



Ecuador – Julio 2017 - ISSN: 1696-8352

PLAN DE EXPORTACIÓN DE BIOINSUMOS DE LA EMPRESA AGRODIAGNOSTIC HACIA EL MERCADO DEL DEPARTAMENTO DE CHINANDEGA – NICARAGUA

MGS. Herman Vladimir Sozoranga Sandoval

Máster en Negocios Internacionales y Comercio Exterior.

Universidad Laica Vicente Rocafuerte de Guayaquil

Escuela de Comercio Exterior

hsozorangas@ulvr.edu.ec

Gerente General de ECULOGISTICS & ADUANAS

Eleana Elizabeth Escobar Peñafiel

Estudiante, Carrera de Comercio Exterior, Facultad de Administración, Universidad Laica Vicente

Rocafuerte, Guayaquil, Ecuador

eleanaescobar1193@gmail.com

Valeria Julissa García Falcones

Estudiante, Carrera de Comercio Exterior, Facultad de Administración, Universidad Laica Vicente

Rocafuerte, Guayaquil, Ecuador

valerita_garcia_27@hotmail.com

Para citar este artículo puede utilizar el siguiente formato:

Herman Vladimir Sozoranga Sandoval, Eleana Elizabeth Escobar Peñafiel y Valeria Julissa García Falcones (2017): "Plan de exportación de bioinsumos de la empresa Agrodiagnostic hacia el mercado del departamento de Chinandega – Nicaragua", Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana, Ecuador, (julio 2017). En línea:

<http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2017/empresa-agrodiagnostic.html>

RESUMEN

La planificación es el primer paso que lleva al éxito cualquier emprendimiento; la internacionalización de los productos de una empresa, es la oportunidad de diversificar el riesgo económico incursionando en nuevos mercados; para lo cual el diseño y desarrollo de un "Plan de exportación" sirve de herramienta.

La búsqueda de mercados potenciales es un factor importante de la presente investigación; por ello luego del análisis de los posibles importadores de bioinsumos, se escogió al Departamento de Chinandega en Nicaragua; debido a que dicho país se dedica a la agricultura; y es uno de los mayores importadores de Centroamérica de abono orgánico; según datos de *Centralamericadata.com* (2016); donde muestra que en el 2015 importó aproximadamente \$100 millones. En cambio a inicios del 2017 (*Castellón, 2017*) en la página de "La Prensa" hace referencia de la actualidad del mercado de insumos agrícolas como fertilizantes y agroquímicos en Nicaragua; donde la importación de aquellos bienes intermedios para la agricultura ha reducido debido a la tendencia del uso de bioinsumos (alternativas microbiológicas); la cual está en crecimiento. El Departamento de Chinandega es el destino más específico de este proyecto por dos razones: la primera; porque cuenta con el puerto

internacional de dicho país (Corinto) y la segunda razón es porque en ese Departamento se encuentra el distribuidor de insumos agrícolas y bioinsumos con el cual se tuvo contacto para la presente investigación.

PALABRAS CLAVE: Plan de Exportación – bioinsumos - microorganismos -internacionalización - logística – transporte internacional.

ABSTRACT

Planning is the first step that leads to success any venture; The internationalization of the products of a company is the opportunity to diversify the economic risk by entering new markets; For which the design and development of an "Export Plan" serves as a tool.

The search for potential markets is an important factor of present research; For that reason after the analysis of the possible importers of bioinsumos, the Department of Chinandega in Nicaragua was chosen; Because the country is engaged in agriculture; And it is one of the biggest importers of Central America of organic fertilizer; According to data from *Centralamericadata.com* (2016); Where approximately \$ 100 million is estimated. At the beginning of 2017 (*Castellón, 2017*) on the "La Prensa" page, it refers to the current market of agricultural inputs such as fertilizers and agrochemicals in Nicaragua; Where the importation of intermediate goods for agriculture has reduced due to the trend of the use of bioinsumos (microbiological alternatives); Which is growing The Department of Chinandega is the most specific destination of this project for the reasons: the first; Because the account with the international port of that country (Corinto) and the second reason is because in that Department is the distributor of agricultural inputs and bioinsumos with which it has had contact for the present investigation.

KEYWORDS: Export Plan - bioinsumos - microorganisms - internationalization - logistics - international transport.

1. INTRODUCCIÓN

Para tomar una conveniente y eficiente decisión dentro de una organización, se necesita una buena planificación, que proporcione tanto la información como las instrucciones necesarias para afrontar y aprovechar las diferentes oportunidades que se puedan presentar.

Para alcanzar una exportación exitosa se necesita de una herramienta que permita conocer las oportunidades, requerimientos, advertencias y disposiciones de manera amplia; para que facilite el cumplimiento de objetivos determinados; por lo cual es importante desarrollar un plan de exportación donde se estructure las estrategias e instrucciones a cumplir para poder lograrlo.

Es por ello que el presente trabajo investigativo toma como modelo la Guía Práctica: Plan de Exportación de la Compañía de Comercio y Exportación de Puerto Rico, división Promoexport (2013), el cual se encuentra desarrollado de una manera integral, facilitando el entendimiento y las partes claves para su diseño, elaboración y adaptación acorde a las necesidades de la agroindustria en donde se desenvuelve la empresa AGRODIAGNOSTIC. Este modelo de plan de exportación desarrolla diferentes puntos como resúmenes ejecutivos, análisis del potencial exportador, la selección y análisis del mercado y país objetivo, las estrategias y los planes de acción a utilizar; lo cual posibilita una planificación completa que permite poder hacerle frente al nuevo reto de internacionalización que se ha planteado esta empresa.

2. PLAN DE EXPORTACIÓN

Es una herramienta capaz de brindar una ayuda a la empresa o persona que lo aplique, ya que es una planificación estructurada y ordenada para realizar operaciones internacionales.

3. LA EMPRESA

3.1 Análisis FODA de la empresa

- **Fortalezas:**
 - ✓ Experiencia en producción de bioinsumos por 12 años.
 - ✓ Posee personal capacitado e idóneo en cada departamento.
 - ✓ Distribución de sus productos en varias provincias de la sierra y costa ecuatoriana. Capacidad de contratar personal extra para cubrir grandes pedidos.
 - ✓ Capacidad de implementar un nuevo departamento en su estructura organizacional.
- **Oportunidades:**
 - ✓ Incursionar en mercados internacionales.
 - ✓ Aumentar la cartera de clientes.
- **Debilidades:**
 - ✓ No cuenta con terreno propio.
 - ✓ Insuficiente experiencia en Comercio Exterior.
 - ✓ No cuenta con una persona o un departamento de Comercio Exterior.
- **Amenazas:**
 - ✓ Competencia a nivel internacional de productores de bioinsumos.
 - ✓ Experiencia de la competencia internacional.

4. EL PRODUCTO

4.1 Generalidades del producto

Los bioinsumos o biofertilizantes son aquellos realizados con uno o más microorganismos; los cuales otorgan y mejoran los nutrientes al aplicarlo a los cultivos. (Acuña, s/f)

Son sustancias que incrementan la producción del suelo, sin necesidad de abonos fabricados de manera industrial, son libres de agentes patógenos y tienen un control riguroso durante su procesamiento. Su función principal es de aumentar el aprovechamiento y conductividad de nutrientes para el suelo y las plantas (arkantos, s/f).

El uso de microorganismos en los cultivos, es una técnica en la agricultura con resultados ecológicos, ya que evita el uso de químicos que ocasionan un impacto negativo en la salud humana y en el medio ambiente, en los procesos de control de plagas y la fertilización. (JPA/DICYT, 2009).

4.2 Análisis FODA del producto

- **Fortalezas:**
 - ✓ Ayuda al mejoramiento del suelo durante y después de los cultivos.
 - ✓ Retienen los nutrientes del suelo y la humedad necesaria para el mismo.
 - ✓ Los bioinsumos permiten que los residuos orgánicos se aprovechen.
- **Oportunidades:**
 - ✓ Incremento de la demanda de productos de origen orgánico según la Federación Internacional de Movimientos de Agricultura Orgánica IFOAM.
- **Debilidades:**
 - ✓ En Ecuador existe insuficiente experiencia en la exportación de bioinsumos.
- **Amenazas:**

- ✓ Sustitución por uso de productos químicos, precio de los mismos.

5. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA DEL PRODUCTO

5.1 Clasificación arancelaria en Ecuador

Arancel Nacional Del Ecuador

Sección VI: Productos de las industrias químicas o de las industrias conexas

Capítulo 38: Productos diversos de las industrias químicas

Partida Sist. Armonizado 3808: Insecticidas, raticidas, y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares, presentados en formas o en envases para la venta al por menor, o como preparaciones o artículos tales como cintas, mechas y velas, azufradas, y papeles matamoscas

Subpartida Nacional 3808931900 Los demás

Advalorem: 5%

FDI: 0.5%

ICE 0%

IVA 12%

Unidad de Medida Kilogramo Bruto (KG)

Nota: Aplicación del artículo 55, numeral 4 de la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, indica que hay una liberación del 100% IVA para este producto.

5.2 Clasificación en Nicaragua

Sistema Arancelario Centroamericano (SAC)

Sección VI: Productos de las industrias químicas o de las industrias conexas

CAPITULO 38: Productos diversos de las industrias químicas

38.08: insecticidas, raticidas y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares, presentados en formas o en envases para la venta al por menor, o como preparaciones o artículos tales como cintas, mechas y velas, azufradas, y papeles matamoscas

3808.59.3: Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas

3808.59.39.00.00 Los Demás

DAI 5% (Derechos arancelarios de importación)

ISC 0% (Impuesto selectivo al consumo)

IVA E (Exonerado)

6. ENVASE EMPAQUE Y EMBALAJE

6.1 Legislación técnica

6.1.1 Norma ISO 3394 (Dimensiones)

La presente norma detalla las dimensiones que deben tener las cajas master, los pallets o plataformas y las cargas paletizadas. Las cajas deben tener una base de 60 cm de largo x 40 cm de ancho, o múltiplos de éstos 30x40 cm; 20x40 cm, etc.; de medida externa. La altura se adapta al producto. Para la unitarización de las cajas cuando el cliente lo requiere, se puede usar paletas; en los cuales dependiendo la naturaleza de la mercancía se pueden apilar siguiendo algunas especificaciones como son:

La altura de cada unidad de carga incluyendo el pallet debe ser: por vía aérea 1650 mm (165cm) y por vía marítima o terrestre 2050 mm (205 cm).

Los pallets presentan dos dimensiones de acuerdo al medio de transporte; es decir para vía aérea. 120 x 80 cm y para vía marítima. 120 x 100 cm; cuya altura es de 70 mm (7cm).

Para la adecuada exportación de los bioinsumos hay que recalcar que no se hará uso de pallets; aunque se utilizarán cajas cuyas medidas permiten la unitarización en los mismos en caso de ser solicitado por el cliente; dichas cajas miden 30 cm (largo) x 40 cm (ancho) x 35 cm (alto); en la cual caben 15 envases de bioinsumos de 1 litro cada uno. La unitarización será en contenedor de 20'; debido a que será por vía marítima y teniendo en cuenta la demanda del posible cliente en el exterior según encuesta realizada en el presente proyecto; en el cual considerando las dimensiones de las cajas; en la base del contenedor ingresan 98 cajas (con 15 Litros c/caja), debido a la capacidad de apilamiento se aprovechará el alto del contenedor en 5 niveles; por lo cual en el contenedor se manipulará 490 cajas (con 15 litros c/caja = 7350 cajas en el contenedor de 20').

- Cajas:

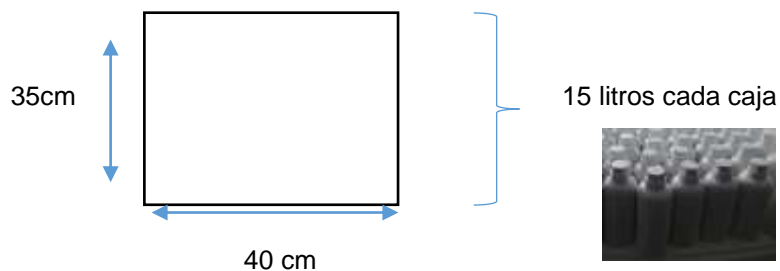


ILUSTRACIÓN 1: Ejemplo de Unitarización de Bioinsumos

- Vista frontal



Ilustración 2: vista frontal carga

Fuente: (Easy Cargo)

- Vista superior

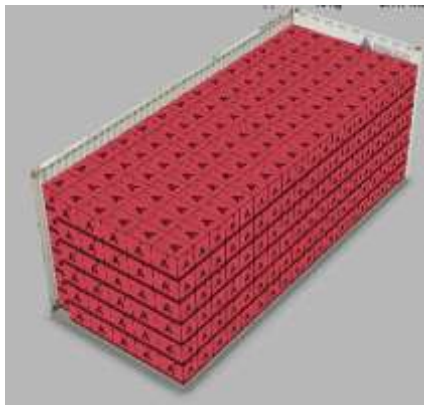


Ilustración 3: vista lateral carga

Fuente: (Easy Cargo)

6.1.2 Cajas de Cartón:

Cajas personalizables en tamaño, forma, material, color y aspecto; en el presente proyecto se recomienda usar cajas cuyas dimensiones son: 30 x 40 x 35 cm donde caben 15 envases de bioinsumos de 1lt cada uno; con el fin de cumplir con lo permitido en peso (hasta 25 kg) según la Organización Internacional de Trabajo.

6.1.3 ISO contenedores

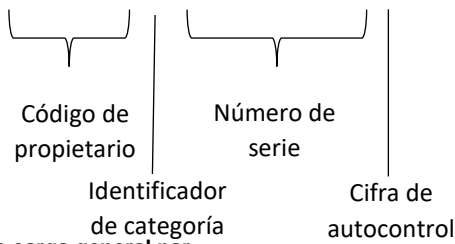
ISO 6346 Norma internacional de transporte de contenedores de carga – codificación, identificación y marcado

En esta norma según (*Container, s.f.*) Se describe el código de un contenedor utilizado para el transporte; donde a través de números o letras según corresponda dan lugar a la identificación del contenedor; es decir, número de serie, propietario, código de país y el tamaño del contenedor.

Sistemas de identificación

- ✓ **Código del propietario:** tres letras mayúsculas; las cuales son únicas y deben constar en la Oficina Internacional de Contenedores (BIC).
- ✓ **Identificador de la categoría de equipo:** una letra mayúscula; la cual depende del tipo de contenedor; es decir; U para todos los contenedores de transporte de mercancías, J para los equipos móviles que se relacionan con los contenedores utilizados en el transporte de mercancías y Z es la letra designada para los remolques y bastidores, R se refiere a contenedores frigoríficos.
- ✓ **Número de serie:** seis cifras
- ✓ **Cifra de autocontrol:** una cifra; la cual verifica la exactitud del código de propietario y número de serie.

CSQU3054383



ISO 1496 – 1: 2013 Contenedores de carga general para mercancías

Indica las especificaciones básicas de los contenedores cerrados utilizados para transportar carga general. (Estandarización, s.f.)



20 Pies - 6 Mts

Contenedor de 20 pies (6m) de largo, 8 pies (2,4 m) de ancho y 48 pulgadas (1200 mm) centro de carga; para carga seca (bolsas, pallets, cajas, etc.)



40 Pies - 12 Mts

Contenedor de 40 pies (12m) de largo, 8 pies (2,4 m) de ancho y 48 pulgadas (1200 mm) centro de carga;

Ilustración 4: contenedores

En el presente proyecto se tendrá en cuenta la capacidad de los contenedores de 20 pies y 40 pies según las dimensiones de las cajas que contienen 15 litros o unidades de bioinsumos; con el fin de permitir la comparación de valores.

En un contenedor de 20 pies caben 490 cajas que contienen 15 litros de bioinsumos c/caja, dando un total de 7.350 envases de 1 litro de bioinsumos cada uno.

En un contenedor de 40 pies caben 1.050 cajas que contienen 15 litros de bioinsumos c/caja, dando un total de 15.750 envases en c/pallet de 1 litro de bioinsumos cada uno.

6.2 OIT pesos que debe tener un empaque:

El Reglamento de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) estipula un máximo de peso bruto que debe tener una caja; la cual vaya a ser manipulada por la fuerza humana; éste es 25 kg.

Cada envase de bioinsumos tiene un peso de 1 litro; debido a que en cada caja ingresan 15 envases; se encuentra dentro de lo permitido según la OIT.

6.3 Cálculo de pesos y unidades según capacidad de contenedores

Tabla 1: Cálculo de pesos y unidades

Datos caja	Medidas: 30 x 40 x 35 cm	Capacidad: 15 envases de 1 Litro c/u.
Contenedor de 20'	490 cajas que contienen 15 litros c/u.	<p>1 Lt = 0.9999720008 kg = 1 kg</p> <p>Capacidad de unidades: 98 cajas en la base 490 cajas en 5 niveles Total de envases de 1 litro 7.350 envases.</p> <p>Peso de cajas: 490 cjs x 1 kg c/u= 490 kg 490 cjs x 15 U = 7.350 U 7.350 U x 1 Lt = 7.350 Lts</p> <p>Total Peso 7.350Lts = 7.350 kg 7.350 kg + 490 kg= 7.840kg</p>
Contenedor de 40'	1.050 cajas que contienen 15 litros c/u.	<p>1 Lt = 0.9999720008 kg = 1 kg</p> <p>Capacidad de unidades: 210 cajas en la base 1.050 cajas en 5 niveles Total de envases de 1 litro 15.750 envases.</p> <p>Peso de cajas: 1.050 cjs x 1 kg c/u= 1.050kg 1.050 cjs x 15 U = 15.750 U 15.750 U x 1 Lt = 15.750</p>

		Lts
		Total Peso
		15.750 Lts = 15.750 kg
		15.750 kg + 1.050 kg =
		16.800 kg

Elaboración: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria.

7. ORIGEN

7.1 Generalidades del país exportador: Ecuador

La República del Ecuador cuya capital es Quito (ciudad donde se encuentra ubicada la empresa objeto de esta investigación) cuenta con suelo rico para la agricultura de diversos productos en cada región (Costa, Sierra, Amazonía e Insular), según datos de (*EDGE, Global Business Knowledge*, s.f.) Posee un PIB (corriente internacional) \$ 183 854 538 952 (2015) y una tasa de crecimiento del PIB real de 0,29% (2015).

Tabla 2: Origen

Balanza en cuenta corriente	\$2,200,627,454 (2015) Balanza de pagos		
Balanza Comercial Ecuador – Nicaragua	EXP	IMP	B. COM
	Año 2013	18,013	735 17,278
	Año 2014	19,939	3,139 16,800
	Año 2015	74,215	3,787 70,428
Exportación al mundo	Petróleo, combustibles minerales, frutos secos, fruta y mariscos.		
Exportación a Nicaragua	2401.10.10.00 Tabaco negro sin desvenar. 7321.11.19.00 Las demás cocinas de combustibles gaseosos. 1604.13.10.00 Sardinias, sardinelas y espadines en salsa de tomate. 0603.11.00.00 Rosas frescas cortadas. 1805.00.00.00 Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante. Entre otros...		
Productos importados desde el mundo	Vehículos, televisores, maíz amarillo, celulares, medicamentos, urea; entre otros.		
Productos importados desde Nicaragua	7204.49.00.00 Los demás desperdicios desechos de Hierro o acero. 4707.10.00.00 Papel o cartón kraft crudo o papel		

	o cartón corrugado.
	6302.60.00.00 Ropa de tocador o cocina, de tejido con bucles del tipo toalla, de algodón.
	8474.20.90.00 Las demás máquinas y aparatos de quebrantar, triturar o pulverizar.
	2402.10.00.00 Cigarros (incluso despuntados) y cigarrillos que contengan tabaco.
	Entre otros...

Moneda	Dólar Estadounidense \$ USD
Tasa de cambio	1

Fuente: *(EDGE, Global Business Knowledge , s.f.)* Elaboración: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

8. DESTINO

8.1 Generalidades del país importador: Nicaragua

La República de Nicaragua cuya capital es Managua; posee clima variado (tropical, cálido y húmedo) propicio para la agricultura de caña de azúcar, maíz, frutas (naranja, banano, piña, etc), arroz, mandioca, frijol, etc. Según *(EDGE, Global Business Knowledge , s.f.)* El PIB (corriente internacional) es \$ 31 564 122 172 (2015) y la tasa de crecimiento del PIB real es 4,929% (2015).

Tabla 2: Destino

Balanza en cuenta corriente	\$1,045,200,000 (2015) Balanza de pagos			
Balanza Comercial		EXP	IMP	B. COM
Nicaragua – Ecuador	Año 2013	735	18,013	- 17,278
	Año 2014	3,139	19,939	- 16,800
	Año 2015	3,787	74,215	- 70,428
Exportación al mundo	Camisetas de punto, carne de bovinos, cacahuates, café sin tostar, cigarros, etc			
Exportación a Ecuador	7204.49.00.00 Los demás desperdicios desechos de Hierro o acero.			
	4707.10.00.00 Papel o cartón kraft crudo o papel o cartón corrugado.			
	6302.60.00.00 Ropa de tocador o cocina, de tejido con bucles del tipo toalla, de algodón.			
	8474.20.90.00 Las demás máquinas y aparatos de quebrantar, triturar o pulverizar.			
	2402.10.00.00 Cigarros (incluso despuntados) y cigarrillos que contengan tabaco.			
	Entre otros...			
Productos importados	3808.93 Herbicidas, inhibidores de germinación y			

desde el mundo		reguladores de crecimiento. Vehículos, televisores, maíz amarillo, celulares, medicamentos, urea; entre otros.
		Años 2013 2014 2015
		Miles USD FOB 43,039 43,324 42,953
		(Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones, 2016)
Productos	importados	2401.10.10.00 Tabaco negro sin desvenar.
desde Ecuador		7321.11.19.00 Las demás cocinas de combustibles gaseosos.
		1604.13.10.00 Sardinias, sardinelas y espadines en salsa de tomate.
		0603.11.00.00 Rosas frescas cortadas.
		1805.00.00.00 Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante.
		Entre otros...
Moneda		Córdoba
Tasa de cambio		1 USD = 29.3713 NIO (código ISO 4217) Córdoba Nicaragüense

Fuente: (*EDGE, Global Business Knowledge, s.f.*)

Elaboración: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

8.2 Generalidades del Departamento Chinandega

Chinandega es uno de los quince Departamentos de la República de Nicaragua, conformada por trece Municipios; su cabecera departamental es la Ciudad de Chinandega.

Cuenta con uno de los puertos de gran relevancia internacional de dicho país, llamado Puerto Corinto; por el cual se realizan las mayores importaciones y exportaciones de productos agrícolas, también las importaciones de petróleo.

Este departamento tiene gran fertilidad de sus suelos; lo cual lo hace atractivo para las empresas que ofrecen bioinsumos; los productos que tienen mayor relevancia son: arroz, soya, maní, frijol, caña de azúcar, banano, entre otros.

Es un centro activo de comercio debido a que presenta un gran número de comercio e industrias; tales como industrias donde se procesan granos, camarón y algunas zonas francas.

9. PUERTO DE LLEGADA

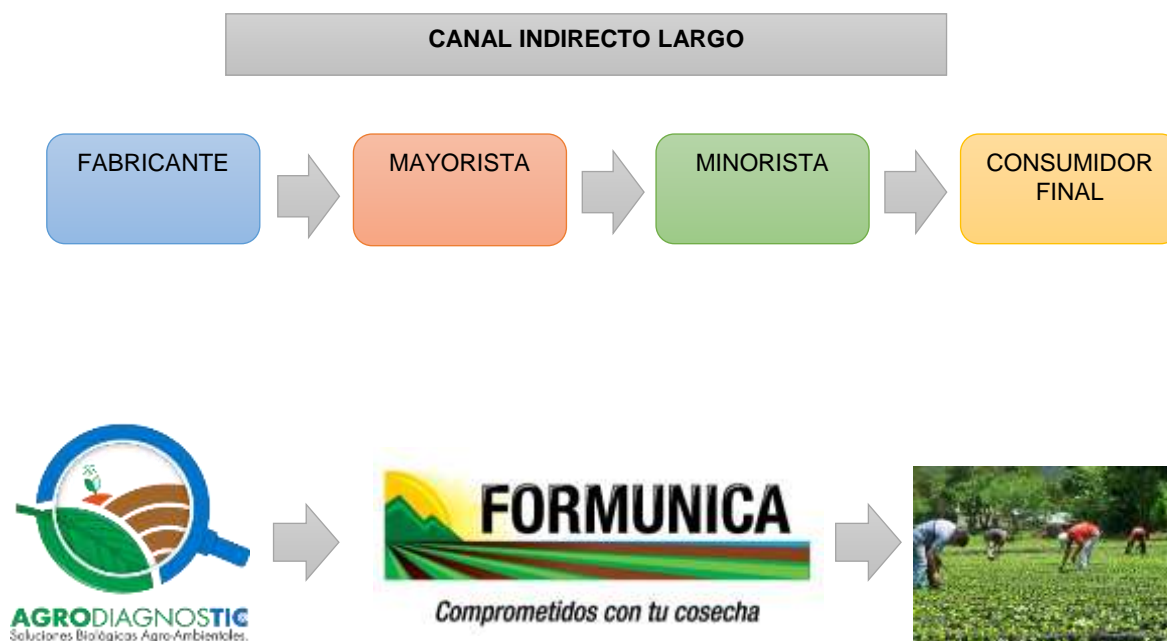
9.1 Puerto Corinto

- Es el puerto internacional y por ende el principal de Nicaragua, moviliza gran parte de la carga de las transacciones de comercio exterior del país.

- Presenta como fortaleza su ubicación geográfica en relación a los demás puertos. El acceso por vía terrestre está en buenas condiciones, se encuentra situado a 160 km de la capital del país, Managua.
- Permite el transporte Multimodal; por lo cual se manejan diferentes tipos de carga: graneles líquidos y sólidos, vehículos, contenedores, carga general.

10. CANAL DE DISTRIBUCIÓN PARA BIOINSUMOS DE AGRODIAGNOSTIC

El canal a utilizar para la comercialización de bioinsumos en el Departamento de Chinandega, es el canal indirecto largo, utilizando a la empresa FORMUNICA como distribuidor en Nicaragua, este es un distribuidor de productos al por mayor y menor, llegando así tanto a mayoristas como a consumidores finales.



Elaboración: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

ILUSTRACIÓN 5: Canal de distribución

11. DATOS DEL DISTRIBUIDOR FORMUNICA

FORMUNICA es un distribuidor de diferentes productos relacionados al agro, desde semillas hasta maquinaria y equipos agrícolas, con proveedores de diferentes partes del mundo, ofreciendo productos integrales que incrementen y mejoren el rendimiento y la efectividad de los productos y las actividades de sus clientes.

Según su sitio web, poseen 16 sucursales en Nicaragua, realizando ventas al por mayor y menor de todos los productos que ofrecen.

La sucursal de interés para la distribución de los bioinsumos de AGRODIAGNOSTIC, es la situada en Chinandega; ya que es un Departamento conocido por sus industrias y su comercio agrícola, también dentro de este departamento se encuentra el puerto internacional y principal de Nicaragua, Puerto Corinto.

12. REQUISITOS EXIGIDOS EN ORIGEN Y DESTINO

Documentos generales para exportar desde Ecuador

- Documento de Embarque (B/L)
- Factura Comercial
- Declaración Aduanera de Exportación
- Lista de Empaque
- Certificados de origen (Si procede)
- Certificaciones dependiendo el producto

Requisitos específicos para exportar bioinsumos a Nicaragua

- Registro de plaguicidas para uso agrícola
- Certificado de análisis (AGROCALIDAD)
- Certificado de libre venta (Agencia Nacional de regulación, Control y Vigilancia Sanitaria ARCSA)

Documentos generales para importar en Nicaragua

- Documento de Embarque (B/L)
- Factura Comercial
- Declaración Aduanera de Importación
- Solvencia Financiera
- Lista de Empaque

Requisitos específicos que debe cumplir el importador de bioinsumos en Nicaragua

- Licencia para importar y tratar plaguicidas
- Registro de importadores de insumos agrícolas no tóxicos

13. INCOTERM 2010 SELECCIONADO

El Incoterm FOB (Free On Board – Franco a Bordo del Buque), como su sigla lo indica la mercancía será entregada por parte del exportador a bordo del buque designado previamente por el importador, en el puerto de embarque convenido entre las partes de la negociación.

Obligaciones principales para el exportador

- Entregar la mercancía y la respectiva factura comercial.
- Obtener las licencias previas o autorizaciones necesarias para exportar dependiendo el producto.
- Realizar los procesos de adecuación del producto; embalar, marcar y demás inspecciones previas al embarque.
- Realizar los trámites de exportación.
- Costear el transporte interno (origen) hasta zona primaria de embarque.

Obligaciones principales para el importador

- Pagar el precio establecido en contrato de compraventa.
- Contratar el transporte internacional.
- Comunicar al exportador con tiempo, el nombre del buque, punto de carga y momento de entrega de la mercancía.
- Recepción de la mercancía en destino.



ILUSTRACIÓN 6: Incoterm FOB

Fuente: Prochile, Modificaciones efectuadas a las Reglas Incoterm 2010.

14. REQUISITOS PARA SER EXPORTADOR

Como la empresa ya cuenta con RUC; para exportar debe cumplir los siguientes pasos:
Obtener el certificado de firma digital o TOKEN, otorgado por las siguientes entidades:

- **Registro Civil:** a través del portal del Banco Central; <http://www.eci.bce.ec/web/quest/>
- **Security Data:** <https://www.securitydata.net.ec/>

Trámite Registro Civil	Paso 1 Ingresar al portal de certificación electrónica www.eci.bce.ec . seleccionar el menú "Certificación electrónica", opción "Firma electrónica" y dar clic en la opción "Solicitud de certificado."
	Paso 2 Verificar el listado de los documentos en formato PDF que se deberían adjuntar posteriormente. Escoger la opción "Ingresar la Solicitud", completar los datos, enviar la solicitud de certificado e imprimirla. (número de RUC, copia de cédula o pasaporte a color, copia de papeleta de votación actualizada, copia del nombramiento, acción de personal o certificado laboral que indique el cargo firmado por el representante.)
	Paso 3 Recibirá un correo electrónico de aprobación de la solicitud del certificado y deberá acercarse a las oficinas del Registro Civil para comprobar la aprobación y a efectuar el pago de \$49 + IVA (\$27 emisión del certificado + 22 dispositivo portable o Token). El pago puede ser via transferencia bancaria.
	Paso 4 El solicitante deberá acercarse a las oficinas del Registro Civil portando la solicitud de aprobación, comprobante de pago, cédula o pasaporte y carta de autorización del representante legal (solo para personas jurídicas) para la emisión del certificado y entrega del Token.

Tabla 3: Registro Civil

Fuente: Banco Central del Ecuador (*Ecuador B. C., s.f.*) – Security DATA (*DATA, s.f.*)(Requisitos para obtener el certificado digital de firma electrónica Token)

Elaborado: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

Tabla 4: Security Data

Trámite Security Data	Paso 1
	<p>Enviar los siguientes documentos al correo electrónico: ventas@iosecuritydata.net.ec (Formato PDFy a color, cada documento en un archivo por separado)</p> <p>Original de: Cédula o pasaporte para extranjeros. papeleta de votación actualizada.</p> <p>Original o copia notariada: del RUC de la empresa, del RUP en caso de disponerlo, del nombramiento del representante legal adjuntando copia de cédula del mismo, del Certificado de Cumplimiento de obligaciones o Constitución de la empresa solicitante.</p> <p>Original de la carta de autorización firmada por el representante legal, donde conste el número de cédula, nombre y cargo de todos los solicitantes de la empresa.</p> <p>Formulario de solicitud completo.</p>
	Paso 2
	<p>Security Data procederá a revisar los documentos enviados anteriormente y en el lapso de 48 horas enviará un correo electrónico al solicitante, informando el estado del trámite y los pasos a seguir para proceder con el pago de \$89.70 + IVA (\$50,70 emisión del certificado + \$39 dispositivo portable o Token.)</p>
	Paso 3
	<p>Una vez aprobada la solicitud y luego de haber realizado el pago, el solicitante debe asistir a la cita designada por su asesor (trámite de carácter personal, con toda la documentación original o copias notariadas, para la entrega del Token y la clave.)</p>

Fuente: Banco Central del Ecuador (*Ecuador B. C., s.f.*) – Security DATA (*DATA, s.f.*)(Requisitos para obtener el certificado digital de firma electrónica Token)

Elaborado: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

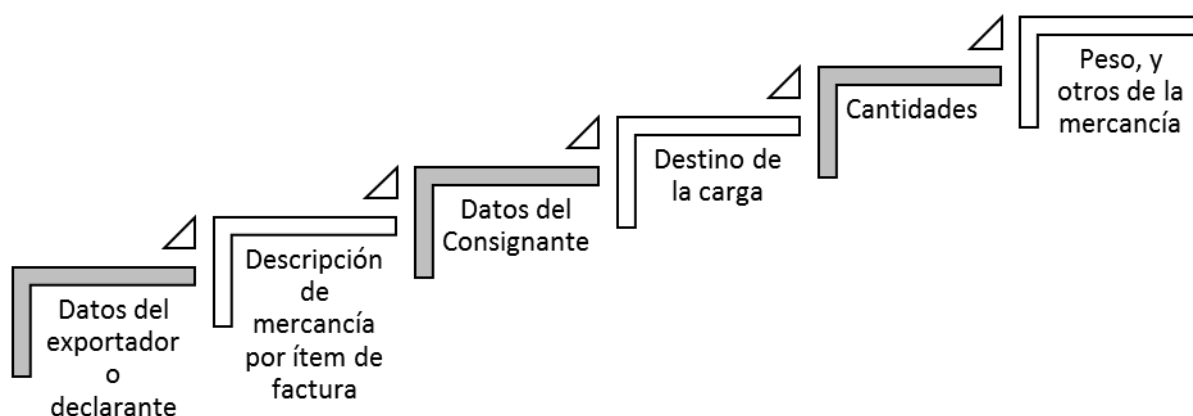
Registrarse como exportador en Ecuapass (<https://portal.aduana.gob.ec/>). Aquí se podrá:

- Actualizar datos en la base
- Crear usuario y contraseña
- Aceptar las políticas de uso
- Registrar firma electrónica

15. TRÁMITES PARA EXPORTAR

El proceso de Exportación inicia con la transmisión electrónica de una Declaración Aduanera de Exportación (DAE) en el sistema Ecuapass.

Los principales datos que se consignarán en la DAE son:



Fuente: Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (*Ecuador S. N., s.f.*)(Proceso de Exportación)

Elaboración: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

Se deben adjuntar en el portal del ECUAPASS la factura comercial original, Registro de plaguicidas para uso agrícola, el Certificado de análisis (AGROCALIDAD) y el Certificado de libre venta (Agencia Nacional de regulación, Control y Vigilancia Sanitaria ARCSA). Luego de que sea aceptada la DAE, los bioinsumos ingresan a zona primaria (Puerto Guayaquil), donde el depósito temporal registra y almacena previo a la exportación. Al exportar se notificará el canal de aforo al que deban someterse los bioinsumos; el cual puede ser aforo documental, aforo físico intrusivo o aforo automático.

15.1 Fase de Pre-embarque

15.1.1 Documentos de exportación

Los documentos que debe completar la empresa AGRODIAGNOSTIC en calidad de exportador son:

- DAE. (Declaración Aduanera de Exportación).
- Lista de empaque
- Autorizaciones previas: Registro de plaguicidas para uso agrícola, el Certificado de análisis (AGROCALIDAD) y el Certificado de libre venta (Agencia Nacional de regulación, Control y Vigilancia Sanitaria ARCSA).
- Documento de transporte o Bill of lading (vía marítima)

15.1.2 Apertura de la exportación

La apertura se la realiza a través del portal de ECUAPASS; lo puede realizar un representante de la empresa o un agente de aduanas si lo requiere (opcional); donde requerirá los siguientes documentos para dicho fin.

- Factura comercial original
- Lista de empaque
- Autorizaciones previas

15.1.3 Herramientas de negociaciones internacionales

- Cotización de exportación: es el documento en el cual las partes (importador y exportador) fijan el pedido, cantidad, formas de pago, empaque, embalaje, fecha y lugar de entrega; lo cual dependerá del Incoterm seleccionado.
- Instrumentos y condiciones de pago: depende del acuerdo y confianza de las partes en la negociación; las cuales pueden ser:
 - a) Cartas de crédito: promesa de pago de un banco (emisor) por cuenta de un (solicitante) a favor de un (beneficiario) que es representado por un banco (notificador); realizan este trámite con el fin de pagar determinada cantidad de dinero al exportador contra la presentación de los documentos de exportación. Es la forma más recomendada para los nuevos exportadores.
 - b) Cuenta abierta: es cuando existe confianza entre el importador y el exportador; debido a que el segundo le envía los documentos al primero, y éste realiza una transferencia bancaria a favor del exportador.

15.2 Fase Post-embarque

Cierre de la exportación: se culmina con el llenado y aceptación de la DAE (Declaración Aduanera de Exportación) en el portal de ECUAPASS; podrá presentarse hasta 24 horas antes que las mercancías se encuentren en zona primaria o 30 días posteriores al embarque de las mercancías.

EXPORTACIÓN DE BIOINSUMOS



Elaboración: Escobar Peñafiel Eleana – García Falcones Valeria

16. CONCLUSIONES

El proyecto es FACTIBLE; porque puede ser realizado por la empresa objeto de estudio; debido a que cuentan con la capacidad de abastecer al mercado local y a pedidos demandados por el posible distribuidor de bioinsumos, agroquímicos, fertilizantes, semillas, equipos y demás implementos agrícolas en Chinandega – Nicaragua; debido a la experiencia en producción de este tipo de productos cuya demanda se encuentra en incremento en el destino propuesto; además de la capacidad de financiar el pago de personal extra en caso de requerirlo para cumplir contratos de mayor cantidad de bioinsumos solicitados.

El proyecto es SUSTENTABLE; porque la exportación de bioinsumos desde Ecuador no es tan explotado; debido a que la mayoría de empresas que comercializan este tipo de productos, los producen y distribuyen localmente o también los importan desde otros orígenes; existen pocas entidades que exportan las llamadas alternativas benéficas o bioinsumos, por ello la empresa AGRODIAGNOSTIC encuentra una oportunidad de expandir sus mercados internacionalmente a través del destino propuesto debido a la demanda en el mismo.

17. BIBLIOGRAFÍA

- Acuña, O. (s/f de s/f de s/f). *http://cep.unep.org*. Recuperado el septiembre de 2016, de <http://cep.unep.org/repcar/capacitacion-y-concienciacion/cenat/biofertilizantes.pdf>
- arkantos. (s/f). *sites.google.com*. Recuperado el septiembre de 2016, de <https://www.google.com.ec/#q=caracteristicas+de+los+biofertilizantes>
- Cargo, E. (s.f.). *go.easycargo3d.com*. Recuperado el 15 de abril de 2017, de go.easycargo3d.com
- Container, C. (s.f.). *www.containercontainer.com*. Obtenido de <https://www.containercontainer.com/ISO6346>
- DATA, S. (s.f.). *www.securitydata.net.ec*. Obtenido de <https://www.securitydata.net.ec/>
- EDGE, G. (s.f.). *Global Business Knowledge*. Obtenido de <https://globaledge.msu.edu/countries/ecuador/economy>
- EDGE, G. (s.f.). *http://globaledge.msu.edu/*. Obtenido de <http://globaledge.msu.edu/countries/ecuador/economy>
- EDGE, G. (s.f.). *http://globaledge.msu.edu/*. Obtenido de <http://globaledge.msu.edu/countries/ecuador>
- EDGE, G. (s.f.). *http://globaledge.msu.edu/*. Obtenido de <http://globaledge.msu.edu/countries/nicaragua/economy>
- Estandarización, O. I. (s.f.). *www.iso.org*. Obtenido de <https://www.iso.org/standard/59672.html>
- JPA/DICYT. (19 de octubre de 2009). *http://www.dicyt.com*. Recuperado el septiembre de 2016, de <https://www.google.com.ec/#q=fertilizantes%20de%20microorganismos>