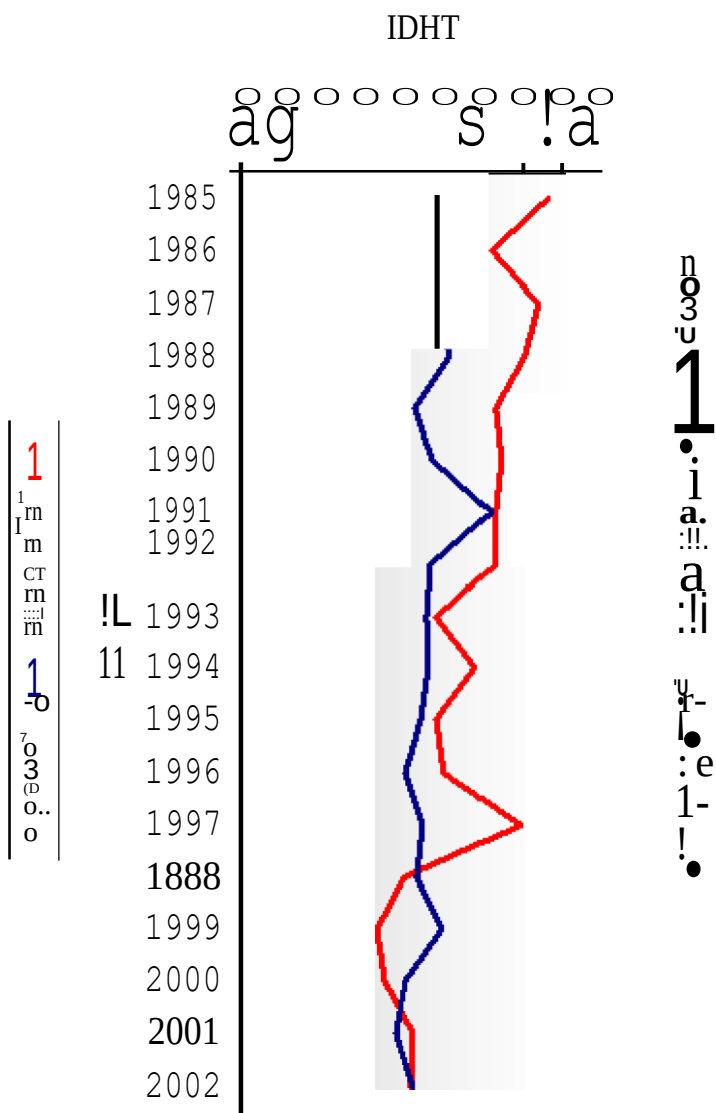
Representación gráfica de los resultados obtenidos

A continuación se muestra el comportamiento del IDHT frente al promedio por año, para todas las provincias a lo largo de los diecisiete años analizados, primero a través de una tabla y luego mediante gráficas obtenidas en Excel.

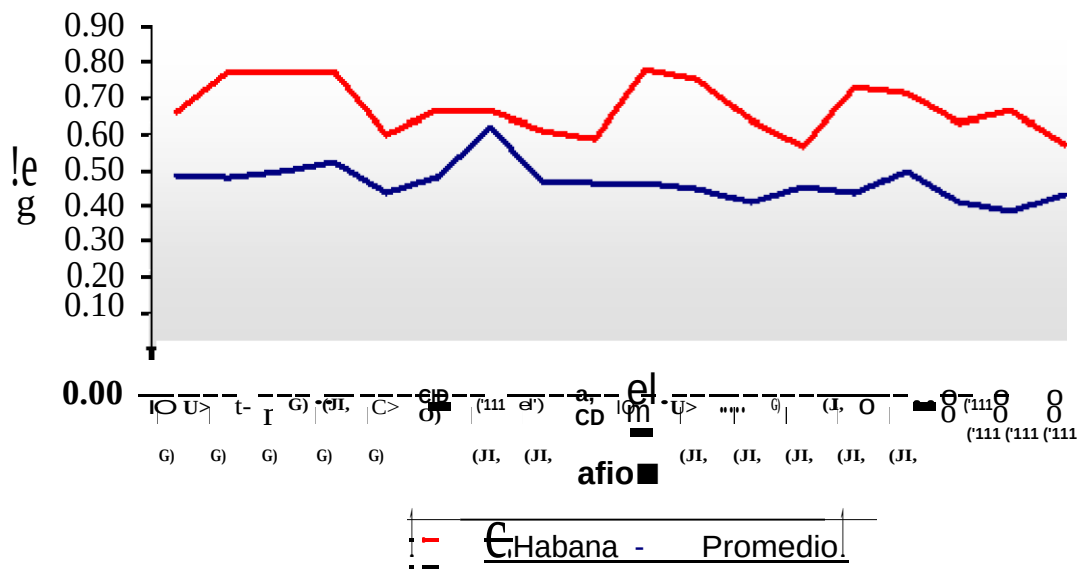
Resultados del IDHT

Territorios	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Prom
Pinar del Río	0.47	0.40	0.40	0.48	0.30	0.39	0.59	0.25	0.26	0.32	0.25	0.30	0.30	0.34	0.34	0.36	0.33	0.31	0.36
La Habana	0.76	0.62	0.73	0.70	0.63	0.64	0.63	0.63	0.48	0.58	0.48	0.50	0.69	0.40	0.33	0.35	0.43	0.42	0.56
C. Habana	0.66	0.77	0.77	0.77	0.60	0.66	0.66	0.61	0.59	0.77	0.75	0.64	0.56	0.73	0.71	0.63	0.66	0.57	0.67
Matanzas	0.63	0.63	0.58	0.51	0.45	0.44	0.65	0.55	0.47	0.58	0.52	0.50	0.54	0.51	0.57	0.59	0.39	0.67	0.54
Villa Clara	0.58	0.54	0.51	0.44	0.44	0.61	0.66	0.57	0.61	0.45	0.51	0.40	0.44	0.45	0.51	0.44	0.38	0.40	0.50
Cienfuegos	0.72	0.84	0.65	0.70	0.84	0.71	0.84	0.70	0.76	0.57	0.71	0.45	0.49	0.36	0.47	0.64	0.39	0.54	0.63
S: Spíritus	0.33	0.50	0.44	0.50	0.35	0.54	0.69	0.48	0.62	0.55	0.40	0.35	0.45	0.47	0.46	0.43	0.36	0.42	0.46
C. de Ávila	0.44	0.53	0.59	0.54	0.49	0.66	0.74	0.54	0.66	0.67	0.67	0.54	0.58	0.51	0.45	0.37	0.44	0.41	0.55
Camagüey	0.54	0.48	0.54	0.57	0.40	0.43	0.59	0.47	0.51	0.43	0.38	0.43	0.44	0.52	0.31	0.39	0.30	0.36	0.45
Las Tunas	0.43	0.17	0.25	0.36	0.23	0.28	0.46	0.42	0.37	0.27	0.24	0.24	0.27	0.22	0.32	0.32	0.30	0.49	0.31
Holguín	0.39	0.35	0.34	0.41	0.38	0.35	0.54	0.43	0.34	0.34	0.41	0.32	0.37	0.35	0.35	0.33	0.31	0.28	0.37
Granma	0.27	0.27	0.33	0.35	0.25	0.26	0.49	0.31	0.29	0.36	0.14	0.31	0.26	0.26	0.28	0.22	0.45	0.46	0.31
S. de Cuba	0.31	0.28	0.31	0.42	0.30	0.27	0.49	0.38	0.41	0.27	0.35	0.36	0.41	0.39	0.44	0.27	0.24	0.30	0.34
Guantánamo	0.36	0.14	0.28	0.23	0.21	0.24	0.49	0.16	0.06	0.24	0.23	0.40	0.33	0.40	0.35	0.25	0.27	0.40	0.28
Isla de la J.	0.37	0.67	0.64	0.81	0.62	0.65	0.79	0.52	0.51	0.54	0.65	0.39	0.64	0.64	0.55	0.54	0.49	0.36	0.58
Promedio	0.48	0.48	0.49	0.52	0.43	0.48	0.62	0.47	0.46	0.46	0.45	0.41	0.45	0.44	0.50	0.41	0.38	0.43	0.46

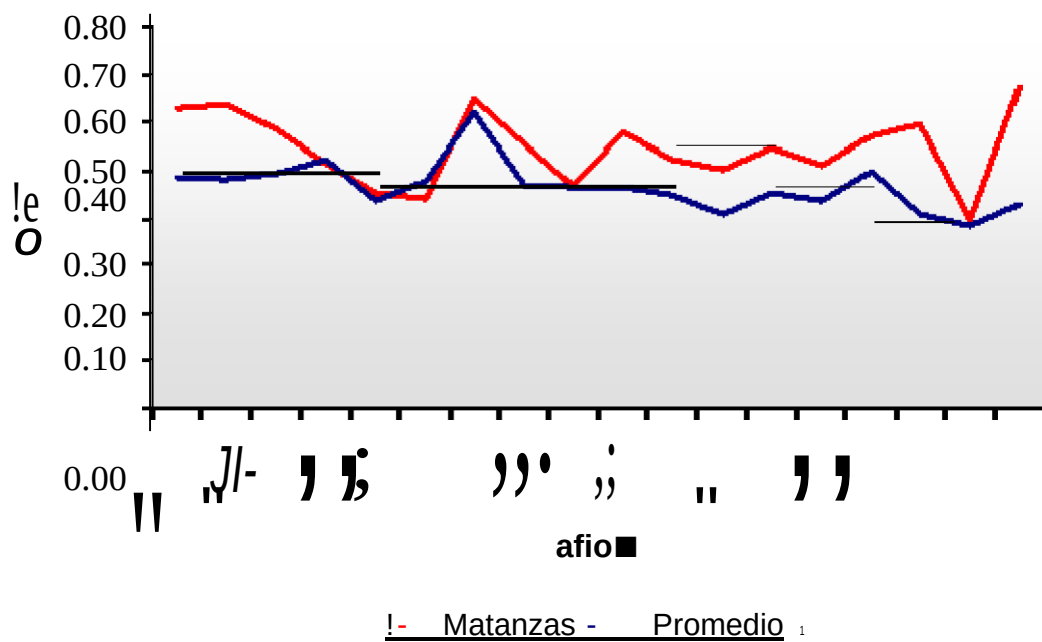
Fuente: Resultados obtenidos del software y cálculos realizados por la autora.

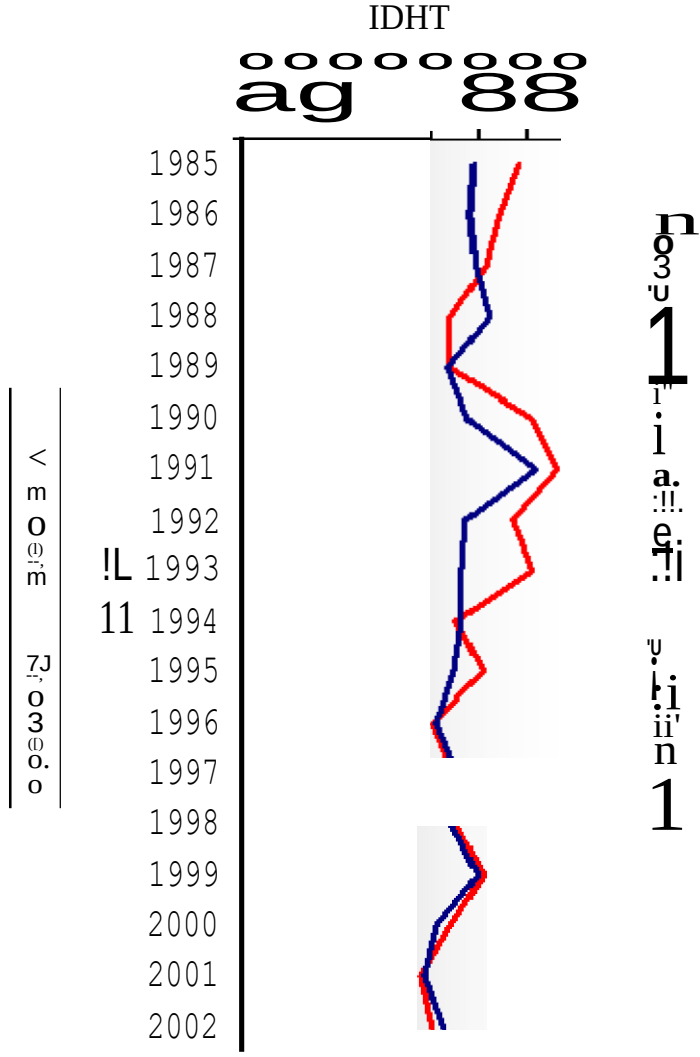
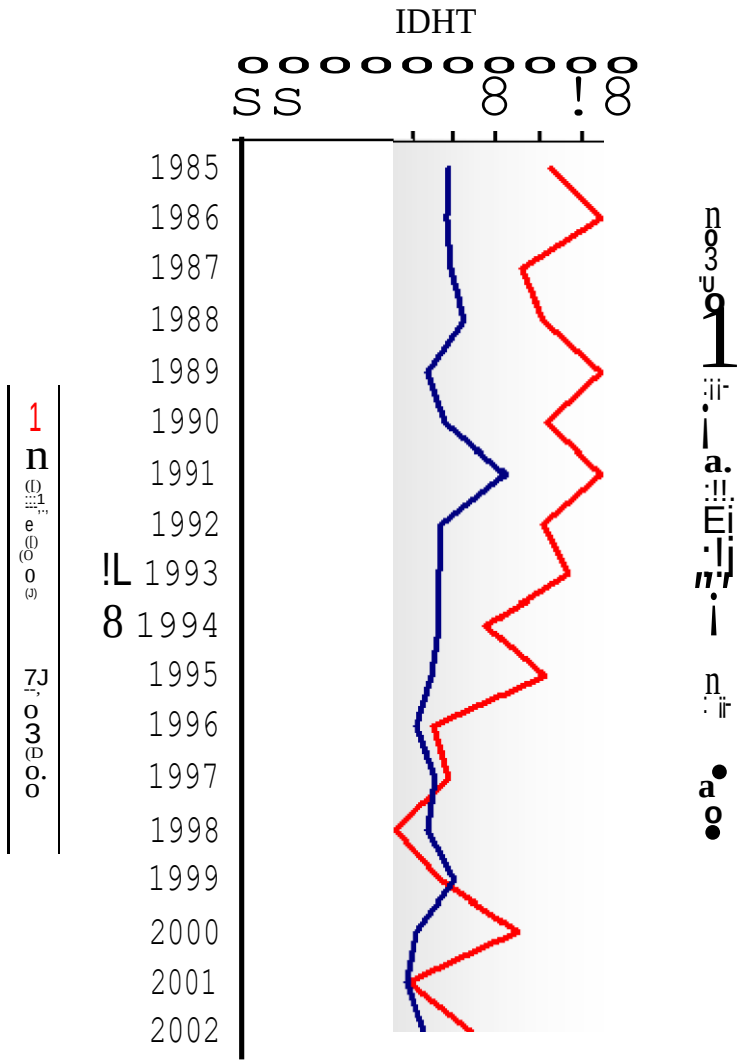


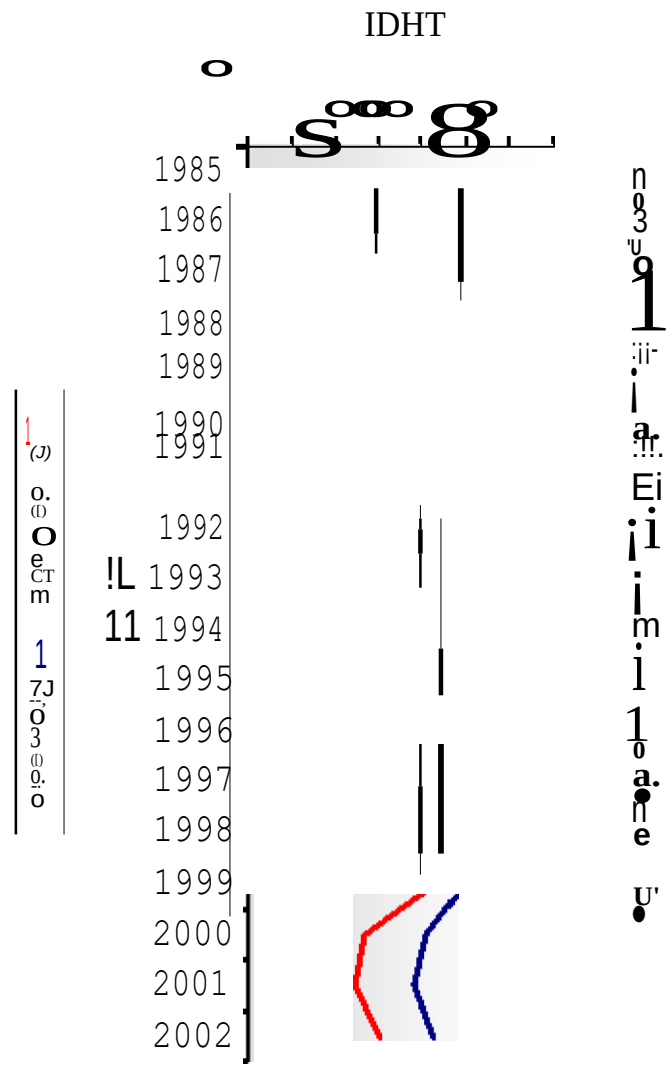
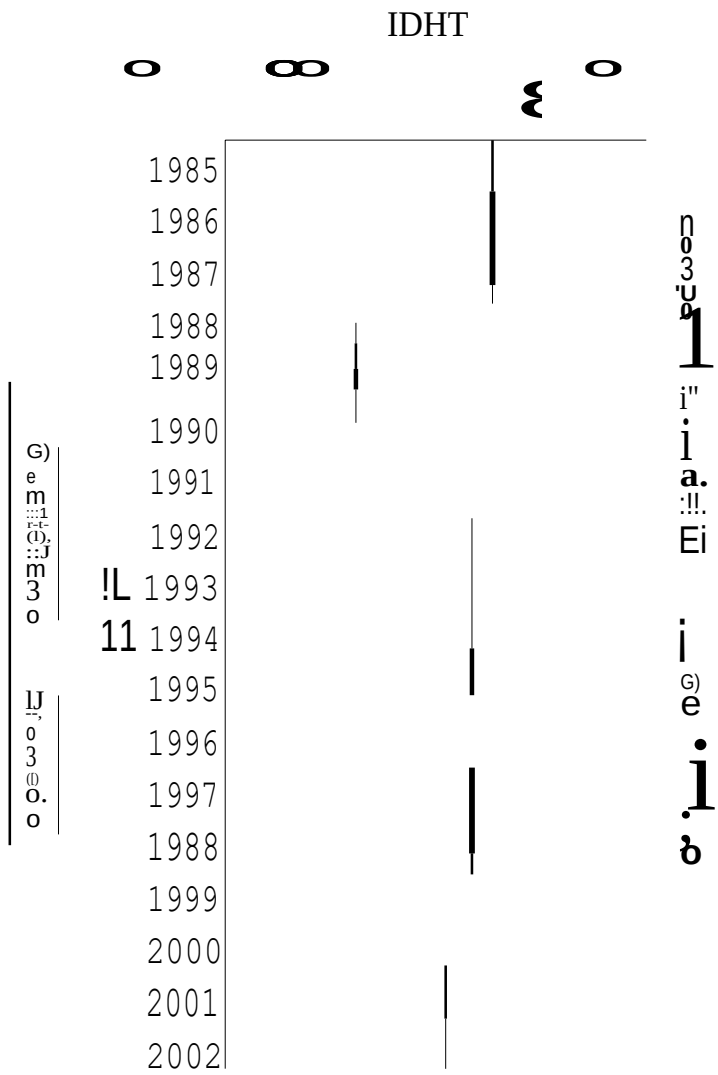
Comportamiento del IDHT para Ciudad Habana



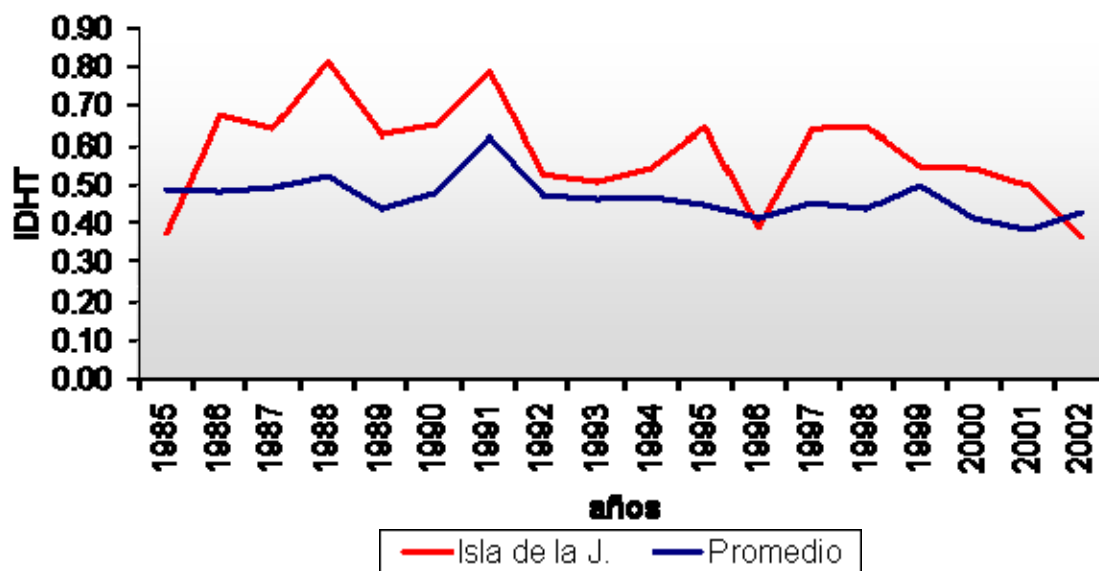
Comportamiento del IDHT para Matanzas







Comportamiento del IDHT para la Isla de la Juventud



Si nos fijamos solamente en el comportamiento promedio del IDH notaríamos que el año 1991 fue el de mejor resultado en lo que a los indicadores tratados se refiere.

Debe destacarse que Pinar del Río se encuentra entre las provincias de más bajos IDHT por sus malos resultados en índices como: Volumen de Inversiones Per cápita, Tasa de Escolarización y Mortalidad materna.

Las Tunas se ve mayormente afectada por índices como: Mortalidad Infantil, Tasa de escolarización y Mortalidad materna.

En el caso de Holguín los índices de más crítico estado son: Índice de Ocupación y Tasa de escolarización.

Para Granma podríamos señalar índices como: Índice de Ocupación, Mortalidad Infantil, Volumen de Inversiones Per cápita y Salario medio mensual.

En Santiago de Cuba los índices de peor estado son: Índice de Ocupación, Mortalidad infantil, Volumen de Inversiones Per cápita y la Mortalidad Materna.

En Guantánamo se aprecia deficiencias significativas en índices como: Índice de Ocupación, Mortalidad Infantil, Volumen de Inversiones Per cápita, Salario Medio Mensual y Mortalidad Materna.

En cambio de las provincias que sobresalen, Ciudad de la Habana y Cienfuegos, podemos decir que a pesar de tener, de manera general, una buena situación en todos los índices analizados, sus mejores resultados se pueden apreciar en índices como: Volumen de Inversiones Per cápita e Índice de Ocupación.

En términos generales las provincias con peores resultados son precisamente las que se encuentran más alejadas de la capital y en especial las que se encuentran en el extremo oriental del país; seguidamente se pueden observar los diferentes niveles de desarrollo de los territorios del país en el siguiente mapa.



CONCLUSIONES.

El desarrollo territorial planificado en Cuba ha pasado por tres etapas esenciales; desde el punto de vista territorial en la segunda etapa se sentaron las bases para un desarrollo más acelerado y completo de todos los territorios del país.

Con las limitaciones que pueda tener un índice para medir el desarrollo territorial, el IDHT constituye un instrumento de gran valor para caracterizar los niveles de desarrollo que se van alcanzando en las diferentes provincias de Cuba y el municipio especial de la Isla de la Juventud.

Los territorios orientales en Cuba presentan bajos niveles de desarrollo, lo que hace ineludible prever el diseño de políticas de desarrollo significativamente diferenciadas para atenuar las desproporciones territoriales desde el punto de vista socioeconómico.

La aplicación de este IDHT en Cuba a diferencias de otros, es que analiza un conjunto de indicadores con incidencia directa en el desarrollo humano para una serie de años nunca antes estudiada, desde 1985 a 2002. Esto posibilita el análisis de las tendencias del desarrollo territorial de una forma más objetiva y fundamentada.

Al realizar el Diagnóstico del Plan Territorial se deberá tener en cuenta el IDHT como una Técnica de Análisis que sirve de complemento para el análisis, lo que posibilita establecer los Objetivos y las Metas del plan de manera más fundamentada y objetiva.

BIBLIOGRAFÍA

INVESTIGACIÓN SOBRE EL DESARROLLO HUMANO EN CUBA 1996. Dirigida Por el Centro de Investigaciones de la Economía Mundial. PNUD. Editada por CAGUAYO S.A. La Habana; 1997.

INVESTIGACIÓN SOBRE EL DESARROLLO HUMANO Y EQUIDAD EN CUBA 1999. Dirigida Por el Centro de Investigaciones de la Economía Mundial. PNUD. Editada por CAGUAYO S.A. La Habana; 1999.

INVESTIGACIÓN SOBRE CIENCIA, TECNOLOGÍA Y DESARROLLO HUMANO EN CUBA 2002. Dirigida por el Centro de Investigaciones de la Economía Mundial. PNUD. Editada por CAGUAYO S.A. La Habana; 2003.

<http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/cu/index.htm>

<http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

.. DESARROLLO LOCAL - CUBA. Procedimiento para medir el desarrollo económico local en Cuba / **Elier Méndez Delgado y María del Carmen Lloret**. -- 6 p. EN: Comercio Exterior. -- México ... <http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

Méndez Delgado, Elier y Lloret Feijoo, María del Carmen. Revista "Comercio exterior de México" Vol. 51. Número 8. Agosto 2001. Pág. 718-723.

Méndez Delgado, Elier J. "Ensayo en Cuba para medir el Desarrollo Económico Local". Revista Temas y Reflexiones Corporación Universitaria de Ibagué. Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas. Año 4. No. 4, Ibagué, Mayo del 2000.

ANEXO 1: INDICADORES PARA EL CÁLCULO DEL ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO TERRITORIAL EN CUBA (1985-2002)

Tabla 1. Mortalidad Infantil por Territorios (por cada mil nacidos vivos).

Territorios	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Prom
Pinar del Río	14,9	13,5	12,3	10	11,2	8,3	10,6	12,6	9,3	10,3	10,2	8,4	6,2	7,7	6,8	5,9	5,8	5,8	9,43
La Habana	15,2	14	12,3	13,1	9,7	9,8	10,1	11,8	10,1	11,1	9,8	9,7	5,6	8,6	6,9	7,6	6,6	8,4	10
C. Habana	14	12,3	11,2	10,6	10,4	10	9,2	9,8	8,9	8,9	9,7	7,9	7,2	7,5	7,1	7,5	6,7	6,6	9,19
Matanzas	14,5	12,2	13,6	12,5	10,7	12,1	12,3	10,8	11,2	8,6	9	6	6,5	7,9	5,3	6,4	4,4	5,4	9,41
Villa Clara	15,3	12,1	11,7	11	9,2	7,6	7,4	6,6	6,6	8	7,1	5,9	5,4	5,5	5	5	6,2	4,5	7,78
Cienfuegos	17	10,7	10,3	8,9	8,2	9,9	8,1	8,1	7,3	8,7	6,5	8	7,1	7,5	5,9	5,4	5,6	4,7	8,22
S. Spíritus	18,6	12,7	12,5	11,3	12,6	7,7	8,1	10,1	8,2	9,3	8,5	9,7	5,7	5,5	4,9	6,2	6,6	5,9	9,12
C. Ávila	15,4	15,7	13,6	12,5	12,6	11,5	10,2	11,5	10,8	13,2	9,2	7,6	6	7,3	7,1	8,1	4,8	6,7	10,2
Camagüey	15,7	14,4	14	13	10,6	11,4	13,2	11,1	10,2	10,1	9,2	5,4	8,7	5,5	7,7	7	6,5	7,6	10,1
Las Tunas	21,9	16,7	18,3	15,1	13,2	12,9	11,6	11,5	9,6	11,4	9,9	9	10	7,3	6,2	7,6	5,7	5,2	11,3
Holguín	16,9	13,9	13,7	10,6	11,6	12	10,3	8,5	7,7	9,7	8,7	9,2	7,8	6,6	6,7	7,3	6,7	7,3	9,73
Granma	19	13,9	13,1	13,5	11,9	13,5	12,2	10,3	11,4	11,4	11	7,6	8,4	7	5,6	8,2	5	6,5	10,5
S. de Cuba	16,4	14,1	14,6	11,8	11,8	11,4	11,9	10,4	9,5	10,1	10,2	7,6	6,6	7,8	6,1	8,7	6,2	6,9	10,1
Guantánamo	18,9	15,4	16,9	14,7	12	10,9	13	10,7	11,6	10,5	10,1	9,2	8,5	6,5	7,1	9,1	8	7,9	11,2
Isla de la J.	23,7	13,4	13,6	10,3	10,9	10,4	15	12,5	10,8	8,2	10,7	10,3	12	5,2	9,1	4,9	9	9,1	11,1

Fuente: Información oficial extraída de Anuarios Estadísticos de Cuba.

MIN	14	10,7	10,3	8,9	8,2	7,6	7,4	6,6	6,6	8	6,5	5,4	5,4	5,2	4,9	4,9	4,4	4,5	7,19
MAX	23,7	16,7	18,3	15,1	13,2	13,5	15	12,6	11,6	13,2	11	10,3	12	8,6	9,1	9,1	9	9,1	12,8
	-9,7	-6	-8	-6,2	-5	-5,9	-7,6	-6	-5	-5,2	-4,5	-4,9	-6,6	-3,4	-4,2	-4,2	-4,6	-4,6	-5,6

Tabla 2. Índice de Ocupación (ocupados/población en edad laboral, %).

Territorios	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Prom
Pinar del Río	0,51	0,51	0,5	0,51	0,51	0,5	0,51	0,51	0,48	0,41	0,34	0,4	0,44	0,43	0,43	0,42	0,42	0,6	0,47
La Habana	0,66	0,66	0,65	0,66	0,65	0,64	0,64	0,63	0,6	0,48	0,47	0,49	0,52	0,49	0,48	0,43	0,45	0,58	0,57
C. Habana	0,7	0,71	0,69	0,67	0,69	0,69	0,69	0,66	0,63	0,58	0,55	0,58	0,62	0,6	0,6	0,63	0,69	0,58	0,64
Matanzas	0,62	0,68	0,62	0,63	0,63	0,61	0,61	0,6	0,58	0,48	0,44	0,43	0,47	0,44	0,44	0,44	0,44	0,59	0,54
Villa Clara	0,52	0,53	0,53	0,53	0,54	0,54	0,55	0,55	0,54	0,46	0,47	0,44	0,46	0,43	0,45	0,45	0,45	0,58	0,5
Cienfuegos	0,66	0,67	0,66	0,66	0,66	0,65	0,64	0,64	0,62	0,55	0,52	0,48	0,51	0,48	0,48	0,47	0,47	0,59	0,58
S. Spíritus	0,5	0,51	0,51	0,52	0,53	0,54	0,55	0,55	0,53	0,46	0,44	0,43	0,46	0,43	0,44	0,43	0,44	0,59	0,49
C. Ávila	0,56	0,57	0,57	0,58	0,6	0,61	0,6	0,61	0,58	0,53	0,48	0,46	0,48	0,45	0,46	0,46	0,45	0,59	0,54
Camagüey	0,56	0,56	0,55	0,56	0,56	0,55	0,54	0,54	0,51	0,44	0,41	0,43	0,48	0,45	0,46	0,55	0,42	0,6	0,51
Las Tunas	0,5	0,5	0,5	0,51	0,52	0,52	0,51	0,53	0,51	0,43	0,4	0,38	0,41	0,37	0,37	0,36	0,37	0,61	0,46
Holguín	0,44	0,44	0,44	0,44	0,44	0,43	0,42	0,43	0,42	0,36	0,36	0,35	0,38	0,36	0,35	0,36	0,36	0,6	0,41
Granma	0,43	0,43	0,43	0,45	0,46	0,46	0,45	0,46	0,46	0,39	0,35	0,36	0,38	0,36	0,36	0,35	0,36	0,6	0,42
S. de Cuba	0,45	0,45	0,45	0,47	0,47	0,46	0,45	0,45	0,44	0,38	0,39	0,36	0,39	0,37	0,37	0,37	0,37	0,6	0,43
Guantánamo	0,4	0,41	0,42	0,44	0,45	0,45	0,44	0,45	0,44	0,38	0,36	0,37	0,39	0,38	0,37	0,37	0,38	0,58	0,42
Isla de la J.	0,75	0,73	0,72	0,72	0,71	0,69	0,73	0,74	0,68	0,55	0,53	0,58	0,62	0,55	0,55	0,53	0,53	0,64	0,64

Fuente: Cálculo realizado por los autores atendiendo a la relación que existe entre número de ocupados y promedio de trabajadores.

MAX	0,75	0,73	0,72	0,72	0,71	0,69	0,73	0,74	0,68	0,58	0,55	0,58	0,62	0,6	0,6	0,63	0,69	0,64	0,66
MIN	0,4	0,41	0,42	0,44	0,44	0,43	0,42	0,43	0,42	0,36	0,34	0,35	0,38	0,36	0,35	0,35	0,36	0,58	0,4

Tabla 3. Volumen de Inversiones Per capita (pesos por habitantes).

Territorios	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Prom
Pinar del Río	505	282	249	271	261	265	189	102	84	77,3	56,5	63,6	62,2	70,7	73,1	89,6	78	52,4	157
La Habana	698	454	427	380	418	481	339	245	173	126	136	122	114	119	85,5	182	156	126	266
C. Habana	577	579	507	563	601	636	447	281	221	172	286	497	487	587	667	753	533	500	494
Matanzas	691	540	490	518	575	525	463	270	242	118	104	146	156	143	166	158	170	483	331
Villa Clara	403	281	234	277	278	284	175	107	88,6	88,4	90	114	113	88,6	107	113	118	118	171
Cienfuegos	1152	969	773	785	948	910	666	417	381	168	147	182	149	155	168	178	173	307	479
S. Espíritu	551	390	266	269	306	329	259	164	135	96,1	88,6	111	135	111	118	137	145	121	207
C. Ávila	537	348	333	344	431	515	409	362	321	204	165	195	182	172	212	205	212	125	293
Camagüey	615	433	368	407	389	344	254	165	121	105	96,5	99,6	136	133	122	114	128	88,8	229
Las Tunas	659	374	283	311	294	308	298	149	115	78	70,6	129	129	160	125	165	214	154	223
Holguín	950	519	423	415	539	342	302	142	126	128	139	209	235	206	214	161	155	114	296
Granma	359	259	191	222	216	210	159	99,6	77,6	64,8	49,9	72,4	86,8	72,3	71,3	96,8	131	124	142
S. de Cuba	451	262	276	324	315	286	223	149	122	95,8	67,4	118	79	76,6	66,5	71	105	93,1	177
Guantánamo	433	210	187	193	207	156	101	76,3	66,8	67,5	74	89,5	89	109	93,3	103	112	90,6	137
Isla de la J.	744	477	507	540	558	467	431	271	200	114	122	111	143	233	273	257	197	159	322

Fuente: Cálculo realizado por los autores atendiendo a la relación que existe entre volumen de inversiones población de Cuba.

MIN	359	210	187	193	207	156	101	76,3	66,8	64,8	49,9	63,6	62,2	70,7	66,5	71	78	52,4	119
MAX	1152	969	773	785	948	910	666	417	381	204	286	497	487	587	667	753	533	500	640
MIN	359	210	187	193	207	156	101	76,3	66,8	64,8	49,9	63,6	62,2	70,7	66,5	71	78	52,4	119

Tabla 4. Tasa de Escolarización (%) (6-14 años)

Tabla 5. Salario medio mensual (pesos por trabajadores).

Territorios	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Prom
Pinar del Río	177	179	176	180	182	183	179	177	179	183	188	199	201	198	215	221	232	248	194
La Habana	192	191	188	190	192	190	188	185	185	183	193	200	200	202	219	229	235	264	201
C. Habana	197	197	194	195	198	198	195	192	192	194	203	209	216	217	233	246	261	273	212
Matanzas	187	188	184	186	187	188	189	188	188	189	198	221	222	220	236	246	261	282	209
Villa Clara	185	186	181	185	185	185	184	181	178	179	191	200	201	203	220	231	238	252	198
Cienfuegos	200	197	190	195	193	190	187	185	187	186	198	208	207	208	229	241	250	280	207
S. Espíritu	186	188	183	188	188	186	184	181	181	179	184	196	197	202	217	227	238	246	197
C. Ávila	187	190	185	188	191	190	189	188	185	193	202	211	212	213	229	242	259	257	206
Camagüey	185	185	181	186	188	186	183	180	179	185	193	203	208	209	220	229	241	253	200
Las Tunas	183	184	181	184	185	184	181	179	177	180	187	195	199	200	217	234	245	264	198
Holguín	189	188	184	188	189	186	183	179	178	186	196	203	203	204	218	231	238	251	200
Granma	173	175	172	177	174	174	174	172	171	180	184	189	189	191	205	218	228	250	189
S. de Cuba	178	178	176	179	182	179	176	173	173	179	183	191	193	194	210	223	229	241	191
Guantánamo	175	173	170	171	171	168	165	165	161	175	176	186	189	190	210	216	217	240	184
Isla de la J.	185	185	181	183	183	180	181	179	184	166	192	195	200	201	211	217	225	240	194

Fuente: Información oficial extraída de Anuarios Estadísticos de Cuba.

MIN	173	173	170	171	171	168	165	165	161	166	176	186	189	190	205	216	217	240	183
MAX	200	197	194	195	198	198	195	192	192	194	203	221	222	220	236	246	261	282	214

Tabla 6 Mortalidad Materna (por cada 100 00 vivos)

Territorios	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Prom
Pinar del Río	17,3	18,9	25,4	24	61,5	62,7	75,1	64,8	68,5	45,9	48,9	73,9	105	37,4	46	60,8	20,4	69,6	51,4
La Habana	9,9	31,6	19,6	0	48,9	54,6	57,4	52	75,9	33,6	94,9	11,3	20,9	40,7	105	45,3	11,7	23,2	40,9
C. Habana	36,6	35	29	18,5	69,3	73,6	185	53,4	71,6	62,6	77	49,5	58,8	53,6	51	71,8	40,5	42,1	60
Matanzas	21,2	49,4	10,6	39	53,9	59,9	55,4	79	85,9	62,4	46,8	47	85,3	31,8	46,2	25,5	53	38,3	49,5
Villa Clara	8,3	27,5	25,3	55,2	40,8	42,6	49,9	54,9	0	62,2	61,1	40	34,5	34,8	46,3	30,1	22	43	37,7
Cienfuegos	32,6	18,7	67,5	63,4	39,5	42,6	25	75,7	0	95,1	19,7	20,1	37,4	75,6	38	20,8	20,9	40,5	40,7
S. Spíritus	46,8	17,6	31,6	15	45,8	48,4	33	83	17,4	18,6	69,3	37,3	33,4	53,2	91,2	54,7	19,3	19,3	40,8
C. Ávila	49,1	0	0	29,8	49,2	43,4	28,3	132	35,8	39,4	19,6	20,4	18,9	38,5	58	93,7	60,4	54,1	42,8
Camagüey	31,3	33,3	23,3	7,5	61,1	59,9	66,8	64,8	28,5	83,3	62,4	65,4	29,2	51,9	87,2	58,5	50,5	50,6	50,9
Las Tunas	10,4	59,4	43,8	31,6	60,1	58,2	50,4	25,2	25,2	55,8	56,6	45,6	66,6	127	71,5	59,5	46,5	46,5	52,2
Holguín	42,1	34,7	38,7	21,6	45,4	40,5	58,1	28,4	42,1	66,9	38	31,8	42,2	43,1	14,1	29,8	7,7	57,3	37,9
Granma	31	64,2	53,7	25,6	49,8	50,3	70,9	39,5	40,4	74,1	75,8	26,4	41,9	42,1	42,2	33,8	26,5	25,2	45,2
S. de Cuba	39,7	48,5	57,2	25,4	55,2	56,1	96,9	75,4	45,8	101	34,6	53	49,2	21,6	28	81,3	56,1	70,6	55,3
Guantánamo	26,7	49	17,8	43,4	60,3	61,4	60,3	67,1	85	70,7	47,1	63,3	60,9	50,4	48	74	37,8	13,1	52
Isla de la J.	48,4	0	43	0	54,2	55	9,2	74	71,7	81,6	0	172	0	87,2	0	164	0	82,4	52,4

Fuente: Información oficial extraída de Anuarios Estadísticos de Cuba.

MÁX	8,3	0	0	0	39,5	40,5	9,2	25,2	0	18,6	0	11,3	0	21,6	0	20,8	0	13,1	
MIN	49,1	64,2	67,5	63,4	69,3	73,6	185	132	85,9	101	94,9	172	105	127	105	164	60,4	82,4	

3.3.2 Propuesta para la medición del Desarrollo Humano a nivel regional.

Trabajo publicado como Índice de desarrollo humano de 20 países de América Latina. Revista comercio exterior de México. Diciembre de 2005, Vol.55, Número 12, México. Pág.1 078 -1 088.(ISN N-0185-0601).

RESUMEN

Inicialmente se detallan los antecedentes históricos de la comparación internacional, seguidamente se analizan algunos elementos teóricos y metodológicos de la misma; posteriormente se trata la utilidad del Índice de Desarrollo Humano con el enfoque de género, como instrumento de gran valor para tener una aproximación del desarrollo humano en cada país; se analiza también la importancia de la homogeneidad de los indicadores para el cálculo del índice y finalmente se realiza el cálculo y la representación gráfica del Índice de Desarrollo Humano para 20 países latinoamericanos entre los años 1980 y el 2005, donde se agrupan los países con niveles altos, medio y bajo de desarrollo humano.

INTRODUCCIÓN

El tema de la comparación internacional ha despertado mayor interés y ha ganado mayor amplitud; por lo que su estudio resulta interesante para los gobiernos y organismos internacionales; con frecuencia las informaciones sobre este tema son citadas como base para extraer conclusiones a largo plazo.

Los resultados alcanzados en el desarrollo económico y social de un determinado país, así como la rapidez de esta evolución en su contraste con los niveles registrados por otras naciones, permite ubicar la posición en que se sitúa en el contexto de los países observados.

El concepto de Desarrollo Humano es mucho más amplio que lo que se puede apreciar en cualquier índice, pero "el Índice de Desarrollo Humano (IDH) se ha convertido en una herramienta valiosísima para representar el desarrollo humano y el desempeño de un país en materia de desarrollo ---muy

aproximadamente --- con una cifra”²⁶. En tal sentido este índice resulta de mucho interés para acercarse a la realidad y comparar determinados territorios o países; ese es precisamente el objetivo general de este trabajo, para ello se han tenido muy en cuenta los informes de Desarrollo Humano publicados hasta la fecha, la información oficial de la CEPAL, valiosos materiales de consulta, y algunas experiencias recogidas en trabajos realizados con anterioridad por los autores²⁷.

DESARROLLO

La comparación internacional surge a partir del interés creciente del individuo en conocer cómo viven las personas, cómo se desarrolla la economía, la cultura y la ciencia entre otras actividades en las diferentes regiones y países a través del tiempo.

¿Cuales son los antecedentes históricos de las comparaciones internacionales?

A finales del siglo XVII, para los años 1688 y 1695 se llevó a cabo la primera comparación del ingreso nacional entre países, -Inglaterra, Francia y Holanda-, la cual es atribuida al célebre matemático inglés Gregory King; a pesar de las primitivas interpretaciones del indicador y sus métodos de cálculo, este ha sido un importante trabajo de referencia.

²⁶ INFORME SOBRE DESARROLLO HUMANO 2004. Publicado para el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Ediciones Mundi-Prensa 2004. Pág. 36.

*Recuadro. 2.4

²⁷ <http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

.. DESARROLLO LOCAL - CUBA. Procedimiento para medir el desarrollo económico local en Cuba / **Elier Méndez Delgado y María del Carmen Lloret**. -- 6 p. EN: Comercio Exterior. -- México ... <http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

2. <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/cu/index.htm>

3. Méndez Delgado, Elier J. “Ensayo en Cuba para medir el Desarrollo Económico Local”. Revista Temas y Reflexiones Corporación Universitaria de Ibagué. Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas. Año 4. No. 4, Ibagué, Mayo del 2000.

En la segunda mitad del siglo XIX se hicieron experimentos similares por un grupo de ingleses - Leone Levi, Dudley Baxter y Michael Mulhall; a partir de 1881 M. Mulhall publicó la renta nacional de 18 países.

Durante el siglo XX aumentaron los estudios comparativos referentes a diversas economías y en este tiempo un mayor número de países realizaron cálculos de la renta nacional, lo que amplió las posibilidades de comparación.

En 1919 el economista inglés Stamp, en el estudio escrito para la Sociedad Estadística Real Inglesa analizó el método de cálculo de la renta nacional de los diferentes países y como conclusión brindó una tabla para diez países -Inglaterra, Estados Unidos, Alemania, Francia, Italia, Hungría, España, Australia, Canadá y Japón.

Entre las comparaciones internacionales realizadas después de la 1ra Guerra Mundial se encuentran los trabajos del estadístico y economista italiano Conrado Gini, los cuales fueron realizados por en cargo de la Liga de las Naciones; en 1925 comparó el ingreso nacional per cápita de cinco países -Inglaterra, Bélgica, Francia, Italia y EE.UU. - para los años 1914 y 1925. En el recálculo de las monedas utilizó la tasa oficial de cambio vigente en cada año.

En el período siguiente, la Liga de las Naciones y su sucesora Naciones Unidas fueron las primeras patrocinadoras de las comparaciones del ingreso, a partir de entonces los esfuerzos se encaminaron en la armonización del cálculo del ingreso nacional, la publicación de algunas series de índices como también en la reorganización de la tasa oficial de cambio buscando fidelidad en el poder adquisitivo de las monedas y en el precio patrón de los bienes que constituyen el ingreso nacional.

Otro de los grandes en el campo de las comparaciones internacionales y que es tomado como modelo de referencia es Colin Clark, su importancia está dada no sólo por el análisis económico de Las Condiciones del Progreso sino porque contiene abundante información

acerca de la estadística comparativa. En 1938 propuso y realizó la medición del ingreso nacional de varios países en una unidad internacional, así determinó la cantidad de artículos y servicios que podían ser comparados en los EE.UU. en los años 1925-1934 por un dólar; Clark de igual forma, construyó esta unidad de consumo para los países de bajo desarrollo de nominada unidad orientada a tomarlo como base larupiainda.

La primera comparación macroeconómica de grandes proporciones está unida a los nombres de Milton Gilbert y Irving Kravis, ellos en el marco de la OEEC

- Organización para la colaboración Económica Europea - en 1950 compararon el ingreso nacional de cinco países - Estados Unidos, Inglaterra, Francia, RFA e Italia -, posteriormente, en 1955 incorporaron cuatro países más de Europa Occidental - Dinamarca, Noruega, Bélgica y Holanda -, este trabajo abrió un nuevo capítulo en la historia de las comparaciones internacionales. Los autores recalcularon los datos de cada país expresado en sus respectivas monedas en una moneda única (dólar), además demostraron que el supuesto de utilizar la tasa oficial de cambio era engañoso.

Posteriormente en 1959, bajo el auspicio de la OEEC y el Dpto. de Aplicaciones Económicas de la Universidad de Cambridge, Débora Paige y Galtfried Bombach llevaron a efecto una detallada comparación de la producción y la productividad de Inglaterra y Estados Unidos.

En relación a comparaciones entre países que tenían economía centralmente planificada se iniciaron en la década de los años 50, y se destacan las organizadas por el grupo de trabajo de "Ingreso Nacional de la Comisión Permanente Económica" del Consejo de Ayuda Mutua Económica (CAME) y que abarcó cinco agregados: la producción industrial, la producción bruta y final agropecuaria, las inversiones, la acumulación y el consumo de la población.

La comparación entre países de diferentes sistemas sociales y distintos niveles de desarrollo sobre la base de PIB se realizó en 1968 por el

Comité, Estadístico de las Naciones Unidas -por el nombrado proyecto de comparaciones internacionales o Índice de Precio al Consumidor (IPC) -. El proyecto fue dirigido por Irving Kravis y su organización fue una responsabilidad conjunta de la Oficina de Estadística de la Naciones Unidas, el Banco Mundial y la Universidad de Pennsylvania.

Paralelamente a estos trabajos se han llevado a cabo diferentes estudios comparativos relacionados con otros aspectos de la vida económica y social, por ejemplo entre 1908 y 1911 la Junta de comercio del Reino Unido comparó el salario, el costo de los alimentos y la vivienda de algunos países europeos y los Estados Unidos, Así mismo, en la década de los años 20 la Oficina Internacional del Trabajo recopiló una serie de datos no sólo para las comparaciones generales del costo de la vida y los salarios sino que también efectuó estudios en sectores específicos.

A partir de estos trabajos realizados en esta temática, es que se han incrementado no sólo el número de comparaciones e indicadores sino que también han surgido diferentes métodos estadístico-Matemáticos que han posibilitado el enriquecimiento de este estudio de esta problemática.

En los últimos años se han valorado y considerado muchos indicadores económicos y sociales para medir y comparar el desempeño de los países. Por ejemplo el Producto Interno Bruto per cápita, el Producto Nacional Bruto, el índice de la Relación de Intercambio, el Poder de Compra de las Exportaciones, el Efecto de la Relación de Intercambio, etc. etc., desde el punto de vista social se ha valorado considerables indicadores; digamos por ejemplo, la esperanza de vida, la mortalidad infantil, grado promedio de escolaridad, etc. etc., pero el Índice de Desarrollo Humano hasta donde conocemos es lo más acabado en materia de comparación internacional. Sin embargo es conocido que el Informe de Desarrollo Humano incluye cada año una nueva edición del IDH, donde considera nuevas dimensiones del desarrollo humano; este índice continúa recibiendo extensa cobertura en los

medios de prensa y además llama la atención pública y genera con frecuencia interesantes polémicas y debates entre políticos y el público en general. Estos incidentes generalmente son considerados como oportunidad para promover mejoras en la capacidad estadística nacional y promover una mejor coordinación entre los agentes de las estadísticas nacionales e internacionales, en tal sentido se puede desempeñar un papel más activo en tales esfuerzos. Cuando se han presentado estas discrepancias en torno a los datos, generalmente se enlazan las autoridades nacionales e internacionales para resolver estas discrepancias; en algunos casos se ha promovido por medio de esto mejoras en los datos internacionales.

El IDH ha probado ser una herramienta para promover el paradigma del desarrollo humano y dejar de enfocar el PIB per capita como medida de desarrollo humano; sin embargo el reto de este índice sigue siendo; ¿cómo debe ser usado?. Sostenemos el criterio que los cambios en la clasificación de un año al otro distraen del objetivo general por el cual se ha realizado este índice; en tal sentido proponemos en este trabajo comparar indicadores homogéneos durante los 25 años analizados entre los 20 países seleccionados.

Resulta inexplicable los cambios tan bruscos que a veces se dan en la clasificación de un año al otro, y además el cómo se tratan las diferencias entre las fuentes de datos nacionales e internacionales. (Esto son serios obstáculos que a nuestro modo de ver se deberán vencer para realizar una buena comparación).

El IDH pretendió entre otros propósitos, controlar y prever el progreso en el largo plazo del desarrollo humano, por ejemplo la esperanza de vida y la tasa de alfabetización son dos de los componentes principales de este índice, y responden muy lentamente a la intervención de políticas que se sigan en los países; sin embargo se pueden observar cambios significativos de un año a otro, además en las revisiones realizadas en las series de datos, se presentan cambios en oportunidades significativos de las variables de entrada, que se traduce en cambios

en la clasificación del índice. Por estas razones, no se pueden construir tendencias de IDH basados en datos de diversas ediciones. A modo de ejemplo cuando se analiza la posición que ocupa cada país de un año a otro se observa una variación considerable como se puede apreciar en la Tabla No. 1 que sigue a continuación; esto ocurre porque no siempre se emplean los mismos indicadores para la conformación de índice de un año a otro.

Tabla No. 1

Posición que ha ocupado Cuba en algunos Informes de Desarrollo Humano.

Años	Valor del IDH	Clasificación según el IDH	Total de países analizados	Desarrollo alcanzado en (%)	Desarrollo por alcanzar en (%)
1990	0.877	92	130	29.24	70.76
1992	0.732	61	160	61.87	38.13
1993	0.711	71	173	58.96	41.04
1994	0.666	89	173	48.56	51.44
1997	0.723	86	175	50.86	49.14
1998	0.729	85	174	51.15	48.85
1999	0.765	58	174	66.67	33.33
2000	0.783	56	174	67.81	32.19
2004	0.809	52	177	70.62	29.38

Fuente: Elaborado por los autores a partir de la información obtenida de los Informes de Desarrollo Humano.

Con la excepción del período de crisis más profundo de la economía cubana el año 1994, en el resto de los años analizados el desarrollo humano alcanzado es mayor cada año; sin embargo si los indicadores fueran homogéneos el valor del IDH tendría un comportamiento más estable.

Además como se puede apreciar en la Tabla No. 2 y 3 en un año se emplean comparaciones donde el factor tiempo distorsiona la medición objetiva del resultado, no solo del índice, sino de otros indicadores como puede ser la distribución del ingreso; por lo que a los efectos de la comparación esto constituye una

de bilidad de los Informe de Desarrollo Humano como
elementos de comparación.

Tabla No. 2

Países con más mala distribución del ingreso en el mundo según el Informe PNUD 2003.

	Países	Año	% Pobreza	Coef. Gini	DE POBLACIÓN SEGÚN INGRESO O CONSUMO	
					10% más bajo	10% más alto
1	Nicaragua	1998	50.3	60.3	0.7	48.8
2	Brasil	1998	17.4	60.7	0.7	48.0
3	República Centro Africana	1993		61.3	0.7	47.7
4	Burkina Faso	1998		55.1	2.0	46.8
5	Colombia	1996	17.7	57.1	1.1	46.1
6	Guatemala	1998	57.9	55.8	1.6	46.0
7	Africa del Sur	1993		59.3	1.1	45.9
8	Chile	1998	21.2	56.7	1.3	45.6
9	Paraguay	1998	21.8	57.7	0.5	43.8
10	Sierra Leona	1989	68.0	62.9	0.5	43.6
11	Lesotho	1986	49.2	56.0	0.9	43.4
12	Honduras	1998	53.0	56.3	0.6	42.7
13	México	1998	10.1	53.1	1.3	41.7
14	Zambia	1998	86.0	52.6	1.1	41.0
15	Nigeria	1996	34.1	50.6	1.6	43.8
16	Papua Nueva Guinea	1996		50.9	1.7	40.5
17	Mali	1994		50.5	1.8	40.4
18	Zimbabwe	1995	25.5	50.1	2.0	40.4

Tomado de World Bank. World Development Report 2003. Selected World Development Indicators. Tabla 2. Pags. 2

Países con mejor distribución del ingreso en el mundo.

	Países	Año	% Pobreza	Coef. Gini	% DE POBLACIÓN SEGÚN INGRESO O CONSUMO	
					10% más bajo	10% más alto
1	República Eslovaca	1992		19,5	5,1	18,2
2	Bielorusia	1998	41,9	21,7	5,1	20,0
3	Suecia	1992		25,0	3,7	20,1
4	Dinamarca	1992		24,7	3,6	20,5
5	Hungría	1998	8,6	24,4	4,1	20,5
6	Finlandia	1991		25,6	4,2	21,6
7	Japón	1993		24,9	4,8	21,7
8	Italia	1995		27,3	3,5	21,8
9	Noruega	1995		25,8	4,1	21,8
10	República Checa	1996		25,4	4,3	22,4

Tomado de World Bank. World Development Report 2003. Selected World Development Indicators. Tabla 2. Pags. 236-237

Estados Unidos	1997		40,8	1,8	30,5
----------------	------	--	------	-----	------

Tabla No. 3

Países con más mala distribución del ingreso en el mundo según el Informe PNUD 2004

	Países	Año	Coef. Gini	% DE POBLACIÓN SEGÚN INGRESO O CONSUMO	
				10% más bajo	10% más alto
1	Namibia	1993	70,7	0,5	64,5
2	Botswana	1993	63,0	0,7	56,6
3	Swazilandia	1994	60,9	1,0	50,2
4	Lesotho	1995	63,2	0,5	48,3
5	Guatemala	2000	48,3	0,9	48,3
6	Repúb. Centroafricana	1993	61,3	0,7	47,7
7	Chile	2000	57,1	1,2	47,0
8	Sudáfrica	1995	59,3	0,7	46,9
9	Brasil	1998	59,1	0,5	46,7
10	Colombia	1999	57,6	0,8	46,5
11	Burkina Faso	1998	48,2	1,8	46,3
12	Nicaragua	2001	55,1	1,2	45,0
13	Sierra Leona	1989	62,9	0,5	43,6
14	Panamá	2000	56,4	0,7	43,3
15	México	2000	54,6	1,0	43,1
16	Honduras	1999	55,0	0,9	42,2
17	Malawi	1997	50,3	1,9	42,2
18	Ecuador	1998	43,7	0,9	41,6

	Países	Año	Coef. Gini	DE POBLACIÓN SEGÚN INGRESO O CONSUMO	
				10% más bajo	10% más alto
1	República Eslovaca	1996	25,8	3,1	20,9
2	Dinamarca	1997	24,7	2,6	21,3
3	Eslovenia	1999	28,4	3,6	21,4
4	Bosnia Herzegovina	2001	26,2	3,9	21,4
5	Japón	1993	24,9	4,8	21,7
6	Uzbekistan	2000	26,8	3,6	22,0
7	Macedonia	1998	28,2	3,3	22,1
8	Alemania	2000	28,3	3,2	22,1
9	Suecia	2000	25,0	3,6	22,2
10	República Checa	1996	25,4	4,3	22,4
	Estados Unidos	2000	40,8	1,9	29,9

Para explicar de una mejor forma las diferencias en

IDH entre informes recientes se ha preparado una tabla que contiene el IDH de uno de los últimos informes (año 2001) y lo que debería haber sido en el año anterior (año 2000), basados en datos comparables y revisados (ver. <http://hdr.undp.org/reports/global/2003/>). De muestra cómo el IDH ha cambiado.

Un elemento adicional que debilita la comparación internacionales que los datos internacionales usados para calcular el IDH no siempre son consistentes y coinciden con los datos disponibles en un país; varias razones explican estas diferencias. Primero, pueden existir dificultades en la coordinación entre las instituciones de estadísticas nacionales e internacionales, que significa que las agencias internacionales no siempre tienen los datos más actualizados de algunos países. Segundo, en algunos casos hay ajustes en los datos nacionales alguno de los cuales son necesarios debido a la pobre calidad de la información estadística; y en otros, por discrepancias entre las estimaciones nacionales e internacionales que pueden ocurrir como resultado del proceso de armonización internacional. Cualquiera que sea la razón, estas discrepancias requieren ser explicada o resueltas para proteger la credibilidad del IDH.

La comparación internacional, la utilización del IDH y sus problemáticas.

Las comparaciones internacionales tienen como objeto comparar a cada país y sus resultados en el desarrollo económico; sin embargo para poder medir este desarrollo, sólo se podría lograr, si se comparara la situación de determinado país con otros. Se puede creer que el estudio de las comparaciones es simple, complejo, difíciles y hasta imposible de realizar; en tal sentido existe variedad de criterios y algunos estudiosos del tema efectuaron comparaciones directas de indicadores sin la utilización de métodos estadísticos-matemáticos y exentos de complejidades metodológicas; asimismo otros realizaron estudios comparativos que exigieron de requerimientos más profundos y que determinaron el surgimiento de diferentes factores que contribuyen en la ampliación de la problemática de las comparaciones.

Entre los factores que inciden en la ejecución de las comparaciones internacionales se debe mencionar la comparabilidad estadística; esto significa que en primer lugar es necesario determinar las diferencias de contenido y asegurar la similitud del mismo.

En la comparabilidad se presenta también como un obstáculo, la composición interna de la categoría que forma el objeto de comparación -comparabilidad estructural-, es decir que los países no sólo producen o consumen en cantidades diferentes sino que producen y consumen los mismos bienes u otros con una composición distinta; estas diferencias estructurales frenan las comparaciones de nivel y limitan la posibilidad de interpretación. Teniendo presente los aspectos anteriores se puede precisar que la calidad de toda comparación depende de la comparabilidad estadística, de la similitud estructural, así como de los métodos estadísticos empleados.

Otra de las causas que atenta contra la comparabilidad son las diferencias institucionales y organizativas que aparecen en las comparaciones de países con diferentes sistemas socio-económico.

En particular, a las comparaciones en valor se le adicionan unase serie de problemas entre los que

destacan:

- el sistema de formación de precios de los bienes en cada país comparado es generalmente diferente.
- la ubicación geográfica que determina en gran medida aspectos tales como son: hábitos de consumo y diferencias.
- la selección adecuada del método para calcular la paridad del poder adquisitivo de la moneda -ya que los resultados dependen en gran medida del método empleado.
- el tratamiento dado a las mercancías y servicios que en algunos países son gratuitos o parcialmente gratuitos y otros no.

Unido a los problemas antes mencionados se puede adicionar el que, en algunas organizaciones internacionales intervienen países de economías muy desarrolladas y otros en vías de desarrollo muy pobres con desiguales recursos financieros y estos trabajos demandan un determinado presupuesto, que no siempre existen.

Elementos a tener en cuenta para mejorar el cálculo y la credibilidad del IDH.

No resulta fácil explicarle a los interesados en los resultados de este índice las diferencias que subyacen con los cambios de las variables o indicadores cada año.

Pueden existir discrepancias entre los datos nacionales e internacionales para el cálculo del IDH para los países en sectores como la Salud, la Educación y las estimaciones que se hacen del PIB en cada país.

Deberán seguirse procedimientos o métodos de estimación sobre bases metodológicas comunes para el cálculo de los indicadores que conforman el IDH (esto puede variar en dependencia de cada país).

EL IDH PARA 20 PAÍSES DE AMÉRICA LATINA ENTRE 1980 Y EL 2005

Este es un índice compuesto por indicadores que de algún modo reflejan los adelantos y oportunidades que tiene el hombre. Los informes de Desarrollo Humano publicados hasta la fecha reconocen tres dimensiones fundamentales que reflejan el desarrollo humano.

- 1-) Un nivel de desarrollo humano.
- 2-) La adquisición de conocimientos, y
- 3-) El acceso a recursos que le permitan tener un nivel de vida adecuado.

En este caso se han escogido cuatro variables para representar esas tres dimensiones: la esperanza de vida, la mortalidad infantil, la tasa de analfabetismo y el crecimiento de la Población.

El IDH reduce los indicadores básicos a una medida homogénea al medir el adelanto de cada país por el resultado del indicador; los rangos del resultado del IDH oscilan entre 0 y 1 y cada uno de los 20 países analizados se encuentra ubicado en este rango; el resultado de este índice posibilita la medición del desarrollo y por tanto la comparación en esos indicadores entre cada uno de los países analizados. En este trabajo se ha considerado como base la evolución que han presentado los indicadores antes señalados en los veinte países seleccionados desde 1980 hasta 2005, de igual modo se analizan los resultados alcanzados, lo que nos ayudará a ver la diferencia de desarrollo que pueda existir entre ellos.

Variables utilizadas para el cálculo del índice.

Tasa de analfabetismo de la población de 15 años y más (X1): La población analfabeta está definida como aquella que no es capaz de leer y escribir un relato simple y breve relativo a su vida cotidiana.

Esperanza de vida (X2): Es el número medio de años que vivirá en promedio cada recién nacido de una cohorte hipotética sometida durante su vida a una determinada ley de mortalidad.

Tasa de mortalidad infantil (X3): Las defunciones de niños de 0 a 1 año de edad por cada mil nacidos vivos.

Crecimiento de l PIB (X4): El crecimiento del PIB por habitantes a precios constantes.

Se decidió por estas variables, pues las mismas recogen las tres dimensiones principales que antes se mencionaron. Por ejemplo cuando se habla de **Una vida larga y saludable**, se encuentra expresada en una alta esperanza de vida y en una baja tasa de mortalidad infantil, pues estas variables recogen dentro de sí, datos importantes como lo son la calidad de los servicios básicos de medicina, pediatría, ginecología, enfermería, saneamiento ambiental entre otros; además de ser un reflejo del funcionamiento de la asistencia social, hogares de ancianos; por otra parte, de forma indirecta, en ellas se puede valorar las condiciones que presentan los hospitales, policlínicos, puestos médicos, bancos de sangre, el servicio de la cruz roja y el personal vinculado a esta esfera.

Al hablar de **conocimientos** se ve expresado en una baja tasa de analfabetismo, con la que se garantiza en gran medida el acceso mayoritario a la educación, personal calificado disponible, cantidad de escuelas y centros de educación superior y además esto es resultado de programas y políticas sociales que trae cada país.

Cuando se habla de **Nivel de cente de vida** se ve representado de algún modo con el crecimiento del PIB por habitantes que nos dice cuanto le corresponde a cada persona como promedio; también aquí se aprecia el resultado general del proceso económico en su conjunto, el cual influye en las condiciones de vida de cada individuo.

Los Países seleccionados para el cálculo del IDH son:

1. Argentina
2. Bolivia
3. Brasil
4. Chile

5. Co lo mbia
6. Co st a Rica
7. Cu ba
8. Ec uad or
9. El Sa lv ad or
- 10 . Gu at em ala
11. Haití
12. Honduras
13. México
14. Nicaragua
15. Pa nam á
- 16 . Pa ragu ay
- 17 . Per ú
- 18 . Re pú blica Do minica na
19. Uruguay
- 20 . Vene zu ela

PROCEDIMIENTO DEL CÁLCULO DEL IDH

La conformación de dicho índice cuenta de tres pasos.

1- Consiste en delimitar las privaciones que sufre un país en cada una de las cuatro variables analizadas. Se determina un valor máximo y un mínimo (máxima privación) para cada una de las tres variables, basándose en los valores reales analizados. En cuanto al valor máximo (ade cuado o de sea do), así como el mínimo (máxima privación) de los indicadores mortalidad infantil y tasa de analfabetismo por tener un comportamiento que difiere de los demás indicadores, se toma el valor real mínimo, como el valor de sea do y el real máximo, como el de máxima privación.

La medida de privación clasifica a un país en el rango de cero a uno. El índice de privación se puede calcular de la siguiente forma .

$$IP_{ij} = \frac{MaxX_i - X_{ij}}{MaxX_i - MinX_i}$$

Donde:

IP_{ij} - Índice de privación del indicador i en el país j .

X_{ij} - Valor del indicador i en el país j .

Max. X_i - Valor máximo del indicador i .

Min. X_i - Valor mínimo del indicador i .

2- Definir un indicador promedio de privación. Esto se hace calculando un promedio de los cuatro indicadores.

$$I_{ppj} = 1/4 \sum_{i=1}^4 IP_{ij}$$

I_{ppj} - Índice de privación promedio por país j .

3- Hallar el IDH como sigue:

$$IDH = 1 - I_{ppj}$$

Conociendo que los indicadores empleados son:

X1- Tasa de analfabetismo de la población de 15 años y más.

X2- Esperanza de vida.

X3-Tasa de mortalidad infantil.

X4-Crecimiento per cápita del PIB.

Se procede a un ejemplo del cálculo del IDH para Cuba en el período 1995-2000.

Conceptos	X1			X2			X3			X4		
	total	H	M	total	H	M	total	H	M	total	H	M
Máximo (Valor deseado)	2.65	3.15	2.25	76.5	78.9	74.3	7.5	9.2	5.8	5.2	5.2	5.2
Mínimo (Valor de privación)	52.75	50.35	54.95	57.2	58.7	55.8	66.1	70	62	-1.5	-1.5	-1.5
Cuba Xij	3.7	3.6	3.8	76	78	74.2	7.5	9.2	5.8	3.8	3.8	3.8
(Máx Xi - Xij)	-1.05	-0.45	-1.55	0.5	0.9	0.1	0	0	0	1.4	1.4	1.4
(Máx Xi-Mín Xi)	-50.1	-47.2	-52.7	19.3	20.2	18.5	-58.6	-60.8	-56.2	6.7	6.7	6.7
Índice de privación	0.02	0.01	0.03	0.03	0.04	0.01	0	0	0	0.21	0.21	0.21

Fuente: Cálculos efectuados por los autores a partir de los datos obtenidos en el anexo. Pág. 3, 9, 16, 22.

El índice de privación promedio (Ippj), para el país j se determina de la siguiente forma:

$$Ippj = 1/4 \sum_{i=1}^4 Ipij$$

Por lo tanto Ippj (total) = 1/4(0.02+0.03+0+0.21)

Por lo tanto Ippj (hombres) = 1/4(0.01+0.04+0+0.21)

Por lo tanto Ippj (mujeres) = 1/4(0.03+0.01+0+0.21)

Índice de Desarrollo Humano (total) = 1 – 0.06 = 0.9350

Índice de Desarrollo Humano (hombres) = 1 – 0.06 = 0.9350

Índice de Desarrollo Humano (mujeres) = 1 – 0.06 = 0.9375

Resultados del cálculo del IDH para los países de América Latina.

Teniendo en cuenta que los valores, máximo y mínimo del IDH se reducen a una escala de entre 0 y 1, y considerando que durante los períodos analizados el valor promedio fue de 0.63 se clasificarán los países de la siguiente forma:

- Países con mayor nivel de desarrollo: a partir de 0.8

- Países con nivel medio de desarrollo: desde 0.63 hasta 0.79
- Países con bajo nivel de desarrollo: menos de 0.63

De acuerdo con la anterior se clasifican a los países como a continuación se presentan: (Se tiene en cuenta datos promedios que incluyen todos los períodos analizados)

Mayor nivel de desarrollo

- Chile, 0.90
- Cuba, 0.89
- Costa rica, 0.87
- Uruguay, 0.80

Nivel medio de desarrollo

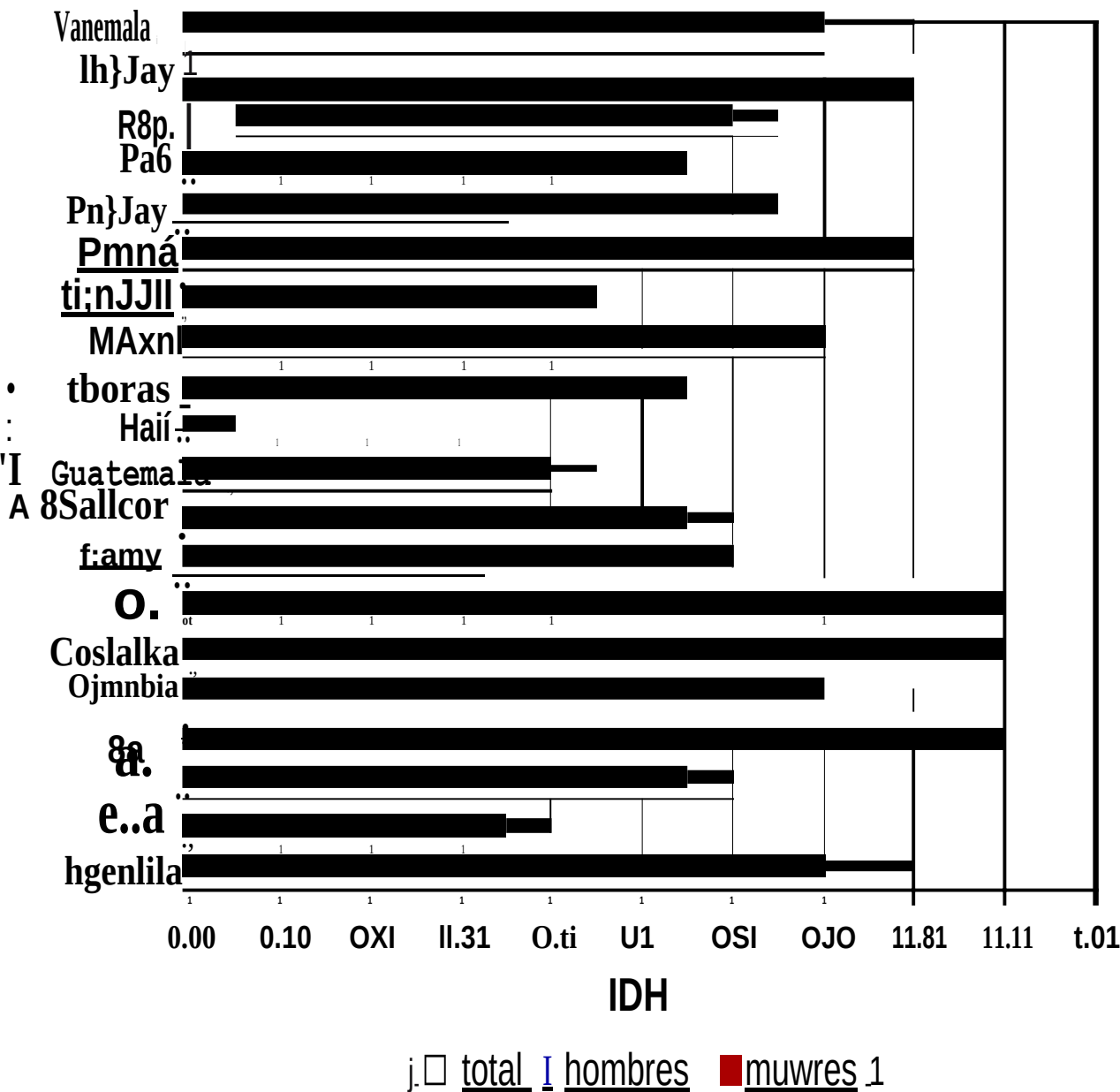
- Panamá, 0.79
- Argentina, 0.75
- Venezuela, 0.73
- Colombia, 0.71
- México, 0.71
- Paraguay, 0.65

Bajo nivel de desarrollo

- Ecuador, 0.62
- República Dominicana, 0.62
- Brasil, 0.58
- Perú, 0.55
- El Salvador, 0.55
- Honduras, 0.53
- Nicaragua, 0.43
- Guatemala, 0.40
- Bolivia, 0.36
- Haití, 0.08

Esta clasificación se puede apreciar mejor en el siguiente gráfico.

Comportamiento promedio del IDHpn 101pli111 de América Latina



Un aspecto de interés resulta la clasificación actual que presenta este mismo grupo de países, pues esto permitiría ver un poco la evolución de los mismos de manera conjunta.

Clasificación según nivel de desarrollo para el período 2000-2005

Mayor nivel de desarrollo

- Cuba, 0.94
- Chile, 0.89
- Costa Rica, 0.84

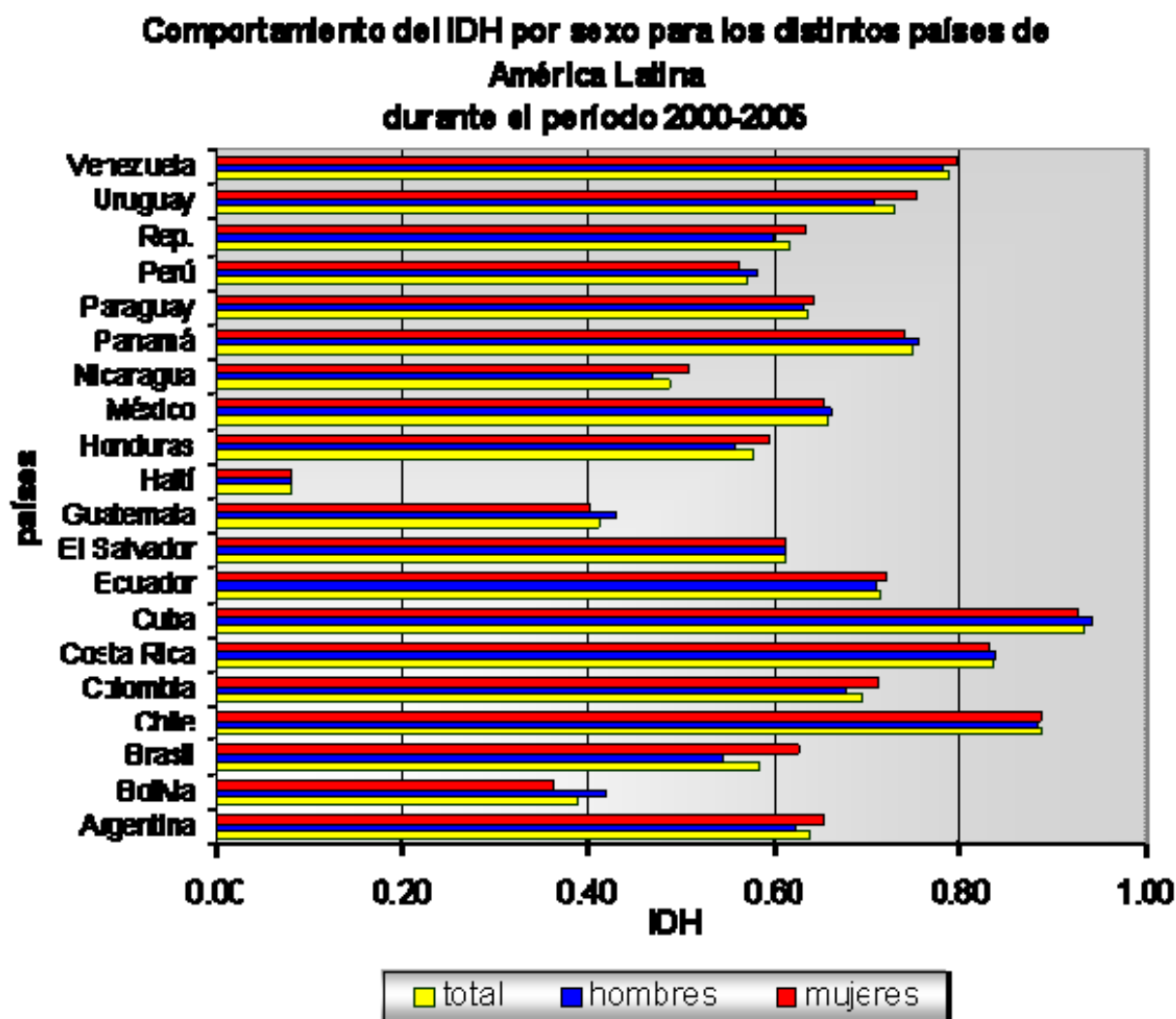
Nivel medio de desarrollo

- Venezuela, 0.79
- Panamá, 0.75
- Uruguay, 0.73
- Ecuador, 0.71
- Colombia, 0.69
- México, 0.66
- Argentina, 0.64
- Paraguay, 0.64

Bajo nivel de desarrollo

- República Dominicana, 0.62
- El Salvador, 0.61
- Brasil, 0.59
- Honduras, 0.58
- Perú, 0.57
- Nicaragua, 0.49
- Guatemala, 0.41
- Bolivia, 0.39
- Haití, 0.08

El siguiente gráfico complementa la anterior clasificación:

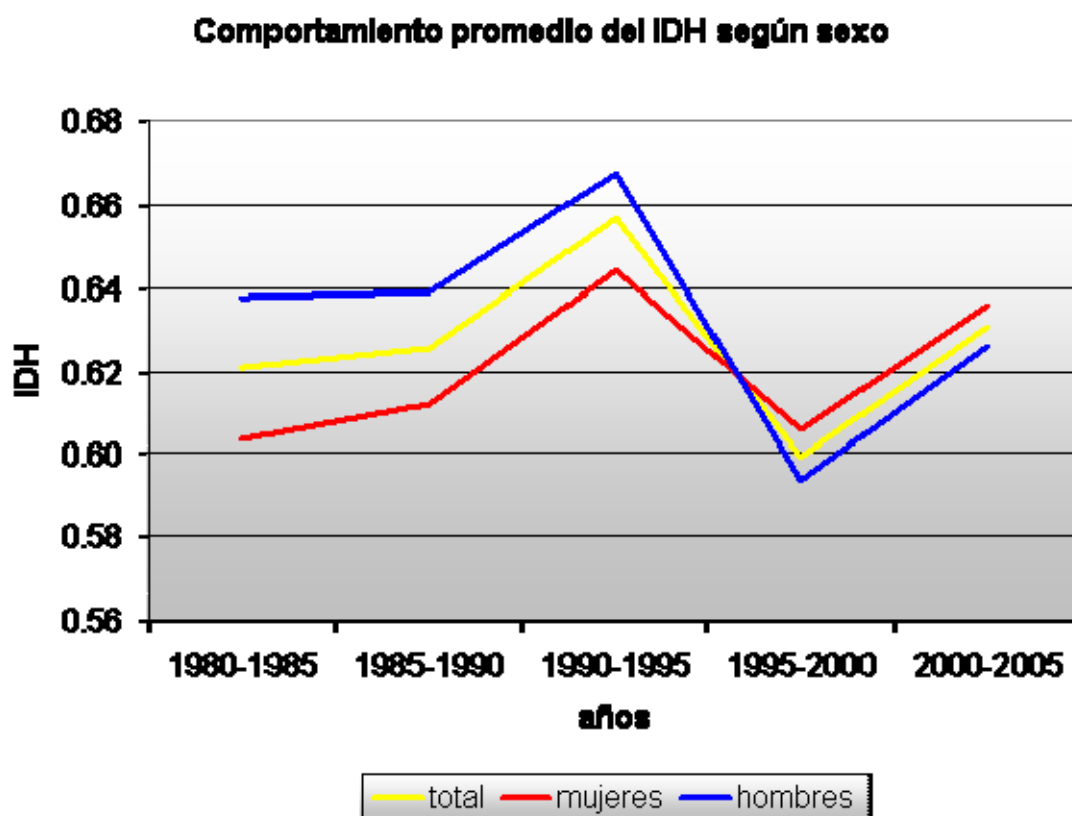


Si hacemos un pequeño análisis a partir de la comparación de los anteriores gráficos, sería fácil notar que Cuba, Ecuador, El Salvador, Honduras, Nicaragua y Venezuela se encuentran actualmente en un nivel de desarrollo significativa mente (al menos 0.05 de diferencia) superior a su habitual promedio. Aspecto este positivo para dichos países, pues refleja su evolución en los indicadores tratados, a pesar de que no todos se encuentran entre los países de más alto nivel de desarrollo de América Latina. Por otra parte me gustaría resaltar la crítica situación en que se encuentra Haití, ya que es el único caso que se encuentra muy por debajo de la ya alarmante cifra de 0.30, (IDH = 0.08), luciendo los

peores resultados en indicadores de extremo interés social como lo es la tasa de mortalidad infantil donde posee la de salientadora cifra de 59.1 (por cada mil nacidos vivos), cifra que vale señalar a mejorado considerablemente si tomamos como referencia periodos anteriores donde ascendía a 122.1 (por cada mil nacidos vivos)

En lo que al comportamiento por sexo se refiere, podemos decir que aunque en todos los casos no ocurre de igual forma, el comportamiento promedio nos indica que ha habido una tendencia a elevar el nivel de desarrollo femenino haciendo notar que el indicador que más ha influido en esto es precisamente la Tasa de Mortalidad Infantil, que de formaregularse más elevada en el sexo masculino, otro indicador que ejerció alguna influencia fue la Tasa de Analfabetismo.

En los siguiente gráfico se puede apreciar la tendencia promedio y por país del IDH.



Representación gráfica de los resultados obtenidos

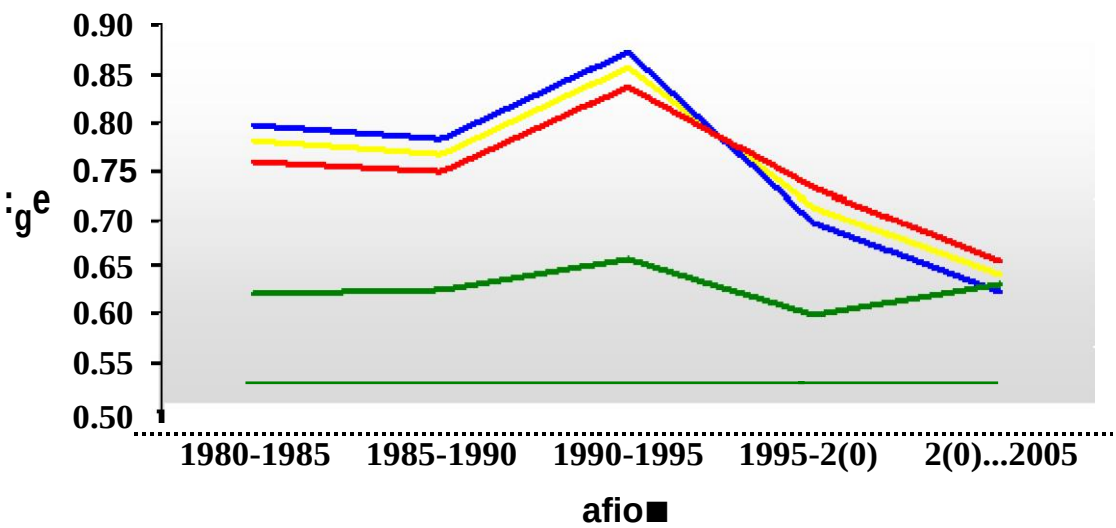
A continuación, se mostrará en forma de tabla y gráfica, el comportamiento del IDH a lo largo del período analizado para cada país, comparado con el comportamiento promedio.

**CÁLCULO DEL
IDH**

AÑOS	1980-1985			1985-1990			1990-1995			1995-2000			2000-2005			promedio		
países	total	hombres	mujeres	total	hombres	mujeres	total	hombres	mujeres	total	hombres	mujeres	total	hombres	mujeres	total	hombres	mujeres
Argentina	0.78	0.80	0.76	0.77	0.78	0.75	0.86	0.87	0.84	0.71	0.69	0.73	0.64	0.62	0.66	0.75	0.75	0.75
Bolivia	0.29	0.33	0.25	0.37	0.41	0.34	0.41	0.45	0.38	0.34	0.37	0.31	0.39	0.42	0.36	0.36	0.40	0.33
Brasil	0.62	0.64	0.61	0.58	0.60	0.57	0.59	0.58	0.56	0.53	0.49	0.57	0.59	0.54	0.63	0.58	0.57	0.59
Chile	0.83	0.85	0.81	0.95	0.96	0.93	0.96	0.97	0.94	0.89	0.88	0.89	0.89	0.88	0.89	0.90	0.91	0.89
Colombia	0.77	0.79	0.76	0.76	0.77	0.74	0.73	0.76	0.71	0.59	0.57	0.62	0.69	0.68	0.71	0.71	0.71	0.71
Costa Rica	0.85	0.85	0.84	0.90	0.90	0.90	0.91	0.91	0.91	0.85	0.86	0.85	0.84	0.84	0.83	0.87	0.87	0.87
Cuba	0.99	0.99	0.99	0.87	0.87	0.87	0.74	0.74	0.74	0.94	0.94	0.93	0.94	0.94	0.93	0.90	0.90	0.89
Ecuador	0.65	0.66	0.64	0.61	0.62	0.60	0.64	0.65	0.64	0.48	0.47	0.49	0.71	0.71	0.72	0.62	0.62	0.62
El Salvador	0.40	0.47	0.33	0.55	0.58	0.51	0.65	0.68	0.62	0.57	0.56	0.57	0.61	0.61	0.61	0.55	0.58	0.53
Guatemala	0.35	0.39	0.32	0.41	0.45	0.38	0.45	0.49	0.42	0.38	0.39	0.37	0.41	0.43	0.40	0.40	0.43	0.38
Haití	0.10	0.10	0.10	0.08	0.08	0.08	0.06	0.06	0.06	0.10	0.10	0.10	0.08	0.08	0.08	0.08	0.08	0.08
Honduras	0.51	0.52	0.51	0.54	0.53	0.54	0.55	0.54	0.55	0.50	0.48	0.51	0.58	0.56	0.59	0.53	0.53	0.54
México	0.75	0.78	0.72	0.70	0.73	0.68	0.72	0.75	0.70	0.69	0.69	0.69	0.66	0.66	0.65	0.71	0.72	0.69
Nicaragua	0.42	0.43	0.41	0.31	0.31	0.30	0.46	0.45	0.47	0.50	0.48	0.52	0.49	0.47	0.51	0.43	0.43	0.44
Panamá	0.90	0.91	0.88	0.70	0.71	0.70	0.85	0.86	0.84	0.74	0.75	0.74	0.75	0.76	0.74	0.79	0.80	0.78
Paraguay	0.74	0.75	0.73	0.69	0.70	0.69	0.66	0.67	0.66	0.50	0.50	0.51	0.64	0.63	0.64	0.65	0.65	0.65
Perú	0.51	0.55	0.48	0.46	0.49	0.44	0.61	0.64	0.60	0.56	0.58	0.56	0.57	0.58	0.56	0.55	0.57	0.53
Rep. Domin.	0.64	0.63	0.64	0.59	0.58	0.60	0.58	0.57	0.60	0.69	0.67	0.70	0.62	0.60	0.63	0.62	0.61	0.64
Uruguay	0.75	0.76	0.73	0.90	0.92	0.88	0.88	0.90	0.86	0.75	0.73	0.78	0.73	0.71	0.75	0.80	0.80	0.80
Venezuela	0.61	0.63	0.59	0.76	0.77	0.73	0.80	0.81	0.79	0.67	0.66	0.68	0.79	0.78	0.80	0.73	0.73	0.72
promedio	0.62	0.64	0.61	0.63	0.64	0.61	0.66	0.67	0.64	0.60	0.59	0.61	0.63	0.63	0.64	0.63	0.63	0.62

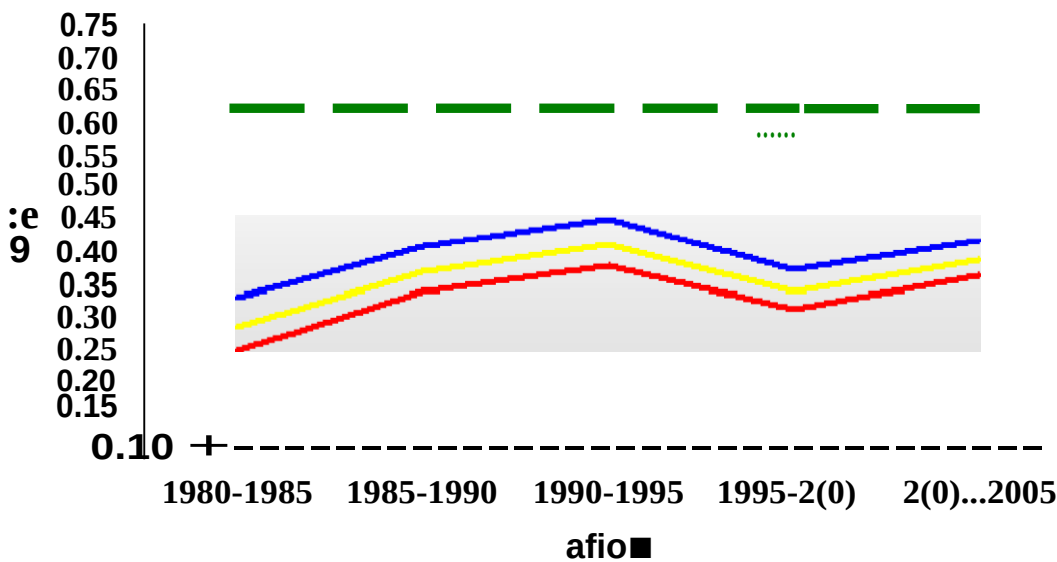
Fuente: Resultados obtenidos por cálculos realizados por los autores.

Comportamiento del IDH para Argentina



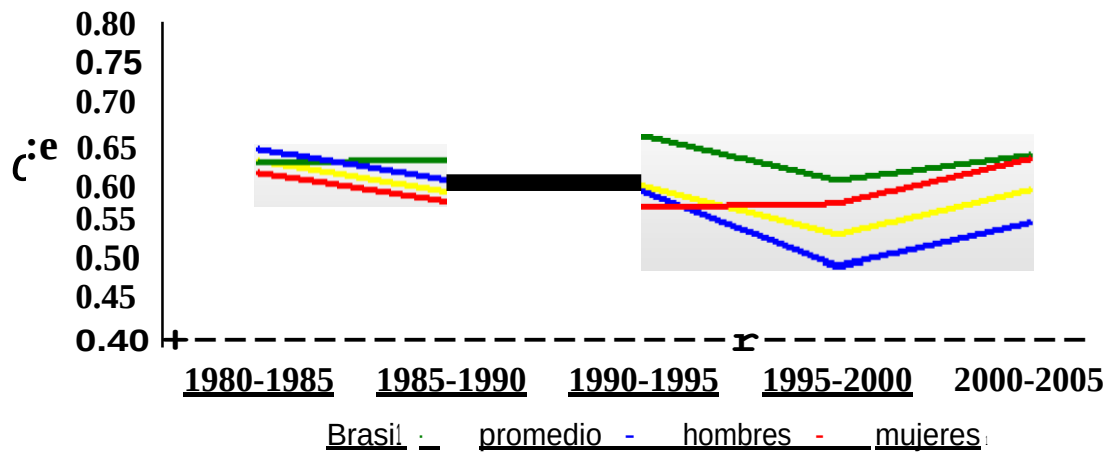
Argentina - hombres - mujeres - promedio

Comportamiento del IDH para Bolivia

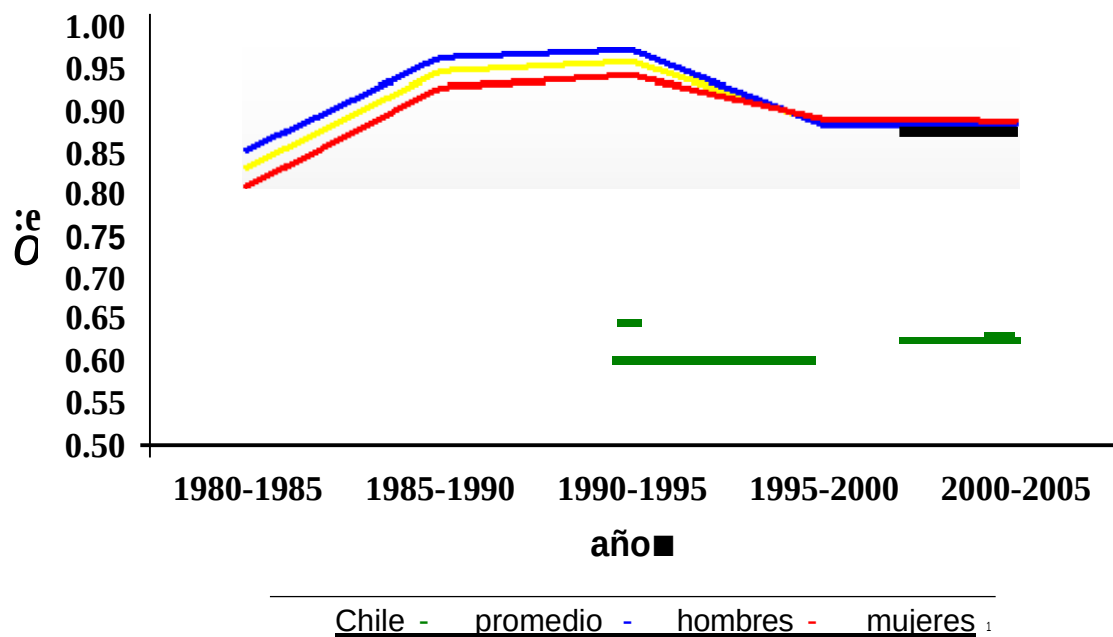


Bolivia - promedio - hombres - mujeres

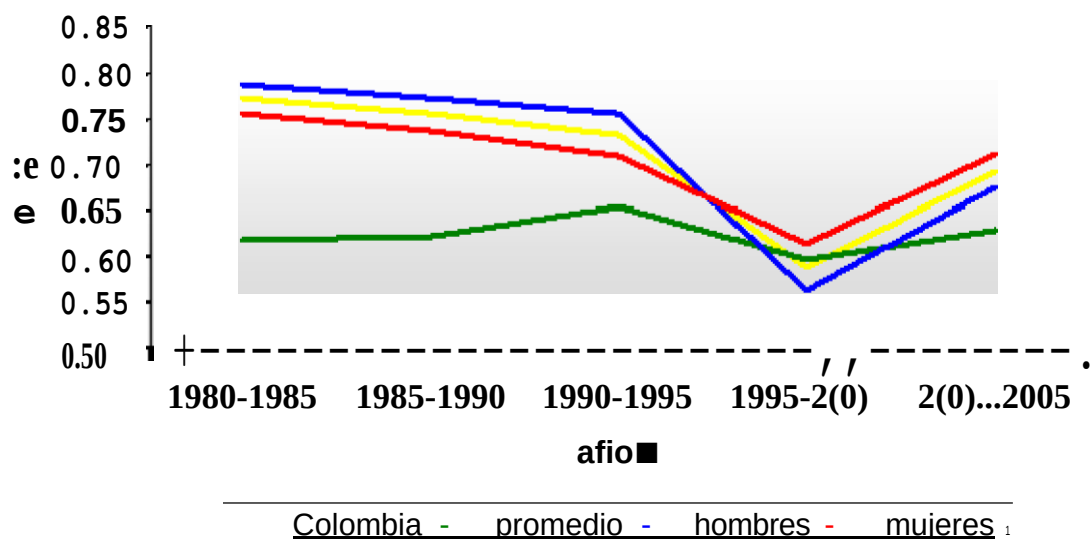
Comportamiento del IDH para Brasil



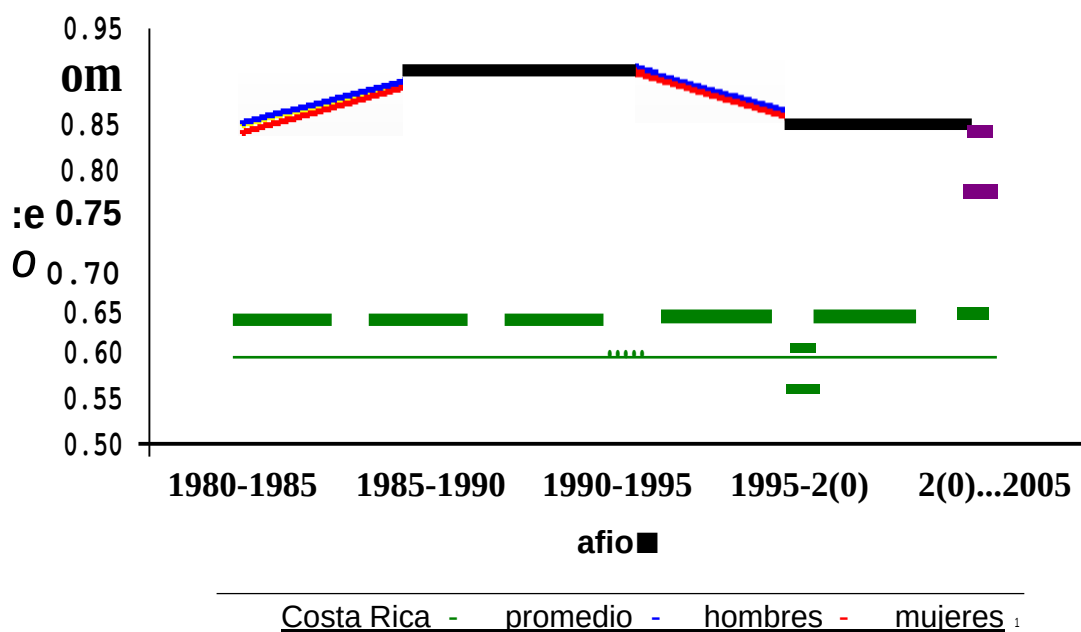
Comportamiento del IDH para Chile



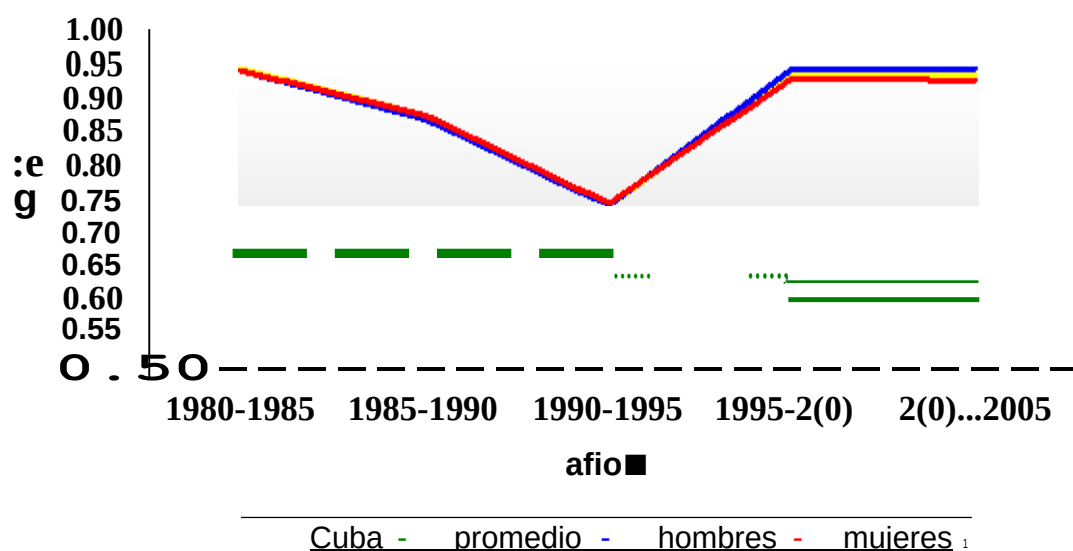
Comportamiento del IDH para Colombia



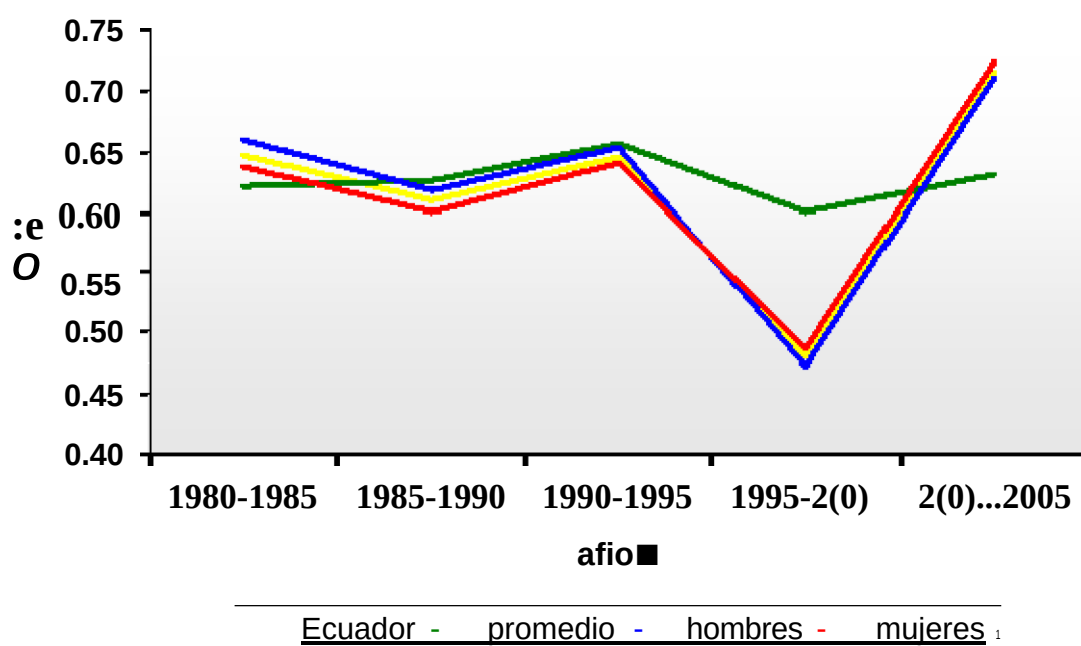
Comportamiento del IDH para Costa Rica



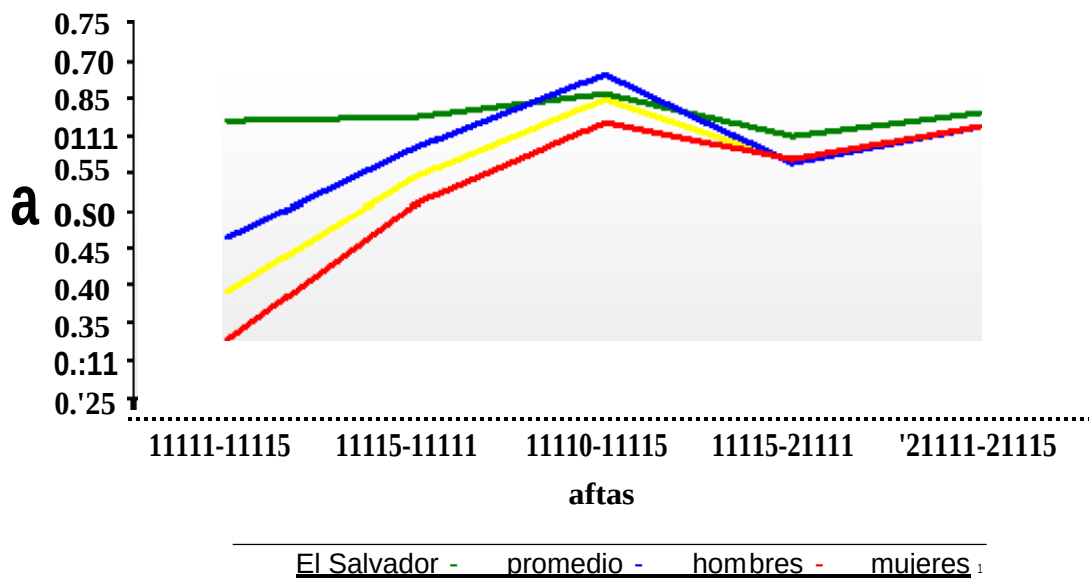
Comportamiento del IDH para Cuba



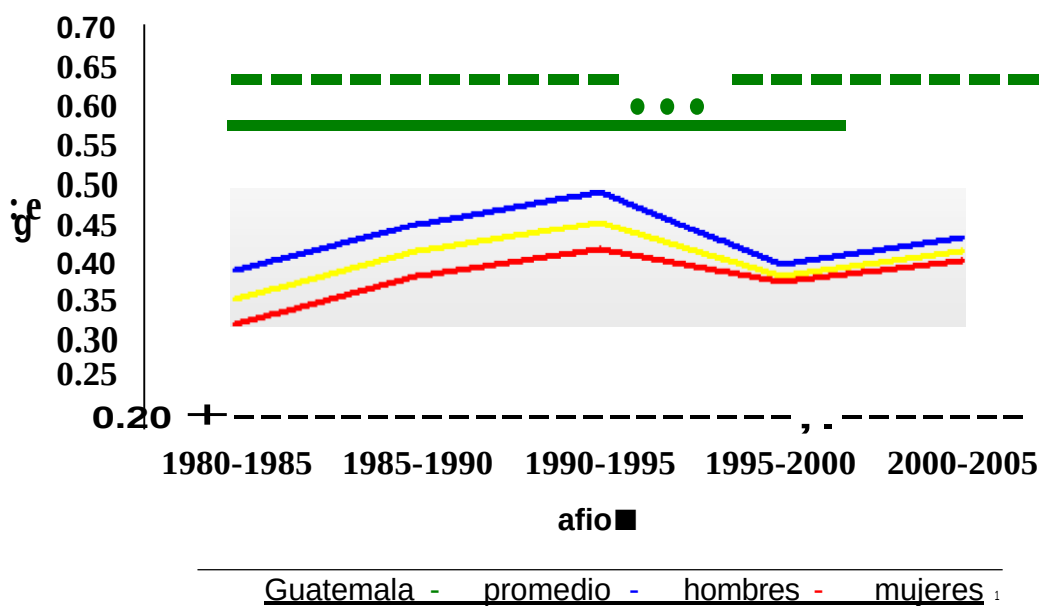
Comportamiento del IDH para Ecuador



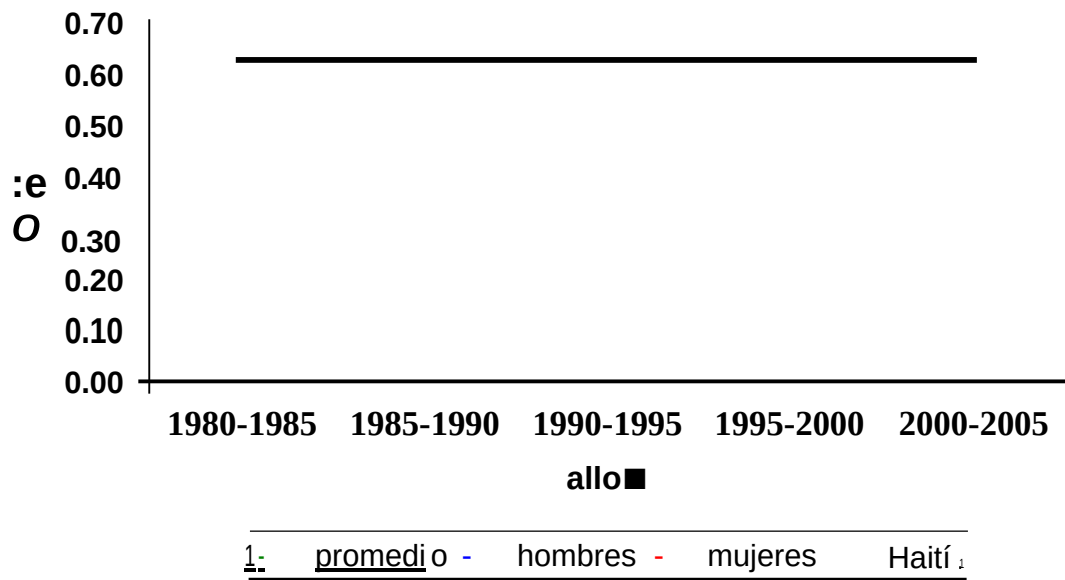
Comportamiento del IDH para El Salvador



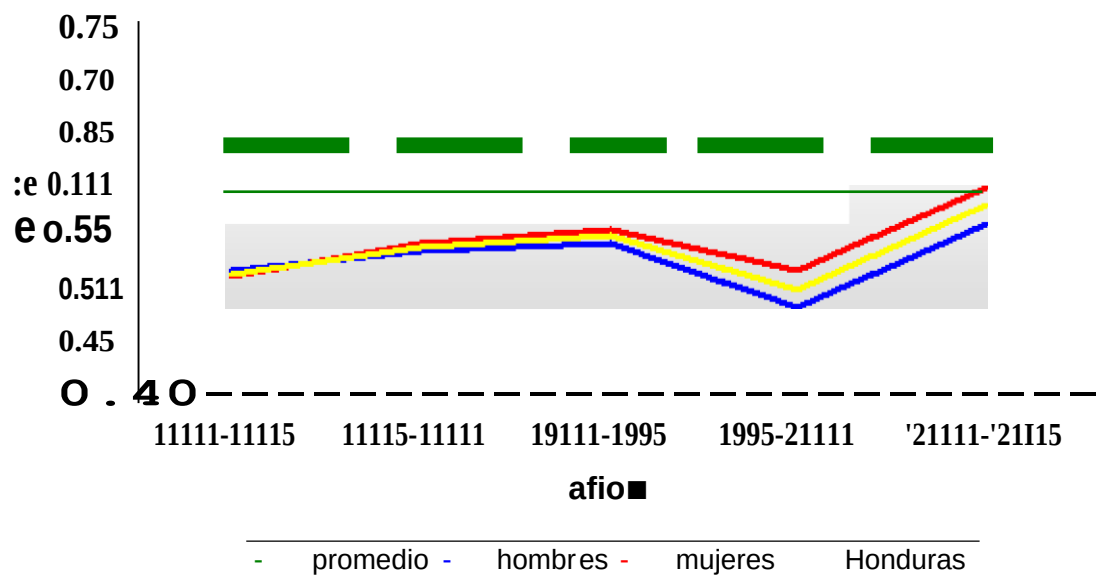
Comportamiento del IDH para Guatemala



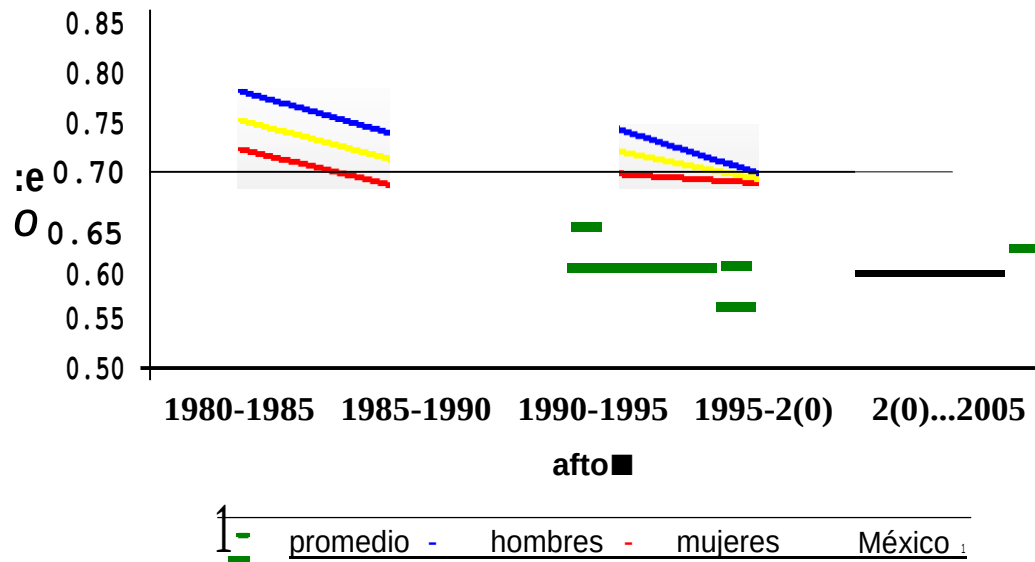
Comportamiento del IDH para Haití



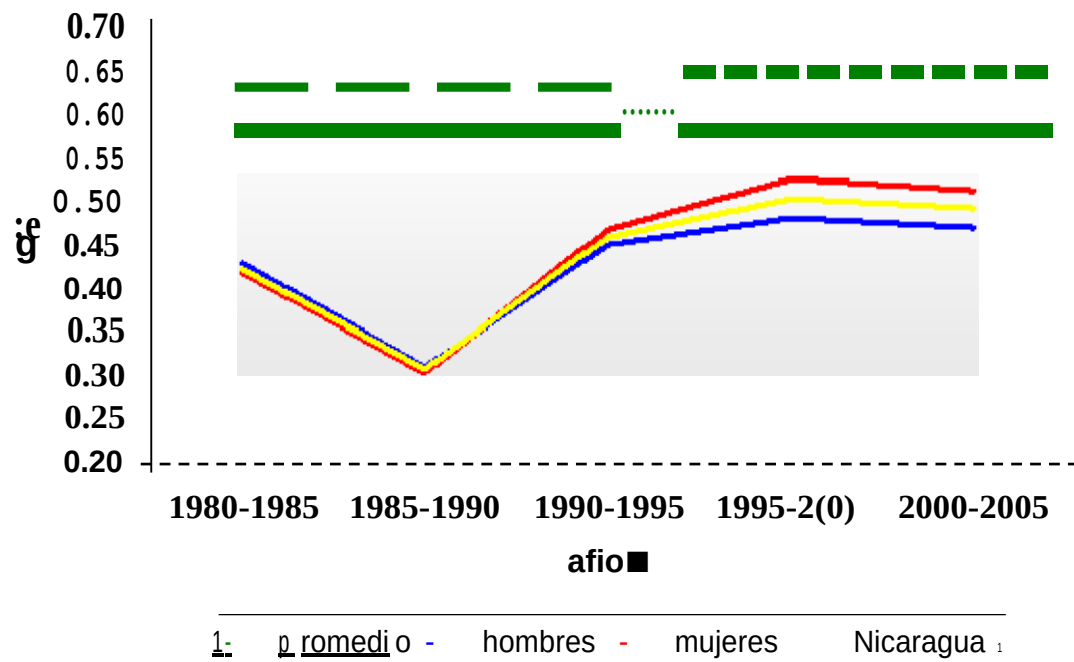
Comportamiento del IDH para Honduras



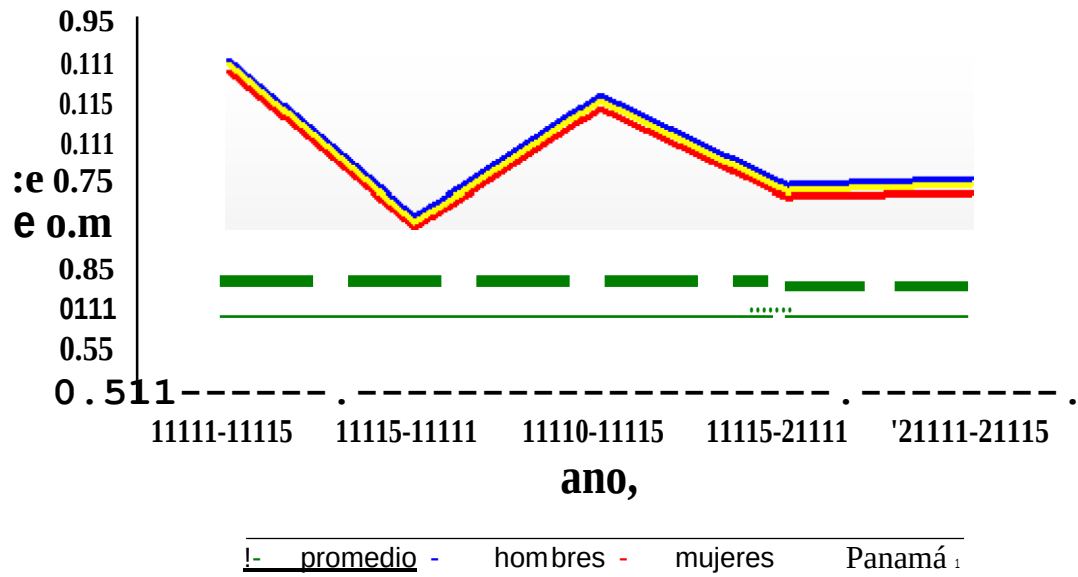
Comportamiento del IDH para M6xlco



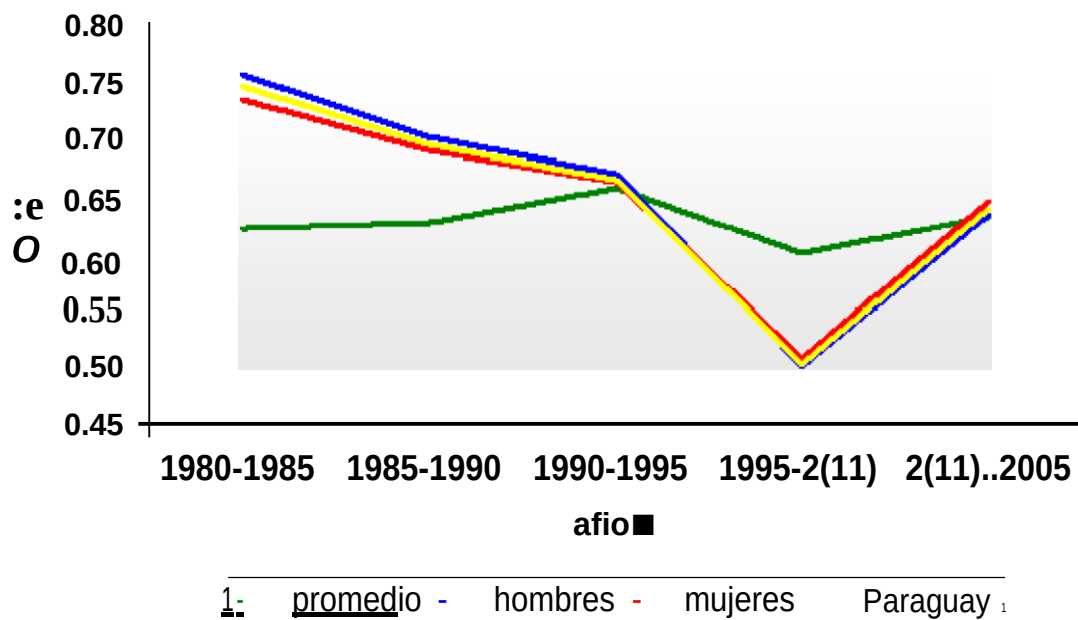
Comportamiento del IDH para Nicaragua



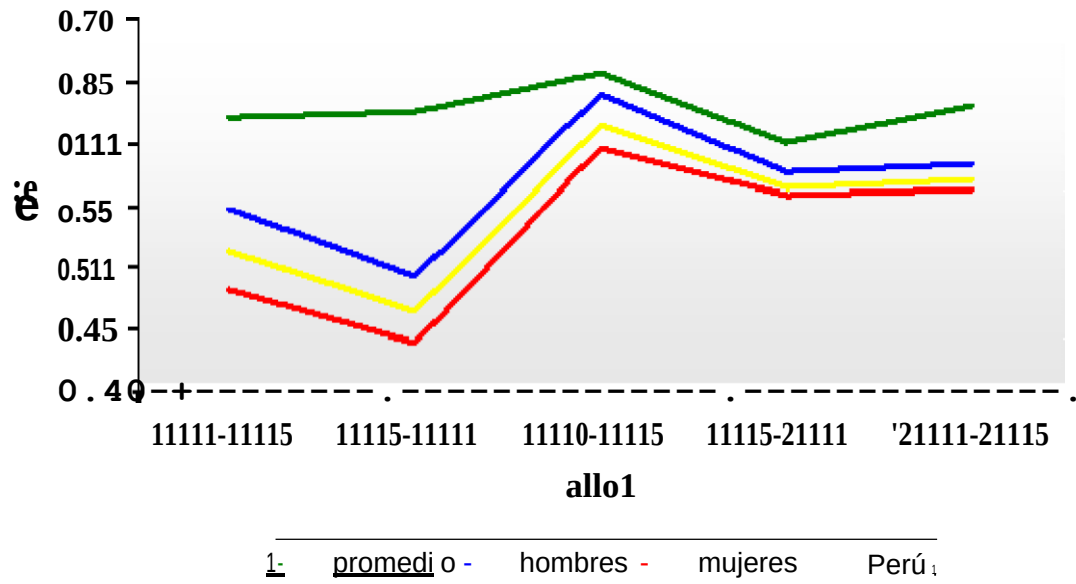
Comportamiento del IDH para Panamá



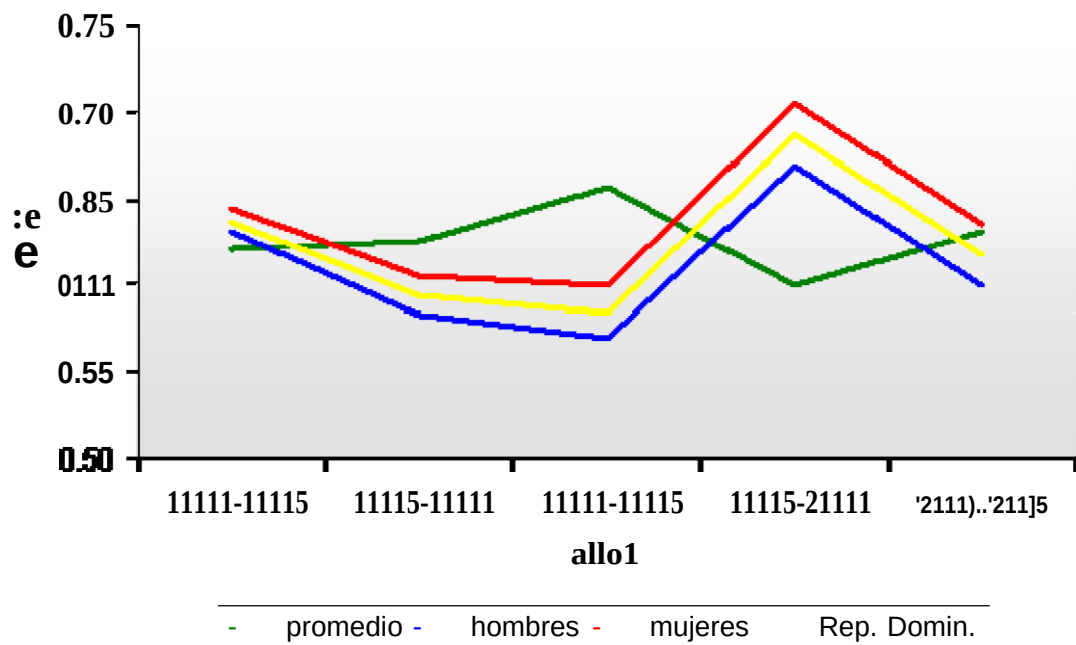
Comportamiento del IDH para Paraguay



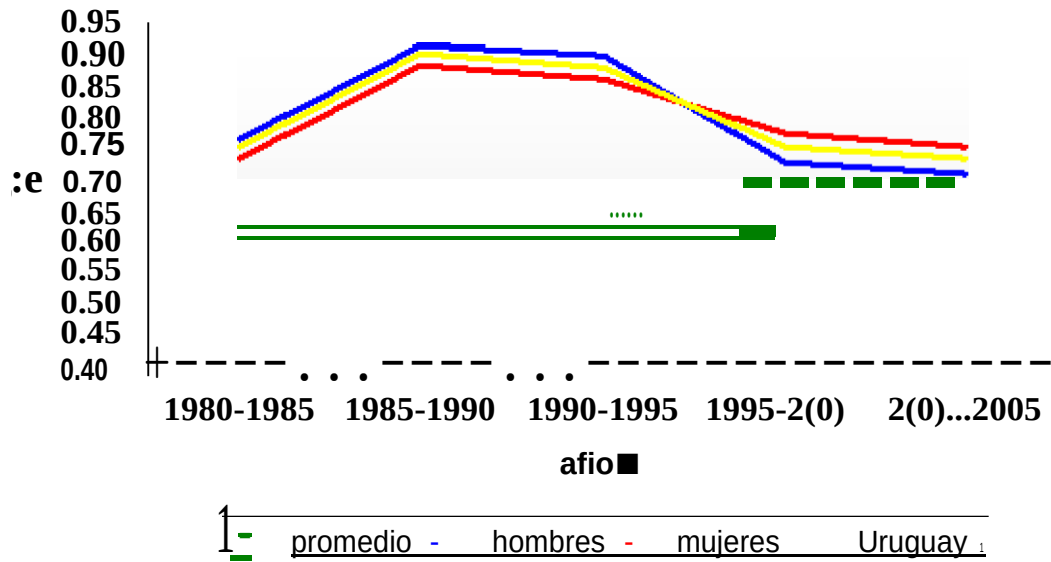
Comortamiento clel IDH para PerQ



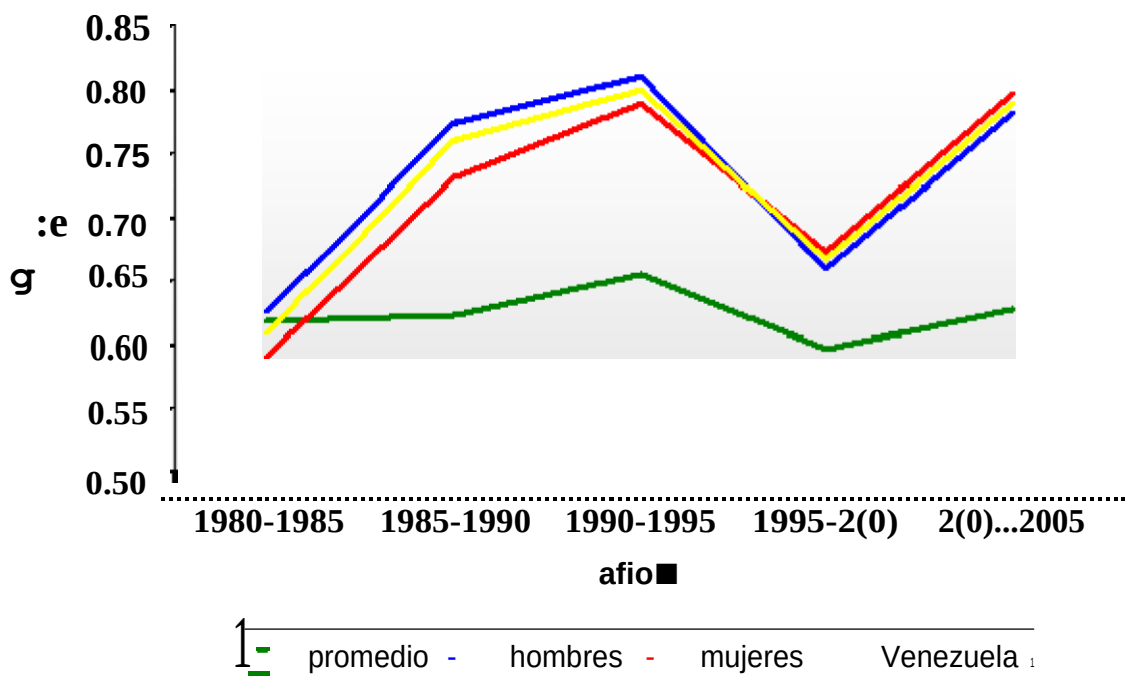
Comportamiento clel IDH para RepQblca Dominicana



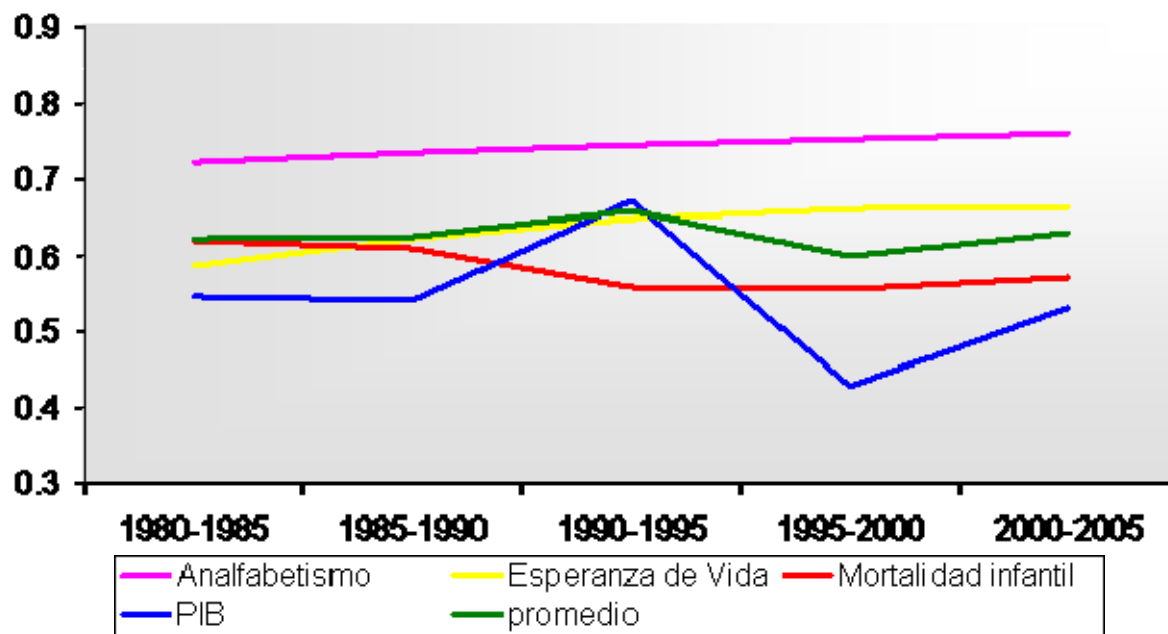
Comportamiento del DH para Uruguay



Comortamiento del IDH para Venezuela



Evolución de los Indicadores



Esta última gráfica muestra cual fue el indicador que ejerció mayor influencia para que el período del 1990 a 1995 fuera el de mejores resultados en su comportamiento general. Éste fue un período donde el PIB creció significativamente en la mayoría de los países de América Latina, exceptuando fundamentalmente a Cuba que a diferencia del resto de los países en este período su PIB se encuentra en sus peores momentos, como consecuencia de la crisis económica nacional que se hace sentir significativamente en estos años; el resto de los indicadores como promedio promedio, presentan un desarrollo bastante sostenido, sin cambios significativos.

En el caso de Cuba llama la atención el hecho de que su IDH muestra un desarrollo casi inverso al promedio, aunque vale hacer notar que en todo momento se encuentra por encima del mismo. Lo que nos da la medida de la diferencia aquí existe entre

crecimiento y desarrollo económico, pues siendo Cuba el país con menor crecimiento del PIB por habitante a precios constantes del mercado presentó en la etapa de 1990-1995 con la alarmante cifra de -7.2, aún se encontraba por encima de la media en lo que el desarrollo humano se refiere.

CONCLUSIONES.

La comparación internacional es un tema complejo que requiere de la consideración y el análisis de muchos indicadores y aspectos, los que no siempre resultan homogéneos en cada país.

Un índice por perfecto que sea no es capaz de medir con exactitud el desarrollo que ha alcanzado un país, si n embargo el IDH constituye un instrumento de gran valor para medir con mayor aproximación los niveles de desarrollo humano alcanzados.

Para medir el desarrollo humano deberá tenerse en cuenta un conjunto de elementos de carácter multidimensional, los que pueden estar reflejados en indicadores que caractericen la vida socioeconómica, cultural y política de cada país.

No siempre que existe crecimiento hay desarrollo humano; el crecimiento es necesario, pero no suficiente, pues para ello se necesita de un cambio social sostenido que tenga como finalidad el progreso permanente del hombre y del propio país, además para materializar el desarrollo se necesita de aspectos que le resultan inherentes.

BIBLIOGRAFÍA

Méndez Delgado, Elier

He tero ge neid ad Soci al en la Cuba actua l. Publi cado po r el Centro de Estu di os Demo grá fic os de la Univer sidad de La Ha ba na. Edit oria l CEDEM . Fe br er o de l 2005. (ISB N: 959-70 05-4 2-5). Pág. 258.

Méndez Delgado, Elier .

De sarrol lo Terri tori al y Lo cal en Cub a.

<http://www.eumed.net/coursecon/ecolat/cu/emd-dtlc.pdf>

INFORME SO BR E D E SARROL LO H U MANO 2004 .

Publi cado pa ra el Pro gra ma de las Na cio nes Uni das pa ra el De sarrol lo (PN UD) . Edi cio nes Mu ndi -P ren sa 20 04.

http://hdr.undp.org/reports/global/2004/espanol/pdf/hdr04_sp_complete.pdf

Mén dez Del ga do , Elier “En say o en Cub a pa ra medi r el De sarrol lo Eco nó mi co Lo cal”. Revis ta Tem as y Re fle xio nes Co rpo ra ción Unive rsita ria de Iba gué . Facu ltad de Cien cia sEcon ó mi cas y Ad mi ni stra ti vas.

Año 4. No . 4, Iba gué , Mayo del 20 0 0 . Pág. 53

<http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

.. DE SARROL LO LO CAL - CU BA. Proce di mien to pa ra medi r el de sarrol lo eco nó mi co lo cal en Cuba / Elier Méndez Delgado y María del Carmen Lloret. -- 6 p.

EN: Co mer cio Ex te ri or. -- Mé xi co ...

<http://www.ean.edu.co/2000/serviuni/biblioteca/bh2011R.htm>

<http://www.eumed.net/coursecon/ecolat/cu/index.htm>

Méndez Delgado, Elier .

Índi ce de de sarrol lo hu ma no a ni vel te rri to ri al en Cuba . Pe rí o do 1985-2 001 .

[Revis ta Cu ba na de Sa lud Vol .31 /2/05](#) ISSN 086 4-3 466

(ve rsi ó n i m p re sa) RNPS 1859

ISSN 1561 -3 1 2 7 (ve rsi ó n el ec tr ó ni ca)

http://www.bvs.sl.d.cu/revistas/spu/vo131_2_05/spsu205.htm

Elier Mén dez Del ga do y Ma ría del Car men Lloret Fei jó o. Cic lo re pro duc to r y

an trop ol o g í a en gru po s de mu je re s so me ti das a

di ferente s presio nes ambi entale s ...
www.bvs.sld.cu/revistas/spu/vol31_2_05/spsu205.htm
- 7k - 5 Oct 2005 - [En caché](#) - [Págin a s similares](#)

Méndez Delgado, Elier .

El Desarrollo Humano en el contexto familiar en Cuba durante el periodo 1985 a 2002. (VI Conferencia Iberoamericana de Familia). Centro de estudios de la Mujer. Federación de Mujeres Cubanas. 2005. ISBN 95 9-7 164-95-7

Méndez Delgado, Elier .

Elementos de la Comparación Internacional y el Índice de Desarrollo Humano en países latinoamericanos. (VI Conferencia Iberoamericana de Familia). Centro de estudios de la Mujer. Federación de Mujeres Cubanas. 2005. ISBN 95 9-7 164-95-7.

<http://www.monografias.com/trabajos15/desarrollo-territorial-cuba/desarrollo-territorial-cuba.shtml> .



UNIVERSIDAD CENTRAL "MARTA ABREU" DE LAS VILLAS
VERITATE SOLA NOBIS IMPONETUR VIRILISTOGA. 1948

MONOGRAFÍA

WH P D #L#

#

CONTENIDOS DE “GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO”

Profesor. Dr. Elier Méndez Delgado.

Profesor Titular del Departamento de Economía.

Facultad de Ciencias Empresariales.

Universidad Central de Las Villas.

Carretera a Camajuaní Km 5.5

C.P.54830; Santa Clara, Villa Clara. Cuba.

ejmendez@fce.uclv.edu.cu

elierm@yahoo.com

<http://club.telepolis.com/elierm/elier.htm>

Objetivo General: Proporcionar el marco teórico, metodológico y analítico que posibilite al maestrante utilizar los conocimientos y las tendencias actuales de la “Globalización y el Desarrollo” para analizar este proceso actual y sus potencialidades, así como sus impactos en el mundo subdesarrollado.

Bibliografía.

Texto: *La Globalización de la Economía Mundial. Principales dimensiones en el umbral del siglo XXI.* Coordinadores Jaime Estay, Alicia Girón, Osvaldo Martínez. Impreso en México.

Bibliografía general que se sugiere consultar en Internet:

Globalización: Interrogantes y dimensiones.

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/index.htm>

Nota: Se detalla en cada epígrafe de la monografía la bibliografía a consultar en Internet.

“GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO”

Tema No. 1 Origen y desarrollo de la Globalización.

- 1.1 Criterios sobre los orígenes de la Globalización. ¿Qué es la Globalización?
- 1.2 La Globalización como proceso histórico. Tendencias actuales.
- 1.3 Contexto actual en que se desenvuelve la Globalización.
 - 1.3.1 Mundo unipolar.
 - 1.3.2 Tendencias a la regionalización económica mundial. Proyecciones.
 - 1.3.3 Crisis y ajuste estructural. Particularidades en América Latina.
- 1.4 Dimensiones que puede adoptar la Globalización.
- 1.5 Oportunidades de la Globalización.
- 1.6 Peligros y amenazas de la globalización.
- 1.7 Ante un mundo Global ¿Planificación o Mercado?

Tema No. 2 Globalización y Comercio exterior. Indicadores.

- 2.1 Vínculos entre la Globalización y el Comercio exterior
- 2.2 Indicadores asociados a la Globalización y al Comercio exterior.
- 2.3 La Globalización como fortaleza y debilidad del Comercio exterior.
- 2.4 Análisis del Saldo de Comercio Exterior o la sub-balanza de Mercancías a precios corrientes y constantes. Implicaciones entre la Balanza de Pagos y la Globalización.
- 2.5 Políticas económicas que exige el Neoliberalismo.
- 2.6 Tendencias a una gran crisis global.

Tema No. 3 Globalización y Desarrollo.

- 3.1 Vínculos entre la Globalización y el Desarrollo. Aristas e implicaciones.
- 3.3 El Desarrollo Regional en el contexto de La Globalización.
- 3.2 La Globalización y el Desarrollo Humano a nivel Local, Territorial y Regional.
 - 3.2.1 ¿Cómo medir el desarrollo Humano en un mundo Globalizado?.
 - 3.2.2 Propuesta para la medición del Desarrollo Humano a diferentes instancias.
- 3.3 Estrategias regiones para enfrentar la Globalización en América Latina.

INTRODUCCION

Como resultado del desarrollo tecnológico, científico, económico y además producto de la polarización de la riqueza, no vivimos como nuestros abuelos, ni siquiera como nuestros padres, y aunque en algunos aspectos vivimos mejor, en otros muchos vivimos peor.

La idea de un mundo global a lo largo de la historia posee varios siglos de existencia, sin embargo hace relativamente pocos años que cobra relevancia y vigencia esta idea producto del desarrollo de nuevas tecnologías asociadas a la comunicación y la sociedad de la información.

A partir de la década de los años setenta es cuando las economías de los distintos países iniciaron un proceso económico más interrelacionado que nunca antes, constituyendo una nueva dinámica mundial en la que los países son cada vez más dependiente; es decir, a partir de este tercer impulso de la globalización es que asistimos a la constitución de un mundo más interrelacionado. Desde entonces se habla con mayor fuerza de la globalización como un fenómeno nuevo y sin precedentes.

La "Globalización" puede verse como un proceso objetivo e histórico que aparece como resultado del propio desarrollo de la humanidad donde el desarrollo tecnológico ha ido ganando espacio en el mundo; este proceso se refiere básicamente a la creciente integración de las economías de todo el planeta, especialmente la integración que se ha dado a través del comercio y los flujos financieros. En algunos casos este término hace alusión al movimiento de los capitales y el desplazamiento de personas (mano de obra) y la transferencia de conocimientos (tecnología) a través de las fronteras internacionales.

Pueden apreciarse diferentes dimensiones de la Globalización: financiera, cultural, política, ambiental, social, etc. lo que hace ver a este proceso con un alcance más amplio; sin embargo resulta de medular importancia a los efectos de entender la trascendencia de la idea de un mundo cada vez más Global.

La humanidad no deberá mostrar indiferencia ante tendencias que pueden resultar amenazadoras y que se presentan producto de la Globalización del modelo neoliberal por medio del cual se excluye en forma creciente las posibilidades del mejoramiento humano de millones de personas.

Estos apuntes se realizan con el propósito de ordenar los contenidos del programa de la asignatura Globalización y Desarrollo, al tiempo que intenta responder a determinadas interrogantes sobre este importante tema; en este contexto se realiza un esbozo de las dimensiones de la Globalización y se concluye con un conjunto de interrogantes que pueden constituir motivo inicial de reflexión para un debate y análisis de este importante tema.

TEMA NO. 1 ORIGEN Y DESARROLLO DE LA GLOBALIZACIÓN.

1.1 Criterios sobre los orígenes de la Globalización. ¿Qué es la Globalización?

¿Cuál es el origen de la Globalización?

<http://www.ume.d.net/libros/2006a/mdll/2.htm>

En el origen de la Globalización hay varios criterios, algunos opinan que surge desde el mismo desarrollo del hombre y su expansión, otros consideran que fue producto del desarrollo de los antiguos imperios, hay quienes hablan del encuentro entre dos culturas, otros argumentan que es un proceso complejo que tiene su surgimiento y desarrollo en el siglo XX. Lo cierto es que el origen histórico de la globalización puede verse al tiempo que hacemos una interpretación de lo "global" y lo comparamos con lo Mundialo internacional.

Nadie se cuestiona que estamos viviendo la sociedad de la información con carácter Global, esto es una realidad nueva y diferente para la historia de una economía mundial en la que la acumulación del capital ocurre en todo el mundo; esta ha existido en Occidente al menos desde el siglo XVI. Una economía global es algo con características diferentes; es una economía con la capacidad de funcionar como una unidad en tiempo real a escala planetaria y transmitir información de la economía, las finanzas, un *tsunami*, o un ciclón como el Katrina; al tiempo que puede proyectar en tiempo real las vivencias de las locuras terroristas o el fenómeno del terremoto de Cachemira y Pakistán.

Existen tres grandes impulsos históricos asociados a la Globalización; estos se encuentran asociados a:

1. La conquista, colonización e integración en el mercado mundial de América.
2. La generalización de la Revolución Industrial y la expansión colonial del siglo XIX.

3. Al desarrollo y generalización de los aspectos culturales que fueron favorecidos por los medios de comunicación; básicamente después de la Segunda Guerra Mundial y en especial a partir de la década de los setenta hasta nuestros días.

¿Qué es la Globalización?

<http://www.eume.d.net/libros/2006a/mdll/1.htm>

Al definir la Globalización se pueden encontrar varias opiniones; unos opinan que es un término ambiguo, polémico y que puede tener variadas interpretaciones, otros alegan que es un término muy simple que está de moda; en tal sentido se pudiera hacer difícil una definición acabada en cuanto a este fenómeno, lo cierto es que economistas, abogados, filósofos e investigadores con muy variada profesión se han interesado por su estudio y cada vez más este proceso cobra mayor importancia.

Para unos la Globalización trae aparejado un sentimiento de inseguridad en el sentido de que el cambio social, político, ideológico que supone no solo es exógeno, sino que además escapa al control de los ciudadanos y de sus gobiernos; para otros la Globalización tiene un significado de optimismo, pues da posibilidad de interconexión, desarrollo y apertura al exterior.

En la actualidad se aprecia que “en lugar del antiguo aislamiento de las regiones y naciones que se bastaban a sí mismas, se establece un intercambio universal, una interdependencia universal de las naciones. Y eso se refiere tanto a la producción material como a la producción intelectual. La producción intelectual de una nación se convierte en patrimonio común de todas. La estrechez y el exclusivismo nacionales resultan de día en día más imposible; de las numerosas literaturas nacionales y locales se forma una literatura universal”¹

¹ Carlos Marx y Federico Engels “Manifiesto Comunista” Editorial Ciencias Sociales. Instituto cubano del libro, la Habana, 1971 pág. 30.

Para muchos analistas la Globalización no es un fenómeno nuevo, y está asociada al propio desarrollo del sistema capitalista. Estos la definen como un proceso objetivo que se fortalece en la economía mundial actual, que está caracterizado por un incremento sustancial del capital transnacional en la economía de los países del orbe.

La Globalización se vio favorecida por un reordenamiento geopolítico y los últimos adelantos tecnológicos que han tenido lugar en las comunicaciones, la computación, y el transporte entre otros sectores de acelerado desarrollo en la economía internacional actual. Este Proceso es una de las macro-tendencias que redefine el contexto mundial a finales del siglo XX e inicios del XXI y se aprecia en la emergencia de un único espacio global de interdependencias, flujos y movilidades que atrapa al planeta. En este espacio se despliegan un conjunto de sistemas globales cuyos componentes funcionan muy integrados por la comunicación tan estrecha a pesar de la dispersión y la distancia.

Los nuevos desafíos globales tienen una gran incidencia en los territorios y sociedades trayendo como consecuencia una mayor complejidad e incertidumbre con relación a su desarrollo futuro. Este fenómeno real, pone en deigualdad de condiciones a los países, favoreciendo aquellos que tienen un mayor desarrollo científico-técnico, nivel cultural y disponibilidad de recursos, etc.

Resulta interesante el trabajo publicado el 30 de noviembre de 2005 en la Jornada (3ra y última parte) escrito por José María Pérez Gay referido a **Cuánta Globalización podemos soportar**. Este trabajo en una de sus partes responde al significado de la Globalización y dice así. *El manifiesto del partido comunista*, obra maestra escrita por Karl Marx y Friedrich Engels, y publicada en 1848", escribe Safranski, "sigue causando gran sorpresa y admiración: Es el más conciso y escalofriante testimonio de un proceso que causa estragos en el mundo contemporáneo: la presión inexorable de la globalización".

De los cuatro capítulos del *manifiesto* es el primero -y sólo el primero- el que justifica el prestigio y gran eco del conjunto de la obra. Nadie ha de escribir hasta ahora el

proceso de globalización de un modo más claro y crítico. Marx y Engels no sólo lo prevén el futuro describiendo movimientos seculares como la urbanización y el incremento de la mano de obra femenina, sino que también someten a la crítica el mecanismo de crisis inherente a la economía capitalista y describen el ritmo vertiginoso del cambio al que todas las sociedades modernas, y otra vez adelante, con una precisión que casi se convierte en clarividencia, dice Safranski, las consecuencias "del infinito progreso, escribe Marx y Engels, "de las comunicaciones, que acercan cada vez más a los individuos". También anticipan la destrucción de la industria básica meridional, una catástrofe que ha conmovido a muchas regiones y de la que no hemos visto el final. "Mediante la expansión del mercado mundial, la burguesía da una forma cosmopolita a la producción y el consumo de todos los países (...) En lugar de las antiguas necesidades satisfechas con productos regionales, surgen otras nuevas que requieren para su satisfacción los productos de los más lejanos países y climas. El mundo se estrecha, los individuos se acercan cada vez más" (...) Por último, ponen al descubierto las implicaciones políticas de una economía totalmente globalizada: la inevitable pérdida de control de los gobiernos nacionales, cuyo papel se ve reducido al de "un consejo de administración de los negocios comunes de la burguesía" representada hoy por las grandes multinacionales.

Durante la segunda mitad del siglo XX, la globalización cambió de signo, tuvo una perspectiva de violencia ecuménica inevitable. A partir de la explosión de la bomba atómica en Hiroshima nació una comunidad global, anotó Safranski, cuyos principios eran la amenaza y el terror. Ahora los misiles alcanzan cualquier punto del planeta. El arsenal de armas nucleares hace posible el suicidio colectivo y la devastación total. La vida en la tierra puede desaparecer. Las guerras ya no se limitan a regiones, ni las hacen sólo los Estados. Grupos de terroristas con apoyo en varios países, bandas transnacionales del crimen organizado, pueden tener acceso a las armas de destrucción masiva. En cualquier momento, como escribe Enzensberger, puede suceder la catástrofe.

En *Un futuro perfecto*, John Micklethwait y Adrian Wooldridge han descrito cómo Al Qaeda modificó de manera radical, y en tres momentos distintos, la disputa por la globalización:

En primer lugar los ataques al World Trade Center y al Pentágono, pusieron al descubierto la debilidad del proceso de globalización. Los aviones comerciales, que hasta ese momento habían sido exaltados como los medios de transportes más seguros del mundo, puntas de lanza de la unión planetaria, se convirtieron en armas de destrucción masiva. Las torres gemelas, que habían sido construidas como emblema del comercio mundial, se derrumbaron en menos de una hora; ahora su imagen se ha convertido en el símbolo de la inseguridad de Estados Unidos. Al Qaeda ha degradado incluso el lenguaje de "los globalizados" al apoderarse de términos como *redes* y *células*, *software* y *hardware*, expresiones empleadas por la teoría del seminario de moda.

En segundo lugar, la guerra de Al Qaeda ha vuelto cada vez más difícil que los bienes, las personas y los servicios crucen las fronteras. Los viajes en avión se han vuelto más difíciles; los fletes, más caros. Los aeropuertos de Estados Unidos proyectan instalar entre 2 mil y 5 mil dispositivos para detectar bombas -cada uno tiene un costo de un dólar por metro. El gobierno estadounidense quiere obligar a los importadores a registrar la entrada de sus contenedores en puertos seguros en el extranjero, y así obtener la autorización antes de entrar a la jurisdicción norteamericana. "¿Estamos presenciando", se preguntan Micklethwait y Wooldridge, "el fin de un proceso de integración global que avanzó durante décadas?" Lo mismo se puede decir sobre la crisis económica de 2002. Alan Binder, ex vicepresidente de la Reserva Federal la definió como la mayor pérdida de confianza en los mercados desde 1929". El colapso de Enron y WorldCom, las revelaciones de sus registros contables fraudulentos, el mundo orwelliano de la Bolsa de Valores, todas estas crisis más profundas de lo que creíamos, llevaron a cuestionar al "capitalismo", que algunos veían como sinónimo de globalización.

En tercer lugar la retórica del universalismo económico que es exclusiva de Occidente. Los postulados que se establecen con ella, sin embargo, pretenden tener validez económica y moral para todos sin excepción. El universalismo, es decir: la globalización, no conoce diferencias por la proximidad y la lejanía, es incondicional y abstracta. Sólo cuando tiene lugar la aparición del subsuelo, como hace un mes en los suburbios de París, esos postulados se comienzan a diluirse. El torbellino nihilista de la violencia sin sentido, como lo llamaba Bernhard-Henri Levy, el que se embriaga con su propio espectáculo, reflejado y difundido de ciudad en ciudad por las televisiones fascinadas con ese monstruo *reality show* de los pirómanos, se convierte en la respuesta más directa a la creencia de que nuestra modernidad estaba a punto de consumarse, y que la globalización era una suerte de Oda a la Alegría. ¿Pero de qué nos sorprenderemos? La masacre se ha convertido en un entretenimiento de las masas. El cine, la televisión y el video se encuentran en una cerrada competencia por convertirse al sicario, al secuestrador, al asesino en serie en un héroe cívico. Las guerras civiles moleculares, como la rebelión de los adolescentes en Francia, son contagiosas. Los combatientes se van pareciendo cada vez más, los policías y los vándalos se confunden. En *Los orígenes del totalitarismo*, un libro lúcido e imprescindible de Hannah Arendt, podemos leer lo siguiente: "Probablemente el odio no haya faltado nunca en el mundo; pero entonces se convirtió en un factor político decisivo en todos los asuntos públicos (...) El odio no podía concentrarse realmente en nada. y en nadie; no logró encontrar a nadie: ni al gobierno, ni a la burguesía, ni a las respectivas potencias extranjeras. De modo que penetró en todos los poros de nuestra vida cotidiana y pudo dispersarse en todas direcciones, adoptar las formas más fantásticas e imprevisibles, desde el deseo de reconquista hasta la codicia (...) Todo se estaba contra todos y en particular contra sus hermanos y vecinos". Bienaventurado el que llegara a creer, escribió Enzensberger, que la cultura es capaz de proteger a una sociedad frente a la violencia.

En esencia la globalización es un proceso objetivo con carácter histórico y obedece a la integración gradual de

Las economías y las sociedades impulsadas por las nuevas tecnologías, las nuevas relaciones económicas y las políticas nacionales e internacionales de una amplia gama de actores, con inclusión de los gobiernos, las organizaciones internacionales, las empresas, los trabajadores y la sociedad civil. Pueden verse varias dimensiones con un alcance social importante que hacen referencia al impacto de este proceso en la vida y el trabajo de las personas, sus familias y sus sociedades.

1.2 La Globalización como proceso histórico. Tendencias actuales.

Muchos consideran que la Globalización no es un fenómeno nuevo, y está asociada al propio desarrollo del sistema capitalista.

La "Globalización" puede verse como un proceso objetivo e histórico que aparece como resultado del propio desarrollo de la humanidad donde el desarrollo tecnológico ha ido ganando espacio en el mundo; este proceso se refiere básicamente a la creciente integración de las economías de todo el planeta, especialmente la integración que se ha dado a través del comercio y los flujos financieros. En algunos casos este término hace alusión al movimiento de los capitales y el desplazamiento de personas (mano de obra) y la transferencia de conocimientos (tecnología) a través de las fronteras internacionales. Sin embargo hay determinadas tendencias de este proceso en el mundo actual. Se sugiere revisar el siguiente trabajo.

http://www.ilo.org/public/spanish/region/ampro/cinterfor/public/sala/vargas/for_comp/i.htm

Fernando Vargas Zúñiga.*

Muchas de las actuales tendencias atestiguadas en el mundo, no excluyen de sus efectos prácticamente a ningún país. La búsqueda de mejores niveles de bienestar y de un mayor grado de desarrollo es ahora un factor en el que coinciden los países firmantes de tratados de libre comercio y de creación de áreas comunes y uniones (NAFTA, MERCOSUR, CARICOM, UNIÓN EUROPEA). El motor para la integración se enciende con el interés común

de elevar las condiciones de la competitividad y productividad. Aquí se muestra como estas condiciones requieren de adecuados niveles de formación para el trabajo y como estos niveles, necesarios para mejorar el empleo, se pueden alcanzar mediante sistemas de formación profesional.

En síntesis este epígrafe se inicia analizando las tendencias que más directamente impactan hoy día a los países y por tanto, en un ambiente globalizado, son obligatorias referencias para mejorar el empleo. Luego abordará un breve repaso a la evolución en la institucionalidad de la formación profesional; pasará en seguida a proponer los retos básicos para mejorar el empleo y finalmente, perfilará algunas propuestas sobre el tema de formación profesional como instrumento para mejorar el empleo.

1. LA FORMACIÓN ANTE LAS TENDENCIAS ACTUALES.

La globalización, la rápida sucesión de eventos en el ámbito de la tecnología, la nueva configuración de la arquitectura empresarial y los impactos en la organización del trabajo conforman un paquete interesante de tendencias que vale la pena revisar brevemente.

Globalización: cada vez más, un solo mundo.

La globalización ha ocasionado que cualquier evento, sin importar el lugar de la tierra en el que se presente, tenga repercusiones casi inmediatas en todo el globo. Los acontecimientos económicos, políticos y sociales se asemejan cada vez más a la "Aldea Global" de McLuhan. Son progresivamente más tenues las diferencias en la estructura económica; se difunde rápidamente la información, se eliminan las barreras proteccionistas y aparecen categorías de "clase mundial". Los países han reconstruido el paradigma de sus formas de relacionarse y se asiste a una mayor integración en lo económico que contrasta con la dispersión geográfica propia de la nueva forma de producir.

Se ha configurado una nueva división internacional del trabajo. El capital también se ha globalizado, de forma que

se han localizado en sitios diferentes las actividades de investigación y desarrollo, diseño y fabricación. Los productos ya no tienen identidad nacional, la identidad de marca se hace cada vez más transnacional.

La ubicación que cada país tenga en la nueva división internacional va a depender mucho de su dotación de talento humano, que ya no de sus recursos naturales o de riqueza material. El mundo ha entrado rápidamente en la era de la información [\(1\)](#), esta época se ha caracterizado por una verdadera revolución en el uso de la información como fuente de desarrollo. Los procesos de producción, la organización del trabajo, la provisión de servicios y cada vez más actividades cruciales giran, para su exitosa ejecución, entorno al manejo de información.

Tal como lo hiciera notar el escritor mexicano Carlos Fuentes [\(2\)](#), la globalización se sustenta en información y la información a su vez, en educación. El conocimiento es el soporte para la información de modo que se ha convertido junto con esta, en la base para la generación de riqueza y prosperidad.

Cambio tecnológico o revolución tecnológica.

Son tan cortas las olas de cambio tecnológico que no parece aplicable el concepto de revolución entre una y otra nueva oleada. La revolución tecnológica llegó para quedarse; así, revolución pierde peso como concepto para describir la conmoción generada sobre una estructura en reposo.

No obstante, el factor común en esta etapa de la evolución tecnológica se centra en la información. Si se trata de caracterizar la gran oleada de cambios recientes, se encontrará que están asociados en buena medida con el insospechado avance de las tecnologías de manejo, procesamiento, acceso y distribución de información. No han pasado aún 60 años después de la irrupción del computador y se afirma ya que en materia de información se avanzó más en los años transcurridos luego de la segunda guerra mundial, que en toda la evolución humana desde el paleolítico hasta la fecha.

Las tecnologías de la información están irrumpiendo en todos los ámbitos de la vida del hombre. Por supuesto lo hicieron en la forma como se organiza la producción y el resultado se ha visto en la operatividad de técnicas de producir más flexibles, cortos ciclos de vida en los productos, rápida obsolescencia de los mismos, mayor reconocimiento del valor de la calidad y una ampliación de la actividad de esas actividades con los servicios, ante la simplificación de las tareas de producción.

Se ha registrado también una mayor orientación hacia la satisfacción de necesidades de los clientes. Las empresas, núcleo de las ventajas competitivas y en muchos casos transnacionalizadas, han tendido a maximizar la satisfacción de las necesidades de los consumidores; el acortamiento tecnológico de las diferencias entre productos ha tendido a ser reemplazado por una mayor diferenciación en servicio, calidad y accesibilidad.

Estructura empresarial: reestructuración o aplanamiento.

Ineludible ha sido para las empresas el efecto de las transformaciones en la tecnología. Los procesos productivos y la forma de concebir la arquitectura organizacional han favorecido el acortamiento de distancias entre los que piensan y los que hacen al punto en que se han transferido muchas funciones de los niveles altos a los niveles operativos.

En el medio, aquellos cuyas funciones se resumían en servir de puente entre la base y la alta gerencia, usualmente movilizand o información hacia arriba sobre resultados y hacia abajo sobre decisiones e instrucciones, son irremediablemente desplazados por la mayor facilidad de comunicación y por la nueva organización del trabajo. Los grupos de alto rendimiento son capaces ahora de fijarse metas y objetivos, de promover sugerencias y de resolver problemas con más rapidez de la que tendría el tradicional flujo burocrático.

Así, el tradicional esquema piramidal de las estructuras organizacionales amplía su base y reduce su cintura. El acortamiento resultante muestra grupos de trabajo

con más participación, un mayor nivel de consulta e interacciones y conduce a la disminución definitiva de la intermediación propia de los mandos medios.

Ocupaciones y no puestos de trabajo.

El contenido de los trabajos también ha registrado significativas transformaciones. El restringido concepto de puesto de trabajo ha dado paso al más amplio y expresivo concepto de ocupación. Las ocupaciones no corresponden con un grupo de tareas aglomeradas en operaciones y en funciones; son conjuntos más abiertos que evocan los conocimientos básicos de un área con la característica de poder ser transferidos en el ejercicio de varios empleos.

El paso del puesto de trabajo a la ocupación bien puede representar el paso del trabajador al individuo. La organización de los empleos vuelve a tener un peso social elevado, se trabaja en grupos, se aporta en equipo. Las conductas de socialización se reivindican y el aislamiento paradójico propio de los modelos fordistas se supera. El trabajo así visto cambia de la orientación al esfuerzo por la orientación al cerebro. La empresa empieza a fomentar un alto contenido de relaciones sociales y las necesidades para los trabajadores se cualifican. Estas acercan cada vez más la vida del trabajador a la vida del ciudadano. En este sentido se registra definitivamente una revalorización de la gente humana.

- Consultor del Centro Interamericano de Investigación y Documentación sobre Formación Profesional. Cinterfor/OIT. e-mail: vargas@cinterfor.org.uy

1. Ver Rifkin Jeremy. El fin del trabajo.
2. Fuentes Carlos. Por un progreso incluyente. En Boletín Cinterfor/OIT. No. 137-138. 1997

1.3 Contexto actual en que se desenvuelve la Globalización.

<http://www.gestio.polis.com/recursos/documentos/fulldocs/ecocri glo.htm#cara>

1. Características de la Economía Mundial Actual.
2. Conclusiones.
3. Bibliografía

1. .Características de la Economía Mundial Actual .

Finalizando el siglo XX, se asiste a un nuevo estadio de desarrollo del capitalismo en su fase imperialista, considerada como una transformación del Capitalismo Monopolista de Estado, caracterizada por un nivel superior de la internacionalización del capital, que no se limita sólo a la producción, sino que abarca al comercio, las comunicaciones, el transporte, la Cultura, las finanzas, los servicios, lo social, lo político e ideológico. A este proceso actual, se le nombra globalización, que no es más que una etapa superior de la internacionalización de las relaciones de producción capitalistas, donde se pone de manifiesto una fuerte interconexión e interdependencia entre las economías nacionales del Sistema Económico Capitalista Mundial. Un proceso de internacionalización que brota de las propias leyes y contradicciones del modo de producción capitalista y en particular de su acumulación, por lo que es un proceso objetivo e inevitable.

La globalización, se ha visto acelerada por diversos factores:

El desarrollo de una Revolución Científico Técnica .
El crecimiento de la exportación del capital .
El crecimiento del comercio internacional.
El incremento de la actividad del capital financiero.

Además ha tenido en las políticas económicas neoliberales, una fuerte palanca para su expansión a todo el mundo.

Producto a una vertiginosa y novedosa Revolución Científico Técnica, han surgido nuevas producciones: como la microelectrónica, la nuclear, la biotecnología, los nuevos materiales, los servicios han alcanzado un gran desarrollo. Estas asimilan la mayor cantidad de capital en forma directa y que son monopolio de las siete potencias capitalistas, agrupadas en los tres centros de fuerzas: EE.UU, JAPON Y LA UNION EUROPEA. Es característico para este estadio un cambio de ritmo de crecimiento de la actividad económica, ya no es la producción de bienes materiales, sino la de los servicios la que lleva el peso fundamental en el Producto Interno Bruto (PIB) de los diferentes países: para los capitalistas desarrollados, representa las $\frac{3}{4}$ partes y para los países subdesarrollados la $\frac{1}{2}$ del PBI. Es decir, que los servicios, constituye uno de los sectores más privilegiados para las inversiones extranjeras directas, mientras que la producción de mercancías destinadas a satisfacer tanto las necesidades personales como productivas, tienden a disminuir relativamente.

Cabe significar, que las inversiones extranjeras directas, además de constituir un nuevo capital, vienen acompañadas de nuevo mercado, de experiencia gerencial y novedades tecnológicas, elementos tan necesarios para el crecimiento de la economía de cualquier país en los momentos actuales. Hoy, la presencia del capital extranjero se ha convertido en algo imprescindible para el desarrollo de la producción de mercancías, su comercialización y transportación, para las comunicaciones y en particular para la estabilidad financiera del país, sin embargo, de forma contradictoria, el capital que más abunda en la Economía Mundial actualmente, es el capital ficticio, que no proporciona al país ninguna de las ventajas antes mencionadas y que corresponde al capital directo.

A lo expuesto, se le unen otras características económicas sociales de los países subdesarrollados, que actualmente no se pueden obviar por la fuerte presencia en la Economía Mundial: se refiere a persistentes índices de inflación, de desempleo, subempleo, la devaluación de la moneda nacional, privatización de la vida económica y social, explotación del trabajo infantil, diferencias

salariales no a partir de lo que se aporta, sino por el sexo, la edad, la raza y la nacionalidad, una política impositiva, que agobia más a los trabajadores asalariados que a las ganancias de las Transnacionales. Están presentes además, las desigualdades económicas y sociales, el hambre, la desnutrición, el analfabetismo, altos índices de mortalidad infantil y bajo límite de vida. Tales características, se han internacionalizado junto al capital y son propias de todos los países subdesarrollados y forman parte de la vida económica y social de las capas más pobres existentes en los países capitalistas desarrollados.

En todo este contexto de la globalización, por ejemplo, la competencia monopolista se ha especializado en presentar productos de altas tecnologías, bajos costos de producción y precios diferenciados, donde sólo tienen acceso aquellas naciones y empresas transnacionales, cuyos PIB. y ganancias, se contabilizan en MM de USD que sobrepasan el PIB de los países subdesarrollados. Se ha formado una triada de poder, donde sólo pueden competir ellos mismos, quedando excluidos los países subdesarrollados. Los créditos, se otorgan por las organizaciones financieras internacionales (FMI, BM) y por los BTN privados, en lo fundamental para auxiliarla secciones de los países industrializados y apoyar las actividades de las ETN. Para los subdesarrollados, se otorgan créditos, pero se les imponen condiciones de reformas neoliberales, que lejos de contribuir al desarrollo industrial y agrícola los somete a una dependencia económica y a una deuda externa insostenible. Es decir, tanto la competencia como el crédito como palanca de la acumulación, se desarrollan a favor de las ETN. Y los BTN, ambas han contribuido a impregnarles nuevas características a las vías a través de las cuales se incrementa la acumulación, se refiere al proceso de concentración y centralización de la producción y el capital. Por un lado, aparentemente es como si la historia retrocediera, se observa, un auge de las PYMES en todas las actividades del capital, pero por otro lado, existe un proceso de absorción y fusión de los monopolios por otros monopolios, pero en esencia, la acumulación capitalista continúa desarrollándose sobre la base de sus propias leyes y contradicciones, de ahí que sea un proceso

objetivo, como sucedía en la época que vivió Carlos Marx.

En aquella época Marx planteó: Paralelamente con esta centralización del capital o expropiación de muchos capitalistas por unos pocos, se desarrolla en una escala cada vez mayor, la forma cooperativa del proceso de trabajo, la aplicación técnica consciente de la ciencia, la explotación sistemática y organizada de la tierra, la transformación de los medios de trabajo en medios de trabajo utilizados colectivamente, la economía de todos los medios de producción al ser empleados como medios de producción de un trabajo combinado, social, la absorción de todos los países por la red del mercado mundial y como consecuencia de esto, el carácter internacional del régimen capitalista.(1)

En aquella época, la economía capitalista se consolidó sobre la base de la descomposición del régimen feudal, en el capitalismo de hoy, se consolida sobre la base de la desaparición del Sistema Económico Socialista Mundial, donde se evidencia el protagonismo de las ETN Y los BTN, portadoras de un alto grado de socialización de la producción y el trabajo, pero al mismo tiempo, dueñas absolutas de la riquezas que se crean en la Economía Mundial actual. Basta decir, que el 20 % más rico de la población mundial, se apropia del 60% de los ingresos que se generan en el mundo.

Y si por un lado, se afirma que la globalización es un proceso objetivo, producto de la acumulación, también le es inherente, el conjunto de contradicciones económicas que le han acompañado en toda su historia, es decir: La contradicción entre la producción y el consumo, que se refleja en la oferta y la demanda.

La contradicción entre la organización de la producción en cada empresa y la anarquía de la producción a nivel social.

La contradicción entre el objetivo de la producción capitalista y los medios para alcanzarlos.
La contradicción entre el trabajo y el capital.

La contradicción entre la clase obrera asalariada y la clase burguesa.

Contradicciones que al llegar a un determinado grado de su agudización, generan a su vez, una contradicción más profunda, general y fundamental, que despierta como un volcán en erupción y hace estallar la economía en una crisis económica de superproducción, se refiere a la contradicción entre el carácter cada vez más social de la producción y el carácter cada vez más privado capitalista de la apropiación. Esta contradicción económica general, calificada por Marx, como la Contradicción Económica Fundamental del capitalismo, le es inherente a este modo de producción y la causante en toda su historia del estallido de las crisis económicas de superproducción, momento difícil para el capitalista y para el Sistema Económico Capitalista Mundial, pero es también una muestra de la evolución contradictoria de la acumulación y la continuidad del ciclo industrial capitalista, un proceso objetivo inevitable.

En la economía capitalista actual, ya se dijo, que la presencia del capital extranjero para el desarrollo de la acumulación de cualquier nación, es imprescindible, recordanza de los precios de los productos básicos o por la labor especulativa de un capitalista aislado, pero resulta, que tales momentos contradictorios de la acumulación, son solo formas externas de manifestación de la agudización de la contradicción económica fundamental del capitalismo.

En la época de la globalización, la contradicción económica fundamental del capitalismo, además, de haber adquirido un carácter internacional, está llena de las contradicciones tradicionales más la que han generado la actual RCT, la actividad de la ETN y los BTN y la política económica neoliberal, donde se destacan la Desregulación y la Privatización de la economía. Por un lado, la socialización de la producción es cada vez mayor, cualquier necesidad a satisfacer depende del trabajo de miles de obreros no de un país, sino de diferentes países, y por otro lado, los resultados de la producción se hacen cada vez más privados concentrándose cada vez en menos manos. Hoy de 39 000 ETN en todo el mundo, sólo 500

manejan el mayor monto de capital que circula en la economía mundial y se apropian de los mayores ingresos, superiores incluso al PIB de muchos países de desarrollo y subdesarrollados.

Es decir, que cuando en el contexto de la globalización actual, se habla del estallido de una crisis económica de superproducción, ante todo, ésta tendrá la misma causa fundamental expuesta por Marx en su época: la agudización de la contradicción económica fundamental del capitalismo y no otra, y dado el nivel de internacionalización actual del capital y de todas sus leyes y contradicciones, su alcance no se limitará a un país, con extensión mundial gradual, sino que será una crisis Mundial global que además de ser internacional por esencia, abarcará todas las esferas de la vida económica, social y política de la sociedad mundial.

Al menos, la crisis financiera en Asia, su extensión a Rusia y América Latina, con sus respectivas consecuencias económicas sociales, permite vaticinar que la crisis global habiendo su santece de ntes, ya comenzó.

Si la teoría marxista y no marxista, coinciden en que la globalización es un proceso objetivo, propio del propio desarrollo del capitalismo, aunque se categorice y explique de formas diferentes, digamos, los primeros como una etapa superior de la internacionalización del capital, los segundos como un proceso de mundialización, que supone la transición del capitalismo desde una base nacional a una mundial o como la necesaria interconexión de las economías nacionales, vuelven a coincidir en que la crisis global, en las condiciones actuales es inevitable. Pensando y actuando de forma optimista, se pueden desarrollar varias acciones, para aliviar, retardar el estallido de la crisis global, pero lo que no será posible es evitar que finalmente estalle. La crisis financiera, que ya tocó a países de diferentes continentes, tiene sus manifestaciones en:

La caída en las bolsas de valores, que hasta julio de 1998, se había comportado de la siguiente forma:

Japón = 21 7M M USD.

Hong Kong = 27MM US D.

Brasil =101MM USD

Es en este tipo de mercado, donde se mueve actualmente el mayor capital, por cada dólar que se invierte en la producción, de 30 a 50 dólares lo hacen en este mercado del capital ficticio.

Evidentemente, estas caídas son perjudiciales para el bolsillo del capitalista y la prosperidad de la economía, pero teniendo en cuenta, que actualmente la clase obrera, tiene una mayor participación en la compra de acciones a bajos precios, al caer estos mercados, tales pérdidas reducen los gastos de consumo de los consumidores y en particular de esta clase obrera. La caída de estos mercados tiende a desestimular la producción y reducir las inversiones en el comercio. Todo esto, agudiza cada una de las contradicciones antes mencionadas.

Las monedas nacionales se devalúan constantemente, debido a la afluencia al país de capital extranjero especulativo, que para los países subdesarrollados es las $\frac{3}{4}$ partes de sus inversiones extranjeras. Estos inversionistas convirtieron la moneda dura en moneda nacional para comprar bonos del tesoro nacional a tasas de interés altos, las monedas duras fueron colocadas en bancos o simplemente gastadas en otras operaciones, dándose una visión falsa de estabilidad económica y financiera, sin embargo, todo era pura especulación, finalmente se vendían en otros mercados a precios más altos. Apropiándose de jugosas ganancias.

También sucede lo que a Rusia, que devaluó su moneda nacional, declara una moratoria en el pago de su deuda, como consecuencia, los inversionistas extranjeros sufrieron grandes pérdidas en sus bonos del tesoro ruso y para pagar sus propios préstamos, vendieron sus valores en otros mercados: Brasil, Japón, EE.UU.

La fuga de capitales. El capital llegó a las naciones en tres formas: inversiones directas, de préstamo e inversiones en bolsas (de cartera), esta última llamada también capital ficticio, especulativo. Para evitar que los capitales se fugaran, se han elevado las tasas de interés, pero al mismo tiempo, esto tiende a reducir el crecimiento

ec onó mico , man ife stad a en la caída del PIB de los diferentes países , por ejemplo , en Hong Kong el PIB , se reduce a un ritmo del 5 % anual , en Ind onesi a podría sufrir una disminución del 20 % , esto afecta tanto a las exportaciones como a las importaciones , pues los precios de los productos básicos se deprimen . Digamos , entre 1997 - 1998 , los precios del petróleo disminuyeron en alrededor en un 30 % , los del café en un 43 % y los de oro en un 17 % . Es evidente que las ganancias provenientes de las exportaciones de estos productos se reducen , lo que obliga a disminuir las importaciones por falta de recursos monetarios para adquirir las mercancías que se necesitan y que se producen en la nación .

Entre 1997 y 1998 , de los países donde ha estallado la crisis financiera , se ha fugado una gran cantidad de capital , (ver gráfico) la realidad es que estos capitales llegaron a la nación con toda la intención de valorizarse a través de la especulación y del cobro de altos intereses por los préstamos concedidos y no de su inversión en la producción , el comercio , el transporte , las comunicaciones , etc . lo que pone de manifiesto una vez más la aguda contradicción entre el objetivo de la acumulación capitalista y los medios para alcanzarlo .

Ade más de lo expuesto , la crisis se ha manifestado socialmente , en altos índices de desempleo , aumento de la miseria y el hambre , la desnutrición , la desarticulación de los sindicatos obreros , etc .

Es evidente , que tales momentos contradictorios económicos y sociales , constituyen manifestaciones de la crisis global que amenaza a la Economía Mundial . Hoy está en Asia , Rusia y en América Latina , pero si se tiene en cuenta , que estos países tienen comercio con los EE. UU , La Unión Europea y Japón , que como tría de poder actual , representan el 40 % de la Economía Mundial , el estallido de la crisis es cuestión de tiempo . Lo antes planteado , se cuestiona por algunos economistas estadounidenses , partiendo de la situación económica actual de los EE.UU , que denota fortaleza , la demanda es fuerte , el PIB crece , la inflación es baja , el nivel de empleo es alto y el desempleo es relativamente bajo , sin embargo , hay algunos elementos negativos : la deuda de

los consumidores (incluyendo los préstamos de vivienda) es alta, el ahorro del consumidor es bajo porque el creciente mercado de valores, ha hecho que muchos estadounidenses se sientan más ricos. En parte, los gastos del consumidor han sido financiados con las ganancias del mercado de valores, que se han convertido en dinero en efectivo. Estos eran en 1992, de 127 000 millones de usd. y para 1997 fue de 382 000 millones de usd.. Los precios bajos de las acciones, ponen en peligro el poder adquisitivo del consumidor, esto unido a los efectos de la crisis asiática (los países asiáticos compran las $\frac{3}{4}$ partes de las exportaciones de EE. UU. Ver gráfico), pueden provocar caídas en los gastos del consumidor y de hecho, en el consumo de bienes materiales. Por ejemplo, por cada dólar de pérdida en acciones, los consumidores reducirían sus gastos en 2,5 centavos. El 2,5 % de 2 billones de dólares que han perdido en valor las acciones, sería igual a 50 000 millones de dólares menos del 1 % de P.I.B., pero la cantidad de accionistas a precios bajos es cada vez mayor, luego el efecto adverso podría ser mayor también.

Entonces se podría afirmar que de acuerdo a la teoría económica de las crisis de Marx, la economía estadounidense, se encuentra en el límite máximo de la prosperidad, fase última del ciclo industrial, donde se agudizan las contradicciones y dan paso a una nueva crisis y con ella a un nuevo ciclo. Es decir, que los EE. UU., ¿podrá evitar que estalle la crisis global?. Considerar La Desregulación, la libertad de comercio y financiera es también parte de las políticas neoliberales, sin embargo, en la crisis financiera del 1997, se puso de manifiesto la inconsistencia práctica de dicha teoría de libertad: para el mes de septiembre de 1998, algunos mercados fueron cerrados por el Estado: Malasia, impuso controles de cambio, con lo que impidió que los inversionistas extranjeros reclamaran fondos (la moneda nacional no podía ser cambiada por dólares), Rusia, puso en moratoria su deuda exterior y dejó de convertir rublos en moneda dura (dólares y marcos) y después vino la intervención del Estado en el mercado de valores en Hong Kong. La intervención repentina de Estado en estos mercados, asustó a los inversionistas quienes huyeron en desbandadas.

Por otra parte, el propio Estado en estos países, ha reconocido mundialmente de que gran parte del capital extranjero, había sido derrochado a través del "capitalismo de compinches", es decir, capital especulativo.

A raíz de esta crisis financiera, los Estados tomaron diversas medidas:

Aumento de las tasas de interés: Se han aumentado las tasas de interés, para mantener a los inversionistas locales en el país y no adquieran la moneda dura, esto evidentemente busca la devaluación de la moneda nacional, además de tratar de evitar que del país se fugue capital.

Condonar la deuda externa: Hay una tendencia muy tenue de condonar la deuda externa de los países subdesarrollados fundamentalmente. Para lograrlo, se debe convencer a las organizaciones financieras internacionales y a los BTN privados de la necesidad, pues en la mayoría para no decir en todos los países del mundo, sus deudas externas se encuentran transformadas en bonos.

Injectar nuevos capitales: Esta acción sirve para sustituir los viejos capitales. Las compañías extranjeras comprarían a las compañías locales a precios de liquidación. Ante todo, esto es alimentar aún más la política neoliberal, como propulsora de la globalización y acelerador de la crisis global.

Como se observa, los países que están en crisis actualmente, se encuentran en un círculo vicioso, liberan mercados, luego los cierran; desregulan, luego vuelven a regular; elevan las tasas de interés, ahora las están disminuyendo; se fugan capitales de las bolsas por un lado y por el otro le inyectan nuevos capitales. En realidad, todo es un mar de contradicciones que no puede tener otro resultado que el estallido de la crisis económica de superproducción global.

Carlos Marx en su época planteó: "La crisis son siempre soluciones violentas puramente momentáneas de las contradicciones existentes,

erupciones violentas que restablecen pasajeramente el equilibrio roto." (El Capital. T. III. pp.271).

2. Conclusiones .

La globalización del capital y la aplicación de las políticas económicas neoliberales, han creado condiciones para que el estallido de la crisis económica de superproducción que se avecina tenga también carácter global.

No será en un país o en un grupo de países, sino en toda la Economía Mundial y no será sólo para las finanzas, sino para todos los sectores de la vida económica y social de la humanidad

No será producto a la caída de la bolsa o la fuga de capitales, estos sólo son sus manifestaciones. Su causa está en la agudización de la contradicción fundamental del capitalismo y en cada una de sus manifestaciones concretas ahí lo inevitable de la crisis.

No habrá soluciones por separado, esta tiene que ser tan global como el propio funcionamiento del capital y la propia crisis. El Estado tendrá que recuperar su papel de regulador y controlador de la economía y de hecho, la propiedad privada, demostrará una vez más su ineficiencia.

La clase obrera, cargada de altos índices de desempleo y subempleo, caídas en los gastos de su consumo, altos y numerosos impuestos sobre sus salarios, alto costo de la vida y bajo nivel de vida, exigirá su lugar en su enfrentamiento contra el capital que lo agobia cada vez más.

"El monopolio del capital se convierte en grillete del régimen de producción que ha crecido con él y bajo él. La centralización de los medios de producción y la socialización del trabajo llegan a un punto en que se hacen incompatibles con su envoltura capitalista. Esta alta hecha añicos. Ha sonado la hora final de la propiedad privada capitalista. Los expropiadores son expropiados." (El Capital .T. I.p.700)

¿Habrá llegado la hora final prevista por Carlos Marx?

Con la diferencia de otras épocas de auge revolucionario, en ésta, será la crisis global del Sistema Económico Capitalista Mundial quien tendrá la misión histórica de hacer sonar esa hora final ¿. Si es así, el mayor beneficiado será la clase obrera mundial. El socialismo renacerá con mayor fuerza, más experiencia, y mayor objetividad.

El futuro del bienestar de la humanidad está en el socialismo.

3. Bibliografía

Carlos Marx. EL Capital. Tomo I y II. Edit. Venceremos. Revista Cuba Socialista. Globalización de la Economía Mundial.

#2.1996. "Osvaldo Martínez"

Revista Horizonte Empresarial. Globalización, reingeniería y buñch marketing

#2068. 1996 en el Negocio ferial.

Revista C. E. M. vol. 45. # 8. 1995. América Latina en el nuevo entorno internacional

Revista Newsw eek 16 .sep t. 199 8. Capitalismo global?

Robert J. Samuelson.

1.4 Dimensiones que puede adoptar la Globalización.

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/5.htm>

¿Qué dimensiones puede adoptar la Globalización?

Pueden apreciarse variadas dimensiones, pero se hará referencia a solo 10 de ellas. Si bien es cierto que la dimensión neoliberal, es la más arraigada al mundo actual, esta no es la única manera de manifestarse; La Globalización puede apreciarse en diferentes dimensiones o formas como por ejemplo.

- 1- Neoliberal.
- 2- Política ideológica.
- 3- Social.
- 4- Solidaridad.
- 5- Cultural.
- 6- Financiera.
- 7- Tecnológica.
- 8- Injusta.
- 9- Mercado.
- 10- Información.

BREVE ANÁLISIS DE CADA UNA DE ESTAS FORMAS.

1. **Neoliberal.** Responde a una nueva forma del liberalismo; es sinónimo de capitalismo salvaje, donde los procesos de privatización se imponen a todo costo social y las leyes ciegas del mercado contradicen las normas elementales de equidad, los desequilibrios socioeconómicos a nivel local y regional unido a las desproporciones del ingreso constituyen el resultado más fehaciente de sus estrategias de desarrollo. La receta inmortal de esta corriente se aprecia al reducir significativamente el papel del estado en la sociedad, el que se ve como portador de la ineficiencia de la economía agravesca.

Al referirnos a los orígenes de la Globalización mencionamos tres impulsos claves; precisamente el tercer impulso fue favorecido por la crisis del sistema capitalista con una mayor desregulación de los mercados y una flexibilización del modo de producción capitalistas dando

inicio así, a los ensayos neoliberales que hoy demuestran su inaplicabilidad en América Latina. Esto se corrobora con la tendencia actual de las fuerzas autóctonas en las luchas sociales comprometidas con la soberanía y la integración regional; la insatisfacción social, presente en las guerrillas de Colombia y Chiapas, en los levantamientos insurreccionales que depusieron a once presidentes en cinco años y en las crecientes protestas en las calles. Todo esto se une a la victoria de candidatos de la izquierda - como Chávez, Lula, Kirchner, Tabaré y Morales, con posibilidades de ampliar el espectro político del hemisferio occidental a niveles no previsibles por el imperio.

2. Política e ideológica. Está asociada a un nuevo reordenamiento geopolítico que tuvo lugar en los primeros años de la década de los noventa y se encuentra indisolublemente ligada a la caída de muros y bloques, se manifiesta en una tendencia polarizada de la ideología burguesa contemporánea presentándose como perfecta y unívoca ante cualquier manifestación de progreso social, sustentada en la progresiva construcción de jerarquías, dominios y las más sofisticadas regulaciones globales del mundo actual.

3. Social: La piedra angular de una Globalización más justa está en la satisfacción de las necesidades básicas del hombre y sus demandas, mediante el incremento de las opciones de vida, el respeto a sus derechos y su identidad cultural, implicando cada vez más a las comunidades locales con mayor equidad e igualdad de género.

La dimensión social es capaz de hacer sobrevivir al hombre de condiciones insostenibles; es una dimensión humana y justa. Si bien es cierto que esta forma de Globalización ha resistido incuestionables embates y alguno que otro revés, motivado en algunos casos por direcciones irresponsables o conductores incompetentes y en otros, por la búsqueda de su propio perfeccionamiento, también es cierto que muchas ideas justas se han materializado a través de la solidaridad y la valentía de mucho pueblo del mundo.

4. Solidaridad. A modo de ejemplo podría mencionarse el caso cubano, que a partir de 1990 y durante 15 años de crisis de la economía cubana, muchos pueblos del mundo incluyendo el de los Estados Unidos ha puesto de manifiesto la solidaridad a través de su ayuda desinteresada y humana; Cuba, país pequeño y bloqueado económicamente a un costo de más de 82 000 millones de dólares en reiteradas ocasiones después del 1ro de Enero de 1959 ha dado muestras fehaciente de solidaridad con muchos pueblos, incluso en medio de circunstancias muy difíciles, podríamos mencionar múltiples ejemplos de ayuda médica a países desolados y oscuros.

Hoy emergen ejemplos elocuentes de solidaridad entre países del sur y se desarrollan iniciativas de integración sobre bases nuevas como se puede apreciar en la Alternativa Bolivariana para la América (ALBA). Esta dimensión pone de manifiesto la razón ante la fuerza, la verdad ante las difamaciones y da prueba del honor, la valentía y la dignidad de los pueblos. En tal sentido se deberá promover y estimular la Globalización con reglas y rostro humano sobre bases de un intercambio comercial justo y solidario, pues de no ser así se crearían las bases de un espacio donde reinaría el caos para la mayoría del planeta.

5. Cultural. Esta pretende imponer un modelo cultural a los países independientemente de su identidad; es el caso de los Estados Unidos al imponer su cultura pop y la dominación de Hollywood en el negocio del cine y la televisión mundial. En tal sentido Estados Unidos acapara el mercado internacional musical, cinematográfico, televisado y escrito y fomenta aspectos de su cultura en detrimento de otras culturas nacionales. Esta dimensión como dijo Fidel Castro "es la agresión a nuestras identidades nacionales, la agresión despiadada a nuestras culturas, como jamás ha ocurrido en la historia, la tendencia hacia una monocultura universal ¿Se puede concebir un mundo semejante? No se trata de un mundo que combine la riqueza y la cultura de muchos países, sino de un orden mundial que, por definición, destruye la cultura, una Globalización que destruye inexorablemente la cultura. ¿Qué es patria, sino una cultura propia? ¿Qué es identidad nacional, sino cultura propia? ¿Puede haber

riqueza espiritual mayor que esa cultura propia creada durante milenios por el hombre, y que sean sencillamente barridas nuestras costumbres, implacablemente barridas? Hay que estar conscientes de eso porque la batalla de ideas y de conceptos será grande”². En tal sentido se aspiraba, a que el desarrollo de la cultura universal, fuera condición indispensable para el desarrollo de las culturas de cada país, y en realidad, esto no es lo que ocurre en el mundo de hoy, ni promete ser lo que se hará en el futuro. Marx y Engels en el Manifiesto Comunista apuntan “La cultura, cuya pérdida deplora, no es para la inmensa mayoría de los hombres más que el adiestramiento que los transforma en máquinas”³ Estos aspectos muestran la verdadera esencia del capitalismo, con relación al desarrollo cultural de la humanidad. Cuba, desde la descolonización y el antiimperialismo que ha caracterizado al país, hasta la transformación cultural que ha tenido lugar producto de la gran revolución educacional emprendida en 1959, está en mejores condiciones que cualquier otro país para desarrollar una cultura verdaderamente autóctona que se anteponga al modelo cultural que se quiere imponer por el imperio.

Hoy la acelerada Globalización está sustituyendo la cultura de la alimentación de productos tradicionales por los de una comercialización estandarizada, lo que hace que se pierdan los hábitos tradicionales de alimentación.

De una forma u otra se mezclan rasgos, símbolos y valores culturales diferentes, los que tienden a combinarse dando lugar a nuevas formas culturales. Lugares como McDonald, Donner Kebab marcas como Coca Cola, Christian Dior, Adidas, Nike, Pepsi, se expanden e invaden hasta los más recónditos lugares del planeta, readaptando se a las necesidades y gustos locales. Las personas también se movilizan cada vez más, y se instalan en culturas diferentes con sus propios valores, sin esconderlos, instalando en ciudades un crisol de razas.

² Castro Ruz, Fidel. Periódico Granma (suplemento especial) 28 de agosto de 1998. Pág. 11.

³ Carlos Marx y Federico Engels “Manifiesto Comunista” Editorial Ciencias Sociales. Instituto cubano del libro, la Habana, 1971 pág. 60.

En este sentido es deber de los gobiernos y de la sociedad en general, luchar por defender la propia cultura, reivindicar los propios valores regionales y preservarlos de la total contaminación con lo extranjero. No hay que impedir este fenómeno, pero sí reivindicar el valor de lo propio para que no se pierda dentro de este complejo cultural que se va creando. Para esto se necesitan políticas de promoción cultural, mayor presupuesto para no dejarse avasallar por la producción cultural extranjera y poder hacerle frente con las mismas herramientas. En este contexto las nuevas tecnologías tienen un papel primordial y quizás determinante.

En esencia la gran maquinaria de la comunicación y su tecnología íntima; avasalla al hombre actual. Lo toma desprevenido y lo transforma. No hay nada más cautivador para un hombre común que aquello que le entra en su forma natural y tradición al por los sentidos.

El mensaje audiovisual del cine y la televisión actual dirigidas por patrones estandarizados del imperio ni educan ni enseñan, en todo caso maleducan y mal enseñan los patrones de sociedades consumistas, cautivado por el color, el sonido, la palabra y la promesa. De esta forma el hombre contemporáneo está siendo atrapeado en su intimidad, que son sus gustos y en definitiva por el mensaje externo que recibe por diferentes y sutiles vías, así estamos siendo sometidos a un bombardeo constante de seductoras formas de integración al consumo y la cultura.

En esencia la cultura es un poderoso símbolo de identidad y de pertenencia de cada localidad, nación y región del planeta, por lo que la Globalización debería converger en la diversidad multicultural, y no en una norteamericanización, una homogeneización, una integración forzada o una conservación estática. Debe ser un proceso de redefinición creativa, en el que se encuentren las tradiciones y los modos de vida globales y locales, para que dé lugar a nuevas formas en todos los planos. Deben reconocerse la integridad y autonomía de las distintas culturas nacionales y locales como fuente de confianza y de energía para que la persona adopte

comportamientos creativos que trasciendan las fronteras nacionales.

6. Financiera. La Globalización de los mercados financieros es la dimensión más espectacular que se ha podido apreciar en los últimos tiempos por su intensidad, velocidad y consecuencias para la economía mundial sobre todo en las últimas tres décadas del siglo XX y lo que ha transcurrido del XXI. Prueba de ello lo es el incremento de las transacciones financieras y con ello la especulación y el dominio financiero de un reducido y selecto grupo de países que son privilegiados hoy, particularmente E.U. que se atribuye el derecho de emitir el dinero que necesita sin el respaldo material que se requiere para ello, y se aprecia por la toma de acciones desmedidas en las principales bolsas del mundo, la expansión incontrolada de los mercados de capitales, de préstamos y divisas.

El máximo responsable de este desastre financiero global, que hoy comienza azotar al mundo, lo es el propio sistema capitalista, que está dando muestras de incapacidad y agotamiento, al tiempo que pone de manifiesto que ese sistema no es el fin de la historia; no es despreciable la responsabilidad que ha tenido en las últimas décadas el FMI y las administraciones irresponsables de algunos países que han contribuido a este desastre financiero que está en un callejón sin salida.

A modo de ejemplo se pudieran mencionar solo 4 factores que han acelerado este proceso:

- 1- La quiebra del sistema Bretton Woods.
- 2- Necesidad de los estados nacionales en financiar el creciente déficit por medio de préstamos o por la emisión deudas.
- 3- Desregulación de los controles públicos y políticas encaminadas a favorecer la rentas del capital.
- 4- La aplicación del desarrollo científico técnico a los mercados financieros.

Hoy este fenómeno ha sido objeto de preocupación, pero no de ocupación, para aquellos gobiernos e instituciones

de carácter internacional que se les ha responsabilizado con las finanzas, en especial aquellos que como los E.U., se han atribuido facultades especiales en el seno de estas organizaciones.

El Banco de Pagos Internacional ha estimado que las transacciones mundiales de dinero (en los distintos mercados de divisas) asciende a alrededor de 2 billones de dólares (alrededor de cuatro veces el PIB español). Estos flujos de capitales han enriquecido y arruinado a muchos países, ya que la solvencia de sus divisas está en función de la entrada y salida de capitales. Eso explica, en parte la crisis financieras como las de México, Rusia, o el sudeste asiático. De ahí que los movimientos contra la globalización hayan reivindicado el establecimiento de la llamada Tasa Tobin, que no es otra cosa que la creación de un impuesto que grave los movimientos de capitales.

6. ¿Qué es la tasa Tobin?

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdII/6.htm>

La Tasa Tobin fue anunciada en 1972 y presentada con mayores detalles en 1978 por el Dr. James Tobin, premio Nobel de Economía en 1981. Nacido en 1918, en Estados Unidos, graduado de Harvard y profesor de la Universidad de Yale desde 1950. Este profesor es de los que defiende el comercio libre, fue miembro del Consejo de Asesores Económicos del Presidente John F. Kennedy en 1961-1962.

La tasa Tobin consiste en la imposición de un impuesto a cada una de las transacciones financieras que atraviesan las fronteras nacionales. La tasa impositiva de solo 0.1%-0.25%, o sea entre 10 y 25 centavos por cada 100 dólares en cada transacción; esta tasa se dirige a desestímulo del flujo de capitales a muy corto plazo (días o semanas), pues estos obtienen un porcentaje de ganancia muy reducido y el impuesto Tobin prácticamente lo haría desaparecer.

El elevado monto de la ganancia de estos capitales se obtiene por la velocidad a que se mueven, en este caso las personas o entidades implicadas en varias transacciones cada día o cada semana tendrían que pagar la tasa varias veces, lo que las desanimaría para realizar este tipo de inversión, por su parte la tasa de ganancia de las inversiones a más de un año quedarían casi intactas. Lo que se trata según palabras del propio James Tobin es de “echar arena al aceitado mecanismo de las especulaciones que hacen viaje de ida y vuelta en días o pocas semanas”.

Los resultados de esas recaudaciones en la actualidad podrían alcanzar cifras aproximadas a los 1000 millones de dólares anuales; estos fondos pudieran estar dirigidos a los países de menores recursos y podrían ser administrados según su autor por el FMI.

Una entrevista a James Tobin

<http://www.eumed.net/cursecon/textos/tobin-antiglob.htm>

Publicada en DER SPIEGEL (36/2001, pág. 122) el 3 de septiembre de 2001.

'El movimiento anti globalización abusa de mi nombre'

El Premio Nobel de Economía James Tobin habla del sorprendente descubrimiento de su impuesto sobre la especulación, de su conflictiva relación con los adversarios de la globalización y de los errores del Banco Central Europeo.

Pregunt a. Señor Tobin, usted está aquí en Wisconsin, tranquilamente sentado junto a un lago, mientras los críticos de la globalización ensayan en Europa una revuelta en su nombre. ¿No le levanta eso de su banco?

Respuesta. En absoluto. No tengo ni lo más mínimo en común con estos revoltosos de la antiglobalización.

P. La organización de protesta Attac tomó al principio su nombre, los manifestantes exigen agritos la tasa Tobin. ¿No le alegra nada que, treinta años después de que usted la expusiera, su idea de imponer una tasa a la especulación en las transacciones financieras, encuentre por fin partidarios?

R. Naturalmente que me alegra; pero los aplausos más sonoros vienen del lado equivocado. Mire usted, yo soy economista y, como la mayoría de los economistas, partidario del libre comercio. Además, estoy a favor del Fondo Monetario Internacional, del Banco Mundial, de la Organización Mundial de Comercio. Abusando de mi nombre.

P. Este movimiento quiere que se grave n las transacciones financieras internacionales. Así se domarían los mercados de capital y con los ingresos adicionales se intensificaría la ayuda al desarrollo. ¿No suena eso igual a su propuesta?



R. Yo había propuesto que se pusieran los ingresos a disposición del Banco Mundial. Pero eso no era lo que a mí me preocupaba. El impuesto sobre las transacciones de divisas estaba pensado para amortiguar las fluctuaciones de los tipos de cambio. La idea es muy simple: en cada cambio de una moneda a otra se impondría una pequeña tasa, digamos del 0,5% del volumen de la transacción. Así se disuade a los especuladores. Porque muchos inversores invierten su dinero en divisas a muy corto plazo. Si este dinero se retira de repente, los países se tienen que elevar drásticamente los intereses para que la moneda siga siendo atractiva. Pero los intereses altos son a menudo desastrosos para la economía nacional, como han puesto de manifiesto las crisis de los años noventa de México, el Sudeste asiático y Rusia. Mi tasa devolvería un margen de maniobra a los bancos emisores de los países pe que ños y opondría algo al dictado de los mercados financieros.

P. Espantar a los especuladores, dictadura de los mercados financieros: ¿No es esto lo que dicen los críticos de la globalización?

R. Lo que les importa a ellos sobre todo, creo yo, son los ingresos procedentes de los impuestos, con los que quieren financiar sus proyectos para mejorar el mundo. Pero, para mí, recaudar dinero no es precisamente lo más importante. Yo quería frenar el tráfico de divisas; los ingresos fiscales son para mí un subproducto.

P. Entonces, ¿qué hay en contra de que este subproducto se use para buenos fines?

R. Nada, yo me alegraría de que esos ingresos les llegaran a los pobres del mundo. Pero sobre eso tendrían que decidirlos los gobiernos.

P. ¿Qué le indujo a usted en 1972 a desarrollar la tasa Tobin?

R. Yo soy un discípulo de Keynes, y éste ya proponía en el famoso Capítulo XII de su Teoría general del empleo, del interés y del dinero un impuesto así sobre las transacciones, con el fin de vincular los inversores a sus

acciones de una forma duradera. Esta idea la traspasé yo en 1971 a los mercados de divisas. Entonces EE UU se despidió del sistema de Bretton Woods de tipos de cambio fijos y, al mismo tiempo, las primeras transacciones electrónicas de dinero por ordenador prometían un gigantesco aumento del número de transacciones. Yo quería aminorar la velocidad de este proceso para que se especulara menos y para que los tipos de cambio no fluctuaran tanto. Hoy en día, cuando en cualquier momento cualquier persona puede comerciar en el mercado de valores con su ordenador personal, este problema se ha acrecentado muchísimo.

P. ¿La introducción de este impuesto a la especulación no tendría que llevarse a cabo en todas partes al mismo tiempo para evitar guaridas y paraísos fiscales? ¿Quién va a dirigir esto? ¿Una autoridad internacional de la tasa Tobin?

R. Esto lo podría hacer el FMI. Tiene experiencia con el sistema monetario internacional: casi todos los países pertenecen a él.

P. ¿Precisamente el FMI? No sólo entre los adversarios de la globalización se le considera el asistente de los actos de la capitalismo global, que mejor se le suprimir.

R. Al contrario: yo creo que el FMI debe ser reforzado y ampliado. Claro que ha cometido muchos fallos, sin duda. Pero, como le ocurre al Banco Mundial, tiene demasiados pocos medios a su disposición para ayudar sobre todo a las economías pobres y subdesarrolladas. El Banco Mundial y el FMI no son parte de una conspiración llamada globalización.

P. ¿Vale eso también para la Organización Mundial de Comercio?

R. Naturalmente. Ya su antecesor, el GATT, había hecho muchas cosas buenas por ampliar el mercado mundial.

P. No todo el mundo tiene una visión tan positiva. Decenas de miles de adversarios de la globalización atacaron en 1999 en Seattle la reunión de ministros de la OMC.

R. La OMC necesita más poder, también sobre EE UU. La OMC debería poder prohibir que los países industrializados bloquearan las importaciones de los países en vías de desarrollo con toda clase de trabas al comercio.

P. El hecho es que los países industriales abastecen al Tercer Mundo de productos y lo utilizan como mano de obra barata.

R. Todo eso de que el FMI, el Banco Mundial y la Organización Mundial de Comercio son los enemigos de los países en vías de desarrollo me parece mal enfocado. Los problemas de la globalización no se resuelven deteniéndola. Todos los países y sus habitantes se benefician del libre intercambio de mercancías y de capital.

P. ¿Entonces por qué ha aumentado la pobreza en el mundo?

R. No ha aumentado en absoluto. Tome mos Corea del Sur, que en 1960 era un país paupérrimo. Ahora es una de las naciones industriales del mundo. Lo mismo vale para otros *tigres asiáticos*, pese a la crisis del sudeste asiático de hace cuatro años. Estos países siguen siendo más prósperos que hace tres décadas. Y lo son gracias al mercado oyal capital extranjero.

P. Puede que algunos países se beneficien, pero en una perspectiva global, los ricos se hacen más ricos y los pobres más pobres.

R. La pobreza puede tener muchas causas, la mayoría de ellas debidas a los países mismos. No van a mejorar su situación con medidas como las que recomiendan los adversarios de la globalización, como la implantación mundial de normas occidentales para los puestos de trabajo. De esa manera se reduce la competitividad de las exportaciones de los países pobres a los mercados ricos.

P. ¿Usted acusa a Attac de ser un mal abogado de los pobres?

R. No conozco con exactitud las propuestas de Attac. Las últimas protestas son bastante contradictorias y dispares, ni siquiera sé si todo esto refleja lo que es Attac. Sus posiciones son bien intencionadas y mal pensadas. No quiero verme involucrado.

P. ¿Ha hablado usted alguna vez con Attac?

R. El presidente, Bernard Cassen me ha llamado una vez y me ha invitado a París. Allí tendría que aparecer ante unos miles de partidarios entusiastas.

P. ¿Qué le ha contestado usted?

R. He dicho que no. Por motivos familiares y porque no quería que se me identificara con los fines de Attac. Desde entonces no he oído nada de él. Attac no me ha comunicado que está haciendo propaganda de mi impuesto.

P. ¿Cómo se explica usted que su idea tenga tantos partidarios entre los activistas políticos y que, sin embargo, los expertos en economía la critiquen?

R. Tampoco lo hacen todos. La mayoría de los economistas sencillamente ignoran mi proyecto. Pero sí que hay una serie de libros y de artículos sobre la tasa Tobin. Algunos están a favor; otros la critican, y los hay que no se deciden.

P. El profesor Rudi Dornbusch del Instituto de Tecnología de Massachusetts ve su impuesto de una manera crítica; Robert Mundell, como usted Premio Nobel de Economía, incluso la consideraba una idea 'ton-ta'.

R. Confío en que se refieran a Attac y sus cómplices, no a mi impuesto.

P. Precisamente George Soros, el especulador más famoso del mundo, elogia su impuesto *espanta a los especuladores*. ¿Otra vez un aplauso que viene de mal sitio?

R. El hombre sabe bien de qué habla. Soros ha ganado mucho dinero en los mercados financieros, esto no es en sí un pecado. Además tiene unas ideas muy heterodoxas sobre el sistema monetario mundial. De él tendrían que

ten er más cu idado los mi nistros de fi na nzas de l mund o que de mí, a él tendrían que tenerle más miedo, porque él cuenta con los medi os para po ne ren práctica sus planes.

P. ¿Cree usted que su tasa Tobin va a ser realidad algún día?

R. No hay ninguna oportunidad, me temo. La gente que decide en el mundo financiero internacional está en contra.

P. Los ministros europeos de economía y finanzas van a debatir la tasa Tobin en su reunión de finales de septiembre en Lieja.

R. Probablemente eso no va a ser más que una representación teatral. Dudo que se vaya a reflexionar en serio sobre eso. Al fin y al cabo, no quieren cargar al sector financiero con un impuesto más.

P. ¿Por qué, para la protección de las monedas, no se vuelve a un sistema de tipos de cambio fijos?

R. Esto se intentó y fracasó. Los especuladores como Soros dejan a los bancos emisores fuera de juego con sus maniobras. Mire usted Argentina, que ha acoplado su peso directamente al dólar USA. Lo que está pasando allí es un desastre, un desastre absoluto. Esos tipos de cambio irrefutables son invitaciones a la especulación. Los traficantes apuestan a si los bancos emisores tienen la voluntad y la capacidad de defender los tipos de cambio acordados. No, los sistemas de tipos de cambio fijos están pasado de moda.

P. ¿Por qué no evitar las crisis monetarias simplemente suprimiendo las monedas? ¿No tendría sentido también en Asia y en América un modelo euro?

R. Tal como yo lo veo, el euro no es precisamente el gran éxito que se impone como modelo para otras regiones del mundo.

P. El euro obra terreno ante el dólar.

R. No me refiero a su valor. Euro landia adolece de que la economía general de Europa se encuentra en una situación que no es buena. El culpable es el Banco Central Europeo,

porque no ha seguido una política como el banco emisor americano.

P. ¿Que sería cuál?

R. Wim Duisenberg, presidente del Banco Central Europeo, me ha dicho una vez que él no tenía nada que ver con la economía real, con el crecimiento y con el empleo. Que su misión era combatir la inflación. Si esto es todo lo que puede ofrecer la política monetaria europea, no es sorprendente que la economía en Europa esté débil.

P. ¿Cómo ha razonado Duisenberg su posición?

R. Él tiene una visión muy ideológica. Para él, la estabilidad de los precios es una especie de religión, como pasaba antes en EE UU con los monetaristas. Por suerte, el presidente del banco central americano Alan Greenspan no era uno de ellos. La Reserva Federal no se limita a mantener la estabilidad de los precios. También se siente responsable del crecimiento y de los puestos de trabajo. Greenspan siempre ha dicho que la Reserva Federal trata de conseguir ambas cosas con todas sus fuerzas.

P. ¿Fue esto una obra de arte a la vista del auge económico más dura de la historia de Estados Unidos?

R. El auge no fue una mera casualidad histórica. Greenspan tiene mucho que ver con esto, igual que el Gobierno de Clinton. Sin duda, Greenspan tuvo suerte, pero es que además tuvo valor. En 1994 era una ley sagrada para el banco emisor que la inflación amenazaba si la tasa de desempleo bajaba del 6%. Cuando entonces alcanzamos este valor límite y la inflación siguió comportándose bien, Greenspan resistió las presiones y no intervino, no redujo la cantidad de dinero. Bajamos a un 4% de desempleo, y sin embargo la inflación no subió, sólo porque Greenspan tuvo el coraje de enfrentarse a las doctrinas tradicionales. Duisenberg nunca se atrevería a algo así.

7. Tecnológica. Se puede apreciar en la convergencia de la informática y las telecomunicaciones, a la que se le adicionan la nueva tecnología de transporte, control y gestión de procesos, conformando así, la infraestructura del nuevo espacio global. Esta forma de Globalización es la que sienta las pautas para mostrar el poder exclusivo de la tecnología más sofisticada y acabada, a la cual puede acceder un número muy reducido de países latinoamericanos y del tercer mundo. Solo pueden adquirir estas tecnologías aquellos países que disponen de grandes recursos o tienen facilidades o condiciones especiales para disponer de créditos. En el caso de los E.U. se aprecia que este dominio tecnológico exclusivo, es mucho más reducido en el campo militar, que en otros sectores económicos. Digamos por ejemplo que hoy cuando ha terminado la guerra fría y la amenaza soviética, los Estados Unidos planean gastar 17 000 millones de dólares para desarrollar un nuevo caza de una capacidad destructiva superior, que entrarán en servicio en el 2008.

8. Injusta. Es la que tiene lugar en la gran mayoría de los países latinoamericanos y del tercer mundo, teniendo como base fundamental la degradación social y los desequilibrios del consumo. A modo de ejemplo, en el Informe de Desarrollo Humano (IDH) de 1992, se apunta que el 20% más rico de la población mundial recibe el 82.7% de los ingresos totales del mundo, mientras el 20% más pobre recibe tan solo el 1.4%, pero más reciente aún en el IDH de 1998 se señala que “el consumo desenfrenado aumenta la diferencia de ricos y pobres, evidenciado en que solo el 20% de la población mundial tiene el 86% de los gastos en consumo personal” y concluye, que una “grosera desigualdad de oportunidades de consumo ha excluido a más de mil millones de personas que no logran satisfacer ni siquiera sus necesidades básicas”. Si se revisan las estadísticas económicas de las regiones y territorios del orbe, aparecen datos alarmantes, no se pretende en esta ocasión realizar un glosario de ello, pero es prudente preguntar ¿Por qué el empleo lejos de incrementarse en las regiones más pobres de este mundo, lo que hace es reducirse en términos absolutos y relativos? A modo de ejemplo, la tasa de desempleo en América Latina pasó de 17% en 1997, a 11% en el 2004,

au nq ue al inte ri or de la Re gi ó n hay pa íses que han me jor a do si gnifi ca ti va men te.

A mo do de ej emp lo se pu ed en me nci on ar al gu nas ci fras que ilus tra n al gu nas de las in jus ti cias que se apre ci an ho y; po re ej emp lo, Am é ri ca La ti na tie ne un a po bla ci ó n de apro xi ma da men te 500 mil lo nes de per so nas, de las cu ales 100 mil lo nes son in di gen tes lo que re pre sen ta que 1 de ca da 5 ha bi tan tes lo es, se tra ta del 20% de la po bla ci ó n to ta l de la re gi ó n, La ex pec ta ti va de vi da de esta re gi ó n es de 65 a ños y la de al gu nos pa íses del á re a es me nor aun, po re ej emp lo, Hai tí tie ne al re de dor de 50 y Bo li via al re de dor de 60; po r o tra par te Cu ba ha si do blo que a da eco nó mi ca men te du ran te ca si 5 dé ca das a un co sto su pe ri or a los 82 mil mil lo nes de dó la res y en co ntra de la ca si to ta li da d de los pa íses del pla ne ta.

Otras re ali da des Glo ba les.

El 1ro de Di ci emb re de 2005 el Nuevo He ral d an unc ió que la OIT ha bía pu bli ca do un es tu di o don de se pre sen ta a la Glo ba li za ci ó n co mo un fac tor de pro pa ga ci ó n del vi rus del si da de bi do a los des plaz a mi en tos de po bla ci ó n más fre cuen te y la ma rgi na li za ci ó n de lo s más po bres.

Este es tu di o so bre "e l VIH/si da en el ce ntro de tra ba jo en un me di o am bie nte glo ba li za do" re ca lca que al gu nas pro fe si o nes cor ren ries gos mu cho más ele va dos. "De bi do a su s fre cuen tes des plaz a mi en tos al gu nas per so nas es tá n mu cho más ex pues tas", ex pli có la au to ra del es tu di o, Odi le Frank.

Act ual men te exis ten 46 mil lo nes de per so nas en el mun do que tie nen el SI DA; esto se agra va cu an do se co no ce se gún in for ma ci ó n de ONU SI DA que di a ri a men te se in fes ta n más de 14 000 y la ci fras de muer tos po r esta en fer me dad so bre pa sa los 25 Mil lo nes de per so nas. La ma yo r parte de las per so nas no pu ed en pa gar el al to co sto de este tra ta mien to pa ra aten ua r la en fe r me dad.

Otros de los as pec tos Glo ba les que pre ocu pa es el in cre men to de me di o de de sem ple a dos que al can za la ci fra de apro xi ma da men te 10 00 mil lo nes de de sem ple a dos

lo que representa que 1 de cada 6 personas está sin trabajo.

Paradójicamente hoy un niño nacido en Nueva York, París o Londres consumirá, gastará y contaminará más en su vida, que 50 niños de un país en desarrollo, sin embargo, paradójicamente los que menos consumidores deberán cargar con la mayor parte del daño ambiental.

9. Mercado. Se aprecia en la explosión de artículos y servicios de lujos, incluso en comunidades tradicionales pobres, pues lo que hace 20 ó 30 años se consideraba un lujo, hoy constituye una necesidad para muchos; digamos por ejemplo, que hoy una familia de clase media en Francia requiere un automóvil privado, una familia rural en la India necesita de un reloj de pulsera y cada familia China necesita un refrigerador. Pueden aparecer innumerales ejemplos, pero lo cierto es que hoy los pobres no alcanzan a consumir para satisfacer ni siquiera, las necesidades más básicas que tienen ante sí. En nuestros días, se estimula cada vez más los mercados, y se incrementa la idea del consumo desenfrenado de mercancías y servicios, se confunde calidad de vida y desarrollo con cantidad de artículos y se estimula a consumir a una inmensa mayoría que no dispone de recursos. Hoy las 200 personas más opulentas del planeta, disponen de los mismos ingresos para acceder a los mercados, que 2500 millones de seres humanos pobres del mundo.

Son los países pobres (que generalmente coinciden siendo los mayores productores de materias primas) los que reclaman apertura de fronteras, ya que tanto en Estados Unidos como en la UE existe un fuerte proteccionismo. Muchas ONG de las que se manifiestan contra la globalización quieren desarrollar el comercio, pero no los capitales.

10. Información. La que controla y manipula unilateralmente las principales fuentes de información del mundo actual, ya sean radiales, televisadas o escritas; estas estimulan insistentemente a la sociedad de consumo y defiende a ultranza la ideología capitalista y el modelo neoliberal, basado en las privatizaciones forzadas como

paradigma inmortali para ser imitado. Esta forma de Globalización cobra características especiales a través de las llamadas autopistas de la información, o también como es mundialmente conocidas la red de redes (INTERNET). Si bien es cierto, que existe abundante información de disímiles aspectos de la vida cultural, social y política de los países y del mundo, también es cierto que hay mucha información que está totalmente manipulada por las principales potencias del mundo desarrollado, y en algunos casos se aprecia monopolio con la información, la que es controlada por períodos. Esta dimensión de la Globalización favorece otras dimensiones como por ejemplo: la cultural, la financiera, la tecnológica, etc.

1.5 Oportunidades de la Globalización

<http://www.eume.d.net/libros/2006a/mdii/8.htm>

¿Quiénes tienen y pueden aprovechar las oportunidades que brinda la Globalización?

La Globalización brinda a la humanidad oportunidades, las que se pueden ver en dos momentos, las de hoy, y las del mañana.

La oportunidad de hoy es para aquel reducido número de países que pueden moverse en favor del desarrollo, porque cuentan con suficientes recursos; estos países son cada vez menos y se ven más amenazados, por la crisis económica global.

El crecimiento económico global no se está traduciendo en nuevos y mejores empleos que conduzcan a una reducción de la pobreza, se indicó en un nuevo informe emitido el 9 de diciembre de 2005 por la Organización Internacional del Trabajo (OIT).

"El mensaje principal es que hasta ahora, mejores empleos e ingresos para los trabajadores del mundo no han sido una prioridad en la elaboración de políticas", dijo el director general de la OIT, Juan Somavia, en la IV edición del Indicadores Claves del Mercado Laboral (ICML).

El informe señala que en la actualidad, la mitad de los trabajadores del mundo todavía no ganan lo suficiente como para que tanto ellos como sus familias superen la línea de la pobreza de dos dólares diarios.

"Hasta ahora, la globalización no ha conducido a la creación de oportunidades laborales decorosas suficientes y sostenibles en todo el mundo. Esto tiene que cambiar y como ya lo han indicado muchos líderes, tenemos que hacer del trabajo decoroso un objetivo central de todas las políticas económicas y sociales. Este informe puede ser una herramienta útil para fomentar este objetivo", dijo Somavia.

El informe indica que dentro de esta tendencia global, diferentes regiones muestran resultados mixtos en términos de creación de empleos, resultados de productividad, mejoras salariales y reducción de la pobreza.

En partes de Asia la expansión económica está alentando un sólido crecimiento en el empleo y mejores condiciones de vida, mientras que en África y en partes de América Latina un número creciente de personas están trabajando en condiciones menos favorables, sobre todo en el sector agrícola.

El número total de hombres y mujeres que trabajan que viven con menos de dos dólares diarios no se ha reducido mucho en la última década con poco menos del 50 por ciento o en comparación con el 57 por ciento de 1994, se indicó en el informe.

En muchas economías en desarrollo el problema es principalmente la falta de oportunidades de trabajo decorosas y productivas más que un franco desempleo. Las mujeres y los hombres están trabajando mucho tiempo y arduamente por muy poco dinero porque su otra alternativa es no tener ningún ingreso.

Si se puede hablar de las oportunidades del mañana está en que ineludiblemente se debe producir un nuevo orden económico internacional, donde algunos países serán más

favorecidos. Aquí se encuentran la inmensa mayoría de los países de bajo y medio desarrollo.

1.6 Peligros y amenazas de la globalización

<http://www.ume.d.net/libros/2006a/mdl1/9.htm>

¿Qué riesgos, amenazas y peligros entraña la Globalización neoliberal en este mundo unipolar?

1. . Disminución acelerada de la soberanía de los estados nacionales y en particular en el campo de las políticas económicas.
2. . Concentración de enormes sumas de capital que no consiguen encontrar lugar para la inversión en supermanente expansión.
3. . La concentración del capital unida a la esperanza de que el mercado se puede autorregular solidifica las bases para la crisis del capitalismo.
4. . Incertidumbre y marginación creciente que ha generado la actual evolución de la Globalización.
5. . Dramáticos efectos sociales del modelo neoliberal para los pueblos.
6. . Incremento del crimen internacional y en especial el tráfico de drogas que se globaliza cada vez más.
7. . Se destruye rápidamente la naturaleza y los problemas ambientales se hacen cada vez más globales y difíciles de resolver.
8. . El modelo cultural del imperio se hace más universal y peligra con acabar con la identidad cultural y territorial.
9. . Se presenta al neoliberalismo como el modelo más adecuado y perfecto para resolver los grandes problemas contemporáneos.
10. . Amenaza con incrementarse el hambre, la pobreza, la deuda, y el saqueo de las limitadas riquezas de los países.

del tercer mundo; unido a un crecimiento acelerado de las economías informales de estos países.

11. . Se realizan ensayos en Europa y en Estados Unidos para ajustar los presupuestos a costa de los derechos sociales.

12. . Se dan situaciones de retorno a la política liberal de los años de la crisis de 1929 - 1939.

13. . Peligra la ayuda para el desarrollo, pues de crece rápidamente; se había acordado que los países desarrollados aportarían el 0.7 % del Producto Interno Bruto y lo están haciendo en 0.24 % aproximadamente como promedio.

14. . Cada vez se hace mayor la distancia entre la economía real y la especulativa. Se fortalece cada vez más el sector terciario de la economía.

15. . Amenaza del planeta con el crecimiento acelerado de la población mundial, la cual no está respaldada por el correspondiente incremento de los recursos y alimentos para 2/3 partes de la población mundial.

16. . Se agudizan las contradicciones del comercio mundial; caracterizado por el intercambio desigual, disminución de los precios de los productos primarios e incremento de los productos industriales; todo esto es más dramático cuando se conoce que un 80 % del comercio mundial se produce entre países desarrollados.

17. . Recesión de la economía mundial. Reaparece un tipo de inflación, que se conoce como stagflación, dicho con otras palabras inflación con paro o estancamiento de la economía internacional actual.

18. . La migración sur-norte en forma incontrolada pone en peligro la estabilidad del planeta, tanto en el mediano como en el largo plazo.

19. . Precoz agotamiento de las fuentes energéticas y de los recursos no renovables, producto de la explotación a la que están siendo sometidos.

20. . Insostenible desigualdad en el Intercambio comercial, el que está avalado por el proteccionismo desmedido de los países más desarrollados.

1.7 Ante un mundo Global ¿Planificación o Mercado?

<http://www.ume.d.net/libros/2006a/mdl/13.htm>

Frente a la Globalización ¿Planificación o Mercado?

En síntesis se ha dicho que la Globalización es una de las macro-tendencias que está redefiniendo el contexto mundial de fin de siglo y se observa en la emergencia de un único espacio global de interdependencias, flujos y movilidades que atrapa al planeta.

En breves palabras la Planificación es la actividad consciente, premeditada y científicamente argumentada que hace el hombre para prever el futuro; sin embargo, para unos la planificación ha muerto, para otros está de moda hablar de la crisis de la planificación, pero prepararse para asistir a su funeral podría ser muy prematuro.

La planificación resulta hoy más que nunca imprescindible como técnica de gobierno, pues constituye la vía fundamental para saber hacia donde deberán dirigirse los recursos materiales, laborales y financieros en aras de ser más eficientes. De igual modo la planificación posibilita presentar las alternativas óptimas para la organización, control y dirección de todos los recursos por lo que se presenta como la antítesis de la negligencia respecto al futuro.

En los territorios la planificación necesariamente deberá pasar por diferentes etapas (Diagnóstico, Objetivos y Metas, Estrategia, Políticas y Control) que deben considerarse subproductos de un proceso continuo de exploración por parte de los diversos agentes económicos.

La Globalización neoliberal además de todos los peligros que entraña puede leerse también como una amenaza para el desarrollo de los territorios no solo en lo subnacional,

sino también en lo nacional; por inducir la fragmentación, el desmembramiento y la desintegración económica y social. En tal sentido los territorios ante los grandes procesos de cambios en el orden social, económico y político cobran una importancia cada vez mayor como factor de desarrollo. La contrapartida se enmarca en la necesidad más urgente de establecer estrategias territoriales autóctonas e innovadoras capaces de emprender los nuevos desafíos de un mundo más globalizado.

Hoy, cuando el neoliberalismo se vende como modelo universal y se presenta al mercado como el que gobierna y al gobierno como el que administra lo que dicta el mercado, se pretende alcanzar un pensamiento único y universal, tratando de confundir al mundo con determinados preceptos como los que se enumeran seguidamente.

1. Minimizar el papel del estado es agrandar la civilización.
2. La sociedad será siempre capitalista y liberal.
3. El liberalismo económico lleva a la democracia.
4. Las privatizaciones son las panaceas.
5. La experiencia económica Chilena debe ser imitada.
6. El mercado lo resuelve todo de la mejor forma posible.
7. Las desigualdades están en la naturaleza humana.
8. El crecimiento económico crea empleo inevitablemente.
9. El capital extranjero es la solución y no se le deberá poner trabas.
10. Los programas sociales se resuelven a través del mercado y no es asunto de los gobiernos.

Se pudiera definir al Merca do como el mecanismo por medio del cual los compradores y los vendedores de un bien determinan conjuntamente su precio y su cantidad.

En síntesis la economía de mercado podría definirse como un complicado mecanismo que coordina inconscientemente a individuos, actividades, y empresas mediante precios y mercados, teniendo como base la ley de la oferta y la demanda.

La Globalización neoliberal y el mercado pretenden a toda costa y a todo costo, minimizar el papel del estado en la sociedad y presentan a este, como portador de la ineficiencia a gran escala, sin embargo pocos se han propuesto revelar las verdaderas limitaciones que presenta el mercado, las que están en contraposición con las posibilidades reales que entraña la planificación; esto no niega la articulación que se puede producir entre ambos, con la previa coordinación del estado como regulador indiscutible de las leyes que rigen en la sociedad.

A modo de ejemplo se pudieran mencionar algunas de las limitaciones del mercado.

- El mercado emite señales diarias del estado actual de la oferta y la demanda, pero le resulta imposible predecir su comportamiento para cualquier período futuro; en tal sentido se puede afirmar que el mercado resulta impotente a la hora de prever las exigencias y restricciones que impone el desarrollo de un país o territorio a largo plazo, por lo que no tiene sentido de previsión ni de futuro.
- Como quiera que el mercado solo da la posibilidad de conocer las demandas de quienes tienen poder adquisitivo, sin informar las de aquellos, que teniendo necesidades no poseen dicho poder, se puede afirmar que no tiene sentido social.
- El empresario privado pretende maximizar sus utilidades, sin interesarle otras consideraciones; en tal sentido la naturaleza se verá sometida a los efectos de la sobre explotación de los recursos, al tiempo que se podrá ver seriamente comprometida por la contaminación ambiental. Por tal motivo se puede asegurar que el mercado no tiene sentido ecológico.
- Los lugares donde existen ventajas comparativas sufren las consecuencias de la concentración del capital, esto inevitablemente conduce a la concentración de la producción en límites insospechados, ocasionando trastornos en la infraestructura, el transporte, las comunicaciones y en general ocasionando la hipertrofia en la red local, por lo que se puede afirmar que el mercado no tiene sentido espacial.

En resumen, el mercado con su edad, ha sido incapaz de analizar, prever y aminorar, las grandes diferencias sociales que existen en la casi totalidad de los países del mundo; del mismo modo que la pobreza, el desempleo y el desempleo crecen a ritmos acelerados cada día, y tienen al mundo al borde del precipicio.

PREGUNTAS PARA LA REFLEXIÓN Y EL DEBATE

2- ¿Es inevitable la Globalización? ¿Por qué? _

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/4.htm>

Hoy nadie se cuestiona la ley de la gravedad, como tampoco se cuestionaría la existencia de la Globalización vista como un proceso real, que aunque a alguien no le guste tendrá que aceptarla; de lo que se trata es de ver cómo se aprovecha al máximo sus beneficios y se pueden minimizar sus tendencias negativas.

Es un proceso objetivo que tendrá que enfrentar la humanidad, resulta inevitable y está motivado por la esencia misma del desarrollo del capitalismo contemporáneo y el impetuoso desarrollo alcanzado por las fuerzas productivas. Marx y Engels se refirieron a ello cuando expresaban que *“merced al rápido perfeccionamiento de los instrumentos de producción y al constante progreso de los medios de comunicación, la burguesía arrastra a la corriente de la civilización a todas las naciones, hasta las más bárbaras”*⁴; sin embargo si hubiese que establecer una diferencia con relación a la época actual no estaría esencialmente en lo que se produce, sino con lo que se produce y cómo se reproduce.

La Globalización vista como es: un proceso histórico sin precedentes de interdependencia comercial, social, cultural y política que vivimos en forma creciente, trae

⁴ Carlos Marx y Federico Engels “Manifiesto Comunista” Editorial Ciencias Sociales. Instituto cubano del libro, la Habana, 1971 pág. 30-31.

ineludiblemente exclusión y pobreza. Este proceso puede desencadenar es una catástrofe, paralizante ante los retos que plantea la irreversible situación que afrontamos como resultado del desarrollo y en particular por los avances de la tecnología de la información y la comunicación.

3- ¿Pudiera algún país aislarse de ese proceso?_

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/7.htm>

Es imposible aislarse de un proceso universal que es real y que avanza a ritmos acelerados en medio de un dominio unipolar; la Globalización como se ha observado abarca muchas dimensiones, por lo que necesariamente nos afecta en alguna de ellas.

Cuba se ha visto obligada a enfrentar la Globalización en sus diversas formas; en esto ha favorecido la sólida preparación integral que ha recibido su pueblo, con un desarrollo sostenido del capital humano.

Es notorio las muestras de resistencia ante grandes adversidades del pueblo cubano, como prueba de ello se puede mencionar la resistencia del pueblo cubano, al enfrentar durante cuatro décadas el bloqueo más largo que ha conocido la humanidad, el que ya representa para Cuba un costo superior a los \$82 mil millones.

4- ¿Hacia dónde se dirige la inversión directa del Norte desarrollado ?

<http://www.ume.d.net/libros/2006a/mdl/10.htm>

Uno de los mayores problemas de la globalización es que gran parte del mundo en desarrollo no participa de este proceso. Por ejemplo en América, la inversión externa directa está fuertemente concentrada en México, algunas partes de América Central y el Caribe, es decir, países cercanos a Estados Unidos (EEUU). Los países sudamericanos que están más lejos reciben menos inversión comparativamente que Sudamérica y por lo tanto han tenido menor dinamización en sus economías.

Situación similar se puede ver en Europa y en Asia del Este donde las compañías multinacionales europeas invierten mucho en países con salarios bajos, como Polonia, Hungría y la República Checa, los cuales están en la frontera con Europa Occidental, pero no invierten en consideración en Rumania, Ucrania o Rusia, que están más lejos. Invierten en países del norte de África como es el caso de Egipto, pero no mucho al sur del Sahara.

Las naciones en desarrollo que son vecinas de las ricas tienen, por tanto, ciertas ventajas sobre otros países en desarrollo. Sus ventajas naturales, como menores costos de transporte a los mercados más importantes, son aumentadas por las políticas de comercio de los países ricos. Entonces, los exportadores mexicanos tienen acceso preferencial al mercado estadounidense como parte del Tratado de Libre Comercio de América del Norte y esto le da a México todavía otra ventaja en comparación con los lejanos países de América del Sur. De manera similar, Polonia tiene ventajas de comercio e inversión sobre Rusia, pues Polonia pronto se convertirá en un miembro de la Unión Europea, con acceso garantizado a los mercados de Europa Occidental.

Así, se aprecia que hay grandes ganadores, pero más perdedores. De hecho, los estándares de vida de muchos países han caído por completo. Uno de los problemas es que en un mundo en el que la gente y el capital tienen gran movilidad, los trabajadores experimentados se mudan

de las regiones remotas a las zonas más favorecidas del mundo. Entonces, aunque África sufre una profunda crisis de salud, miles de doctores africanos emigran a EEUU, Europa y el Medio Oriente en busca de estándares de vida aceptables. En este caso, la globalización puede empeorar la crisis de África.

En las regiones pobres y remotas del mundo (África meridional, los países andinos de América Latina, el Asia Central que no tiene salida al mar y algunas secciones del sudeste de Asia) la crisis económica se está intensificando. Algunas regiones están sucumbiendo ante las enfermedades y el colapso económico. El diálogo sensato entre quienes apoyan y quienes están en contra de la globalización debe empezar con reconocer que, a pesar de que la globalización ha sido muy benéfica para muchos países pobres, muchos otros se están quedando atrás en la miseria, la cual se está quizá intensificando en parte debido a la globalización.

5- ¿Cómo detener el efecto de la Globalización neoliberal?

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdII/11.htm>

Los efectos del neoliberalismo perdurarán por algún tiempo, pero se puede atenuar conociendo, interpretando y desentrañando el verdadero propósito de cuanto acontece en la actualidad producto de este fenómeno; sin embargo o pueden establecerse estrategias de desarrollo regionales capaces de contrarrestar los efectos de la Globalización neoliberal. En este aspecto es medular la integración regional, la que puede y debe desempeñar un papel insustituible en los albores del siglo XXI; América Latina deberá ser un ejemplo a imitar en el propósito.

Las regiones vistas desde una perspectiva subnacional deberán tener presente sus características autóctonas, potenciando sus fortalezas y oportunidades, sin olvidar su identidad y arraigo sociocultural.

Necesidad de reformar y democratizar profundamente y urgente la ONU y sus instituciones.

Luchar incansablemente con argumentos sólidos e irrefutables, en contra de aquellos problemas que entorpecen el Desarrollo Humano y que constituyen la piedra angular para comprender el por qué de los problemas económicos del mundo actual.

Si bien es cierto que la globalización provoca graves consecuencias, lo que hay que tratar de lograr –teniendo en cuenta que este es un fenómeno inminente– es equilibrar fuerzas para que todos los sectores de la población tengan las mismas oportunidades. Lograr defender lo regional, local y nacional frente a lo extranjero. ¿Cómo? privilegiando ayuda para aquellos sectores que tienen menores posibilidades de sobrevivir en la competencia con el mercado internacional. Tratando de lograr la alfabetización de todos los ciudadanos, empezando por prohibir y penalizar la explotación infantil. Invertiendo en la inversión en medicina, en el ámbito de lo social, y desarrollando aún más todo lo que se pueda el sector de las tecnologías, invirtiendo más en el desarrollo de las comunicaciones y en la producción cultural nacional. Y sobre todo creando y desarrollando integralmente el capital humano de cada país.

Ante un mundo Globalizado. ¿Qué es y qué significado tiene la Alternativa Bolivariana para América Latina y el Caribe?

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/14.htm>

El proyecto de la Alternativa Bolivariana para América Latina y El Caribe (ALBA), iniciativa del Presidente venezolano Hugo Chávez, lanzada en la III Cumbre de la Asociación de Estados del Caribe, a finales del 2001, sitúa en primer plano la relación solidaria de los pueblos, el criterio de equidad regional, reconoce la necesidad de tratamiento diferenciado para los países menos desarrollados, propone planes latinoamericanos contra el analfabetismo y para favorecer la gratuidad en los servicios de salud, así como la constitución de fondos especiales para emergencias sociales y para el desarrollo integral de la comunicaciones, el transporte y del

sector energético, entre otros aspectos. Exhortamos a los especialistas en el tema, a contribuir al enriquecimiento de estas ideas y al aporte de criterios para su implementación, en la medida en que las condiciones lo vayan posibilitando.

El ALBA es una propuesta de integración diferente. Mientras el ALCA responde a los intereses del capitalismo transnacional y persigue la liberalización absoluta del comercio de bienes y servicios e inversiones, el ALBA pone el énfasis en la lucha contra la pobreza y la exclusión social y, por lo tanto, expresa los intereses de los pueblos latinoamericanos.

El ALBA se fundamenta en la creación de mecanismos para crear ventajas cooperativas entre las naciones que permitan compensar las asimetrías existentes entre los países del hemisferio. Se basa en la cooperación de fondos compensatorios para corregir las disparidades que colocan en desventaja a los países débiles frente a las primeras potencias. Por esta razón la propuesta del ALBA le otorga prioridad a la integración latinoamericana y a la negociación en bloques sub-regionales, abriendo nuevo espacios de consulta para profundizar el conocimiento de nuestras posiciones e identificar espacios de interés común que permitan constituir alianzas estratégicas y presentar posiciones comunes en el proceso de negociación. El desafío es impedir la dispersión en las negociaciones, evitando que las naciones hermanas se desgajen y sean absorbidas por la vorágine con que viene presionándose en función de un rápido acuerdo por el ALCA.

El ALBA es una propuesta para construir consensos para repensar los acuerdos de integración en función de alcanzar un desarrollo endógeno nacional y regional que erradique la pobreza, corrija las desigualdades sociales y asegure una creciente calidad de vida para los pueblos. La propuesta del ALBA se suma al despertar de la conciencia que se expresa en la emergencia de un nuevo liderazgo político, económico, social y militar en América Latina y El Caribe. Hoy más que nunca, hay que relanzar la unidad latinoamericana y caribea. El ALBA, como propuesta bolivariana y venezolana, se suma a la lucha de los movimientos, de las organizaciones y campañas nacionales que se multiplican y articulan a lo largo y ancho de todo el

continente contra el ALCA. Es, en definitiva, una manifestación de la devaluación histórica de las fuerzas progresistas de Venezuela para demostrar que Otra América es Posible.

¿Cómo propiciar el desarrollo endógeno en el ALBA ?

<http://www.eumed.net/libros/2006a/mdli/15.htm>

La noción neoliberal de acceso a los mercados se limita en algunos casos a poner medidas para reducir el arancel y eliminar las trabas al comercio y a la inversión. El libre comercio entendido en estos términos solo beneficia a los países de mayor grado de industrialización y de desarrollo. De hecho, abundan los estudios científicos en los que se demuestra de manera irrefutable que la aplicación de las pautas actuales de la globalización y sus expresiones hemisféricas o regionales ha dado al traste con las aspiraciones de un verdadero desarrollo endógeno en cualquier país del continente.

Los grandes acuerdos de integración deberían quedar por el contrario supeditados a los objetivos del desarrollo endógeno. La escasa diversificación de la oferta regional hoy existente sentencia desde ya que el ALCA no podrá ser la oportunidad para alcanzar un tipo de desarrollo en que se armonice el crecimiento económico con una creciente calidad de vida y grado de bienestar para nuestros pueblos.

Podrán crecer las inversiones y las exportaciones, pero si estas se basan en la industria maquiladora y la explotación masiva de la fuerza de trabajo, sin lugar a dudas que no podrá generar el efecto multiplicador sobre los encadenamientos sectoriales, no habrá un efecto multiplicador en los sectores agrícolas e industrial, ni mucho menos se podrán generar los empleos de calidad que se necesitan para derrotar la pobreza y la exclusión social.

En consecuencia, urge una propuesta alternativa basada en la solidaridad. Se trata de ayudar a los países más débiles a superar las desventajas que los separan de los

países más poderosos del hemisferio. Y esto no solo depende de los cambios en las condiciones de competencias imperantes, sino también de la solidaridad entre los pueblos y sus gobiernos del continente a la hora de corregir estas asimetrías. Solo así un área de libre comercio podrá ser una oportunidad para todos (una alianza ganar-ganar).

¿Qué aspectos macroeconómicos deberán ser considerados para analizar un país en una economía globalizada?

<http://www.ume.d.net/libros/2006a/mdii/16.htm>

El análisis económico de un país puede verse como el producto final del trabajo estadístico que brindan los datos de un sistema informativo, compuesto por diversos indicadores que se relacionan entre sí. Este análisis que se puede obtener del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) permite emitir determinados juicios sobre el comportamiento económico de un país que se desempeña en una economía que está cada vez más globalizada.

Los aspectos principales para diagnosticar las principales tendencias de la economía nacional de un país pueden ser vistos mediante el comportamiento de las series en los últimos quince o veinte años, siempre que sea factible; por tanto, no se deberá hacer referencia al análisis de coyunturaferidos muy cortos.

En esencia los aspectos que consideramos deber ser tratados sintéticamente son:

- 1- Analizar la dinámica de la estructura económica, a partir del peso de cada sector que conforma el Producto Interno Bruto. Podrá apreciarse cuáles de las actividades, primarias, secundarias o terciarias van ganando o perdiendo valor en el período analizado. Es de gran importancia valorar si el sector terciario está creciendo sobre bases reales o especulativas y en particular conocer sobre qué tipo de servicios se apoya la dinámica.

2- Calcular la Balanza de Bienes y Servicios. Es útil realizar una valoración en términos comparables para conocer el aumento o disminución de los flujos reales de importación y exportación. En este sentido es conveniente calcular el coeficiente de importación y de exportación con relación al PIB. Aquí se podrá apreciar el esfuerzo exportador o la política de sustitución de importaciones que ha realizado el país independientemente del efecto precio.

3- Analizar el Efecto de la Relación de Intercambio y su influencia en el Ingreso Interno Bruto Real. Este análisis se vincula al segundo aspecto que trata sobre la balanza comercial de bienes y servicios a precios constantes.

El Efecto de la Relación de Intercambio es el resultado del movimiento de los precios de las exportaciones e importaciones.

Aún cuando un país haya realizado un gran esfuerzo exportador y reducido sus importaciones, esto puede disminuir por una relación de precios desfavorable. Es por ello, que la CEPAL resta al PIB generado en el período, el Efecto de la Relación de precios de Intercambio, obteniendo el indicador "Ingreso Interno Bruto Real".

Lo anterior debe compararse con un análisis de la balanza de bienes y servicios que aparece en la balanza de pagos en términos corrientes.

4- Se deberá estudiar los resultados netos de las transferencias corrientes con el exterior. Estas pueden ser positivas o negativas. Aquí la CEPAL hace una rectificación del indicador "Ingreso Interno Bruto Real" al sustraer de este el monto de las transferencias totales (Remuneración neta de factores pagados al resto del mundo y otras transferencias) y obtener el denominado "Ingreso Nacional Bruto Real Disponible" (INBRD). Este es definitiva el ingreso que le queda al país después de tener en cuenta las relaciones económicas con el resto del mundo.

Tomando como referencia este indicador es que se calcula el Ahorro Nacional Bruto que sería la diferencia entre el INBRD menos el consumo final.

El análisis de estos resultados permitir conocer las necesidades reales de financiamiento. Al comparar el Ahorro Nacional Bruto con el monto de la formación bruta de capital, su diferencia expresa el préstamo neto del resto del mundo que puede ser positivo o negativo, según el ahorro sobrepase o no alcance para financiar la inversión. El préstamo neto del resto del mundo es el vínculo con la cuenta corriente de la balanza de pagos.

5- Comparar la tasa de ahorro nacional bruto y la tasa de inversión bruta para complementar el análisis anterior. Estas tasas deben obtenerse relacionando el ahorro y la inversión en el INBRD.

Analizar la relación entre la tasa de ahorro y de inversión y la dinámica de crecimiento económico.

6- Investigar la estructura de la demanda interna. Determinar que, peso específico corresponde a cada agregado (Formación Bruta de capital y Consumo Final). Establecer la relación entre estos dos indicadores y estudiar la estructura interna de cada uno de ellos.

Debe prestarse especial atención para el análisis.

¿Qué tendencia presenta el Consumo de Hogares Residentes y el Consumo de Gobierno, así como las tendencias dentro de la Formación Bruta de Capital (FBK).? De los dos componentes de la FBK, la FBK (Fijo) y la variación de existencias tienen particular interés.

7- Adicionalmente a lo anterior y, aunque quizás el Sistema de Cuentas Nacionales no brinde toda la información sobre algunas variables económicas, es importante analizar el comportamiento de la inflación, el empleo, el déficit presupuestario y su relación con el PIB, así como otros datos sobre las producciones principales de país.

8- Será de gran significado el análisis de los indicadores sociales que presenta cada país, tales como mortalidad infantil, tasa de alfabetización, esperanza de vida, nivel de escolarización, etc.

9- Se deberá precisar el lugar que ocupa cada país en el comercio regional y su incidencia en los procesos de integración intra-regional.

10 - Asumiendo el carácter predominante de los enfoques macroeconómicos contemporáneos, así como a la manera como los Estados dirigen los instrumentos de política económica de tipo keynesiano y neoclásico, debe definir qué tipo de enfoque predomina en ese país y mostrar los argumentos de su explicación.

Aquí se deberá tener presente que los instrumentos de política económica se conforman a partir de: políticas fiscales, monetarias, de renta y exterior; sin embargo debe concentrarse en las dos primeras debido a su peso en el logro del equilibrio macroeconómico.

Se deberá volver a las características de ambos enfoques y a la forma de cómo conciben las relaciones funcionales de las variables, en la búsqueda de los equilibrios macroeconómicos, sobre todo lo que tiene que ver con la manipulación del presupuesto y de la masa monetaria, esta última referida especialmente a la tasa de interés.

TRABAJO EXTRA CLASE

INTRODUCCIÓN:

La Globalización es un término muy actual, pero:

¿Qué es?

¿Qué repercusión tiene en nuestras vidas?

¿A quién beneficia?

¿A quién perjudica?

¿Cuáles son los alcances y consecuencias que tiene?.

¿Cuáles sus dimensiones?

Se trata de un campo muy amplio de gran interés para comprender qué está pasando ahora en el mundo.

TAREAS Y PROCESO:

Haciendo uso de la información obtenida en Internet, deberás recopilar todos los datos e informaciones para analizarlos y poder realizar el trabajo siguiente:

1.- Por separado cada uno hará un trabajo en Word, que no exceda de 10 páginas, dando respuesta a las siguientes preguntas:

- a) Definición y alcance de la Globalización.
- b) Dimensiones o aristas en las que se puede ver.
- c-) Aspectos positivos y negativos de la Globalización.
- d) Aspectos negativos de la Globalización.
- e) Breve opinión personal sobre la Globalización.

Además, como auto-evaluación, deberás responder y decir en que página web, has encontrado la respuesta a las siguientes preguntas:

- 1.- ¿Qué es la tasa Tobin?
- 3.- ¿Qué es la OMC?
- 4.- ¿Qué significa la Globalización Neoliberal?
- 5.- ¿Qué consecuencias tiene la Globalización para los países de menor desarrollo?

6.- Puede aislarse algún país del proceso de Globalización?.

7.- ¿Por qué se dice que la Globalización tiene carácter histórico?.

8.- ¿Qué instituciones participan del proceso de Globalización?.

2.- Una vez presentado el trabajo, corregido y evaluado, y habiendo sacado una nota satisfactoria harán tres grupos para debatir el tema, de la siguiente manera:

- a) El primer grupo defenderá la postura a favor sobre la Globalización.
- b) El segundo grupo defenderá la postura en contra de la Globalización.
- c) El tercer grupo actuará de moderador y tomará notas sobre el debate.

3.- Finalizado el debate, el tercer grupo presentará las conclusiones finales, en función del desarrollo del debate.

RECURSOS: Para la definición de Globalización acude a las siguientes direcciones:

Globalización: Interrogantes y dimensiones. <http://www.eumed.net/libros2006a/mdll/index.htm>

<http://www.el-mundo.es/especiales/2001/07/sociedad/globalizacion/globalizacion.html>

http://www.geocities.com/la_cou/global/global.html

<http://lnweb18.worldbank.org/External/lac/lac.nsf/33340524da5477d5852567d6006ab9ba/d148059f1df6c84a852569180062b3b1?OpenDocument>

Para las Instituciones del proceso de Globalización acude a las siguientes direcciones:

http://www.geocities.com/la_cou/global/AMI.html

<http://www.wto.org/indexsp.htm>

<http://www.unctad.org/sp/sphome.htm>

Para los aspectos positivos y negativos sobre la Globalización acude a las siguientes direcciones: <http://www.eumed.net/libros/2006a/mdll/9.htm>

<http://lnweb18.worldbank.org/External/lac/lac.nsf/265a7fff47916d7d852567e4004ce191/60ae0693341370258525691800648a70?OpenDocument>

<http://lnweb18.worldbank.org/External/lac/lac.nsf/265a7fff47916d7d852567e4004ce191/8987ce7fd9b176585256918006af37c?OpenDocument>

<http://lnweb18.worldbank.org/External/lac/lac.nsf/265a7fff47916d7d852567e4004ce191/e08170a363ee9a4d85256918006bdb15?OpenDocument>

<http://www.globalizacion.org/>

<http://www.globalizacion.org/biblioteca/SachsBuenasMalasGlobal.htm>

EVALUACIÓN:

	SUSPENSO	5 - 6	7 – 8	9 - 10
Trabajo en Word	Trabajo incompleto Sin datos de información Sin resolver las preguntas	Puntos incompletos Pocos datos Análisis superficial Preguntas mal resueltas o incompletas	Todos los puntos completos Análisis completo Preguntas completas	Puntos Completos Información extra Análisis exhaustivo Preguntas resueltas de forma exhaustiva
Presentación	Deficiente No se dan conclusiones Pocas herramientas informáticas o mal utilizadas Preguntas sin contestar Sin control del tiempo	Conclusiones débiles Pocas herramientas o mal utilizadas Escaso dominio del tema Se abrumba con datos	Se dan buenas conclusiones Bastantes Herramientas Seguridad en la exposición	Brillante La clase se interesa Se responden dudas Se apoya la presentación con herramientas apropiadas
Debate	Sin ninguna participación o callado	Participación escueta	Participación con muestra de interés	Participación con dominio del tema
Cohesión del grupo	Ningún tipo de Cohesión Trabajo individual	Débil grado de cohesión Partes inconexas	Buena cohesión	El grupo actúa como un solo equipo. Todos participan Todos dominan el tema

CONCLUSIÓN:

Al finalizar el proyecto de webquest deberás ser capaces de comprender la importancia de la

Globalización.

Así mismo habréis aprendido a utilizar Internet como la herramienta más útil y actualizada para obtener información económica, familiarizándoos con la terminología técnica previamente adquirida en el currículo de vuestra asignatura.

BIBLIOGRAFÍA ADICIONAL EN INTERNET :

<http://rcci.net/globalizacion/2005/fg577.htm>

TEMA NO. 2

GLOBALIZACIÓN Y COMERCIO EXTERIOR. INDICADORES

2.1 Vínculos entre la Globalización y el Comercio exterior.

En esta era de creciente interdependencia mundial, el comercio internacional es una avenida que reviste cada vez más importancia para el crecimiento económico de todos los países. El comercio internacional no es sólo el dominio de grandes empresas multinacionales, en efecto, las pequeñas y medianas empresas están descubriendo que el mercado mundial les ofrece enormes oportunidades y las empresas latinoamericanas no son la excepción a esta crecientetendencia.

¿CÓMO DETERMINAR UN MERCADO PARA EXPORTAR?

<http://www.gestiopolis.com/Canales4/eco/rqx2.htm>

Mucho se explica y comenta sobre la importancia de un trabajo exhaustivo de INVESTIGACIÓN DE MERCADOS EXTERNOS para identificar posibles mercados de exportación para nuestros productos. Indudablemente esta es una cuestión central y sobre la que hay abundante teoría al respecto. No obstante, hay que actuar con pragmatismo y sentido común, para que dicha fase no sea unobstáculo nosor teable.

Pregúntese: ¿cual de los 180 mercados que operan en comercio internacional puede demandar nuestros productos?.

La respuesta, en general, es: escoger aquellos mercados donde exista flujo de comercio, es decir, donde del análisis de estadísticas de importación y exportación a nivel internacional, Usted observe que existe un lote de países que son claramente importadores de esos productos, que existen en ellos flujos de importación desde su país, que tienen un comportamiento de estable a creciente en importaciones del producto en los últimos tres años, como elementos centrales.

Conocida la posición arancelaria del producto (numero que identifica a la mercadería que se desea exportar en la Nomenclatura Aduanera), podrá consultar bases de datos de estadísticas de importación y exportación, en nuestra web hemos recopilado una cantidad importante de sitios de Internet que brindan esta información:

http://www.rgxonline.com/utilidades_exportar/estadisticas_exportacion.htm

En este punto es crucial que Usted no piense como mercados a grupos de países o países geográficamente muy grandes y, por ende susceptibles de segmentarse en sub-mercados (por caso, Europa).

Sobre ese lote de países indague:

Estudio sobre el consumo de sus productos.
Artículos relacionados en portales de negocios.
Estudios o perfiles de mercados realizados por los organismos de promoción de exportación de su país o cámaras sectoriales, como por ejemplo:

<http://www.cera.org.ar/>
<http://www.aiera.org.ar/>
<http://www.exportar.org.ar>

Definir un mercado objetivo:

Para iniciarse en la exportación, usted deberá ser capaz de centrar sus esfuerzos en UN mercado dentro de este lote analizado previamente. Cuando más mercados pretenda abarcar en la primera etapa, más tiempo demorará en abordar en forma sólida UNO de ellos, y más recursos de tiempo y dinero deberá emplear.

En la selección final Usted debe considerar seriamente 4 elementos que pueden incidir fuertemente en las posibilidades de ingresar a uno de ellos con éxito:

Proximidad Geográfica del Mercado: esto incidirá en los costos de promoción, en la posibilidad de desplazarse, en el costo final de su producto en el mercado de destino

(elemento que analizará el importador para tomar la decisión y que contiene el costo de flete internacional de la mercadería, que perjudica seriamente a muchos productos, dada la posición geográfica de Argentina respecto de los mercados internacionales

Proximidad Cultural: el hecho de compartir costumbres, determinados rasgos de idiosincrasia, el idioma, etc. facilitará la posterior interlocución con sus posibles clientes, así como la adaptación del producto (marca, envases y etiquetados) y las piezas de promoción (catálogos, web, etc.).

Existencia de acuerdos comerciales entre Argentina y el mercado objetivo: los acuerdos de integración han demostrado ser instrumentos muy concretos de generación de flujos de comercio entre los países socios, dado que el importador del país asociado comercialmente con Argentina podrá importar el producto con aranceles reducidos respecto a la misma mercadería importada desde otros orígenes. Sería interesante comenzar por esos mercados. Entre los acuerdos más relevantes que ha negociado Argentina se encuentra el MERCOSUR, ALADI y el SGP (Sistema Generalizado de Preferencias con USA y Europa). Le aportamos una herramienta de nuestra web para llegar a esta información:

http://www.rgxonline.com/utilidades_exportar/acuerdos_comercio.htm

Dimensión relativa del Mercado: otro factor crucial donde las PYMES argentinas tienden a equivocarse (procurando el acceso a mercados de grandes dimensiones que luego no pueden afrontar debido a su escasa capacidad de producción). Es especialmente importante comenzar la exportación por mercados (y canales de distribución dentro de esos mercados) que se adecuen correctamente a la oferta y capacidad exportable que disponga la empresa argentina.

No tema a equivocarse en la elección y, en cualquier caso, cerciórese con los organismos de promoción de exportaciones, con la Cámara Binacional de Argentina con

el país escogido y con la Oficina Comercial en Argentina, de lpaís se le cci ona dopara co menz ar aexpo rtar.

2.2 Indicadores asociados a la Globalización y al Comercio exterior.

<http://www.eumed.net/cursecon/15/>

Cuando discutimos de economía con los amigos, frecuentemente hablamos del mal trato que dan los extranjeros a nuestros productos y de lo tonto que es nuestro gobierno al permitir las importaciones.

¿Por qué importamos galletas danesas?

¿Es que en nuestro país no somos capaces de fabricar galletas tan buenas como esas?

¿Cómo consiente nuestro gobierno que las perversas multinacionales vengan a explotarnos e inviertan en nuestro país?

¿Por qué consiente nuestro gobierno que los perversos empresarios de nuestro país inviertan en el extranjero en vez de crear trabajo aquí?

No hace falta tener un Master en Comercio Internacional para darse cuenta que los Beneficios de las inversiones, del comercio y los negocios internacionales no dependen del nombre, la religión, la raza o la nacionalidad de sus agentes.

En este tema vamos a explicar las razones por las que el comercio internacional es beneficioso para todos los países implicados aunque haya sectores, empresas o individuos que se vean perjudicados. Y veremos también.

- cómo funcionan los mercados de divisas
- cómo se contabilizan los movimientos internacionales de mercancías, servicios y capitales
- qué instrumentos tienen los gobiernos para impulsar y controlar las transacciones internacionales

Las razones del comercio internacional.

Hay diversos grados de apertura de un país al comercio internacional. El más cerrado, la autarquía absoluta, supondría negarse a cualquier importación; un pequeño grado de apertura implicaría permitir la importación de productos que no pudieran ser fabricados en el interior del país; si finalmente se diera libertad total de comercio, sería lógico esperar que sólo se importasen los productos que pudieran ser fabricados en el país a un coste excesivamente alto. Pero lo que observamos en el mundo real es algo más avanzado: con mucha frecuencia se comercia con productos que podrían ser fabricados fácilmente por el país importador (galletas, camisas) pero que resulta más ventajoso adquirirlos en el exterior.

Una de las ventajas del comercio internacional es consecuencia de las **economías de escala**: al aumentar la cantidad producida para satisfacer un mercado más amplio, los costes medios disminuirán. Además están las **ventajas de la especialización**: cuando un individuo se especializa en la realización de un trabajo concreto, adquirirá más habilidad y maestría en él que los que lo realizan de forma eventual; esa argumentación, válida para un trabajador individual, también es válida para una empresa y para un país.

Los argumentos de carácter económico a favor de un sistema de comercio abierto son muy sencillos y se fundan en gran medida en el sentido común comercial, pero también en la realidad, o sea en la experiencia adquirida en materia de comercio mundial y crecimiento económico desde la segunda guerra mundial. Los aranceles aplicables a los



Mercancías en el puerto de Tolón según un grabado de J. Vernet de 1756.

productos industriales han bajado vertiginosamente. El 1º de enero de 1999 su media era inferior al 4% en los países desarrollados. Durante los primeros decenios posteriores a la guerra, el crecimiento económico mundial tuvo una media de aproximadamente el 5% anual, y esta elevada tasa se debió en parte a la reducción de los obstáculos comerciales. El comercio mundial creció a un ritmo aún más rápido, con una media de alrededor del 8% en el mismo período.

ESTAS FUERON SUS PALABRAS

En un sistema de comercio absolutamente libre, cada país invertirá naturalmente su capital y su trabajo en los empleos más beneficiosos. Esta persecución del provecho individual está admirablemente relacionada con el bienestar universal. Distribuye el trabajo en la forma más efectiva y económica posible al estimular la industria, recompensar el ingenio y al hacer más eficaz el empleo de las aptitudes peculiares con que lo ha dotado la naturaleza; al incrementar la masa general de la producción, difunde el beneficio por todas las naciones uniéndolas con un mismo lazo de interés e intercambio común. Es este principio el que determina que el vino se produzca en Francia y Portugal, que los cereales se cultiven en América y en Polonia, y que Inglaterra produzca artículos de ferretería y otros.

(David Ricardo, Principios de Ec. Política y Tributación, 1817)



Los datos demuestran que existe una relación estadística indudable entre un comercio más libre y el crecimiento económico. La teoría económica señala convincentes razones para esa relación. Todos los países, incluidos los más pobres, tienen activos -humanos, industriales, naturales y financieros- que pueden emplear para producir bienes y servicios para sus mercados internos o para competir en el exterior. La economía nos enseña que podemos beneficiarnos cuando esas mercancías y servicios se comercializan. Dicho simplemente, el principio de la "ventaja comparativa" significa que los países prosperan, en primer lugar, aprovechando sus activos para concentrarse en lo que pueden producir mejor, y después intercambiando estos productos por los productos que otros países producen mejor.

¿Pero por qué un país determinado se especializa en un producto concreto? La respuesta parece obvia: cada país se especializará en aquellos productos que pueda producir ventajosamente con respecto a los demás países. ¿Y qué significa producir ventajosamente? [Adam Smith](#) respondió a esas preguntas afirmando que los países se especializarán en producir aquellos bienes sobre los que tengan una **ventaja absoluta**, es decir, que sean **capaces de producir el mismo número de**

bienes aplicando menor cantidad de trabajo. Su discípulo [David Ricardo](#) dio un paso más, demostró que todos los países se pueden beneficiar especializándose cada uno en la producción de bienes aunque no tengan ventaja absoluta en ellos; es suficiente que tengan **ventaja comparativa**, es decir, que sean **capaces de producirlo a un precio menor.**

CUADRO VENTAJA ABSOLUTA				15.1
	España	Francia	Totales	
Nº obreros	10	10		
Horas mensuales por obrero	140	140		
Horas en cada par de zapatos	2	4		
Horas en cada abrigo	10	7		
Producción mensual sin especialización				
Pares de zapatos	$5 \times 140 / 2 = 350$	$5 \times 140 / 4 = 175$	525	
Abrigos	$5 \times 140 / 10 = 70$	$5 \times 140 / 7 = 100$	170	
Producción mensual especializándose				
Pares de zapatos	700	0	700	
Abrigos	0	200	200	

Empecemos comprendiendo la argumentación de Adam Smith sobre la ventaja absoluta con un ejemplo. Supongamos que hay dos empresas, una española y una francesa, que trabajan la piel. Ambas empresas tienen 10 obreros cada una, que trabajan 140 horas al mes. Los obreros españoles son más hábiles fabricando zapatos, hacen un par de zapatos en sólo dos horas mientras que los trabajadores franceses necesitan cuatro horas. En cambio los franceses son más expertos con los abrigos de piel ya que hacen uno en siete horas mientras que los españoles necesitan diez. Es decir, los españoles tienen una ventaja absoluta en la fabricación de zapatos (necesitan menos tiempo para hacerlos) mientras que los franceses tienen ventaja absoluta en la fabricación de abrigos.

Si no existiese el comercio internacional, tanto la empresa española como la francesa tendrían que dedicar la mitad de sus empleados a fabricar zapatos y la otra mitad a fabricar abrigos. Mensualmente los españoles podrían producir 350 pares de zapatos y 70 abrigos mientras que la empresa francesa produciría 175 pares de zapatos y 100 abrigos.

Pero si existe la posibilidad de especializarse e intercambiar productos a través de la frontera, las empresas podrán dedicar todos sus obreros a la producción en la que son más hábiles, consiguiendo la española setecientos pares de zapatos y la francesa doscientos abrigos. Como la producción conjunta ha aumentado (antes había sólo 525 pares de zapatos y 170 abrigos en total) el comercio beneficiará a ambos países que podrán disponer de más zapatos y abrigos.

Veamos ahora la argumentación de David Ricardo, sobre la ventaja comparativa. Imaginemos el comportamiento de las mismas empresas del ejemplo anterior en el caso de que la francesa tenga ventaja absoluta en la producción de ambos bienes. Supongamos que ambas siguen disponiendo de diez obreros cada una, que trabajan 140 horas mensuales. Mantendremos el supuesto de que los obreros franceses son mejores con los abrigos, fabricando uno en siete horas mientras que los españoles necesitan dedicar diez horas. Pero ahora los franceses resultarán también más hábiles con los zapatos, fabricando un par cada dos horas mientras que los obreros españoles necesitan dedicar cuatro.

Si no hay comercio internacional ambas empresas tendrán que dedicar parte de sus trabajadores a cada uno de los productos. Supongamos que, como antes, la empresa española dedica la mitad de los obreros a cada uno de los bienes consiguiendo así producir mensualmente 175 pares de zapatos y setenta abrigos. Para facilitar la comprensión del modelo conviene que supongamos ahora que la empresa francesa dedica siete trabajadores a la producción de calzado y tres a la de abrigos, con lo que conseguirá 490 pares de zapatos mensuales y sesenta abrigos.

Aunque la empresa española es menos eficiente en la producción de ambos tipos de bienes, tiene ventaja comparativa en la producción de abrigos. Obsérvese que, si no hay comercio internacional, el precio de los abrigos españoles equivaldrá (relación interna de

CUADRO VENTAJA COMPARATIVA				15.2
	España	Francia	Totales	
Nº obreros	10	10		
Horas mensuales por obrero	140	140		
Horas para cada par de zapatos	4	2		
Horas para cada abrigo	10	7		
Precio abrigo/zapatos	1/2,5	1/3,5		
Producción mensual sin especialización				
Pares de zapatos	$5 \times 140 / 4 = 175$	$7 \times 140 / 2 = 490$		665
Abrigos	$5 \times 140 / 10 = 70$	$3 \times 140 / 7 = 60$		130
Producción mensual especializándose				
Pares de zapatos	0	700		700
Abrigos	140	0		140

intercambio) al de 2,5 pares de zapatos, mientras que a los franceses les costará un abrigo lo mismo que 3,5 pares de zapatos. Es decir, a los franceses les resultan más caros los abrigos, en comparación con los zapatos, que a los españoles. Un contrabandista despabilado podría intentar sacar provecho de la situación llevando abrigos españoles a Francia y zapatos franceses a España.

Si la empresa española dedica todos sus trabajadores a fabricar abrigos y la francesa los suyos a producir zapatos el resultado conjunto será de setecientos pares de zapatos, todos franceses, y ciento cuarenta abrigos, todos españoles. El resultado conjunto sigue siendo superior al que se conseguiría si no fuese posible la especialización. Ambos países podrán disponer de más zapatos y más abrigos que antes. Ambos países saldrán beneficiados.

Obsérvese que si alguno de los países estableciera barreras aduaneras que impidieran los intercambios ambos países saldrían perjudicados. Algunos grupos de presión españoles podrían pedir el establecimiento de dichas barreras en defensa de la industria nacional de zapatos. Grupos similares pedirían en Francia la protección de su industria de abrigos. Estas tendencias proteccionistas suelen tener desgraciadamente buena acogida social. Pero los ciudadanos partidarios del proteccionismo no se dan cuenta de que la protección de industrias ineficientes se realiza a costa de industrias más eficientes que serán las perjudicadas. En nuestro ejemplo, la protección de la industria española de zapatos perjudicaría a la industria española de abrigos. En general todos los ciudadanos del país se verían perjudicados por el establecimiento de barreras comerciales ya que su disponibilidad de productos sería menor.

EJERCICIOS CON INDICADORES DEL COMERCIO EXTERIOR PARA DESARROLLAR

1 -) Se conoce la siguiente información en millones de dólares de un país.

	<u>2001</u>	<u>2003</u>	<u>Ip 2001=100%</u>
PTBS	170 000	200 000	1.10
Ci	70 000	80 000	1.05
CF	80 000	90 000	1.08
FBK	35 000	40 000	1.30
TCN c/c (Recibidas)		10 000	0.95
TCN c/c Transferidas.....		5 000	1.00
TCN s/c (Recibidas).....		3 000	1.20

Se conoce además que los productos básicos de exportación (X) e importación (M) son los siguientes.

<u>Precios por Kg.</u>			
<u>Exportaciones (X)</u>	<u>Año Base</u>	<u>Año en curso</u>	<u>Cantidades del 2003 (Kg).</u>
Producto A	0.80	0.90	15 000
Producto B	0.70	0.65	10 000
Producto C	0.65	0.35	0
<u>Importaciones (M)</u>			
Producto X	0.50	0.60	20 000
Producto Y	0.60	0.70	15 000
Producto Z	0.40	0.75	10 000

Determine:

- 1- Para el año 2003 la ecuación de equilibrio, donde la Oferta Total = Demanda Total.
- 2- PIB para el 2001 y 2003.
- 3- Para el PIB que el $I_v = I_{Pp} * I_{qL}$ en términos absolutos y relativos.
- 4- PIB a precios constantes del 2001.
- 5- Incremento real PIB a precios comparables. (En términos relativos y absolutos).
- 6- El Índice de cantidad para el consumo final.
- 7- Índice de Relación de Intercambio.
- 8- Poder de Compra de las Exportaciones en términos absolutos.
- 9- Efecto de la Relación de Intercambio en términos absolutos.
- 10- Ingreso Interno Bruto Real para 2003.
- 11- Ingreso Nacional Bruto Real para 2003.
- 12- Ingreso Nacional Bruto Real disponible para 2003.
- 13- Producto Nacional Bruto Disponible para el 2003.
- 14- Si el ahorro es Bruto o Neto. ¿Por qué?. Explique su respuesta.
- 15- Qué situación existe en los dos años analizados en el Financiamiento de Capital.
- 16- El Valor de las exportaciones para el 2003 a precios del 2001, y analice si la evolución que experimentan son positivas o negativas para el país.
- 17- La situación general que presenta ese país atendiendo a los resultados obtenidos.

2 -) Se conoce la siguiente información en millones de pesos a precios corrientes.

INDICADOR	2000	2003	Ip (03/00)
Producto Interno Bruto.....	7103		1.06
Valor de los Fondos Productivos... ..	7015	8090	
Producto Nacional Bruto... ..	6473	6944	
Renta neta de factores pagada.....	630	476	
TCN procedentes del resto del mundo... ..	203	150	
Consumo final	5525	5628	1.08
Formación Bruta del Capital	1793	2062	
Exportaciones de bienes y servicios... ..	6809	7426	1.21
Importaciones de bienes y servicios.....	7024	7696	1.42
Consumo de capital fijo.....	513	526	
Remuneración de asalariados... ..	2920	3071	
Consumo de los Hogares Residentes.....	4427	4484	1.10

Se pide:

- 1 -) El crecimiento o decrecimiento real del PIB y explicar el resultado.
- 2 -) Índice de Relación de Intercambio.
- 3 -) Poder de Compra de las exportaciones.
- 2 -) Efecto de la Relación de Intercambio en términos absolutos.
- 3 -) El PNB para el año 2003.
- 4 -) El PNB RD ó INBRD para el año 2003.
- 5 -) Demuestre para el PIB en términos relativos y absolutos que $I_v = IP_p * I_qL$.

2.3 La Globalización como fortaleza y debilidad del Comercio exterior.

La globalización, ventajas e inconvenientes.

<http://www.eumed.net/cursecon/15/globalizacion.htm>

El triunfo internacional del sistema de libre comercio está generando una reacción crítica que se aglutina como movimiento anti-globalización. Los críticos de la globalización consideran que aunque este fenómeno esté resultando favorable para la prosperidad económica es definitivamente contrario a los objetivos de equidad social.

La protesta que se manifiesta en enfrentamientos contra los organismos internacionales, [FMI](#), [OMC](#) y otros, es de hecho una reacción contra el excesivo triunfalismo del liberalismo económico que debe ser tenida muy en cuenta. La voz de las ONG y otros participantes del movimiento anti-globalización está teniendo un eco en el interior de estos organismos internacionales que cada vez están mostrando una mayor conciencia de la necesidad de afrontar los problemas sociales globales a la vez y con el mismo interés que los financieros.

Para juzgar las ventajas y los inconvenientes de la globalización es necesario distinguir entre las diversas formas que adopta ésta. Algunas formas pueden conducir a resultados positivos y otras a resultados negativos. El fenómeno de la globalización engloba al libre comercio internacional, al movimiento de capitales a corto plazo, a la inversión extranjera directa, a los fenómenos migratorios, al desarrollo de las tecnologías de la comunicación y su efecto cultural.

Por ejemplo, la liberalización de los movimientos de capital a corto plazo sin que haya mecanismos compensatorios que prevengan y corrijan las presiones especulativas, ha provocado ya graves crisis en diversas regiones de desarrollo medio: sudamericano, México, Turquía, Argentina... Estas crisis han generado una gran hostilidad a la globalización en las zonas afectadas. Sin embargo sería absurdo renegar de los flujos

internacionales del capital que son imprescindibles para el desarrollo.

En general, tal y como se ha argumentado en epígrafes anteriores de este tema, el comercio internacional es positivo para el progreso económico de todos y para los objetivos sociales de eliminación de la pobreza y la marginación social. Sin embargo, la liberalización comercial, aunque beneficiosa para el conjunto del país afectado, provoca crisis en algunos sectores que requiere la intervención del estado. Si se quiere que los avances de la globalización sean mejoramientos paritarios, es decir, sin que disminuya el bienestar de nadie, es necesaria la intervención de los gobiernos y los organismos internacionales redistribuyendo los beneficios y compensando los perjudicados.

En cualquier caso, aunque el progreso global facilite la consecución a largo plazo de objetivos sociales, la especial gravedad de algunos problemas requiere una actuación decidida, sin esperas.

Por otra parte, es posible que los críticos anti-globalización no sean conscientes de los efectos sociales positivos de ésta. Consideremos por ejemplo el efecto que está teniendo la globalización cultural, el turismo y los movimientos migratorios sobre el papel de la mujer y los derechos de los niños en las sociedades más tradicionales.

Una crítica que suele plantearse en los países avanzados es que la globalización reduce los salarios reales y provoca la pérdida de puestos de trabajo. Los críticos sostienen que la oleada de productos que requieren mucha mano de obra genera desempleo en los países industriales. Este argumento se suele utilizar para restringir las importaciones de los países en desarrollo. En realidad el tema es bastante más complejo. En las últimas décadas, primero un grupo de países y luego otro han comenzado a abrir su economía y a beneficiarse del comercio. A medida que estos países prosperan, sus salarios reales aumentan, y dejan deseado competitivo en un aproducción que requiere un

uso intensivo de mano de obra. No sólo dejan de ser una amenaza para los trabajadores de los países industriales sino que además se convierten ellos mismos en importadores de bienes que requieren mucha mano de obra. Este proceso se observó en Japón en los años setenta, Asia oriental en los ochenta y China en los noventa.

Los beneficios de la globalización casi siempre superan a los perjuicios, pero hay perjuicios y, para contrarrestarlos, se necesitan instituciones adecuadas. Cuando las empresas de capital extranjero causan contaminación en los países en desarrollo, la solución no es impedir la inversión extranjera o cerrar esas empresas, sino diseñar soluciones puntuales y sobre todo organizar la sociedad, con ministerios, normas medioambientales y un aparato judicial eficaz que las imponga.

El reforzamiento de las instituciones debe producirse también a nivel internacional. El FMI debe diseñar medidas de previsión y control de los perjuicios causados por los movimientos espasmódicos de capital a corto plazo. Además, deben actuar de forma más coherente. Por ejemplo, si la OMC fomenta el libre comercio, no debe aceptar barreras comerciales justificadas por razones sociales. La lucha contra el trabajo infantil, por ejemplo, no debe basarse en represalias comerciales sino en un mayor intervencionismo de la Organización Internacional del Trabajo o la Organización Internacional de la Salud.

2.4 Análisis del Saldo de Comercio Exterior o la sub-balanza de Mercancías a precios corrientes y constantes. Implicaciones entre la Balanza de Pagos y la Globalización.

La balanza de pagos.

<http://www.eumed.net/cursoecon/15/15-3.htm>

La Balanza de Pagos es un documento contable que presenta de manera resumida el registro de las transacciones económicas llevadas a cabo entre los residentes de un país y los del resto del mundo durante un período de tiempo determinado que normalmente es un año. Utilizaremos aquí las especificaciones del Quinto Manual de Balanza de Pagos elaborado por el FMI, que son las utilizadas con mayor o menor fidelidad por la mayoría de países. Como ejemplo utilizaremos los datos de la economía española tal como los elabora el Banco de España. Los países europeos siguen las normas del FMI con algunas normas adicionales específicas que permiten la elaboración por el Banco Central Europeo de una Balanza conjunta. El BCE define la Balanza de Pagos como "la estadística que recoge, con el desglose apropiado, las transacciones transfronterizas durante el período del calendario al que se refieren, mensual, trimestral o anual".

Al abordar por primera vez el tema de la Balanza de Pagos, conviene aclarar que todas las transacciones económicas provocarán dos asientos en la Balanza, uno en la columna de ingresos y otro en la de pagos, uno por el valor de la mercancía, servicio o título de crédito que se haya entregado, otro por su contrapartida en dinero, en créditos o en bienes o servicios. Por tanto la suma de las dos columnas de la Balanza es siempre el mismo, el saldo de la Balanza de Pagos es siempre nulo, la Balanza está siempre en equilibrio. Cuando se habla de déficits o superávits en la Balanza de Pagos se está haciendo referencia sólo a algunas de sus sub-balanzas.

Las transacciones anotadas se ordenan en tres grandes rubricas: la cuenta corriente, la cuenta de capital y la cuenta financiera.

La cuenta corriente se subdivide en cuatro balanzas básicas : bienes, servicios, rentas y transferencias.

La **balanza de bienes**, también llamada de mercancías, utiliza como fuente de información básica los datos estadísticos recogidos y elaborados por el Departamento de Aduanas de la Agencia Estatal de la Administración Tributaria, aunque los reelabora con los ajustes pertinentes. Por ejemplo, las importaciones en la Balanza de Pagos tienen que aparecer con valoración FOB en vez de CIF, que es como las elabora el Departamento de Aduanas. Los precios FOB (*Free On Board*) se diferencian de los precios CIF (*Cost, Insurance and Freight*) en que estos últimos incluyen el flete y los seguros. Naturalmente, al elaborar la Balanza de Pagos, los fletes y los seguros tienen que ser contabilizados como servicios y no como mercancías.

La **balanza de servicios** incluye los siguientes conceptos: Turismo y viajes, transportes, comunicaciones, construcción, seguros, servicios financieros, informáticos, culturales y recreativos, prestados a las empresas, personales, gubernamentales, royalties y rentas de la propiedad inmaterial.

En realidad, en España, casi todo el importe de la cuenta de servicios es debido al turismo. En concreto, la cuenta de los servicios de esemismo año fue:

En la **cuenta de rentas**, los ingresos son las rentas percibidas por los propietarios de factores (trabajo o capital) españoles empleados en el extranjero, mientras que los pagos son las rentas que enviamos a extranjeros propietarios de factores productivos (trabajo o capital) empleados en nuestro país. Las rentas del trabajo recogen la remuneración de trabajadores fronterizos, estacionales y temporeos. Es una rúbrica en la que la información que se obtiene nunca será muy precisa ya que, además de que muchas pequeñas rentas no se declararán, parte del total de las rentas se gastará en el país de origen.

Al elaborar la cuenta de **transferencias corrientes** la principal dificultad es distinguir qué transferencias son corrientes y cuáles son de capital. Se recogen como transferencias corrientes la remesa de emigrantes, los

impuestos, las prestaciones y cotizaciones a la Seguridad Social, donaciones destinadas a la adquisición de bienes de consumo, retribuciones a personal que presta servicios en el exterior en programas de ayuda, pensiones alimenticias, herencias, premios literarios, artísticos, científicos y otros, premios de los juegos de azar, cotizaciones a asociaciones benéficas, recreativas, culturales, científicas y deportivas, etc.

La cuenta de capital española recoge principalmente las transferencias de capital de las administraciones públicas con la Unión Europea, es decir, las transferencias de los [fondos de cohesión, los FEDER y FEOGA](#). Otras partidas menores proceden de la enajenación o adquisición activos inmateriales no producidos o por la liquidación del patrimonio de emigrantes.

La cuenta financiera está dividida en cinco balanzas: inversiones directas, inversiones de cartera, derivados financieros, otra inversión y variación de reservas.

Las **inversiones directas** son aquellas en las que el inversor está guiado por el objetivo de obtener una rentabilidad permanente e influencia en los órganos de dirección de la empresa invertida.

Las **inversiones de cartera** son las adquisiciones de valores negociables cuando representen un porcentaje menor de la empresa invertida. El umbral lo establece el FMI en el 10% del capital.

Los **derivados financieros** incluyen las opciones, los futuros financieros, los *warrants*, ya sean sobre acciones o sobre valores, las compraventas de divisas a plazo, los acuerdos de tipos de interés futuro (*FR A*), las permutas financieras de moneda o de tipos de interés y cualquier otra permuta financiera o *swap*, sea sobre índices, cotizaciones medias, o cualquier otra clase de activos.

En **otra inversión** se recogen operaciones de préstamos comerciales y financieros.

La cuenta de **variación de reservas** recoge los movimientos habidos en los activos exteriores controlados por las autoridades monetarias que se utilizan para financiar los desequilibrios de la Balanza o para intervenciones en los mercados de cambios.

El saldo global de la Balanza de Pagos es por tanto el resultado de sumar los saldos de las cuentas corrientes, la de capital, las financieras, y los errores que se hayan podido detectar en los cálculos. El saldo será siempre, como dijimos antes, cero.

2.5 Políticas económicas que exige el Neoliberalismo.

<http://www.ume.d.net/libros/2006a/mdl1/3.htm>

1- ¿Qué fundamentos teóricos tiene la ideología neoliberal?

El nuevo liberalismo y los Programas de Ajustes Estructural (PAE) de las instituciones de Bretton Woods (BM y FMI) financiadas por los países capitalistas, tienen como principal objetivo la construcción y el mantenimiento de un sistema capitalista mundial. Inspirados en el modelo neoliberal, que aboga por el poder del mercado en el desarrollo económico y social, y la consiguiente primacía del sector privado sobre el sector público, los PAE consisten en la imposición de unas condiciones económicas y financieras a los países endeudados, para ajustar el comercio exterior, suprimir los desequilibrios financieros y conseguir nuevos préstamos.

En síntesis, el fundamentalismo económico de los PAE se fundamenta en los principios siguientes:

1. La eliminación de la función económica y social del Estado.
2. La privatización y la divinización del mercado en todos los aspectos de la vida nacional.
3. La máxima apertura externa, a través del fomento de las exportaciones y del trato favorable a las inversiones extranjeras, conforme a las exigencias del mercado mundial.

Los resultados de esta política han estado por debajo de las expectativas, es decir, han producido efectos perversos: la supresión de los déficit públicos ha nacido no de laumentode los ingresos fiscales, sino de la

reducción o eliminación de los gastos sociales y de las inversiones públicas; la devaluación, a menudo, ha llevado a la mejora de los términos de intercambio agrícola internos, a favor de los cultivos de exportación y en detrimento de los de consumo local; el fomento de las exportaciones ha tenido como consecuencia el excedente de los productos básicos en el mercado internacional, con la subsiguiente caída de sus precios, afectando negativamente las economías monoproductivas y monoexportadoras de la gran mayoría de los países subdesarrollados; las privatizaciones, en la mayoría de los casos, han consistido para las burguesías de Estado, a pasar del monopolio público al monopolio privado con importantes facilidades oficiales, sin conseguir la mejora de la producción agravando así la crisis económica, como consecuencia del abandono del sector público; la liberalización del comercio ha favorecido la importación de los bienes de consumo en lugar de los de equipo, profundizando de este modo el déficit del comercio exterior y los desequilibrios financieros.

2.6 Tendencias a una gran crisis global.

<http://rcci.net/globalizacion/2005/fg577.htm>

Los primeros pasos de la megacrisis

Jorge Beinstein

jorgebeinstein@yahoo.com

La euforia neoliberal de los años 1990 y los delirios militaristas que le siguieron son hoy desdibujados recuerdos, sus impactos mediáticos se han agotado. Así como en ese remoto pasado abundaban los expertos que profetizaban el milenio burgués ahora muchos de ellos anuncian la próxima llegada de una megacrisis mundial mucho más potente que la de los años 1970. En una nota publicada en agosto del 2005 Stephen Roach, economista jefe de *Morgan Stanley*, alertaba sobre la inminencia de la "*primera crisis energética de la era de la globalización*" y los numerosos puntos débiles de la economía norteamericana ante dicho fenómeno (1). Sin embargo un mes más tarde y en el mismo *newsletter* Roach colocaba en el primer nivel de peligrosidad al déficit del balance de cuenta corriente de Estados Unidos (2). Por su parte "*The Economist*" apuntaba también en agosto hacia otro detonador: la burbuja inmobiliaria mundial con centro en Estados Unidos, cuyo desinflé sería inevitable a no muy largo plazo (3), aunque durante ese año la revista también puso el acento en el déficit de cuenta corriente, la deuda pública, el déficit fiscal y otros males de la superpotencia.

Una rápida recorrida por las principales fuentes de información económica internacional nos llevaría a engrosar la lista de *amenazas*: la fragilidad del dólar, el círculo vicioso comercial-financiero establecido entre Estados Unidos y China (el primero acumulando deudas y déficits y el segundo dólares y bonos del Tesoro norteamericano) o la desaceleración de la Unión Europea (donde el motor alemán aparece con crecientes dificultades económicas, sociales y políticas). Y mirando más allá de la economía asoman las consecuencias del fracaso de la ocupación de Irak que podría desatar una reacción en cadena; por ejemplo enlazando la caída del dólar con la reconversión de grandes reservas dolarizadas hacia otras monedas, el encarecimiento recesivo del crédito en Estados Unidos y la contracción de su consumo interno impactando sobre la demanda global.

Varios meses antes de concluir el 2005 el FMI repronosticaba a la baja las tasas de crecimiento de varios países centrales (Alemania, Italia, Inglaterra, Japón, etc.), los burócratas del Fondo diversifican las culpas: Katrina, los déficits norteamericanos, la suba del precio del petróleo... (4), dejando entrever que el 2006 no sería mejor.

La incertidumbre aumenta cuando son recordados los errores de previsión que antecedieron a la última megacrisis desatada a partir del shock petrolero de 1973-1974. Los pocos economistas de renombre convencidos de que se avecinaba una crisis mundial de gran envergadura apostaban en su mayoría a las turbulencias monetarias agravadas

desde 1971 cuando el presidente Nixon decidió no entregar más oro a cambio de dólares, sepultando así el sistema monetario construido luego de la Segunda Guerra Mundial.

De todos modos esas previsiones eran marginales, la mayoría aplastante de economistas, políticos y comunicadores endiosaban los mecanismos keynesianos capaces según ellos de controlar cualquier perturbación seria. Cuando la crisis estalló casi todos anticiparon el comienzo de una era de mayor regulación estatal del mercado en Occidente acompañada por el fortalecimiento internacional del bloque soviético, pero ocurrió lo contrario; el keynesianismo clásico entró en declinación, emergió triunfante el neoliberalismo y las desregulaciones de todo tipo, la URSS desapareció... en síntesis, se produjo una enorme bifurcación que no entraba en la visión conservadora de los expertos. Una sorpresa similar sucedió en la época de la primera guerra mundial una de cuyas principales víctimas fue el capitalismo liberal considerado entonces eterno por los formadores de opinión de Occidente. Ahora que estamos ingresando en una era de alta inestabilidad predominan nuevamente los errores de percepción; el grueso de los medios de comunicación (administradores del "*sentido común*") dan por sentado que las transformaciones estructurales del capitalismo de las tres últimas décadas son irreversibles mientras que una minoría crecientemente influyente apunta hacia un cierto retorno del pasado keynesiano; es casi seguro que ambos se equivocan.

Expansión del parasitismo

Como la economía mundial gira en torno de Estados Unidos (su consumo interno sobredetermina la evolución de la demanda mundial) resulta útil observar las grandes transformaciones (y desequilibrios) que allí se están produciendo.

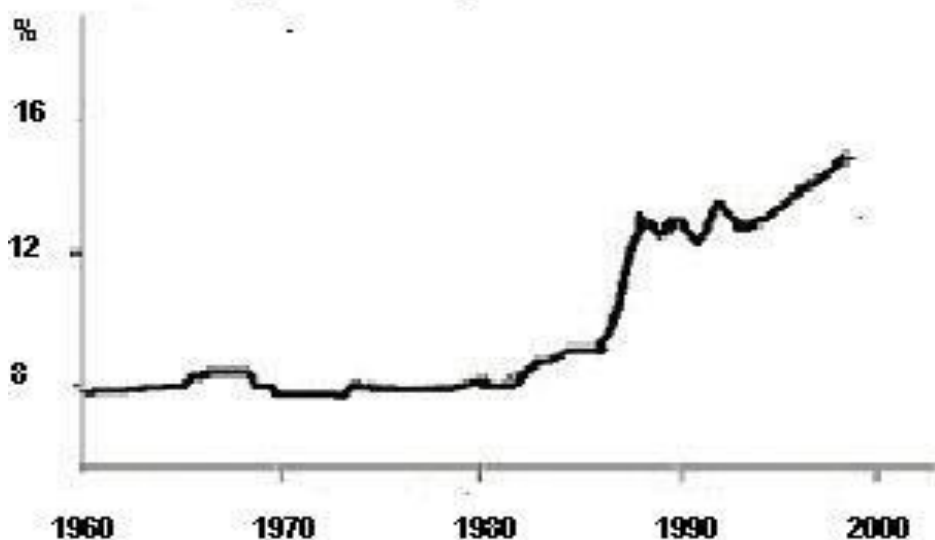
En primer lugar aparece una sorprendente combinación de elitización social, consumismo y declinación de la cultura productiva. Desde la Segunda Guerra Mundial se había afianzado la desconcentración de ingresos; a lo largo de los años 1960 y 1970 el 1% de mas rico de la población acaparaba aproximadamente el 8 % del Ingreso Nacional, pero en torno de 1980 cambió la tendencia y se desarrolló un proceso de rápida concentración actualmente en curso, en el 2000 ese 1 % ya absorbía el 16 % del Ingreso Nacional (ver el gráfico "*Estados Unidos: concentración de ingresos*"). Contrariamente a lo que enseña cierta ortodoxia económica la concentración por arriba no engrosó la corriente del ahorro y la inversión sino la del consumo que en términos reales creció al 4 % anual entre 1985 y 2003 mientras que el Producto Bruto Interno lo hacía al 2,2 % (5). La tasa de ahorro personal se fue contrayendo hasta llegar ahora a niveles negativos (ver el gráfico "*Caída del ahorro personal en Estados Unidos*") sin ser compensada por el ahorro empresario y estatal que también declinaron, en consecuencia el ahorro nacional neto (empresario, público y personal) que representaba en promedio el 7,5 % del Ingreso Nacional en el período 1960-2000 cayó al 1,5% durante 2001-2005, como resultado de ello las inversiones fueron crecientemente financiadas por capitales externos.

Paralelamente se expandió el comportamiento especulativo en detrimento de la cultura productiva, entre 1952 y 1979 (época keynesiana) los ingresos financieros representaron

en promedio un 10 % del ingreso de las familias pero entre 1980 y la actualidad (hegemonía neoliberal) dicho porcentaje casi se duplicó, recordemos que cuando ocurrió la crisis de 1929 entre un 3 % y 4 % de la población estadounidense estaba involucrada en negocios bursátiles, esa cifra rondaba el 50 % hacia el año 2000.

Estados Unidos, concentración de ingresos

Participación en el Ingreso Nacional del 1 % más rico de la población



Fuente: Piketty T. Saez E., "Income Inequality in the United States", *The Quarterly Journal of Economics*, vol CXVIII, num 1, 2003.

Frente a ello se reducía la masa de obreros industriales, no se trató de un fenómeno exclusivamente norteamericano sin embargo en ninguno de los países desarrollados el mismo se manifestó de manera tan aguda. Por otra parte la flexibilización laboral alentada a partir de la presidencia de Reagan (1981-1989) deterioró a largo plazo la "cultura empresarial" de importantes segmentos de trabajadores frenando el dinamismo de los procesos innovativos industriales. La competitividad ganada en el corto plazo por las empresas (desaceleración de las presiones salariales) fue perdida en el mediano y largo plazo al hacerse más caros y menos creativos los sistemas de innovación, los productos norteamericanos comenzaron a ser cada vez menos competitivos frente a los de países desarrollados como Alemania o Japón que podían ofrecer mayor calidad y en ciertos casos también mejores precios, pero también frente a bienes tecnológicamente menos sofisticados fabricados por naciones emergentes como China con bajos costos, principalmente salarios.



Desequilibrios externos

Llegamos así a una segunda tendencia visible: la expansión incesante de los desequilibrios externos. El balance comercial se fue degradando, todavía en los años 60 era positivo pero al comenzar los 70 aparecieron algunas cifras negativas al comienzo modestas pero en 1977 se produjo el primer gran déficit de 27 mil millones de dólares, que trepó a 57 mil millones en 1983 y a 109 mil millones en 1984, persistió por lo general en esos niveles durante el resto de la década y en la mayor parte de la siguiente y en 1998 saltó a 165 mil millones comenzando una vertiginosa carrera ascendente: 378 mil millones en el 2000, 494 mil millones en el 2003, 617 mil millones en el 2004 (6), arrastrando en su caída al balance de cuenta corriente (7) cuyo déficit llegó a representar el 5,7% del Producto Bruto Interno norteamericano en 2004.

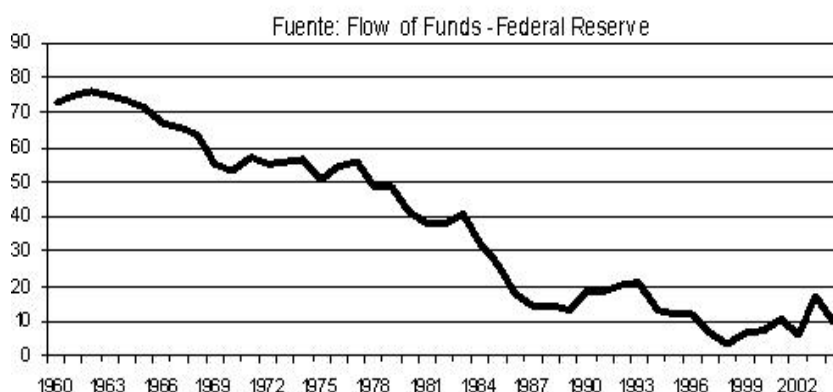
En el pasado los ingresos de las inversiones en el exterior contrarrestaban en parte los desequilibrios comerciales que Estados Unidos pagaba entregando dólares, es decir con un costo directo ínfimo, pero con el correr del tiempo esos papeles se fueron transformando en activos norteamericanos en manos extranjeras que produjeron beneficios que en una porción significativa salían al exterior. Hacia 1950 los activos en el exterior de los estadounidenses equivalían a cerca del 11 % de su Producto Bruto Interno y

a comienzos del 2005 llegaban al 36%, indicador de la expansión global de esa economía, pero paralelamente crecieron los activos de extranjeros en los Estados Unidos. Si también los comparamos con el Producto Bruto Interno norteamericano veremos que representaban el 6 % en 1950, el 22 % en 1985 y el 78 % en 2005 (8): dos dólares en activos norteamericanos poseídos por extranjeros contra un dolar de activos en el exterior en manos norteamericanas. Sin embargo el balance entre ingresos y egresos de fondos de esas inversiones sigue siendo todavía favorable a los Estados Unidos (9)... pero cada vez menos. En 1960 ese saldo representaba el 70 % de las entradas de fondos por inversiones en el exterior, pero en 1980 había bajado al 40 %, en 1992 al 22 % y en 2004 oscilaba entre el 9 % y el 10 % (ver el gráfico: " Estados Unidos: Declinación del saldo de negocios con el exterior").

Este panorama se ve agravado a causa de la creciente dependencia energética, desde comienzos de los 1970 viene cayendo la extracción interna de petróleo, en consecuencia la economía es cada vez más sensible a los vaivenes de una producción mundial que estaría llegando a su cenit lo que acelera la suba de los precios (10).

Estados Unidos: Declinación del saldo de negocios con el exterior, 1960-2004 ⁽¹⁾

(1) Saldo de ingresos de inversiones norteamericanas en el exterior y egresos de inversiones extranjeras en Estados Unidos, como % de los ingresos.

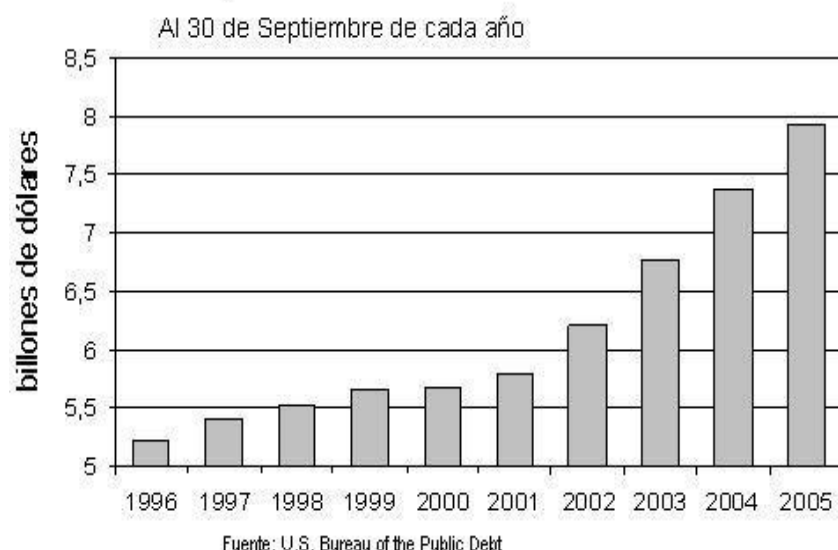


Deudas y déficit fiscal

A las dos tendencias negativas descritas se suma una tercera, si nos remitimos a las últimas cuatro décadas los superávits fiscales constituyen una rareza, desde los años 70 los déficits fueron creciendo hasta llegar a niveles muy altos a comienzos de los 90 y luego Clinton se despidió con algunos superávits significativos, pero desde la llegada de Bush hijo el déficit regresó alcanzando cifras sin precedentes: 160 mil millones de dólares en 2002, 380 mil millones en 2003, 412 mil millones en 2004. La combinación de recortes tributarios a las empresas e incrementos de gastos militares no fueron compensados con mayores ingresos aportados por la reactivación, en consecuencia la deuda pública que había frenado su empuje hacia finales de la era Clinton avanzó incontenible y ahora llega a ocho billones de dólares (ver el gráfico "Deuda pública de los Estados Unidos"), integrando una deuda total (pública, personal y empresaria) superior a los 37 billones de dólares, equivalentes a más de tres veces el Producto Bruto Interno de Estados Unidos y superior al Producto Bruto Mundial. Luego del enfriamiento económico de 2001 la Casa Blanca consiguió con estos desequilibrios, la reducción de la tasa de interés y una política de crédito fácil impulsar el consumo y hacer subir el ritmo de crecimiento... pero también logró expandir el déficit comercial, las deudas y una burbuja especulativa mucho más grande que la desinflada a comienzos de la década actual.

Esto ha hecho a Estados Unidos mucho mas dependiente del ahorro internacional, los ingresos de capitales externos oscilan entre 2000 y 3000 millones de dólares diarios, sin ellos el Estado no cerraría sus cuentas, las empresas no conseguirían sostener sus inversiones y los consumidores no podrían seguir gastando al ritmo actual. Resultado: las deudas privada y pública de los norteamericanos con el exterior rondaban en 2004 los 4,5 billones de dólares (en 1995 llegaban a 1,5 billones) y los bancos centrales extranjeros que en 2003 compraron el 14 % de los bonos a largo plazo del Tesoro adquirieron el 28 % en 2004 (11).

Deuda pública de los Estados Unidos



Complicidades

Los estadounidenses consumen, importan y acumulan deudas como nunca antes lo habían hecho alentados por un gobierno que imprime cerca de 1 billón y medio de dólares por año (12); el resto del mundo, en especial los países asiáticos, colocan esos billetes en sus reservas, los cambian por bonos del Tesoro norteamericano contribuyendo a paliar el déficit fiscal de la superpotencia (financiando de ese modo sus aventuras militares) o invierten en Estados Unidos una parte de sus dólares. A simple vista nos encontraríamos frente a un mega parásito que se alimenta del ahorro y la producción del planeta, sin embargo eso es una verdad a medias; chinos, japoneses, alemanes o ingleses no están haciendo beneficencia a cambio de nada, en realidad lo que hacen es sostener al primer mercado del mundo cuyo desinflé los golpearía duramente. Es el lugar donde chinos y japoneses venden una parte sustancial de sus exportaciones, y donde los europeos colocan grandes masas de capitales. Además la financierización de la economía no es un

fenómeno exclusivamente norteamericano, se trata de un proceso global. Dos ejemplos: la deuda pública de Japón equivale al 140 % de su Producto Bruto Interno y el área más caliente de la especulación financiera: los negocios con "*derivados*" (que ascenderían según cálculos recientes a unos 180 billones de dólares: cerca de cinco veces el Producto Bruto Mundial)(13) si bien tienen su centro motor en Estados Unidos, conforman una trama donde se mezclan de manera indiferenciada especuladores europeos, japoneses, chinos, latinoamericanos, estadounidenses o rusos.

El desajuste financiero global.

Esto nos lleva hacia el primer posible detonador de una futura megacrisis: el desajuste financiero global.

El déficit del balance de cuenta corriente de Estados Unidos equivale al 70 % del conjunto de déficits en cuenta corriente del mundo... y la tendencia es creciente, el flujo de fondos externos que sostiene a la superpotencia no puede mantener de manera indefinida su ritmo actual, incluso antes de declinar podría sufrir algunas fluctuaciones que harían crujir a un sistema sumamente frágil. Es de buen tono en los medios académicos y tecnocráticos hacer referencia a la necesidad de un ajuste fuerte en Estados Unidos apoyado en una marcha forzada hacia el equilibrio fiscal que seguramente enfriaría el consumo y por consiguiente las importaciones, reduciendo en consecuencia el déficit del balance de la cuenta corriente. En realidad se trata de una aspiración de difícil cumplimiento, porque si ello llegara a ocurrir arrastraría hacia la recesión a la economía mundial, chinos y japoneses se enfrentarían a la contracción de su principal mercado y ellos también entrarían en crisis. Los europeos (en especial los países líderes de la región) no tendrían donde colocar parte de sus exportaciones pero sobre todo una porción sustancial de sus excedentes financieros, ahora han entrado en un período de crecimiento bajo pero en ese momento caerían en la recesión. En síntesis; si el desajuste sigue, tarde o temprano causará un sacudón financiero grave, pero si es corregido la economía mundial sufrirá una depresión gigantesca.

La declinación del dólar

Estrechamente vinculado al fenómeno anterior pero con vida propia descubrimos un segundo detonador: el dólar, su futuro incierto. Viene declinando respecto del euro, del yen y del oro más allá de algunas recuperaciones efímeras. Japón acumula reservas (en su mayor parte dolarizadas) por más de 850 mil millones de dólares, las reservas chinas rondan los 700 mil millones de dólares, les siguen otros países asiáticos. Recientemente Corea del Sur anunció su voluntad de diversificar sus reservas, Japón hizo lo mismo, India ya lo viene haciendo y China duda en comenzar el proceso. Todos saben que si venden masivamente dólares el precio del billete caerá en picada lo que causaría una contracción catastrófica del valor de sus reservas mucho antes de que puedan reconvertirlas, en consecuencia intentan una complicada operación consistente en deslizarse muy suavemente hacia otras divisas y activos buscando no provocar el derrumbe del dólar. Pero la debacle podría comenzar impulsada por otros factores, por

ejemplo un avance significativo de la desdolarización del mercado petrolero; si una parte importante de importadores y exportadores deja de aceptar dólares privilegiando al euro se produciría una fuerte declinación del dólar con su secuela recesiva en Estados Unidos. Irán anunció recientemente la próxima instalación en Teherán de una bolsa de comercio petrolero funcionando en euros y compitiendo con las de Nueva York y Londres que operan en dólares, además la creciente convergencia entre China, Rusia e Irán podría derivar en la constitución de un bloque industrial-energético euroasiático que apuntaría hacia la desdolarización de los intercambios comerciales.

Fracaso en Irak

La guerra de Irak aparece como el tercer detonador potencial de la crisis. Andre Gunder Frank solía insistir en que todo el poderío norteamericano se asienta en dos pilares: el dólar y el Pentágono (14), apoyándose mutuamente en un juego de hegemonía global. El primero de ellos muestra claros signos de debilidad, el segundo, luego de un despliegue mediático inusitado como súper héroe de la llamada *"guerra contra el terrorismo"*, ha quedado atrapado en el pantano irakí, pero también en el de Afganistán (que se va *irakizando* gradualmente). La expansión de los gastos militares norteamericanos no se desató luego del 11 de septiembre de 2001 sino antes (ver el gráfico: "Gastos militares de Estados Unidos"), uno de sus objetivos principales era el establecimiento del dominio de Estados Unidos sobre los recursos energéticos mundiales pieza clave de su proyecto imperial. El logro de esa meta le habría permitido resguardar baluartes vitales como el de la hegemonía financiera (y del dólar como moneda universal). Pero el desarrollo de la aventura irakí muestra a una gran potencia alcanzando las fronteras de su *"sobre extensión estratégica"*, concepto popularizado por el historiador norteamericano Paul Kennedy para señalar como los imperios cuando entran en decadencia se ven obligados a multiplicar sus intervenciones militares en el mundo con el fin de sostener sus conquistas pero también como el financiamiento de esas intervenciones es cada vez más problemático (las guerras se convierten en multiplicadores de deudas) al mismo tiempo que los despliegues bélicos son crecientemente ineficaces: la *solución militar* se convierte así en un catalizador de la crisis (15).

Una retirada (derrota) de las tropas norteamericanas de Irak afectaría directamente a su poderío económico, empujaría al dólar hacia abajo y seguramente al precio del petróleo hacia arriba, tendría efectos recesivos sobre Estados Unidos que se propagarían globalmente. En consecuencia las tropas estadounidenses no se puede retirar... aunque tampoco pueden quedarse porque sus posiciones se van deteriorando de manera irresistible.

Gastos militares de Estados Unidos



La crisis energética

El cuarto detonador es la crisis energética en curso que podría desembocar en una estampida inflacionaria y recesiva superior a las de los años 1970. Existe una causa estructural que la provoca; el agotamiento global de las reservas agravado por el hecho de que todas las grandes potencias industriales, las tradicionales y las emergentes, son también grandes importadoras de petróleo. Hacia fines de los años 90 los pronósticos más serios señalaban que entre 2010 y 2012 llegaríamos a la cima de la extracción (el temible "Peak Oil"), pero se trataba de una evaluación errónea basada en la sobre estimación de las reservas disponibles sobre todo las del Medio Oriente, Asia Central y Rusia. De todos modos esa proximidad hubiera bastado para que al promediar la década actual la combinación (confrontación) de las estrategias energéticas de los países centrales, las grandes empresas petroleras y los especuladores consiguiera hacer subir los precios del combustible. Pero ocurre que ahora sabemos que el período previo al Peak Oil se ha acortado, los yacimientos de la Cuenca del Mar Caspio no son tan generosos como se suponía, muchos de los de Medio Oriente (sobre todo de Arabia Saudita) y Rusia están siendo sobre explotados, por consiguiente ya nada puede detener la carrera de precios.

Existe todavía un bloqueo global de información sobre el tema, cada suba de precios aparece en los medios de comunicación causada por algún factor circunstancial (Katrina, una declaración desafortunada de Bush, alguna turbulencia política en Medio Oriente, etc.) pero la realidad no puede ser maquillada de manera indefinida. Además las fuentes energéticas de reemplazo no están libremente disponibles en el corto-mediano plazo como para generar una reconversión rápida. Ello significa que los precios del petróleo seguirán subiendo sin techo a la vista, el fenómeno ya afecta de manera significativa a los costos industriales de los países centrales y en algún momento causará conjuntamente la contracción de los beneficios y del consumo... el fantasma de la "estanflación" que muchos creían encerrado en el baúl de los recuerdos de los años 1970 regresaría rejuvenecido.

La burbuja inmobiliaria

El quinto detonador es la *burbuja inmobiliaria global* que según *The Economist* constituye la burbuja especulativa más importante de la historia, superior de lejos al globo bursátil de fines de los años 1990. En ese momento la suba del valor de las acciones en el conjunto de países desarrollados durante los cinco años anteriores al desinfe representó un 80 % de la suma de sus PBI, ahora de acuerdo a los cálculos de esa publicación el incremento del valor de las propiedades residenciales de esas naciones equivale a más del 100 % de dichos PBI, haciendo comparaciones parecidas se pueda observar que cuando estalló en Estados Unidos la crisis de 1929 la sobrevalorización del mercado bursátil representó el 55 % del PBI norteamericano (16). El disparador de esta ola ha sido la política de dinero barato implementada por el gobierno de Bush como salida al estancamiento de 2001, una avalancha de créditos para la vivienda con tasas de interés muy bajas expandió el mercado de tal manera que en 2004 el valor total de las viviendas residenciales en Estados Unidos llegó a los 15 billones de dólares contra 7 billones siete años atrás. ¿A cuanto asciende la burbuja en ese país?, según estimaciones conservadoras se trataría de unos 3 billones de dólares de sobreprecios que podrían esfumarse de un día para otro (16), si llevamos este cálculo al nivel mundial oscilaríamos entre los 5 y 6 billones dólares, cerca de la mitad del Producto Bruto Interno norteamericano: imaginemos que podría llegar a ocurrir si abruptamente ese capital "desaparece".

Para entender el fenómeno debemos retrotraernos a los años 1970 cuando se inició un proceso de financierización global que en los 1990 recorrió una sucesión de estallidos de burbujas: Japón al iniciarse la década, Asia del Este en 1997, Rusia en 1998, Estados Unidos en el 2000, cada desinfe fue sucedido por un globo de mayor magnitud que el anterior, pero la sucesión está arribando ahora a una altura que hace imposible su control.

Otras fuentes de crisis

Aunque la crisis no tiene porque comenzar necesariamente en Estados Unidos, en los otros dos espacios de alto desarrollo se han ido acumulando tensiones que podrían desencadenar turbulencias de alcance mundial. Hablar de un escenario de crisis en Europa podría parecer demasiado osado pero no es así, Alemania, su motor económico, se aproxima al crecimiento cero (menos del 1 % en 2005) marcado por el ascenso de las

tensiones sociales, la desocupación, el desencanto de los habitantes de la ex RDA (que recientemente protagonizaron una importante ola de protestas) y el agotamiento de los beneficios de la expansión (colonización) hacia Europa del Este. En Francia e Inglaterra la situación no es demasiado mejor e Italia concluyó el 2005 con un crecimiento del orden del 0 % . La ilusiones acerca de la consolidación de la Unión Europea se han enfriado como lo demostraron las últimas elecciones regionales. Impactos externos como la previsible desaceleración de la economía norteamericana o la continuación del proceso de suba del precio del petróleo pueden desatar la recesión.

No menos frágil es la situación en Asia del Este en torno de Japón y China. Ambos han acumulado enormes reservas (mas de 1,5 billones de dólares) y son extremadamente sensibles tanto a los vaivenes del mercado estadounidense como a los precios del petróleo. China esta atrapada por su "éxito" como economía exportadora y en su interior crecen las desigualdades sociales y la legitimidad ideológica de su sistema de poder ha entrado en declinación, una pausa en su crecimiento podría desatar antagonismos internos de la magnitud de su peso demográfico. Japón ha podido preservar su estabilidad durante los últimos quince años pese al estancamiento económico pero ello depende mucho de variables globales ingobernables (costos energéticos, dinamismo de las economías de su región, evolución de las importaciones de Estados Unidos, etc.).

Si observamos la realidad de los países subdesarrollados (emergentes o declinantes) encontraremos seguramente numerosos factores de crisis (económicos, políticos, sociales) con enorme potencial de propagación regional y global. Pensemos en el área de países islámicos, franja que se extiende desde el Océano Atlántico en el norte de África hasta el Pacífico atravesando los estados árabes, los de Asia Central llegando a Indonesia y que alberga a unos mil quinientos millones de habitantes, actualmente sacudidos por la estrategia militar expansionista de Estados Unidos. Pensemos en América Latina (no solo en su región andina) y la Europa del Este, por ejemplo en Rusia, que todavía puede dar algunas sorpresas. En síntesis, la facilidad que encuentra actualmente un especialista en prospectiva para localizar probables focos de turbulencia tal vez nos estaría indicando que por sobre esas localizaciones (parciales) se sitúa una dinámica global de crisis que estaría llegando a su *momento de bifurcación*, de ruptura histórica

La larga gestación de la megacrisis

Ese "momento" no es el resultado de una conjunción de accidentes de la coyuntura sino la consecuencia de un largo proceso, iniciado hacia fines de los años 1960 con una crisis de sobreproducción que se expresó con turbulencias monetarias, tensiones consumistas y finalmente el shock petrolero de 1973-74 y la "estanflación" que le siguió. Allí concluyó la prosperidad generada por los parches keynesianos de la postguerra (anticipados en Estados Unidos en los años 30), que habían conseguido revertir la decadencia económica del período de entre guerras. Pero el remedio no restableció la salud del capitalismo en el largo plazo como lo suponía el mito de la regulación estatal sino que postergó sus achaques, ampliando la base de futuros desbordes parasitarios. En realidad el neoliberalismo no debe ser considerado como la negación de la experiencia keynesiana

sino como su consecuencia lógica, su etapa necesaria siguiente; la articulación y el desarrollo de los pilares de la hipertrofia financiera global (fundamento del edificio neoliberal) no hubieran sido posibles sin el instrumental y voluntarismo intervencionista de los estados centrales. Entre esas acciones debemos incluir a la expansión de la deudas públicas, los gastos militares, la manipulación política de los organismos financieros internacionales (con el fin , por ejemplo, de acentuar el saqueo de la periferia), la multiplicación de intervenciones armadas (primera y segunda guerra del Golfo, Kosovo, etc.), la sofisticación de las intervenciones de los bancos centrales de los países ricos... y también la ofensiva "desestatizante" (colonialista) en la periferia saqueando sus infraestructuras educativas, sanitarias e industriales. El neoliberalismo no ha sido otra cosa que la instauración planetaria de la hegemonía financiera, es decir "imperialista" (Bujarin definió al imperialismo como la política del capital financiero, convergencia parasitaria en el más alto nivel del poder burgués en el centro del capitalismo mundial). El fenómeno comenzó hace más de un siglo, atravesó diversas etapas y transformaciones para llegar a la situación actual, ahora el hijo neoliberal suele burlarse de tanto en tanto de su padre keynesiano (que a su vez se burlaba del abuelo liberal decimonónico) pero vive, se reproduce gracias al patrimonio recibido, sobre todo sus estructuras estatales de intervención.

Un futuro turbulento

El dato mayor que marca este comienzo de siglo es la declinación de Estados Unidos acompañada por dos fenómenos que la diferencian de manera radical de otras decadencias imperiales de la historia moderna.

En primer lugar la globalización (comercial, financiera, productiva...) expresada como interdependencia extrema entre las grandes potencias económicas y más directamente de todas ellas respecto del mercado norteamericano cuyo caída arrastrará seguramente a los demás, otra interpretación posible es que lo que aparece como "crisis norteamericana" (con impactos globales) es en realidad una crisis global con múltiples focos. Esto significa que lo más razonable es esperar que el fin de la unipolaridad en torno de los Estados Unidos no sea el comienzo de otra unipolaridad de reemplazo (asiática o europea) sino mas bien de un complejo proceso de despolarización incluyendo multipolaridades flojas, liderazgos regionales efímeros, etc. Un anticipo de ello es la aparición de acuerdos e integraciones regionales que tienden a crear dinámicas y estrategias crecientemente autónomas respecto de Estados Unidos, por ejemplo la convergencia triangular entre Irán, Rusia y China con capacidad de atracción hacia un amplio espectro de países eurasiáticos. La lectura de estos procesos se ve dificultada por el peso cultural del pasado, además las burguesías que toman distancia del Imperio norteamericano encuentran en esta "independencia" una fuente de legitimidad que les ayuda a controlar mejor a sus poblaciones casi siempre agredidas por políticas económicas que acentúan la concentración de ingresos. Por ejemplo en América Latina podemos observar a gobiernos como los de Lula en Brasil o Kirchner en Argentina, que aplican durísimos ajustes neoliberales, alardear de ciertas actitudes supuestamente "antiimperialistas" (con relación a la diplomacia estadounidense). El nuevo "progresismo" latinoamericano así como ciertas

emergencias autonomizantes eurasiáticas expresan tentativas de reproducción de la explotación capitalista más allá de la vieja tutela norteamericana o buscando suavizarla o acotarla gracias a pragmáticas y cambiantes diversificaciones de alianzas y sometimientos. Mientras tanto la superpotencia trata de sobrevivir como tal en la medida de sus posibilidades, defiende metro a metro sus privilegios, intenta ofensivas salvadoras (como la invasión de Irak) y acentúa sus características más crueles.

El otro dato asociado al descenso de Estados Unidos es que el mismo coincide con la etapa de declinación del *ciclo estatizante del capitalismo* que iniciado hace más de un siglo, cobro fuerte impulso con la Primera Guerra Mundial, engendró los diversos fascismos, se asumió como keynesiano hasta emprender su fase declinante bajo la bandera neoliberal. En su última etapa ascendente (entre 1945 y 1973) llevó al "estado burgués" a su más alto nivel de desarrollo y hegemonía cultural posibilitando la integración "democrática" de las clases inferiores en los países ricos y colocándose a la vanguardia de los procesos nacionalistas periféricos (en estos últimos la liberación del control imperialista equivalía a la instauración del control estatal-nacional, antiimperialismo y estatismo fueron casi sinónimos en esa época). Más aún, las tentativas de ruptura anticapitalista a lo largo del siglo XX, empezando por la Revolución Rusa, quedaron ideológicamente prisioneras del estatismo que desde Occidente impartía lecciones de eficacia administrativa y racionalidad social (en ese sometimiento cultural encontraremos uno de los factores decisivos del fracaso del "socialismo" soviético y sus diversas variantes). La racionalidad estatal con máscara socialista llevada a su último extremo, a la organización total de la sociedad, se convirtió en su contrario: irracionalidad productiva, esterilización del espíritu innovador, corruptela generalizada, arbitrariedad del Poder.

El horizonte de despolarización turbulenta tiende a extenderse ahogando al conjunto de mitos de la civilización burguesa, el proceso está recién en sus comienzos.

A diferencia de la ola de crisis que despegó con la Primera Guerra Mundial no aparecen ahora alternativas confiables engendradas en el centro del mundo (conservadoras, reformistas o revolucionarias), en ese período la racionalidad estatal (impregnada de la lógica militar) ofrecía opciones viables tanto a los que querían salvar al capitalismo como a los que aspiraban a enterrarlo. Por el contrario despuntan otras racionalidades (y rebeldías) alimentadas por el propio proceso de modernización global, de urbanización de la periferia, de expansión explosiva de las (inter)comunicaciones. Renacimiento del pluralismo, de formas colectivistas, solidarias desde abajo cuya complejidad desborda estructuras y prejuicios autoritarios generando en los altos mandos dramáticas crisis de percepción.

Crisis, decadencias, nacimientos, renacimientos... van tapizando un siglo sorprendente.

(1) Stephen Roach, "Globalisation's First Oil Shock", Morgan Stanley, Aug 26 2005.

(2) Stephen Roach, "Global: The Shoestring Economy", Morgan Stanley, Sept 09 2005

- (3) "The global housing boom. In come the waves", The Economist, Jun 16th 2005.
- (4) FMI , Worl Economic Outlook, september 2005.
- (5) Jack Crooks, "Dollar drops: Good news and bad", Asia Times Online, Nov 25 2004. (6) U.S. Census Bureau, Foreign Trade Division.
- (7) El Balance de cuenta corriente norteamericano integra al balance comercial, al balance de inversiones estadounidenses en el exterior e inversiones extranjeras en Estados Unidos y las transferencias unilaterales. (8) Piketty T., Saez E., "Income Inequality in the United States, 1913-1998", The Quartely Journal of Economics, Vol. CXVIII, num 1, 2003.
- (9) Ello se debe a que la rentabilidad promedio en Estados Unidos sigue siendo más baja que el promedio mundial. (10) Jorge Beinstein, "¿Hacia la crisis energética global?", Mercado, septiembre 2005.
- (11) Jack Crooks, art.cit.
- (12) Joseph W. Stroupe, " Crisis towers over de dollar", Asia Times Online, Nov. 25 2004.
- (13) ibid.
- (14) Andre Gunder Frank On the internet
(http://www.rrojasdatabank.org/agfrank/agf_internet.htm).
- (15) Paul Kennedy, "Auge y caída de las grandes potencias", Plaza James, Barcelona, 1989.
- (16) The Economist, art. cit.
- (17) William Engdahl, "Is a USA Economic collapse due in 2005?", Studien von seitfragen, July 26. 2004
(<http://druckversion.studien-von-zeitfragen.net/US%20Economic%20Collapse%202005.htm>)

PREGUNTAS PARA LA REFLEXIÓN

Entonces podríamos mencionar las siguientes.

1. ¿Por qué en un mundo tan Globalizado se habla de desarrollo humano, si cada vez el hombre encuentra menos oportunidades para este?
2. ¿Por qué no globalizar las ideas más justas que amparan a millones de desposeídos y pobres del mundo actual?
3. ¿Por qué no detener los efectos negativos y perversos de la Globalización en su dimensión Neoliberal?
4. ¿Por qué impedir los derechos de la mayoría de personas que en el mundo no tienen acceso a la educación, la salud y otros servicios básicos?
5. ¿Por qué no se garantizan los alimentos mínimos indispensables a millones de personas que no alcanzan a consumir para satisfacer las necesidades básicas que tienen?
6. ¿Por qué no democratizar las instituciones internacionales que juegan con los destinos de la humanidad?
7. ¿Por qué se incrementa aceleradamente cada día la feminización de la pobreza?
8. ¿Por qué se reduce aceleradamente ayuda para el desarrollo?
9. ¿Por qué el modelo de consumo de hoy estimula constantemente al crimen internacional y al tráfico de drogas?
10. ¿Por qué se habla de desarrollo sostenible en un mundo que se contamina aceleradamente y pone en peligro la supervivencia de la planeta?

11. ¿Por qué un niño que nace en Japón o Suecia, tiene la probabilidad de vivir el doble de los años de otro que naciendo al mismo tiempo, vive en países de extremo pobre como África o América Latina?
12. ¿Por qué la esperanza de vida tiene proporciones tan altas en diferentes países y regiones del planeta?
13. ¿Por qué se manipula la información tratando de dividir, fragmentar e impedir la integración de América Latina y de otras regiones del mundo?
14. ¿Por qué no se adoptan medidas sanitarias para salvar a los millones de personas que mueren diariamente por enfermedades curables?
15. ¿Por qué esperar a que se produzcan los estallidos sociales de un mundo que debe pronunciarse por la paz?
16. ¿Por qué no se globalizan las ideas más nobles y justas del desarrollo.
17. ¿Por qué no se practica el verdadero humanismo con hechos y no con hipócritas consignas?
18. ¿Por qué se quiere imponer un modelo cultural y destruir las culturas autóctonas?
19. ¿Por qué se monopoliza el comercio entre los países del norte y se desplaza cada vez más a los del sur?
20. ¿Por qué un país puede ser bloqueado económicamente durante casi cinco décadas en contra del voluntad de la idea de un mundo Global?