

MÉXICO: EL ANTES Y EL DESPUÉS DE LOS TRATADOS COMERCIALES

Héctor Ruiz Ramírez

uaemherura@yahoo.com.mx

Margarita Josefina Holguín García

margaritahg_96@yahoo.com.mx

Gerardo Enrique Del Rivero Maldonado

gerardoenriquedelriveromaldonado@yahoo.com.mx

Facultad de Economía. UAEM

Permanentemente ha existido una discusión sobre las ventajas y desventajas de los tratados comerciales y los efectos de la consecuente apertura comercial. México no ha quedado exento como país en esta discusión. La eterna lucha entre la postura del proteccionismo y la de la apertura comercial.

Es en este contexto de la discusión que normalmente se hace referencia al análisis de los volúmenes del comercio internacional, la inversión, el empleo, medio ambiente, propiedad intelectual, entre muchos otros.

En esta ponencia, haremos énfasis en los modelos de desarrollo seguidos y en los volúmenes exportados, es decir los niveles que se tenían antes de la apertura comercial y con posterioridad. También resulta interesante el observar cual ha sido el grado de apertura, antes y después de los tratados.

Aunque México cuenta con una docena de tratados comerciales, haremos referencia sobre todo al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) debido a que la mayor parte del comercio exterior mexicano, tanto importaciones como exportaciones, se realiza con Estados Unidos.

Antes de 1985

Con anterioridad a 1985 encontramos a México con una economía cerrada, donde prevalecía el modelo denominado de Industrialización vía Sustitución de Importaciones o también llamado de Crecimiento hacia Adentro.

Aunque hay diferentes fechas en que se sitúa el comienzo de este modelo, Héctor Guillén señala que es 1947 el año en que se inician una serie de restricciones cuantitativas a las importaciones y a la sustitución de las tarifas existentes con tarifas ad valorem (Guillén, 2013).

Por su parte, René Villarreal sitúa el inicio hacia el año de 1940, señalando que aparece un proyecto de crecimiento económico sin desarrollo, que se apoya en un modelo de industrialización vía sustitución de importaciones, el cual va hasta el año de 1970, por lo que perdura durante tres décadas y que en la década de los setenta surge una estrategia de industrialización, mediante un modelo de sustitución de exportaciones, que conllevó devaluación, estabilización del gasto público y liberación del comercio (Villarreal, 1975).

Con el modelo de industrialización vía sustitución de importaciones, se pretendía estimular a la incipiente industria nacional mediante una política proteccionista; industria que al verse protegida descuidó calidad y costos, al saber que tenía un mercado interno cautivo. Se desarrolló una industria ineficiente con bajos niveles de productividad y de competitividad, sobre todo al compararse a nivel internacional.

La idea era elaborar “el pastel” y después repartirlo, lo que no sucedió, ya que se creció, pero la distribución del ingreso fue cada vez más inequitativa.

Un elemento que apoyo a este modelo, fue la estabilidad del tipo de cambio, ya que después de que el peso se devaluó en 1954, permanece fijo el tipo de cambio, en \$12.50 pesos por dólar, hasta 1976.

La política de protección comercial incluía permisos previos a la importación, fijando precios oficiales en ciertos bienes de importación y prohibiciones a la importación de determinados productos. De igual forma, la inversión extranjera directa estaba muy regulada, ya que solamente era aceptada como parte minoritaria en áreas no estratégicas de la producción de manufacturas y excluida del resto de la actividad económica (SE, 2015).

La protección expresada con tarifas y restricciones cuantitativas, perjudicó la exportación debido a que los exportadores soportaron costos de producción más elevados en los sectores que competían con las importaciones; sufrieron un tipo de cambio real que se estuvo sobrevaluando lentamente, pero de manera constante, durante el periodo de 1955 a 1975, soportado por una leve inflación, pero que permaneció sobrevaluado debido a la protección (Guillén, 2013).

De acuerdo con Moreno–Brid and Ros (2004; citados por SE, 2015) en el periodo de sustitución de importaciones, el sector manufacturero de México, recibió apoyo del gobierno a través de diferentes canales:

- Precios al por mayor artificialmente altos de productos finales vendidos en el mercado doméstico, debido a la protección comercial
- Bajos costos de inversiones clave, energía y otras empresas de servicio público debido a los subsidios e incentivos fiscales
- Crédito subsidiado de bancos de desarrollo, de ciertas entidades públicas y del sector bancario privado
- Exenciones fiscales en ciertas importaciones de maquinaria y equipo

Sobre el sector de exportación, se puede señalar que en 1937 del total de las exportaciones mexicanas, el 56% tuvo como destino los Estados Unidos y en 1940, alcanzó la cifra de 90% (cuadro 1). Una dependencia comercial que siempre ha existido con el vecino del norte.

Cuadro 1. Exportaciones e importaciones de México, antes y durante la Segunda Guerra Mundial

Exportaciones		Importaciones	
1937	1940	1937	1940
Estados Unidos 56%	Estados Unidos 90%	Estados Unidos 58%	Estados Unidos 81%
Europa 34%	Europa 5.5%	Europa 38%	Europa 13.6%
Resto del mundo 10%	Resto del mundo 4.5%	Resto del mundo 4%	Resto del mundo 5.4%

Fuente: Datos del Anuario Estadístico del Comercio Exterior de México. 1941, p.566.

Fuente: tomado de CB (s/a, pág. 31)

Para 1970 el comercio exterior con Estados Unidos, seguía siendo importante, debido a que según datos del INEGI, del total exportado por México, el 70.9% se dirigió hacia Estados Unidos y tan solo el 1.02% a Canadá (INEGI, 1970, pág. 331).

El crecimiento del sector manufacturero le permitió a México estar ubicado entre las 15 principales potencias industriales en el mundo. A pesar de ello, el mismo crecimiento demandó una mayor importación de bienes intermedios y de capital, lo que aunado a un sector

exportador que no creció en la misma proporción, provocó elevados y constantes déficits en balanza comercial y en cuenta corriente (Phillips, 1988).

1985-1993: inicio de la apertura comercial

En la década de los setenta, los principales países exportadores de petróleo tuvieron por este concepto importantes ingresos, que depositaron sobre todo en bancos europeos y norteamericanos, dando origen a fuertes excedentes denominados petrodólares.

Estos bancos con exceso de liquidez decidieron prestar a aquellos países que pudieran garantizar dichos préstamos, por lo que determinaron prestar a México, debido al respaldo de sus recientes descubrimientos de yacimientos de petróleo, dando origen a un fuerte crecimiento de su deuda externa y a una crisis económica, por lo que en 1982 se estuvo a un paso de la suspensión total del pago de la deuda.

El mercado petrolero mundial entró en crisis en 1981, lo que se agudizó con el incremento de las tasas de interés en los Estados Unidos, provocando una crisis fiscal y de cambio en México, lo que llevó a que en agosto de 1982 se declarara una moratoria en el pago de la deuda externa. Este hecho terminó con la expansión económica de cuarenta años de México (SE, 2015).

Los descubrimientos en México de abundante petróleo durante la segunda mitad de los años setenta fue la base que permitió el intentar reorientar el modelo de acumulación hacia una economía exportadora de petróleo (Guillén, 2013). Recordemos la expresión del entonces Presidente José López Portillo, donde alertaba que los mexicanos deberían estar preparados para administrar la abundancia.

A la mitad de la década de los setenta el modelo de industrialización enfrentó un periodo crítico por la sustitución ineficiente de importaciones debido a la existencia de desarticulaciones industriales y desequilibrios tanto sectoriales como regionales. Sin embargo, los descubrimientos del petróleo y con ello el acceso al crédito externo posibilitaron diferir las soluciones estructurales que urgentemente eran requeridas (Phillips, 1988).

La crisis de 1982 llevó a una ruptura con el modelo de Industrialización vía Sustitución de Importaciones, por lo que a partir de 1985 se adoptó, bajo la presión de la situación y del FMI, un nuevo modelo económico, enfocado hacia el exterior, siendo un componente clave de este, la apertura comercial (Guillén, 2013).

México de manera unilateral inicia en 1985 la apertura de su economía, con la idea de mandar el mensaje a los países integrantes del GATT de que se pretendía transitar por la vía de la apertura comercial.

El año de 1985 es el año de inflexión en México entre una economía cerrada hacia una abierta. Es a partir de este año en que la economía se empieza abrir hacia el exterior y un año después, en 1986, México ingresa al GATT, ahora Organización Mundial de Comercio (OMC), con lo cual se inicia el Modelo de Desarrollo Hacia Afuera.

El cambio en la estructura de las exportaciones fue radical, ya que las exportaciones petroleras, que representaban 70% del total de las exportaciones en 1985, cayeron a 9% en 2002, siendo sustituidas por exportaciones de productos manufacturados (Guillén, 2013).

El éxito de México como exportador de productos industriales se inició en 1985 con la liberalización comercial y se confirmó en 1994 con la firma del TLCAN. En términos de valor corriente, las exportaciones manufactureras mexicanas se incrementaron de manera importante, al pasar de 1,868 millones de dólares en 1980 a 11,567 millones de dólares en 1990. Las exportaciones manufactureras como porcentaje del total de exportaciones, pasaron para los años citados de 12.1% a 43.3% (Guillén, 2013).

Este modelo de crecimiento hacia afuera ha llevado al fortalecimiento del sector exportador mexicano.

De acuerdo a la Secretaría de Economía (2004) en los últimos años, México se ha convertido en la octava potencia comercial mundial y la primera en América Latina, con una participación del 44% en las exportaciones y 49% en las importaciones totales de la región. Por lo que, en tan sólo 10 años, en el periodo de 1993 a 2003, México:

- Triplicó sus exportaciones, al pasar de 51.9 mil a 164.9 mil millones de dólares
- Incrementó sus importaciones en 161% al pasar de 65.4 a 170.6 mil millones de dólares

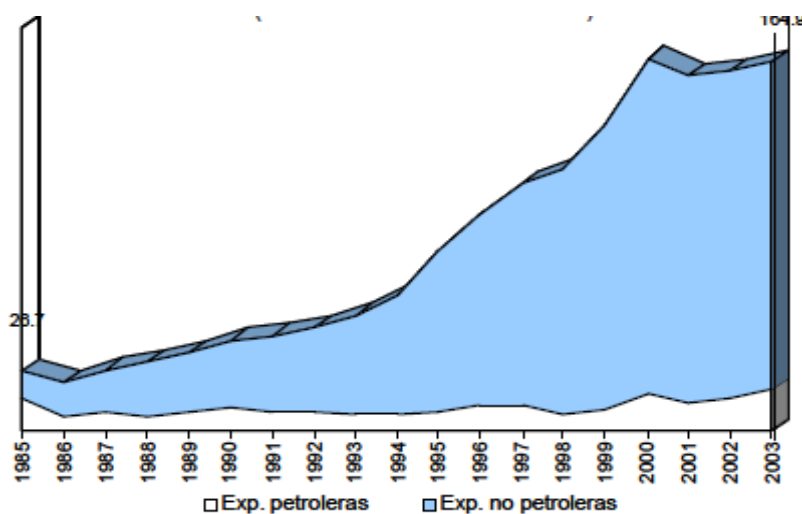
Cuadro 2. Exportaciones e importaciones de México 1993-2004
(miles de millones de dólares -mmd)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	Var. 03/93	Var. 03/02	Ene-mar 2003	Ene-mar 2004	Var. 04/03
Exportaciones	51.9	60.9	79.5	96.0	110.4	117.5	136.4	166.5	158.4	160.8	164.9	218%	2.5%	39.1	43.3	10.6%
Importaciones	65.4	79.3	72.4	89.4	109.8	125.2	142.0	174.5	168.3	168.7	170.6	161%	1.1%	39.2	43.7	11.5%
Comercio total	117.3	140.2	151.9	185.4	220.0	242.7	278.4	340.9	326.8	329.4	335.4	186%	1.8%	78.3	87.0	11.1%

Fuente: Secretaría de Economía, con datos de Banxico. Tomado de SE (2004, pág. 1)

Durante 2003, el 86% del comercio total de México correspondió a los 32 países con los cuales tiene tratados de libre comercio. De igual manera, el 96% del valor de las exportaciones de México en 2003, fueron destinadas a estos 32 países (SE, 2004).

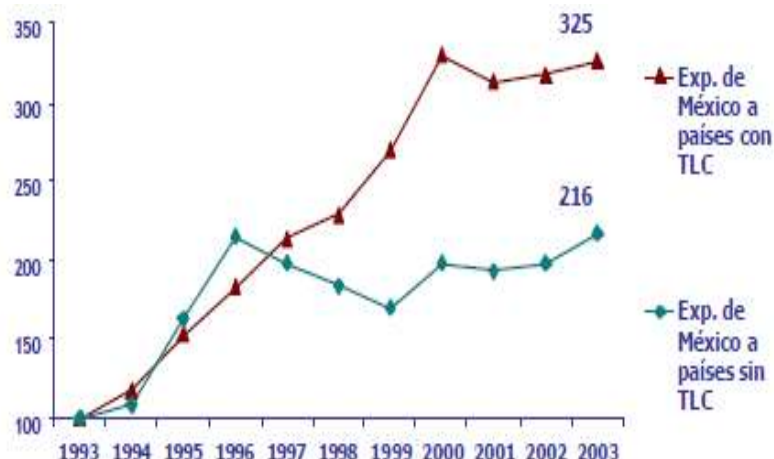
Gráfica 1. Exportaciones totales de México
(miles de millones de dólares)



Fuente: Secretaría de Economía, con datos de Banxico. Tomado de SE (2004, pág. 1)

En la gráfica 2 se puede observar que las ventas de productos mexicanos hacia los países con los cuales México tiene tratados de libre comercio, han aumentado más rápidamente que las destinadas hacia el resto.

Gráfica 2. Índice de exportaciones de México
(Base 1993)



Fuente: Secretaría de Economía, con datos de Banxico. Tomado de SE (2004, pág. 2)

En el cuadro 3 se puede observar el fuerte incremento de las exportaciones mexicanas antes y después del TLCAN. Mientras en 1993 las exportaciones hacia Estados Unidos y Canadá totalizaban 42 mil 800 millones de dólares, en el año 2000, la cifra se había elevado en alrededor de 100 mil millones, al registrar 144 mil millones de dólares. Por el lado de las importaciones sucedía algo similar.

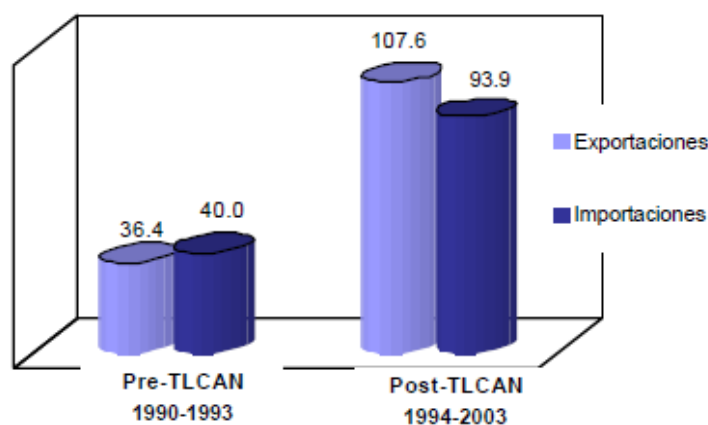
Cuadro 3. Comercio México – EE.UU. y Canadá (TLCAN)
(miles de millones de dólares)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	2000	2001	2002	2003	Var 03/93
Exportaciones												
EE.UU.	30.2	31.2	35.2	39.9	49.5	61.7	73.0	135.9	131.4	134.7	138.1	246%
Canadá	1.5	2.3	2.3	2.9	3.3	3.9	4.4	8.1	7.8	8.1	8.7	203%
TOTAL	31.7	33.4	37.5	42.8	52.8	65.6	77.4	144.0	139.2	142.8	146.8	243%
Importaciones												
EE.UU.	29.3	36.5	45.6	45.3	54.8	53.8	67.5	127.5	113.8	106.6	105.7	133%
Canadá	0.4	0.8	1.1	1.2	1.6	1.4	1.7	4.0	4.2	4.5	4.1	251%
TOTAL	29.7	37.3	46.7	46.5	56.4	55.2	69.3	131.6	118.0	111.0	109.8	136%

Fuente: Secretaría de Economía con datos de Banxico, USDOC y Statistics Canada, utilizando cifras del país importador. Tomado de SE (2004, pág. 3)

En el año 2003, el 90.5% del valor total de las exportaciones mexicanas fueron dirigidas a EE.UU. y Canadá. De igual forma, las compras mexicanas de productos provenientes de EE.UU. y Canadá registraron el 64.2% del valor total de las importaciones de México. De esta forma, EE.UU. y Canadá participaron con 77.1% del comercio total de México (SE, 2004).

Gráfica 3. Promedio del comercio de México en el TLCAN
(miles de millones de dólares)



Fuente: Secretaría de Economía con datos de Banxico, USDOC y Statistics Canada. Tomado de SE (2004, pág. 3)

La gráfica 3 muestra el comercio internacional de México, antes y después del TLCAN. En el periodo de 1990-933, se registró un promedio de 36 mil 400 millones de dólares de exportaciones, mientras que en el periodo posterior de 1994-2003, el promedio se elevó a 107 mil 600 millones.

El modelo exportador de México ha manifestado un fuerte dinamismo al provocar que las exportaciones pasaran de 27,000 millones de dólares en 1990 a 166,000 en el año 2000, acompañadas de un proceso de sustitución de exportaciones que logró que las exportaciones manufactureras registraran cerca de 90% del total, al ubicarse en 145,000 millones de dólares, desplazando a los bienes primarios y petroleros (Guillén, 2013).

1994-2016: la apertura comercial

Los acuerdos comerciales son instrumentos que tienen la finalidad de facilitar el intercambio comercial. Los Tratados de Libre Comercio son acuerdos de tipo comercial, entre regiones o países, cuyo objetivo es tener un mayor volumen de comercio internacional con base en la disminución o en su caso eliminación de aranceles, entre los países firmantes.

Los Tratados de Libre Comercio tienen los siguientes objetivos principales (SE, 2015):

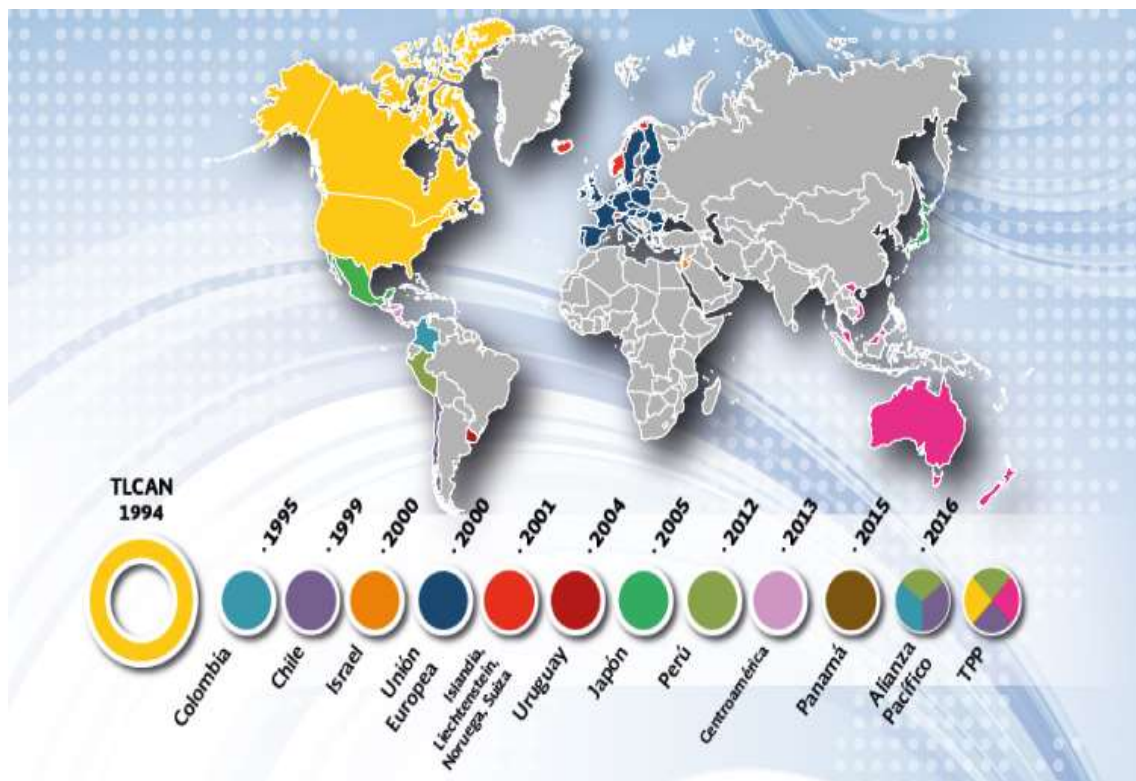
- Eliminar obstáculos al comercio y facilitar la circulación transfronteriza de bienes y servicios
- Promover condiciones de competencia leal
- Proteger y hacer valer adecuada y efectivamente, los derechos de propiedad intelectual
- Crear procedimientos eficaces para la aplicación y cumplimiento del tratado, para su administración conjunta y solución de controversias
- Establecer lineamientos para una ulterior cooperación trilateral, regional y multilateral encaminada a ampliar y mejorar los beneficios
- Reducir la vulnerabilidad de las exportaciones ante medidas unilaterales y discrecionales
- Fortalecer la industria nacional mediante un sector exportador sólido y competitivo

- Coadyuvar en la creación de empleos

México cuenta en la actualidad con:

- 12 Tratados de Libre Comercio con 46 países
- 32 Acuerdos para la Promoción y Protección Recíproca de las Inversiones (APPRIs) con 33 países
- 9 acuerdos en el marco de la Asociación Latinoamericana de Integración (SE, 2016a)

En los siguientes mapas se muestran los países con los que México tiene tratados de libre comercio y la fecha de entrada en vigor de cada uno de ellos. Como se puede observar, el primero es el TLCAN, firmado en 1994 entre México, Estados Unidos y Canadá.



Fuente: SE (2016a)



Fuente: SE (2016b)

Después del inicio de la apertura comercial de México en 1985 y de su ingreso al GATT un año después, la apertura comercial se consolida con la firma del Tratado de Libre Comercio (TLCAN) en 1994 entre México, Estados Unidos y Canadá.

El éxito del modelo exportador de México es confirmado con información de la primera década de 2000, que señala que el incremento de las exportaciones desde inicios de los años ochenta fue muy acelerado, superando el 8% anual y pasando de una tasa de 5.8% anual en el periodo anterior a la firma del TLCAN (1982-1993) a 11.1% en el periodo posterior (1993-2004). Por su parte, las exportaciones aumentaron de tal forma que pasaron de representar 27% del PIB en promedio en el periodo 1982-1984, a más de 60% en el de 2004-2006 (Guillén, 2013).

En el siguiente cuadro y gráfica se puede observar una balanza comercial de mercancías deficitaria antes de la firma del TLCAN, convirtiéndose a partir de 1995 en superavitaria.

Cuadro 4. México: Balanza Comercial de Mercancías 1993-1997

Año	Millones de dólares
1993	-13,480
1994	-18,464
1995	7,088
1996	6,531
1997	623

Fuente: elaboración propia con base en (Banxico, 2016)

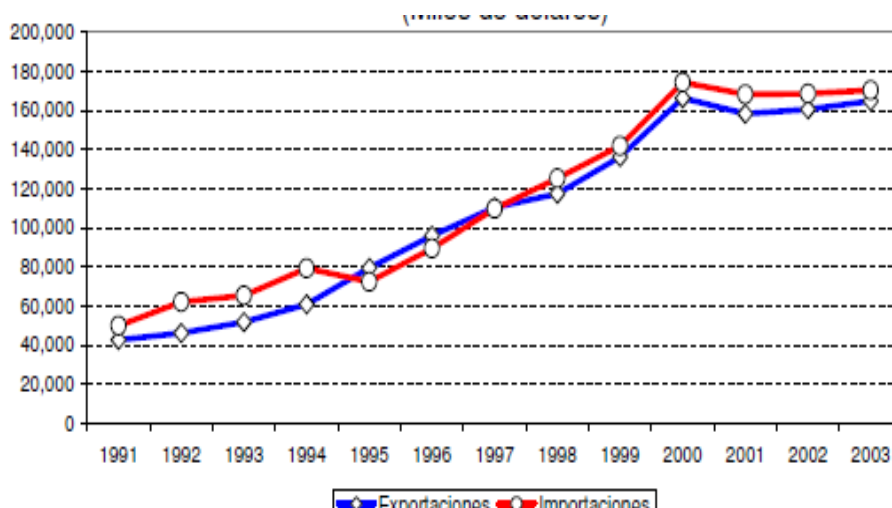


Fuente: elaboración propia con base en Banxico (2016)

México, de haber tenido una economía enfocada en la exportación de productos petroleros, transformó totalmente la variedad de sus exportaciones, por lo que entre 1985 y 1994 logró el quinto lugar entre los países que registraron un mayor aumento en el mercado mundial de exportaciones manufactureras, sólo superado por China, Malasia, Singapur y Tailandia. En el periodo de 1994 a 2004, con el TLCAN funcionado, alcanzó el segundo lugar, sólo superado por China. Desde mediados de la década de los ochenta se ha incrementado la participación de las manufacturas en las exportaciones mexicanas, llegando a lograr 80% en 2007 (Guillén, 2013).

En el periodo de 1990 a 2003, las exportaciones se incrementaron en 11.9% en promedio anual, hasta ubicarse en 165,000 millones de dólares, mientras que las importaciones se incrementaron en 10.8% en promedio anual, alcanzando 170,000 millones en 2003, según se muestra en el siguiente cuadro.

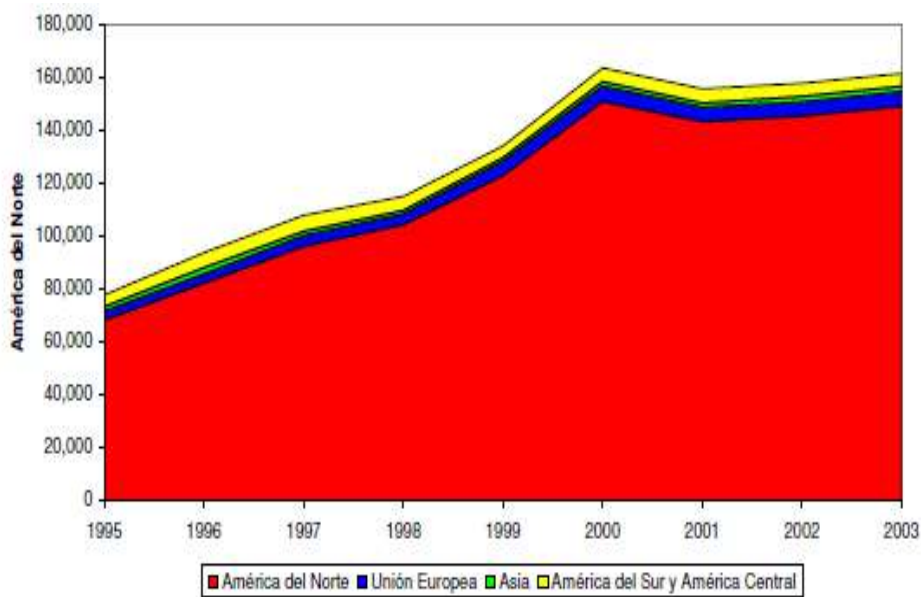
Gráfica 5. Exportaciones e importaciones de México, 1990-2003 (Miles de dólares)



Fuente: (SCT, 2008, pág. 199)

Por región, en el periodo de 1994 a 2003 las exportaciones mexicanas dirigidas a América del Norte se incrementaron en 10.3% en promedio anual; hacia la Unión Europea en 6.6%; a los países de Asia Pacífico en 2.2% y a los de América Latina en 0.9%. Ello llevó a que del total de exportaciones, el 90.5% fuera hacia América del Norte; 3.4% a Europa; 1.2% hacia Asia-Pacífico y 2.9% a América Latina (SCT, 2008).

Gráfica 6. Exportaciones de México por región, 1994-2003
(Miles de dólares)



Fuente: SCT (2008, pág. 207)

La Organización Mundial de Comercio (OMC) en sus Estadísticas del Comercio Internacional, ubica a México en el lugar 13 dentro de los principales exportadores mundiales en el año 2000, y en el lugar 11 por el lado de los importadores, según se muestra en el cuadro 5.

Cuadro 5

Principales exportadores e importadores mundiales de mercancías, 2000

(Miles de millones de dólares y porcentajes)

Orden	Exportadores	Valor	Parte	Variación porcentual anual	Orden	Importadores	Valor	Parte	Variación porcentual anual
1	Estados Unidos	781,1	12,3	11	1	Estados Unidos	1257,6	18,9	19
2	Alemania	551,5	8,7	1	2	Alemania	502,8	7,5	6
3	Japón	479,2	7,5	14	3	Japón	379,5	5,7	22
4	Francia	298,1	4,7	-1	4	Reino Unido	337,0	5,1	5
5	Reino Unido	284,1	4,5	6	5	Francia	305,4	4,6	4
6	Canadá	276,6	4,3	16	6	Canadá	244,8	3,7	11
7	China	249,3	3,9	28	7	Italia	236,5	3,5	7
8	Italia	237,8	3,7	1	8	China	225,1	3,4	36
9	Países Bajos	212,5	3,3	6	9	Hong Kong, China	214,2	3,2	19
10	Hong Kong, China	202,4	3,2	16		importaciones definitivas a	35,4	0,5	24
	exportaciones locales	23,7	0,4	6	10	Países Bajos	198,0	3,0	4
	reexportaciones	178,8	2,8	18					
11	Bélgica	186,1	2,9	4	11	México	182,6	2,7	23
12	Corea, Rep. de	172,3	2,7	20	12	Bélgica	173,0	2,6	5
13	México	166,4	2,6	22	13	Corea, Rep. de	160,5	2,4	34
14	Taipei Chino	148,3	2,3	22	14	España	153,5	2,3	6

Fuente: (OMC, 2001, pág. 39)

Tres lustros después, en 2014, México siguió ocupando el lugar 15 dentro del conjunto de países exportadores, y el 14 por el lado de los importadores (cuadro 6).

Cuadro 6.

Principales exportadores e importadores mundiales de mercancías, 2014									
(Miles de millones de dólares y porcentajes)									
Orden	Exportadores	Valor	Parte	Variación porcentual anual	Orden	Importadores	Valor	Parte	Variación porcentual anual
1	China	2342	12,3	6	1	Estados Unidos	2413	12,6	4
2	Estados Unidos	1621	8,5	3	2	China	1959	10,3	0
3	Alemania	1508	7,9	4	3	Alemania	1216	6,4	2
4	Japón	684	3,6	-4	4	Japón	822	4,3	-1
5	Países Bajos	672	3,5	0	5	Reino Unido	684	3,6	4
6	Francia	583	3,1	0	6	Francia	678	3,5	-1
7	Corea, República de	573	3,0	2	7	Hong Kong, China	601	3,1	-3
						importaciones definitivas	151	0,8	6
8	Italia	529	2,8	2	8	Países Bajos	588	3,1	0
9	Hong Kong, China	524	2,8	-2	9	Corea, República de	526	2,8	2
	exportaciones locales	16	0,1	-20					
	reexportaciones	508	2,7	-1					
10	Reino Unido	506	2,7	-7	10	Canadá	475	2,5	0
11	Rusia, Federación de	496	2,6	-5	11	Italia	472	2,5	-2
12	Canadá	475	2,5	4	12	India	463	2,4	-1
13	Bélgica	471	2,5	1	13	Bélgica	452	2,4	0
14	Singapur	410	2,2	0	14	México	412	2,2	5
	exportaciones locales	216	1,1	-1					
	reexportaciones	194	1,0	1					
15	México	398	2,1	5	15	Singapur	366	1,9	-2

Fuente: OMC (2015, pág. 44)

De acuerdo a cifras de la Organización Mundial de Comercio, durante el periodo de 2010 a 2014, tanto las exportaciones, como las importaciones mexicanas se incrementaron en promedio anual en 6%, cifra superior a la observada tanto para Canadá como para Estados Unidos, según se muestra en el cuadro 7.

Cuadro 7**Crecimiento del volumen del comercio mundial de mercancías, por determinadas regiones y economías, 2010-2014***(Variación porcentual anual)*

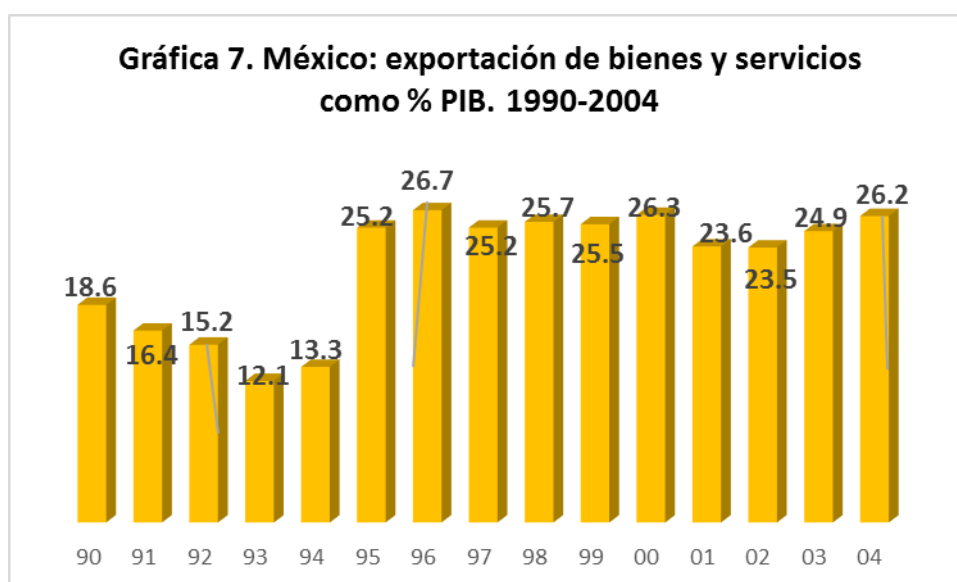
Exportaciones				Importaciones		
2010-14	2013	2014		2010-14	2013	2014
3.5	3.0	2.5	Mundo	3.0	2.0	2.5
4.5	2.5	4.0	América del Norte	3.5	1.0	4.5
4.0	2.0	5.5	Canadá	2.5	1.5	2.0
6.0	4.5	7.0	México	6.0	3.0	7.0
4.5	2.5	3.5	Estados Unidos	3.0	1.0	4.5

Fuente: (OMC, 2015, pág. 39)

Grado de apertura de la economía

El grado de apertura de una economía puede medirse comparando el total de exportaciones de bienes y servicios como porcentaje del PIB. Sin embargo, un indicador más preciso se obtiene al sumarse las importaciones y exportaciones y tomando como denominador el PIB.

La gráfica 7 construida con información del Banco Mundial, muestra la exportación de bienes y servicios como porcentaje del Producto Interno Bruto en un periodo que abarca años antes y posteriores de la entrada en vigor del TLCAN. Se puede observar que en 1993, el indicador registraba el 12.1% y para el año de 2004, se había incrementado a 26.2%, más del doble.



Fuente: elaboración propia con datos de BM (2016a)

La gráfica 8 muestra cifras más recientes, donde la exportación de bienes y servicios pasa en 2005 de 26.6% como porcentaje del PIB, a 32.4% en el año de 2014; cifra muy superior al 12.1% del año de 1993.



Fuente: elaboración propia con datos de BM (2016a)

Tomando la suma de las importaciones y exportaciones de mercancías entre el Producto Interno Bruto como indicador de la apertura comercial, se observa en la gráfica 9, que mientras en 1993 este indicador se situaba en 1993 (antes del TLCAN) en 23.7, diez años después, en 2004 la cifra fue de 50.7.



Fuente: elaboración propia con base en BM (2016b)

En los años posteriores a 2004 el indicador continuó incrementándose, según se puede observar en la gráfica 10, situándose en 2014 en 62.5.



Fuente: elaboración propia con base en BM (2016b)

Conclusión: las cifras mostradas en la presente ponencia son prueba ineludible del crecimiento del sector exportador después de que México abre su economía y firma un tratado de libre comercio con su principal socio comercial, Estados Unidos y con Canadá.

Trabajos citados

Banxico. (02 de junio de 2016). *Balanza comercial de mercancías de México*. Recuperado el 02 de junio de 2016, de Banco de México:

<http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA176§or=1&locale=es>

BM. (2016a). *Exportación de bienes y servicios (% del PIB)*. Obtenido de Banco Mundial:

<http://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.ZS?page=4>

BM. (2016b). *Comercio de mercaderías (% del PIB)*. Obtenido de Banco Mundial:

<http://datos.bancomundial.org/indicador/TG.VAL.TOTL.GD.ZS?page=6>

CB. (s/a). *Estructura Socioeconómica de México I*. Obtenido de Colegio de Bachilleres:

http://www.conevyt.org.mx/bachillerato/material_bachilleres/cb6/5sempdf/esem1pdf/esem1_f03.pdf

Guillén, R. H. (Julio-agosto de 2013). *México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico*. Recuperado el 06 de marzo de 2016, de Revista de Comercio Exterior, Vol. 63, Núm. 4, Julio y Agosto de 2013:

http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

INEGI. (1970). *Anuario estadístico*. Recuperado el 03 de mayo de 2016, de Instituto Nacional de Estadística y Geografía:

http://internet.contenidos.inegi.org.mx/contenidos/productos/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/historicos/1334/702825140632/702825140632_5.pdf

- OMC. (2001). *Estadísticas del comercio internacional 2001*. Obtenido de Organización Mundial de Comercio: https://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/its2001_s/stats2001_s.pdf
- OMC. (15 de agosto de 2015). *Estadísticas del comercio internacional. 2015*. Recuperado el 03 de febrero de 2016, de Organización Mundial del Comercio: https://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/its2015_s/its2015_s.pdf
- Phillips, O. A. (mayo de 1988). *El comercio exterior de México. Evolución reciente y perspectivas*. Obtenido de Comercio Exterior, vol. 38, núm. 5. pp. 363-366: <http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/186/1/RCE1.pdf>
- SCT. (2008). *Entorno del comercio exterior*. Obtenido de Secretaría de Comunicaciones y Transportes: http://www.sct.gob.mx/fileadmin/CGPMM/PNDP2008/htm/pndp/PRODELI/Fase_1/VI_Entorno_comercio_exterior.pdf
- SE. (2004). *Comercio antes y después del TLCAN*. Obtenido de Secretaría de Economía: http://www.economia-snci.gob.mx/sic_php/pages/files_varios/pdfs/comercio_antesdespues_tlcan.pdf
- SE. (2015). *Evolución del comercio exterior de México*. Recuperado el 05 de abril de 2015, de Secretaría de Economía: <http://www.siicex.gob.mx/portalSiicex/Pagina%20principal/EVOLUCION%20DEL%20COMERCIO%20EXTERIOR.pdf>
- SE. (31 de mayo de 2016a). *México cuenta con 12 tratados de libre comercio*. Recuperado el 02 de junio de 2016, de Secretaría de Economía: <http://www.gob.mx/se/articulos/mexico-cuenta-con-12-tratados-de-libre-comercio?idiom=es>
- SE. (03 de febrero de 2016b). *Comercio Exterior / Países con Tratados y Acuerdos firmados con México*. Recuperado el 03 de febrero de 2016, de Secretaría de Economía: <http://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/comercio-exterior-paises-con-tratados-y-acuerdos-firmados-con-mexico>
- Villarreal, R. (marzo de 1975). *Del proyecto de crecimiento y sustitución de importaciones al de desarrollo y sustitución de exportaciones*. Obtenido de Revista de Comercio Exterior: <http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/707/9/RCE9.pdf>